

FACULTAD DE INGENIERÍA Y ARQUITECTURA ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

MEJORA DE LA PRODUCTIVIDAD EN LA EMPRESA MACADI INTERNATIONAL S.A.C. MEDIANTE LA METODOLOGÍA DE LA MEJORA CONTINUA PHVA

PRESENTADA POR

SOFÍA VICTORIA SOLIS LESCANO

RODRIGO MANOLO SOPPRANI GIRAO

ASESOR

CÉSAR ALFREDO BEZADA SÁNCHEZ
GUILLERMO AUGUSTO BOCANGEL MARIN

TESIS

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE INGENIERO INDUSTRIAL

LIMA – PERÚ

2020





Reconocimiento - Compartir igual CC BY-SA

El autor permite a otros transformar (traducir, adaptar o compilar) esta obra incluso para propósitos comerciales, siempre que se reconozca la autoría y licencien las nuevas obras bajo idénticos términos.

http://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/



ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

MEJORA DE LA PRODUCTIVIDAD EN LA EMPRESA MACADI INTERNATIONAL S.A.C. MEDIANTE LA METODOLOGÍA DE LA MEJORA CONTINUA PHVA

TESIS

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE INGENIERO INDUSTRIAL

PRESENTADA POR

SOLIS LESCANO, SOFÍA VICTORIA SOPPRANI GIRAO, RODRIGO MANOLO

LIMA – PERÚ

2020

Esta tesis va dedicada a Dios, por ser mi guía y fortaleza espiritual; a mis padres que me inculcaron desde pequeña el sentido de superación, perseverancia y esfuerzo para cumplir todos mis retos; y a mis abuelos, por la confianza y el apoyo incondicional.

Sofia Victoria Solis Lescano

Agradecemos a Dios por darnos la fortaleza para culminar esta tesis,a mi familia por el apoyo incondicional, a la empresa Macadi International S.A.C. por la disponibilidad para desarrollarla, y a nuestros asesores por compartir su conocimiento y orientarnos hacia el desarrollo exitoso de nuestra tesis.

Rodrigo Manolo Sopprani Girao

ÍNDICE

	Pág.
RESUMEN	xlv
ABSTRACT	xlvii
INTRODUCCIÓN	xlix
CAPÍTULO I. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	
1.1 Situación problemática	1
1.2 Definición del problema	5
1.3 Formulación del problema	49
1.4 Importancia de la investigación	
1.5 Viabilidad de la investigación	51
CAPÍTULO II. MARCO TEÓRICO	
2.1 Antecedentes de la investigación	53
2.2 Bases Teóricas	56
CAPÍTULO III. METODOLOGÍA	
3.1 Enfoque de la investigación	81
3.2 Proceso de recolección de datos	82
3.3 Elección y justificación de la metodología de mejora continua	84

CAPÍTULO IV. DESARROLLO	
4.1 Planificar	86
4.2 Hacer	197
CAPÍTULO V. RESULTADOS	
5.1 Verificar	337
CAPÍTULO VI. DISCUSIÓN	
6.1 Actuar	365
CONCLUCIONES	200
CONCLUSIONES	390
RECOMENDACIONES	392
FUENTES DE INFORMACIÓN	394
APÉNDICES	400

ÍNDICE DE TABLAS

	Pág.
Tabla 1 Comenzar un negocio (rank) -Perú 2019	3
Tabla 2 Manejo de permisos de construcción (rank) -Perú 2019	3
Tabla 3 Protección de los inversores minoritarios (rank) -Perú 2019	4
Tabla 4 Exportaciones totales del sector metalmecánico de la Alianz	a del
Pacífico	5
Tabla 5 Datos generales de la empresa	7
Tabla 6 Análisis PESTE	8
Tabla 7 Análisis de las 5 fuerzas de Porter	14
Tabla 8 Lluvia de ideas de la empresa	21
Tabla 9 Diagrama de afinidad	23
Tabla 10 Matriz 5W-1H – Macadi International S.A.C.	28
Tabla 11 Resultado del estudio de tiempos – Macadi International S.A.C	2. 38
Tabla 12 Cálculo de la eficacia de la empresa	41
Tabla 13 Eficacia de la empresa	42
Tabla 14 Cálculo de la eficiencia de la empresa	44
Tabla 15 Eficiencia de la empresa	45
Tabla 16 Cálculo de la productividad de la empresa	47
Tabla 17 Productividad de la empresa	48
Tabla 18 Descripción de los procesos actuales de la empresa M	lacadi
International S.A.C.	97
Tabla 10 Δnálisis de la producción	104

Tabla 20 Cuadro de productos defectuosos	106
Tabla 21 Porcentaje de productos defectuosos	107
Tabla 22 Importancia de los requerimientos del cliente	111
Tabla 23 Importancia relativa – atributo del producto	112
Tabla 24 Atributos del producto expresadas en atributos de las partes	114
Tabla 25 Importancia relativa al atributo del producto	115
Tabla 26 Atributos de las partes	117
Tabla 27 Importancia relativa al atributo del proceso	119
Tabla 28. Controles de producción	120
Tabla 29 Toma de muestras proceso de enlozado	122
Tabla 30 Resumen del nivel de cumplimiento de Ley SST	129
Tabla 31 Cuadro de indicadores del proyecto de mejora.	134
Tabla 32 Priorización de planes estratégico respecto a los objetivo	s del
proyecto.	148
Tabla 33 Resultados de la priorización de los planes con los objetivo	s del
proyecto	149
Tabla 34 5W – 1H del plan de mejora de la gestión estratégica	150
Tabla 35 5W – 1H del plan de mejora de la gestión de operaciones	157
Tabla 36 Histórico de ventas de los dos últimos años	159
Tabla 37 Elección del MAD para el mejor pronostico	160
Tabla 38 Pronóstico de la demanda	160
Tabla 39 5W – 1H del plan de control de materiales	162
Tabla 40 5W – 1H del plan de aseguramiento de la calidad	165
Tabla 41 5W – 1H del plan de mantenimiento	166
Tabla 42 5W – 1H plan de mejora del clima laboral	169
Tabla 43 5W – 1H del plan de seguridad y salud en el trabajo	170
Tabla 44 5W – 1W plan de implementación de las 5'S	171
Tabla 45 5W – 1H plan de redistribución de planta	172
Tabla 46 Alineamiento de los planes de mejora con los objetivos del pro	yecto
	176
Tabla 47 Alineamiento de los objetivos del proyecto con los objetivo	s del
proceso	177
Tabla 48 Alineamiento de objetivos estratégicos con objetivos de los prod	esos
– 1° parte	178

Tabla 49 Alineamiento de objetivos estratégicos con objetivos de los proc	esos
– 2° parte	179
Tabla 50 Presupuesto de los planes de mejora	182
Tabla 51 Descripción de la inversión del plan de mejora de la ge	stión
estratégica	183
Tabla 52 Descripción de la inversión del plan de mejora de la gestión	por
procesos	184
Tabla 53 Descripción de la inversión del plan de mejora de la gestió	n de
operaciones	184
Tabla 54 Descripción de la inversión del plan de aseguramiento de la ca	lidad
	185
Tabla 55 Descripción de la inversión del plan de mejora de mantenimi	ento
preventivo	185
Tabla 56 Descripción de la inversión del plan de mejora del clima laboral	186
Tabla 57 Descripción de la inversión del plan de SST	186
Tabla 58 Descripción de la inversión del plan de implementación 5'S	187
Tabla 59 Descripción de la inversión del plan de redistribución de planta	187
Tabla 60 Inversión de activos intangibles.	189
Tabla 61 Inversión del capital de trabajo sin proyecto	190
Tabla 62 Inversión del capital de trabajo con proyecto	191
Tabla 63 Flujo de caja económico – situación sin proyecto	192
Tabla 64 Flujo de caja económico – situación con proyecto	193
Tabla 65 Flujo de caja económico incremental	194
Tabla 66 Indicadores de evaluación	194
Tabla 67 Variables del análisis de escenarios.	195
Tabla 68 Análisis de escenarios	196
Tabla 69 Procesos críticos y su toma de muestra	250
Tabla 70 Primer cálculo de los indicadores de gestión del proyecto.	335
Tabla 71 Segundo cálculo de los indicadores de gestión del proyecto.	335
Tabla 72 Tercer cálculo de los indicadores de gestión del proyecto	336
Tabla 72 Indicadores del proyecto – última medición	338
Tabla 73 Indicadores del proceso – última medición- parte 1	355
Tabla 74 Indicadores del proceso – última medición- parte 2	356
Tabla 75 Cuadro de indicadores del BSC – comparativo.	362

Tabla 76 Expost – Flujo de caja económico situación sin proyecto	366
Tabla 77 Expost – Flujo de caja económico situación con proyecto	367
Tabla 78 Flujo de caja económico incremental	367
Tabla 79 Indicadores de evaluación	368
Tabla 80 Resumen del análisis de los indicadores del proyecto – 1° parte	e369
Tabla 81 Resumen del análisis de los indicadores del proyecto – 2° parte	e370
Tabla 82 Resumen del análisis de los indicadores del proyecto – 3° parte	e371
Tabla 83 Resumen del análisis de indicadores de los procesos – 1° parte	e377
Tabla 84 Resumen del análisis de indicadores de los procesos – 2° parte	e378
Tabla 85 Resumen del análisis de indicadores del BSC – 1° parte	379
Tabla 86 Resumen del análisis de indicadores del BSC – 1° parte	380
Tabla 87 Resumen del análisis de indicadores del BSC – 3° parte	381
Tabla A1 Matriz 5W-1H de la empresa	402
Tabla B1 Cantidades vendidas de enero a diciembre del 2018	406
Tabla B2 Cantidad de ingresos de enero a diciembre del 2018	407
Tabla B3 Cantidades vendidas de termas de enero a diciembre del 2018	408
Tabla B4 Ventas de termas de enero a diciembre del 2018	410
Tabla B5 Utilidades de termas de enero a diciembre del 2018	411
Tabla C1 Evaluación de las metodologías	412
Tabla H1 Diagnóstico situacional – Insumos estratégicos	419
Tabla H2 Diagnóstico situacional – Diseño de estratégica	419
Tabla H3 Diagnóstico situacional – Despliegue de la estrategia	420
Tabla H4 Diagnóstico situacional – Aprendizaje y mejora	420
Tabla O1 Resultados acumulados de encuestas	449
Tabla O2 Requerimientos del cliente (Costumer Wants) y compara	ación
competitiva	453
Tabla O3 Requerimiento del cliente expresado en atributos del producto	454
Tabla O4 Atributos del producto y comparación competitiva	454
Tabla O5 Correlación entre atributos del producto	456
Tabla O6 Relación de los atributos del producto y requerimientos del cli	iente
	457
Tabla P1 Atributos del producto expresadas en atributos de las partes	459
Tabla P2 Atributos de las partes	461
Tabla P3 Relación de los atributos de las partes y atributos del producto	462

Tabla Q1 AMFE del producto – Terma eléctrica.	465
Tabla Q2 Atributos del producto expresadas en atributos del proceso	466
Tabla Q3 Atributos del proceso	467
Tabla Q4 Relación de los atributos del proceso y los atributos de las pa	artes
	468
Tabla Q5 AMFE del proceso – Terma eléctrica.	471
Tabla Q6 Atributos del proceso expresadas en controles de producción	472
Tabla Q7 Controles de Producción	472
Tabla Q8 Relación de los atributos del proceso y los controles de produc	cciór
	474
Tabla S1 Grupos de evaluación de mantenimiento	482
Tabla S2 Criterio de evaluación	482
Tabla S3 Manejo de información	483
Tabla S4 Resultado del manejo de información	483
Tabla S5 Criticidad equipos	484
Tabla S6 Resultados de criticidad equipos	484
Tabla S7 Mantenimiento actual.	485
Tabla S8 Resultado de mantenimiento actual.	485
Tabla T1 Encuestas de clima laboral - Jefes	487
Tabla T2 Encuestas de clima laboral – Colaboradores	489
Tabla T3 Encuestas de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo	491
Tabla T4 Encuestas de clima laboral – Orgullo y lealtad	494
Tabla T5 Encuestas de clima laboral – Compañerismo	496
Tabla U1 Encuesta de índice de motivación	498
Tabla W1 Compromiso e Involucramiento	503
Tabla W2 Nivel de cumplimiento de principios	504
Tabla W3 Planeamiento y aplicación	505
Tabla W4 Implementación y operación	506
Tabla W5 Evaluación normativa	508
Tabla W6 Verificación	509
Tabla W7 Control de información y documentos	510
Tabla W8 Revisión por la dirección	511
Tabla X1 Índice de frecuencia	512
Tabla X2 Índice de gravedad	513

Tabla X3 Índice de accidentabilidad	513
Tabla Y1 Lista de verificación de distribución de planta – Parte I	514
Tabla Y2 Lista de verificación de distribución de planta – Parte II	515
Tabla Y3 Lista de verificación de distribución de planta – Parte III	516
Tabla FF 1 Objetivos estratégicos y sus perspectivas	527
Tabla GG1 Caracterización del proceso de planificación estratégica	536
Tabla GG2 Caracterización del proceso de control estratégico	537
Tabla GG3 Caracterización del proceso de gestión comercial	538
Tabla GG4 Caracterización del proceso de diseño y desarrollo del p	roducto
	539
Tabla GG5 Caracterización del proceso de planificación y contro	ol de la
producción	540
Tabla GG6 Caracterización del proceso de logística de entrada	541
Tabla GG7 Caracterización del proceso de corte	542
Tabla GG8 Caracterización del proceso de habilitado de piezas	543
Tabla GG9 Caracterización del proceso de soldadura	544
Tabla GG10 Caracterización del proceso de enlozado y pintado	545
Tabla GG11 Caracterización del proceso de ensamblaje	545
Tabla GG12 Caracterización del proceso de empaquetado y encajona	ado 547
Tabla GG13 Caracterización del proceso productivo	548
Tabla GG14 Caracterización del proceso de logística de salida	549
Tabla GG15 Caracterización del proceso de servicio postventa	550
Tabla GG16 Caracterización del proceso de gestión de recursos h	umanos
	551
Tabla GG17 Caracterización del proceso de finanzas	552
Tabla GG18 Caracterización del proceso de compras	553
Tabla GG19 Caracterización del proceso de mantenimiento de mác	ιuinas y
equipos	554
Tabla GG20 Caracterización del proceso de seguridad y salud en el	trabajo
	555
Tabla GG21 Caracterización del proceso de gestión de calidad	556
Tabla II1 Pronóstico obtenido y la agrupación en cuatro meses.	576
Tabla II2 Datos del entorno actual – Materia prima	577
Tabla II 3 Datos del entorno actual – materiales v empague	577

Tabla II 4 Datos del entorno actual – otros datos	578
Tabla II5 Ajuste de la capacidad de planta para nuestra evaluación.	579
Tabla II6 Proyección de ventas sin proyecto	580
Tabla II7 Proyección de costos de materia prima y materiales sin pro	yecto
	580
Tabla II8 Proyección de mano de obra sin proyecto.	584
Tabla II9 Proyección de GIF sin proyecto.	586
Tabla II10 Proyección de gastos de fabricación sin proyecto.	587
Tabla II11 Proyección de costos de ventas con proyecto.	588
Tabla II12 Proyección de costos de materia prima con proyecto	589
Tabla II13 Proyección de costos de mano de obra con proyecto	592
Tabla II14 Proyección de costos indirectos de fabricación con proyecto	593
Tabla II15 Proyección de gastos de operación con proyecto	595
Tabla II16 Cálculo de la tasa de descuento	596
Tabla JJ1 Descripción de operaciones	598
Tabla JJ2 Cálculo de Suplementos	609
Tabla KK1 Matriz IPER-Corte	767
Tabla KK2 Matriz IPER-Habilitado de piezas	768
Tabla KK3 Matriz IPER-Soldadura	769
Tabla KK4 Matriz IPER-Enlozado y pintado	770
Tabla KK5 Matriz IPER-Ensamblaje	771
Tabla KK6 Matriz IPER-Empaquetado y encajonado	772
Tabla LL1 Avance de las actividades de la gestión estratégica	773
Tabla LL2 Avance de las actividades de la gestión por procesos	774
Tabla LL3 Avance de las actividades de la gestión de operaciones	775
Tabla LL4 Avance de las actividades de la gestión de calidad	777
Tabla LL5 Avance de las actividades de la gestión del desempeño l	abora
	779
Tabla UU1 Checklist de mantenimiento – Manejo de información	1015
Tabla UU 2 Resultado – Manejo de información	1016
Tabla UU3 Checklist de mantenimiento – Criticidad de equipos.	1016
Tabla UU4 Resultado – Criticidad de equipos	1017
Tabla UU 5 Checklist de mantenimiento – Mantenimiento actual.	1017
Tabla UU6 Resultado – Mantenimiento actual.	1018

Tabla XX1 Verificar – Respuesta del índice de motivación.	1023
Tabla YY1 Verificar – Resumen de las respuestas del análisis.	1024
Tabla ZZ1 Verificar – Calculo de la eficacia	1025
Tabla ZZ2 Verificar – Calculo de la eficiencia	1026
Tabla ZZ3 Verificar – Calculo de la productividad	1027

ÍNDICE DE FIGURAS

	Pág.
Figura 1 Logotipo de la empresa Macadi International S.A.C.	6
Figura 2 Ubicación de Macadi International S.A.C.	7
Figura 4 Diagrama causa efecto - gestión estratégica	24
Figura 5 Diagrama causa efecto - gestión de la calidad	25
Figura 6 Diagrama causa efecto - gestión por proceso	26
Figura 7 Diagrama causa efecto - planeamiento y control de la produc	ción 26
Figura 8 Diagrama causa efecto - métodos y condiciones laborales	27
Figura 9 Árbol de problemas- Macadi International S.A.C.	29
Figura 10 Árbol de problemas- Macadi International S.A.C.	31
Figura 11 Gráfica P-Q familias – Macadi International S.A.C. (2018)	32
Figura 12 Gráfica ABC ingresos – Macadi International S.A.C. (2018)	33
Figura 13 Gráfica ABC ingresos termas Macadi International S.A.C.	(2018)
	33
Figura 14 Gráfica ABC utilidades termas Macadi International S.A.C.	(2018)
	34
Figura 15 Ficha técnica de terma de 50 lts- Macadi International S.A.C	2. 35
Figura 16 Diagrama de operación de procesos-Macadi International	S.A.C.
	36
Figura 17 Diagrama de actividades del proceso	39
Figura 18 Mapa de procesos en una empresa industrial.	62
Figura 19 Cadena de valor	62

Figura 20 Estructura general de la cadena de valor	63
Figura 21 Fórmula de la superficie total	75
Figura 22 Fórmula de la superficie estática	75
Figura 23 Fórmula de la superficie de gravitación	76
Figura 24 Fórmula de la superficie de evolución	76
Figura 25 Fórmula de las alturas promedio ponderadas	76
Figura 26 Fórmula del valor actual neto	78
Figura 27 Fórmula de la tasa interna de retorno	78
Figura 28 Fórmula de la relación costo beneficio	79
Figura 29 Fórmula del periodo de recuperación	79
Figura 30 Fórmula del CPI	80
Figura 31 Fórmula del SPI	80
Figura 32 Priorización de la metodología	85
Figura 33. Radar de la posición estratégica.	88
Figura 34 Misión de la situación inicial	89
Figura 35 Visión de la situación inicial	90
Figura 36 Valores actuales de la empresa	91
Figura 37 Diagnóstico situacional	92
Figura 38 Factores internos	93
Figura 39 Factores externos	93
Figura 40 Evaluación MPC	94
Figura 41 Mapa de procesos de la empresa Macadi International S.A.C.	de la
situación inicial	96
Figura 42 Valoración de actividades operacionales y de soporte - inicial	99
Figura 43 Ficha de indicador de tasa de falla de recepción de materiales	100
Figura 44 Índice de confiabilidad de los indicadores de procesos de log	ística
de entrada	100
Figura 45 Índice de confiabilidad de los indicadores de procesos - situa	ación
inicial	101
Figura 46 Índice único de la cadena de valor de los indicadores de proc	esos
de logística de entrada	102
Figura 47 Índice de la cadena de valor – situación Inicial	102
Figura 48. Puntaje final de los costos de la calidad	108
Figura 49. Costo de la calidad – terma de 50 litros	109

Figura 50. Evaluación de los requisitos de la norma ISO 9001:2015	110
Figura 51 Gráfica de la comparación de las importancias de los atributo	s del
producto	112
Figura 52 Gráfica de la comparación de las importancias de los atributo	os de
las partes	116
Figura 53. Gráfica de la comparación de las importancias de los atributo	os de
las partes	120
Figura 54 Gráfica de control de producción	121
Figura 55 Grafica de control – enlozado	123
Figura 56 Resultados de la gráfica de control – enlozado	123
Figura 57 Análisis de capacidad – enlozado	124
Figura 58 Grafica del análisis de capacidad – enlozado	124
Figura 59 Resultados del análisis de capacidad – enlozado	125
Figura 60 Índice único de clima laboral	126
Figura 61 Resultado de la encuesta de índice de motivación	127
Figura 62. Radar de la gestión del talento humano	128
Figura 63. Resultados de RM N° 050-2013-TR	129
Figura 64 Índice de distribución de planta	131
Figura 65 Tiempos estándares por operación	132
Figura 66 Radar de las 5S	133
Figura 67 Misión propuesta	135
Figura 68 Visión propuesta	136
Figura 69 Análisis de la MIE	137
Figura 70 Análisis de la matriz PEYEA	138
Figura 71: Análisis de la matriz BCG	139
Figura 72 Matriz de la gran estrategia – ventajas competitivas	140
Figura 73 Matriz de la gran estrategia – perfil competitivo	140
Figura 74. Formulación de los objetivos estratégicos.	141
Figura 75. Mapa estratégico de la empresa Macadi International S.A.C.	142
Figura 76 Matriz tablero de comando	144
Figura 77 Tablero de control	145
Figura 78 Priorización de Iniciativas.	146
Figura 79 Cronograma del plan de mejora de la gestión estratégica	151

Figura 80 Mapa de procesos de la empresa Macadi International S.A.	C. –
propuesto	151
Figura 81 Ficha de caracterización del proceso de diseño y desarrollo	del
producto	153
Figura 82 Valoración de actividades operacionales y de soporte - inicial	154
Figura 83 Ficha de indicador de tasa de falla de recepción de materiales	154
Figura 84 Índice de confiabilidad de los indicadores de procesos de logís	stica
de entrada	155
Figura 85 Índice de confiabilidad de los indicadores de procesos – Propu	esto
	155
Figura 86 Base y meta los indicadores de procesos de Logística de Ent	rada
	156
Figura 87 Cronograma del plan de mejora de la gestión por procesos	158
Figura 88 Cronograma del plan de mejora de control de materiales	163
Figura 89 Cronograma del plan de mejora de la gestión de calidad	167
Figura 90 Matriz de identificación de peligros y evaluación de riesgo	os –
Proceso de corte	168
Figura 91 Cronograma del plan de mejora del desempeño laboral - I p	arte
	173
Figura 92 Cronograma del plan de mejora del desempeño laboral - II p	arte
	174
Figura 93 Cronograma general de los planes de mejora	181
Figura 94 Acta de reunión – presentación de la estrategia a la empresa	198
Figura 95 Reporte N°1 del plan de mejora de la gestión estratégica.	199
Figura 96 Charla de esparcimiento de la estrategia	200
Figura 97 Reporte N° 2 del plan de mejora de la gestión estratégica	201
Figura 98 Acta de reunión – mapa de procesos – propuesta	202
Figura 99 Acta de reunión - Caracterización de los Procesos - propu	esta
	203
Figura 100 Acta de reunión – fichas de indicadores de los proces	os -
propuesta	204
Figura 101 Índice único de la cadena de valor de los indicadores de proce	esos
de Logística de Entrada	205
Figura 102 Índice de la cadena de valor – situación inicial	205

Figura 103 Reporte N°1 del plan de mejora de la gestión de proc	esos
Elaborado por: los autores	206
Figura 104 Acta de reunión – manual de procesos	208
Figura 105 Reporte N°1 del plan de mejora de la gestión de procesos	209
Figura 106. Acta de reunión – plan de requerimiento de materiales	210
Figura 107. Reporte N° 1 del plan de mejora en el control de materiales	211
Figura 108 Clasificación de materiales	212
Figura 109 Stock de seguridad, lote económico y tiempo de suministro	213
Figura 110 MRP – Primer nivel – 1° parte	214
Figura 111 MRP – primer nivel – 2° parte	215
Figura 112 MRP – segundo nivel – 1° parte	216
Figura 113 MRP – segundo nivel – 2° parte	217
Figura 114 MRP – tercer nivel	218
Figura 115 Matriz de lanzamiento de pedidos	219
Figura 116 Reporte N° 2 del plan de mejora en el control de materiales	220
Figura 117. Acta de reunión – plan de requerimiento de materiales	221
Figura 118 Significado de los criterios de evaluación	222
Figura 119 Fichas de evaluación de proveedores	222
Figura 120 Fichas de evaluación de proveedores	223
Figura 121 Fichas de evaluación de proveedores	223
Figura 122 Consolidado de evaluación de proveedores	224
Figura 123 Resultado de la evaluación de proveedores	225
Figura 124 Actas del control de recepción de materiales - 1	225
Figura 125 Actas del control de recepción de materiales – 2	226
Figura 126 Cuadro de cumplimiento de pedidos a despachar	227
Figura 127 Resultado del porcentaje de pedidos cumplidos	227
Figura 128 Reporte N° 2 del plan de mejora en el control de materiales	228
Figura 129 Acta de reunión – plan de mantenimiento	229
Figura 130 Fotografía del comité de mantenimiento	230
Figura 131 Inventario de herramientas	231
Figura 132 Inventario de herramientas	232
Figura 133 Inventario de máquinas	233
Figura 134 Inventario de máquinas	234
Figura 135. Criticidad de equipos – 1° parte	235

	xviii
Figura 136. Criticidad de equipos – 2° parte	236
Figura 137 Criticidad de equipos – Pareto	236
Figura 138 Criticidad de maquinarias	237
Figura 139 Criticidad de máquinas – Pareto	238
Figura 140 Plan de mantenimiento anual de equipos – 1° parte	239
Figura 141 Plan de mantenimiento anual de equipos – 2° parte	240
Figura 142. Plan de mantenimiento anual de equipos – 3° parte	241
Figura 143 Plan de mantenimiento anual de máquinas – 1° parte	242
Figura 144 Plan de mantenimiento anual de máquinas – 2° parte	243
Figura 145 Plan de mantenimiento anual de máquinas – 3° parte	244
Figura 146 Historial de mantenimientos	245
Figura 147 Ejecución de los indicadores de mantenimiento	246
Figura 148 Reporte del plan de mantenimiento	247
Figura 149 Acta de reunión – Plan de aseguramiento de la calidad	248
Figura 150 Evidencia de la difusión de la política de calidad	249
Figura 151 Cuadro de control estadístico proceso de enlozado Elabo	rado por:
los autores	251
Figura 152 Reporte de plan de aseguramiento de la calidad	252
Figura 153 Acta de reunión – plan de mejora de clima laboral	253
Figura 154 Skill matrix – matriz de entrenamiento	255
Figura 155 Evaluación del estado actual de los uniformes	256
Figura 156 Cuadro de control de entrega del uniforme	257
Figura 157 Entrega de polo manga larga – uniforme	257
Figura 158 Entrega de polo manga larga – uniforme	258
Figura 159 Capacitación fomentando la resiliencia	259
Figura 160 Calendario de cumpleaños	260
Figura 161 Happy friday del 2020	260
Figura 162 Acta de reunión – evaluación de peligros por proceso	261
Figura 163 Peligros priorizados	262
Figura 164 Mapa de riesgos en planta	263
Figura 165 Mapa de riesgos en oficina – almacén	263
Figura 166 Presentación de riesgos en planta	264
Figura 167 Registro de capacitación de riesgos	265
Figura 168 Acta de reunión – evaluación de controles de IPER	266

Figura 169 Posibilidad de implementación por control	267
Figura 170 Presentación comité de seguridad y salud en el trabajo	268
Figura 171 Comunicados de comité de seguridad y salud en el trabajo	269
Figura 172 Reunión y capacitación del comité de Seguridad y Salud	en el
Trabajo	269
Figura 173 Brigadista contra incendios	270
Figura 174 Brigadista de evacuación y primeros auxilios	270
Figura 175 Acta de Entrega – revisión de formatos de control de SST	271
Figura 176 Formato de registro de accidentes en el trabajo	272
Figura 177 Formato de incidentes peligrosos e incides.	273
Figura 178 Formato de registro de enfermedades ocupacionales	274
Figura 179 Políticas de seguridad y salud en el trabajo	275
Figura 180 Evaluación del estado actual de los EPP'S	276
Figura 181 Evaluación de señalética por mapa de riesgo	277
Figura 182 Acta de reuniones – programa de implementación de charlas	de 5
min y paradas activas	278
Figura 183 Charlas de 5 min y paradas activas	279
Figura 184 Charlas de 5 min y paradas activas	280
Figura 185 Charlas de 5 min y paradas activas	281
Figura 186 Charlas de 5 min y paradas activas	282
Figura 187 Charlas de 5 min y paradas activas	283
Figura 188 Registro de charlas de 5 min. – oficina	284
Figura 189 Registro de charlas de 5 min. – planta	284
Figura 190 Charlas de 5 min. – planta	285
Figura 191 Charlas de 5 min. – oficina	285
Figura 192 Afiche de estiramientos en el trabajo.	286
Figura 193 Registro de pausas activas – planta	287
Figura 194 Registro de pausas activas – oficina	287
Figura 195 Pausas activas – planta	288
Figura 196 Pausas activas – oficina	288
Figura 197 Mapa de señalética	290
Figura 198 Señalética	291
Figura 199 Señalética colocada en frontis de acrílicos	291

Figura 200 Señalética colocada en la entrada de pintura en polvo /	soldadura
	292
Figura 201 Señaléticas colocadas en el patio.	292
Figura 202 Cuadro de entrega de EPP'S	293
Figura 203 Evidencia de entrega y registro de EPP'S	293
Figura 204 Evidencia de entrega y registro de EPP'S	294
Figura 205 Evidencia de entrega y registro de EPP'S	295
Figura 206 Acta de reuniones – check list 5'S	296
Figura 207 Comité de 5'S	296
Figura 208. Acta de reuniones – comité 5's plan de acción	297
Figura 209 Presentación de charla de 5'S	298
Figura 210 Capacitación de 5'S	299
Figura 211 Registro de capacitación de 5'S	300
Figura 212 Aplicación de la 1'S (separar)	301
Figura 213 Aplicación de la 1'S (separar)	302
Figura 214 Aplicación de la 2'S (situar) antes	303
Figura 215 Aplicación de la 2'S (situar) después	304
Figura 216 Aplicación de la 2'S (situar) antes	304
Figura 217 Aplicación de la 2'S (situar) después	305
Figura 218 Distribución de escobas y tachos en planta	306
Figura 219 Aplicación de la 3'S (sanitizar) antes	307
Figura 220 Aplicación de la 3'S (sanitizar) después	307
Figura 221 Aplicación de la 3'S (sanitizar) antes	308
Figura 222 Aplicación de la 3'S (sanitizar) después	308
Figura 223 Aplicación de la 3'S (sanitizar)	309
Figura 224 responsable de 5'S	310
Figura 225 Folletos de 5'S	311
Figura 226. Aplicación de la 4's (estandarizar)	312
Figura 227 Aplicación de la 4'S (estandarizar)	313
Figura 228 Registro de capacitación – check list 5's	314
Figura 229 Registro del envió de la documentación necesaria.	314
Figura 230 Acta de reunión – plan de distribución de planta	315
Figura 231 Evidencia fotográfica de medición de planta	318
Figura 232 Medidas de las áreas de planta	320

Figura 233 Cálculo de la superficie estática y la superficie de gravitación.	320
Figura 234 Cálculo de la superficie estática y la superficie de gravitación.	321
Figura 235 Cálculo de la superficie estática y la superficie de gravitación.	322
Figura 236 Cálculo de la superficie de evolución y de la superficie total.	322
Figura 237 Cálculo de la superficie de evolución y de la superficie total.	323
Figura 238 Cálculo de la superficie de evolución y de la superficie total	324
Figura 239 Medidas de áreas requeridas	324
Figura 240 Distribución de planta actual	325
Figura 241 Tabla de relación	325
Figura 242 Tabla de relación	326
Figura 243 Diagrama relacional	327
Figura 244 Diagrama de recorrido	328
Figura 245 Distribución de planta propuesta	329
Figura 246 Matriz de volumen	330
Figura 247 Matriz de distancia actual	330
Figura 248 Matriz de distancia propuesta	330
Figura 249 Matriz de esfuerzos actual versus el propuesto	331
Figura 250 Reporte de avance del plan de mejora del desempeño labor	ral -
N°1	332
Figura 251 Reporte de avance del plan de mejora del desempeño labor	ral -
N°2	333
Figura 252 Reporte de avance del plan de mejora del desempeño labor	ral -
N°3	334
Figura 252 Verificar – radar de la posición estratégica	339
Figura 253 Verificar – grafica de periodos de evaluación del radar	339
Figura 254. Verificar – comparativo del diagnóstico situacional	340
Figura 255 Verificar – índice de confiabilidad de los indicadores	341
Figura 256 Verificar – comparativo del Índice de confiabilidad de	los
indicadores	341
Figura 257 Verificar - porcentaje de creación de valor	342
Figura 258 Verificar – comparativo de la cadena de valor	342
Figura 259 Verificar – Grafica de la evaluación de proveedores	344
Figura 260 Verificar – Grafica de la Evaluación de Proveedores	344
Figura 261 Verificar – Porcentaie de pedidos cumplidos	345

Figura 262 Cumplimiento de producción mensual	346
Figura 263 Historial de productos defectuosos promedio	347
Figura 264 Verificar – evaluación de la norma ISO 9001:2015	348
Figura 265 Verificar – grafica de la evaluación promedio del mantenim	iento
	348
Figura 266 Verificar – grafica del índice único de clima laboral	349
Figura 267 Comparación del check list de las 5S	350
Figura 268 Verificar – comparación del índice de motivación	350
Figura 269 Comparativo del cumplimiento de la Ley SST	351
Figura 270 Comparativo del indicador de eficacia	352
Figura 271 Comparativo del indicador de eficiencia	352
Figura 272 Comparativo del indicador de efectividad	353
Figura 273 Comparativo del indicador de productividad total promedio	353
Figura 275 Acta de no conformidad de indicador de gestión.	384
Figura 276 Acta de no conformidad de gestión estratégica	385
Figura 277 Acta de no conformidad de gestión de procesos	386
Figura 278 Acta de no conformidad de gestión de operaciones	387
Figura 279 Acta de no conformidad de gestión de la calidad	388
Figura 280 Acta de no conformidad de gestión del desempeño laboral	389
Figura D1 Evaluación de la posición estratégica	415
Figura E1 Análisis de la misión actual	416
Figura F1 Análisis de la visión actual	417
Figura G1 Evaluación de los valores actuales de la empresa	418
Figura I1 Matriz de evaluación de factores internos	421
Figura J1 Matriz de evaluación de factores externos	422
Figura K1 Matriz de perfil competitivo	423
Figura L1 Actividades de la cadena de valor	424
Figura L2 Confiabilidad de los indicadores de gestión de RRHH	424
Figura L3 Confiabilidad de los indicadores de mantenimiento de ma	aq. y
equipos	425
Figura L4 Confiabilidad de los indicadores de finanzas	425
Figura L5 Confiabilidad de los indicadores de compras	425
Figura L6 Confiabilidad de los indicadores de gestión comercial	426

Figura L7 Confiabilidad de los indicadores de diseño y desarrollo de pro-	ducto
	426
Figura L8 Confiabilidad de los indicadores de planificación de la produ	cción
	426
Figura L9 Confiabilidad de los indicadores de logística de entrada	427
Figura L10 Confiabilidad de los indicadores del proceso productivo	427
Figura L11 Confiabilidad de los indicadores del logística de salida	427
Figura L12 Confiabilidad de los indicadores de servicio de postventa	428
Figura L13 Ficha de los indicadores de gestión de RRHH	428
Figura L14 Creación de valor de los indicadores de gestión de RRHH	429
Figura L15 Ficha de los indicadores de mantenimiento, máquinas y eq	uipos
	429
Figura L16 Creación de valor de los indicadores de mantenimiento, máq	uinas
y equipos	429
Figura L17 Ficha de los indicadores de finanzas	430
Figura L18 Creación de valor de los indicadores de finanzas	430
Figura L19 Ficha de los indicadores de compras	431
Figura L20 Creación de valor de los indicadores de compras	431
Figura L21 Fichas de los indicadores de gestión comercial	432
Figura L22 Creación de valor de los indicadores de gestión comercial	432
Figura L23 Fichas de los indicadores de diseño y desarrollo del producto	o 432
Figura L24 Creación de valor de los indicadores de diseño y desarroll	o del
producto	433
Figura L25 Ficha de los indicadores de planificación de la producción	433
Figura L26 Creación de valor de los indicadores de planificación	de la
producción	433
Figura L27 Ficha de los indicadores de logística de Entrada	434
Figura L28 Creación de valor de los indicadores de logística de entrada	434
Figura L29 Ficha de los indicadores del proceso productivo	435
Figura L30 Creación de valor de los indicadores del proceso productivo	435
Figura L31 Fichas de los indicadores de logística de salida	436
Figura L32 Creación de valor de los indicadores de logística de salida	436
Figura L33 Ficha de los indicadores de postventa	436
Figura L34 Creación de valor de los indicadores de postventa	437

Figura M1 Cuestionario de estimación de los costos de calidad	438
Figura M2 Costo de la calidad en relación con el producto	438
Figura M3 Costo de la calidad en relación con las políticas	439
Figura M4 Costo de la calidad en relación con los procedimientos	440
Figura M5 Costo de la calidad en relación con los costos	440
Figura N1 Evaluación del requisito 4. Contexto de la organización	442
Figura N2 Evaluación del requisito 5. Liderazgo	442
Figura N3 Evaluación del requisito 6. Planificación del SGC	443
Figura N4 Evaluación del requisito 7. Soporte	444
Figura N5 Evaluación del requisito 8. Operación	445
Figura N6 Evaluación del requisito 9. Evaluación del desempeño	445
Figura N7 Evaluación del requisito 10. Mejora	446
Figura O1 Formato de Encuesta	448
Figura O2 Comparación de productos según el cumplimiento	de
requerimientos	451
Figura O3 Gráfica de la comparación de productos según los atributos	s de
producto	455
Figura O4 Primera casa de la calidad	458
Figura P1 Segunda casa de la calidad	464
Figura Q1 Tercera casa de la calidad	470
Figura Q2. Cuarta casa de la calidad	475
Figura R1 Grafica P del proceso de soldadura	476
Figura R2 Análisis de capacidad del proceso de soldadura	476
Figura R3 Carta P del proceso de enlozado	477
Figura R4 Análisis de capacidad del proceso enlozado	477
Figura R5 Carta P del proceso de pintado	478
Figura R6 Análisis de capacidad del proceso pintado	478
Figura R7 Carta X - R del proceso de probado	479
Figura R8 Análisis de capacidad del proceso probado	479
Figura R9 Carta P del proceso de ensamblado	480
Figura R10 Análisis de Capacidad del proceso ensamblado	481
Figura T1 Evaluación de clima laboral – Jefes	488
Figura T2. Brecha de clima laboral – Jefes	488
Figura T3 Evaluación de clima laboral – Colaboradores	490

Figura T4 Brecha de clima laboral – Colaboradores	490
Figura T5 Evaluación de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo	492
Figura T6 Brecha de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo	492
Figura T7 Evaluación de clima laboral – Orgullo y lealtad	494
Figura T8 Brecha de clima laboral – Orgullo y lealtad	495
Figura T9 Evaluación de clima laboral – Compañerismo	496
Figura T10 Brecha de clima laboral – Compañerismo	497
Figura V1 Alineamiento estratégico ADN'S	500
Figura V2 Evaluación de competencias respecto al planeamiento estraté	égico
	501
Figura V3 Priorización de competencias	502
Figura V4 Graduación y evaluación de las competencias priorizadas	502
Figura Z1.Lista de verificación de 5S – Seleccionar	517
Figura Z2 Lista de verificación de 5S – Orden	518
Figura Z3 Lista de verificación de 5S – Limpieza	519
Figura Z4. Lista de verificación de 5S – Estandarización	519
Figura Z5.Lista de verificación de 5S – Disciplina	520
Figura Z6 Lista de verificación de 5S – Resumen	521
Figura AA1 Misión propuesta	522
Figura BB1.Matriz de perfil competitivo	523
Figura CC1. Análisis de la matriz PEYEA – Posición estratégica interna	524
Figura CC2 Análisis de la matriz PEYEA – Posición estratégica externa	524
Figura DD1 Análisis de la matriz BCG	525
Figura EE1. Análisis Estructural	526
Figura FF1 Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva financ	iera.
	528
Figura FF2. Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva clie	ntes.
	528
Figura FF3 Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva de proc	esos
internos.	529
Figura FF4. Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva	a de
aprendizaje & crecimiento.	529
Figura FF5. Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos d	e la
perspectiva de financiera.	530

Figura FF6. Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos de	e la
perspectiva de clientes.	530
Figura FF7. Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos de	e la
perspectiva de procesos internos.	531
Figura FF8 Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos de	e la
perspectiva de aprendizaje & crecimiento	532
Figura FF9 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspec	ctiva
de financiera.	533
Figura FF10 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspec	ctiva
de clientes.	533
Figura FF11 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspec	ctiva
de procesos internos.	534
Figura FF12 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspec	ctiva
de aprendizaje & crecimiento.	535
Figura HH1 Cadena de valor actual	557
Figura HH2 Confiabilidad de los indicadores de Gestión de R.R.H.H.	557
Figura HH3 Confiabilidad de los indicadores de mantenimiento mad	q. у
equipos.	558
Figura HH4 Confiabilidad de los indicadores de finanzas	558
Figura HH5 Confiabilidad de los indicadores de compras	559
Figura HH6 Confiabilidad de los indicadores de gestión de calidad	559
Figura HH7 Confiabilidad de los indicadores de seguridad y salud ocupaci	onal
	560
Figura HH8 Confiabilidad de los indicadores de gestión comercial	560
Figura HH9 Confiabilidad de los indicadores de planificación y control o	le la
producción	561
Figura HH10 Confiabilidad de los indicadores de logística de entrada	561
Figura HH11 Confiabilidad de los indicadores de proceso productivo	562
Figura HH12 Confiabilidad de los indicadores de logística de salida	562
Figura HH13 Confiabilidad de los indicadores de servicio de postventa	562
Figura HH14. Ficha de los indicadores de gestión de R.R.H.H.	563
Figura HH15 Indicadores de gestión de RRHH	564
Figura HH16 Ficha de los indicadores de mantenimiento de maquinaria	as y
equipos	564

Figura HH17 Indicadores de mantenimiento de maquinarias y equipos	565
Figura HH18 Ficha de los indicadores de finanzas	565
Figura HH19 Indicadores de finanzas	565
Figura HH20 Ficha de los indicadores de compras	566
Figura HH21 Creación de valor de los indicadores de compras	566
Figura HH22 Ficha de los indicadores de seguridad y salud ocupacional	567
Figura HH23 Indicadores de seguridad y salud ocupacional	567
Figura HH24 Fichas de los indicadores de gestión de la calidad	568
Figura HH25 Indicadores de gestión de la calidad	568
Figura HH26 Fichas de los indicadores de gestión comercial	569
Figura HH27 Indicadores de gestión comercial	569
Figura HH28 Fichas de los indicadores de diseño y desarrollo del prod	lucto
	570
Figura HH29 indicadores de diseño y desarrollo del producto	570
Figura HH30 Ficha de los indicadores de planificación de la producción	571
Figura HH31 Indicadores de planificación de la producción	571
Figura HH32 Ficha de los indicadores de logística de entrada	572
Figura HH33 Indicadores de logística de entrada	572
Figura HH34 Ficha de los indicadores del proceso productivo	573
Figura HH35 Indicadores del proceso productivo	573
Figura HH36 Fichas de los indicadores de logística de salida	574
Figura HH37 Indicadores de logística de salida	574
Figura HH38 Ficha de los indicadores de postventa	575
Figura HH39 Indicadores de postventa	575
Figura JJ1 Escalas de actividad	597
Figura JJ2 Operación 1 –Cronometraje y error de vuelta cero	620
Figura JJ3 Operación 1 –Elemento A1	620
Figura JJ4 Operación 1 –Elemento A2	621
Figura JJ5 Operación 1 –Elemento A3	621
Figura JJ6 Tiempo estándar de la operación 1	622
Figura JJ7 Operación 2 – Cronometraje y error de vuelta cero	622
Figura JJ8 Operación 2 –Elemento B1	623
Figura JJ9 Operación 2 –Elemento B2	623
Figura JJ10 Operación 2 –Elemento B3	624

	xxviii
Figura JJ11 Tiempo estándar de la operación 2	624
Figura JJ12 Operación 3 – Cronometraje y error de vuelta cero	625
Figura JJ13 Operación 3 –Elemento C1	625
Figura JJ14 Operación 3 –Elemento C2	626
Figura JJ15 Operación 3 –Elemento C3	626
Figura JJ16 Tiempo estándar de la operación 3	627
Figura JJ17 Operación 4 – Cronometraje y error de vuelta cero	627
Figura JJ18 Operación 4 –Elemento D1	628
Figura JJ19 Operación 4 –Elemento D2	628
Figura JJ20 Operación 4 –Elemento D3	629
Figura JJ21 Tiempo estándar de la operación 4	629
Figura JJ22 Operación 5 – Cronometraje y error de vuelta cero	630
Figura JJ23 Operación 5 –Elemento E1	630
Figura JJ24 Operación 5 –Elemento E2	631
Figura JJ25 Operación 5 –Elemento E3	631
Figura JJ26 Tiempo estándar de la operación 5	632
Figura JJ27 Operación 6 - Cronometraje y error de vuelta cero	632
Figura JJ28 Operación 6 –Elemento F1	633
Figura JJ29 Operación 6 –Elemento F2	633
Figura JJ30 Operación 6 –Elemento F3	634
Figura JJ31 Tiempo estándar de la operación 6	634
Figura JJ32 Operación 7 – Cronometraje y error de vuelta cero	635
Figura JJ33 Operación 7 –Elemento G1	635
Figura JJ34 Operación 7 –Elemento G2	636
Figura JJ35 Operación 7 –Elemento G3	636
Figura JJ36 Tiempo estándar de la operación 7	637
Figura JJ37 Operación 8 – Cronometraje y error de vuelta cero	637
Figura JJ38 Operación 8 –Elemento H1	638
Figura JJ39 Operación 8 –Elemento H2	638
Figura JJ40 Operación 8 –Elemento H3	639
Figura JJ41 Operación 8 –Elemento H4	639
Figura JJ42 Tiempo estándar de la operación 8	640
Figura JJ43 Operación 9 – Cronometraje y error de vuelta cero	640
Figura JJ44 Operación 9 –Elemento I1	641

		xxix

Figura JJ45 Operación 9 –Elemento I2	641
Figura JJ46 Operación 9 –Elemento I3	642
Figura JJ47 Operación 9 –Elemento I4	642
Figura JJ48 Tiempo estándar de la operación 9	643
Figura JJ49 Operación 10 –Cronometraje y error de vuelta cero	643
Figura JJ50 Operación 10 –Elemento J1	644
Figura JJ51 Operación 10 –Elemento J2	644
Figura JJ52 Operación 10 –Elemento J3	645
Figura JJ53 Tiempo estándar de la operación 10	645
Figura JJ54 Operación 11 –Cronometraje y error de vuelta cero	646
Figura JJ55 Operación 11 –Elemento K1	646
Figura JJ56 Operación 11 –Elemento K2	647
Figura JJ57 Operación 11 –Elemento K3	647
Figura JJ58 Tiempo estándar de la operación 11	648
Figura JJ59 Operación 12 – Cronometraje y error de vuelta cero	648
Figura JJ60 Operación 12 –Elemento L1	649
Figura JJ61 Operación 12 –Elemento L2	649
Figura JJ62 Operación 12 –Elemento L3	650
Figura JJ63 Operación 12 –Elemento L4	650
Figura JJ64 Tiempo estándar de la operación 12	651
Figura JJ65 Operación 13 –Cronometraje y error de vuelta cero	651
Figura JJ66 Operación 13 –Elemento M1	652
Figura JJ67 Operación 13 –Elemento M2	652
Figura JJ68 Operación 13 –Elemento M3	653
Figura JJ69 Tiempo estándar de la operación 13	653
Figura JJ70 Operación 14 –Cronometraje y error de vuelta cero	654
Figura JJ71 Operación 14 –Elemento N1	654
Figura JJ72 Operación 14 –Elemento N2	655
Figura JJ73 Operación 14 –Elemento N3	655
Figura JJ74 Tiempo estándar de la operación 14	656
Figura JJ75 Operación 15 –Cronometraje y error de vuelta cero	656
Figura JJ76 Operación 15 –Elemento O1	657
Figura JJ77 Operación 15 –Elemento O2	657
Figura JJ78 Operación 15 –Elemento O3	658

Figura JJ79 Tiempo estándar de la operación 15	658
Figura JJ80 Cronometraje y error de vuelta cero	659
Figura JJ81 Operación 16 –Elemento P1	659
Figura JJ82 Operación 16 –Elemento P2	660
Figura JJ83 Operación 16 –Elemento P3	660
Figura JJ84 Tiempo estándar de la operación 16	661
Figura JJ85 Operación 17 – Cronometraje y error de vuelta cero	661
Figura JJ86 Operación 17 –Elemento Q1	662
Figura JJ87 Operación 17 –Elemento Q2	662
Figura JJ88 Operación 17 –Elemento Q3	663
Figura JJ89 Operación 17 –Elemento Q4	663
Figura JJ90 Tiempo estándar de la operación 17	664
Figura JJ91 Operación 18 – Cronometraje y error de vuelta cero	664
Figura JJ92 Operación 18 –Elemento R1	665
Figura JJ93 Operación 18 –Elemento R2	665
Figura JJ94 Operación 18 –Elemento R3	666
Figura JJ95 Operación 18 –Elemento R4	666
Figura JJ96 Tiempo estándar de la operación 18	667
Figura JJ97 Operación 19 - Cronometraje y error de vuelta cero	667
Figura JJ98 Operación 19 –Elemento S1	668
Figura JJ99 Operación 19 –Elemento S2	668
Figura JJ100 Operación 19 –Elemento S3	669
Figura JJ101 Operación 19 –Elemento S4	669
Figura JJ102 Operación 19 –Elemento S5	670
Figura JJ103 Operación 19 –Elemento S6	670
Figura JJ104 Tiempo estándar de la operación 19	671
Figura JJ105 Operación 20 - Cronometraje y error de vuelta cero	671
Figura JJ106 Operación 20 –Elemento T1	672
Figura JJ107 Operación 20 –Elemento T2	672
Figura JJ108 Operación 20 –Elemento T3	673
Figura JJ109 Operación 20 –Elemento T4	673
Figura JJ110 Tiempo estándar de la operación 20	674
Figura JJ111 Operación 21 – Cronometraje y error de vuelta cero	674
Figura JJ112 Operación 21 –Elemento U1	675

	xxxi
Figura JJ113 Operación 21 –Elemento U2	675
Figura JJ114 Operación 21 –Elemento U3	676
Figura JJ115 Operación 21 –Elemento U4	676
Figura JJ116 Tiempo estándar de la operación 21	677
Figura JJ117 Operación 22 – Cronometraje y error de vuelta cero	677
Figura JJ118 Operación 22 –Elemento V1	678
Figura JJ119 Operación 22 –Elemento V2	678
Figura JJ120 Operación 22 –Elemento V3	679
Figura JJ121 Operación 22 –Elemento V4	679
Figura JJ122 Operación 22 –Elemento V5	680
Figura JJ123 Tiempo estándar de la operación 22	680
Figura JJ124 Operación 23 – Cronometraje y error de vuelta cero	681
Figura JJ125 Operación 23 –Elemento W1	681
Figura JJ126 Operación 23 –Elemento W2	682
Figura JJ127 Operación 23 –Elemento W3	682
Figura JJ128 Tiempo estándar de la operación 23	683
Figura JJ129 Operación 24 – Cronometraje y error de vuelta cero	683
Figura JJ130 Operación 24 –Elemento X1	684
Figura JJ131 Operación 24 –Elemento X2	684
Figura JJ132 Operación 24 –Elemento X3	685
Figura JJ133 Tiempo estándar de la operación 24	685
Figura JJ134 Operación 25 – Cronometraje y error de vuelta cero	686
Figura JJ135 Operación 25 –Elemento Y1	686
Figura JJ136 Operación 25 –Elemento Y2	687
Figura JJ137 Operación 25 –Elemento Y3	687
Figura JJ138 Tiempo estándar de la operación 25	688
Figura JJ139 Operación 26 - Cronometraje y error de vuelta cero	688
Figura JJ140 Operación 26 –Elemento Z1	689
Figura JJ141 Operación 26 –Elemento Z2	689
Figura JJ142 Operación 26 –Elemento Z3	690
Figura JJ143 Tiempo estándar de la operación 26	690
Figura JJ144 Operación 27 – Cronometraje y error de vuelta cero	691
Figura JJ145 Operación 27 –Elemento AB1	691
Figura JJ146 Operación 27 –Elemento AB2	692

	xxxii
Figura JJ147 Operación 27 –Elemento AB3	692
Figura JJ148 Tiempo estándar de la operación 27	693
Figura JJ149 Operación 28 – Cronometraje y error de vuelta cero	693
Figura JJ150 Operación 28 –Elemento AC1	694
Figura JJ151 Operación 28 –Elemento AC2	694
Figura JJ152 Operación 28 –Elemento AC3	695
Figura JJ153 Operación 28 –Elemento AC4	695
Figura JJ154 Operación 28 –Elemento AC5	696
Figura JJ155 Tiempo estándar de la operación 28	696
Figura JJ156 Operación 29 - Cronometraje y error de vuelta cero	697
Figura JJ157 Operación 29 –Elemento AD1	697
Figura JJ158 Operación 29 –Elemento AD2	698
Figura JJ159 Operación 29 –Elemento AD3	698
Figura JJ160 Operación 29 –Elemento AD4	699
Figura JJ161 Operación 29 –Elemento AD5	699
Figura JJ162 Tiempo estándar de la operación 29	700
Figura JJ163 Operación 30 - Cronometraje y error de vuelta cero	700
Figura JJ164 Operación 30 –Elemento AE1	701
Figura JJ165 Operación 30 –Elemento AE2	701
Figura JJ166 Operación 30 –Elemento AE3	702
Figura JJ167 Operación 30 –Elemento AE4	702
Figura JJ168 Tiempo estándar de la operación 30	703
Figura JJ169 Operación 31 - Cronometraje y error de vuelta cero	703
Figura JJ170 Operación 31 –Elemento AF1	704
Figura JJ171 Operación 31 –Elemento AF2	704
Figura JJ172 Operación 31 –Elemento AF3	705
Figura JJ173 Tiempo estándar de la operación 31	705
Figura JJ174 Operación 32 - Cronometraje y error de vuelta cero	706
Figura JJ175 Operación 31 –Elemento AG1	706
Figura JJ176 Operación 31 –Elemento AG2	707
Figura JJ177 Operación 31 –Elemento AG3	707
Figura JJ178 Tiempo estándar de la operación 32	708
Figura JJ179 Operación 33 – Cronometraje y error de vuelta cero	708
Figura JJ180 Operación 33 – Flemento AH1	709

	xxxiii	
Figura JJ181 Operación 33 –Elemento AH2	709	
Figura JJ182 Operación 33 –Elemento AH3	710	
Figura JJ183 Operación 33 –Elemento AH4	710	
Figura JJ184 Operación 33 –Elemento AH5	711	
Figura JJ185 Tiempo estándar de la operación 33	711	
Figura JJ186 Operación 34 –Cronometraje y error de vuelta cero	712	
Figura JJ187 Operación 34 –Elemento AJ1	712	
Figura JJ188 Operación 34 –Elemento AJ2	713	
Figura JJ189 Operación 34 –Elemento AJ3	713	
Figura JJ190 Operación 34 –Elemento AJ4	714	
Figura JJ191 Operación 34 –Elemento AJ5	714	
Figura JJ192 Tiempo estándar de la operación 34	715	
Figura JJ193 Operación 35 - Cronometraje y error de vuelta cero	715	
Figura JJ194 Operación 35 –Elemento AK1	716	
Figura JJ195 Operación 35 –Elemento AK2	716	
Figura JJ196 Operación 35 –Elemento AK3	717	
Figura JJ197 Tiempo estándar de la operación 35	717	
Figura JJ198 Operación 36 –Cronometraje y error de vuelta cero	718	
Figura JJ199 Operación 36 –Elemento AL1	718	
Figura JJ200 Operación 36 –Elemento AL2	719	
Figura JJ201 Operación 36 –Elemento AL3	719	
Figura JJ202 Tiempo estándar de la operación 36	720	
Figura JJ203 Operación 37 –Cronometraje y error de vuelta cero	720	
Figura JJ204 Operación 37 –Elemento AM1	721	
Figura JJ205 Operación 37 –Elemento AM2	721	
Figura JJ206 Operación 37 –Elemento AM3	722	
Figura JJ207 Tiempo estándar de la operación 37	722	
Figura JJ208 Operación 38 –Cronometraje y error de vuelta cero	723	
Figura JJ209 Operación 38 –Elemento AN1	723	
Figura JJ210 Operación 38 –Elemento AN2	724	
Figura JJ211 Operación 38 –Elemento AN3	724	
Figura JJ212 Operación 38 –Elemento AN4	725	
Figura JJ213 Operación 38 –Elemento AN5	725	
Figura JJ214 Tiempo estándar de la operación 38	726	

	xxxi\
Figura JJ215 Operación 39 – Cronometraje y error de vuelta cero	726
Figura JJ216 Operación 39 –Elemento AO1	727
Figura JJ217 Operación 39 –Elemento AO2	727
Figura JJ218 Operación 39 –Elemento AO3	728
Figura JJ219 Operación 39 –Elemento AO4	728
Figura JJ220 Operación 39 –Elemento AO5	729
Figura JJ221 Tiempo estándar de la operación 39	729
Figura JJ222 Operación 40 – Cronometraje y error de vuelta cero	730
Figura JJ223 Operación 40 –Elemento AP1	730
Figura JJ224 Operación 40 –Elemento AP2	731
Figura JJ225 Operación 40 –Elemento AP3	731
Figura JJ226 Operación 40 –Elemento AP4	732
Figura JJ227 Tiempo estándar de la operación 40	732
Figura JJ228 Operación 41 –Cronometraje y error de vuelta cero	733
Figura JJ229 Operación 41 –Elemento AQ1	733
Figura JJ230 Operación 41 –Elemento AQ2	734
Figura JJ231 Operación 41 –Elemento AQ3	734
Figura JJ232 Tiempo estándar de la operación 41	735
Figura JJ233 Operación 42 – Cronometraje y error de vuelta cero	735
Figura JJ234 Operación 42 –Elemento AR1	736
Figura JJ235 Operación 42 –Elemento AR2	736
Figura JJ236 Operación 42 –Elemento AR3	737
Figura JJ237 Tiempo estándar de la operación 42	737
Figura JJ238 Operación 43 –Cronometraje y error de vuelta cero	738
Figura JJ239 Operación 43 –Elemento AT1	738
Figura JJ240 Operación 43 –Elemento AT2	739
Figura JJ241 Operación 43 –Elemento AT3	739
Figura JJ242 Tiempo estándar de la operación 43	740
Figura JJ243 Operación 44 –Cronometraje y error de vuelta cero	740
Figura JJ244 Operación 44 –Elemento AU1	741
Figura JJ245 Operación 44 –Elemento AU2	741
Figura JJ246 Operación 44 –Elemento AU3	742
Figura JJ247 Tiempo estándar de la operación 44	742

Figura JJ248 Operación 45 – Cronometraje y error de vuelta cero

743

	XXXV
Figura JJ249 Operación 45 –Elemento AV1	743
Figura JJ250 Operación 45 –Elemento AV2	744
Figura JJ251 Operación 45 –Elemento AV3	744
Figura JJ252 Operación 45 –Elemento AV4	745
Figura JJ253 Operación 45 –Elemento AV5	745
Figura JJ254 Tiempo estándar de la operación 45	746
Figura JJ255 Operación 46 –Cronometraje y error de vuelta cero	746
Figura JJ256 Operación 46 –Elemento AW1	747
Figura JJ257 Operación 46 –Elemento AW2	747
Figura JJ258 Operación 46 –Elemento AW3	748
Figura JJ259 Tiempo estándar de la operación 46	748
Figura JJ260 Operación 47 – Cronometraje y error de vuelta cero	749
Figura JJ261 Operación 47 –Elemento AX1	749
Figura JJ262 Operación 47 –Elemento AX2	750
Figura JJ263 Operación 47 –Elemento AX3	750
Figura JJ264 Tiempo estándar de la operación 47	751
Figura JJ265 Operación 48 – Cronometraje y error de vuelta cero	751
Figura JJ266 Operación 48 –Elemento AY1	752
Figura JJ267 Operación 48 –Elemento AY2	752
Figura JJ268 Operación 48 –Elemento AY3	753
Figura JJ269 Operación 48 –Elemento AY4	753
Figura JJ270 Tiempo estándar de la operación 48	754
Figura JJ271 Operación 49 - Cronometraje y error de vuelta cero	754
Figura JJ272 Operación 49 –Elemento AZ1	755
Figura JJ273 Operación 49 –Elemento AZ2	755
Figura JJ274 Operación 49 –Elemento AZ3	756
Figura JJ275 Tiempo estándar de la operación 49	756
Figura JJ276 Operación 50 - Cronometraje y error de vuelta cero	757
Figura JJ277 Operación 50 –Elemento BC1	757
Figura JJ278 Operación 50 –Elemento BC2	758
Figura JJ279 Operación 50 –Elemento BC3	758
Figura JJ280 Tiempo estándar de la operación 50	759
Figura JJ281 Operación 51 – Cronometraje y Error de vuelta cero	759
Figura JJ282 Operación 51 –Elemento BD1	760

	XXXVI
Figura JJ283 Operación 51 –Elemento BD2	760
Figura JJ284 Tiempo estándar de la operación 51	761
Figura JJ285 Operación 52 – Cronometraje y error de vuelta cero	761
Figura JJ286 Operación 52 –Elemento BE1	762
Figura JJ287 Operación 52 –Elemento BE2	762
Figura JJ288 Operación 52 –Elemento BE3	763
Figura JJ289 Tiempo estándar de la operación 52	763
Figura JJ290 Operación 53 - Cronometraje y error de vuelta cero	764
Figura JJ291 Operación 53 –Elemento BF1	764
Figura JJ292 Operación 53 –Elemento BF2	765
Figura JJ293 Operación 53 –Elemento BF3	765
Figura JJ294 Tiempo estándar de la operación 53	766
Figura MM1 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	783
Figura MM2 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	784
Figura MM3 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	785
Figura MM4 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	786
Figura MM5 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	787
Figura MM6 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	788
Figura MM7 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	789
Figura MM8 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	790
Figura MM9 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	791
Figura MM10 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	792
Figura MM11 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	793
Figura MM12 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	794
Figura MM13 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	795
Figura MM14 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	796
Figura MM15 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	797
Figura MM16 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	798
Figura MM17 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	799
Figura MM18 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	800
Figura MM19 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	801
Figura MM20 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	802
Figura MM21 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	803
Figura MM22 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	803

xxxvii

Figura MM23 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	804
Figura MM24 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	805
Figura MM25 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	806
Figura MM26 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	807
Figura MM27 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	808
Figura MM28 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	809
Figura MM29 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	809
Figura MM30 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	810
Figura MM31 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	811
Figura MM32 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	812
Figura MM33 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	813
Figura MM34 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	814
Figura MM35 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	815
Figura MM36 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	816
Figura MM37 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	817
Figura MM38 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	818
Figura MM39 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	819
Figura MM40 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	820
Figura MM41 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	821
Figura MM42 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	822
Figura MM43 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	823
Figura MM44 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	824
Figura MM45 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	825
Figura MM46 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	826
Figura MM47 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	827
Figura MM48 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	828
Figura MM49 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	829
Figura MM50 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	830
Figura MM51 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	831
Figura MM52 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	832
Figura MM53 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	833
Figura MM54 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	834
Figura MM55 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	835
Figura MM56 Manual de procesos – Macadi International S.A.C.	836

Figura MM57 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 83
Figura MM58 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 83
Figura MM59 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 83
Figura MM60 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM61 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM62 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM63 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM64 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM65 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM66 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM67 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM68 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM69 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 84
Figura MM70 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 85
Figura MM71 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 85
Figura MM72 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 85
Figura MM73 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. 85
Figura NN1 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.
85
Figura NN2 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.
85
Figura NN3 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.
85
Figura NN4 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.
85
Figura NN5 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.
85
Figura NN6 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.
85
Figura NN7 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.
86
Figura NN8 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.0
86

Figura	NN9 M	anual de	org	anización y fu	nc	iones – Maca	adi Interna	ational S.A.C
								862
Figura	NN10	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								863
Figura	NN11	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								864
Figura	NN12	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								865
Figura	NN13	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								866
Figura	NN14	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								867
Figura	NN15	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								868
Figura	NN16	Manual	de	organización	у	funciones -	- Macadi	Internationa
S.A.C.								869
Figura	NN17	Manual	de	organización	у	funciones -	- Macadi	Internationa
S.A.C.								870
Figura	NN18	Manual	de	organización	у	funciones -	- Macadi	Internationa
S.A.C.								871
Figura	NN19	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								872
Figura	NN20	Manual	de	organización	у	funciones -	- Macadi	Internationa
S.A.C.								873
Figura	NN21	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								874
Figura	NN22	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								875
Figura	NN23	Manual	de	organización	у	funciones -	Macadi	Internationa
S.A.C.								876
Figura	NN24	Manual	de	organización	у	funciones -	- Macadi	Internationa
S.A.C.								877
Figura	001 M	lanual de	pro	ocedimientos -	- N	Macadi Intern	ational S	.A.C. 878
Figura	002 M	lanual de	e pro	ocedimientos -	- N	Macadi Intern	ational S	.A.C. 879

Figura OO3 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	880
Figura OO4 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	881
Figura OO5 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	882
Figura OO6 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	883
Figura OO7 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	884
Figura OO8 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	885
Figura OO9 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	886
Figura OO10 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	887
Figura OO11 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	888
Figura OO12 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	889
Figura OO13 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	890
Figura OO14 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	891
Figura OO15 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	892
Figura OO16 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	893
Figura OO17 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	894
Figura OO18 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	895
Figura OO19 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	896
Figura OO20 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	897
Figura OO21 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	898
Figura OO22 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	899
Figura OO23 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	900
Figura OO24 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	901
Figura OO25 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	902
Figura OO26 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	903
Figura OO27 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	904
Figura OO28 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	905
Figura OO29 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	906
Figura OO30 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	907
Figura OO31 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	908
Figura OO32 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	909
Figura OO33 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	910
Figura OO34 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	911
Figura OO35 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	912
Figura OO36 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	913

Figura OO37 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	914
Figura OO38 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	915
Figura OO39 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	916
Figura OO40 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	917
Figura OO41 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	918
Figura OO42 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	919
Figura OO43 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	920
Figura OO44 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	920
Figura OO45 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	921
Figura OO46 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	921
Figura OO47 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	922
Figura OO48 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	923
Figura OO49 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	924
Figura OO50 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	925
Figura OO51 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	926
Figura OO52 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	927
Figura OO53 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	928
Figura OO54 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	929
Figura OO55 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	930
Figura OO56 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	93′
Figura OO57 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	932
Figura OO58 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	933
Figura OO59 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	934
Figura OO60 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	935
Figura OO61 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	936
Figura OO62 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	937
Figura OO63 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	938
Figura OO64 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	939
Figura OO65 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	940
Figura OO66 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	941
Figura OO67 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	942
Figura OO68 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	943
Figura OO69 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	944
Figura OO70 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	945

Figura OO71 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	946
Figura OO72 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	947
Figura OO73 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	948
Figura OO74 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	949
Figura OO75 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	950
Figura OO76 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	951
Figura OO77 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	952
Figura OO78 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	953
Figura OO79 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	953
Figura OO80 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	954
Figura OO81 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	955
Figura OO82 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	956
Figura OO83 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	957
Figura OO84 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	958
Figura OO85 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	959
Figura OO86 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	960
Figura OO87 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	961
Figura OO88 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	962
Figura OO89 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	963
Figura OO90 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	964
Figura OO91 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	965
Figura OO92 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	966
Figura OO93 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	966
Figura OO94 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	967
Figura OO95 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	968
Figura OO96 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	969
Figura OO97 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	970
Figura OO98 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	971
Figura OO99 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C.	972
Figura OO100 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C	2. 973
Figura OO101 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C	2. 974
Figura OO102 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C	2. 975
Figura OO103 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C	2. 976
Figura OO104 Manual de procedimientos – Macadi International S A C	977

Figura OO105 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 978
Figura OO106 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 979
Figura OO107 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 980
Figura OO108 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 981
Figura OO109 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 982
Figura OO110 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 983
Figura OO111 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 984
Figura OO112 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 985
Figura OO113 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 986
Figura OO114 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 987
Figura OO115 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 988
Figura OO116 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 989
Figura OO117 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 990
Figura OO118 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 991
Figura OO119 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 992
Figura OO120 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 993
Figura OO121 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 994
Figura OO122 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 995
Figura OO123 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 996
Figura OO124 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. 997
Figura PP1 Creación de valor de los indicadores de gestión de RRHH 998
Figura PP2. Creación de valor de los indicadores de mantenimiento, máquinas
y equipos 998
Figura PP3. Creación de valor de los indicadores de finanzas 999
Figura PP4 Creación de valor de los indicadores de compras 999
Figura PP5 Creación de valor de los indicadores de gestión de la calidad
1000
Figura PP6 Creación de valor de los indicadores de seguridad y salud en el
trabajo 1000
Figura PP7 Creación de valor de los indicadores de gestión comercial 1001
Figura PP8 Creación de valor de los indicadores de diseño y desarrollo del
producto 1001
Figura PP9 Creación de valor de los indicadores de planificación de la
producción 1002

Figura PP10 Creación de valor de los indicadores de logística de e	entrada
	1002
Figura PP11 Creación de valor de los indicadores del proceso pro-	ductivo
	1003
Figura PP12 Creación de valor de los indicadores de logística de salid	a 1003
Figura PP13 Creación de valor de los indicadores de postventa	1004
Figura QQ1 Radar estratégico – Verificar	1007
Figura RR1 Diagnóstico situacional – Insumos estratégicos.	1008
Figura RR2 Diagnóstico situacional – Diseño de estrategia.	1008
Figura RR3 Diagnóstico situacional – Despliegue de la estrategia.	1009
Figura RR4 Diagnóstico situacional – Aprendizaje y mejora.	1009
Figura TT1 Evaluación del requisito 4. Contexto de la organización	1012
Figura TT2 Evaluación del requisito 5. Liderazgo	1012
Figura TT3 Evaluación del requisito 6. Sistema de Gestión de Calidad	1013
Figura TT4 Evaluación del requisito 7. Soporte	1013
Figura TT5 Evaluación del requisito 8. Operación	1014
Figura TT6 Evaluación del requisito 9. Evaluación del Desempeño	1014
Figura TT7 Evaluación del requisito 10. Mejora	1014
Figura VV1 Evaluación de clima laboral – jefes	1019
Figura VV2 Evaluación de clima laboral – jefes	1019
Figura VV3 Evaluación de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo	1020
Figura VV4 Evaluación de clima laboral – Orgullo y lealtad	1020
Figura VV5 Evaluación de clima laboral – Orgullo y lealtad	1021
Figura WW1 Verificar – Checklist de 5'S	1022
Figura YY1 Resumen del análisis de SST	1024

RESUMEN

Esta tesis tiene como objetivo mejorar la productividad de la empresa Macadi International S.A.C., para lograrlo se realizó un diagnóstico de la misma y se diseñaron planes de implementación a fin de lograr incrementar la productividad en su planta de fabricación mediante la aplicación de la metodología PHVA. El diagnóstico de la empresa mostró una eficiencia de 65.19%, una eficacia de 52.49%, y un cuello de botella en el tiempo destinado al "proceso de pintado y horneado de fundas".

Una vez implementados los planes de mejora por cada gestión junto con los detalles, resultados y evidencias, se volvió a medir el diagnóstico anterior, apreciando como algunos indicadores no lograron la meta establecida, estos fueron verificados de acuerdo con el ciclo de la mejora continua PHVA; de esta forma el estudio cumplió con el objetivo, puesto que se logró mejorar la efectividad de la empresa, pasó de 34.22% a 46.35%, debido al incremento de la eficacia en un 61.68% y la eficiencia en un 75.14%, esto impactó positivamente la productividad de la empresa, que pasó de 0.0334 a 0.0382 unidades por sol invertido, debido a la reducción de productos defectuosos o reprocesados y al óptimo manejo de la materia prima y los materiales en su selección. Asimismo, se logró una evaluación económica positiva, con un TIRE del 42% superior a la tasa de descuento, un VANE positivo de 14,981 y

una relación de beneficio costo de 1.777, lo que demostró la factibilidad de proyecto.

Palabras claves: Productividad, efectividad, ciclo de mejora continua, defectuosos, indicadores.

ABSTRACT

This thesis aims to improve the productivity of Macadi International Company, to achieve it, company diagnosis was made, and improvement plans were designed to specifically increase the productivity in manufacturing plant of the company through application of PDCA methodology. The diagnosis showed an efficiency of 65.19%, efficacy of 52.49% and a bottleneck at the designated time to "painting and baking of covers".

Once implemented the improvement plans for each management along with details, results and evidence, a new diagnosis company was made, appreciating how some indicators did not reach the established goal, these results were verified according to PDCA cycle to continuous improvement; this way the study accomplished its objective, since it was possible to improve company effectiveness, from 34.22% to 46.35%, due to efficacy increment by 61.68% and efficiency increment by 75.14%; these results positively impacted company productivity, from 0.0334 to 0.0382 units per sol invested, due to defective or reprocessed products reduction and optimal handling of raw materials and materials in its selection. Likewise, a positive economic evaluation was achieved, with EIRR of 42% higher than discount rate, positive ENPV of 14,981 and benefit-cost ratio of 1,777, which demonstrated the project feasibility.

Key words: productivity, effectiveness, continuous improvement cycle, defective, indicators.

INTRODUCCIÓN

Esta tesis se desarrolla en la empresa Macadi International S.A.C., empresa dedicada a la fabricación de termas eléctricas desde el 2015, donde se observó una baja productividad.

Después de las entrevistas con la gerencia de la empresa y con los colaboradores, se presentó un diagnóstico usando herramientas como el diagrama de Ishikawa para plasmar un árbol de problemas, donde se observó que la productividad de la empresa era de 0.0334 unid/sol, y las causas directas se establecieron en las mismas ramas simbólicas de este árbol, allí se ubicaron las cinco gestiones de la empresa con problemas más pequeños y particulares, pero que en conjunto originaban el problema principal.

En vista de la situación descrita se planteó una propuesta de mejora continua basada en la metodología PHVA, para desarrollar planes que favorezcan a cada gestión, resolviendo los problemas que estaban por debajo de las mismas, y dejando una cultura de mejora continua para que al finalizar los planes no se queden estáticos en dicho punto, sino que se puedan volver a proponer mejoras sobre los puntos aún pendientes o que no se concluyeron del todo.

Para la implementación de la tesis, se presentaron diversos inconvenientes, como la disponibilidad de los colaboradores, puesto que los horarios para poder realizar entrevistas, analizar procesos o tomar tiempos eran muy complicados porque día a día el personal debía cumplir con la producción establecida. Sin embargo, también se tuvieron facilidades, como la disponibilidad de la gerencia para atender las dudas y escuchar las propuestas, el apoyo del jefe de producción dispuesto a explicar los procesos e incluso a proporcionar información valiosa como los costos de materia prima, materiales y mano de obra.

La presente tesis cuenta con una estructura basada en seis capítulos, el primero es el planteamiento del problema y desarrolla la formulación del problema desde el primer análisis donde se tomaron referencias anteriores hasta el año 2019; el segundo capítulo es el marco teórico y presenta los conceptos de todas las herramientas utilizadas a lo largo de la implementación del proyecto; el tercer punto es la metodología donde se explica la elección de la metodología y el proceso de recolección de datos; luego está el capítulo cuarto, este desarrolla la propuesta de mejora continua de la tesis y cumple con el orden de diagnosticar el problema, planear las mejoras en base a los diagnósticos e implementar los planes por puestos; en el capítulo cinco se analizan los resultados y se verifica como impactaron esos planes según lo previamente diagnosticado; por último, en el capítulo seis se discuten los resultados y se realizan propuestas a las nuevas mejoras en base a los resultados obtenidos.

CAPÍTULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

En el siguiente capítulo se detalló un diagnóstico las diferentes problemáticas que presentó la empresa Macadi International S.A.C. entre enero y diciembre del 2019, se realizó una investigación exhaustiva de las causas que dieron origen al problema central.

1.1 Situación problemática

La productividad de un país es una de las variables esenciales que ayudan a determinar a largo plazo el desarrollo y/o crecimiento económico del mismo, estos pueden surgir por la cantidad de factores de producción y la eficiencia en el uso de estos.

De acuerdo al Foro Económico Mundial que analiza aspectos nacionales en 141 países, como la fortaleza de las instituciones, políticas y factores que determinan el nivel de productividad, a través de su Índice de Competitividad Global 4.0 del 2019 ubicó al Perú en el puesto 65 de su *ranking*.

De acuerdo con el informe presentado el 2019, el Perú conservó el 4to lugar en Sudamérica y 6to en Latinoamérica y el Caribe en el *Ranking* Global de Competitividad. El Perú obtuvo como principales fortalezas: transparencia presupuestaria, inflación, dinámica de la deuda,

esperanza de vida, tasa arancelaria, flexibilidad de determinación de salarios, movilidad laboral interna, brecha crediticia, entre otros. Además el país aparece claramente rezagado, en los siguientes aspectos: crimen organizado, tasa de homicidios, fiabilidad de servicios de la policía, independencia judicial, eficiencia del marco legal, carga de la regulación gubernamental, protección de la propiedad intelectual, índice de red vial, calidad de carreteras, pensamiento crítico en la enseñanza, prácticas de contratación y despido, salario y productividad, crecimiento de empresas innovadoras, estado de desarrollo de *clusters*, colaboración entre múltiples partes interesadas y gastos de I + D, entre otros.

El gobierno peruano en el 2019 fortaleció el control de calidad de construcción en el país, a través de una evaluación mucho más estricta de los requisitos para la construcción de una obra civil dentro del territorio nacional. Dos de los cambios más significativos fueron el requerimiento de profesionales a cargo de las inspecciones técnicas y la reducción de los plazos para obtener las diferentes licencias municipales e inspecciones técnicas y de seguridad que requiere todo negocio para iniciar su funcionamiento. De acuerdo con el informe *Doing Business 2019 Training for Reform* preparado por The World Bank Group, el Perú ha empezado a reducir rápidamente el tiempo que se requiere para obtener licencias municipales para emprendimientos comerciales; y, ha iniciado un control más eficientemente de las inspecciones técnicas de seguridad en obras civiles puesto que ahora están a cargo de profesionales altamente calificados. Específicamente, el citado informe indica lo siguiente:

Peru made starting a business faster by reducing the time required to obtain the municipal license and building safety technical inspection from the district council. Peru strengthened construction quality control by imposing stricter qualification requirements for professionals in charge of technical inspections. (p.146)

A continuación, se muestran las tablas presentadas en el *Doing business* 2019 *Training for Reform* que muestran los plazos actuales para iniciar un negocio en el país y el manejo de permisos de construcción.

Tabla 1 Comenzar un negocio (rank) -Perú 2019

Puntaje por iniciar un negocio (0-100)	82.44
Procedimientos (número)	8
Tiempo (días)	24.5
Costo (% de ingreso per cápita)	9.9
Capital mínimo (% de ingreso per cápita)	0.0

Fuente: "Doing business 2019 Training for Reform" de The World Bank Group (2019)

Tabla 2
Manejo de permisos de construcción (rank) -Perú 2019

Puntaje por tratar con permisos de construcción (0-	73.58 –100)
Procedimientos (número)	15
Tiempo (días)	187
. ,	1.2
Costo (% del valor del almacén)	13.0
Indice de control de calidad del edificio (0–15)	

Fuente: "Doing business 2019 Training for Reform" de The World Bank Group (2019)

Adicional, el informe *Doing business 2019 Training* for *Reform* preparado por The World Bank Group muestra una tabla sobre la evaluación del nivel de protección de los inversores minoritarios en el gobierno peruano, dos reformas significativas fueron la extensión del índice de divulgación de términos de transacciones y conflicto de intereses; y el aumento de derechos y el papel a desarrollar los accionistas en las principales decisiones corporativas. A continuación, detalle de tabla mencionada anteriormente:

Tabla 3
Protección de los inversores minoritarios (rank) -Perú 2019

Puntaje por proteger a los inversionistas minoritarios (0–100)	63.33
Extensión del índice de divulgación (0–10)	9
Extensión del índice de responsabilidad del director (0–10)	6
Índice de facilidad de demanda de accionistas (0–10)	6
Alcance del índice de derechos de los accionistas (0–10)	8
Grado de propiedad e índice de control (0–10)	3
Alcance del índice de transparencia corporativa (0–10)	6

Fuente: "Doing business 2019 Training for Reform" de The World Bank Group (2019)

Lo anterior mencionado brindó una imagen general de la situación del gobierno peruano en temas que afectan la productividad, uno de los sectores claves para el desarrollo de la economía peruana es el sector de metalmecánica, del cual se realizó un análisis de dicho sector y los resultados fueron los siguientes. Las exportaciones del sector Metalmecánico en los años 2017 y 2018 registraron un crecimiento promedio de 14,4%, aclarando que dicho sector fue uno de los principales sectores que han ayudado a recobrar el crecimiento sostenido las exportaciones totales registradas en años anteriores. El sector de metalmecánica resulta ser muy importante para la evolución de la industria peruana, ya que la elaboración de sus productos se somete a un largo proceso de transformación, requiriendo de una tecnología avanzada y mano de obra calificada. Lo dicho anteriormente contribuye significativamente en la generación de más puestos de trabajo. Otro dato importante sobre el sector es que en los dos últimos años el número de empresas exportadoras aumentó en promedio 5%. Posada, Carlos;, 2019.

A continuación, se muestra la tabla de exportaciones totales de sector metalmecánico de la alianza del pacífico resaltando el crecimiento potencial del Perú desde el año 2016 en adelante:

Tabla 4
Exportaciones totales del sector metalmecánico de la Alianza del Pacífico

Países	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017	Año 2018
México	246.927,817	251.790,512	247.362,315	270.190,703	295.384,481
Colombia	1.866,075	1.767,820	1.829,054	1.864,154	1.956,427
Chile	3.155,148	2.478,206	2.442,415	2.471,706	1.508,680
Perú	608,172	554,017	468,423	537,571	613,346

Fuente: Carlos Pozada, 2019

Por lo que, siendo la industria metalmecánica una de las industrias con mayor magnitud y con un alto efecto multiplicador ya que provee bienes intermedios y bienes finales de capital a la industria manufacturera, automotriz, agrícola y minera. Además, teniendo como base este escenario potencial de crecimiento de las empresas pymes en la economía peruana, la empresa Macadi International S.A.C. vio en el mercado peruano la posibilidad de hacer negocio en un rubro donde su demanda no era del todo cubierta. Macadi International S.A.C. es una empresa constituida el primero de abril del 2005, empresa peruana con experiencia en la fabricación y comercialización de termas, tachos en acero inoxidable, cocinas, campanas, etc.

La experiencia del equipo de trabajo les permitió incorporar nuevas líneas de producción ofreciendo al mercado soluciones en la fabricación de mobiliarios y equipamiento institucional. En el área de producción se empezaron a generar problemas por el incumplimiento de la fecha de entrega, alta rotación de personal, aumento de las devoluciones por parte del cliente por la mercadería. Problemas que afectaron directamente a la productividad de la empresa por la falta de procesos estandarizados y que los trabajadores no se encuentran alineados a los objetivos de la empresa.

1.2 Definición del problema

En el siguiente punto, se realizó una descripción general de los problemas que se encontraron en la empresa Macadi International S.A.C., el cual se detalló con el apoyo de diferentes herramientas para el mejor entendimiento de cada problemática.

1.2.1 Descripción de la empresa

Macadi International S.A.C. es una empresa peruana dedicada al sector metalmecánica, especializada en la fabricación de termas eléctricas con la marca BRASEC, tachos en acero inoxidable, ordenadores de cola, mobiliarios en fierro y madera de todo tipo, cuenta con amplias participaciones en licitaciones del estado. Además de un gran conocimiento en diseños y elaboración de nuevos productos y de una gran facilidad de adaptación a los productos y necesidades de sus clientes. Macadi International S.A.C, 2013.



Figura 1 Logotipo de la empresa Macadi International S.A.C.

Fuente: "Inicio" por Macadi International S.A.C., 2013

(https://www.macadinternational.com/)

Tabla 5 Datos generales de la empresa

Datos De La Empresa M	1acadi Internation	al S.A.C.
-----------------------	--------------------	-----------

Ruc	20510518404
Razón Social	Macadi International Sociedad Anónima Cerrada
Actividades Económicas	3100-Fabricación De Muebles 2599-Fabricación de otros productos elaborados de metal N.C.P. 2512- Fabricación de tanques, depósitos y recipientes de metal.
Dirección Del Domicilio Fiscal	Av. Guardia Peruana Nro. 1035 Lima - Lima - Chorrillos
Teléfono	(51) (1) 252-1954 / 251-4792
Fax	Anexo 203
Correo Electrónico	Servitec@Macadinternational.Com
Página Web	Https://Www.Macadinternational.Com/

Fuente "Consulta RUC" de SUNAT (2020)

Macadi International S.A.C. se encuentra ubicada en la Av. Guardia Peruana 1035 Urbanización La Campiña a la altura de la cuadra 4 de la Av. Guardia Civil, Lima - Lima – Chorrillos



Figura 2 Ubicación de Macadi International S.A.C.

Fuente: "Maps" por Google Maps, 2020

(https://www.google.com.pe/mapS/.place/Macadi+International+S.A.C./@-12.1808084,77.0038396,17z/data=!3m1!4b1!4m5!3m4!1s0x9105b9d1a0421627:0xeedd3cfa830633dc!8m2!3d-12.1808137!4d-77.0016509?hl=es)

1.2.2 Análisis del entorno

El presente análisis se dividió en macroentorno utilizando la herramienta PESTE y microentorno, utilizando la herramienta las cinco fuerzas de Porter, cada análisis presentó factores que contaban con 3 variables a evaluar respectivamente.

1.2.2.1 Análisis del Macroentorno

En la siguiente tabla se plasmaron los factores que se evaluaron en el análisis PESTE.

Tabla 6 *Análisis PESTE*

Factor	Variable Relevante
Política Legal	Leyes aprobadas
	Estabilidad política
	Actitud y organización del gobierno
Económico	Crecimiento del sector
	Materia Prima
	Tasa de inflación
Sociocultural	Confianza del consumidor
	Hábitos y conductas
	Gasto medio de las familias
Tecnológico	Maquinarias
	Métodos de publicidad
	Ciclo de vida
Ecológico	Residuos solidos
	Contaminación
	Reciclaje

Elaborado por: los autores

a) Factor político

Para el factor político se analizó tres puntos: leyes aprobadas, estabilidad política y actitud y organización del gobierno.

a.1) Leyes aprobadas

Publicado en el diario El Peruano el decreto supremo Nº 005-2018-PRODUCE, decreto enfocado a las MYPES con respecto a los bienes manufacturados especializados que pueden producir empresa como textil, maderera y metalmecánica. Un decreto que generó oportunidad para la empresa Macadi en el aspecto de innovar en nuevos productos como mobiliarios o en la participación de licitaciones del estado. El Peruano, 2018.

a.2) Estabilidad política

La inestabilidad política que se presentaba en el Perú dentro primer trimestre del año 2018, sin embargo, remarca que se presentó una recuperación política y existen buenas expectativas de cambio en la economía con la gestión del presidente Vizcarra. Nuevamente se presentan oportunidades para las empresas en cuanto a la política y a la estabilidad económica que se espera ahora con la gestión del presidente Vizcarra. Agencia Peruana de Noticias, 2018.

a.3) Actitud y organización del gobierno

Con un análisis en conjunto de la información tomada por El Peruano y por la Agencia Peruana de Noticias, se apreció una actitud de parte del gobierno con intenciones de mejorar la incertidumbre que se vivía en el Perú con respecto a la política y la economía, publicando decretos que mejorar el aspecto económico.

b) Factor económico

Para el factor económico se analizó las variables de crecimiento del sector, materia prima y tasa de inflación.

b.1) Crecimiento del sector

El ministro de la producción Raúl Pérez – Reyes manifestó un crecimiento de 6.1% de la producción en el sector metalmecánico en el primer cuatrimestre del año 2018 con respecto a un periodo similar

del año 2017, también indico que se espera que la industria que tiene indicios de recuperación se mantenga de esa forma y cierre el año 2018 con numero positivos. Nuevamente se puede apreciar oportunidades para las industrias metalmecánica en base a su crecimiento, debido a diversos proyectos en mobiliarios, construcción, entre otros. Gestión, 2018.

b.2) Materia Prima

El Instituto Latinoamericano del Fierro y el Acero citado por El Comercio el 17 de julio del 2017 afirmó lo siguiente: "la producción y comercialización de acero en el Perú ha crecido más que en otros países a nivel de América del Sur, ocupa el segundo lugar en consumo de acero per cápita". Sin duda el aumento del consumo de acero significa mayor demanda y producción de materia prima para el sector, esto impactó positivamente la adquisición de la materia prima, pues esta se comercializó a un menor precio entre el 2017 y el 2019 debido a un aumento de la inversión pública y privada en infraestructura en esos años.

b.3) Tasa de inflación

El presidente del Banco Central de Reserva del Perú realizó una representación sobre la tasa de inflación dentro del año 2018 será del 1.9% con proyecciones a llegar al 2.0% en el año 2019 y continuará aumentando. Este aspecto afectará significativamente en cualquier intención de invertir o análisis económico, de todas maneras, la empresa deberá estar atenta a cualquier cambio representativo para poder sacar provecho en una inversión. Velarde, 2018.

c) Factor sociocultural

Dentro del factor sociocultura se analizó las variables de confianza del consumidor, hábitos y conductas y gasto medio de las familias.

c.1) Confianza del consumidor

En una noticia referente a la confianza del consumidor indicaron que los niveles de confianza de los consumidores a nivel nacional habían decaído por debajo de los 100 puntos, en otras palabras, estaba en terreno pesimista con 95 puntos, esto aun teniendo en cuenta la mejora económica que estaba pasando el país. Se interpreta que los consumidores a nivel general no se sienten conformes con los productos que adquieren, se debe enfocar en lograr mejorar ese aspecto o por lo menos asegurar que los consumidores estén de acuerdo con el producto que se les entrega. Gestión, 2017.

c.2) Hábitos y conductas

Los beneficios de tomar una ducha, como un hábito que se debe hacer continuamente que resulta en efectos positivos tanto mentalmente como físicamente y evitando, síntomas como ansiedad, estrés o depresión. Esto se podría usar como un medio de impulsar la venta de las termas como un complemento al hábito de las personas y a mejorar su salud. El Confidencial, 2018.

c.3) Gastos medio de las familias

Los porcentajes de los campos en los cuales gastan su salario los peruanos, dentro de estos porcentajes 4.2% es lo que se destinaria para compra de muebles y enseres, es decir el área de las termas eléctricas, también hace mención de que ese aspecto aumento en un 8.2% con respecto a los años anteriores. Si bien es un incremento de los gastos que se perciben para la compra del producto, se debe tener en cuenta que este porcentaje no es muy alto y si se realizara la compra decidirían por un producto seguro y barato. El Comercio, 2015.

d) Factor Tecnología.

Para el factor tecnológico se analizaron las variables maquinarias, métodos de publicidad y ciclo de vida.

d.1) Maquinarias

Con respecto a las maquinarias que se utilizan en la industria metalmecánica, estas están en una constante modernización, se pudo apreciar en la Feria Internacional de Metalmecánica ya en su sexta edición, la cual logra convocar un gran nuevo de visitantes y muchos expositores presentando las modernizadas máquinas de

dicha industria. En otras palabras, la maquinaria para la industria no está estática, si bien todas cumplen funciones específicas siempre se van modernizando para facilitar los trabajos realizados.

d.2) Métodos de Publicidad

La empresa Macadi no presenta un plan de publicidad, utiliza promotores dentro de los establecimientos de distribución para poder impulsar un poco las ventas, pero como estrategia no comprende una, este aspecto se debe mejorar, buscar la forma de poder ingresar más en el mercado con diferentes medios publicitarios, para estos tiempos las redes sociales serian la mejor forma de publicitar sus productos.

d.3) Ciclo de Vida

En una publicación sobre las termas eléctricas y los cuidados que se les debe tener, dentro de la publicación menciona los mantenimientos anuales que requieren una terma, a la limpieza básica, prevención en el exceso del tiempo prendido; todo con la finalidad de aumentar su vida útil. Para la empresa Macadi, dichos cuidados tienen que profundizarlos a sus clientes para asegurar un de los objetivos más importantes para la empresa que es la vida útil del producto final. El Comercio, 2018.

e) Factor medio ambiente

Por último, en el facto medio ambiente se analizaron las variables de residuos sólidos, contaminación y reciclaje.

e.1) Residuos solidos

Para el manejo de los residuos sólidos existe la ley N° 27314, Ley General de Residuos Sólidos, que básicamente tiene la finalidad de asegurar el manejo apropiado de los residuos sólidos con la finalidad de prevenir la salud y bienestar de las personas humanas. La industria metalmecánica constantemente genera muchos residuos sólidos en especial de aceros, muchos de estos pueden ocasionar golpes graves o corte, incluso se puede empeorar si estuvieran oxidados, bajo esta ley la responsabilidad del manejo de estos residuos debe ser una prioridad.

e.2) Contaminación

Un gráfico sobre los porcentajes de contaminación dentro del Perú según cada sector en conjunto, los procesos industriales en la cual se ubica la empresa representa el 3.8% de la contaminación en el país, por más que sea un porcentaje bajo no quiere decir que no se debe de tomar en consideración, la contaminación y el cuidado del medio ambiente actualmente forma parte fundamental de muchas empresas y se debe tener presente en la empresa Macadi, más aun cuando esta trabaja con productos controlados por el estado, químicos que generan contaminación si son arrojados de manera imprudente al desagüe y las mermas de acero que al tiempo generan oxido. ConexiónCop, 2015.

e.3) Reciclaje

Durante la celebración del día del reciclaje público en su página el porcentaje de reciclaje que genera el Perú, siendo este el 1.9% de todos los residuos sólidos reaprovecharles que se genera, hace mención también de la importancia del reciclaje como medio que genera mayor empleo y también para minimizar el consumo de los recursos de la naturaleza. Para la industria metalmecánica el reciclaje de los aceros es un punto que incluso puede dejar ganancias, son muchas las entidades o grupos que compran este material para poder reusarlos en fundiciones u otros negocios. Ministerio del Ambiente, 2018.

1.2.2.2 Análisis del Microentorno

En la siguiente tabla se plasmaron los factores que se evaluaron en el análisis de las 5 fuerzas de Porter.

Tabla 7 Análisis de las 5 fuerzas de Porter

Fuerzas	Variable Relevante
Rivalidad entre competidores existentes	Número de competidores
	directos.
	Diversidad de competidores.
	El crecimiento del sector.
Amenaza de nuevos competidores	Requerimiento de capital para
	el ingreso a la industria.
	Economía de Escala.
	Coste de cambio para los clientes.
Poder de negociación con los proveedores	Costes al cambio de
	proveedores.
	Proveedores no depende
	fuertemente del sector.
	Proveedores integrarse
	verticalmente.
Poder de negociación con los clientes	Amenaza de clientes de
	integrarse hacia atrás.
	Exceso de oferta en relación
	con la demanda.
	La calidad de los productos
Riesgo de productos sustitutos	Disponibilidad de sustitutos al
	alcance del cliente.
	Grado en el que satisface las
	necesidades del cliente.
	Precio del producto sustituto.

Elaborado por: los autores

a) Rivalidad entre competidores existentes

En la fuerza de la rivalidad entre competidores se analizó tres variables, número de competidores directos, diversidad de competidores y el crecimiento del sector.

a.1) Número de competidores directos

El sector especifico de industrias metalmecánicas que producen termas eléctricas en el Perú es muy escaso, como competidor directo se encuentra la empresa SOLE, Bosch, Rotoplas; siendo estas las más presentes en el mercado y con las que más se suele compara a la empresa Macadi, aun así, estos competidores representan una gran amenaza para la empresa, por su gran participación y presencia en el mercado.

a.2) Diversidad de competidores

Esta variable también representa amenazas muy fuertes para la empresa ya que los competidores directos, tomando al mayor que es SOLE presentaron los mismos objetivos que la empresa Macadi, no solo como posicionarse como una empresa reconocida en la producción de termas sino también en giro de negocio relacionado a las licitaciones como una metalmecánica reconocida para el estado, compartiendo estrategias de posicionamiento en dicho rubro.

a.3) El crecimiento del sector

Se presentó un crecimiento del sector pero este resultó ser lento, si bien existían más hogares, mayor cantidad de departamentos, campamentos y otras instalaciones que requieren de las termas eléctricas, faltó tener en cuenta que estas compras son realizadas una vez y no se vuelve a repetir hasta pasado un largo tiempo por lo mismo que las termas que se esperan sean de calidad duren un tiempo considerable, por lo cual el sector es de crecimiento pero muy lento esto hace que las compras sean más peleadas entre los competidores.

En relación con la primera fuerza de Porter la rivalidad entre competidores se indica que es una fuerza con amenazas altas debido a las estrategias de los competidores, la posición que tienen en el mercado y las participaciones que tiene en el mismo.

b) Amenaza de nuevos competidores

Para la presente fuerza se analizó el requerimiento del capital para la industria, la economía de escala y costo de cambio de cliente

b.1) Requerimiento de capital para el ingreso a la industria

El capital necesario para poder ingresar en la industrial de producción de termas se considera alto, primero si tiene las maquinarias de tipo metalmecánica, máquinas de corte, soldadura, rolado, pintura que por lo general son máquinas de cualquier metalmecánica, si fuera el caso de que se adquirieran en estado de usadas aún se evaluaría la compra de máquinas más especializadas para el proceso, lo cual deja claramente que es una barrera difícil de alcanzar.

b.2) Economía de escala

Las empresas posicionas en este sector generalmente realizan compras en volúmenes grandes para poder disminuir sus costos, principalmente en materia prima que son las planchas de acero, esto se logra porque las grandes siderúrgicas ofrecen mejores precios que las distribuidoras minoritarias, pero con la condición de un monto de dinero mínimo para poder atender, claro está que este monto es elevado. Esto resulta en una gran barrera que difícilmente puede ser sobrepasada por un nuevo competidor que aún no tiene un pronóstico de ventas esperadas o una posición establecida en el mercado

b.3) Costo de cambio para los clientes

La compra de una terma representa un desembolso significativo para los clientes, ya que es un producto que se desea no falle y tenga una larga vida útil; el tener que escoger entre una marca que está posicionada, en algunas ocasiones con referencias, frente a otra que podría ser una nueva marca que recién está introduciéndose al mercado podría generar cierta desconfianza para los clientes, generando que el costo de cambio para los clientes sea otro punto difícil de superar.

Con respecto a esta segunda fuerza de Porter que es la amenaza de nuevos competidores se indica que es una fuerza tiene un poder bajo ya que las barreras indicadas como el capital de ingreso a la industria, la economía de escala son puntos difíciles de sobrepasar para nuevos competidores y mayor aun el costo que representaría para los clientes el adquirir una nueva terma con una nueva marca.

c) Poder de negociación de los proveedores

Para la presente fuerza se analizaron las variables de coste al cambio de proveedores, estos no dependen fuertemente del sector y pueden integrarse verticalmente.

c.1) Costes al cambio de proveedores

Los proveedores que maneja la empresa principalmente para su materia prima son las empresas distribuidoras de acero, cullos precios no varían mucho cuando se compara las diferentes distribuidoras, se aprovecha más el precio cuando se realiza la compra a la misma siderúrgica pero se tiene que solicitar un monto mínimo para despachar, es decir el costo de cambio de proveedores no es grande ya que los precios son parecidos entre las distribuidoras y si se busca mejorar el precio se compraría en volumen para a la siderúrgica.

c.2) Proveedores no depende fuertemente del sector

El sector en el que se encuentra la empresa Macadi no es el de mayor consumo en acero por lo cual los proveedores como distribuidoras de acero no dependen de este sector, dejando en claro que no buscaran bajar de precios para lograr una compra, pero tampoco abusar en subir sus precios por la gran cantidad de distribuidoras que existen

c.3) Proveedores integrarse verticalmente

Los principales proveedores son de compra y venta o distribución esto sería muy poco probable que puedan integrarse verticalmente, por diferentes factores como el espacio requerido, las maquinarias, el personal capacitado; aspectos que no serían fáciles de alcanzar más aun sabiendo el giro de negocio de los proveedores que es más compra y venta y pocos o casi ningún proceso de producción.

Con respecto a la tercera fuerza de Porter el poder de negociación con los proveedores, el resultado es que es un poder bajo ya que los costos de cambio de proveedor son bajos no hay variación entre una u otra distribuidora, también los proveedores no dependen del sector por lo cual no rebajar sus precios y por último los proveedores no representan una amenaza como integración vertical.

d) Poder de negociación del cliente

En la presente fuerza se analizaron las variables de amenaza de cliente de integrarse hacia atrás, exceso de oferta en relación con la demanda y la calidad de los productos

d.1) Amenaza de clientes de integración hacia atrás

Que los clientes logren una integración hacia atrás no es posible ya que el producto final, lo que sí es una amenaza es que los canales de distribución que son los supermercados logren contratos con otras empresas para que les fabriquen productos iguales a los de Macadi bajo la marca de dicho supermercado y termine compitiendo con la empresa.

d.2) Exceso de oferta en relación con la demanda

Para los clientes al momento de realizar la compra pueden apreciar un muy amplio número de empresas que ofrecen a su vez un variado número de artículos de diferentes litros y diferentes tecnologías para variados usos, esto deja al cliente con muchas opciones y a la empresa con un sentido de impulsar su producto para que sea el más resaltante o el más visto en medio de tantos que existen en el mercado.

d.3) La calidad de los productos

Para los clientes la calidad de este producto es muy importante, siendo esta una compra que debe ser de una larga duración espera que sea de la mejor calidad y no presente fallas ni ningún tipo de desperfecto, es decir la calidad es un aspecto muy importante para los clientes.

En la cuarta fuerza de Porter, el poder de negociación del cliente se aprecia que dicho poder es muy bajo, ya que los mismos clientes tiene mucha variedad de marcas y modelos a escoger basándose en la calidad del producto y no representan amenaza alguna el de la integración de los clientes hacia atrás.

e) Riesgo de productos sustitutos

Por último, en la presente fuerza se analizó la disponibilidad de sustitutos al alcance de los clientes, grado en el que satisface las necesidades del cliente y precio de los productos sustitos.

e.1) Disponibilidad de sustitutos al alcance de los clientes

Como principal producto sustituto existen las rapiduchas, un modelo de terma eléctrica sin uno de tanque, más compacto, más barato y de instalación más rápida, pero con un consumo energético mayor por la capacidad de la resistencia, este producto es el principal competidor de las termas eléctricas con tanque.

e.2) Grado en el que satisface las necesidades del cliente

Las rapiduchas como productos sustitutos satisfacen las necesidades de los clientes al igual que una terma, proporcionando agua caliente en el momento en el que se requiere.

e.3) Precio del producto sustituto

Como se mencionó anteriormente el precio de estos productos sustitutos son más bajos que los que se ofrecen, un punto muy importante al compáralos, pero los aspectos que están en contra es el consumo eléctrico que representan y que si fuera el caso que llegara a presentar desperfectos las reparaciones no resultan del todo cómodas y no siempre son la mejor opción.

Por último, la quinta fuerza de Porter el riesgo de productos sustitutos es poder alto ya que dichos productos sustitutos representan una amenaza para la empresa por sus precios, accesibilidad, comodidad y fácil instalación.

1.2.3 Diagnóstico del problema

Para realizar una correcta identificación de los problemas principales de la empresa, se planificó reuniones en la planta con personal de los diferentes niveles jerárquicos desde gerencial hasta operativo para tratar respecto a las diferentes dificultades y oportunidades de mejora que consideran de tiene la empresa. Con las diferentes ideas que se plantearon se procedió a elaborar un listado y con ello se obtuvo la lluvia de ideas que se muestra a continuación:

Tabla 8
Lluvia de ideas de la empresa

Lluvia de Ideas

Deficiente direccionamiento estratégico

Se cuenta con procedimientos desfasados

Inadecuado plan de requerimiento de materiales

Se desperdicia materia prima

Inadecuado plan de producción

Existe considerable número de unidades defectuosas

No se tiene un plan de mantenimiento

Falta de técnicas de motivación

No existe programa de capacitación a los colaboradores

La ergonomía no es adecuada

No se cuenta con alguna gestión de SST

Inadecuada definición de competencias por puesto

Deficiente sistema de indicadores

Trabajo sin orientación hacia objetivos

Demora o parada en los procesos por falta de insumos

Retraso en el cumplimiento de trabajo

Inexistencia de un balance de línea

Inadecuado control de calidad

No hay incentivos para los colaboradores

Orden y limpieza deficientes en el lugar de trabajo

El intercambio de información entre áreas no es efectivo

Ineficiente control de inventarios

Deficiente aseguramiento de la calidad

Poco personal técnico especializado

Área de trabajo limitado para desenvolverse

Procesos no estandarizados

Falta de compromiso laboral por parte de los colaboradores

Colaboradores sin capacitación

Elaborado por: los autores

En la tabla anterior se presentaron los puntos en los que los actores entrevistados coincidieron. Los problemas asociados al

desempeño laboral fueron los primeros en ser discutidos, cada colaborador coincidió en afirmar la falta de capacitación y atención al personal, incumplimiento de pago etc., aquellos fueron problemas que en los últimos meses se presentaron de forma repetitiva.

Otro punto para resaltar fue la falta de planificación y control de la producción afectando en el cumplimiento de entrega de productos, adicionando la falta de control de inventarios y mermas, haciendo que en ocasiones se produzcan paradas en línea por el tiempo que se demoraba el requerimiento de insumos. Finalmente, los problemas asociados a la calidad del producto, con aumento en reclamos y devoluciones de estos. Estos fueron puntos críticos en la reunión realizada.

Una vez que se utilizó la herramienta mencionada anteriormente, se pudo identificar que muchos de los problemas guardaban una relación y para realizar un mejor análisis se elaboró un diagrama de afinidad.

Tabla 9 Diagrama de afinidad

Gestión estratégica	Gestión por procesos	Gestión de operaciones	Gestión de la calidad	Condiciones Laborales
Deficiente direccionamiento estratégico.	El intercambio de información entre áreas no es efectivo.	Demora o parada en los procesos por falta de insumos.	Existe considerable número de unidades defectuosas.	Falta de compromiso laboral por parte de los colaboradores.
Deficiente sistema de ndicadores.	Se cuenta con procedimientos desfasados.	Inadecuado plan de requerimiento de materiales.	No se tiene un plan de mantenimiento.	Falta de técnicas de motivación.
Trabajo sin orientación nacia objetivos.	Procesos no estandarizados.	Ineficiente control de inventarios.	Inadecuado control de calidad.	No hay incentivos para los colaboradores.
		Se desperdicia materia prima.	Deficiente aseguramiento de la calidad.	Colaboradores sin capacitación.
		Retraso en el cumplimiento de trabajo.		Poco personal técnico especializado.
		Inadecuado plan de producción.		No existe programa de capacitación a los colaboradores.
		Inexistencia de un balance de línea.		La ergonomía no es adecuada.
		de ililea.		Orden y limpieza deficientes en e lugar de trabajo.
				Área de trabajo limitado para desenvolverse.

Elaborado por: los autores

Con los problemas agrupados se continuó con el diagrama de causa efecto (*Ishikawa*), herramienta que ayudó a establecer las causas según el análisis de las 6M. Estos problemas se ubicaron en los cinco pilares que se desarrollaron a lo largo de la tesis, gestión estratégica, gestión de operaciones, gestión de procesos, gestión de la calidad y gestión del personal.

Con la finalidad de analizar a detalle los diferentes problemas que se identificaron en la lluvia de ideas y que fueron agrupados en el diagrama de afinidad, se continuó con el diagrama de causa efecto (*Ishikawa*), se procedió organizar sistemáticamente las posibles causas de un problema que puedan estar afectando a la empresa. Para eso se agruparon cada uno de los problemas en cinco pilares: Gestión estratégica, Gestión de la calidad, Gestión por procesos, Planeamiento y control de la producción y Métodos y condiciones laborales.

El análisis se realizó utilizando el criterio de las seis M. Los resultados de la evaluación se muestran a continuación.

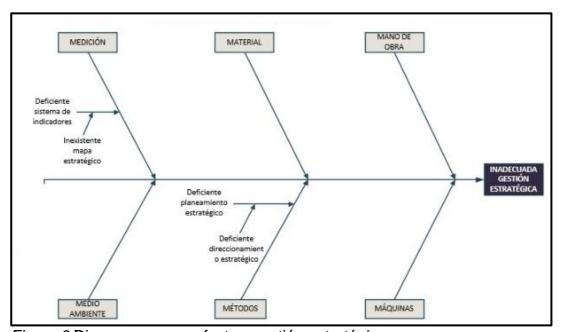


Figura 3 Diagrama causa efecto - gestión estratégica Elaborado por: los autores

De acuerdo con la figura mostrada anteriormente, las causas de una inadecuada gestión estratégica eran del factor método, el deficiente conocimiento en utilización de herramientas que ayudan a plantear mejor las ideas con respecto a la gestión de procesos como

el mapa de procesos, la caracterización de procesos y la cadena de valor inadecuada, generaban que los mismos no fueran recibidos y aceptados por parte de los colaboradores, eran inadecuados para la realidad de la empresa.

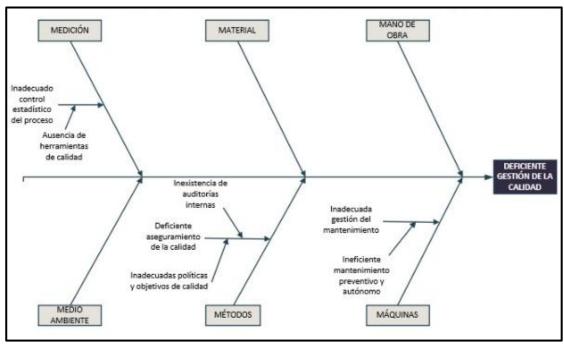


Figura 4 Diagrama causa efecto - gestión de la calidad Elaborado por: los autores

En la figura anterior se puede apreciar la existencia de varios problemas que causaban la deficiente gestión de la calidad, entre los más resaltantes encontraban a la inadecuada gestión del mantenimiento debido a la falta de mantenimiento preventivo y autónomo; por ser una empresa relativamente pequeña, no contaban con el recurso humano para planificar acciones para este tipo de inconvenientes. También la inexistencia de auditorías internas con las inadecuadas políticas y objetivos de calidad provocaron un deficiente aseguramiento de la calidad; si bien la empresa logró certificaciones de calidad años atrás, no fueron totalmente establecidas por lo que a la fecha ya se perdió el conocimiento que obtuvieron. Adicional a esto resaltó la ausencia de herramientas de calidad en la empresa, por lo cual no existía un control estadístico del proceso, era un control empírico la situación inicial.

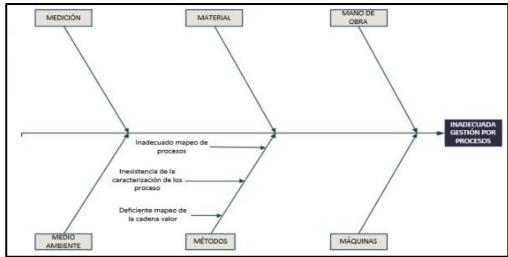


Figura 5 Diagrama causa efecto - gestión por proceso Elaborado por: los autores

De acuerdo con la figura mostrada anteriormente las causas de una inadecuada gestión estratégica eran del factor método, el deficiente conocimiento en utilización de herramientas que ayudan a plantear mejor las ideas con respecto a la gestión de procesos como el mapa de procesos, la caracterización de procesos y la cadena de valor inadecuada generaban que los mismos no fueran recibidos y aceptados por parte de los colaboradores, eran inadecuados para la realidad de la empresa.

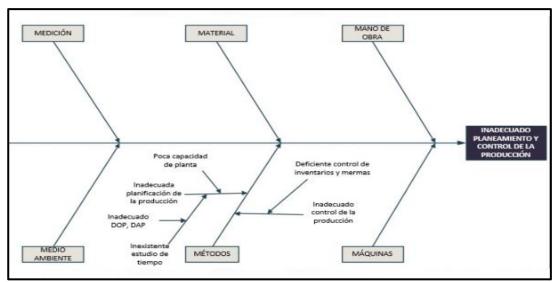


Figura 6 Diagrama causa efecto - planeamiento y control de la producción Elaborado por: los autores

En la figura anterior como causas raíz del inadecuado planeamiento y control de la producción se obtuvo la poca capacidad de planta para cubrir la demanda que la empresa registro en el

último año, adicional la falta de control de inventarios y mermas que generaron desperdicios y no ayudaron a realizar un adecuado control de la producción. También, la inexistencia del estudio de tiempo, cadencias, dificultó en tener una visión para plantear una planificación de la producción efectiva.

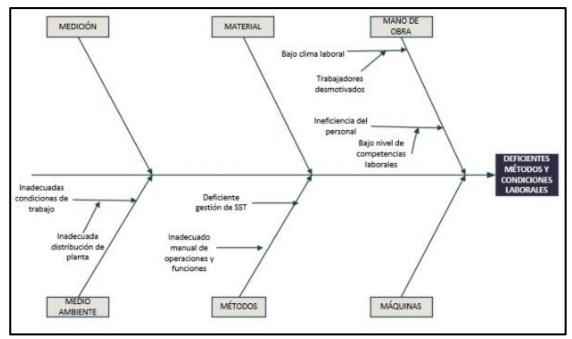


Figura 7 Diagrama causa efecto - métodos y condiciones laborales Elaborado por: los autores

En la figura anterior se aprecian diversos factores que influyeron en los métodos y condiciones laborales. En la lluvia de ideas los colaboradores comentaron que requerían de un espacio más amplio para el desarrollo de sus labores, también dieron a notar su incomodidad con respecto a la falta de compromiso de la empresa para brindar un ambiente laboral adecuado al personal, donde se consideren aspectos fundamentales como: la comunicación, la seguridad laboral, el reconocimiento al desempeño, entre otros. Lo que se reflejó en el diagrama de causa efecto.

Continuando, ya con los diagramas de causa y efecto establecidos, se concluyó el análisis con la herramienta de 5W1H, para mayor detalle por gestión **ver** ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.:

Tabla 10

Matriz 5W-1H – Macadi International S.A.C.

Problema	¿Qué?	¿Quién?	¿Por Qué?	¿Dónde?	¿Cuándo?	¿Cómo?
	Deficiente planeamiento estratégico		Inadecuado direccionamiento en la empresa, como visión, misión y objetivos.	Empresa		Mediante planes estratégicos definidos por la alta gerencia.
Inadecuada Gestión Estratégica	Deficiente sistema de indicadores	Directiva de la empresa	Falta de mapa estratégico que ayude a evaluar el estado de la empresa en cuanto a su gestión.	Macadi International S.A.C.	Julio - diciembre 2019	Implementar indicador mensual o semestral como lo defina la alta gerencia para evaluar el estado en que se encuentra estratégicamente.

Elaborado por: los autores

Todo lo que se desarrollado se requirió plasmarlo de una manera global para un mejor entendimiento visual, por lo cual se realizó el árbol de problemas que mostraremos a continuación:

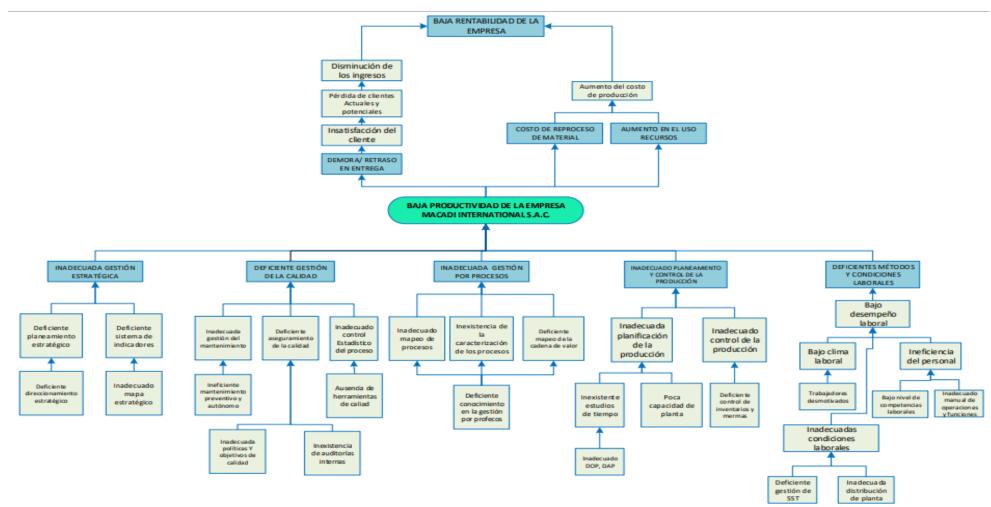


Figura 8 Árbol de problemas- Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

La figura anterior muestra el árbol de problemas de la empresa Macadi International S.A.C., en el cual se detectó el problema central: Baja productividad en la misma. Ello se debía directamente por cinco problemáticas principales: Inadecuada Gestión Estratégica, Deficiente Gestión de la Calidad, Inadecuada Gestión de Procesos, Inadecuado Planeamiento y Control de la Producción y Deficientes Métodos y Condiciones Laborales.

Los problemas que se plasmaron en el árbol se convirtieron en objetivos que se desarrollaron en la tesis presente, se muestra a continuación el árbol de objetivos:

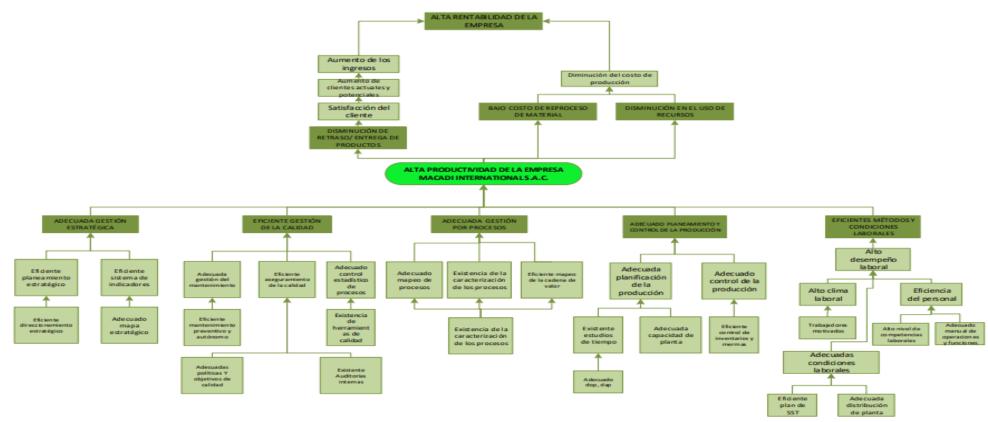


Figura 9 Árbol de problemas- Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

Como se mencionó anteriormente, la empresa cuenta con una gran variedad de productos, se procedió a elegir el producto patrón. Para poder identificar el producto patrón, primero se analizaron las cantidades vendidas y los ingresos generados por cada una de estas familias en el periodo de un año, la empresa proporcionó la información referente al año 2018. Continuado, se identificó a la familia patrón, luego se analizó el ingreso y las utilidades que generan cada uno de los productos de esta familia para poder identificar el producto patrón (Ver apéndice B).

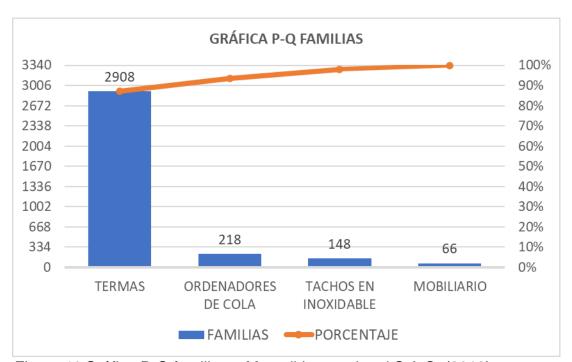


Figura 10 Gráfica P-Q familias – Macadi International S.A.C. (2018) Elaborado por: los autores

Mediante el análisis de la gráfica P-Q con respecto a las ventas, se identificó que la familia patrón era la familia de termas, por el enorme impacto que tiene las ventas de dicha familia.

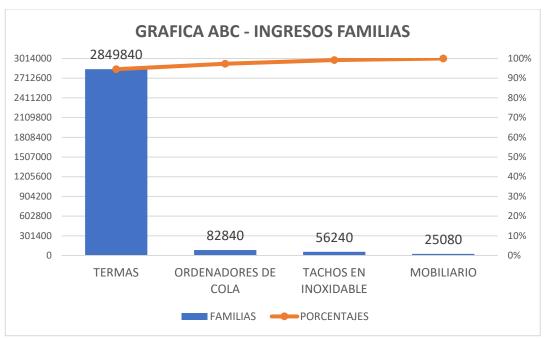


Figura 11 Gráfica ABC ingresos – Macadi International S.A.C. (2018) Elaborado por: los autores

La evaluación con respecto a los ingresos mediante la gráfica ABC de ingresos, muestra nuevamente el impacto que poseía la familia termas desde un análisis de ingresos. Por lo cual se confirmó que la elección de dicha familia como la familia patrón.

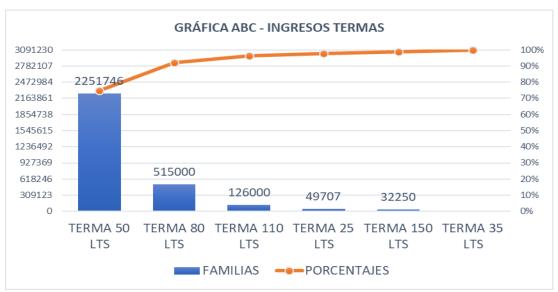


Figura 12 Gráfica ABC ingresos termas Macadi International S.A.C. (2018) Elaborado por: los autores

En la figura anterior se muestra el análisis ABC de ingresos de la familia termas en la que se ve sus 6 productos. La grafica muestra el impacto que contaba la terma de 50 litros indicando que

era la indicada para ser el producto patrón, lo cual se debió validar en la gráfica ABC de utilidades.

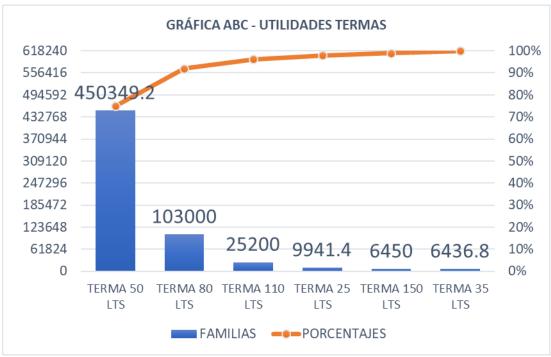


Figura 13 Gráfica ABC utilidades termas Macadi International S.A.C. (2018) Elaborado por: los autores

Finalmente, se elaboró la gráfica del análisis ABC de las utilidades de las termas, donde se confirmó lo indicado en la gráfica anterior, escogiendo de esta forma a la terma eléctrica de 50 litros como producto patrón.

Para una mejor identificación del producto patrón se solicitó a la empresa la ficha técnica donde se aprecian mayores detalles que más adelante utilizaremos con respecto a la descripción del producto, la ficha técnica a continuación:



Figura 14 Ficha técnica de terma de 50 lts- Macadi International S.A.C. Tomado de "Productos" por Macadi International S.A.C., 2013 (https://www.macadinternational.com/terma-maxima.html)

Como la ficha técnica no fue suficiente para una visualización de los diferentes procesos por la que puede pasar el producto patrón, se realizó el diagrama de operaciones de proceso (DOP):

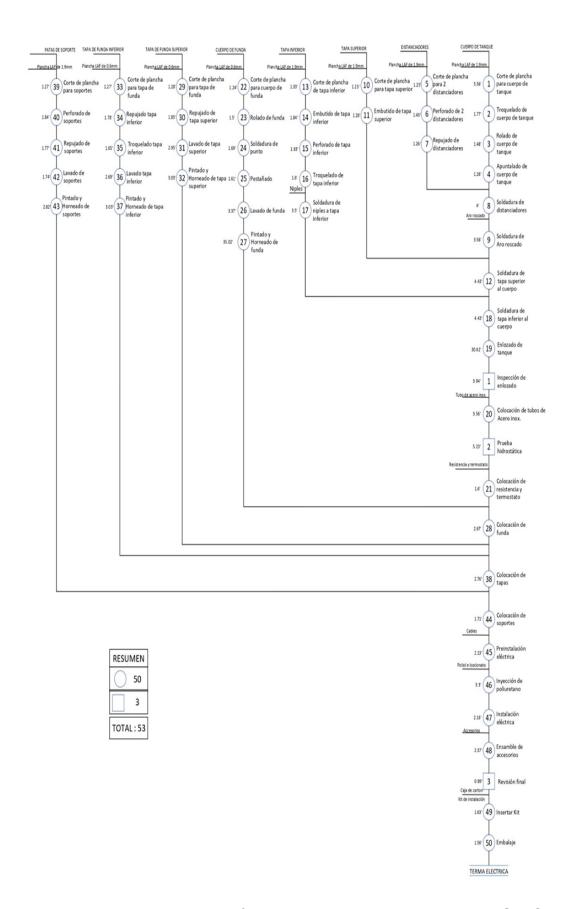


Figura 15 Diagrama de operación de procesos-Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

Para realización del la diagrama operaciones de la fabricación de la terma eléctrica de 50 litros, fue necesario entender el orden de las operaciones, esto se obtuvo con la ayuda del jefe de planta, los operarios e información que ya se había recolectado en anteriores ocasiones. Con ayuda del diagrama se identificaron las actividades que requerían de mayor tiempo, las mismas que originaban los cuellos de botella en todo el proceso de fabricación. El proceso que tomó más tiempo fue el de pintado y horneado de funda con un tiempo de 2,101.2605 segundos debido a que el traslado de la funda luego de aplicar la pintura electrostática se debió realizar con mucho cuidado ya que al mínimo roce, esta se remueve muy fácilmente; respecto a la actividad del horneado, esta debe ser muy precisa y depende de la cantidad de fundas en el horno, si se excede el tiempo de horneado genera secciones oscuras en la funda y si no cumple con el tiempo mínimo de horneado la pintura no se adhiere totalmente.

Otro proceso que también presentaba tiempos mayores fue el de enlozado de tanque con un tiempo de 1837.236 segundos debido a que era una actividad muy importante para el producto terminado, el decapado del tanque es la que permite eliminar la corrosión y permite una mejor adherencia de la frita al tanque, la loza forma una capa interna en el tanque la que cumple la función de mantener el agua caliente e impide picaduras en el tanque al momento del horneado, lo que evita las fugas de agua. Ambas operaciones son críticas y al ser realizadas de forma incorrecta genera defectuosos, reprocesos, consumo de materia prima y horas hombre no planificadas.

El DOP de la terma de 50 lts. contaba con un total de 50 operaciones y 3 inspecciones; las mismas que se realizaban de manera no estandarizada lo que ocasionaba que no se detecten las imperfecciones, originando que el producto final resulte defectuoso, lo que daba a notar la gran ausencia y necesidad de un plan de control de calidad, para reducir el índice de productos defectuosos y el costo de calidad por motivos de fallas internas.

Para elaborar el estudio de tiempos, se realizó una hoja de cronometraje acumulativo, donde se evaluaron a trabajadores promedios y calificados en la ejecución de las operaciones.

Luego se estableció los números de ciclos, se calculó los suplementos fundamentales por necesidades personales o de fatiga. Con ambos datos se pudo realizar el estudio y hallar el tiempo normal para cada operación. Dicha evaluación permitió calcular la cadencia del proceso, a continuación, se muestra los resultados:

Tabla 11
Resultado del estudio de tiempos – Macadi International S.A.C.

RESULTADOS		
CADENCIA EN MINUTOS	15.000	Minutos / terma
PRODUCCIÓN POR HORA	4	terma/hora
PRODUCCIÓN POR DÍA	50	terma/día
CADENCIA DE PRODUCCIÓN	1350	Terma S/. mes

Elaborado por: los autores

Los resultados mostraron una cadencia de 15 minutos por terma. Lo que indicó una capacidad de producción aproximada de 1350 termas por mes. Para mayor detalle ver apéndice JJ.

Una vez definido el DOP, este se reforzó con el diagrama de actividades del proceso (DAP), el cual se muestra a continuación:

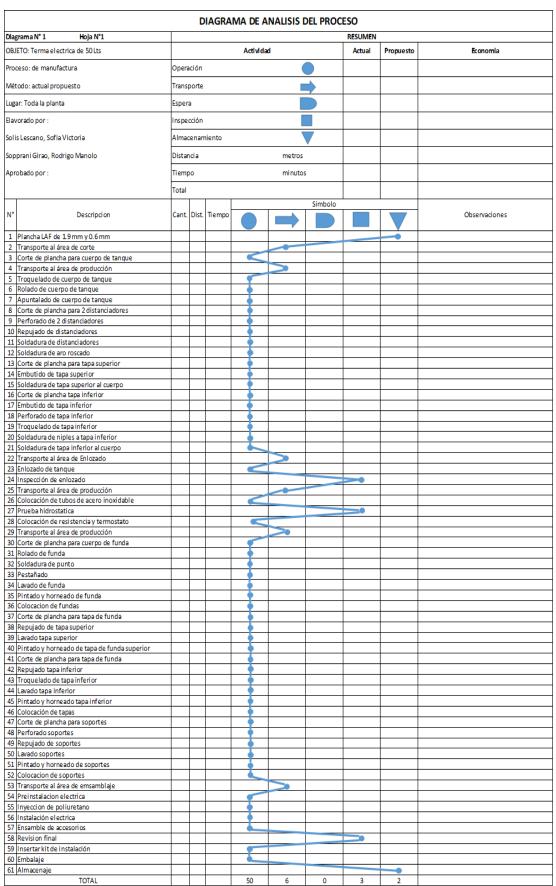


Figura 16 Diagrama de actividades del proceso Elaborado por: los autores

El DAP se agregaron los transportes de materia prima, las demoras de la operación y también los almacenamientos de la cada materia prima y del producto final.

Como resultado se obtuvo 50 operaciones, 6 transporte, 3 inspecciones y 2 almacenamientos. Esto sirvió como base para detectar los recorridos innecesarios que presentaba la operación exactamente a la mitad y al final del proceso, lo que influenció directamente en la eficiencia H-H, y esto se reflejó en la baja productividad de la empresa. Lo comentado anteriormente, fue la base para establecer un plan de distribución de planta con el objetivo de favorecer una mejora de los indicadores de gestión.

Con el fin de reflejar como se encuentra la gestión de la empresa con respecto a la producción y los recursos que utiliza de por medio, se realizó el cálculo de la eficacia, eficiencia y productividad de la empresa. Cada indicador fue calculado por separado tomando los datos con respecto al año 2018.

Tabla 12 Cálculo de la eficacia de la empresa EFICACIA

Mes	Producción Programad a	Producc ión Lograda	Horas Progra madas	Horas Empleadas	Puntuación de apreciación de los clientes	Eficacia Operativa	Eficacia de Tiempo	Eficacia Cualitati va	Eficacia Total
ENERO	120	50	23	26	8	42%	87%	80%	29%
FEBRERO	220	177	80	90	7.5	80%	88%	75%	53%
MARZO	370	318	143	165	8	86%	87%	80%	60%
ABRIL	370	285	128	143	8.5	77%	90%	85%	59%
MAYO	370	320	144	163	8.5	86%	88%	85%	65%
JUNIO	420	366	165	183	7.5	87%	90%	75%	59%
JULIO	450	402	181	209	8	89%	87%	80%	62%
AGOSTO	450	395	178	198	7.5	88%	90%	75%	59%
SEPTIEMBRE	450	214	96	105	7.5	48%	92%	75%	33%
OCTUBRE	250	145	65	74	8	58%	88%	80%	41%
NOVIEMBRE	60	44	20	22	8.5	73%	88%	85%	55%
DICIEMBRE	60	43	19	21	8.5	72%	92%	85%	56%
TOTAL	3590	2759	1242	1399	8				

Adaptado por los autores de "Detalle de producción alcanzada 2018" de Macadi International S.A.C. (2019)

Tabla 13 *Eficacia de la empresa*

Eficacia Total promedio	52.49%
Eficacia Operativa Promedio	73.87%
Eficacia de Tiempo Promedio	88.85%
Eficacia Cualitativa Promedio	80.00%

Elaborado por: los autores

Como se puede apreciar en la tabla anterior,

se obtuvo el cálculo de la eficacia de la empresa, primero se evaluó eficacia operativa promedio, la cual obtuvo un valor de 73.87% con un pico en el mes de Julio de 89%, lo que indica que la producción planificada no se cumplió en su totalidad en ningún mes del año 2018; por otro lado, la eficacia de tiempo promedio obtuvo un valor de 88.85% lo que indicaba que adicional a que no se cumplía con la producción planificada, la fecha en la que se estimaba el termino de lo planificado no se cumplía. Luego, la eficacia cualitativa promedio dio un valor de 80.00%; los tres promedios dieron como resultado a la eficacia total promedio un valor de 52.49%, consecuencia de los incumplimientos en el programa de producción, en la entrega de los pedidos y estos ocasionaron la disconformidad de los clientes.

Tabla 14 Cálculo de la eficiencia de la empresa EFICIENCIA

Mes	Materia prima planificad a (kg)	Materia prima usada (kg)	Horas Extras (H-H)	Horas Normale s (H-H)	Horas Totale s (H-H)	Consumo de energía (KwH)	Programad o de energía (KwH)	Eficienci a Materia prima	Eficienci a H-H	Eficiencia Presupuest o	Eficienci a
ENERO	3498.96	4055.3	12.6	90	102.6	8595	7500	86%	88%	87%	66%
FEBRERO	6414.76	7319.2	23.6	165	188.6	31275.9	26550	88%	87%	85%	65%
MARZO	10788.46	12169.4	40.2	277.5	317.7	55952.1	47700	89%	87%	85%	66%
ABRIL	10788.46	12212.5	43.6	277.5	321.1	49504.5	42750	88%	86%	86%	66%
MAYO	10788.46	12525.4	41.6	277.5	319.1	55344	48000	86%	87%	87%	65%
JUNIO	12246.36	14169.0	49.8	315	364.8	64727.1	54900	86%	86%	85%	63%
JULIO	13121.1	14879.3	49.3	337.5	386.8	71395.2	60300	88%	87%	84%	65%
AGOSTO	13121.1	15246.7	53.0	337.5	390.5	70033.5	59250	86%	86%	85%	63%
SEPTIEMBR E	13121.1	15010.5	51.0	337.5	388.5	36818.7	32100	87%	87%	87%	66%
OCTUBRE	7289.5	8346.5	29.4	187.5	216.9	25099.5	21750	87%	86%	87%	65%
NOVIEMBRE	1749.48	1968.2	7.2	45	52.2	7656	6600	89%	86%	86%	66%
DICIEMBRE	1749.48	1971.7	6.6	45	51.6	7643.25	6450	89%	87%	84%	65%
TOTAL	104677.22	119873.786 4	407.782 5	2692.5	3100.3	484044.7 5	413850				

Adaptado por los autores de "Detalle de producción alcanzada 2018" de Macadi International S.A.C. (2019)

Tabla 15 *Eficiencia de la empresa*

Eficiencia Total Promedio	65.19%
Eficiencia Materia prima Promedio	87.32%
Eficiencia H-H Promedio	86.85%
Eficiencia Presupuesto Promedio	85.50%
Elaborado por: los autores	

Para el cálculo de la eficiencia de la empresa,

se calculó la eficiencia de la materia prima, la cual resultó un promedio de 87.32% debido a que la empresa no cuenta con algún control de la materia prima, a esto se adiciona el porcentaje alto de productos defectuosos que son consecuencia de la deficiencia de control de calidad. Las horas hombre promedio dio como resultado 86.85%, reflejo de la mala planificación y las horas extras que generaba la empresa para intentar cubrir la demanda. Sobre la eficiencia presupuesto promedio se obtuvo un resultado de 85.5% ya que para la ejecución de las horas extras se utilizó energía eléctrica que no se tenía contemplado. Lo indicado anteriormente, se resumen en la efectividad total de la empresa en el 2018, la cual obtuvo un valor de 34.22%.

Tabla 16 Cálculo de la productividad de la empresa PRODUCTIVIDAD

Mes	día s	Producci ón	Horas Totales (H-H)	Costo H-H (S/.)	Costo Materia Prima (S/.)	Horas por Dia (KwH)	Costo KwH (S/.)	Productivid ad H - H	Productivid ad Materia Prima	Productivid ad (KwH)	Productivid ad Total
ENERO	24	50	102.6	595.080	2027.64	117.990	53.096	0.084	0.025	0.942	0.019
FEBRERO	22	177	188.6	1093.85 1	3659.62 1	216.884	97.598	0.162	0.048	1.814	0.036
MARZO	23. 5	318	317.7	1842.87 8	6084.69 1	365.398	164.429	0.173	0.052	1.934	0.039
ABRIL	23	285	321.1	1862.19 2	6106.26 8	369.228	166.152	0.153	0.047	1.715	0.035
MAYO	24	320	319.1	1850.92 5	6262.70 1	366.994	165.147	0.173	0.051	1.938	0.039
JUNIO	22. 5	366	364.8	2115.66 6	7084.51 9	419.486	188.768	0.173	0.052	1.939	0.039
JULIO	23. 5	402	386.8	2243.29 5	7439.66 4	444.791	200.156	0.179	0.054	2.008	0.041
AGOSTO	23. 5	395	390.5	2264.82 8	7623.35 9	449.061	202.077	0.174	0.052	1.955	0.039
SEPTIEMB RE	23	214	388.5	2253.08 3	7505.26 9	446.732	201.029	0.095	0.029	1.065	0.021
OCTUBRE	25	145	216.9	1258.23 8	4173.23 9	249.478	112.265	0.115	0.035	1.292	0.026
NOVIEMBR E	22. 5	44	52.2	302.499	984.083	59.978	26.990	0.145	0.045	1.630	0.033
DICIEMBRE	22	43	51.6	299.106	985.832	59.306	26.687	0.144	0.044	1.611	0.033
TOTAL		2759.000	3100.28 3	17981.6 39	59936.8 93	3565.32 5	1604.39 6				

Adaptado por los autores de "Detalle de producción alcanzada 2018" de Macadi International S.A.C. (2019)

Tabla 17 Productividad de la empresa

Productividad Total Promedio	0.0334
Productividad H - H	0.1475
Productividad Materia Prima	0.0443
Productividad (KwH)	1.6535

Elaborado por: los autores

Por último, se calculó la productividad de la misma forma que se realizó con los anteriores indicadores. Se evaluaron tres puntos, que fueron la productividad de las horas hombre la cual obtuvo un promedio de 0.1475 termas por hora hombre, mientras que la productividad de la materia prima fue de 0.0443 terma por cada kilogramo de materia prima y la productividad de la energía un promedio de 1.6535 terma por cada Kw-H. Obteniendo la productividad mensual para cada uno y finalmente la productividad anual del 2018, la cual obtuvo un promedio de 0.0334 termas por cada sol invertido.

Por último, la productividad total de la empresa Macadi International S.A.C. dio 0.0334 termas por cada sol invertido, un indicador que era bajo debido básicamente la deficiente planificación, lo que provocaba un exceso de horas hombre y los reprocesos que se realizaban, estos generaban un mayor consumo de energía eléctrica y como consecuencia incremento de costos de fabricación. Por lo cual fue necesario optar por planes que generen mejoras en la planificación y el control de los procesos.

1.3 Formulación del problema

Luego del análisis realizado anteriormente se requirió plasmar el problema central de la empresa, el cual es descrito a continuación.

1.3.1 Problema general

El problema general detectado fue la baja productividad en la empresa Macadi International S.A.C., la cual inicialmente contaba con un índice de 0.0334 unid/sol; esto fue consecuencia de diferentes problemas que se detallan seguidamente.

1.3.2 Problemas específicos

Las causas que dieron origen al problema general se agruparon en 5 grandes problemas.

1.3.2.1 Inadecuada Gestión Estratégica

La empresa no contaba con un direccionamiento estratégico actualizado, el que manejaban era el mismo que

se planteó a inicios de la operación; año 2005, la cual la realizaron sin tener en cuenta que más adelante se ampliaría la gama de productos a fabricar. Al ser una empresa relativamente joven, no presentaba una cultura definida, se identificó que trabajan lo que corresponda al día y solucionando los problemas cuando estos se presentaban, sin considerar las causas raíz o mediciones para monitorear el proceso, los indicadores que se manejaban eran básicos y en muchos casos su objetivo no estaba definido.

1.3.2.2 Inadecuada Gestión por Procesos

El mapa de procesos de la empresa no contiene todos los procesos que se desarrollaban en la empresa, la falta de personal con conocimientos de Gestión por procesos se vio reflejado en los procesos no estandarizados.

1.3.2.3 Inadecuado Planeamiento y Control de la Producción:

Los diagramas de operaciones eran muy básicos, lo que generaba que no se tenga la visibilidad de los procesos que realmente se realizaban, no existía una toma de tiempos, no existía una planificación oportuna y el control de inventarios era deficiente.

1.3.2.4 Deficiente Gestión de la Calidad

Las políticas y objetivos de calidad que presentó la empresa no eran los adecuados para su realidad, el aseguramiento de la calidad no era una alternativa constante en la empresa, ya que no contaba con personal que implemente y audite el uso de herramientas de Calidad.

1.3.2.5 Deficientes Métodos y Condiciones

Laborales

Las condiciones de trabajo no eran las más adecuadas lo que genera un bajo clima laboral. La empresa realizaba capacitaciones a su personal, pero no se registraba, todos hacen el trabajo de todos y solo se sabía quién era el mejor para realizar un trabajo en específico por recomendación mas no por registros que se tenga.

1.3.3 Objetivos

Teniendo como base lo descrito anteriormente, sobre el problema central de la empresa en estudio y las diferentes causas que lo originan se procedió a definir los objetivos.

1.3.3.1 Objetivo general

Mejorar la Productividad en la empresa Macadi International S.A.C.

1.3.3.2 Objetivos específicos

Para asegurar el cumplimiento del objetivo general se plantearon los siguientes objetivos específicos:

- Lograr una adecuada gestión estratégica
- Lograr una adecuada gestión por procesos
- Lograr un adecuado planeamiento y control de la producción
- Lograr una eficiente gestión de la calidad
- Lograr eficientes métodos y condiciones laborales

1.4 Importancia de la investigación

La tesis fue centrada en el desarrollo de la metodología de mejora continua PHVA, con la finalidad de aumentar la productividad de la empresa Macadi International S.A.C. Para ello, se realizó un estudio y análisis del área de producción, con el fin de presentar un diagnóstico y planes de acción destinadas a generar un ahorro de costos y por ende generar beneficios a la empresa. La presente tesis servirá como imagen para otras empresas que se encuentran en el mismo sector. La ejecución de las mejoras planificadas tendrá impacto en la empresa de forma general, al verse afectada de forma positiva la productividad de esta y hacer rentable su trabajo.

1.5 Viabilidad de la investigación

Se identificó los diferentes aspectos a considerar para la viabilidad de la tesis en cuatro campos:

1.5.1 Viabilidad técnica:

Para el desarrollo e implementación de las diferentes actividades de la presente tesis, se contó con la disposición de información y los análisis realizados por el personal especializado de la empresa. Adicional a esto, los conocimientos de los autores sobre el manejo de diferentes métodos, procedimientos y funciones que se requieren para la elaboración del proyecto. Además, se contó con la disposición de los equipos y herramientas de la empresa sumándole las herramientas que la universidad facilitó a los autores. Todo lo mencionado fueron productos con lo que se contó desde el inicio y fueron de fácil adquisición.

1.5.2 Viabilidad económica:

Para la determinación del monto a invertir en la presente tesis, se realizó la evaluación financiera y el retorno que ello supone como fuente que asegure la viabilidad económica.

1.5.3 Viabilidad operativa:

Se contó con el apoyo absoluto del Gerente General, el cual presentó el compromiso de brindar la información necesaria y de poner a disposición al equipo operativo sobre las decisiones que se deben tomar en cuenta para mejorar la productividad de la empresa y así mismo incrementar la rentabilidad.

1.5.4 Viabilidad socio y medioambiental

La ejecución del presente proyecto incrementó la productividad de la empresa generando empleo para el mejoramiento de las condiciones de vida de los colaboradores y como consecuencia impactó de forma favorable a la productividad nacional; el desarrollo de las actividades buscó la reducción de mermas y desperdicios y el impacto que estos ocasionan al medio ambiente.

CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO

En el presente capítulo se realizó un pequeño análisis de algunos casos que dieron éxito utilizando la misma metodología de la tesis presente. También se explican las bases teóricas de los temas que se desarrollaron para un mejor entendimiento del trabajo de investigación.

2.1 Antecedentes de la investigación

A continuación, se muestran diferentes casos de investigación orientados a la misma temática de la presente tesis.

a) Caso 1

- Nombre del trabajo: Propuesta de mejora continua bajo la Metodología PHVA en la empresa artesanías Mon Repos SA.
- Autor (es): Aguado, C. & Dávila, K. (2018)
 Objetivos de la investigación:
- Objetivo general: Aumento de la productividad de la empresa Artesanías Mon Repos S.A, a partir de la implementación de la metodología PHVA.
- Objetivos específicos: Implementar una gestión estratégica, establecer un eficiente método de trabajo y condiciones laborales, mejorar el planeamiento y control de la producción, realizar un eficiente sistema de control de calidad, mejorar el sistema de información.

- Metodología utilizada: Ciclo de Deming o conocida como PHVA.
- Síntesis de la situación problemática planteada: El proyecto nace de la necesidad que presentó la empresa de aumentar su productividad, debido a que este se obtuvo de los efectos inmediatos sobre los costos de producción por los sobre costos que generan los reprocesos, la reducción de los ingresos de la empresa por causa de la pérdida de competitividad y finalmente, la rentabilidad de la empresa como consecuencia de los dos anteriores.

Resultados y conclusiones más importantes

La implementación de las propuestas de mejora tuvo un impacto positivo sobre el objetivo principal de la tesis que es la mejora de la productividad, logrando una mejora de productividad de 0.014 Unid/Sol. a 0.16 Unid/Sol.

Como consecuencia de las mejoras realizadas en el aspecto de clima laboral, entre capacitaciones, dinámicas y actividades de integración que se implementaron, el indicador de clima laboral subió de 49% a 61%.

La evaluación financiera de la tesis basado en indicadores como el costo de oportunidad del capital de la empresa (COK), la tasa interna de retorno del Proyecto (TIR), el valor actual neto (VAN) y la relación Costo – Beneficio del proyecto (B/C), resultó positiva en los tres escenarios evaluados, óptimo, normal y pesimista.

b) Caso 2

- Nombre del trabajo: Optimización de procesos de la fabricación de termas eléctricas utilizando herramientas de *Lean Manufacturing*.
- Autor (es): Carlos, B. (2013)
- Objetivo general: Optimizar los procesos productivos que se traduzcan en rentabilidad para la empresa, a partir de la implementación de las herramientas Lean Manufacturing.
- Objetivos específicos: Identificación de los desperdicios a lo largo del proceso productivo de la fabricación de una terma eléctrica, analizar y controlar los tiempos de ciclo de los procesos, los días de inventarios entre procesos en fábrica, los tiempos de cambio de molde y la

disponibilidad de máquinas. síntesis de la situación problemática planteada: Procesos productivos no óptimos, debido a un exceso de merma de MP, no contar con procesos estándares, la falta de control y baja disponibilidad de las máquinas.

Metodología utilizada: Lean Manufacturing.

Resultados y conclusiones más importantes:

Presentan un VAN positivo y una TIR por encima del 20% (rentabilidad mínima esperada. Se presentaron planes de acción frente a las problemáticas que la empresa presentaba, como implementación del *Kanban, SMED* y aplicación de balance de línea.

Los principales desperdicios identificados en la parte del diagnóstico fueron reducidos debido a los controles implementados con ayuda de las 5's.

c) Caso 3

- Nombre del trabajo: Mejora de la productividad en la empresa
 Industria Fabri SAC mediante la metodología PHVA.
- Autor (es): Ponce, K. & Rodríguez, F. (2018)
- Objetivos de la investigación:
- Objetivo general: Incrementar de la productividad de la empresa Industrias Fatri SAC, a partir de la implementación de la metodología PHVA.
- Objetivos específicos: Mejorando la ineficiente gestión del planeamiento estratégico, mejorando el inadecuado planeamiento y control de la producción, implementando una gestión de la calidad, mejorar las condiciones actuales de trabajo, implementando una gestión por procesos.
- Metodología utilizada: Ciclo de Deming o conocida como PHVA.
- Síntesis de la situación problemática planteada: Debido a que la competencia incremento con productos similares y a menores costos, hubo pérdidas económicas debido al mal aprovechamiento de los recursos internos de la empresa. Por lo que se volvió necesario generar algunos cambios para incrementar la competitividad de la empresa.
- Resultados y conclusiones más importantes

La productividad de la empresa logró un incremento de 0.042 a 0.049 pares de zapatos por sol invertido, lo que significó un ahorro del 19% en los costos directos de producción.

La ejecución de los planes de capacitación elevó el nivel de competencias de los colaboradores a un 52%. Lo cual también se vio reflejado en el clima laboral de la empresa la cual paso de 47% a un 63% y a su vez reflejándose en reducción a un 1.8% del ausentismo laboral. Se obtuvo un mejor aprovechamiento de los recursos humanos de la empresa.

A través de la implementación de los planes para mejorar la calidad en los procesos y productos de la empresa, se logró disminuir los costos de calidad en S/. 10,000.00 de ventas brutas e incrementar el índice de disponibilidad de máquinas a un 95%, como consecuencia de la mejora en el tiempo medio entre fallas y reparaciones.

2.2 Bases Teóricas

Se definió el marco teórico del proyecto, se investigó temas teóricos tocados para el análisis de cada área que engloba el proyecto propuesto que se desglosó entre las diferentes gestiones, herramientas y metodología que fue punto de partida para la elaboración del siguiente capítulo.

2.2.1 Mejora continua

La mejora continua consiste en una continua modificación de la normalización de sus procesos con la finalidad de incrementar la efectividad en los procesos y su gestión, de igual importancia la colaboración de los involucrados de la organización generando un desarrollo y aprendizaje constante. Cardona & Bribiescas, 2015.

El desarrollo constante de la ciencia y la tecnología impulsa el proceso de la mejora continua, que es sinónimo de competitividad en la gestión de la productividad.

2.2.1.1 Principales metodologías de mejora continua

Los métodos de mejora continua se han ideado para estudiar debilidades en los procesos, productos y servicios empresariales. Algunos de estos métodos señalan las áreas de mejora más inmediata, o aquellas que más utilidad aportan al trabajo, ahorrando tiempo y ejecutando cambios únicamente en las áreas más urgentes. Entre las principales metodologías tenemos a el Ciclo de Deming o PHVA, *Kaizen, Lean Manufacturing, Six sigma*, Mantenimiento productivo total. Hernandez & Vizan, 2013.

2.2.1.2 Ciclo Deming o PHVA

La metodología denominada el ciclo de Deming o PHVA, afronta la mejora mediante el uso de controles estadísticos y otros instrumentos de calidad, tanto en sus procesos como en la gestión de la organización. Siendo sus dos indicadores de referencia la calidad y la disminución de costos. Este ciclo PHVA, se compone de cuatro fases:

- Planear, se inicia con un conocimiento inicial de la organización en estudio, para luego determinar los diferentes planes de acción que se deberán efectuar en el futura.
- Hacer, comprende la etapa segunda, en la cual se desarrolla y ejecuta las actividades en forma simultánea con la aplicación de los instrumentos que faciliten su puesta en marcha.
- Verificar, es la fase tercera, en la cual se toman las medidas de los procesos con las mejoras implementadas y se compara con los valores inicial, a fin de poder determinar las mejoras logradas.
- Actuar, cuarta y última etapa, con los resultados obtenidos en la etapa anterior, se procede a proponer recomendaciones de corrección a fin de lograr la mejora en su totalidad. Como paso final se realiza una nueva activación del ciclo a fin de lograr la mejora continua de los procesos. Gutiérrez Pulido, 2014.

2.2.2 Gestión estratégica

La gestión como un conjunto entre el personal y la institución reflejado en la capacidad de actuar, su desenvolvimiento tanto a nivel técnico como administrativo y la constante actualización de los agentes dentro de dicha institución o entidad. Ahora, referente a la estrategia es tomar todo eso y ponerse en un plano ventajoso que permita ayudar dichos comportamientos logrando un mejor desempeño de las actividades. Rodríguez, Taborda, L. Eula, Camisasso, & Maniaci, 2016.

2.2.2.1 Planificación estratégica

La planificación estratégica es un proceso que debe estar articulado por dos dimensiones, la acción y la reflexión, cullo conducto debe ser la evaluación, usado como un medio de retroalimentación del conocimiento y el continuo aprendizaje y por último entre la acción y la reflexión se encuentra el proceso de toma de decisiones el que rige el que y como se pondrá en práctica los principales planes. Rodríguez, Taborda, L. Eula, Camisasso, & Maniaci, 2016.

a) Misión.

La misión de una empresa o "razón de ser" expresan concretamente las razones de la empresa dando justificaciones al actuar de dicha empresa y a su existencia. Partiendo de esto se puede definir que una misión empresarial es la definición de la naturaleza de dicha empresa, las actividades que realiza y los mercados que satisface. Ilundain Vilá, 2017.

b) Visión

La visión de una empresa es la imagen realista que logra inducir en los trabajadores el cumplimiento de objetivos y comprometerse con la empresa y sus metas. Lopez Parra, 2017.

La visión de la empresa se representa mediante el cómo se cumplirá la misión basados en los factores de éxito del mercado al cual se apunta. La visión debe contener cimientos firmes para poder concretar lo que ya está definido en la misión que se deben sostener por los valores fundamentados de la empresa, en resumen, la visión es una guía para

alcanzar las metas a largo plazo de la empresa fundamentadas en la misión y sostenidas por los valores. Ilundain Vilá, 2017.

2.2.2.2 Posición estratégica

La posición estratégica es la determinación de las actividades a ejecutar que son diferentes a los competidores o la determinación de actividades similares a la de los competidores ejecutadas de forma diferente buscando un valor agregado. Ilundain Vilá, 2017.

2.2.2.3 Objetivos estratégicos

Los objetivos estratégicos contener todo lo previamente analizado para ponerlo en marcha con iniciativas que podrán ser medidas con indicadores, estos deben concentrar los esfuerzos y los recursos de la entidad durante un periodo previamente determinado para poder ser puestos en marcha lo antes posible. Los objetivos estratégicos deben estar estructurados en: Financieros, clientes, procesos internos y aprendizaje & conocimiento. Ilundain Vilá, 2017.

2.2.2.4 Mapa estratégico

En el mapa estratégico los objetivos deben estar conectados unos con otros, de tal forma que todos deben llevar a los principales objetivos que son los financieros. El mapa debes estar estructurado de tal manera que los objetivos vallan soportando y haciendo posible lograr los objetivos que están arriba de ellos de tal forma que se obtenga los objetivos financieros. Ilundain Vilá, 2017.

El mapa estratégico es una herramienta que permite una visualización clara para los empleados de cómo sus actividades y objetivos están vinculados a los objetivos de la empresa. El mapa debe mostrar como los niveles de aprendizaje de los colaboradores potencian los recursos de la empresa para la satisfacción de los clientes logrando así cumplir los objetivos financieros de la empresa. Rodriguez, Aibar, & Lima, 2017.

2.2.2.5 Balanced Scorecard

El Balanced Scorecard es una herramienta base que tiene como finalidad la sostenibilidad, primero enfocándose en el cumplimiento de la visión a través de los objetivos estratégicos quienes tiene como finalidad la creación de valor. El BSC mediante la creación de indicadores para los objetivos estratégicos financieros y no financieros, logra que la estrategia se transforme en indicadores tangibles, es decir una forma de medir el progreso por el cual se logra la visión de la empresa y los objetivos de esta. Quintero Beltrán & Osorio Morales, 2018.

2.2.2.6 Matriz del perfil competitivo (MPC)

La MPC es una matriz para identificar las fortalezas y debilidades de los principales competidores de la empresa en evaluación, esta evaluación es en relación con la estrategia y los ponderados que se aprecian son iguales a la matriz de evaluación de factores internos y externos. Trejo, Trejo, & Zuñiga, 2016.

2.2.2.7 Matriz de la posición estratégica y la evaluación de la acción (PEYEA)

La matriz PEYEA es una herramienta

muy utilizada para determinar la estrategia que se obtendrá en su desempeño en el mercado y una imagen de la misma empresa, determina entre las estrategias entre cuatro que son defensiva, competitiva, agresiva o conservadora. Trejo, Trejo, & Zuñiga, 2016.

2.2.2.8 Matriz de Boston Consulting Group (MBCG)

La MBCG o matriz Crecimiento-

Participación es una herramienta para el diagnóstico de la estrategia basándose en la revisión de la cartera de la empresa en evaluación, cuyo enfoque es la decisión de la inversión, desinversión o incluso el cierre de ciertos productos como beneficio en la inversión de la empresa. Trejo, Trejo, & Zuñiga, 2016.

2.2.2.9 Matriz de la gran estrategia (MGE)

La MGE es una herramienta utilizada para determinar la posición estratégica o la competencia de la empresa junto con el crecimiento del mercado de la empresa en análisis. Trejo, Trejo, & Zuñiga, 2016.

2.2.2.10 Matriz FLOR

Es una herramienta que permite analizar los factores internos (fortalezas y limitaciones) del objeto en estudio y los factores externos (objetivos y riesgos) conformándolo en un cuadro en conjuntos que proporcionó un diagnóstico que permitirá tomar decisiones para los siguientes cambios. Trejo, Trejo, & Zuñiga, 2016.

2.2.3 Gestión por procesos

La gestión por proceso se orienta principalmente de una forma avanzada de la calidad y la empresa, es adecuado indicar que dicha gestión es un cuerpo de conocimientos, herramientas y principios las cuales buscan la gestión de la calidad además buscar la eficacia global de la compañía y no por áreas. Pérez Fernández de Velasco, 2014.

2.2.3.1 Mapeo de procesos

Para toda organización es claro decir que al no entablar un mapeo de proceso en su empresa no conocerá íntegramente la comunicación que tiene cada una de ellas. El mapeo de proceso es una hoja de ruta en el cual muestra la interacción de las diversas áreas y clasifica en tipos de proceso como son: proceso operativo, de apoyo, de gestión y de dirección. Cabe señalar que este instrumento es fundamental para reconocer proceso que van relacionado directamente con el cliente ya que en todo negocio lo principal es el desarrollo de la satisfacción del cliente. Tener en cuenta que esta grafica muestra al output de algunos procesos, pero a la vez el input de otros procesos, por ello el propósito de este mapeo es poder añadir valor a cada proceso con el propósito de mejorar e integrar cada proceso que existen en la organización. Pérez Fernández de Velasco, 2014.

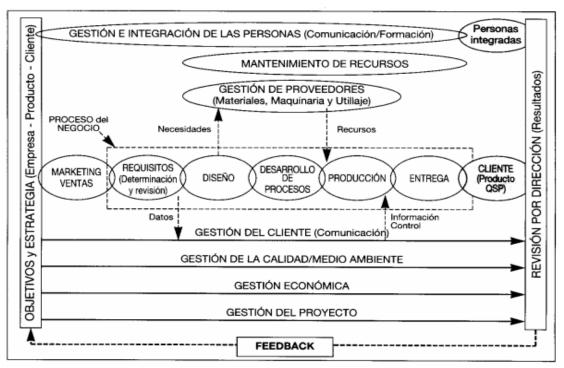


Figura 17 Mapa de procesos en una empresa industrial.

Fuente: Pérez Fernández de Velasco, 2014.

2.2.3.2 Cadena de valor

La cadena de valor visualiza los procesos productivos en una empresa, que constituye una muestra macro de la organización. Cada Empresa tiene ciertas particularidades propias, por lo tanto, cada cadena de valor es diferente en cada organización, por tal razón debe ser personalizada por los números de fase sea el caso Pardo Álavrez, 2014.



Figura 18 Cadena de valor Fuente: Prado Álvarez, 2014.

La cadena de valor fragmenta sus procesos en primarios y apoyo con la finalidad de perfeccionar su presencia

hacia el cliente, además determinar los sobrecostos que se incurren en el proceso de valor. Cada cadena de valor debe estar arreglada y definida según por cada rubro de negocio al que se dedica la empresa y con el fin de agregar valor para los variados procesos que integran a la organizacion con la finalidad de mejorar la satisfacion del cliente. Pardo Álavrez, 2014.

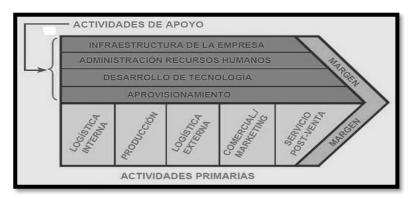


Figura 19 Estructura general de la cadena de valor Fuente: Pardo Álavrez, 2014.

2.2.3.3 Diagrama SIPOC

El diagrama SIPOC (Supplier-Input-

Process-Output-Customer) al cual también se le conoce como el diagrama de alto nivel, en el cual interactúa los insumos que recibe cada proceso y la salida de los mismos, es un instrumento general que visualiza de manera sencilla la estructura de la organización Tovar & Mota, 2014.

Como se puede verificar el diagrama SIPOC ayuda a poder identificar las interacciones que tienen los procesos de toda la organización ya que podemos ver como la salida de algunos procesos, son las entradas de otros y así sucesivamente. el diagrama SIPOC sirve para poder mostrar los conjuntos de proceso interrelacionados en la organización.

2.2.4 Gestión de compras

La gestión de compras en una parte importante de las empresas que tiene como finalidad obtener a los proveedores más competentes para poder obtener los mejorar productos o servicios a un valor apropiado, garantizando el abastecimiento a un tiempo apropiado y la calidad del producto final. ESAN, 2017.

2.2.4.1 Pronóstico de la demanda

Rodríguez (2017) indico que el pronóstico de la demanda es una actividad importante dentro de la gestión de compra que surge del momento en el cual se debe decidir cuanto más se debe de reponer evitando el quiebre de stock basándose en una estimación. Hay dos grupos que engloban los métodos de pronóstico, el método cualitativo y el método cuantitativo.

Los métodos cualitativos se basan en el análisis de la experiencia de las personas con respecto al rubro en el que se desempeña, es decir gerentes de ya tiene una idea clara de cuanto es lo que se necesitara, mientras que el método cuantitativo es basado en cálculos e historiales de ventas que representan el histórico, dieron una idea del comportamiento de los consumidores, de los picos altos y bajos de compras con los cuales podemos predecir o tener una idea general de cuantos será lo que se necesitara en el siguiente periodo de evaluación basando en los cálculos del método que se decida escoger.

2.2.4.2 Cadena de suministros

La cadena de suministros es un proceso en el cual todas las empresas, tanto las proveedoras, las de fábrica y abastecedoras se deben considerar como una sola con el fin de administrar de manera integral el flujo continuo del producto en evaluación optimizando el proceso en su totalidad, mejorando el servicio a los clientes y aumentando los beneficios. Iglesias, 2017.

2.2.4.3 Gestión de Almacenamiento

La gestión de almacenes tiene como finalidad la reducción las operaciones de manutención, controlando unitariamente todos los productos y las respectivas ubicaciones. Algunos de los objetivos que busca reducir la gestión de almacenes son maximización de los espacios, minimizar las operaciones de manutención, facilitar las entregas y lograr fiabilidad. Flamarique, 2019.

2.2.4.4 Planificación de los Requerimientos de materiales (MRP)

La MRP es una técnica de planificación para la producción y manejo de stock de materiales que parte de la demanda pronosticada, gestionando los flujos de los materiales para poder tener un abastecimiento en el momento más oportuno para cumplir las producciones programadas. Miño Cascante, Saumell Fonsec, Toledo Borrego, Roldan Ruenes, & Moreno, 2015.

2.2.5 Gestión de la calidad

La calificación de calidad lo define el cliente, se determina en el momento en cual él consumidor adquiere un producto o servicio y lo disfruta, en síntesis, la satisfacción y el cumplimiento de las expectativas por parte del cliente determina si es de calidad un servicio o producto. Por esta razón se procede a realizar una evaluación a los clientes insatisfechos con el producto o servicio brindado ya que no se estaría cumpliendo con los requisitos solicitados Gutiérrez Pulido, 2014.

2.2.5.1 La norma ISO 9001:2015

La norma ISO-9001 es un referente para todo sistema de gestión de la calidad (SGC), a su vez, es un sistema de gestión que comprende cinco puntos en su ejecución: Gestión de calidad, recursos, responsabilidad de dirección, elaboración del producto, medición, análisis y mejora. Cada una de ellas se subdivide en otras. La ISO-9001:2015 se parece a la herramienta PHVA, que comprende cuatro etapas orientas a todo tipo de organización de producción o de servicio. Gonzáles & Arciniegas, 2016.

Los beneficios del SGC y su mejora continua permiten la capacidad de proveer formalmente productos o servicios que satisfagan a los clientes, promueve oportunidades relacionadas a su realidad-tiempo, y objetivos, y concluye como registro para la demostración de la conformidad con requisitos del SGC.

2.2.5.2 Herramientas de Calidad

Los instrumentos de calidad poseen características de sencillez y facilidad de comprensión, se emplean de forma frecuente para el estudio de información en los diversos niveles de la organización.

a) Matriz 5W-1H

Es un instrumento simple de aplicar, lo que justifica su uso en las diferentes secciones operacionales de cualquier organización, orientándose en detectar un problema, hasta establecer la causa origen y poder así aminorarla, con puntos de solución. Bonilla, 2014.

Además de visualizar los factores jerárquicos que originan un problema y la causa principal de este, además de revelar la relación entre ellas para un mejor entendimiento y plantear un diseño de mejora.

b) Tormenta de ideas (*Brainstorming*)

Este instrumento es utilizado con frecuencia en situaciones de problemas que comprendan grandes cantidades de implicados, los cuales a través de una reunión discuten sobre el problema a tratar, recogiendo información de la situación problemática para concretar ideas claras, por otra parte, se procede a plantear situaciones ante la problemática central. Esta herramienta a su vez es bastante útil para integrar un equipo de trabajo, ya que brinda importancia relevante a la opinión que aporten como equipo de trabajo Gonzáles, Domingo, & Pérez, 2014.

c) Diagrama de Pareto

Es un instrumento que permite averiguar las causas más significativas de un problema y las menos importantes. Se establece en la práctica de que las causas de los problemas se pueden clasificar de dos formas: las importantes (las menos frecuentes) y las triviales (las más frecuentes). Lopez Parra, 2017.

d) Histograma

Los histogramas son los instrumentos con mayor uso en la recolección de datos y su clasificación en grupos de interés, se pueden aplicar en cualquier área de una organización, desde presentaciones comerciales

hasta grupos de mejora. A su vez esta herramienta se complementa con los gráficos de control que facilitan y mejoran la comprensión de los datos en análisis, también se pueden fijar en hojas de control. Lopez Parra, 2017.

e) Diagrama de Causa y Efecto

Este instrumento permite la clasificación de información como causas de problemas. Por otra parte, se plasma de forma gráfica la relación que se ha detectado como causa-efecto en un área determina de la organización, contiene cinco ramas importantes que son: Materiales, personas, máquinas, procesos y entorno. Lopez Parra, 2017.

Método gráfico que visualiza la relación entre una característica y los elementos que contribuyen a que se origine. Gráfica que relaciona el efecto (problema) con sus causas potenciales.

f) Análisis Modal de Fallos y Efectos (AMFE)

El análisis modal de fallos y efectos (AMFE), es un instrumento utilizado para valorar y pronosticar las fallas potenciales de un producto o un proceso, partiendo de la identificación de las fallas se procede a realizar un detallado análisis de sus frecuencias, formas en que se evidencian y los efectos que originan en su línea de operación. Gillet, 2014.

AMFE del producto, es un primer tipo que establece en validar las particularidades del producto, con el objeto de proteger que el riesgo no tenga efecto en el producto, habitualmente se usa para plantear nuevos productos o innovar nuevos diseños. Gillet, 2014.

AMFE del proceso, es un segundo tipo que procede a controlar las causas en las anomalías de los procesos, por otra parte, este procedimiento toma en cuenta las ocurrencias en los criterios de evaluación como la gravedad, capacidad de detección y probabilidad de suceso. Gillet, 2014.

g) Despliegue de la función de calidad (QFD)

La casa de la calidad es un instrumento de calidad donde se identifican las propiedades, intereses del cliente mediante una encuesta previa, para analizar y moldear en una necesidad ante el cliente, que puede ser un producto o servicio. Por otra parte, está organizado por cuatro casas que

complementa toda la secuencia para obtener resultados concretos. Pardo, 2014.

Seguidamente se procede a armar las casas con su determinada información, razonamientos de selección y finalmente con su pertinente ponderación de puntaje. Por otra parte, se necesita una serie de desglose en varios niveles que incrementa consecutivamente el detalle de los requisitos del cliente.

2.2.5.3 Gestión del Mantenimiento

La gestión del mantenimiento examina las áreas en las que se pueda mejorar la eficiencia de los sistemas productivos a partir de la adecuada gestión de los equipos, con el objeto de tener control de las herramientas, procedimientos y programas establecidos. Cuatrecasas, 2014.

2.2.5.4 Indicadores de Mantenimiento

Los indicadores de mantenimiento son la evidencia física real que demuestran y controlan la periodicidad de las maquinarias ante cualquier disponibilidad y confiabilidad para su utilización, se procede a implementar herramientas que colaboran a tener control de los equipos en su totalidad. Cuatrecasas, 2014.

a) Tiempo Medio Entre Fallo

El tiempo medio entre fallo o como también es conocido en sus siglas en ingles MTBF (*Mid Time Between Failure*), tiene por objetivo principal la identificación de la mejora ante una avería de una maquinaria en un determinado periodo de tiempo Cuatrecasas, 2014.

El MTBF determina el número de horas totales para su realización con base de un cálculo de por medio, por otra parte, se procura analizar entre el número de averías ocurrida en un periodo de tiempo tomado. Además, muestra la vida útil de la máquina en el transcurso de su adquisición.

b) Tiempo Medio de Reparación (MTTR)

El MTTR determina el tiempo del total de reparaciones entre el número de paradas que hubo en un determinado tiempo tomado. Este indicador depende de la capacidad de reparar de los técnicos o el personal de mantenimiento, comprende el paso del tiempo que se demore la operación de entender su funcionamiento y su mantenimiento previo. Cuatrecasas, 2014.

El tiempo medio de reparación o como es conocido por sus siglas en ingles MTTR (Mid Time To Repair), este indicador calcula cuanto demora en reiniciar sus operaciones una máquina luego de tener paro por alguna avería, es decir el tiempo que demora en ser reparado una máquina.

c) Eficiencia General de los Equipos (OEE)

La eficiencia general de los equipos (OEE: *Overall Equipment Effectiveness*) es un indicador que determina la eficiencia de una máquina en una empresa, además es aplicado en todas las empresas manufactureras donde las máquinas son de mayor envergadura o influencia.

Su gran importancia abarca puntos como: calidad (en referencia a la cantidad de defectuosos salientes), rendimiento (si la máquina trabajo a su máxima capacidad), disponibilidad (paros efectuados en la línea de producción), que conlleva a observar de manera detallada los puntos mencionados.

2.2.5.5 Tipos de Mantenimiento

En la actualidad existen diferentes tipos de mantenimiento, los cuales están definidos con el objeto de moldear la organización, la existencia del mantenimiento como uno de los pilares que cuenta la empresa. El mantenimiento correctivo y preventivo es la plataforma para controlar una de las seis grandes pérdidas de toda organización.

a) Mantenimiento correctivo

El mantenimiento correctivo, es comúnmente tomado durante inmovilizaciones o ante un problema eventual de las máquinas, por otra parte estas paradas originan demoras en la produccion como tambien el incremento de stock en la linea de produccion.

Asimismo este tipo de mantenimiento es utilizado con bastante frecuencia ante una necesidad del equipo o ante una averia o defecto de la máquina para alcanzar un mayor rendimiento hasta el punto que este inoperativo

o no pueda seguir en funcionamiento. La gravedad de que esto suceda ocasiona que el equipo llegue a su límite y perjudique o agrave el fallo inicial, ocasionando el aumento del tiempo de reactivación Cuatrecasas, 2014.

b) Mantenimiento preventivo

Este tipo de mantenimiento nace con el fin de reducir los mantenimiento correctivo en las máquinas, que incluye los programa de lubricacion, de inspenciones, ajustes y otros problemas potenciales que pueden ser corregidos previamente antes de que ocurran.

El Mantenimiento Preventivo tiene como objetivo conocer la situacion actual de las máquinas productivas y en base a ello programar los mantenimiento en el instante mas oportuno, es necesario tener un registro de un plan de monitoreo de cada máquina para detectar algun problema o fallo y la frecuencia en que ocurren con el fin de tener atecedentes y programar sus reparaciones. La realizacion de este tipo de mantenimiento deriva en un costo adicional pero al disminuir las paradas por averias o mantenimientos correctivos se justifica la inversion Cuatrecasas, 2014 .

2.2.5.6 Indicadores de Gestión

En una empresa los indicadores de gestión son utilizadas de manera bastante frecuente para saber la situación y supervisarlas, y que permiten a la organización definir e identificar los variados problemas que se presentan en el desenvolvimiento de las actividades. Mora, 2014.

Se concluye que los indicadores de gestión son parte primordial para el control de un sistema que busca lograr que la organización sea más eficiente y eficaz, lo que facilita una mejor toma de decisiones para alcanzar los objetivos propuesto.

a) Eficiencia

Se puede comprender que la eficiencia es la utilización adecuada de los recursos para lograr resultados, para alcanzar una óptima eficiencia se debe llevar de forma correcta los procedimientos planteados anteriormente, a fin de reducir las pérdidas.

Desde un punto operativo la eficiencia viene a ser el resultado del uso de recursos en relación con los resultados, después de una evaluación minuciosa con la que podemos hacer una comparación con el propósito de identificar el grado de eficiencia. También hay autores que se refieren a la eficiencia como: "Los recursos consumidos para obtener un resultado" Salqueiro, 2015.

b) Eficacia

La eficacia se define como la capacidad de obtener el resultado esperado en un determinado tiempo, interpretándose de otra manera cuando se logra alcanzar las metas propuestas a costa de la utilización de recursos, de otra manera se define que los recursos utilizados para alcanzar la meta fueron eficaces. Salgueiro, 2015.

c) Efectividad

La efectividad se establece como la relación de la eficiencia y la eficacia, de igual manera se entiende la obtención del resultado pretendido haciendo uso de manera eficiente los recursos dados. Podemos expresar ante un planteamiento de un objetivo a costa de los recursos y se logra el objetivo se puede decir que es eficaz. Salgueiro, 2015 .

Hasta el momento se puede decir que la efectividad es la obtención del objetivo propuesto, el cual demanda continuar con la evaluación de las actividades planteadas.

d) Productividad

Este indicador visualiza la relación de los recursos empleados en fabricación de productos. En forma general, la obtención de la productividad involucra la división de los resultados logrados y los insumos empleados, cada organización maneja sus unidades propias, los insumos generalmente son las horas hombre y máquina que son empleados. Para fines de cálculo la productividad mide como se está utilizando los recursos para la elaboración de un producto o servicio Gutiérrez Pulido, 2014.

En palabras sencillas, la productividad más que producir rápido es producir mejor, logrando optimizar la mayoría de los insumos, generando un acrecentamiento en el margen de rentabilidad a nivel gerencial.

2.2.5.7 Cartas de Control

Tiene la finalidad de el comportamiento de un proceso a lo largo de un determinado tiempo, para determinar las posibles variaciones entre comunes y especiales, lo que concluirá con la caracterización del proceso y determinar las mejores acciones de control y mejora. Existen os tipos de cartas de control que son por atributos y para variables, la de atributos hace referencia a los defectos o defectuosos que se pueden cuantificar dentro del control de un proceso y las variables se refieren a las características de calidad de tipo continuo que se necesitan instrumentos de medición para la toma de muestras son las cartas promedio rango (X -. R) y promedio desviación estándar (X – S). Gutiérrez & de la Vara, 2009.

a) Cartas de control \overline{X} – R

Carta utilizada para tomar una determinada cantidad de muestras dentro de un determinado tiempo a lo largo del proceso, esto con la finalidad de calcular el promedio y el rango de cada muestra obteniendo así la tendencia centra y I variabilidad del proceso, con las determinadas fórmulas se calcula los límites de control tanto superior como inferior para lograr una gráfica y la visualización de las tendencias del proceso. Gutiérrez & de la Vara, 2009.

b) Carta de control p (proporción de defectuosos)

Carta que determina el desempeño de un proceso o parte de este, usando la proporción o fracción de los elementos defectuosos en la toma de una muestra del proceso. Se basa en la toma de muestra de un proceso, luego la evaluación de cada uno determinando si es defectuoso o no para poder realizar la fracción que concluirá con el análisis de los límites de control con sus respectivas fórmulas. Gutiérrez & de la Vara, 2009.

2.2.5.8 Capacidad de procesos

Determinar la capacidad de un proceso en base a una característica de calidad determinada, consiste en conocer que tan amplia es la variación de dicho proceso, logrando visualizar si cumple con las especificaciones es decir si satisface la calidad. Gutiérrez & de la Vara. 2009.

2.2.6 Gestión del desempeño laboral

El desarrollo de la gestión de las condiciones laborales tiene como propósito la administración del desempeño de los colaboradores en las distintas áreas de trabajo en una organización, desde el clima laboral, la seguridad laboral, el orden y limpieza hasta el desarrollo de conocimientos y habilidades de los colaboradores. La gestión humana crea un aporte en la productividad y rendimiento de cada colaborador o empleado en sus funciones, por lo que las organizaciones en la actualidad toman una mayor importancia a su capital humano.

2.2.6.1 Clima laboral

El clima laboral es un contexto en el cual se encuentran aspectos tangibles e intangibles que afectan directamente a los colaboradores en su motivación, actitudes y desempeño, repercutiendo en el desempeño de la empresa. El clima laboral es todo aquello que se encuentra en el ámbito laborar ya se pueda o no tocar, esto influye de manera positiva o negativa con los colaboradores de tal manera que se ve reflejado en el desempeño de toda la empresa. Esto se puede medir de diversas formas ya se por medio de la apreciación de los mismos colaboradores o mediante un análisis visual de lo que su sede en el contexto de evaluación. Bordas Martinez, 2016.

Mayormente se distinguen perspectivas en el estudio del clima laboral, estas son: la perspectiva realista que indica al clima laboral como perteneciente a la organización e independiente de los miembros de esta; después está la perspectiva fenomenológica que indica que el clima laboral es algo empírico de las personas y que resalta los aspectos individuales; y, por último se tiene a la perspectiva interaccionista que fomenta la relación de las dos perspectivas

anteriores buscando la unión de los objetivos de la empresa y la apreciación que el personal tiene de esta.

2.2.6.2 Motivación Laboral

La motivación es un proceso que tiene como finalidad el logro de un objetivo mediante un comportamiento fisiológico y psicológico, en otras palabras, la motivación es la obtención de un objetivo mediante el esfuerzo y la perseverancia para lograrlo sin impedir las trabas presentadas. Charleux & Loubat, 2016.

2.2.6.3 Gestión del Talento Humano (GTH)

La gestión del talento humano es un proceso que realiza operaciones como coordinar, dirigir, controlar y ejecutar, que tiene como finalidad la obtención de los objetivos de la organización mediante la colaboración de los colaboradores estructurados en la organización. Algunos de los principales objetivos del GTH es el cumplimiento de la misión de la empresa, desarrollar las competencias del personal (ser productivos), lograr la sinergia organizacional y la evaluación del desempeño laboral. Vallejo Chávez, 2015.

2.2.6.4 Ley N° 29783, Ley de Seguridad y

Salud en el Trabajo

Según lo indicado en las normas legales, la ley tiene como principal objetivo promover una cultura de prevención de riesgos en el país, aplicada en todos los sectores tanto productivos como de servicio, a los empleadores como a los trabajadores, claro está que la ley presenta normas mínimas para cumplir con la seguridad, dejando que se puedan implementar mejores medidas de protección según lo tenga previsto cada empleador.

2.2.6.5 Matriz IPER

Iniciales de lo que significa identificación de peligros y evaluación de riesgos, la cual podemos ver fundamentado en el artículo 19 de la Ley N°29783, como un proceso de gestión de la seguridad para tener visualizado y muy presentes los peligros y riesgos a los que se someten los colaboradores en general.

2.2.6.6 Distribución de Planta

Se debe tener presente que al momento de realizar la distribución de plata se debe tener en cuenta un ordenamiento de factores de producción, para lograr operaciones económicas y satisfactorias. Díaz Garay, Jarufe Zedán, & Noriega Araníbar, 2007.

a) Factores para la distribución de planta

Para el análisis de la distribución de planta se debe tomar en cuenta los factores que tienes relación con el producto, por lo cual cada uno requiero su ubicación y un espacio apropiado para poder manipularlo, dentro de estos factores a analizar tenesmo, materiales (materia prima, productos en proceso, productos terminados), maquinaria, trabajadores, movimientos (de personas y materiales), espera (almacenaje en general), servicios (mantenimiento, control, inspección, etc.), edificio (instalaciones, particulares internas y externas). Díaz Garay, Jarufe Zedán, & Noriega Araníbar, 2007.

b) Método Gurchet

Método que se utiliza para para calcular los espacios físicos requeridos para la distribución de planta, basándose en el cálculo total de máquinas requeridas, la cantidad de equipo requerido y el número de operarios necesarios.

$$S_T = S_S + S_g + S_e$$

$$S_g = Superficie total$$

$$S_s = Superficie estática$$

$$S_g = Superficie de gravitación$$

$$S_e = Superficie de evolución.$$

Figura 20 Fórmula de la superficie total

Fuente: Valencia Napán, 2016.

Superficie estática, que se debe calcular en base al área de utilización de la máquina, mueble o equipo incluyendo bandejas, tableros entre otros.

$$S_S = Largo \times Ancho = L \times A$$

Figura 21 Fórmula de la superficie estática

Fuente: Valencia Napán, 2016.

Superficie de gravitación, esta superficie refleja el área de utilización del obrero con el mueble o máquina en la realización de sus actividades, teniendo referentes los lados por los cuales se utiliza

Figura 22 Fórmula de la superficie de gravitación Fuente: Valencia Napán, 2016.

Superficie de evolución, reservada para los desplazamientos de los colaboradores, de los equipos, medios de transporte y las salidas de los productos.

$$S_e = (S_s + S_g)K$$

$$K = \frac{h_{EM}}{2 \times h_{EF}} = 0.5 \times \frac{h_{EM}}{h_{EF}}$$

Figura 23 Fórmula de la superficie de evolución Fuente: Valencia Napán, 2016.

Se puede apreciar que se debe hacer diferentes cálculos para determinar la "K" que se pueden apreciar a continuación.

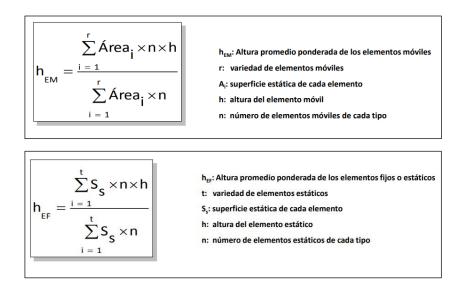


Figura 24 Fórmula de las alturas promedio ponderadas Fuente: Valencia Napán, 2016.

Por último, también existe una estimación aproximada del valor de "K" para los diferentes tipos de industrias.

c) Tabla relacional

Tabla que se usa para poder elaborar el diagrama de relación en la cual se aprecia las relaciones de cercanía que deben de tener cada área o actividad para optimizarla en la propuesta de distribución.

d) Diagrama de relación de recorrido

Esta es una forma de visualización en la cual se hace más fácil identificar las actividades que deben ir mas juntos por los motivos presentados en la tabla de relación junto con la lista de motivos, de esta manera lograr presentar una propuesta de distribución de planta.

2.2.6.7 Las Cinco S

Las cinco S es una filosofía que tiene como finalidad clasificar, limpiar y ordenar el área laboral, generando un aumento en la productividad, mejorando el clima laborar. Esta filosofía está clasificada en clasificar, ordenar, limpiar, estandarización y disciplina.

La metodología de las 5's, es considerada como principios que optimizan las áreas en el tema de organización y limpieza, también es desarrollado por organizaciones que eligen mejorar sus procesos de manera organizada, operativa, segura y limpia. "La implantación de las 5'S sigue un proceso establecido en cinco pasos, cuya ejecución e implementación requiere la concesión de recursos, la acomodación a la cultura de la empresa y la consideración del aspecto humano" Rajadell & Sánchez, 2014.

2.2.7 Evaluación económica

La evaluación económica tiene como objetivo el análisis de la rentabilidad, la capacidad de recuperación y el riego que conlleva el proyecto evaluado. Menciona también que un punto muy relevante de la evaluación económica es la rentabilidad en relación del dinero que se consume y el dinero que genera. Carballo Veiga, 2017.

2.2.7.1 Valor actual neto (VAN)

El VAN tiene como finalidad la estimación el valor que se espera del proyecto, en cuanto resta los desembolsos de los ingresos actualizados. Para que se acepte la ejecución del proyecto el VAN deberá dar un resultado positivo. Se presenta la fórmula de cálculo. Carballo Veiga, 2017.

$$VAN = \sum_{j=0}^{n} \frac{FC_{j}}{(1+k)^{j}}$$

Figura 25 Fórmula del valor actual neto

Fuente: Carballo Veiga, 2017.

2.2.7.2 Tasa interna de retorno (TIR)

La TIR es el índice que mide el rendimiento promedio anual de todo lo invertido durante todo el tiempo del proyecto. el TIR es el resumen en porcentaje de todo el calendario de la inversión. Para aceptar el TIR este debe de superar la tasa de corte, que es la rentabilidad mínima exigida para la implementación de un proyecto. Carballo Veiga, 2017.

$$\sum_{j=0}^{n} \frac{FC_{j}}{(1+TIR)^{j}} = 0$$

Figura 26 Fórmula de la tasa interna de retorno

Fuente: Carballo Veiga, 2017.

2.2.7.3 Relación Costo Beneficio (RBC)

Es otro criterio que se utiliza para la evaluación de proyectos en la razón del beneficio (los ingresos) y el costo (los egresos), su aplicación es basada en la ecuación para calcular el VAN, como

se aprecia a continuación. Sapag Chain, Sapag Chain, & Sapag Chain, 2014.

donde: Y = Ingresos $E = \text{Egresos (incluida la inversión } I_0)$

$$\frac{\sum_{t=1}^{n} \frac{Y_{t}}{(1+i)^{t}}}{\sum_{t=0}^{n} \frac{E_{t}}{(1+i)^{t}}}$$

Figura 27 Fórmula de la relación costo beneficio

Fuente: Sapag Chain, Sapag Chain, & Sapag Chain, 2014.

2.2.7.4 Periodo de recuperación o PayBack

El periodo de recuperación es otro criterio de evaluación de proyectos de inversión con el cual se pudo determinar el número de periodos necesarios para poder recuperar la inversión inicial, usado para poder compararlo con el número de periodos aceptables por la empresa. Sapag Chain, Sapag Chain, & Sapag Chain, 2014.

$$PR = \frac{I_0}{BN}$$

Figura 28 Fórmula del periodo de recuperación

Fuente: Sapag Chain, Sapag Chain, & Sapag Chain, 2014.

2.2.8 Indicadores de la gestión de proyecto

Para poder tener un control del avance del proyecto se utilizaron dos indicadores siendo estos el CPI y el SPI, por lo cual indicaremos los conceptos y fórmulas para poder calcularlo y tenerlos claros.

2.2.8.1 Índice de desempeño de costos (CPI)

El CPI es la comparación del trabajo completado en relación con los costos del avance real del proyecto, indica la eficacia de los costos a lo largo del proyecto, si estos cumplen con lo planificado. Si el CPI da un valor superior a la unidad esto indica que el costo está por debajo de lo planificado, si indica un valor menor a la unidad, el costo está por encima de lo planificado Valdez, 2012 .

CPI Índice de Desempeño del Costo CPI = EV / AC	СРІ		CPI = EV / AC
---	-----	--	---------------

Figura 29 Fórmula del CPI Fuente: Valdez, 2012.

2.2.8.2 Índice del desempeño del cronograma (SPI)

El SPI mide el rendimiento del trabajo realizado a lo largo de un proyecto, compara el trabajo real con el trabajo planificado con el fin de determinar el rendimiento de este. Si el SPI da un valor mayor a la unidad indica que se está adelantado con respecto al cronograma, si resulta en un valor menor a la unidad significa un retraso con respecto al cronograma. Valdez, 2012 .

SPI	Índice de Desempeño del Cronograma	SPI = EV / PV
-----	---------------------------------------	---------------

Figura 30 Fórmula del SPI Fuente: Valdez, 2012.

CAPÍTULO III METODOLOGÍA

Dentro del ´presente capítulo se definió la metodología para el desarrollo de la tesis, comenzando con el tipo de la investigación, los procesos de la recolección de datos y por último un cuadro comparativo entre cuatro metodologías, donde se eligió la más apropiada para el desarrollo de la tesis.

3.1 Enfoque de la investigación

Se definió el tipo de investigación adecuado al desarrollo que se estableció.

3.1.1 Tipo de investigación

El tipo de investigación fue aplicada. Este tipo de investigación se caracteriza por convertir los conocimientos puros en conocimientos prácticos y útiles; en este caso, conocimientos adquiridos en la escuela de ingeniería industrial de la Universidad de San Martín de Porres. Así, tras identificar problemas con posibles soluciones, teniendo en cuenta las limitaciones y con la viabilidad necesaria en la empresa, se procedió a poner en práctica métodos y herramientas de ingeniería aprendidas.

3.1.1.1 Nivel de la investigación

La investigación se realizó a nivel descriptiva debido a que este nivel permitió narrar el transcurso del problema conforme se suscita, con la finalidad de obtener información que ayude a

definir la situación a nivel general y de forma completa de la empresa, con la finalidad de dar posibles soluciones a los problemas encontrados.

3.1.1.2 Modalidad de investigación

La modalidad de la investigación del presente proyecto de investigación fue de campo, ya que permitió analizar situaciones o casos reales que se desarrollaron en la empresa, con el fin de poder analizarlos y obtener causas directas con sus efectos, para plantear soluciones.

3.1.1.3 Unidad de análisis

La unidad de análisis fue la empresa

Macadi International S.A.C.

3.1.1.4 Métodos de estudio

Se empleó el método inductivo y deductivo, se utilizaron ambos métodos de forma complementaria. Se recurrió al método inductivo cuando se llega a los conocimientos teóricos a partir de la observación y análisis de los datos; también, se utilizó el método deductivo cuando se dedujeron conclusiones a partir de principios.

3.2 Proceso de recolección de datos

Se describió los diferentes procesos de recolección de datos que se utilizaron.

3.2.1 Técnicas de recolección de datos

Las principales técnicas que se emplearon

fueron las siguientes:

- Observación (Ver): Técnica que se usó con la finalidad de analizar y observar las operaciones que afectaban los trabajadores en sus respectivas áreas o puestos de trabajo.
- Entrevista (Dialogar): Se realizaron entrevistas estructuradas o diálogos, haciendo las preguntas adecuadas y puntuales a los entrevistados, a partir de las respuestas surgieron los datos o la información de interés que se tomó para lo que se requiera.

 Encuesta (Leer): Cuestionario de preguntas previamente elaboradas las cuales estaban redirigidas a una muestra respectiva de la unidad de análisis, con el propósito de recopilar las opiniones o datos específicos.

3.2.2 Instrumentos de recolección de datos

Lluvia de ideas: Reuniones con los colaboradores de la empresa de confianza donde se expusieron los principales problemas de la planta, así como las posibles causas raíz y efectos.

- Check list, formatos y fichas técnicas: Permitieron realizar anotaciones y comparaciones de las actividades en los diversos procesos.
- Cronometro: Permitió realizar el minutaje y toma de tiempo de la elaboración del producto para el apoyo e identificación de la cadencia.
- Laptops, cámara fotográfica y grabadora: Permitieron la recopilación de datos, captar situaciones que se meritaban y plasmar las ideas y resultados encontrados.

3.2.3 Software

Para la recolección de datos se utilizó los siguientes instrumentos:

- Microsoft office: Word, Excel, Power Point, Visio.
- Software de Minitab, se utilizó para el cálculo y grafica de los procesos.
- Software V&B Consultores, herramientas como BSC, Planeamiento Estratégico, Satisfacción del cliente, GTH, Cadena de Valor, Percepción del cliente, Clima Laboral y Costos de Calidad.
- EXPERT CHOICE, para diferentes usos ya que es una herramienta para la selección de algo planteado.

3.2.4 Recursos humanos

Para el desarrollo del presente proyecto el recurso humano involucrado fue: principalmente las 2 personas que conforman el equipo de investigación, los autores. En adición a ellos, se

encontraban todo un equipo de asesores que corroboran el avance y la veracidad de los datos. Jefes de áreas, apoyo en diferentes aspectos. Operarios, para la colaboración de las evaluaciones, como las condiciones laborales, el trato que reciben y el apoyo en el entendimiento de los diferentes procesos que manejan cada uno.

Personal administrativo, facilitando información en cuanto a los clientes, costos y diferentes materiales que se necesitó para la construcción de los indicadores. Jefes de áreas, apoyo en diferentes aspectos, como información del ritmo de trabajo en la cual están habituados, apoyo en la utilización e identificación de algunas herramientas.

3.3 Elección y justificación de la metodología de mejora continua

Para la elección de la metodología de mejora continua que se utilizó en el presente trabajo aplicado a la empresa Macadi Internacional S.A.C. Fue necesario una evaluación entre cuatro metodologías, que son las siguientes:

- PHVA
- SIX SIGMA
- LEAN MANUFACTURING
- JUST IN TIME

Para la determinación de la metodología que se aplicó en el proyecto se analizaron de una forma comparativa en cuatro aspectos, complejidad de la metodología, confiabilidad, economía y relación con el problema. El ponderado y cálculo se aprecia a mayor detalle en el ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia., Como menor ponderado se aprecia la metodología Just in Time, esto se debe al enfoque que más precisado a los inventarios y los desperdicios, a la reducción de tiempos muertos por espera de materiales y a la optimización de tener lo que se necesita al momento necesario, metodología que no logra abarcar todo lo que se desea analizar en el proyecto, seguido se encuentra *Lean Manufacturing* que si bien está enfocada en la mejora continua se va más a los sistemas de producción, eliminar desperdicios y actividades que no suman, cuando lo que se busca en el proyecto es trascender solo lo operativo y llegar a las gestiones

a los niveles altos para poder realizar una mejora en el todo como un conjunto. Después esta Six Sigma metodología enfocada a la obtención de la calidad perfecta que sigue pasos como definir, medir, analizar, mejorar y controlar; que muy fácilmente se pudo aplicar al proyecto, pero el objetivo de este proyecto va enfocado a la productividad para englobar todo, se tocara puntos como calidad, pero no es lo único que se tendrá presente.

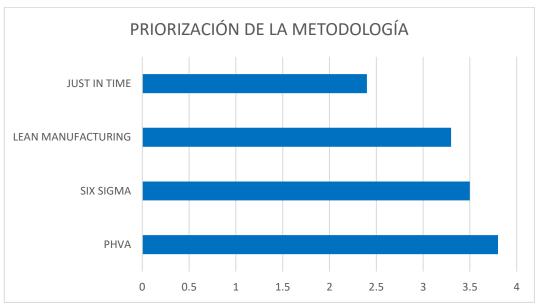


Figura 31 Priorización de la metodología

Elaborado por: los autores

Como resultado final se obtuvo la metodología PHVA planear, hacer, verificar y actuar, una metodología que tiene una mayor flexibilidad para adaptarse al proyecto enfocado en mejorar la productividad de la empresa, empleando los 4 pasos en el orden apropiado y enfocado a los objetivos que se determinen.

CAPÍTULO IV DESARROLLO

Dentro del presente capítulo se desarrolló la metodología escogida con el enfoque de solucionar los problemas planteados dentro del árbol, para poder lograr el objetivo central del proyecto que era la mejora de la productividad.

4.1 Planificar

En la primera etapa del ciclo PHVA cuyo desarrollo permitió definir los planes de acción determinados a partir del diagnóstico de las causas principales que generaron la baja productividad en la empresa MACADI INTERNATIONAL S.A.C. Para una medición adecuada se estableció y desarrolló los indicadores que permitieron medir la situación inicial de la empresa, enfocado en las distintas gestiones establecidas inicialmente en el árbol de problemas como la gestión estratégica, la gestión del talento humano y la gestión de procesos. Como la parte final la etapa de planear se realizó la evaluación financiera, logrando así identificar el beneficio económico al aplicar los planes de mejora en un determinado periodo.

4.1.1 Diagnóstico de las causas del problema

De acuerdo con el grafico del árbol de problemas se observó cinco ramas inferiores que se fueron desglosando en

más puntos del problema, estas cinco ramas fueron las cinco gestiones que se diagnosticaron como línea base y generaron planes que mejoraron el diagnóstico.

4.1.1.1 Diagnóstico de la gestión estratégica

Dentro el diagnóstico de la gestión estratégica se realizó un análisis general de la empresa determinando su posición inicial respecto a la estrategia, su direccionamiento estratégico, un análisis de los factores internos y externos de la empresa para que se tenga claro sus fuerzas, objetivos, riegos y debilidades; por último, un análisis de la competencia de la empresa frente a sus rivales, todo esto como primer diagnóstico para luego implementar las mejoras en base al plan que se efectuó.

a) Radar estratégico.

Iniciando el diagnóstico de la gestión estratégica, se concretó reuniones con el apoyo de la gerencia y del área de producción con la finalidad de medir los diversos componentes y determinar el grado de alejamiento del objetivo ideal de la empresa Macadi International S.A.C. Fue crucial la participación de ambas áreas que otorgaron diversas expectativas en el desarrollo de la evaluación.

Este análisis tuvo como objetivo determinar qué tan alejada esta la posición estratégica de la empresa con respecto a los componentes principales. Esta responsabilidad recae principalmente en las cabezas encargadas de alinear, motivar y gestionar el direccionamiento estratégico. (¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.). Como se puede aprecia en la evaluación se obtuvo el resultado de un indicador, concretamente indica que la eficiencia inicial de la empresa era de 43.29%, este valor se representa gráficamente de la siguiente manera:

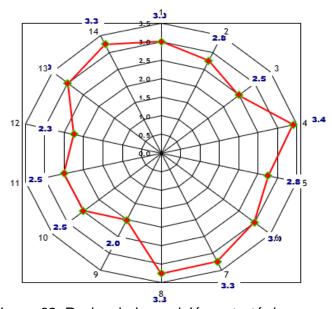


Figura 32. Radar de la posición estratégica. Adaptado por los autores del software radar estratégico de V&B Consultores

Básicamente la eficiencia estratégica resultó tan baja porque hace falta la difusión de la estrategia en los distintos niveles, existe como tal misión, visión, valores, posición estratégica, una persona a cargo de la estrategia pero no se daba abasto junto con sus demás responsabilidades y los niveles como operarios no tenían percepción de esto, no consideraban la misión o visión mucho menos los valores que deben fundamentarse, existía poco conocimiento de la opción de la empresa incluso en niveles administrativos. Básicamente lo que hace falta en la empresa era alinearla aún más y una mayor difusión de la estrategia a todos los niveles.

b) Evaluación del direccionamiento estratégico

El desarrollo del presente análisis se basó en el modelo efectivista. Bocangel, 2013. Como la base inicial, esto permitió evaluar y alinear los objetivos de la empresa a través de su estrategia, también se pudo evaluar y reformular la misión, visión y valores actuales de la empresa, siendo estos la base para lograr alinear el planeamiento estratégico. A continuación, se puede apreciar el análisis y resultados de la evaluación del direccionamiento estratégico actual de la empresa.

b.1) Misión.

Se analizó la misión de la situación inicial de la empresa, con mayor detalle en el ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia..

Esta evaluación fue sometida por los colaboradores de la misma empresa con la finalidad de detectar las limitaciones y fortalezas para posteriormente sea reformulada.

Buscamos crear una organización sólida, innovadora ycomprometida en la mejora de la calidad de vida de las personas ofreciendo soluciones integrales a nuestros clientes internos y externos e incorporándonos activa y entusiastamente en cada uno de sus proyectos de implementación comercialización, poniendo a disposición nuestros productos, servicios y especialmente la destreza y creatividad de nuestro capital humano.

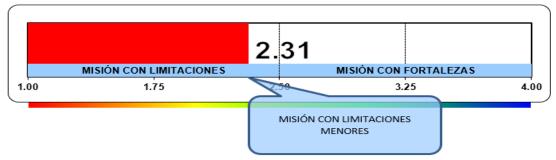


Figura 33 Misión de la situación inicial Adaptado por los autores del software radar estratégico de V&B Consultores

Como resultado de la evaluación a la que se sometió la misión actual, se obtuvo un resultado del indicador de 2.3, esto se debió a que tuvo falencias en aspectos como lo concisa que debería ser o la falta de expresión en verbos de manera infinitiva, aspectos en los que se obtuvo menor puntaje en el análisis. No se apreció claramente la propuesta de valor que ofrece la empresa, por lo tanto, esta misión se tuvo que reformular para cubrir los aspectos de menor puntaje.

b.2) Visión.

Se aprecia en la siguiente figura que el resultado del análisis de la visión en la posición inicial de la empresa, con mayor detalle el análisis en el ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia., también fue analizada en conjunto con los colaboradores para la determinación de sus limitaciones y fortalezas.

Ser una empresa lider en producción y comercialización de acabados para la construcción y equipamiento en general. Generando planes de corto, mediano y largo plazo con resultados medibles.

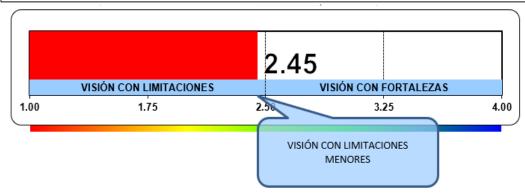


Figura 34 Visión de la situación inicial Adaptado por los autores del software radar estratégico de V&B Consultores

El resultado obtenido en el análisis de la visión fue un indicador de 2.45, esto se debió a la falta del cumplimiento de aspectos como la comunicación que debe presentar la ausencia del sentido de descripción hacia el futuro de la organización y no solo de una meta, también aspectos como motivación y que sea retadora no se lograron apreciar claramente, no se vio la inclusión de las partes interesadas, tiene la fortaleza de un objetivo a largo plazo pero se debió analizar si es factible o no para poder describirlo en la visión. En resumen, se tuvo que reformular la visión cubriendo dichos aspectos.

b.3) Valores organizacionales

Parte del direccionamiento estratégico son los valores, que son la base que fundamenta la misión para luego llegar a lograr la visión, los valores que estableció la empresa Macadi International S.A.C. fueron evaluados de igual manera junto con los colaboradores, para identificar si el capital humano estaba alineado a la estrategia de la empresa. (**Ver** ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.).

Responsabilidad	El compromiso de nuestros colaboradores con las tareas que se les asigna es de suma importancia, para lograr un optimo trabajo.
Puntualidad	La asistencia puntual del personales de suma importancia para nuestra compañía, al igual que la entrega a tiempo de nuestro productos terminados.
Comunicación	Nuestros colaboradores estan constantemente informados de lo que sucede dentro de la fabrica, para evitar posibles confusiones.
Excelencia en la Calidad	La excelencia en la calidad es la clave que tiene que tener presente nuestros colaboradores para lograr un producto terminado en excelentes condiciones.
Trabajo en Equipo	Fomentamos la colaboración y trabajo en equipo, asi como la cooperación en las diferentes areas para mejorar la atención al cliente.

Figura 35 Valores actuales de la empresa Adaptado por los autores del software radar estratégico de V&B Consultores

El resultado obtenido por la evaluación de los valores de la empresa indicó que los valores como los de trabajo en equipo y la excelencia en la calidad fueron los que constantemente se practicaban a diferencia de los valores como puntualidad y comunicación que eran los que menos se practicaban, también estaba el valor de la responsabilidad que estaba en un punto intermedio de todos los valores, ya que en los últimos meses fue el valor que más se estaba tratando de impulsar.

c) Diagnóstico situacional

Después de la evaluación del direccionamiento estratégico, se estimó el diagnóstico situacional, usando los puntos principales de la estrategia que eran los insumos estratégicos, el diseño de estrategia, el despliegue de la estrategia y el aprendizaje y mejora; esta información fue obtenida mediante las reuniones con las principales cabezas de las diferentes áreas, esto fue necesario para obtener resultados clave en el trabajo. (Ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.)

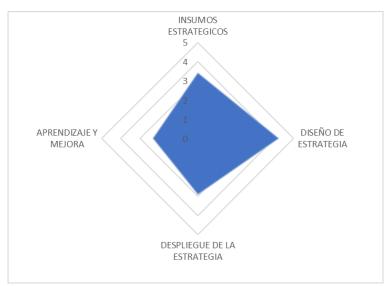


Figura 36 Diagnóstico situacional Adaptado por los autores del software planeamiento estratégico de V&B Consultores

Por medio de la gráfica se concluyó que el proceso de aprendizaje y mejora era el punto menos desarrollado de la empresa por lo mencionado anteriormente sobre la falta de difusión de la estrategia, también los procesos de insumos estratégicos y despliegue de la estrategia, eran puntos que estaban en desarrollo mas no presentaban un nivel adecuado y por último el proceso de diseño de estrategia que si bien era el más desarrollado en comparación a los 4 procesos, todos los procesos se encontraba por debajo de donde deberían, esto significó que todo los procesos necesitaban atención y mejoras.

d) Matriz de Evaluación de Factores Internos (MEFI)

Para el análisis de la matriz de los factores internos de la empresa, se basó en el árbol de problemas y la cadena de valor, el análisis contó con la participación de jefe de planta para poder obtener mejores resultados.

El análisis de los factores internos de la empresa tiene como finalidad resumir cuales eran las fortalezas y las limitaciones que generan un impacto significativo en la empresa Macadi International S.A.C. (¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.)



Figura 37 Factores internos Adaptado por los autores del software planeamiento estratégico de V&B Consultores

El resultado obtenido mediante el análisis de factores internos fue un indicador de 2.68 representado en el semáforo de color amarillo. Si bien la empresa contaba con muy buenas fortalezas que la hacían competitiva en su rubro, también presentaba grandes limitaciones que iban muy enfocadas a la gestión estratégica, por lo cual se planteó elaborar un adecuado planeamiento estratégico que comprometa atacar esas limitaciones, para poder fortalecer a la empresa.

e) Matriz de Evaluación de Factores Externos (MEFE)

Para el análisis de los factores externos de la empresa, este se basó en el análisis de las 5 fuerzas de Porter y del análisis PESTE mediante estos análisis y una lluvia de ideas con la cooperación del jefe de planta para poder identificar las oportunidades y riegos de la empresa.

El análisis de la matriz de factores externos tiene como objetivo resumir información política, económica, social, tecnológica, medio ambiental y las competencias que tiene la empresa Macadi International S.A.C. (¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.)

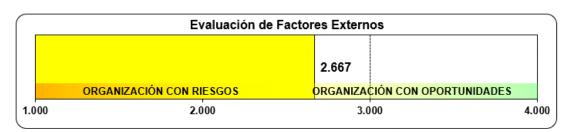


Figura 38 Factores externos Adaptado por los autores del software planeamiento estratégico de V&B Consultores

El resultado obtenido por el análisis de los factores externos dio un indicador de 2.667, según el semáforo este es el color amarillo. De igual forma la empresa contaba con muy buenas oportunidades a desarrollarse

en nuevos productos o licitaciones, pero también consideraba sus riegos siendo el principal, la percepción del cliente.

f) Matriz del perfil competitivo (MPC)

Para la evaluación y análisis de la matriz del perfil competitivo, se consideró dos competidores del mercado, entre los cuales estaban la empresa SOLE S.A. y a BOCH S.A.C. Para el desarrollo de esta matriz también se utilizó los análisis PESTE y las 5 fuerzas de Porter como base.

El objetivo de dicha matriz es la comparación de ciertos puntos como la calidad del producto, la publicidad, la experiencia administrativa, el asesoramiento profesional; para que de esta forma se pueda identificar al líder entre los competidores. (**Ver** ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.). A continuación, el resultado de dicho análisis.



Figura 39 Evaluación MPC
Adaptado por los autores del software planeamiento estratégico de V&B
Consultores

Según se muestra en el gráfico de evaluación de la empresa Macadi International S.A.C., esta tuvo un resultado ponderado de 2.74 representado con el color amarillo, esto indicó que tiene un perfil regularmente bajo frente a sus 2 competidores, siendo la empresa SOLE S.A. la que predomina como la líder con un indicador de 3.18 que se representa con el color verde. SOLE, como una empresa grande, presentó ventajas como la publicidad y la experiencia administrativa que desarrolló

a lo largo de los años, aspectos que al momento de realizar una comparación se apreciaron y reflejaron en el mercado.

4.1.1.2 Diagnóstico de la gestión por

procesos

Para el siguiente análisis se desarrolló el diagnóstico en función a la metodología de Gestión por Procesos. Al principio, para un mejor análisis se elaboró y analizó el Mapa de Procesos Inicial, con el propósito de poder identificar carencias de la empresa con respecto a los procesos estratégicos, operacionales y de soporte.

a) Mapa de procesos de la situación inicial

Cabe resaltar que la empresa Macadi International S.A.C. contaba con un mapa de procesos, el cual era muy general y se decidió elaborar uno con la asesoría de la Administradora y el Jefe de Operaciones, para tener mayor análisis de sus procesos. El mapa de procesos es una representación gráfica que muestra cómo se relacionan los distintos procesos, con el propósito de generar valor al cliente y permitir la continuidad del negocio.

Por tal motivo resultaba fundamental elaborar el mapeo de procesos de la empresa, a fin de obtener un primer acercamiento al modo en el que crea valor para el cliente.

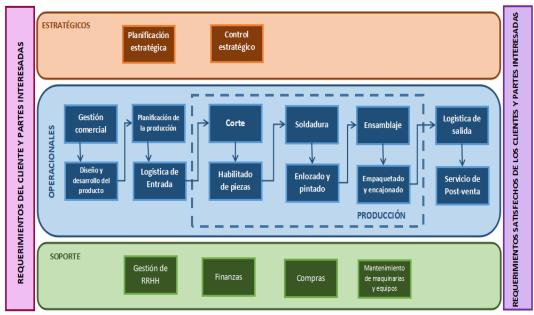


Figura 40 Mapa de procesos de la empresa Macadi International S.A.C. de la situación inicial

b) Descripción de procesos actuales

Para un mejor entendimiento de cada uno de los procesos se realizó la descripción de los procesos de la empresa en estudio, situación inicial:

Tabla 18
Descripción de los procesos actuales de la empresa Macadi International S.A.C.

Nombre del proceso	Objetivo	Alcance	Principales entradas	Principales salidas
Planificación Estratégica	Tener una misión, visión y valores alineados a la meta.	Desde la evaluación del direccionamiento estratégico hasta su publicación	Metas de la empresa	Misión, visión y valores
Control Estratégico	Supervisar los indicadores de acuerdo con las metas planteadas.	Este proceso abarca desde el registro de los indicadores planteados hasta verificar la evolución del indicador de acuerdo con las metas planteadas.	Reporte de resultado de indicadores.	Reportes de seguimiento de los indicadores, acciones correctivas.
		lao motao piamoadao.		Contrato.
Gestión comercial	Captar clientes	El proceso abarca desde la captación del cliente, hasta el cierre del contrato.	Lista de Requerimientos del cliente	Requerimientos del cliente para prototipo.
			der cherite	Proforma.
				Prototipo.
Diseño y desarrollo del producto	Crear un producto que cumpla con los requerimientos del cliente	Abarca desde la recepción de los requerimientos del cliente para prototipo, hasta la entrega del prototipo con sus especificaciones.	Lista Requerimientos del cliente para prototipo.	Especificación del producto y de la producción.
Planificación de la producción	Planificar la producción de acuerdo con la venta programada.	Desde recepción de la venta hasta la planificación para cumplimiento de la producción.	Especificaciones del producto y de la producción.	Plan de producción
	programada.	•	Solicitud de	Materiales e insumos
Logística de entrada	Abastecer de materiales e insumos a todas las áreas.	El proceso abarca desde la solicitud de compra hasta la recepción y distribución de insumos a las áreas correspondientes.	compra. Materiales e insumos	Lista de requerimientos de materiales
Corte	Cortar adecuadamente las	Desde la recepción de planchas de acero	Materiales e	Piezas cortadas
Habilitado de piezas	piezas Habilitar las piezas para continuar con el proceso	hasta la entrega de las piezas cortadas. Desde la recepción de piezas cortadas hasta la entrega de piezas habilitadas para su soldadura.	insumos Materiales e insumos	Piezas habilitadas
Soldadura	productivo Realizar la correcta soldadura de las piezas.	Desde la recepción de piezas habilitadas hasta la entrega de partes ya soldadas.	Piezas cortadas Materiales e insumos	Partes soldadas

Enlozado y pintado	Realizar el correcto enlozado y pintado de las partes.	Desde la recepción de partes ya soldadas hasta la entrega de tanque enlozado y fundas pintadas.	Piezas habilitadas Materiales e insumos Partes soldadas	Partes enlozadas y pintadas.
Ensamblaje	Realizar un correcto ensamblaje.	Desde la recepción de partes enlozadas y pintadas hasta la entrega del producto terminado.	Materiales e insumos Partes enlozadas y pintadas.	Producto terminado
Empaquetado y encajonado	Acondicionar el producto para su venta.	Desde la recepción del producto terminado hasta la entrega para su almacenamiento o distribución.	Materiales e insumos	Producto encajonado
	Preparar la mercadería para Desde la recepción del producto hasta la		Producto	Guía de entrega de productos terminados.
Logística de salida	distribuirla	entrega oportuna al cliente	encajonado	Mercadería
Servicio Postventa	Brindar atención personalizada a los clientes	El proceso abarca desde la recepción de la mercadería por parte del cliente, su conformidad con la entrega.	Información de consultas o quejas del cliente.	Reporte de atención al cliente
		El proceso abarca desde el reclutamiento	Candidatos	Trabajador contratado
Gestión de Recursos Humanos	Reclutar y seleccionar el personal apropiado	de personal hasta la selección de los trabajadores	Presupuesto de gastos de personal	Contrato
	Administrar efectivamente el	Desde la planificación de presupuestos de	Contrato	Presupuestos de gastos
Finanzas	dinero	venta y gastos hasta la entrega de informes contables a la empresa.	Orden de compra y venta	Reportes financieros
Mantenimiento de	Disponibilidad operativa de la	Desde el mantenimiento de equipos de todas las áreas de trabajo hasta el registro	Reporte de fallo de maquinaria	Equipos y/o maquinaria en óptimas condiciones
máquinas y equipos	maquinaria	de estos	Material e insumos	Reporte de Trabajo

La tabla mostrada anteriormente fue realizada de forma conjunta entre los autores y el personal de la empresa en estudio. Para empezar, los objetivos no se encontraban definidos, estos se establecieron de forma espontánea por parte del personal a cargo por proceso, el alcance de cada uno de los procesos si se tenía claro pero el personal no era consciente que le faltaba cubrir responsabilidades que le correspondía al proceso que tenían a cargo. Las entradas y salidas principales de cada proceso fueron muy básicas, muchas de ellas no materializadas o registradas en algún formato de control; en resumen, la empresa trabajaba de una manera muy empírica. Por lo cual se propuso como oportunidad de mejora utilizar herramientas de gestión de procesos, las cuales se describieron los planes de acción que fueron consecuencia del presente diagnóstico.

c) Cadena de Valor Inicial

Se utilizó esta herramienta como apoyo para evaluar el índice de confiabilidad de los indicadores que previo al proyecto se gestionaban en la empresa, así también, identificar en qué medida los procesos agregan valor al producto. Para más información ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.,

Así entonces, se identificaron las actividades que se realizaban en la empresa (actividades operacionales y de soporte) con su respectiva valoración:

	Procesos Operacionales:	Peso 60.00%			Procesos de Soporte:	Peso 40.00%
N°	Proceso (7)	Peso 100.00%		N°	Proceso (4)	Peso 100.00%
1	DISEÑO Y DESARROLLO DEL PRODUCTO	15.00%		1	COMPRAS	22.73%
2	GESTIÓN COMERCIAL	15.00%		2	FINANZAS	31.82%
3	LOGISTICA DE ENTRADA	13.00%		3	GESTIÓN DE RRHH	27.27%
4	LOGÍSTICA DE SALIDA	10.00%		4	MANTENIMIENO DE MAQUINARIAS Y EQUIPOS	18.18%
5	PLANIFICACIÓN DE LA PRODUCCIÓN	18.00%	_			
6	PRODUCCIÓN	15.00%				
7	SERVICIO DE POST-VENTA	14.00%				

Figura 41 Valoración de actividades operacionales y de soporte - inicial Adaptado por los autores del software de cadena de valor por V&B Consultores (2012).

Se continuó completando las fichas de los indicadores de cada uno de los procesos, llenando información de campos que se muestran a continuación:

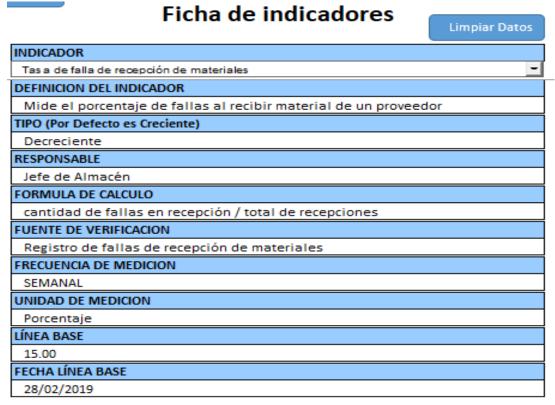


Figura 42 Ficha de indicador de tasa de falla de recepción de materiales Adaptado por los autores del software de cadena de valor por V&B Consultores (2012).

Luego se procedió a evaluar cada uno de los indicadores de los procesos de acuerdo con si cumple con 5 criterios; pertinencia, precisión, oportunidad, confiabilidad y economía.

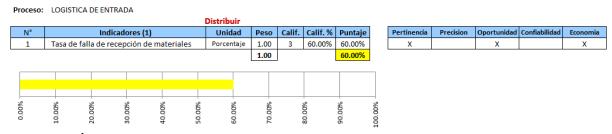


Figura 43 Índice de confiabilidad de los indicadores de procesos de logística de entrada

Adaptado por los autores del software de cadena de valor por V&B Consultores (2012).

De esta forma se obtuvo resultados del índice de confiabilidad de los indicadores que previo al proyecto manejaban en la empresa, los resultados se muestran a continuación:

ÍNDICE DE CONFIABILIDAD DE LOS INDICADORES DE LA CADENA DE VALOR

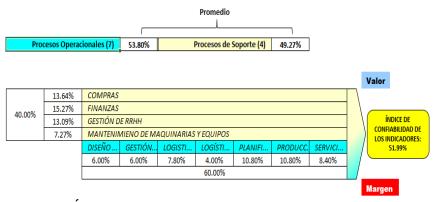


Figura 44 Índice de confiabilidad de los indicadores de procesos – situación inicial

Adaptado por los autores del software de cadena de valor por V&B Consultores (2012).

De la figura adjunta, se obtuvo un índice de confiabilidad de los indicadores de 51.99%, esto se debió a la inadecuada gestión por procesos que maneja la empresa sumándole que el sistema de indicadores no estaba alineado ni buscaba alcanzar los objetivos que tenía la empresa, por lo que se ratificaba la necesidad de elaborar un plan de mejora con el objeto de establecer una confiabilidad mayor entre los procesos de la organización.

Una vez terminado el análisis de la confiabilidad de los indicadores, se procedió a evaluar la creación de valor de los procesos iniciales de la empresa. Por cada indicador se estableció una línea base registrada en la ficha del indicador, luego se plateó una meta que fe definida junto con las autoridades de la empresa y luego al término de la frecuencia que también fue establecida en la ficha del indicador, se validó si dicha meta fue lograda, indicando si la brecha se cubrió en su totalidad. A continuación, un ejemplo con uno de los indicadores:



Figura 45 Índice único de la cadena de valor de los indicadores de procesos de logística de entrada

Adaptado por los autores del software de cadena de valor por V&B Consultores (2012).

Los resultados del análisis se muestran a continuación:

ÍNDICE DE LA CADENA DE VALOR

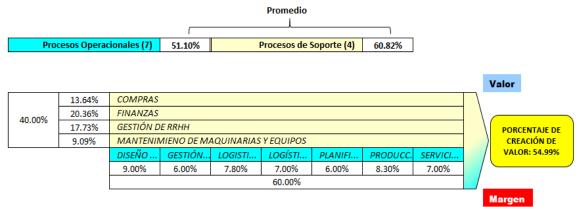


Figura 46 Indice de la cadena de valor – situación Inicial Adaptado por los autores del software de cadena de valor por V&B Consultores (2012).

De la figura anterior se observa que el índice único de cadena de valor fue de 54.99%, se demostró una vez más la necesidad de implementar una gestión por procesos, inicialmente los procesos no se encontraban definidos ni caracterizados, el desarrollo de las actividades de cada proceso se basaba a un criterio empírico. El porcentaje obtenido muestra que los procesos no se encontraban alineados no guardaban relación entre sí, lo que conjuntamente no llegaba a satisfacer las necesidades del cliente. Por lo que se rectificó la necesidad de elaborar un plan de mejora para trabajar de manera conjunta en función a las metas y garantizar el valor de los productos.

4.1.1.3 Diagnóstico de la gestión de

operaciones

Se presenta el diagnóstico de la situación inicial de la gestión de operaciones en la empresa Macadi International S.A.C., para posteriormente plantear una mejora referente a la gestión mencionada.

a) Análisis de la producción

Para el diagnóstico de la gestión de operaciones, se comparó las cantidades programadas de producción frente a lo real obtenido, tanto para los productos de termas como para los tachos en acero inoxidable, con la finalidad de identificar la situación de la producción dentro de la planta de fabricación. Como resultado obtuvo el siguiente cuadro con un porcentaje total de 88% de producción inconclusa, que posteriormente afectó en las entregas de los pedidos.

Tabla 19 *Análisis de la producción*

Descripción				Al	oril									Ma	ayo									Ju	nio				
	Semar	na N°1	Seman	na N°2	Sema	na N°3	Semar	na N°4		Semai	na N°1	Seman	na N°2	Semai	na N°3	Sema	na N°4	Sema	na N°5		Semai	na N°1	Semai	na N°2	Semai	na N°3	Seman	ı N°4	
	Prog.	Real	Prog.	Real	Prog.	Real	Prog.	Real	%	Prog.	Real	%	Prog.	Real	Prog.	Real	Prog.	Real	Prog.	Real	%								
Proceso de Corte																													
Planchas de 1.9 mm										85	76	85	75	85	73	85	74			88%	80	68	80	72					88%
Planchas de 0.6 mm										75	66	75	68	75	66	75	66			89%	70	60	70	62					87%
PL. A. Inox. 0.7 mm					30	27	30	25	87%																				
PL. A. Inox. 0.5 mm					15	13	15	13	87%																				
Rolado																													
Rolado de TQ														120	103	120	108	120	108	89%			120	106	40	34			88%
Rolado de Tachos																													
Soldadura																													
Soldadura de TQ										60	51	60	52	60	52	60	51			86%	60	51	60	54	60	54			88%
Soldadura de Tachos										40	34	40	35	40	34					86%									
Enlozado																													
Enlozado de TQ	80	72	80	71	60	54			90%																				
Pintura																													
Pintado de fundas	120	109	120	105	120	104	120	108	89%	120	108	120	105	120	109					89%									
Probado																													
Prb. Tanques	70	61	70	62	70	60			87%	70	61	70	63	70	60					88%									
Ensamblado																													
Ens. de tanques			40	35	40	35	40	35	88%			45	40	45	40					89%	40	35	40	35	40	36			88%
Ens. de tachos																45	40	45	40	89%							30	27	90%

Adaptado por los autores de "Detalle de producción alcanzada 2018" de Macadi International S.A.C. (2019)

Como se muestra en el cuadro anterior lo programado *versus* lo real presentó una diferencia, un porcentaje que en su mayoría fue del 12% de producción inconclusa, a medida del desarrollo de diferentes reuniones con el encargado de almacenamiento mencionó que muchas de esas producciones inconclusas se debían a factores como materiales o accesorios de la terma en mal estado, explica que tenía cierta cantidad de *stock* pero no todo el *stock* se encontraba en perfectas condiciones lo que generó; por ejemplo en el ensamblaje final, productos inconclusos, también hizo mención de que en varias ocasiones los pedidos de materia prima o de materiales básico no estaban en el momento que se necesitaban, ocasionando retrasos en la producción y que posteriormente cuando llegaban se permitía producir cierta cantidad ya que los demás procesos debían avanzar y tratar de entregar la mayor cantidad de productos finales posibles. Bajo esta apreciación del encargado se demostró que existían fallos o problemas en cuanto a la recepción de los materiales de proveedores.

4.1.1.4 Diagnóstico de la gestión de la

calidad

a) Nivel de productos defectuosos

La empresa proporcionó un listado de productos defectuosos o productos reprocesados por cada proceso, se escogieron los que tenían mayor data y eran los más críticos para poder verificar los datos con los reportes de cada encargado de área, lo cual se muestra en el siguiente cuadro con un porcentaje de 7.16% de defectuosos en general.

Tabla 20 Cuadro de productos defectuosos

Procesos	Enero)	Febre	ero	Marzo	D	Abril		Mayo		Junio)	Julio		Observations
Críticos	Total	Def.	Total	Def.	Total	Def.	Total	Def.	Total	Def.	Total	Def.	Total	Def.	- Observaciones
Corte			780	42	420	21			660	52	140	39			Tres piezas cortadas equivalente a 1 tanque de terma
Soldadura			245	12	155	9			230	18	170	13			Tanques completos soldados
Enlozado					225	22	182	18			214	10	207	21	Falla en la aplicación de loza
Pintura	480	44	320	25			440	38	340	35					Tres piezas cortadas equivalente a 1 funda completa de terma
Probado			112	3			185	7	200	6			150	10	Fuera del rango de presión permitida
Ensamblado			45	3	80	6	95	7	84	6	102	8	95	6	Abolladuras, exceso de poliuretano

Adaptado por los autores de "Detalle de productos defectuosos 2018" de Macadi International S.A.C. (2019)

Tabla 21

Porcentaje de productos defectuosos

	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Defectuosos	9.17%	5.66%	6.59%	7.76%	7.73%	11.18%

Como resultado promedio se obtuvo un 8.04% de defectuosos, la cantidad variable de defectuosos o en su mayoría de reprocesos, ya que procesos como enlozado , pintura o soldadura era fácil su reproceso pero representaba un costo y un tiempo, procesos como corte por general se reúsan las piezas mal cortadas o se ajustan si faltaran algunos milímetros en la medida en otros procesos, por último el proceso de ensamblado, los reprocesos representan volver a realizar un cableado o tener que volver a armar una terma desde cero hasta incluso se agregan actividades como limpieza con tíner si el compuesto excedía los espacios de la terma.

b) Análisis de los costos de la calidad

Para realizar la evaluación de los costos de la calidad en la empresa Macadi International S.A.C. se utilizó la herramienta de "Costos de la calidad – V&B Consultores", esta herramienta ayudó a evaluar la calidad en torno a los criterios de relación al producto, relación a las políticas, relación a los procedimientos, relación a los costos y también se tuvo en cuenta las ventas brutas de la empresa. (Ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.).

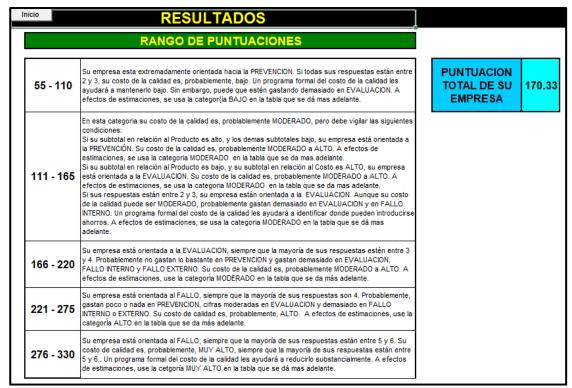


Figura 47. Puntaje final de los costos de la calidad Adaptado por los autores del software V&B Consultores - Costo de la Calidad, resultados

Como se puede apreciar en la figura anterior, se obtuvo un puntaje final del 170.33 puntos. Esto indicó que la empresa estaba en una posición moderada debido a los costos de la calidad que resultaron ser casi elevados o moderados. Según indica estos costos moderado correspondería a la falta de prevenciones que realizaba la empresa y gastos excesivos en evaluaciones, lo cual concordaba con la realidad principalmente con el tema de falta de prevenciones dentro de los procesos de la empresa.

A continuación, se muestra los costos potenciales de la calidad, el cual ayudó a entender el costo de la no calidad presentado para la empresa.

Inicio COSTO	DE L	A CALIDA	D					
TOTAL CUESTIONARIO 55 - 110 111 - 220 221 - 275 276 - 330	CATEGORÍA BAJO MODERADO ALTO MUY ALTO	% DE VENTAS BRUTAS 2 a 5 6 a 15 16 a 20 21 a 25						
VENTAS BRUTAS	2.361.636.00							
PORCENTAJE		10.90%						
COSTO DE LA CALIDAD	25	57,396.66						

Figura 48. Costo de la calidad – terma de 50 litros Adaptado por los autores del software V&B Consultores - Costo de la Calidad, resultados

El software realizó la evaluación y dio un resultado de 10.90% de costo de la calidad. Esto indicaba que potencialmente 10.90% de los ingresos por ventas se pierden por concepto de la no calidad.

Como se puede apreciar el porcentaje de costo de la calidad era moderado, lo cual representó un problema, identificando las ventas de hasta S/. 2'361,636.00 para el fin del año 2018. Se concluyó que fabricar productos que incluyan problemas referentes a la no calidad del producto terma eléctrica de 50 litros representaba un costo potencial de S/. 257,396.66 para la empresa. En resumen, se reforzaba lo mencionado anteriormente, la ausencia de prevención o auditorías internas para el aseguramiento de la calidad que se mencionó como una causa en la gestión de la cálida en el árbol de problemas, fueron aspectos que se mejoraron en los planes de implementación

c) Análisis del sistema de gestión de la calidad (ISO 9001:2015)

Para la medición del estado en el que se encuentra la empresa de acuerdo con la gestión de la calidad se emplea el *checklist* de la norma ISO 9001:2015 para mayor detalle revisar el ¡Error! No se encuentra el

origen de la referencia. El cual se usó para evaluar a la empresa con respecto a siete puntos (entorno de la organización, liderazgo, planificación del SGC, soporte, operación, evaluación del desempeño, mejora). Se muestran los resultados de dicha evaluación en la siguiente figura.

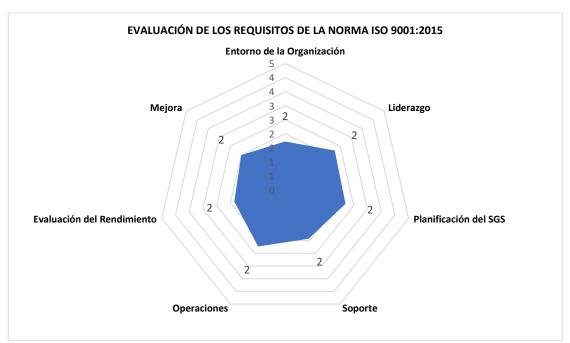


Figura 49. Evaluación de los requisitos de la norma ISO 9001:2015 Adaptado por los autores del Diagnóstico Norma ISO 9001:2015

En la gráfica se puede apreciar los puntajes que obtuvieron respecto a cada requisito de la norma ISO 9001:2015. Se identificó que a empresa tiene ya una base desarrollada en cada uno de los puntos que evalúa la norma, pero aun así se tiene que desarrollar aún más para poder tener un buen resultado frente a dicha norma. Por ejemplo, los puntos como operaciones y liderazgo son los más próximos a alcanzar un mejor puntaje, mientras que los demás requisitos están cerca pero aún faltaba desarrollarse.

Nuevamente se identificó la ausencia de medidas de control de la calidad, no se contaba con un adecuado aseguramiento de la calidad, no se cumplía con las normas y mucho menos se realizaban las auditorias necesarias para sostener la calidad, con estos últimos diagnósticos se comprobó una de las ramas del árbol de problemas, el deficiente aseguramiento de la calidad.

d) Primera casa de calidad

Para empezar a desarrollar esta herramienta de calidad, se necesitó recopilar la voz del cliente, mediante la entrevista con los principales clientes de Macadi con apoyo de la empresa misma; así se obtuvieron los requerimientos del cliente.

Con respecto a las características que los clientes tienden a valorar en el producto de la terma, así como la relación de importancia de estos requerimientos (del 1 al 5, donde 1 es menos relevante y 5 muy relevante).; se obtuvo la importancia de los atributos, que se muestran en la siguiente tabla:

Tabla 22 Importancia de los requerimientos del cliente

REQUERIN	HENTOS	DEL	'I IENTE
VEMOEVIIA	IIEN I US) DEL (JLICIN I C

- 1 Que el precio sea accesible
- 2 Que la terma tenga la capacidad de litraje que requiero
- 3 Que la funda de la terma este en buen estado.
- 4 Que se cumpla con los plazos de entrega.
- 5 Que incluya instalación
- 6 Que se cumpla con los plazos de instalación.
- 7 Que sea de fácil manipulación
- 8 Que tenga variedad de colores disponibles
- 9 Que tenga un buen aislante térmico
- 10 Que consuma la menor cantidad de electricidad
- 11 Que funcione por mayor tiempo
- 12 Que tenga garantía mínima de 8 años
- 13 Que la compra incluya reparaciones dentro del plazo de garantías.
- 14 Que tenga alto tiempo de recuperación
- 15 Que la terma cuente con certificado de seguridad

Elaborado por: los autores

Para una conclusión más profunda, de la 1ra Casa de la Calidad se analizó la importancia relativa del atributo del producto:

Tabla 23 Importancia relativa – atributo del producto

	UTOS DEL PRODUCTO	Importancia Relativa
1	Costo de producción	345
2	Seguridad control eléctrico	241
3	Capacidad de litros	209
4	Vida útil	191
5	Dimensiones de la terma	139
6	Tiempo de recuperación	132
7	Tiempo de Producción	126
8	Consumo de electricidad	127

De la tabla anterior se concluyó que el atributo del producto con mayor importancia era el costo de producción, seguido por la seguridad de control eléctrico y la capacidad de litraje.



Figura 50 Gráfica de la comparación de las importancias de los atributos del producto

Elaborado por: los autores

Con esta primera casa determinó los atributos del producto que se encargan de satisfacer los requerimientos del cliente, los cuales se analizaron con el criterio de 80/20, como resultado se obtuvieron los siguientes atributos: (ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.).

- Costo de producción.
- Seguridad control eléctrico.
- Capacidad de litros.
- Vida útil.
- Dimensiones de la terma.

e) Segunda casa de la calidad

En cuanto a la segunda casa de la calidad, se identificó los atributos de las partes que se encargaban de cumplir los atributos del producto, para proceder a comparar ambas. (ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.).

Tabla 24 Atributos del producto expresadas en atributos de las partes

ITEM	PARTE	ATRIBUTO S DE LA PARTE	VALOR OBJETIVO
1		Tipo de plancha de acero	Laminado en Frío
2	Plancha de acero	Dimensiones de la plancha	1 plancha 0.6x 1200x 2400 mm 1 plancha 1.9x 1200x 2400 mm
3		Normas técnicas de la plancha	ASTM A 1008/A 1008 M Tipo B
4	To rnill os auto rroscante s	Tipo de tornillo	≤ ncado Cabeza PAN
5	ioninos autorioscantes	Dimensiones del tornillo	6mm x 3/4"
6		Tipo de plastico de la tapa	Plastico ABS
7	Tapas Pláticas	Di mension es de las tap as	1 tapa 10 x 20 cm 1 tapa 10 cm de diámetro
8	lapas Flaticas	Color de tapa	Plomo
9		Diseño de los tapa	1 Cu adrada 1 Circular
10		Diámetro de pasa cable	10 mm
11	P asa cable	Tipo de plastico de pasa cable	Nitrilo
12		Color de pasa cable	negro
13		Tipo de cable eléctrico	THW (Thermoplastic High Heat and Moisture (Water) Resistant)
14	Cable el éctrico	Categoría de cable	TW 14 AWG
15	Co lor de pasa cabl e		1blanco 1verde
16		Tamaño de los tubos	2 tu bos de 1/2" x 3.0mm x 80mm 1 tu bo de 1/2" x 3.0mm x 60 mm
17	Tub os de abasto	Color de tubos	negro
18		Tipo de tubos	Redo ndos Electro so id ado s
19	nii-l-	Medida de niple	11/4"
20	Niple	Tipo de niple	Gal vani zad o
21	Perno	Ti po de perno	stove bolt
22		Medi da de perno	3/16x 1/2"
23		ti po de tubo	Aceroinox
24	Tubos de acero	Diametro de tubo de acero	1/2"
25		Calidad de tubo de acero	304
26 27	Tubo de embone	Material embone Color de tubo embone	PVC
28	Tubo de embone	Tamaño de tubo embone	Transparente 10 cm
29		Marca de resistencia	Italy
30	Resistencia	Energia que genera resistencia	1500 watts
31		Tamaño de resistencia	30 cm
32	Aislante termino	Composición de aislante térmico	450 gramos de d'esmodur 560 de baytherm
33	Frita de vidrio	Expesor de la frita	128 - 170 micras
34	rita de vidrio	Densidad de frita	2,00 g/ml
35	Pintura	Ti po Pintura	en polvo - electrostática
36	rinula	Color de pintura	blanco y alumino
37	Bol sa de empaque tado	Tipo de bolsa	Polipropileno
38		Color de Bolsa	Transparente
39	Corrugado de encajonado	Tipo de corrugado	De dos ondas
40	- Sir agaza az anaganado	Gramaje de caja de corrugado	605g/m2
41	Stickers	Cantidad de Stikers por tipo de terma	3 stickers (terma de 50 lts)
42		Calidad de color de stiker	Información visible
43		Tipo de tubo abasto kit	tren zado s
44	Tubos de abastos (kit)	Composición de tubo abasto kit	Aceroinox
45		Diemnsión del tubo abasto kit	1/2" x 35 cm
46		Tipo válvula	Llave esférica con palanca
47	Válvula	Material de válvula	Bron ce maci zo
48 49		Paso de válvula Marca de válvula	1/2"
49		iviarca de Valvula	Italy

Tabla 25 Importancia relativa al atributo del producto

,	,	Importancia
Item	ATRIBUTOS DEL PRODUCTO	Relativa
1	Composición de tubo abasto kit	9328
2	Dimensiones de la plancha	8877
3	Energia que genera resistencia	8782
4	Tipo de tubo abasto kit	6912
5	Tipo válvula	6865
6	Material de válvula	6865
7	Tipo de plancha de acero	6335
8	Normas técnicas de la plancha	6287
9	Color de pasa cable	4865
10	Tipo de cable eléctrico	4626
11	Composición de aislante térmico	4426
12	Categoría de cable	3936
13	Expesor de la frita	3812
14	Paso de válvula	3288
15	Densidad de frita	3122
16	Marca de resistencia	3108
17	Marca de válvula	3108
18	Tamaño de resistencia	2892
19	Calidad de tubo de acero	2707
20	Diámetro de pasa cable	2499
21	Tipo de plastico de pasa cable	2373
22	Color de pasa cable	2164
23	Tipo de corrugado	2118
24	Diametro de tubo de acero	1928
25	Tipo Pintura	1734
26	Color de pintura	1608
27	Color de tubo embone	1386
28	Material embone	1383
29	Tipo de niple	1245
30	Cantidad de Stikers por tipo de terma	1237
31	Tipo de bolsa	1226
32	Tamaño de tubo embone	1197
33	tipo de tubo	1048
34	Gramaje de caja de corrugado	1010
35	Medida de niple	983
36	Medida de perno	921
37	Tamaño de los tubos	819
38	Diemnsión del tubo abasto kit	819
	Tipo de perno	795
40	Tipo de tomillo	725
41	Color de tubos	718
42	Tipo de tubos	718
43	Dimensiones del tornillo	712
44	Calidad de color de stiker	693
45	Diseño de los tapa	554
46	Dimensiones de las tapas	471
47	Tipo de plastico de la tapa	345
48	Color de tapa	345
49	Color de Bolsa	345

Para facilitar la visualización, comparación, y criterio de relevancia de Pareto 80/20, se realizó la siguiente gráfica.

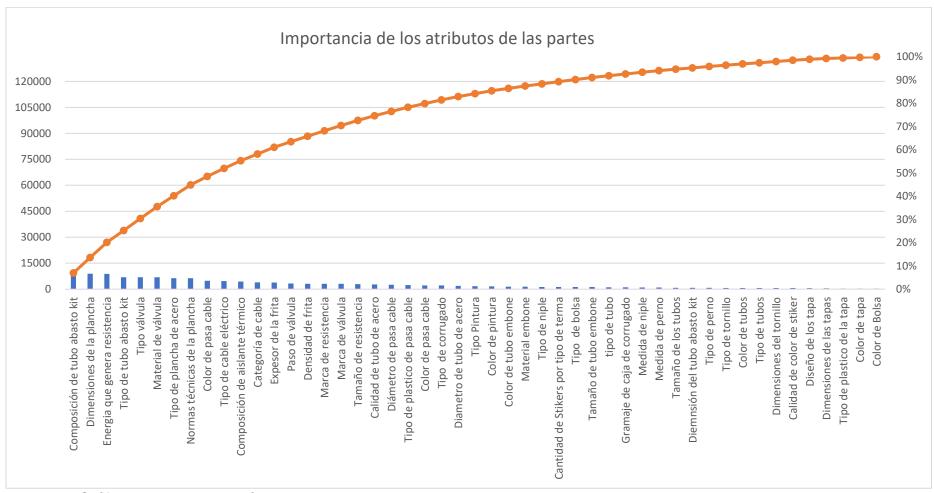


Figura 51 Gráfica de la comparación de las importancias de los atributos de las partes Elaborado por: los autores

Se tomaron a los siguientes atributos de las partes como fundamentales para el cumplimiento de los atributos del producto y, por tanto, satisfacer las necesidades del cliente:

Tabla 26
Atributos de las partes

1	Composición de tubo abasto kit
2	Dimensiones de la plancha
3	Energía que genera resistencia
4	Tipo de tubo abasto kit
5	Tipo válvula
6	Material de válvula
7	Tipo de plancha de acero
8	Normas técnicas de la plancha
9	Color de pasa cable
10	Tipo de cable eléctrico
11	Composición de aislante térmico
12	Categoría de cable
13	Espesor de la frita
14	Paso de válvula
15	Densidad de frita
16	Marca de resistencia
17	Marca de válvula
18	Tamaño de resistencia
19	Calidad de tubo de acero
20	Diámetro de pasa cable
21	Tipo de plástico de pasa cable

Elaborado por: los autores

f) Análisis modal de fallo y efecto del Producto

Del AMFE del producto se identificó los NPR asociados a distintas causas que provocan fallos en el producto. Así, se analizó los números de prioridades de riego (NPR) obtenidos y priorizados por el criterio 80/20:

El componente "Frita" tuvo el modo de falla más crítico, y se debió a la incorrecta condición de almacenamiento que resultó un NPR de 360 (riesgo de falla media). En el componente "Resistencia", se identificó que el modo de falla se presentaba por la mala inspección de materia prima que resultó un NPR de 140 (riesgo de falla media). (ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.)

Para continuar con los estudios de las casas, se procedió a indicar las importancias relativas de los atributos del proceso, para posteriormente realizar un análisis de Pareto.

Tabla 27 Importancia relativa al atributo del proceso

ITEM	ATRIBUTOS DEL PROCESO	Importancia Relativa
1	Dimensiones de piezas de corte	175.20
2	Tiempo de corte	147.10
3	Tiempo de soldadura	144.10
4	Tiempo de ensamblaje	71.90
5	Dimensiones de rolado	59.50
6	Tiempo de embutido	45.60
7	Tiempo de troquelado	45.50
8	Tiempo de rolado	42.50
9	Corriente soldadura	42.10
10	Tiempo de enlozado	33.90
11	Composición de loza	33.90
12	Temperatura del horno	33.90
13	Tiempo de secado	14.00
14	Dimensiones de embudito	9.80
15	Tiempo de empaquetado y encajonado	9.50
16	Dimensiones de troquelado	6.60

Como se mencionó anteriormente para facilitar la comparación en esta casa, se realizó un análisis de Pareto 80/20, como se aprecia en la siguiente gráfica.



Figura 52. Gráfica de la comparación de las importancias de los atributos de las partes

Por último, se presenta la cuarta casa de la calidad que está relacionada a los controles de producción, los cuales fueron seleccionados para posteriormente ubicar su importancia relativa.

Tabla 28. Controles de producción

ITEM	CONTROLES DE PRODUCCIÓN	Importancia Relativa
1	Indicadores y variables de producción	366.80
2	Control de calidad de acabado	209.10
3	Control de calidad de materia prima	189.00
4	Control de calidad en corte	189.00
5	Control de calidad en soldadura	183.80
6	Supervisión de horneado	66.90
7	Control de mermas de producción	63.00
8	Control de asignación de recursos	63.00
9	Mantenimiento Programado de máquinas	35.90
10	Evaluación y desempeño de competencias laborales	29.30

Elaborado por: los autores

Una vez que se obtuvo las importancias relativas de los controles de producción se culminó realizando el Pareto correspondiente, para mejor visualización, comparación y análisis.

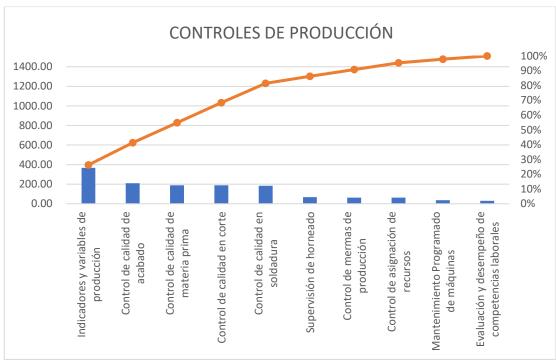


Figura 53 Gráfica de control de producción Elaborado por: los autores

g) Análisis de capacidad de procesos

Para el análisis de capacidad de los procesos se tomaron 5 proceso críticos que fueron soldadura, enlozado, pintado, probado y ensamblado, basándose en datos históricos proporcionados por la empresa y así se determinaron los límites de control y se realizó el análisis de capacidad a cada proceso.

Se desarrolló el cálculo para el proceso de enlozado como muestra, siendo este uno de los más críticos y de los otros procesos se podrá apreciar en el ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia... Para la selección de la muestra se utilizó la tabla ML-STD-105E con un porcentaje de aceptación de 2.5%, se tomaron muestras de 80 unidades con un Ac = 5; Re = 6. Con esto se tomaron las muestras según el histórico proporcionado.

Tabla 29 Toma de muestras proceso de enlozado

N°	Sub-Grupos	Defectuosos
1	80	4
2	80	8
3	80	10
4	80	2
5	80	8
6	80	8
7	80	15
8	80	10
9	80	8
10	80	7
11	80	5
12	80	5
13	80	8
14	80	5
15	80	8
16	80	9
17	80	6
18	80	4
19	80	9
20	80	3

Con apoyo del software MiniTab 2019, primero se determinó los límites de control, usando la gráfica P para atributos en este caso defectuosos por ser productos reprocesados, recordando que en el proceso de enlozado si no era apropiadamente cubierto de loza era un producto que debía ser reprocesado. También se determinó la estabilidad del proceso.

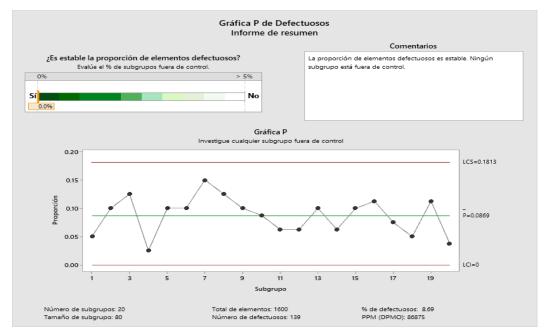


Figura 54 Grafica de control – enlozado Elaborado por: los autores

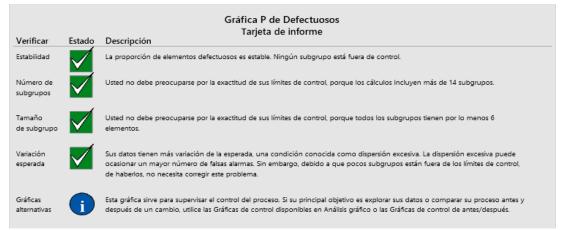


Figura 55 Resultados de la gráfica de control – enlozado Elaborado por: los autores

Como se aprecia en la figura no se encontraron elementos puntos fuera de control, indicando que la proporción era estable en la carta de control, se cumple con la cantidad mínima de sub grupos por lo cual no presentó problema, los límites de control eran confiables, indicaba que presenta dispersión excesiva, esto podría generar falsas alarmas, pero como no se presentan grupos fuera de control no fue necesario corregir esta situación, en conclusión la gráfica fue apta para el monitores de los proceso.

Se procede a mostrar el cálculo de la capacidad del proceso, siendo este un análisis por atributos defectuosos, siguen una distribución binomial.

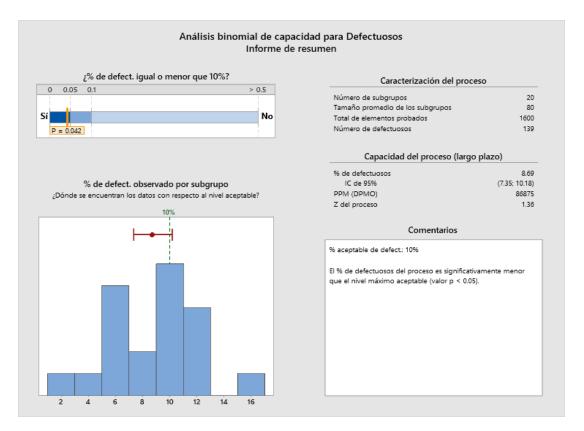


Figura 56 Análisis de capacidad – enlozado Elaborado por: los autores

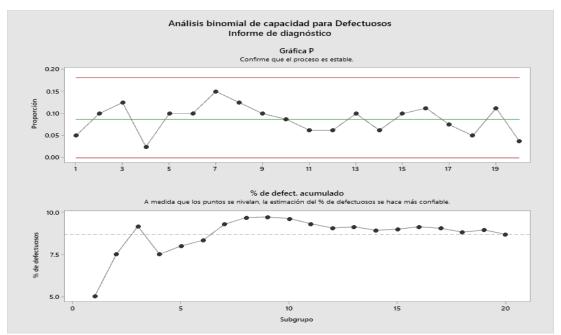


Figura 57 Grafica del análisis de capacidad – enlozado Elaborado por: los autores

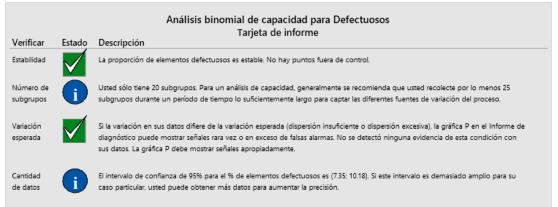


Figura 58 Resultados del análisis de capacidad – enlozado Elaborado por: los autores

De las figuras anteriores se concluye, resultó un proceso estable con variación aceptada, se recomendó aumentar el número de subgrupos para un mejor análisis y para una mayor exactitud un aumento en la cantidad de datos obteniendo una mayor exactitud.

h) Diagnóstico del mantenimiento

El correcto funcionamiento de los equipos influye directamente en la calidad de los productos; por lo cual fue de vital importancia para una adecuada gestión de la calidad que exista una gestión de mantenimiento que incluya temas como el mantenimiento preventivo, autónomo, correctivo. Por ello, se calculó índice de cumplimiento del checklist de la gestión de mantenimiento don de los grupos evaluados fueron manejo de información, criticidad de los equipos y mantenimiento actual (Ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.). Obteniendo como resultado: el índice en el manejo de información fue de 40% con deficiencias en procedimientos de trabajo, programas de mantenimiento, registros y capacitaciones, esto quiso decir que no se contaba con un procedimiento adecuado de mantenimiento y tampoco con un registro de fallas o paros por equipos averiados. El índice de criticidad de equipos fue de 25% ya que la empresa solo tenía la producción separada por criterio de procesos mas no tiene identificado sus equipos ni herramientas en un consolidado, mucho menos con código. El índice de mantenimiento inicial fue de 35% evidenciando que tiene mantenimientos básicos como el autónomo basado en limpieza o las reparaciones cada que las herramientas o máquinas paraban por fallos internos.

Se pone en evidencia otra de las ramas que generaban una deficiente gestión de la calidad referida al mantenimiento y la gestión que se necesitaba de por medio para que se pueda cumplir y evitar los posibles fallos.

4.1.1.5 Diagnóstico de la gestión del

desempeño laboral

En esta parte se procedió a realizar la evaluación de los colaboradores en cada área de la empresa, también se analizó el clima y ambiente laboral, la seguridad en cada puesto de trabajo y también la valorización del trabajo a través de sus competencias.

a) Clima laboral

Para el análisis del clima laboral, los colaboradores y empleadores realizaron una encuesta en la que se evaluaron cinco factores, que son los siguientes: la relación que existe entre el jefe, entre los colaboradores, la imparcialidad en el trabajo, el orgullo y la lealtad que tiene el trabajador con la empresa y el compañerismo que existe entre ellos (Ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.).

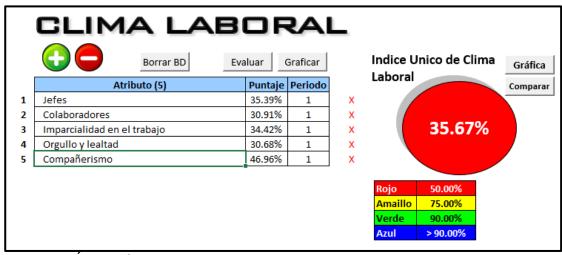


Figura 59 Índice único de clima laboral Adaptado por los autores del Índice de clima laboral – V&B Consultores, grafica de resultados.

El resultado final de la evaluación del índice único de clima laboral fue de 35.67%. Esto indicaba que el clima laboral se encontraba en una situación desfavorable para la empresa, todos los atributos presentaban puntajes en color rojo evaluados por el semáforo, El punto más desarrollado del clima

fue el compañerismo, haciendo referencia a un apoyo entre los colaboradores, pero aspectos como la relación de colaboradores y empleados no fue favorable, por motivos que comentaban de exceso de presión en el trabajo, falta de reconocimiento de sus labores, incumplimiento de incentivos propuestos, aspectos que generaban un bajo clima laboral y por consiguiente malas condiciones laborales.

b) Índice de motivación

Este índice tiene como objetivo medir la motivación que tiene los colaboradores en la empresa Macadi International S.A.C. Para la evaluación de este indicador se elaboró una encuesta la cual se aplicó a los colaboradores **Ver** ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.. Los resultados se muestran en la siguiente figura:



Figura 60 Resultado de la encuesta de índice de motivación Elaborado por: los autores

En la gráfica se aprecia el resultado de la encuesta con 60.6% de personal desmotivado por muchos factores, como la falta de valoración al trabajo realizado, ausencia de los beneficios que debe otorgar la empresa, descontento con el acuerdo salarial e incluso la usencia de informes de su desempeño generaban una baja motivación, punto que se pudo implementar como mejora.

c) Evaluación de la gestión del talento humano

Evaluar la gestión del talento humano (GHT) permitió determinar cómo se encontraba la empresa con respecto a los puestos de trabajo en cada uno de sus niveles jerárquicos, esto se realizó mediante el software V&B

Consultores, para lo cual se necesitaron tener la visión, visión, los valores de la empresa y objetivos estratégicos de la empresa para poder ponderarlo con las competencias escogidas para mayor detalle ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.. Como resultado de la evaluación de GTH se obtuvo el siguiente radar.

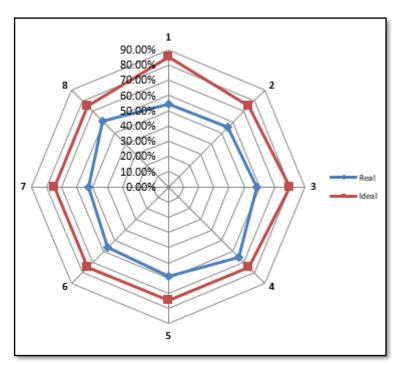


Figura 61. Radar de la gestión del talento humano Adaptado por los autores del software V&B Consultores – GTH, radar.

Como resultado de la evaluación de las competencias se obtuvo una valoración global de 60.71%. Esto se debió a impactos negativos como el aprendizaje continuo que es necesario para mejorar los procesos y las técnicas que se aplican; orientación al cliente, haciendo referencia a la falta de criterio en los acabados de los productos que serán los acabados como los recibirá el cliente; y liderazgo, la falta de un líder en los diferentes procesos por temor a recibir reprimendas por errores termina generando mayor cantidad de errores y descoordinación, estas competencias estaban por debajo de lo esperado. Se demostró el bajo nivel de competencias que se indicó en el árbol de problemas que conllevó a la ineficiencia del personal, puntos que se mejoraron en los planes de acción, para mejorar el desempeño laboral.

d) Diagnóstico de línea base SGSST

Para realizar el diagnóstico de la línea base de la gestión de la seguridad y salud en el trabajo de la empresa Macadi International S.A.C. se tomó la resolución ministerial N° 050-2013-TR, se evaluó a la empresa en seis puntos, lo cuales ayudaron a identificar los peligros, prevenir los accidentes y registrar todo referente al SGSST. Ver **apéndice EE.**

Tabla 30

Resumen del nivel de cumplimiento de Lev SST

Resumen	Si	No	Total
1. Compromiso e Involucramiento	1	9	10
Política de seguridad y salud ocupacional	5	7	12
3. Planeamiento y aplicación	0	17	17
4. Implementación y operación	4	21	25
5. Evaluación Normativa	6	6	12
6. Verificación	4	21	25
7. Control de información y documentos	1	10	11
8. Revisión por la dirección	0	6	6
Total	21	97	118

Adaptado por los autores de la resolución ministerial N° 050-2013-TR

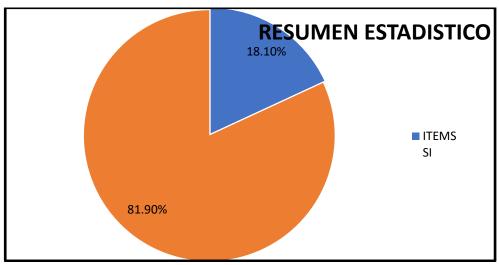


Figura 62. Resultados de RM N° 050-2013-TR Adaptado por los autores de la resolución ministerial N° 050-2013-TR

Como se aprecia en la tabla y la figura anterior que resumió la evaluación de SGSST, se obtuvo un nivel de cumplimiento del 18.10% indicando que el cumplimiento era muy bajo, sobre todo por la brecha que era de 81.90%. Se identificaron aspectos como el planeamiento y la aplicación que prácticamente no estaban desarrollados, también el aspecto de revisión por la dirección fue otro aspecto que no estaba desarrollado. Esto generó que exista un bajo nivel de cumplimiento del SST, por consiguiente, condiciones laborables deficientes.

e) Índice de accidentabilidad

La empresa proporcionó un historial de accidentes registrados, ninguno mortal, pero si existían accidentes como cortes en las manos de forma profunda, o en las piernas ocurridos con diversas herramientas dentro de la planta que terminaron con puntos en el hospital, también existían registros de caídas por un ascensor de cargar entre otros.

Como resultado se obtuvo que por cada millón de horas laboradas habrá 379 accidentes y por cada millón de horas laboradas se perdía 352 días laborados y un índice de accidentabilidad o índice de incidencia de 1,070. Lo cual se puede apreciar mejor en el **Apéndice X**.

f) Evaluación de distribución de planta

Para la evaluación de la distribución de planta se utilizó la lista de comprobación propuesta por Richard Multher. En la que se consideran 52 criterios asociados en siete grupos para realizar la evaluación, con mayor detalle en el **Apéndice Y**. Se muestra en la figura el resultado de la evaluación.



Figura 63 Índice de distribución de planta Elaborado por: los autores

Según la imagen se observa que el 58% de las respuestas fueron negativas, basándose en los criterios estipulados por Multher, se presume que la empresa si requería de una redistribución de planta ya que, según los estipulados, basta que un tercio de las respuestas sean positivas para que sea muy probable que requiera de distribución de planta, y este fue tal caso superando esa medida mínima. Se debió realizar un plan de redistribución de planta.

g) Evaluación de tiempos

Se realizó el estudio de tiempos del proceso de fabricación de las termas, con el fin de determinar las actividades, los tiempos que toman cada una y la correlación entre ellas, para posteriormente se pueda utilizar en la redistribución de planta y en la evaluación económica en la capacidad. Se presentan los resultados finales de los tiempos evaluados, para mayor detalle del estudio visualizar el **Apéndice JJ**.



Figura 64 Tiempos estándares por operación

El proceso crítico o también llamado cadencia estaba en el proceso de pintado y horneado de fundas, el proceso que mayor tiempo demoraba. Reforzando los análisis anteriores se consideró que la cadencia requería un control específico a fin de evitar los excesos de demora

h) Evaluación 5S

Usando el software V&B Consultores se determinó como se encuentra la empresa en base a las 5S (seleccionar, ordenar, limpieza, estandarización-seguridad-higiene y disciplina), para lo cual se contó con el apoyo de la administradora y de 3 colaboradores más de la empresa Macadi International S.A.C. (**Ver Apéndice Z)**.



Figura 65 Radar de las 5S Adaptado por los autores del *Check list* de 5'S

Después de realizar la evaluación respectiva en el software, se puede apreciar que la empresa resultó con muchas falencias con respecto a las 5S, los puntos más críticos fueron los de limpieza y selección. La limpieza no era algo que se practicaba continuamente en la empresa ya que constantemente trabajan con acero y este genera mucha escoria o polvillo que se esparcía por el suelo, al no contar con puntos específicos para su depósito, en general no se ubicó en la empresa ningún espacio definido para depositar desechos o materiales inservibles. El punto que más se desarrolló fue el orden debido a que los trabajadores siempre estaban clasificando las planchas o los retazos de los cortes, tratando de ubicar apropiadamente la mayor cantidad de material seleccionado.

4.1.2 Planificación de las mejoras

Una vez terminado el diagnóstico se procedió a planificar las mejoras, esta información se presenta en la etapa de PLANEAR como parte del ciclo de Deming. En este punto se describió las

actividades que ayudaron a mejorar la productividad de la empresa. En cada una de las etapas se definió las actividades, el detalle de la planificación y los objetivos que se deseaba obtener. De acuerdo con lo mencionado se presenta el desarrollo y descripción de cada uno de los planes de mejora.

Tabla 31 Cuadro de indicadores del proyecto de mejora.

Objetivos	Indicadores	Frecuencia	Unidad	Línea Base	Meta
	Eficacia	Mensual	Porcentaje	52.49	60
Mejorar la productividad en la empresa Macadi International SAC	Eficiencia	Mensual	Porcentaje	65.19	70
·	Efectividad	Mensual	Porcentaje	34.22	42
	Productividad	Mensual	soles/terma	0.0334	0.043
Lograr una adecuada gestión	Eficacia estratégica	Semestral	Porcentaje	43.29	60
estratégica	Diagnóstico situacional	Semestral	Porcentaje	32	60
Lograr una adecuada gestión por	Índice único de creación de valor	Semestral	Porcentaje	54.99	70
procesos	Índice de confiabilidad de los procesos	Semestral	Porcentaje	51.99	85
	Cumplimiento de la producción	Mensual	Porcentaje	87.93	95
Lograr un adecuado planeamiento y	Evaluación de proveedores	Trimestral	Porcentaje	0	80
control de la producción	Recepción de materiales	Mensual	Porcentaje	0	70
	Cumplimiento de pedidos	Mensual	Porcentaje	0	70
	Productos defectuosos	Mensual	Porcentaje	8.04	5
Lograr una eficiente gestión de la calidad	Cumplimiento de SGC	Trimestral	Porcentaje	40.52	55
	Diagnóstico de mantenimiento	Trimestral	Porcentaje	19.17	60
	Índice de clima laboral	Trimestral	Porcentaje	35.67	65
Lograr eficientes métodos y	Índice de motivación	Trimestral	Porcentaje	39.4	70
condiciones laborales	Cumplimiento de la ley SST	Mensual	Porcentaje	18	65
	Análisis checklist 5'S	Mensual	Porcentaje	32	60

La tabla anterior muestra los indicadores del proceso junto con su línea base agrupados con la gestión a la que pertenecen y una meta como medio de comparación para para que posteriormente se analice el estado en el que se encuentran dichos indicadores una vez implementados los planes de mejora y determinar si alcanzaron la meta o no, en caso sea no, se realizó el análisis del porqué no se alcanzó la meta y posibles mejoras para continuar el ciclo del PHVA.

4.1.2.1 Mejoras de la gestión estratégica

En esta parte del proyecto se desarrolló las mejoras propuestas para la gestión estratégica y el plan propuesto para la implementación con el fin de mejorar los indicadores del trabajo.

a) Direccionamiento estratégico propuesto

Después de la evaluación de la misión y visión inicial de la empresa se procedió a realizar la reformulación de estas mismas, para establecer la propuesta de mejora que fue el centro de la misión, en conjunto con la gerencia se determinó que resaltar la vida útil de los productos era lo principal, ya que ese aspecto era el que más quería dar a conocer la empresa, con productos que garanticen un correcto funcionamiento para sus usuarios sin preocupaciones.

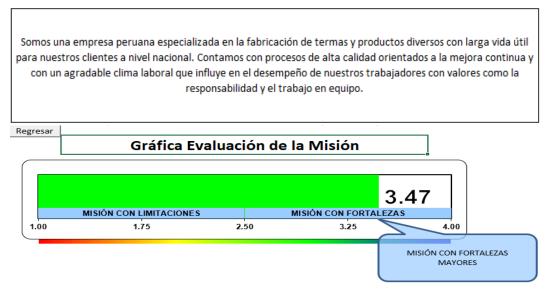


Figura 66 Misión propuesta Adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico.

A continuación, se muestra la reformulación de la visión:

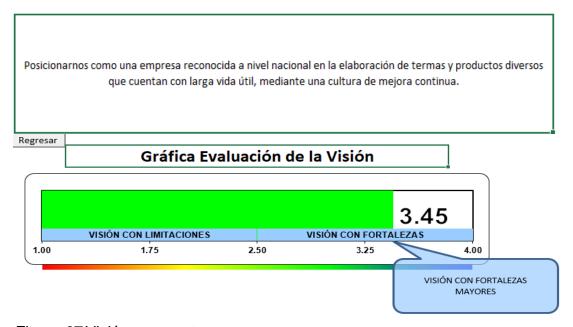


Figura 67 Visión propuesta Adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico.

Como se puede apreciar en las figuras anteriores, se reformuló tanto la misión como la visión y también fueron nuevamente evaluadas, con respecto a la misión (Ver **Apéndice AA**) se identificó que era más clara, concisa, contempla a los involucrados, se mencionó los valores de la empresa y se indicó la propuesta de valor que tenía la empresa para sus clientes.

Con respecto a la visión reformulada (Ver **Apéndice BB**) de igual manera que la misión se convirtió en una visión más apropiada, ya que presentaba más atractivo para todos los involucrados, describiendo el futuro de la organización y también hizo énfasis a la propuesta de valor de la empresa.

b) Análisis de las matrices de combinación

Se realizó el análisis de las matrices de combinación, las cuales fueron la matriz FLOR, MIE, PEYEA, BSG y la Matriz de la Gran estrategia, en conjunto estas matrices con el análisis estructural sirvieron de base para la redacción de los objetivos estratégicos en función a los resultados obtenido por cada una de las matrices.

b.1) Análisis de la matriz interna - externa

Como resultado del análisis FLOR es decir de la MEFI (Ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.) y de la MEFE (Ver ¡Error! No se encuentra el origen de la referencia.) en las que se obtuvo los resultados de 2.68 y 2.67 respectivamente, estos fueron usados para la ubicación del punto de la Matriz Interna – Externa (MIE), cuyo resultado ubica a la empresa en el cuadrante V, lo que indicaba que la empresa debía ser conservadora y mantenerse

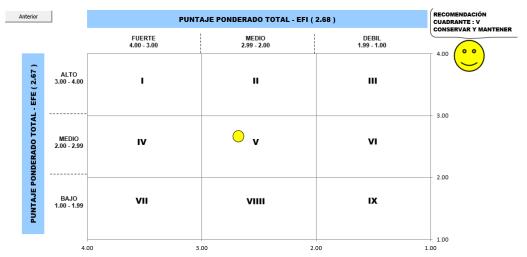


Figura 68 Análisis de la MIE Adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Matrices de combinación

b.2) Análisis de la matriz PEYEA

Después del análisis de los factores interno y externos de la organización y haberlos ubicado en el cuadrante correspondiente, se identificaron las variables más resaltantes de la fuerza financiera, ventaja competitiva, estabilidad del ambiente y fuerza de la industria (Ver **Apéndice CC**) logrando de esta manera definir en qué cuadrante se ubicaba la organización de la matriz *PEYEA* y que estrategia se definirá para que la empresa la adopte y ponerla en marcha.

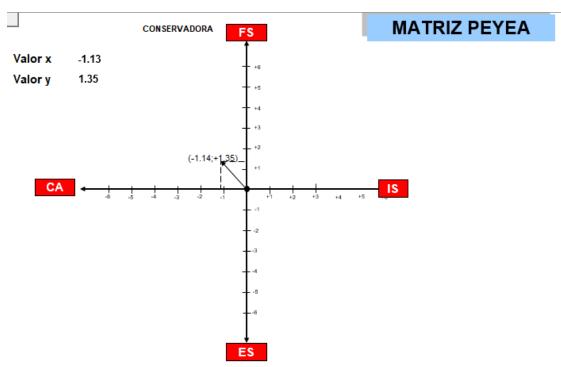


Figura 69 Análisis de la matriz PEYEA Adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Matrices de combinación

En la imagen anterior se aprecia que en la matriz PEYEA la posición que ocupa la empresa Macadi International S.A.C. era en el segundo cuadrante, es decir que está en el cuadrante conservador, por lo cual la empresa debía adoptar una postura de pocos riegos en su rubro y tratar de estar igual que sus competidores. Esta información concuerda con la matriz MIE que también indicaba que la empresa debe tener una postura conservadora.

b.3) Análisis de la Matriz Boston Consulting Group

Para la Matriz *BCG*, el análisis se concreta con el flujo efectivo, las características de inversión y las necesidades de la diversidad de la organización. Para la valoración del análisis se seleccionó los productos más representativos y con más reposición de la empresa que estos eran las termas, los ordenadores de cola, los tachos en acero inoxidable y los mobiliarios (Ver apéndice KK).

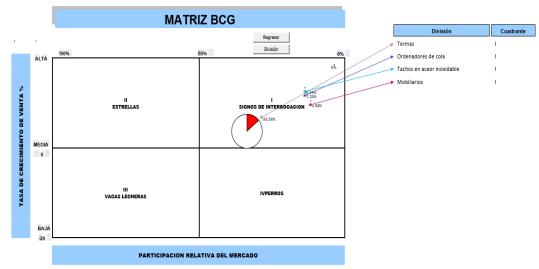


Figura 70: Análisis de la matriz BCG Adaptado por los autores, software V&B Consultores – Matrices de combinación

En la matriz BCG resultó que las termas tienen un 35% de participación en el mercado, lo que generaba una muy buena rentabilidad a la empresa, pero esto indicaba que los demás productos no generaban una buena rentabilidad a la empresa, en realidad por sí solos generaban un porcentaje mayor que las termas con respecto a su cantidad invertida, pero por ser ventas en menor proporción, abarcaba menor cantidad del mercado.

También se calculó que los 4 productos se encontraban ubicados en el primer cuadrante (Interrogación) esto indicó que tenían una baja participación en el mercado.

b.4) Análisis de la matriz de la gran estrategia

Matriz de la gran estrategia, permitió visualizar que las anteriores matrices están correctamente elaboradas ya que todas debieron estar alineadas de la misma manera y orientadas de la misma manera a un mismo perfil competitivo. Esta matriz se obtiene a partir de la matriz PEYEA y de la matriz MPC, cuya evaluación fue realizada en el diagnóstico inicial de la gestión estratégica.

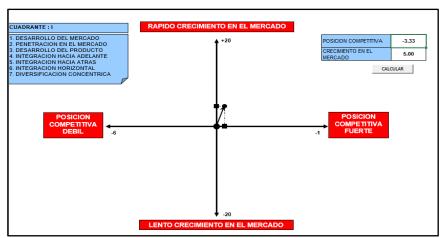


Figura 71 Matriz de la gran estrategia – ventajas competitivas Adaptado por los autores de *software* V&B Consultores – Matrices de combinación

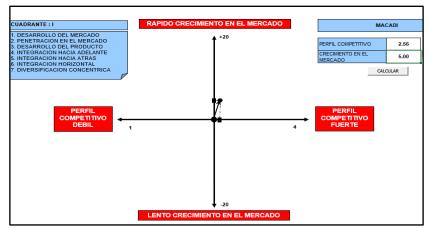


Figura 72 Matriz de la gran estrategia – perfil competitivo Adaptado por los autores de *software* V&B Consultores – Matrices de combinación

La estrategia que obtuvo la empresa fue la de desarrollo del producto, basándose en que, al ser una metalmecánica existe la facilidad de poder desarrollar una amplia gama de productos en diferentes aspectos, esta postura se refuerza por los diferentes productos que se ofrecen a los diferentes tipos de clientes, no solo clientes comunes, sino también bancos u oficinas con variación en mobiliarios, es decir Macadi International S.A.C. será una empresa que estará dispuesta a desarrollar el producto que sea necesario para sus clientes.

c) Objetivos estratégicos

Para la formulación de los objetivos estratégico se tomó como base el análisis de los factores internos y externos, priorizando las metas o puntos que la empresa deseaba fortalecer al largo plazo, esto se logró con el apoyo de la administración de la empresa.

Objetivos Estratégicos

Imprimir

	♣ □ Objetivo Estratégico (18)	
1	Aumentar la rentabilidad	
2	Aumentar las ventas	
3	Reducir los costos	
4	Satisfacer las necesidades de nuestros clientes	
5	Brindar productos de larga vida útil	
6	Fortalecer la calidad en nuestros productos	
7	Mejorar la efectividad operativa	
8	Mejorar el rendimiento de los equipos y maquinas	
9	Mejorar la productividad	
10	Flexibilizar el proceso de corte	
11	Desarrollar nuevos productos	
12	Fomentar una cultura de diferenciación	
13	Alinear la organización a la estrategia	
14	Fortalecer la toma de decisiones	
15	Desarrollar el talento humano	
16	Incentivar y controlar al personal	
17	Ser una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos	
18	Mejorar el clima laboral	

Figura 73. Formulación de los objetivos estratégicos. Adaptado de software V&B Consultores - Planeamiento estratégico.

Una vez establecidos los objetivos estratégicos esto permitió desarrollar el *Balanced Scorecard* iniciando con la elaboración del mapa estratégico donde se ubicaron los objetivos estratégicos de acuerdo con la perspectiva que se les asignó (Ver **Apéndice FF**) y a los grupos estratégicos en los cuales se les ubicó.

d) Mapa estratégico

Para la elaboración de los objetivos estratégicos se dividió en cuatro perspectivas que fueron financiera, clientes, procesos internos y aprendizaje & crecimiento, en las cuales fueron ubicados todos los objetivos estratégicos dentro de sus grupos estratégicos, se relacionaron mediante causa – efecto, lo que facilitó entender el orden en el que se deben ir desarrollando dichos objetivos para poder llegar al siguiente.

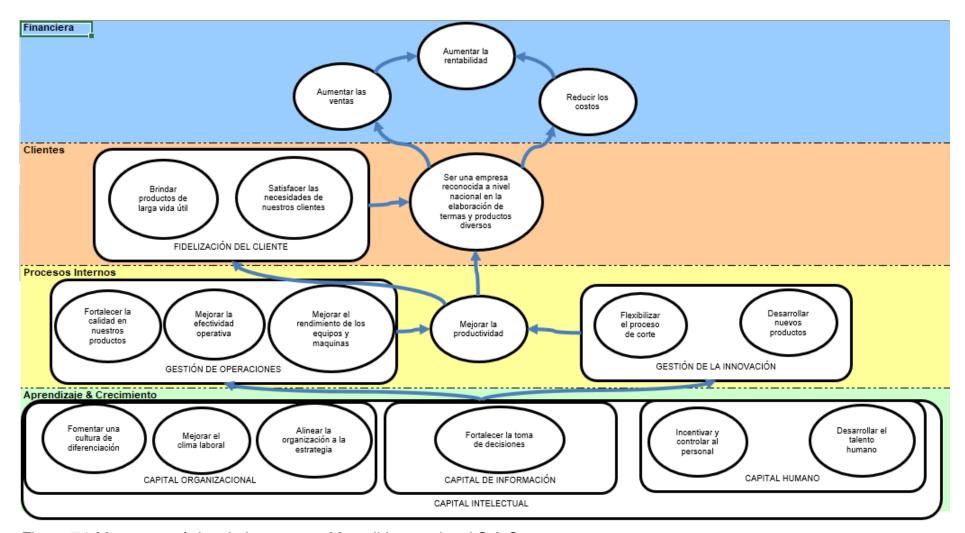


Figura 74. Mapa estratégico de la empresa Macadi International S.A.C. Adaptado por los autores de software V&B Consultores - Planeamiento estratégico.

e) Tablero de comando

Una vez determinado el mapa estratégico, se procedió a la elaboración de la matriz tablero de comando, esta matriz permitió visualizar como se desarrolló cada objetivo estratégico, es decir la implementación y el seguimiento de cada indicador correspondiente. En esta matriz como se mencionó se le asignó un indicador a cada uno de los objetivos estratégicos, un inductor que era el medio por el cual se logró obtener este resultado y por último la iniciativa de cada objetivo estratégico. Para cada uno de estos puntos se realizó una ficha, es decir por cada indicador, inductor e iniciativa se realizó una ficha.

PERSPECTIVA	OBJETIVO ESTRATEGICO	INDICADOR	INDUCTOR	INICIATIVA
Aprendizaje & Crecimiento	Alinear la organización a la estrategia	Eficiencia estrategica	Concientizar a los colaboradores de la empresa sobre la importancia de la estrategia	Plan de alineamiento de la estrategia
Financiera	Aumentar la rentabilidad	ROE	Aumentar la financiación externa de la empresa	Plan de restructuración de deuda
Financiera	Aumentar las ventas	Índice de crecimiento de ventas	Mediante capacitaciones de ventas, adoptando una postura de promociones y ofertas	Programa de capacitación de ventas
Clientes	Brindar productos de larga vida útil	Percepción del cliente	Asegurando el correcto cumplimiento de los procesos critios en la fabricación	Plan parabindar productos de larga vida útil
Aprendizaje & Crecimiento	Desarrollar el talento humano	Índice de competencias organizacionales	Aumentar las capacitaciones en las áreas específicas o críticas	Programa de capacitación del personal
Procesos Internos	Desarrollar nuevos productos	Índice de nuevos productos	Investigar sobre cuales son los productos mas comercializados que podriamos desarrollar	Programa para desarrollar nuevos productos
Procesos Internos	Flexibilizar el proceso de corte	Indice de planes de corte cumplido	Distribuir apropiadamente las tareas en proceso de corte	Plan de distribución de las tareas en el proceso de corte
Aprendizaje & Crecimiento	Fomentar una cultura de diferenciación	Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural	Desarrollar atributos diferenciadores	Programa para desarrollar una cultura de diferenciación
Procesos Internos	Fortalecer la calidad en nuestros productos	Porcentaje de productos defectuosos	Realizar auditorias internas para lograr tener un mejor control de la calidad	Plan para fortalecer el aseguramiento de la calidad
Aprendizaje & Crecimiento	Fortalecer la toma de decisiones	Efectividad de la cadena de valor	Monitorear la confiablidad de los indicadores	Programa para fortalecer la toma de desiciones
Aprendizaje & Crecimiento	Incentivar y controlar al personal	Índice de motivación	Interactuando con los colaboradores sobre que aspecto ayudariana sentirce mas	Programa de motivación del personal
Procesos Internos	Mejorar el rendimiento de los equipos y maquinas	OEE	Planear y ejecutar apropiadamente el plan de mantenimiento preventivo y	Plan de mantenimiento preventivo y autonomo
Procesos Internos	Mejorar la efectividad operativa	Porcentaje de efectvidad operativa	Mejorando los metodos de trabajo y productividad	Plan para mejorar la efectividad operatia
Procesos Internos	Mejorar la productividad	Indice de productividad total	Planificar y ejecutar las tareas y funciones de acuerdo a los plazos establecidos	Plan para la mejora de la productividad
Financiera	Reducir los costos	Porcentaje de reducción de costos unitarios	Buscando nuevos proveedores o analizando los contratos con los proveedores	Plan de reducción de costos
Clientes	Satisfacer las necesidades de nuestros clientes	Índice de clientes satisfechos	Mejorar el sistema de atención al cliente en mantenimientos de termas y productos diversos	Plan de mejora de la satisfacción del cliente
Clientes	Ser una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos	Posicionamiento de la Marca	Aumentar nuestro alcance a otros lugares, promocionando nuestros en las zonas que lo ameriten	Progrma para establecernos como una empresa reconocida a nivel nacional

Figura 75 Matriz tablero de comando Adaptado por los autores de software V&B Consultores - Planeamiento estratégico.

f) Tablero de control

El tablero de control es una herramienta que permitió monitorear el progreso de los objetivos estratégicos, establecer las metas a cumplir mediante las fichas de los indicadores y también usa el semáforo como medio de verificación con respecto al indicador, precisando una meta, una precaución y una cantidad ideal. Esta herramienta fue usada para poder ir registrando el estado de los indicadores con respecto a cada objetivo estratégico ya establecido. Para poder ver más a detalle los objetivos, indicadores e iniciativas, volver a examinar el **Apéndice FF**

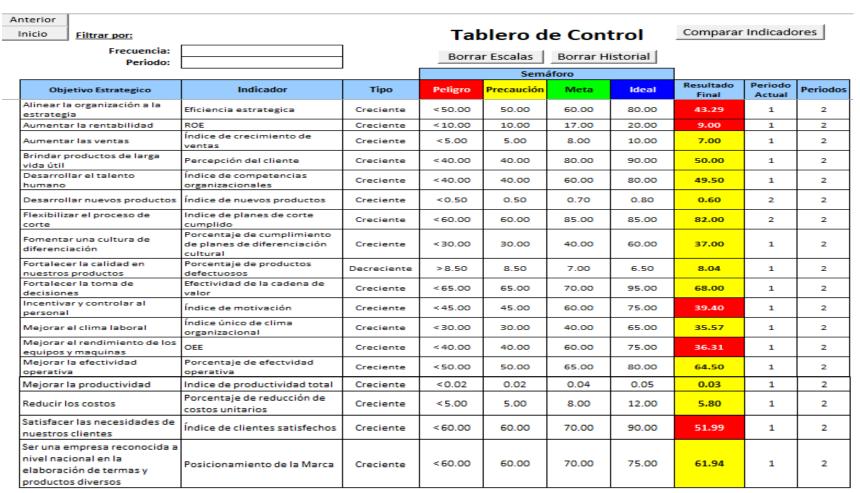


Figura 76 Tablero de control

Adaptado por los autores de software V&B Consultores - Planeamiento estratégico.

g) Priorización de planes estratégicos respecto a los objetivos estratégicos En la siguiente figura, se presenta la priorización de las iniciativas, la cual permitió relacionar los objetivos estratégicos versus sus iniciativas, de esta forma se pudo identificar que iniciativas tienen más relevancia que otras, tomando en cuenta el peso de cada objetivo estratégico. La finalidad aquí fue ejecutar primero la iniciativa que tiene mayor impacto.

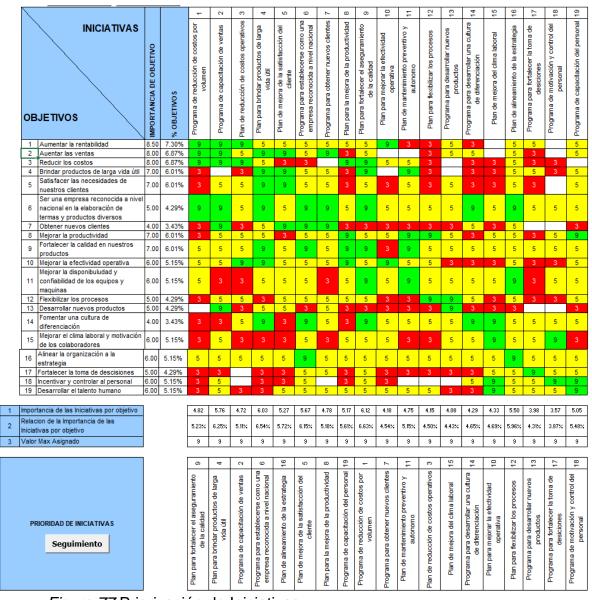


Figura 77 Priorización de Iniciativas. Adaptado de *software* V & B Consultores - Planeamiento estratégico.

h) Priorización de planes estratégicos respecto a los objetivos del proyecto Continuando se priorizaron los planes estratégicos frente a los objetivos del proyecto, con el fin de analizar el grado de importancia de cada plan frente a los objetivos, donde se identificaron los planes más relevantes o que tiene mayor impacto dentro del proyecto.

Tabla 32 Priorización de planes estratégico respecto a los objetivos del proyecto.

Alineamiento de los planes estratégicos versus los objetivos del proyecto	Mejorar la productividad en la empresa Macadi International SAC	Lograr una adecuada gestión estratégica	Lograr una adecuada gestión por procesos	Lograr una adecuado planeamiento y control de la producción	Lograr una eficiente gestión de la calidad	Lograr eficiente métodos y condiciones laborales
Programa de reducción de costos por volumen	6	1	1	3	3	1
Programa de capacitación de ventas	3	3	0	3	6	3
Plan de reducción de costos	6	1	3	3	3	3
Plan de mejora de la satisfacción de clientes	3	6	3	3	6	3
Plan para brinda productos de larga vida útil	3	6	3	3	6	3
Programa para establecernos como una empresa reconocida a nivel nacional	3	6	1	1	1	1
Plan para fortalecer el aseguramiento de la calidad	3	3	3	3	6	1
Plan para mejorar la efectividad operativa	3	3	6	6	3	1
Plan de mantenimiento preventivo y autónomo	3	0	3	6	6	1
Plan para la mejora de la productividad	6	6	6	6	6	6
Plan de distribución de las tareas en el proceso de corte	3	0	6	6	3	1
Programa para desarrollar nuevos productos	6	3	0	1	1	1
Programa para desarrollar una cultura de diferenciación	3	3	1	0	3	6
Plan de alineamiento de la estrategia	3	6	3	1	3	3
Programa para fortalecer la toma de des ciciones	3	6	3	1	1	3
Programa de capacitación del personal	3	3	1	1	3	6
Programa de motivación del personal	3	6	1	3	3	6
Plan de mejora del clima laboral	3	3	1	3	3	6

Tabla 33 Resultados de la priorización de los planes con los objetivos del proyecto

RESULTADOS DE LA PRIORIZACIÓN																		
%	41.6	50.0	52.7	66.6	66.6	36.1	52.7	61.1	52.7	100.	52.7	33.3	44.4	52.7	47.2	47.2	61.1	52.7
Priorizado	7%	0%	8%	7%	7%	1%	8%	1%	8%	00%	8%	3%	4%	8%	2%	2%	1%	8%
Promedio	2.50	3.00	3.17	4.00	4.00	2.17	3.17	3.67	3.17	6.00	3.17	2.00	2.67	3.17	2.83	2.83	3.67	3.17
Total,																		
Ponderad	15	18	19	24	24	13	19	22	19	36	19	12	16	19	17	17	22	19
0																		

i) Plan de mejora para la gestión estratégica

Para el plan de mejora de la gestión estratégica, se presentó las iniciativas del tablero de comando o también llamados planes estratégicos, con el fin de que la empresa pueda ejecutarlos, además de adoptar la estrategia definida en los cuadros anteriores, por último, se realizó una difusión de la estrategia todos los niveles jerárquicos de la empresa para fortalecerse como una empresa orientada al éxito.

Tabla 34 5W – 1H del plan de mejora de la gestión estratégica

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO? INIDICO	¿CUÁNDO? FINAL	¿CÓMO?
1	Desarrollo de la estrategia de la empresa	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de administración	Para que la empresa tenga planes a largo plazo	27-May-19	5-Jun-19	Desarrollando la estrategia, con el Balanced Scorecard
2	Presentación de la estrategia a la empresa	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Gerencia General	Para obtener la aprobación y poder realizar la implementación	6-Jun-19	7-Jun-19	Presentando los objetivos estratégicos, las iniciativas y los logros a largo plazo
3	Concientizar todo el nivel sobre la posición y objetivos de la empresa a nivel estratégico	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Toda la empresa	Para que todo el personal tenga conocimientos sobre los objetivos de la empresa	10-Jun-19	14-Jun-19	Por medio de charlas, documentos recordatorios y evaluaciones esporádicas

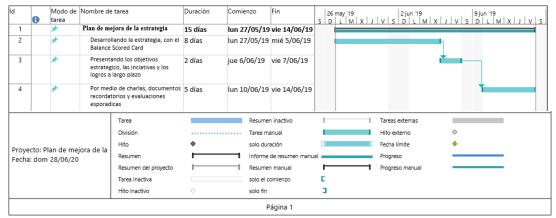


Figura 78 Cronograma del plan de mejora de la gestión estratégica Elaborado por: los autores

4.1.2.2 Mejoras de la gestión por proceso

Continuando con las mejoras por gestión, se procede a presentar las diferentes actividades que se realizaron para mejorar la gestión por procesos.

a) Mapa de procesos propuesta

Tras el planteamiento del mapa de procesos de la situación inicial, se procedió a elaborar un mapa propuesto, definiendo los indicadores adecuados para los procesos y así mejorar la confiabilidad, se validaron que estos indicadores se encuentren alineados al objetivo estratégico que se propuso en el planeamiento anterior.

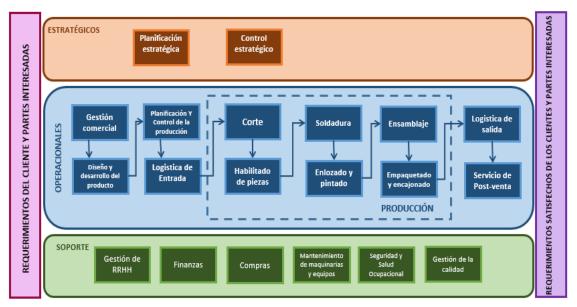


Figura 79 Mapa de procesos de la empresa Macadi International S.A.C. – propuesto

Como se puede apreciar en la figura anterior los procesos que se mejoraron fueron Planificación y Control de la producción, ya que el presente proyecto no solo buscó ayudar en mejorar la planificación que se realizaba de la producción, sino de asegura su cumplimiento implementando diferentes controles que ayudaron al cumplimiento del plan. Seguridad y salud ocupacional, es un proceso que debe existir en todo tipo de empresa por la Ley N° 29783; y Gestión de Calidad, ya que la empresa lo solicitó para actualizar la licencia de norma ISO en la empresa, la empresa cuenta con certificación ISO 2008.

b) Caracterización de procesos

La matriz de caracterización permitió una mejor descripción del funcionamiento de los procesos y poder ver mediante el análisis SIPOC como se desarrollaban. Para cada uno de los procesos se completó información que se visualiza en la siguiente figura, para mayor detalle por procesos ver el Apéndice GG.

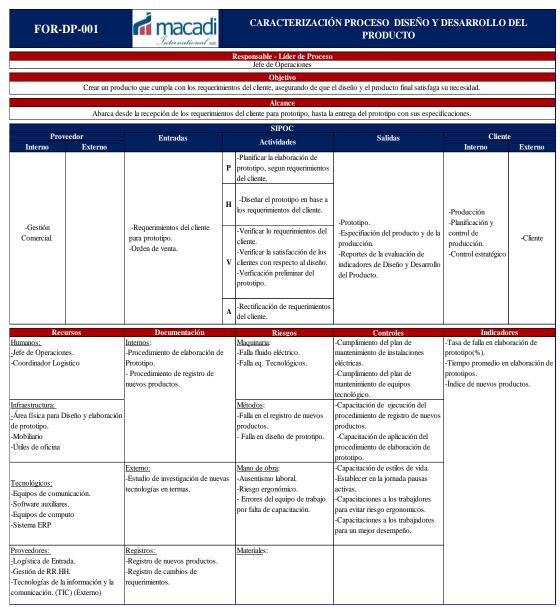


Figura 80 Ficha de caracterización del proceso de diseño y desarrollo del producto

c) Determinar cadena de valor propuesta

Se volvió a realizar la evaluación, pero esta vez haciendo uso de los procesos operacionales y de soporte del mapa de procesos propuesto, también los indicadores extraídos de las fichas de caracterización de los procesos propuestos. (Ver Apéndice HH).

Así como en la determinación inicial de la cadena de valor, se identificaron las actividades que se realizaban en la empresa (actividades operacionales y de soporte) con su respectiva valoración:

		Procesos Operacionales:	Peso 60.00%		Procesos de Soporte:	Peso 40.00%
	N°	Proceso (7)	Peso 100.00%	N°	Proceso (6)	Peso 100.00%
T	1	DISEÑO Y DESARROLLO DEL PRODUCTO	15.00%	1	COMPRAS	12.00%
	2	GESTIÓN COMERCIAL	15.00%	2	FINANZAS	25.00%
	3	LOGISTICA DE ENTRADA	13.00%	3	GESTIÓN DE LA CALIDAD	18.00%
	4	LOGÍSTICA DE SALIDA	10.00%	4	GESTIÓN DE RRHH	16.00%
	5	PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE LA PRODUCCIÓN	18.00%	5	MANTENIMIENO DE MAQUINARIAS Y EQUIPOS	13.00%
	6	PRODUCCIÓN	15.00%	6	SEGURIDAD Y SALUD OCUPACIONAL	16.00%
Γ	7	SERVICIO DE POST-VENTA	14.00%			"

Figura 81 Valoración de actividades operacionales y de soporte - inicial Adaptado por los autores de Software de Cadena de valor por V&B Consultores (2012). Elaborado por: los autores

Se continuó completando las fichas de los indicadores de cada uno de los procesos, llenando información de campos que se muestran a continuación:



Figura 82 Ficha de indicador de tasa de falla de recepción de materiales Adaptado por los autores del Software de Cadena de valor por V&B Consultores (2012). Elaborado por: los autores

Luego se procedió a evaluar cada uno de los indicadores de los procesos verificando si cumplían con 5 criterios; pertinencia, precisión, oportunidad, confiabilidad y economía, como se realizó en el diagnóstico de la situación inicial:

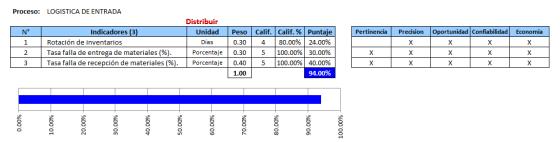


Figura 83 Índice de confiabilidad de los indicadores de procesos de logística de entrada

Adaptado por los autores del *Software* de Cadena de valor por V&B Consultores (2012). Elaborado por: los autores

De esta forma se obtuvo resultados del índice de confiabilidad de los indicadores que se propusieron como mejora, los resultados se muestran a continuación:



Figura 84 Indice de confiabilidad de los indicadores de procesos – Propuesto Adaptado por los autores del *Software* de Cadena de Valor por V&B Consultores (2012). Elaborado por: los autores

De la figura adjunta, se obtuvo un índice de confiabilidad de los indicadores de 91.16% que significaba que existe una gran confiabilidad al momento de medir un proceso con los indicadores planteados, por otra parte, se pudo indicar que, de cumplirse con el plan de mejora propuesto, se obtendrá una confiabilidad mayor entre los procesos de la organización, lo cual significa un mejor control e información más precisa para la toma de decisiones.

Luego, por cada indicador se estableció una línea base registrada en la ficha del indicador, se plateó una meta que fue definida junto con las

autoridades de la empresa. A continuación, un ejemplo con uno de los indicadores:

Actividad: LOGISTICA DE ENTRADA

N°	Indicadores (3)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Rotación de inventarios	Días	15.00	0.30	R	3.00
2	Tasa falla de entrega de materiales (%).	Porcentaj e	85.00	0.30	R	5.00
3	Tasa falla de recepción de materiales (%).	Porcentaj e	90.00	0.40	R	2.00
				1.00		

Figura 85 Base y meta los indicadores de procesos de Logística de Entrada Adaptado por los autores del *Software* de Cadena de valor por V&B Consultores (2012). Elaborado por: los autores

d) Plan de mejora de la gestión por procesos

Una vez que se definió el nuevo mapa de procesos y se elaborado la caracterización de cada proceso, así como la elaboración y el análisis de los indicadores en la cadena de valor, se optó por estandarizar y documentar lo antes mencionado en el manual de procesos (MAPRO); así disponer de un documento codificado y reconocido, que sistematice las actividades de los diferentes procesos (ver Apéndice MM)

Tabla 35 5W – 1H del plan de mejora de la gestión de operaciones

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO? INIDICO	¿CUÁNDO? FINAL	¿CÓMO?	
		Sofía Solia				17-Jun-19	20-Jun-19	Dando a conocer el mapa de procesos propuesto.
	Presentación del Sofía Solis manual de / Rodrigo General sobre los processos			Proporcionar de un documento básico para la orientación	21-Jun-19	26-Jun-19	Mostrando la caracterización de cada uno de los procesos.	
1		rápida del personal sobre los procesos y llevar una gestión de procesos	27-Jun-19	2-Jul-19	Entregando a las fichas de los indicadores por procesos.			
				•	3-Jul-19	5-Jul-19	Entrega formal del Manual de Procesos con las revisiones aprobadas por la empresa.	

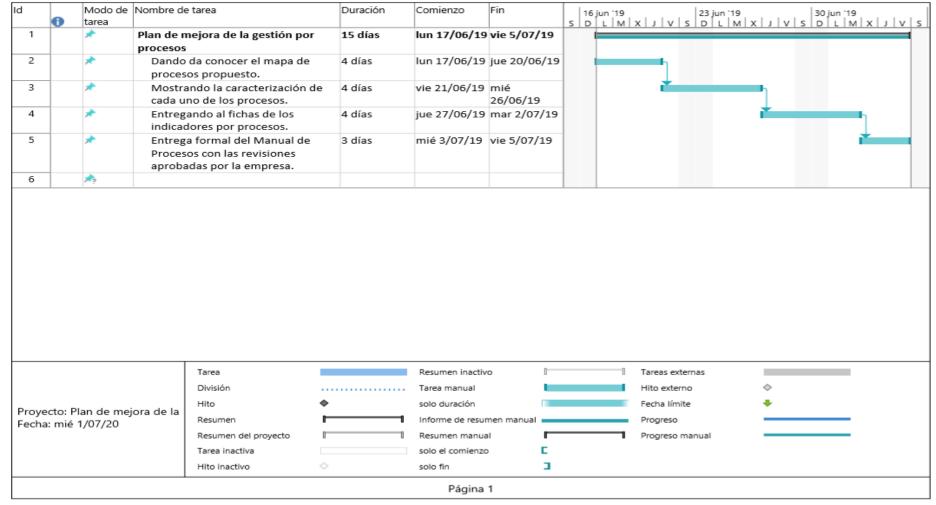


Figura 86 Cronograma del plan de mejora de la gestión por procesos Elaborado por: los autores

4.1.2.3 Mejoras de la gestión de

operaciones

Para la mejora de la gestión de operaciones se determinó el mejor pronóstico de la demanda que se utilizó en la evaluación económica y se desarrolló el plan de mejora en control de materiales para poder tener un mejor control en las entradas y salidas de los materiales y productos terminados.

a) Determinación del mejor pronóstico de la demanda

Para la determinación del pronóstico de la demanda, se utilizó como base el histórico de ventas proporcionado por la empresa Macadi, esta información fue de los años 2017 y 2018, por lo cual lo máximo de pronóstico que se pudo realizar fue de dos años.

Para la determinación del mejor pronostico se compararon siete métodos de pronóstico, calculando el MAD (error absoluto medio) respectivo de cada uno escogiendo el menor para identificar el mejor pronóstico, primero se ordenó todos los datos históricos de las ventas y luego se realizó el cálculo de todos los MAD respecto a cada método de pronóstico.

Tabla 36 Histórico de ventas de los dos últimos años

Años	2017	2018
Enero	149	252
Febrero	86	149
Marzo	99	216
Abril	243	180
Mayo	275	333
Junio	212	230
Julio	239	126
Agosto	131	221
Setiembre	99	171
Octubre	45	95
Noviembre	72	104
Diciembre	104	117

Tabla 37
Elección del MAD para el mejor pronostico

Método de Pronostico	MAD
Promedio Simple	79.65
Promedio Móvil	37.24
Tendencia	50.07
Suav exponencial simple	52.94
Modelo de Holt	49.10
Tendencia y Estacionalidad	43.32
Modelo de Winter	30.88

Como se puede apreciar en la tabla anterior el menor MAD calculado fue del método según el modelo de Winter, por lo cual fue el que se escogió como método de pronóstico de la demanda.

Tabla 38 Pronóstico de la demanda

Años	2019	2020
Enero	223	157
Febrero	106	122
Marzo	117	190
Abril	126	317
Mayo	238	367
Junio	180	262
Julio	159	213
Agosto	193	150
Setiembre	131	137
Octubre	60	80
Noviembre	64	117
Diciembre	81	147

b) Plan de mejora para la gestión de operaciones

De acuerdo al diagnóstico realizado de la gestión de operaciones y a las entrevistas con el encargado del almacén, se tomó la decisión de implementar un MRP (planificación de requerimiento de materiales) como medida para evitar los tiempos muertos y los retrasos de producción por falta de materiales; también se incluyó un plan de control de materiales que tuvo como finalidad monitorear la entrada y salida de materiales o productos terminados, enfocándose en el control de los proveedores, calificándolos según los criterios pertinentes.

Tabla 39 5W – 1H del plan de control de materiales

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO ? INIDICO	¿CUÁNDO ? FINAL	¿CÓMO?
1	Determinar la demanda	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	Para estimar los recursos que se solicitara y cubrir la demanda	10-Jul-19		Evaluar el histórico de ventas y realizar el mejor pronostico
2	Identificar los tiempos de entrega por material	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	Poder realizar la orden de pedidos de acuerdo con el tiempo de entrega	12-Jul-19		Clasificación de materiales por comercialización
3	Determinar Stock de seguridad	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	Evitar roturas de stock	13-Jul-19	15-Jul-19	Evaluar el stock de seguridad y el lote económico actual.
	Elaboración de MRP			Para asegurar la existencia de materiales y estén disponibles al momento de la producción	16-Jul-19	22-Jul-19	Elaborar MRP
4			Área de Producción		23-Jul-19	26-Jul-19	Elaboración de matriz de lanzamiento de pedidos
5	Evaluación de Proveedores	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de almacén	Para saber si nuestros proveedores cumplen con nuestras exigencias al momento de solicitarles los materiales	29-Jul-19	31-Jul-19	Elaboración de una ficha de evaluación de proveedores
		Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de almacén		1-Ago-19	2-Ago-19	Elaboración de un cuadro consolidado de la evaluación de proveedores
6	Control de materiales	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de almacén	Para poder tener una verificación de la correcta recepción de los materiales	5-Ago-19	5-Ago-19	Elaboración de una ficha de recepción de materiales
7	Monitoreo de los pedidos	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de almacén	Para tener un control y una apreciación de cómo van a estar las salidas de los productos, es decir los pedidos	6-Ago-19	7-Ago-19	Elaboración de un cuadro de cumplimiento de pedidos a despachar

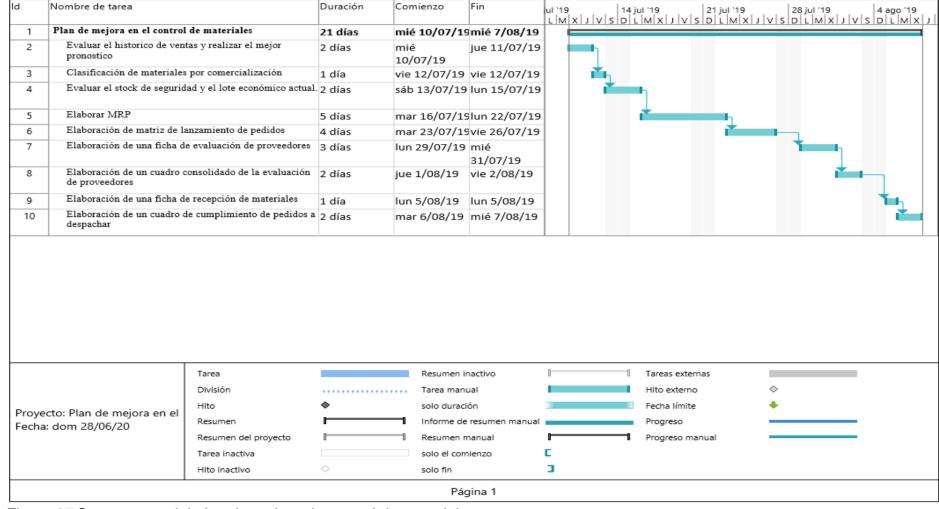


Figura 87 Cronograma del plan de mejora de control de materiales Elaborado por: los autores

4.1.2.4 Mejoras de la gestión de la calidad

Para la mejora de la gestión de la calidad se presentó dos planes, como primer plan de mejora fue el de aseguramiento de la calidad, con el enfoque a establecer las políticas de calidad en la empresa e implementar el control estadístico de los procesos, logrando un mejor control y monitoreo de los defectuosos en cada proceso críticos y poder tomar medidas al momento de ser detectados. Esto logró disminuir los costos en reprocesos, reduciendo los materiales utilizados y las horas hombre que se perdían por los mismo.

Tabla 40 5W – 1H del plan de aseguramiento de la calidad

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO? INIDICO	¿CUÁNDO? FINAL	¿CÓMO?
1	Establecer las bases de la calidad	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	Para que la empresa tenga bases en calidad y se oriente a la mejora	1-Ago-19	7-Ago-19	Establecer la política de calidad y difundirla, para generar conciencia
					8-Ago-19	8-Ago-19	Capacitar en la importancia del control estadístico de los procesos
	Establecer la	0 W 0 W 4		Para llevar un control estadístico de los	9-Ago-19	22-Ago-19	Desarrollo del manual de procedimientos en control estadístico de procesos
2	metodología para el control estadístico de la calidad	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	procesos, detectando y evitando la producción de defectuosos, por medio de correcciones	23-Ago-19	23-Ago-19	Capacitar en la ejecución de toma de muestras de los procesos críticos
					26-Ago-19	30-Ago-19	Poner en práctica el control estadístico de los procesos indicando las medidas que se deben de tomar si se detectan defectuosos

Tabla 41 5W – 1H del plan de mantenimiento

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO? INIDICO	¿CUÁNDO? FINAL	¿CÓMO?
1	Prepara para la implementación	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	Para elaborar un plan de mantenimiento	12-Ago-19	13-Ago-19	Recopilando información para inicio de la implementación
2	Identificar el estado de los equipos y máquinas de la empresa	pos y Sofia Solis / Rodrigo as de la Sopprani		Para priorizar entre cuales están en mejor estado que otras	14-Ago-19	19-Ago-19	Inventariar los equipos y máquinas
3	Definir la importancia de los equipos y máquinas	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	Para determinar a qué equipos se tendrá prioridad el mantenimiento por la importancia en los	20-Ago-19	20-Ago-19	Determinar la criticidad de las máquinas y equipos
4	Implementar un mejor control del mantenimiento de los equipos y máquinas con los indicadores	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de Producción	procesos Para la disminución de paradas por averías en equipos o fallo producidos por los equipos	21-Ago-19	23-Ago-19	Elaborando el plan de mantenimiento en base a la criticidad y los tiempos de mantenimiento
5	Desarrollar el manual de procedimientos del mantenimiento	limientos del Rodrigo Area de procedimiento se sig- producción ejecutando y poder		procedimiento se siga	26-Ago-19	27-Ago-19	Estableciendo el flujo para la elaboración y control del mantenimiento a detalle



Figura 88 Cronograma del plan de mejora de la gestión de calidad Elaborador por los autores

4.1.2.5 Mejoras de la gestión del

desempeño laboral

Para la mejora de la gestión del desempeño laboral se desarrollaron cuatro planes de mejora, estos fueron, mejora del clima laboral, mejora del sistema de seguridad y salud en el trabajo, implementación de las 5'S y redistribución de planta. Según lo diagnosticado en la gestión del desempeño laboral con la finalidad de mejorar dicha gestión.

Como parte de las implementaciones de los planes, se desarrolló la matriz IPER como una propuesta de mejora y control de los riesgos presentes en el proceso, se presenta un modelo de la matriz con respecto al proceso de corte, para mayor detalle de la matriz con los demás procesos revisar el **Apéndice KK**.

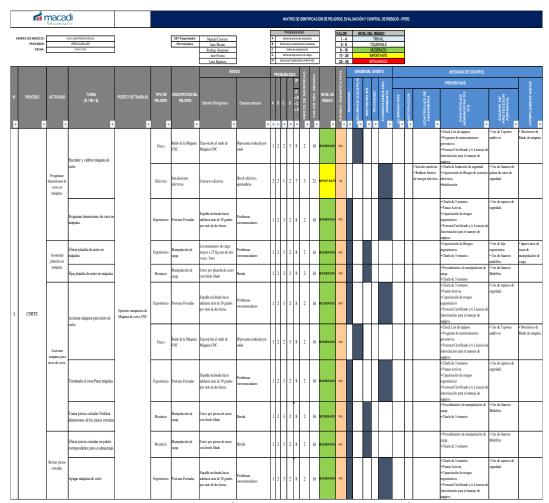


Figura 89 Matriz de identificación de peligros y evaluación de riesgos – Proceso de corte Elaborador por los autores

Tabla 42 5W – 1H plan de mejora del clima laboral

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO? INIDICO	¿CUÁNDO? FINAL	¿CÓMO?
1	Identificar las habilidades de los colaboradores	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Gerencia General y RRHH	Área de RRHH	Para aprovechar completamente el talento de nuestros colaboradores.	5-Ago-19	6-Ago-19	Elaboración y presentación de la <i>Skill</i> <i>Matrix</i>
2	Lograr que los colaboradores se	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani	Área de	Mejorar el compromiso de los colaboradores para con	15-Ago-19	16-Ago-19	Evaluación del estado actual de los uniformes y creación del cuadro de control de los mismos
_	identifiquen con la empresa	/ Gerencia General y RRHH	RRHH	la empresa	23-Set -19	30-Ago-19	Entrega de uniformes y actualización del cuadro de control
3	Plantear capacitaciones y desarrollo de recursos humanos	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Gerencia General y RRHH	Área de RRHH	Para mejorar la relación jefe-colaborador y este se sienta más a gusto en el centro laboral.	19-Ago-19	19-Ago-19	Capacitación de Resiliencia
4	Plantear actividades de integración	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Gerencia General y RRHH	Área de RRHH	Aumenta la integración	2-Set-19	6-Set-19	Elaboración y presentación del programa " <i>HAPPY FRIDAY</i> "

Tabla 43 5W – 1H del plan de seguridad y salud en el trabajo

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO ? INIDICO	¿CUÁNDO ? FINAL	¿CÓMO?
1	Matriz IPER	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de producción	Área de producción	Identificar los principales peligros y evaluar los riesgos, identificar formas de control	3-Jun-19	14-Jun-19	Estudiar, mejorar e identificar mejores formas de control de peligros determinados en la matriz IPER
2	Priorizar los riesgos que requieren medidas de control	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de producción	Área de producción	Mejorar las condiciones de seguridad y salud en el trabajo	24-Jun-19	27-Jun-19	Priorización de riesgos en matriz IPER
3	Actualizar un mapa de riesgos	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de producción	Área de producción	Brindar una información actualizada de los peligros a los que están expuestos	2-Jul-19	6-Jul-19	Identificar los nuevos riesgos que surgieron en el lapso de tiempo de no actualización del mapa
4	Formar al personal sobre riegos en la empresa	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de producción / RRHH	Área de producción / RRHH	Brindar información de los riegos a los que se encuentra expuestos los colaboradores	8-Jul-19	8-Jul-19	Capacitación de riesgos en planta
5	Definir medidas de control	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Gerencia General		Definir controles que se van a implementar	9-Jul-19	13-Jul-19	Análisis de la implementación de medidas de control con Gerencia General
					15-Jul-19	17/072019	Definir comité de SST
				Asegurar la	18-Jul-19	20-Jul-19	Definir brigadistas de emergencia
6	Establecer medidas para mantener el sistema de SST	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Gerencia General / RRHH	Área de Gerencia General	continuidad del mejoramiento del sistema de seguridad y salud en	1-Ago-19	10-Ago-19	Elaboración y entrega de formatos de control de SST
				el trabajo	12-Ago-19	14-Ago-19	Elaboración y presentar política de seguridad y salud en el trabajo Evaluación del
	Povición do controlos	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani /	Área de	Verificar los	15-Ago-19	16-Ago-19	estado actual de EPPS
7	Revisión de controles actuales	Área de producción / RRHH	producción		17-Ago-19	20-Ago-19	Identificar las zonas que requieren de señaléticas
					2-Set-19	2-Set-19	Implementación de pausas activas y charlas de 5 min Elaboración y
8	Aplicar medidas de	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Gerencia General	Área de	Para disminuir la probabilidad de ocurrencia de	6-Set-19	7-Set-19	presentar el mapeo general de señalética
	control /	/ Área de producción	producción	accidentes e incidentes	9-Set-19	11-Set-19	Instalación de señalética de acuerdo al mapa general de señaléticas
					12-Set-19	12-Set-19	Entrega y registro de EPP'S

Tabla 44 5W – 1W plan de implementación de las 5'S

N° ¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO? INIDICO	¿CUÁNDO? FINAL	¿CÓMO?
Analizar la situación inicial de la empresa respecto a las 5'S	Rodrigo Sopprani	Área de Gerencia General	Determinar y exponer los puntos fuertes y débiles de la empresa respecto a las 5'S	22-Ago-19	25-Ago-19	Exponer el resultado del checklist 5's a la gerencia y planificar campaña 5's.
Definir actividades y 2 responsabilidades de campaña	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de RRHH	Área de RRHH	Dar seguimiento del cumplimiento de campaña 5'S	26-Ago-19	30-Ago-19	Elección de comité de auditorías 5's y elaboración del plan de trabajo.
Concientizar al personal sobre la importancia de las 5'S	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de RRHH	Área de RRHH	Informar y crear una cultura de orden y limpieza en el trabajo	31-Ago-19	1-Set-19	Capacitación de sensibilización.
Clasificar los elementos existentes en cada área	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de RRHH	Planta	Se debe definir y diferenciar los objetos necesarios de los innecesarios para cada actividad	2-Set-19	5-Set-19	Aplicación y auditorias de la 1's SEPARAR.
Ordenar los elementos existentes en cada área	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de RRHH	Planta	Porque es necesario definir ubicaciones de cada elemento	6-Set-19	7-Set-19	Aplicación y auditorias de la 2's SITUAR.
6 Eliminar la suciedad de cada área	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de RRHH	Planta	Porque la suciedad en las áreas genera inadecuadas condiciones laborales	8-Set-19	9-Set-19	Aplicación y auditorias de la 3's SANITIZAR.
Estandarizar para 7 mantener los cambios	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de RRHH	Planta	Porque es necesario tener normas que nos recuerden el orden y limpieza	12-Set-19	13-Set-19	Aplicación y auditorias de la 4's ESTANDARIZAR.
8 Disciplinar a los colaboradores	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de RRHH	Planta	porque es necesario dale seguimiento y control al desarrollo de la metodología	14-Set-19	15-Set-19	Aplicación y auditorias de la 5's SOSTENER.

Tabla 45 5W – 1H plan de redistribución de planta

N°	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿DÓNDE?	¿POR QUÉ?	¿CUÁNDO? INIDICO	¿CUÁNDO? FINAL	¿CÓMO?
1	Analizar el área disponible y requerida	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de producción	Área de producción	Determinar si el área disponible es suficiente.	19-Ago-19	22-Ago-19	Aplicar método <i>Gurchet</i> para determinar área requerida
2	Analizar la producción de cada área y su relación	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de producción	Área de producción	Determinar cuánto produce cada proceso y secuencia que sigue.	23-Ago-19	29-Ago-19	Elaborar tabla de relaciones y diagrama relacional
3	Distribución de planta propuesta	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Área de producción	Área de producción	Proponer una distribución de planta que mejore los niveles de indicadores identificados en el análisis realizado	30-Ago-19	5-Set-19	Elaborar plano de distribución de planta propuesta
4	Presentación de propuesta	Sofía Solis / Rodrigo Sopprani / Gerencia General	Gerencia general	Obtener la aprobación de gerencia general	6-Set-19	9-Set-19	Presentar el plano propuesto a la gerencia

ld	Nombre de tarea	Duración	Comienzo	Fin	jun 19
1	Plan de mejora del clima laboral	25 días	lun 5/08/19	vie 6/09/19	20 2 9 10 25 30 / 14 21 20 4 11 10 25 1 0 13
2	Elaboración y presentación de la Skill Matrix	5 días	lun 5/08/19	vie 9/08/19	
3	Evaluación del estado actual de los uniformes y creación del cuadro de control de los mismos	2 días	jue 15/08/19	vie 16/08/19	
4	Entrega de uniformes y actualización del cuadro de control	6 días	vie 23/08/19	vie 30/08/19	
5	Capacitación de Resilencia	1 día	lun 19/08/19	lun 19/08/19	
6	Elaboración y presentación del programa "HAPPY FRIDAY"	5 días	lun 2/09/19	vie 6/09/19	*
7	Plan de implementación de 5'S	19 días	lun 22/07/19	jue 15/08/19	
8	Exponer el resultado del checklist 5's a la gerencia y planificar campaña 5's.	4 días	lun 22/07/19	jue 25/07/19	<u> </u>
9	Elección de comité de auditorias 5's y elaboración del plan de trabajo.	3 días	vie 26/07/19	mar 30/07/19	—
10	Capacitación de sensibilización.	2 días	mié 31/07/19	jue 1/08/19	in
11	Aplicación y auditorias de la 1's SEPARAR.	2 días	vie 2/08/19	lun 5/08/19	i l
12	Aplicación y auditorias de la 2's SITUAR.	2 días	mar 6/08/19	mié 7/08/19	<u>ii</u>
13	Aplicación y auditorias de la 3's SANITIZAR.	2 días	jue 8/08/19	vie 9/08/19	in the second se
14	Aplicación y auditorias de la 4's ESTANDARIZAR.	2 días	lun 12/08/19	mar 13/08/19	*
15	Aplicación y auditorias de la 5's SOSTENER.	2 días	mié 14/08/19	jue 15/08/19	i i
16	Plan de distribución de planta	16 días	lun 19/08/19	lun 9/09/19	
17	Aplicar método Gurchet para determinar área requerida	4 días	lun 19/08/19	jue 22/08/19	
18	Elaborar tabla de relaciones y diagrama relacional	5 días	vie 23/08/19	jue 29/08/19	<u> </u>
19	Elaborar plano de distribución de planta propuesta	5 días	vie 30/08/19	jue 5/09/19	<u> </u>
20	Presentar el plano porpuesto a la gerencia	2 días	vie 6/09/19	lun 9/09/19	i l

Figura 90 Cronograma del plan de mejora del desempeño laboral – I parte Elaborado por: los autores

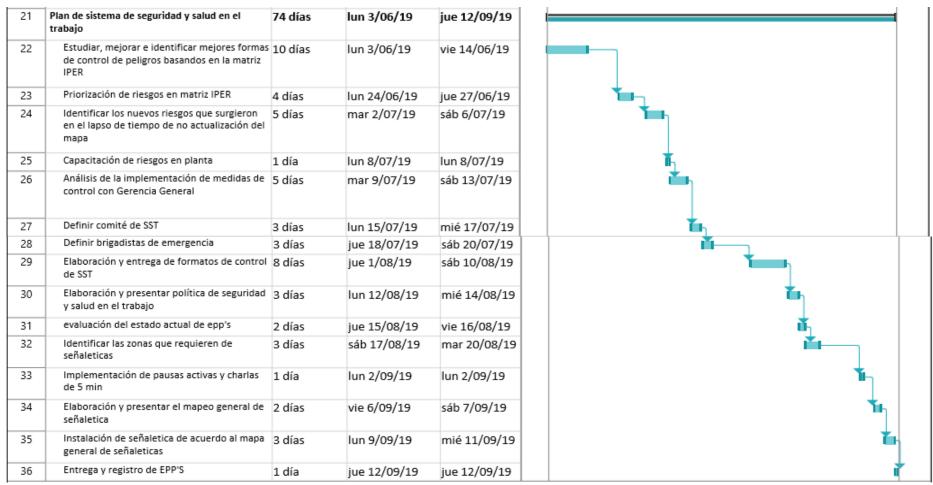


Figura 91 Cronograma del plan de mejora del desempeño laboral – Il parte Elaborado por: los autores

4.1.3 Alineamiento de las mejoras

En el alineamiento de las mejoras se evaluaron los objetivos estratégicos, los objetivos de los procesos y los planes de mejora, a fin de evaluarlos entre sí para determinar si están correctamente enfocados.

En la evaluación del alineamiento se tomaron cuatro valores, el valor de cero para objetivos sin importancia, uno para poca importancia, tres para importante y seis para muy importante.

Tabla 46
Alineamiento de los planes de mejora con los objetivos del proyecto

Alineamiento de los planes de mejora con los objetivos del proyecto	Plan de mejora de la gestión estratégic a	Plan de mejora de la gestión por procesos	Plan de mejora en el control de materiales	ento de la	Plan de mantenimi ento	Plan de mejora del clima laboral	Plan de seguridad y salud en el trabajo	Plan de implement ación 5'S	Plan de redistribuci ón de planta	Total	% de Alineamie nto
Mejorar la Productividad en la empresa Macadi International S.A.C	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	100%
Lograr una adecuada Gestión Estratégica	6	3	3	3	3	3	3	3	1	28	52%
Lograr una adecuada Gestión por Procesos	6	6	3	3	3	3	3	3	1	31	57%
Lograr un adecuado Planeamiento y Control de la Producción	3	3	6	1	6	3	3	6	3	34	63%
Lograr una eficiente Gestión de la Calidad	3	3	3	6	6	3	3	6	1	34	63%
Lograr eficientes Métodos y Condiciones Laborales	3	3	1	3	3	6	6	6	6	37	69%
Total % de Alineamiento	27 75%	24 67%	22 61%	22 61%	27 75%	24 67%	24 67%	30 83%	18 50%		

Tabla 47
Alineamiento de los objetivos del proyecto con los objetivos del proceso

Alineamiento de los objetivos del proyecto con los objetivos del proceso	Captar clientes y gestionar los requerimientos de estos	Crear productos que cumplan con los requerimientos del cliente	Planificar la producción de acuerdo con la orden de venta	Abastecer oportunamente materiales e insumos todas las áreas a fin de cumplir todos los procesos	Cortar adecuadamente las piezas solicitadas según las especificaciones del producto	Realizar el habilitado de las piezas con las medidas adecuadas	Realizar la correcta soldadura de las piezas para un buen acaba	Realizar el correcto enlozado y pintado de las partes de la terma	Realizar un correcto ensamblaje de la terma cumpliendo con las especificaciones del producto	Realizar un correcto acondicionamient o del producto en etiquetas y corrugado para luego poder ser distribuidos	Preparar la mercadería para distribuirla con efectividad al cliente	Brindar una atención adecuada y personalizada a los clientes luego del envió de productos
Mejorar la Productividad en la empresa Macadi International S.A.C	3	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	3
Lograr una adecuada Gestión Estratégica	6	3	3	1	1	1	1	1	1	1	1	6
Lograr una adecuada Gestión por Procesos	3	3	3	1	6	6	6	6	6	6	3	3
Lograr un adecuado Planeamiento y Control de la Producción	3	6	6	6	3	3	3	3	3	3	1	1
Lograr una eficiente Gestión de la Calidad Lograr eficientes	3	6	3	3	6	6	6	6	6	6	1	3
Métodos y Condiciones Laborales	1	3	3	1	3	3	3	3	3	3	1	1
Total % de Alineamiento	19 52.78%	27 75.00%	24 66.67%	18 50.00%	25 69.44%	25 69.44%	25 69.44%	25 69.44%	25 69.44%	25 69.44%	13 36.11%	17 47.22%

<u>% de Alineamiento</u> 52.78% 75.00% **Elaborado por: los autores**

Tabla 48
Alineamiento de objetivos estratégicos con objetivos de los procesos – 1° parte

	Captar clientes y gestionar los requerimientos de estos	Crear productos que cumplan con los requerimientos del cliente	Planificar la producción de acuerdo con la orden de venta	Abastecer oportunamente materiales e insumos todas las áreas a fin de cumplir todos los procesos	las	Realizar el habilitado de las piezas con las medidas adecuadas	de las piezas para	Realizar el correcto enlozado y pintado de las partes de la terma	Realizar un correcto ensamblaje de la terma cumpliendo con las especificaciones del producto	Realizar un correcto acondicionamient o del producto en etiquetas y corrugado para luego poder ser distribuidos	Preparar la mercadería para distribuirla con efectividad al cliente	Brindar una atención adecuada y personalizada a los clientes luego del envió de productos
Aumentar la rentabilidad	3	3	3	6	3	3	3	3	3	1	1	6
Aumentar las ventas	6	3	6	1	1	1	1	1	1	1	1	6
Reducir los costos	3	3	3	3	3	3	3	3	3	1	1	3
Satisfacer las necesidades de nuestros clientes	6	6	3	0	3	3	3	6	3	3	1	3
Brindar productos de larga vida útil	6	3	6	3	6	6	6	6	3	3	3	3
Ser una empresa Reconocida a nive nacional en la elaboración de termas y productos diversos		6	6	3	6	6	6	6	6	6	3	6
Fortalecer la calidad en nuestros productos	3	3	3	6	3	3	3	3	3	1	1	0
Mejorar la efectividad operativa	1	3	3	6	6	6	6	3	3	3	3	1

Tabla 49
Alineamiento de objetivos estratégicos con objetivos de los procesos – 2° parte

	Captar clientes y gestionar los requerimientos de estos	Crear productos que cumplan con los requerimientos del cliente	Planificar la producción de acuerdo con la orden de venta	Abastecer oportunamente materiales e insumos todas las áreas a fin de cumplir todos los procesos	Cortar adecuadamente las piezas solicitadas según las especificaciones del producto	Realizar el habilitado de las piezas con las medidas adecuadas	de las piezas para	Realizar el correcto enlozado y pintado de las partes de la terma	Realizar un correcto ensamblaje de la terma cumpliendo con las especificaciones del producto	Realizar un correcto acondicionamient o del producto en etiquetas y corrugado para luego poder ser distribuidos	Preparar la mercadería para distribuirla con efectividad al cliente	Brindar una atención adecuada y personalizada a los clientes luego del envió de productos
Mejorar el rendimiento de los equipos y maquinas	1	3	3	3	3	3	3	3	1	0	0	0
Mejorar la productividad	3	3	3	6	6	6	6	6	6	6	6	6
Flexibilizar el proceso de corte	1	1	3	3	6	1	1	1	1	1	0	0
Desarrollar nuevos productos	3	6	1	0	1	1	1	0	0	3	3	3
Fomentar una cultura de diferenciación	6	3	1	1	1	1	1	1	3	3	3	6
Alinear la organización a la estrategia	6	1	0	1	1	1	1	1	1	1	6	3
Fortalecer la toma de decisiones	3	0	0	1	0	1	1	1	1	6	3	6
Desarrollar el talento humano	3	0	1	3	3	3	3	3	3	1	1	3
Incentivar y controlar al personal	3	1	1	3	3	3	3	3	3	3	3	3
Mejorar el clima laboral	3	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	3

Como se aprecia en la Tabla 46 los resultados del alineamiento de los planes de mejora con los objetivos del proyecto, ninguno tuvo un porcentaje menor al 50% indicando que planes de mejora impactaban de forma importante con los objetivos del proyecto, aunque esto sería de esperarse ya que están en base a las cinco estrategias, que son los cinco campos que se están evaluando.

Continuando con la Tabla 47 del alineamiento de los objetivos del proyecto con los objetivos de los procesos, se aprecia que gran parte tiene un porcentaje por encima del promedio, pero los dos últimos procesos tienen un porcentaje menor indicando que se debió enfocar mejor los objetivos con el fin de cumplir acorde a los objetivos del proyecto.

Por último, en la Tabla 48 de alineamiento de los objetivos estratégicos con los objetivos del proceso se aprecia mayor variación de los porcentajes de alineamiento. En resumen, el porcentaje promedio de alineamiento fue de 47.15% dentro del análisis está en el promedio, evidenciando que se pudo mejorar o dar como propuesta de mejora al finalizar el proyecto.

4.1.4 Cronograma y presupuesto para la implementación de las mejoras

A continuación, se presenta el cronograma general de los planes de mejora con los tiempos planificados de ejecución, luego se muestra el presupuesto de dichos planes, en todos los planes el presupuesto se ejecutó entorno a las horas hombre que se utilizaran para la implementación ya que no hay activos tangibles que se proporcionen más allá de las compras habituales que se presenten dentro de los planes.

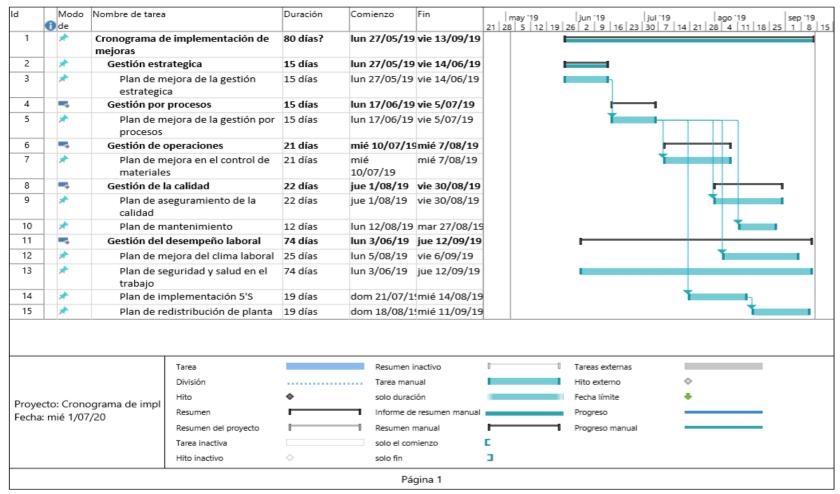


Figura 92 Cronograma general de los planes de mejora Elaborado por: los autores

Tabla 50 Presupuesto de los planes de mejora

Descripción	Cant. de Ope. Req.	HH Requeridas	Costo MOD	Sub - Total
Gestión Estratégica				
Plan de mejora de la gestión estratégica	20	2	11.5	460.00
Gestión por Procesos				
Plan de mejora de la gestión por procesos	20	2	11.5	460.00
Gestión de Operaciones				
Plan de control de materiales	20	2	11.5	460.00
Gestión de la Calidad				
Plan de aseguramiento de la calidad	20	6	11.5	1,380.00
Plan de mantenimiento preventivo	10	2	11.5	230.00
Gestión del Desempeño Laboral				
Plan de mejora del clima laboral	8	20	11.5	1,840.00
Plan de un sistema de seguridad y salud en el trabajo	15	20	11.5	3,450.00
Plan de 5'S	15	20	11.5	3,450.00
Plan de distribución de planta	20	20	11.5	4,600.00
			TOTAL	16,330.00

4.1.5 Evaluación económica – financiera del proyecto

Para la evaluación económica y la toma de decisiones del proyecto, se evaluaron dos situaciones, una fue la evaluación sin proyecto y la evaluación con proyecto, de esta forma poder apreciar el beneficio que se obtiene al momento de invertir en el proyecto, también se calcularon indicadores tales como TIRE, VANE, el Beneficio costo y *PayBack*, estos determinaron la viabilidad del proyecto. A continuación, se presenta la lista de planes de implementación de cada gestión respectivamente, con el monto total de inversión para la ejecución del proyecto.

Tabla 51

Descripción de la inversión del plan de mejora de la gestión estratégica

Plan de Mejora de la gestión estratégica

Plan enfocado en esparcir la estrategia determinada para la empresa a cada nivel, con el fin de enfocar a toda la empresa.

	Sit. Inicial	Con Plan
HH perdidas	8%	5%
Inversión de HH en plan de g. estratégica (Soles)		460.00
Cantidad de operarios requerida		20.00
HH requeridas por persona		2.00
Costo de MOD		11.50

Tabla 52

<u>Descripción de la inversión del plan de mejora de la gestión por procesos</u>

Plan de mejora de la gestión por procesos

Plan enfocado a establecer manuales para cada proceso con el fin de estandarizar los mismos y establecer la cadena de valor apropiadamente

	Sit.	Con
	Actual	Plan
HH perdidas	8%	5%
Inversión de HH en plan de g. por procesos (soles)		460.00
Cantidad de operarios requerida		20.00
HH requeridas por persona		2.00
Costo de MOD		11.50

Elaborado por: los autores

Tabla 53

Descripción de la inversión del plan de mejora de la gestión de operaciones Plan de control de materiales

Plan que tiene como finalidad el monitoreo constante de los materiales que ingresan como de los productos litros para entrega

	Sit. Actual	Con Plan
% De materiales defectuosos	15%	10%
Inversión de HH plan de ctrl. de mat. (Soles)		460.00
Cantidad de operarios requerida		2.00
HH requeridas por persona		20.00
Costo de MOD		11.50

Tabla 54
Descripción de la inversión del plan de aseguramiento de la calidad

Plan de aseguramiento de la calidad

Plan con la finalidad de estandarizar los controles dentro de cada proceso importante para reducir la cantidad de defectuosos o reprocesos

	Sit. Actual	Con Plan
% de defectuoso en general (reprocesos)	7.16%	5%
Inversión de HH en plan de calidad (soles)		1,380.00
Cantidad de operarios requerida		6.00
HH requeridas por persona		20.00
Costo de MOD		11.50

Elaborado por: los autores

Tabla 55

<u>Descripción de la inversión del plan de mejora de mantenimiento preventivo</u>

Plan de mantenimiento preventivo

Plan para poder implementar las operaciones de mantenimiento preventivo reduciendo los costos en mantenimiento tercerizado y realizando por lo menos los más básico y cotidiano dentro de la empresa

	Sit. Actual	Con Plan
Costo prom. mensual de S.T. a terceros	650.00	200.00
Inversión en plan de MTTO. preventivo		230.00
Costo prom. de repuestos		240.00
Personal de mantenimiento		2.00
HH requeridas por persona		10.00
Costo de MOD		11.50

Tabla 56
Descripción de la inversión del plan de mejora del clima laboral

Plan de mejora del clima laboral

Con la finalidad de mejorar el trato tanto entre compañeros como también con los empleadores, para reducir tiempos de producción, horas extras y aumentar el rendimiento de los colaboradores

	Sit. Actual	Con Plan
Porcentaje de horas extra	20%	10%
Inversión de HH (Soles)		1,840.00
Cantidad de operarios requerida		20.00
HH requeridas por persona		8.00
Costo de MOD		11.50

Elaborado por: los autores

Tabla 57
Descripción de la inversión del plan de SST

Plan de un sistema de seguridad y salud en el trabajo

Plan para reducir los incidentes y accidentes en la fábrica, logrando reducir las horas paradas como efecto de estos y logrando tener un grupo de colaboradores estables que logren cumplir sus labores

	Sit. Actual	Con Plan
HH perdidas por paradas de incidentes o accid.	26.00	15.00
Inversión de HH de plan de SST		3,450.00
Cantidad de operarios requerida		20.00
HH requeridas por persona		15.00
Costo de MOD		11.50
Materiales comprados		602.00
Señaléticas		117.00
Pintura señalizadora		95.00
Elementos de protección personal		390.00

Tabla 58
Descripción de la inversión del plan de implementación 5'S

Plan de implementación 5'S

Plan para mejorar el ambiente laborar de cada colaborador para reducir tiempos en búsqueda de herramientas o en recorridos por obstrucciones o desorden

	Sit. Actual	Con Plan
Superficie total requerida (m²)	610.51	587.64
Tiempo estándar (HH/Terma)	4	3.8
Inversión de HH en plan 5'S (Soles)		3,450.00
Cantidad de operarios requerida		20.00
HH requeridas por persona		15.00
Costo de MOD		11.50
Inversión para liberarse de la basura (terceros)		150.00
Costo de terceros		450.00
Ganancia por venta de acero (recicladores)		300.00
Inversión Total		3,600.00

Elaborado por: los autores

Tabla 59

Descripción de la inversión del plan de redistribución de planta

Plan de redistribución de planta

Plan para mejorar los espacios de fabricación, optimizando los tiempos de transporte y la capacidad de la planta en general

	Sit. Actual	Con Plan
Capacidad de planta	1539	1600
Inversión de HH en plan de dist. de planta (soles)		4,600.00
Cantidad de operarios requerida		20.00
HH requeridas por persona		20.00
Costo de MOD		11.50

Con los planes de mejora y la inversión de cada plan, se procedió a determinar el cálculo del costo de producción tanto en la situación sin proyecto y la situación con proyecto donde deben impactar los planes respectivamente, el cálculo de los costó se aprecia en el **Apéndice** II.

Se recopilaron las inversiones de los activos intangibles de cada plan de mejora para la comparación de la inversión del capital en ambos escenarios sin proyecto y con proyecto.

Tabla 60 *Inversión de activos intangibles.*

ÍTEM	PARTIDA	CANTIDAD	UNIDAD	P. U. US\$	PARCIAL S/.	SUB TOTAL S/.
1	Activos Intangibles					16,480.00
1.1	Inversión de HH en plan 5'S (soles)	1	und.		3,450.00	
1.2	Inversión para liberarse de la basura (terceros)	1	und.		150.00	
1.3	Inversión de HH en plan de dist. de planta (soles)	1	und.		4,600.00	
1.4	Inversión de HH (soles)	1	und.		1,840.00	
1.5	Inversión en plan de MTTO. preventivo	1	und.		230.00	
1.6	Inversión de HH de plan de SST	1	und.		3,450.00	
1.7	Inversión de HH plan de ctrl. de mat. (soles)	1	und.		460.00	
1.8	Inversión de HH en plan de calidad (soles)	1	und.		1,380.00	
1.9	Inversión de HH en plan de g. estratégica (soles)	1	und.		460.00	
1.10	Inversión de HH en plan de g. por procesos (soles)	1	und.		460.00	
	TOTAL, S/.					16,480.00

Tabla 61 Inversión del capital de trabajo sin proyecto
Capital de Trabajo Sin Proyecto

		1°Cuatri,	2° Cuatri,	3° Cuatri,	4° Cuatri,	5° Cuatri,	6° Cuatri,
Inversión en CT (soles/año)	- 127,776.6 5	- 175,350.0 6	- 78,266.17	- 186,662.3 8	- 239,956.6 1	- 119,378.1 1	
Inversión CT - Cuentas x cobrar (soles/año)	216,450.0 0	- 296,474.0 6	- 131,634.4 8	- 313,319.4 5	- 402,356.3 9	- 198,508.3 3	
Inversión CT - Inventario (soles/año)	- 44,336.67	- 60,562.00	- 26,684.16	- 63,328.54	- 81,199.89	- 39,565.11	
Crédito CT - Cuentas x pagar (soles/año)	133,010.0	181,686.0 1	80,052.47	189,985.6 1	243,599.6 8	118,695.3 3	
Incremental en CT (soles/año)	- 127,776.6 5	- 47,573.40	97,083.89	- 108,396.2 1	- 53,294.22	120,578.5 0	
Recuperación de CT (soles/año)	-						119,378. 11

Tabla 62 Inversión del capital de trabajo con proyecto
Capital de Trabajo Con Proyecto

		1° Cuatri,	2° Cuatri,	3° Cuatri,	4° Cuatri,	5° Cuatri,	6° Cuatri,
Inversión en CT (soles/año)	- 130,584.3 4	- 179,368.1 9	- 80,063.06	- 190,852.9 2	- 245,312.8 3	- 122,008.3 4	
Inversión CT - Cuentas x cobrar (soles/año)	216,450.0 0	- 296,474.0 6	- 131,634.4 8	- 313,319.4 5	- 402,356.3 9	198,508.3 3	
Inversión CT - Inventario (soles/año)	- 42,932.83	- 58,552.93	- 25,785.71	- 61,233.27	- 78,521.78	- 38,249.99	
Crédito CT - Cuentas x pagar (soles/año)	128,798.4 9	175,658.8 0	77,357.13	183,699.8 1	235,565.3 4	114,749.9	
Incremental en CT (soles/año)	- 130,584.3 4	- 48,783.85	99,305.13	- 110,789.8 6	- 54,459.92	123,304.4 9	
Recuperación de CT (soles/año)							122,008. 34

Tabla 63 Flujo de caja económico – situación sin proyecto

		1° Cuatri,	2° Cuatri,	3° Cuatri,	4° Cuatri,	5° Cuatri,	6° Cuatri,
Ingresos		436,507.50	597,889.36	265,462.88	631,860.90	811,418.72	400,325.12
Costos de Fab. (Sin Depr.)		-248,522.29	-339,061.15	-148,886.48	-352,884.96	-452,157.78	-219,077.27
Utilidad Bruta		187,985.21	258,828.21	116,576.39	278,975.94	359,260.94	181,247.86
G. Administración		-65,476.13	-89,683.40	-39,819.43	-94,779.13	-121,712.81	-60,048.77
G. Ventas		-43,650.75	-59,788.94	-26,546.29	-63,186.09	-81,141.87	-40,032.51
Depreciación							
Amortización							
Utilidad Operativa (EBIT)		78,858.34	109,355.87	50,210.67	121,010.71	156,406.26	81,166.57
Impuesto Renta (29.5%)		-23,263.21	-32,259.98	-14,812.15	-35,698.16	-46,139.85	-23,944.14
Utilidad Neta		55,595.13	77,095.89	35,398.53	85,312.55	110,266.41	57,222.43
Depreciación							
Amortización							
F.C. Operativo		55,595.13	77,095.89	35,398.53	85,312.55	110,266.41	57,222.43
Inv. Tangibles							
Inv. Intangibles							
Inv. Capital de Trabajo	-127,776.65	-47,573.40	97,083.89	-108,396.21	-53,294.22	120,578.50	
Recuperación de CT							119,378.11
V.R.							
F.C. de Inversiones	-127,776.65	-47,573.40	97,083.89	-108,396.21	-53,294.22	120,578.50	119,378.11
F.C. Económico Sin Proy.	-127,776.65	8,021.73	174,179.78	-72,997.69	32,018.33	230,844.91	176,600.54

Tabla 64
Flujo de caja económico – situación con proyecto

		1° Cuatri,	2° Cuatri,	3° Cuatri,	4° Cuatri,	5° Cuatri,	6° Cuatri,
Ingresos		436,507.50	597,889.36	265,462.88	631,860.90	811,418.72	400,325.12
Costos de Fab. (Sin Depr.)		-237,197.95	-322,854.67	-141,639.02	-335,983.14	-430,554.34	-208,468.65
Utilidad Bruta		199,309.55	275,034.69	123,823.86	295,877.76	380,864.38	191,856.48
G. Administración		-65,476.13	-89,683.40	-39,819.43	-94,779.13	-121,712.81	-60,048.77
G. Ventas		-43,650.75	-59,788.94	-26,546.29	-63,186.09	-81,141.87	-40,032.51
Depreciación							
Amortización							
Utilidad Operativa (EBIT)		90,182.68	125,562.35	57,458.14	137,912.53	178,009.70	91,775.20
Impuesto Renta (29.5%)		-26,603.89	-37,040.89	-16,950.15	-40,684.20	-52,512.86	-27,073.68
Utilidad Neta		63,578.79	88,521.46	40,507.99	97,228.33	125,496.84	64,701.51
Depreciación							
Amortización							
F.C. Operativo		63,578.79	88,521.46	40,507.99	97,228.33	125,496.84	64,701.51
Inv. Tangibles							
Inv. Intangibles	-16,480.00						
Inv. Capital de Trabajo	-130,584.34	-48,783.85	99,305.13	-110,789.86	-54,459.92	123,304.49	
Recuperación de CT							122,008.34
V.R.							
F.C. de Inversiones	-147,064.34	-48,783.85	99,305.13	-110,789.86	-54,459.92	123,304.49	122,008.34
F.C. Económico Sin Proy.	-147,064.34	14,794.94	187,826.59	-70,281.87	42,768.42	248,801.33	186,709.86

Después de la inversión en capital de trabajo se presentó los flujos de caja para poder determinar el flujo de caja económico incremental, que posteriormente determinó los indicadores económicos como VANE, TIRE, Costo beneficio y el PayBack todos económicos, ya que en el proyecto no se está financiando ningún activo tangible, todo fue enfocado en capacitaciones.

Tabla 65
Flujo de caja económico incremental

F.C. Eco. Incremental	- 19,28 8	6,773	13,64 7	2,71 6	10,75 0	17,95 6	10,10 9
VA	- 19,28 8	5,737	9,790	1,65 0	5,532	7,827	3,732
VA Acumulado	- 19,28 8	- 13,55 1	- 3,761	- 2,11 1	3,422	11,24 9	14,98 1
		-	-	-	3.38	4.44	8.01

Elaborado por: los autores

Para la determinación de la mejor tasa de descuento para los cálculos de los indicadores de evaluación, se tuvo tres opciones una fue utilizando el método CAPM, el segundo fue el margen operativo que eran los ingresos del resultado operativo entre las ventas y el último fue la tasa de préstamo del banco agregando un 2% más ya que el dinero de la empresa debe ser más riesgoso, de estos se escoge la tasa de descuento mayor resultado, en este caso la mayor fue la del margen operativo con 18.07%, para mayor detalle verificar el Apéndice II.

Tabla 66 Indicadores de evaluación

maicadores de evaluación	
Indicadores de Evaluación	
VANE	14,981
TIRE	42%
B/C E	1.777
Payback Económico	3.38
Flat and to an allow a factors	

Para finalizar se realizó un análisis de escenarios, tomando como referencia tres escenarios, el pesimista, moderado y el optimista, para esto se determinaron los puntos que variaran con respecto a cada escenario, claro está que cada punto tenía referencia con los planes de mejora.

Tabla 67 Variables del análisis de escenarios.

Variables Independientes	E. Moderado
Inflación de Termas	7.00%
Inflación del acero LAF 0.6 mm	1.22%
Inflación del acero LAF 1.9 mm	6.84%
Inflación del acero inox.	2.44%
Inflación general	1.90%
Inflación sueldos	1.50%
Tipo de cambio	3.35
Tiempo estándar (HH/Terma)	3.8
Capacidad de planta	1600
Porcentaje de Horas Extra	10%
Costo prom. Mensual de S.T. a Terceros	200
Costo prom. de Repuestos	240
HH perdidas por paradas de Incidentes o Accid.	15
% De materiales defectuosos	10%
% de defectuoso en general (reprocesos)	5%
HH perdidas	5%
HH perdidas	5%

Tabla 68 *Análisis de escenarios*

Resumen del escenario				
	Valores actuales:	Pesimi sta	Modera do	Optimi sta
Celdas cambiantes:				
Inflación de Termas	7.00%	9.00%	7.00%	5.00%
Inflación del acero LAF 0.6 mm	1.22%	1.10%	1.22%	2.00%
Inflación del acero LAF 1.9 mm	6.84%	7.50%	6.84%	5.00%
Inflación del acero inox.	2.44%	3.00%	2.44%	1.80%
Inflación general	1.90%	2.50%	1.90%	1.50%
Inflación sueldos	1.50%	1.50%	1.50%	1.50%
Tipo de cambio	3.35	3.45	3.35	3.35
Tiempo estándar (HH/Terma)	3.8	4	3.8	3.5
Capacidad de planta	1600	1550	1600	1650
Porcentaje de Horas Extra	10%	12%	10%	8%
Costo prom. Mensual de S.T. a Terceros	200	250	200	180
Costo prom. de Repuestos	240	240	240	220
HH perdidas por paradas de Incidentes o Accid.	15	18	15	12
% De materiales defectuosos	10%	11%	10%	8%
% de defectuoso en general (reprocesos)	5%	9%	5%	4%
HH perdidas	5%	9%	8%	4%
HH perdidas	5%	9%	8%	4%
Celdas de resultado:				
VANE	14,981	404	10,957	31,593
TIRE	42%	18%	37%	63%
B/C E	1.777	1.023	1.579	2.517
Payback Económico	3.38	5.81	3.82	3.66

Como se aprecia en el análisis de escenarios el proyecto se consideró viable, ya que incluso en el escenario pesimista los indicadores tienen resultados favorables para la implementación del proyecto.

4.2 Hacer

Segunda etapa de la metodología que se está aplicando para la mejora continua, en la presente se evidenciara la implementación de los planes de mejora mediante imágenes y los inconvenientes o ajustes que se realizaron a lo largo del desarrollo del proyecto.

4.2.1 Mejora de la gestión estratégica

Se presenta el desarrollo del plan de la mejora de la gestión estratégica con el fin de describir cada actividad mencionada con su respectivo cronograma y apreciar el desarrollo del mismo.

4.2.1.1 Desarrollo y presentación de la estrategia

Como parte del plan de la mejora de la gestión estratégica se desarrolló el BSC con el apoyo de la administración, con la finalidad de restructurar la estrategia de la empresa y poder tener un mejor enfoque de los objetivos que persigue, mayormente la participación de la administración fue por ciertos intervalos de tiempos con ciertos aportes para luego continuar por cuenta propia.

Una vez desarrollada la estrategia se procedió a presentarla a la administración con la finalidad de recibir la aprobación y poder continuar con la siguiente actividad, fueron varias consultas en las cuales se solicitó ajustar ciertos puntos para que este acorde con lo que la empresa deseaba tener como estrategia, pero logrando el objetivo al final de la aprobación

Lugar:		Directoriu					
Fecha:		08/06/2019					
Asunto:		Prosenta ción de la estrotogia					
Participantes:		Nombres y Apellidos Cargo					
	4	Gronila Son Mortin					
		Sotia Solis					
		Radrigo Sepproni					
		, ,,					
Autor :	5	Sofia Solis / Rodrigo Seppron	,				
Nr.	Tipo	Puntos a Discutir	Responsables Status				
1							
1 2							
2							
2 3							
3 4							
3 4							

Figura 93 Acta de reunión – presentación de la estrategia a la empresa Elaborado por: los autores

Una vez obtenida la aprobación se analizó el tiempo y el costo, apreciando que se encontraba un poco desfasados del planificado, ya que en promedio eran reuniones de una hora y media con dos colaboradores administrativos que proporcionaban soporte para la mejora cumpliendo con el costo planificado a lo largo de varias semanas y alargando mucho el tiempo.

Plan:	Mejora de la gestión estratégica					
Fecha:		/ 	22/06/2019			
Evaluador:	Sofia So.	lis / Rodrig	go Sopprano			
Actividades:	Estado	Costo	Alcance			
Desarrollo de la estrategia	ok	172.5	Adm.			
Presentación de la estrategia	ok	172.5	Adm.			
Charlas de esparcimiento de la estrategia	Pendiente		T. la Emp			
			-			
			<u> </u>			
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance			
			-			
OBS:						
Se logro concretar las dos primeras actividades de acuerdo a	a lo planificado, pero cor	respecto a la	a tercera			
actividad por temas de tiempo y disipación de todo el perso	onal no se logro, esperan	ido que en cua				
una fecha libre para desarrollar dichas charlas y evaluación o	de forma al azar, se pued	la lograr.				

Figura 94 Reporte N°1 del plan de mejora de la gestión estratégica. Elaborado por: los autores

Según se ve en el reporte presentado se logró concretar con la tercera actividad, por lo cual el indicador de SPI se muestra menor a 1 indicando que se tenía un retrasado en la ejecución del plan y el CPI indicando también que se ha gastado más de lo planificado.

4.2.1.2 Charlas de esparcimiento de la estrategia

Se optó por realizar charlas informativas a todos los niveles jerárquicos con el fin de concientizarlos en la importancia de la posición estratégica de la empresa y para que también tuvieran conocimiento de lo impórtate que es tener presente el direccionamiento estratégico y saber cuáles son los objetivos que persigue la empresa.

La Base de una Empresa

Nuestra Matriz FORD Fortale 28 Debilidades Mi Misión, Mi Visión y Mis Valores Mi Misión y Mis Valores Misión y Mis Valores Misión y Mis Valores Misión y Misión y Mis Valores Misión y Misión y Mis Valores Misión y Misión

Figura 95 Charla de esparcimiento de la estrategia Elaborado por: los autores

Una vez desarrolladas las charlas esporádicamente se consultaba a los colaboradores sobre aspectos básicos de la gestión estratégica y los puntos básicos de la empresa referentes a la misión, visión y valores.

Para concluir con la ejecución del plan se puede indicar que referente al aspecto del tiempo se tardó más de lo planificado, pero se pudo concretar todo lo que se tenía dentro del cronograma como actividades dentro de las áreas en las cuales fueron designadas.

·	nce del Proyecto		
Plan:	Mejora o	de la gestió	n estratégica
Fecha:			3/06/2019
Evaluador:	Sofia So	olis / Rodrig	go Sopprano
Actividades:	Estado	Costo	Alcance
Desarrollo de la estrategia	ok	172.5	Adm.
Presentación de la estrategia	ok	172.5	Adm.
Charlas de esparcimiento de la estrategia	ok	230	T. la Emp
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance
OBS:			
Se pudo concretar todas las actividades planificadas, au	nque no dentro del cronogra	ama establecid	lo.

Figura 96 Reporte N° 2 del plan de mejora de la gestión estratégica Elaborado por: los autores

Según los indicadores en este caso el CPI muestra que se utilizó más recursos de los que se habían planificado y según el SPI se pudo concretar todas las actividades del cronograma.

4.2.2 Mejora de la gestión por procesos

Según los planes de acción, se dieron a conocer las actividades que se realizaron para el cumplimiento de cada plan. A continuación, el detalle de actividades:

4.2.2.1 Dar a conocer el Mapa de Procesos Propuesto

Se realizó una reunión con gerencia donde se presentó el mapa de procesos propuesto y se debatieron los motivos por lo que este se modificó.

Lugar:	12	irectorio		
Fecha:	2	2/06/2019		
Asunto:	Del	inir Mapa de Procesos de	la Empresa	
Participantes:		Nombres y Apellidos	Carg	50
	Car	mela San Mortin		
	So	Lía Solis		
	Ros	tago Sopprani		
and the same of th				
Cipo: A = Actividad Status:	D – D	4a. Solis I Rodrig v Sappro ecisión IN=Informativo En Proceso	ppi	Pendiente
Fipo: A = Actividad Status:	D – D	ecisión IN= Informativo	Responsables	Pendiente Status
Cipo: A = Actividad Status: Co	D – D	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Cipo: A = Actividad Status: Co Nr. 1	D – D	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Cipo: A = Actividad Status: Co Nr. 1 1 2	D – D	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Cipo: A = Actividad Status: Co Nr.	D – D	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Nr. 1 2 3 4	D – D	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Cipo: A = Actividad Status: Co Nr.	D – D	ecisión IN= Informativo En Proceso		

Figura 97 Acta de reunión – mapa de procesos – propuesta Elaborado por: los autores

Al ser una empresa que no contaba con una cultura de gestión fue difícil poder llegar a un acuerdo sobre los procesos que iban a figurar en el mapa, ya que solicitaban que se agreguen actividades que para el proyecto ya estaba considerado dentro de algún proceso, razón por la que tomó 8 h-h darle una pequeña capacitación sobre las definiciones de procesos, actividades, etc. El Mapa de procesos si bien

fue definido con la gerencia su alcance debe ser a nivel de toda la empresa, ese fue compartido más adelante en el manual de procesos.

4.2.2.2 Mostrar la caracterización de cada uno de los procesos

Una vez que se definió el mapa de procesos, se realizó la caracterización de cada uno de los procesos el cual fue compartido con la empresa para algún aporte por su parte y tener el visto bueno para continuar con lo programado.

	Wick	cotorio		
Fecha:	06	107/2019	W 158	1000
Asunto:	Di		le los proces	sos
Participantes:		Nombres y Apellidos	Car	
	Cor	mela San Martin		
	50	Ha Solis		
	Ro	edrizo Sopprani		
4 4				
Гіро: A = Actividad	D = De	ecisión IN= Informativo		D. F.
Гіро: A = Actividad		7		Pendiente
Гіро: A = Actividad	$D = D\epsilon$	ecisión IN= Informativo	Responsables	Pendiente Status
Tipo: A = Actividad Status:	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso	Responsables	
Tipo: A = Actividad Status: Nr.	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso	Responsables	
Tipo: A = Actividad Status: Nr.	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso	Responsables	
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso	Responsables	
1 2 3	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso	Responsables	

Figura 98 Acta de reunión – Caracterización de los Procesos – propuesta Elaborado por: los autores

Las caracterizaciones de los procesos fueron realizados en conjunto con cada responsable del proceso lo que ayudo a realizar una presentación mucho más clara con gerencia, para los procesos estratégicos no se tuvo mayor inconveniente ya que fue

realizado directamente con gerencia; para el caso de los procesos operacionales y de soporte se expuso la caracterización con la presencia del responsable, el cual ayuda a dar mayor detalle de la causa de cada una de las actividades, las entras y salidas de los procesos, los indicadores y su forma de medición; logrando la aprobación de gerencia y con ello poder continuar con las actividades planificadas.

4.2.2.3 Mostrar las fichas de los indicadores por proceso

Se generó una reunión con gerencia para mostrar los resultados de las fichas de cada indicador, las cuales fueron realizadas con los coordinadores por área y requería del visto bueno de gerencia para proceder con la elaboración del Manual de Procesos.

Lugar:	Dit	ectorio		
Fecha:	11	107 /2019		
Asunto:	Eva	low ficher de intradores	de las processos	
Participantes:		Nombres y Apellidos	Carg	ço
	Coc	mela San Mortin		
	1	ia Saks		
	Rol	Frigo Sopprani		
	10.			
Autor: Tipo: A = Actividad Status:	Sof D = De	ecisión IN=Informativo	aru	Pendien
Γίρο: A = Actividad Status:	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso		Pendien
Гіро: A = Actividad	D = De	ecisión IN=Informativo	Responsables	
Γίρο: A = Actividad Status:	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Fipo: A = Actividad Status: Nr.	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Tipo: A = Actividad Status: Nr.	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso		
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2 3	D = De	ecisión IN= Informativo En Proceso		Pendien: Status

Figura 99 Acta de reunión – fichas de indicadores de los procesos - propuesta

Elaborado por: los autores

Una vez que los indicadores fueron

aprobados por la empresa, se procedió a evaluar la creación de valor de los procesos. Por cada indicador se estableció una línea base registrada en la ficha del indicador; luego se planteó una meta que fue definida junto con las autoridades de la empresa; posteriormente al término de la frecuencia que también fue establecida en la ficha del indicador, se validó si dicha meta fue lograda y si la brecha se cubrió en su totalidad. A continuación, un ejemplo con uno de los indicadores:



Figura 100 Índice único de la cadena de valor de los indicadores de procesos de Logística de Entrada Adaptado por los autores del Software de Cadena de valor por V&B Consultores (2012).

Los resultados del análisis se muestran a continuación:

ÍNDICE DE LA CADENA DE VALOR

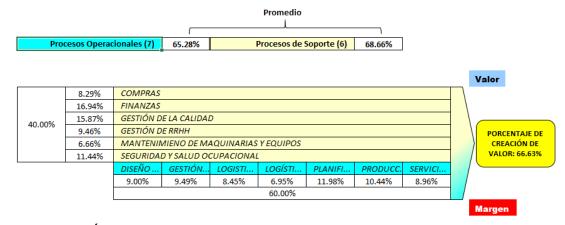


Figura 101 Índice de la cadena de valor – situación inicial Adaptado por los autores del Software de Cadena de valor por V&B Consultores (2012).

De la figura anterior se observa que

el índice único de cadena de valor obtuvo una puntuación de 66.63%, más del 10% de su puntuación inicial; por ser las primeras mediciones que se realizaron de cada uno de los indicadores se sabía que el cumplimiento no iba a ser al 100% pero es un inicio al cumplimiento del objetivo y que ya se ve reflejada la mejora que se deseaba. Para mayor detalle de los resultados obtenidos por procesos ver Apéndice PP.

	Reporte de Avance del P	royecto		
Plan:		Mejora de l	a Gestión p	or Procesos
Fecha:				17/07/2019
Evaluador:		Sofia S	olis / Rodri	go Sopprani
Actividades:		Estado	Costo	Alcance
Dar a conocer el	mapa de procesos propuesto.	ok	92	Adm.
Mostrar la carac	terización de cada uno de los procesos	ok	92	Adm.
Entregar las ficha	s de los indicadores por procesos.	ok	115	Adm.
Entrega formal d	el Manual de Procesos	Pendiente		
Actividades - Ag	gregadas:	Estado	Costo	Alcance
_	s actividades son las bases para las otra ar. Se planificaron las reuniones corresp		•	^
Срі	1.15		SPI	0.75

Figura 102 Reporte N°1 del plan de mejora de la gestión de procesos Elaborado por: los autores

En la figura anterior se presenta un reporte sobre el cumplimiento de lo planificado a la fecha; con un CPI de 1.15

lo cual es favorable hasta este punto, pero aún no se tiene en cuenta la cuarta actividad que es la aprobación y entrega del Manual de Procesos la cual implica mayor tiempo y puede que para el siguiente reporte este indicador para este punto indica que se va gastando por debajo de lo presupuestado cambie. El reporte presenta un SPI de 0.75 lo que indica que para la fecha no se han completado todas las actividades planificadas, las fechas fueron aplazadas por disponibilidad del personal de la empresa, al ser solo un representante gerencial se tuvo que acomodar las reuniones de acuerdo con lo que indicaba la empresa, pero en cantidades de días se encuentran dentro de las cantidades planificadas, se espera cubrir con la cantidad en el siguiente reporte.

4.2.2.4 Entrega del manual de procesos

Para finalizar con la implementación del plan de acción, se presentó el Manual de Procesos de todos los procesos involucrados en la elaboración de termas eléctricas, estos se definen y detallan en documento con todos sus componentes y explicados para una adecuada comprensión del funcionamiento de los procesos. Dicho manual fue aprobado y firmado por gerencia para ser compartido con los colaboradores.

Lugar:		Directoria	The second secon	
Fecha:		19/07 /2019		
Asunto:	1	Revisión y aproloción de Manua	l de Procesos	
Participantes:		Nombres y Apellidos	Cargo	•
	(Cormela San Mortin		
	(Softa Sofis		
	1	Rollings Lopproni		
Autor: Tipo: A = Actividad Status:	**************************************	Sefia Calis / Rodrigs Sopper Decisión IN=Informativo En Proceso		Pendient
Tipo: A = Actividad Status:	D : Cerrado	= Decisión IN= Informativo En Proceso		Pendient
Tipo: A = Actividad	D÷	= Decisión IN= Informativo		Pendient Status
Tipo: A = Actividad Status:	D : Cerrado	= Decisión IN= Informativo En Proceso		
Tipo: A = Actividad Status:	D : Cerrado	= Decisión IN= Informativo En Proceso		
Tipo: A = Actividad Status: Nr.	D : Cerrado	= Decisión IN= Informativo En Proceso		
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2	D : Cerrado	= Decisión IN= Informativo En Proceso		
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2 3	D : Cerrado	= Decisión IN= Informativo En Proceso		

Figura 103 Acta de reunión – manual de procesos Elaborado por: los autores

Para la aprobación del mapa de procesos se evaluó a mayor detalle puntos como alcance, vocabulario, responsabilidades que se iban a tener en cuenta a partir de la entrega del manual; ya que previamente se tenía probado el mapa de procesos las fichas de caracterización de estos y también las fichas de los indicadores.

Reporte de Avance del Proyecto						
Plan:	Mejora de l	a Gestión po	or Procesos			
Fecha:	•		20/07/2019			
Evaluador:	Sofia S	olis / Rodrig	go Sopprani			
Actividades:	Estado	Costo	Alcance			
Dar a conocer el mapa de procesos propuesto.	ok	92	Adm.			
Mostrar la caracterización de cada uno de los procesos	ok	92	Adm.			
Entregar las fichas de los indicadores por procesos.	ok	115	Adm.			
Entrega formal del Manual de Procesos	ok	172.5	Adm.			
	T					
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance			
			1			
OBS:						
Cpi 0.98		SPI	0.83			

Figura 104 Reporte N°1 del plan de mejora de la gestión de procesos Elaborado por: los autores

Se realizó un nuevo reporte al finalizar las actividades planificadas para la mejora de la gestión. El CPI paso de 1.15 a 0.98, excediendo del presupuesto por 0.2 para este indicador, Cómo se comentó con anterioridad al depender de la disponibilidad de la empresa las cantidades de horas excedieron a lo planificado impactando en el presupuesto y el tiempo planificado. Lo comentado se ve reflejado en el SPI con un puntaje de 0.83; se tenía planificado la ejecución del todo el plan en 15 días y se culminó en 18. Lo que se llegó a cubrir de acuerdo con lo planificado fue el alcance, las actividades fueron elaboradas conforme a lo

planificado, sin dejar alguna como pendiente y también fue ejecutado con el personal que se había definido como responsable.

4.2.3 Mejora de la gestión de operaciones

Se presenta el desarrollo del plan de mejora en la gestión de operaciones, detallando los puntos principales de la gestión de proyectos junto con los indicadores.

4.2.3.1 Plan de mejora en el control de materiales

Presentación y aprobación del plan de requerimiento de materiales. Se realizó la presentación del plan de requerimiento de materiales, con la finalidad de mejorar la efectividad operativa, sabiendo cuando hacer los pedidos, cuanto y tener presento los gastos que se llevaran a cabo para la producción.

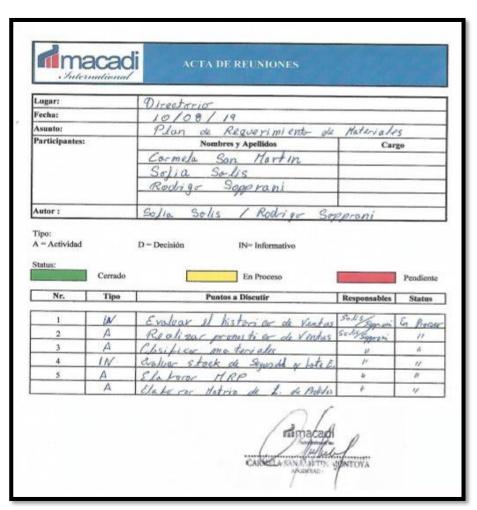


Figura 105. Acta de reunión – plan de requerimiento de materiales Elaborado por: los autores

a) Evaluar el histórico de ventas y realizar el mejor pronostico Se evaluó el registro histórico de ventas para poder determinar el mejor pronóstico de demanda, esto se realizó en la etapa del planear como se aprecia en la evaluación económica, pero se presenta en este punto siendo parte inicial de plan de mejora.

Plan:		Mejora d	e la gestiói	n estratégica
Fecha:		-		2/08/2019
Evaluador:		Sofia So	olis / Rodri	go Soppran
Actividades:		Estado	Costo	Alcance
Evaluar el histórico de ven	tas y realizar el mejor pronostico	ok	69	Adm.
Clasificación de materiales	por comercialización	Pendiente		
Evaluar el stock de segurio	lad y el lote económico actual.	Pendiente		
Elaborar MRP		Pendiente		
Elaboración de matriz de la	nzamiento de pedidos	Pendiente		
Elaboración de una ficha d	e evaluación de proveedores	Pendiente		
Elaboración de un cuadro proveedores	consolidado de la evaluación de	Pendiente		
Elaboración de una ficha d	e recepción de materiales	Pendiente		
Elaboración de un cuadro despachar	de cumplimiento de pedidos a	Pendiente		
Actividades - Agregada	as:	Estado	Costo	Alcance
OBS:				

Figura 106. Reporte N° 1 del plan de mejora en el control de materiales Elaborado por: los autores

Como primera medición del avance de los planes, se realizó una medición a fines del mes de julio, para poder apreciar el avance de los planes, según se aprecia en el reporte se ve que no se estaba cumpliendo con los tiempos establecidos y los costos no se están aprovechando apropiadamente.

b) Clasificación de los materiales.

Para poder realizar el MRP, se decidió clasificar los materiales para que se mas fácil poder identificar cuáles son los que tardan más en llegar a los almacenes y cuáles son los materiales más accesibles o de rápido abastecimiento. La clasificación tiene 3 niveles, en el primer nivel están las partes de la terma, primer nivel ya que son los productos para hacer el ensamble o productos en proceso, segundo nivel los materiales de compra cercana o a proveedores con tiempos de entrega de una a dos semanas en promedio y por último en el nivel tres que son los productos traídos de importación, productos que requieren tener un sumo cuidado al momento de hacer el pedido ya que el tiempo de entrega es largo y poder realizar algún tipo de reclamo es inaceptable por el riesgo a quedarse desabastecido.

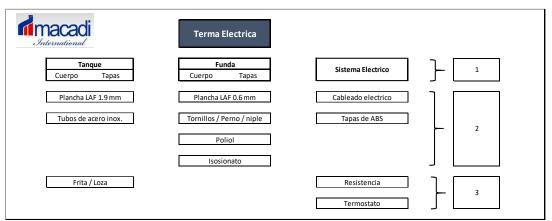


Figura 107 Clasificación de materiales Elaborado por: los autores

c) Evaluación del stock de seguridad y el lote económico

Datos como el stock de seguridad y el lote económico fueron otorgados por logística, también fueron proporcionados los datos de lote económico de producción esto con la finalidad de saber cuál es lo óptimo al momento de solicitar un lote de producción de termas para poder alinearlo en el MRP según estén las demandas de venta pronosticadas.

Item	Stock de seguridad	Lote Económico de Fabricación	Tiempo de suministro
Tapa de Funda	50	400	2 Semanas
Tapa de Tanque	50	400	2 Semanas
Terma de 50 Its	20	150	3 Semanas
Terma de 80 Its	5	30	3 Semanas

ltem	Stock de seguridad	Lote Económico de Fabricación	Tiempo de suministro
Cuerpo de Tanque 50	80	200	2 Semanas
Cuerpo de Tanque 80	30	50	2 Semanas
Cuerpo de Funda 50	80	250	2 Semanas
Cuerpo de Funda 80	30	80	2 Semanas

Item	Consumo por 50 LTs	Consumo por 80 LTs	Lote Económico	Tiempo de suministro
Plancha LAF 1.9 mm	1	1.2	300	1 Semana
Plancha LAF 0.6 mm	0.85	1	300	1 Semana
TB de acero inox. de 1/2"	0.42	0.5	200	1 Semana
Cableado electrico	1.2	1.2	300	Inmediato
Item	Consumo por 50 LTs	Consumo por 80 LTs	Lote Económico	Tiempo de suministro
Item Frita / Loza				
	por 50 LTs	LTs	Económico	suministro

Item	Consumo por 50 LTs	Consumo por 80 LTs	Lote Económico	Tiempo de suministro
Tor./ Per./ Nip	1	1	200	1 Semana
Tapas de ABS	2	2	500	2 Semanas
Poliol	0.34	0.4	250	1 Semana
Isosionato	0.34	0.4	250	1 Semana

Figura 108 Stock de seguridad, lote económico y tiempo de suministro Elaborado por: los autores

d) Elaborar Plan de Requerimiento de Materiales (MRP)

Para la elaboración, se desarrolló los pronósticos de las termas de 50 litros y 80 litros en los meses respectivos, se inició con el primer nivel que consta en establecer las semanas apropiadas para realizar el pedido de producción de las termas y estén en la semana en la que se pronostica seria su venta. Luego de haber realizar el pronóstico de la terma total, se continuo de la misma manera con las tardes estas son las tapas de tanque y funda, y los cuerpos de tanque y funda, con estos datos ya establecidos se continuó con el segundo nivel, ya en este nivel se evalúan los tiempos de suministros para poder planificar el momento en el que se necesita poner el pedido al proveedor y él lo entregue justo en el momento en el que se necesite. Por último, el tercer nivel que está enfocado a los materiales cuyo tiempo de suministro es muy largo ya que son importaciones

								E	Explosion	de Neces	idades MF	RP								
TS	Disponible	Compro-	SS	Codigo								Pori	iodos Semanal	los						
13	Disponible	metido	33	Nivel		-1	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
		metido		Mivei	Necesidades	-1	-1	U	79	79	79	79	92	92	92	92	66	66	66	66
					Brutas				13	13	13	73	32	32	32	32	- 00	00	00	- 00
				0	Disponibilidades				50	121	42	113	34	92	150	58	116	50	134	68
				_	Recepcion Prog				50	121	72	113	34	32	150	30	110	50	154	00
3	50	0	20		Necesidades				49	-22	57	-14	78	20	-38	54	-30	36	-48	18
,	30	Ü	20	Terma de 50 lts	Netas				75	22	3,		70	20	30	54	50	30		10
					Recepcion				150		150		150	150		150		150		150
					Pedidos Planific.															
					Lanzamiento	150		150		150	150		150		150		150			
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				8	8	8	8	11	11	11	11	14	14	14	14
					Brutas															
				0	Disponibilidades				20	42	34	26	18	7	26	15	34	20	6	22
					Recepcion Prog															
3	20	0	5		Necesidades				-7	-29	-21	-13	-2	9	-10	1	-15	-1	13	-3
				Terma de 80 lts	Netas															
					Recepcion				30					30		30			30	
					Pedidos Planific.															
					Lanzamiento	30					30		30			30				
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				360	0	300	0	300	360	0	360	0	300	60	300
					Brutas															
				0	Disponibilidades				50	90	90	190	190	290	330	330	370	370	70	410
					Recepcion Prog															
2	50	0	50	Tapa de Tanque	Necesidades				360	-40	260	-140	160	120	-280	80	-320	-20	40	-60
					Netas															
					Recepcion				400		400		400	400		400			400	
					Pedidos Planific.		100													
					Lanzamiento		400		400		400	400		400			400			
					Pedidos Planific.											000				
					Necesidades				360	0	300	0	300	360	0	360	0	300	60	300
					Brutas					00	00	190	190	200	330	330	270	270	70	410
				0	Disponibilidades				50	90	90	190	190	290	330	330	370	370	/0	410
2	50	0	50		Recepcion Prog				360	-40	260	-140	160	120	-280	80	-320	-20	40	-60
2	50	0	50	Tapa de Funda	Necesidades Netas				300	-40	200	-140	160	120	-280	80	-320	-20	40	-00
									400		400		400	400		400			400	
					Recepcion Pedidos Planific.				400		400		400	400		400			400	
					Lanzamiento		400		400		400	400		400			400			
					Pedidos Planific.		400		400		400	400		400			400			
		MDD			redidos rialillic.															

Figura 109 MRP – Primer nivel – 1° parte Elaborado por: los autores

TS	Disponible	Compro-	SS	Código								Peri	iodos Semanal	es						
		metido		Nivel	1	-1	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
					Necesidades				150	0	150	0	150	150	0	150	0	150	0	150
					Brutas															
				0	Disponibilidades				50	100	100	150	150	200	250	250	100	100	150	150
					Recepción Prog															
2	50	0	80		Necesidades				180	-20	130	-70	80	30	-170	-20	-20	130	-70	80
				Cuerpo de Tanque 50 lts	Netas															
				Tarique 30 its	Recepción				200		200		200	200				200		200
					Pedidos Planific.															i
					Lanzamiento		200		200		200	200				200		200		
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				30	0	0	0	0	30	0	30	0	0	30	0
					Brutas															
				0	Disponibilidades				20	40	40	40	40	40	60	60	30	30	30	50
					Recepción Prog															
2	20	0	30	Cuerpo de	Necesidades				30	-20	-20	-20	-20	10	-40	-10	-10	-10	20	-30
				Tanque 80 lts	Netas															
					Recepción				50					50					50	
					Pedidos Planific.															
					Lanzamiento		50					50					50			1
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				150	0	150	0	150	150	0	150	0	150	0	150
					Brutas															——
				0	Disponibilidades				50	150	150	250	250	100	200	200	300	300	150	150
					Recepción Prog															
2	50	0	80	Cuerpo de Funda	Necesidades				180	-70	80	-170	-20	130	-120	30	-220	-70	-70	80
				50 lts	Netas															
					Recepción				250		250			250		250				250
					Pedidos Planific.		050		250					0.50				250		
					Lanzamiento		250		250			250		250				250		
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				30	0	0	0	0	30	0	30	0	0	30	0
					Brutas				20	70	70	70	70	70	40	40	00	00	00	CO
				U	Disponibilidades				20	70	70	70	70	70	40	40	90	90	90	60
	20				Recepción Prog				40	40	40	40	40	10	40	20	60	60	20	20
2	20	0	30	Cuerpo de Funda	Necesidades				40	-40	-40	-40	-40	-10	-10	20	-60	-60	-30	-30
				80 lts	Netas				00							00				
					Recepción				80							80				
					Pedidos Planific.		80							00						
					Lanzamiento		80							80						
					Pedidos Planific.															

Figura 110 MRP – primer nivel – 2° parte Elaborado por: los autores

TS	Disponible	Compro-	SS	Código								Pori	iodos Semanal	06						
13	Disponible	metido	33	Nivel	1	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
		metido		MIVE	Necesidades	-2	-1	U	186	0	150	0	150	186	0	186	0	150	36	150
					Brutas				100	•	100	•	130	100	•	100	•	100		100
				0	Disponibilidades				0	114	114	264	264	114	228	228	42	42	192	156
				-	Recepción Prog				0	114	114	204	204	114	220	220	42	42	132	130
	0	0	10		Necesidades				196	-104	46	-254	-104	82	-218	-32	-32	118	-146	4
1	U	U	10	Plancha LAF 1.9	Netas				150	-104	40	-254	-104	02	-210	-32	-32	110	-140	4
				mm	Recepción				300		300			300				300		300
					Pedidos Planific.				300		300			300				300		300
					Lanzamiento			300		300			300				300		300	
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				158	0	128	0	128	158	0	158	0	128	30	128
					Brutas															
				0	Disponibilidades				0	143	143	315	315	188	30	330	173	173	345	315
					Recepción Prog															
	0	0	0		Necesidades				158	-143	-15	-315	-188	-30	-30	-173	-173	-45	-315	-188
1				Plancha LAF 0.6 mm	Netas															
					Recepción				300		300				300			300		
					Pedidos Planific.															
					Lanzamiento			300		300				300			300			
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				78	0	63	0	63	78	0	78	0	63	15	63
					Brutas															
				0	Disponibilidades				10	132	132	69	69	206	128	128	50	50	187	172
					Recepción Prog															
1	10	0	10	Tubo de acero	Necesidades				78	-122	-59	-59	4	-118	-118	-40	-40	23	-162	-99
				inox 1/2"	Netas															
					Recepción				200				200					200		
					Pedidos Planific.															
					Lanzamiento			200				200					200			
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				216	0	180	0	180	216	0	216	0	180	36	180
					Brutas					424	424	254	254	74	450	450	242	242	62	26
				0	Disponibilidades				50	134	134	254	254	74	158	158	242	242	62	26
	50	0			Recepción Prog				466	424	46	254	74	442	450	50	242	62	26	454
1	50	0	0	Cableado	Necesidades				166	-134	46	-254	-74	142	-158	58	-242	-62	-26	154
				eléctrico	Netas				200		200			200		200				300
					Recepción				300		300			300		300				300
					Pedidos Planific.			300		300			300		300				300	
					Lanzamiento			300		300			300		300				300	
					Pedidos Planific.															

Figura 111 MRP – segundo nivel – 1° parte Elaborado por: los autores

TS	Disponible	Compro-	SS	Código	1							P	odos Semanal	laa.						
13	Pisponible	metido	33	Nivel	1	-2	-1	0	1	2	3	4	odos Semanai 5	es 6	7	8	9	10	11	12
		metido		Mivei	Necesidades	-2	-1	U	180	0	150	0	150	180	0	180	0	10 150	30	12 150
					Necesidades Brutas				180	U	150	U	150	180	U	180	U	100	30	150
				_					40		60	440	440	460	400	180	200	200	50	220
				0	Disponibilidades				40	60	60	110	110	160	180	180	200	200	50	220
	40				Recepción Prog				470	20	420	00	70	F0	450	20	470	20	40	40
1	40	0	30	Tor./ Per./ Nip	Necesidades				170	-30	120	-80	70	50	-150	30	-170	-20	10	-40
				101.7 Fe1.7 Np	Netas				200		200		200	200		200			200	
					Recepción				200		200		200	200		200			200	
					Pedidos Planific.			200		200		200	200		200			200		
					Lanzamiento			200		200		200	200		200			200		
					Pedidos Planific.				000	0							•			
					Necesidades				360	U	300	0	300	360	0	360	0	300	60	300
				0	Brutas				40	180	180	380	380	80	220	220	360	360	60	500
				U	Disponibilidades				40	180	180	380	380	80	220	220	300	300	60	500
	40	0	20		Recepción Prog				350	150	150	-350	-50	310	100	170	220	-30	30	170
2	40	0	30	Tapas de ABS	Necesidades				350	-150	150	-350	-50	310	-190	1/0	-330	-30	30	-170
				Tapas de ABS					500		500			500		500			500	
					Recepción				500		500			500		500			500	
					Pedidos Planific.		500		500			500		500			500			
					Lanzamiento		500		500			500		500			500			
					Pedidos Planific.				63	0	51	0	51	63	0	63	0	51	12	51
					Necesidades Brutas				63	U	51	U	31	63	U	63	U	51	12	51
				0					80	267	267	216	216	105	102	102	289	289	238	226
				U	Disponibilidades				80	267	207	216	216	165	102	102	289	289	238	220
	80				Recepción Prog				33	-217	-166	-166	-115	-52	-52	11	-239	-188	-176	-125
1	80	0	50	Poliol	Necesidades				33	-217	-100	-100	-115	-52	-52	- 11	-239	-188	-1/6	-125
				1 OIIO	Netas				250							250				
					Recepción Pedidos Planific.				250							250				
								250							250					
					Lanzamiento			230							230					
					Pedidos Planific. Necesidades				63	0	51	0	51	63	0	63	0	51	12	51
					Necesidades Brutas				63	U	31	U	31	03	U	63	U	31	12	31
				0	Disponibilidades				80	267	267	216	216	165	102	102	289	289	238	226
				U					00	207	207	210	210	103	102	102	203	203	230	220
	90	0	50		Recepción Prog				33	-217	-166	-166	-115	-52	-52	11	-239	-188	-176	-125
1	80	0	50	Isosionato	Necesidades				33	-21/	-166	-100	-115	-52	-52	- 11	-239	-188	-1/6	-125
				เรบรเบาสเป	Netas				250							250				
					Recepción Redidos Blanifio				250							250				
					Pedidos Planific.			250							250					
					Lanzamiento			250							250					
					Pedidos Planific.															

Figura 112 MRP – segundo nivel – 2° parte Elaborado por: los autores

TS	Disponible	Compro-	SS	Código								Peri	odos Semana	les						
		metido		Nivel	1	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
					Necesidades				99	0	75	0	75	99	0	99	0	75	24	75
					Brutas															
				0	Disponibilidades				1000	901	901	826	826	751	652	652	553	553	2478	2454
					Recepción Prog															
6	1000	0	500		Necesidades				-401	-401	-326	-326	-251	-152	-152	-53	-53	22	-1954	-1879
O				Frita / Loza	Netas															
					Recepción													2000		
					Pedidos Planific.															
					Lanzamiento					2000										
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				180	0	150	0	150	180	0	180	0	150	30	150
					Brutas															
				0	Disponibilidades				450	270	270	120	120	970	790	790	610	610	460	430
					Recepción Prog															
6	450	0	100		Necesidades				-170	-170	-20	-20	130	-690	-690	-510	-510	-360	-330	-180
U				Resistencia	Netas															
					Recepción								1000							
					Pedidos Planific.															
					Lanzamiento		1000													
					Pedidos Planific.															
					Necesidades				180	0	150	0	150	180	0	180	0	150	30	150
					Brutas															
				0	Disponibilidades				450	270	270	120	120	970	790	790	610	610	460	430
					Recepción Prog															
6	450	0	100		Necesidades				-170	-170	-20	-20	130	-690	-690	-510	-510	-360	-330	-180
				Termostato	Netas															
					Recepción								1000							
					Pedidos Planific.		1000													
					Lanzamiento		1000													
				m mis (al	Pedidos Planific.															

Figura 113 MRP – tercer nivel Elaborado por: los autores

e) Elaboración de la matriz de lanzamiento de pedidos

Para completar el MRP se presenta la matriz de pedidos que es el resumen de todos los pedidos de materiales con la semana respectiva en la cual se deben hacer, esto para posteriormente multiplicarlo con los precios ya sea en soles o en dólares y obtener los desembolsos según el MRP.

												Prin	nera	Salida de	Infor	mación d	el M	IRP II														
		-2		-1		0		1		2		3		4		5		6		7		8		9		10		11		12	1	OTAL
Plancha LAF 1.9 mm		0		0		300		0		300		0		0		300		0		0		0		300		0		300		0		1500
Plancha LAF 0.6 mm		0		0		300		0		300		0		0		0		300		0		0		300		0		0		0		1200
Tubo de acero inox 1/2"		0		0		200		0		0		0		200		0		0		0		0		200		0		0		0		600
Cableado electrico		0		0		300		0		300		0		0		300		0		300		0		0		0		300		0		1500
Tor./ Per./ Nip		0		0		200		0		200		0		200		200		0		200		0		0		200		0		0		1200
Tapas de ABS		0		500		0		500		0		0		500		0		500		0		0		500		0		0		0		2500
Poliol		0		0		250		0		0		0		0		0		0		250		0		0		0		0		0		500
Isosionato		0		0		250		0		0		0		0		0		0		250		0		0		0		0		0		500
Frita / Loza		0		0		0		0	2	000		0		0		0		0		0		0		0		0		0		0		2000
Recistencia		0	1	000		0		0		0		0	T	0		0		0		0		0		0		0		0		0		1000
Termostato		0	1	000		0		0		0		0		0		0		0		0		0		0		0		0		0		1000
	_		_									Cos	tos s	semanales	segúr	n el MRP (Dola	ares)														
		-2		-1		0		1		2		3	Т	4		5		6		7		8		9		10		11		12	1	OTAL
Plancha LAF 1.9 mm	Ś	-	Ś	-	\$ 12	2.318.00	Ś	-	\$ 12	.318.00	Ś	-	Ś	-	\$ 1	12.318.00	Ś	-	Ś	-	Ś	-	Ś 1	12.318.00	Ś	-	Ś 1	2.318.00	Ś	-	Ś	51.590.00
Plancha LAF 0.6 mm	Ś	-	Ś	-		3,888.00	Ś	-		.888.00	Ś	-	Ś	-	Ś	-	Ś	3.888.00	Ś	-	Ś	-		3,888.00	Ś	-	Ś	-	Ś	-		15.552.00
Tubo de acero inox 1/2"	Ś	-	Ś	-	Ś	750.00	Ś	-	Ś	-	Ś	-	Ś	750.00	Ś	-	Ś		Ś	-	Ś	-	Ś	750.00	Ś	-	Ś	-	Ś	-	Ś	2.250.00
Cableado electrico					_								Ė				Ė								<u> </u>				<u> </u>		\$	-
Tor./ Per./ Nip																															\$	-
Tapas de ABS																															\$	-
Poliol																															\$	-
Isosionato													Т				П														\$	-
Frita / Loza	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$ 2	,280.00	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	2,280.00
Recistencia	\$	-	\$ 6	,183.20	\$		\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$		\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	6,183.20
Termostato	\$	-	\$ 30	,300.00	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$		\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$	-	\$:	30,300.00
																													TOT	AL	\$ 1	18,155.20
												Co	stos	semanale	segi	ín el MRP	(Sol	les)														
		-2		-1		0		1		2		3		4		5		6		7		8		9		10		11		12	1	OTAL
Plancha LAF 1.9 mm													П																		S/.	-
Plancha LAF 0.6 mm																															S/.	-
Tubo de acero inox 1/2"																															S/.	-
	S/.	-	S/.							1,344.00		-	S/.		S/.	1,344.00	S/.			1,344.00		-	S/.		S/.	-		1,344.00	S/.	-	S/.	6,720.00
	S/.	-	S/.		S/. :	1,456.00	S/.			L,456.00		-	S/.	1,456.00	S/.	1,456.00	S/.		S/. :	1,456.00		-	S/.		S/.	1,456.00	S/.		S/.		S/.	8,736.00
	S/.				S/.		S/.	2,805.00			S/.	-	S/.	2,805.00	-	-		2,805.00	S/.	-	S/.	-		2,805.00	S/.	-	S/.		S/.	-		14,025.00
	S/.		S/.			3,504.60	S/.	-	S/.		S/.		S/.		S/.	-	S/.	-		3,504.60		-	S/.	-	S/.	-	S/.		S/.	-	S/.	7,009.20
	S/.		S/.	-	S/. :	3,601.95	S/.	-	S/.		S/.	-	S/.		S/.	-	S/.	-	S/. :	3,601.95	S/.	-	S/.		S/.	-	S/.	-	S/.	-	S/.	7,203.90
Frita / Loza													┸		$oxed{oxed}$		╙														S/.	-
Recistencia													1				_														S/.	-
Termostato																															S/.	-
																													TOTA	AL	S/.	43,694.10

Figura 114 Matriz de lanzamiento de pedidos

Elaborado por: los autores

Esta es la matriz final para el plan de pedido de materiales en los momentos apropiados evitando retrasos por entregas o roturas de stock y evitando afectar directamente a la producción. Cabe resaltar que también estas solicitudes pueden verse afectada por motivos diversos como temas de coordinación con los proveedores disponibilidad entre otros, pero lo importante es indicar que se tiene una planificación de pedidos ya establecida y no siempre se darán esos inconvenientes.

Reporte de Avance del l	Proyecto		
Plan:	Mejora d	le la gestió	n estratégica
Fecha:			31/08/2019
Evaluador:	Sofia So	olis / Rodri	go Sopprar
Actividades:	Estado	Costo	Alcance
Evaluar el histórico de ventas y realizar el mejor pronostico	ok	69	Adm.
Clasificación de materiales por comercialización	ok	46	Adm.
Evaluar el stock de seguridad y el lote económico actual.	ok	46	Adm.
Elaborar MRP	ok	57.5	Adm.
Elaboración de matriz de lanzamiento de pedidos	ok	46	Adm.
Elaboración de una ficha de evaluación de proveedores	Pendiente		
Elaboración de un cuadro consolidado de la evaluación de proveedores	Pendiente		
Elaboración de una ficha de recepción de materiales	Pendiente		
Elaboración de un cuadro de cumplimiento de pedidos a despachar	Pendiente		
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance
OBS:			
CPI 0.97	<u> </u>	SPI	0.78

Figura 115 Reporte N° 2 del plan de mejora en el control de materiales Elaborado por: los autores

Después de la elaboración del MRP se volvió a efectuar el reporte de las actividades desarrolladas, apreciando que se continua con un desface de tiempos y también de costos, los alcances de cada actividad van acorde a lo establecido, se debe ajustar los tiempos para poder cumplir y no usar horas de mas no planeadas.

f) Presentación y aprobación de la evaluación de proveedores

Se presento la propuesta y los formatos para la evaluación de proveedores con la finalidad de tener un monitoreo más efectivo de las entidades que proporcionaran el material a la empresa. En la misma reunión se tocaron temas como el control de la recepción de los materiales y el monitoreo de los pedidos, aumentando el control en los materiales y los resultados.

Asunto: Plan de rescrea en el contede de materiales Nombres y Apellidos Cargo Carg	Fecha: Asunto: Participantes: Autor:	PLAN DE MEJORA EN EL CONTROL I Nombres y Apellidos CARMELA SAN MARTIN SOFIA SOLIS	
Participantes: Nombres y Apellidos Cargo CARMELA SAN MARTIN SOFIA SOLIS PCODZIGO SOPPRANI SOFIA SOLIS PCODZIGO SOPPRANI Informativo Interes: Cerrado D = Decisión IN= Informativo Interes: Cerrado Interes: Cerrado D = Decisión Interes: Cerrado D = Decisión Interes: Cerrado D = Decisión Interes: Responsables Status I A ELABORACIÓN DE UNA E.U. A PROU. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO 2 A ELAB. DE UNA FICHA DE PERFOCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO 3 A ELAB. DE UNA FICHA DE PERFOCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO PROCESSO PROCESSO PROCESSO PROCESSO PROCESSO PROCESSO A ELAB. DE UNA FICHA DE PERPOLON DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO PRO	Participantes:	Nombres y Apellidos CARMELA SAN MARTIN SOFIA SOLÍS	
CARMELA SAN MARTINS SOFIA SOLIS PODZIGO SOPPRANI Tipo: A = Actividad IN= Informativo Tipo: Pendient Nr. Tipo Puntos a Discutir Responsables Status A = ELABORACIÓN DE UNA E.U. A PROU. SOLIS/SOPPRANI ZAB. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO A = ELAB. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO A = ELAB. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO A = ELAB. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO A = ELAB. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO A = ELAB. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO A = ELAB. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOLIS/SOPPRANI PROCESSO A = ELAB. DE UNA FICHA DE PEREIDÓNS SOLIS/SOPPRANI PROCESSO	•	CARMELA SAN MARTIN SOFIA SOLIS	Cargo
SOFIA SOLIS PODZIGO SOPPRANI SOFIA SOLIS / PODZIGO SOPPRANI Tipo: A = Actividad D = Decisión IN= Informativo Ten Proceso Pendient Nr. Tipo Puntos a Discutir Responsables Status 1 A = ECARDIZACIÓN DE UNA E.U. A PIZOU. SOLIS/SOPPENS PROCESS 2 A = ELAB. DE UN CONSOCIADOD DE E.UA PROUSOUS/SOPPENS PROCESS 3 A ELAB. DE UNA FICHA DE PECEPCIÓN DE MAT. SOCIS/SOPPENS PROCESS 4 A = ELAB. DE UNA FICHA DE PECEPCIÓN DE MAT. SOCIS/SOPPENS PROCESS 4 A = ELAB. DE UNA WADRO DE COMP. DE PEDIÒOS SOLIS/SOPPENS PROCESS PROCESS	Autor :	SOFIA SOLIS	
PODRIGO SOPPRANI Lator: SOFIA SOLIS / PODRIGO SOPPRANI Tipo: A = Actividad D = Decisión IN= Informativo Tentos En Proceso Pendient Nr. Tipo Puntos a Discutir Responsables Status 1 A = ECABORACIÓN DE UNA E.U. A PROU. SOCIS/SOPPRANI PROCESS 2 A = ELAB. DE UN CONSOCIADO DE EUA PROU SOUS/SOPPRANI 3 A ELAB. DE UNA FICHA DE PECEPCIÓN DE MAT. SOCIS/SOPPRANI PROCESS 4 A ELAB. DE UNA FICHA DE PECEPCIÓN DE MAT. SOCIS/SOPPRANI PROCESS PROCESS	Autor :		
Tipo: A = Actividad D = Decisión IN= Informativo Interpretation Interpret	Autor :	PODRIGO SOPPRANI	
Tipo: A = Actividad D = Decisión IN= Informativo Interpretation Interpret	Autor :		
Tipo: A = Actividad D = Decisión IN= Informativo Intalus: Cerrado En Proceso Pendient Nr. Tipo Puntos a Discutir Responsables Status 1 A ECARDORACIÓN DE UNA E.U. A PROU. SCUIS/SOPPRIN PROCESS 2 A ELAR. DE UN CONSOCIANDO DE E.UA PROU SCUIS/SOPPRIN PROCESS 3 A ELAR. DE UNA FICHA DE RECEPCIÓN DE MAT. SOCIS/SOPPRIN PROCESS 4 A ELAR. DE UNA FICHA DE RECEPCIÓN DE MAT. SOCIS/SOPPRIN PROCESS 4 A ELAR. DE UN WADRO DE COMP. DE PEDIÒOS SOCIS/SOPPRIN PROCESS PROCESSO	Autor:		
Tipo Puntos a Discutir Responsables Status I A ECARDRACIÓN DE UNA E.U. A PROU. SCUS/SOPPENS PROCESS 2 A ELAR. DE UN CONSOCIANDO DE E.UA PROUSOUS/SOPPENS PROCESS 3 A ELAR. DE UNA FICHA DE PEREPCIÓN DE MAT. SOCIS/SOPPENS PROCESS 4 A ELAR. DE UN WADRO DE COMP. DE PEDIÑOS SOLIS/SOPPENS PROCESS 4 A ELAR. DE UN WADRO DE COMP. DE PEDIÑOS SOLIS/SOPPENS PROCESS		SOFIA SOLIS / PODRIGO SOPPRANI	
2 A ELAB. DE UN CONSOCIDADO DE E.V.A PROUSOUS/SOPPRIND PROCESS 3 A ELAB. DE UNA FICHA DE RECEPCION DE MAT. SOUS/SOPPRIND EN PROCESS 4 A ELAB. DE UNA FICHA DE RECEPCION DE MAT. SOUS/SOPPRIND EN PROCESSE 4 PECAB. DE UN WADRO DE COMP. DE PEDIDOS SOLIS/SOPPRIND PROCESSE PROCESSE	Nr. T	po Puntos a Discutir	Responsables Status
2 A ELAB. DE UN CONSOCIONDO DE E.VA PROUSOUS/SOPPRAND EN PROCESS 3 A ELAB. DE UNA FICHA DE RECEPCIÓN DE MAT. SOCIA/SOPPRAND EN PROCESSO 4 A ELAB. DE UN WADRO DE COMP. DE PEDIDOS SOCIA/SOPPRAND EN PROCESSO	1 4	ELABORACIÓN DE UNA F.V. A POO	SOUS /SOPPON CONTEST
4 A ELAB DE UNA FICHA DE RECEPCION DE MAT. SOU'S/TOPPRAN' PROCESSE 4 A ELAB DE UN WADRO DE COMP. DE PEDIDOS SOLIS/SOPPRAN' PROCESSE	4		
4 A ELAB DE UN WADED DE COMP. DE PEDIDOS SCLIS/SEPPERNI EN PECCESC	з Д		
5	4 A		
	5		
	1		

Figura 116 Acta de reunión – plan de requerimiento de materiales Elaborado por: los autores

g) Elaboración del cuadro de Evaluación de Proveedores

Primero se presentó una ficha personal de evaluación de cada proveedor en la que se determinó 5 criterios con un peso determinado cada uno en los que serán evaluados, que son: análisis de los plazos de entrega, cumplimiento estándar de los plazos de entrega, calidad de los conceptos que ofrece, competitividad de precios, facilidad de pago y confiabilidad; cada criterio tiene su propio significado dentro de la evaluación. Después de realizar la ficha consolidad de la evaluación de los proveedores, donde se tendrá los resultados de todos los proveedores con los que interactúa la empresa, con la finalidad de poder apreciar que proveedores son los

excelentes y se tendrá que mantener las relaciones y cuáles son los proveedores que requieren una constante vigilancia y tratar de mejorar con ellos.

Análisis de los plazos de entrega	se verifica si el producto o servicio comprado está disponible en el momento acordado, ni antes ni después.
Cumplimiento estándar de las especificaciones técnicas	se comprueba si el producto o servicio comprado alcanza el estándar exigido.
Calidad de los conceptos que ofrece	se analiza si la gestión del proveedor ocasiona o no inconvenientes, cómo responde a reclamos o solicitudes, etc.
Competitividad de precios / facilidad de pago	se analiza si son capaces de mejorar el precio que se encuentra en el mercado común, relacionada a una forma de pago que beneficie a la empresa (tiempo)
Confiabilidad	demostración de que lo suministrado es confiable repetitivamente.

Figura 117 Significado de los criterios de evaluación Elaborado por: los autores

En este cuadro se aprecia los significados de los criterios en los que se basara para la evaluación de los proveedores de la siguiente ficha de cada proveedor.

macadi Fici	HA DE EVA	LUACIÓN I	DE PROVEEDORES	
Proveedor	Alcedo Rami	rez lorge		
Producto	Tochos, tapa			
Periodo de evaluación	Trimestral	37100		
RESULTADOS DE LA EVA	ALUACIÓN			
CRITERIO		PESO	PUNTUACIÓN	TOTAL
Análisis de los plazos de	entrega	10%	2	0.2
Cumplimiento estándar o espesificaciones tecnicas		20%	2	0.4
Calidad de los conceptos	que ofrece	30%	2	0.6
Competitividad de precio de pago	os / facilidad	20%	3	0.6
Confiabilidad		20%	2	0.4
TOTAL			•	2.2

macadi FIC	HA DE EVA	LUACIÓN I	DE PROVEEDORES	
	1			
Proveedor		scos y diverso	os SA	
Producto	Acido clorhio	drico		
Periodo de evaluación	Trimestral			
RESULTADOS DE LA EV	ALUACIÓN	I	Г	ı
CRITERIO		PESO	PUNTUACIÓN	TOTAL
Análisis de los plazos de	entrega	10%	3	0.3
Cumplimiento estándar espesificaciones tecnica		20%	3	0.6
Calidad de los conceptos	que ofrece	30%	3	0.9
Competitividad de preci de pago	os / facilidad	20%	4	0.8
Confiabilidad		20%	3	0.6
TOTAL				3.2

Leyenda	
Muy bueno	4
Bueno	3
Regular	2

Resultados	
4 - 3.5	
3.4 - 2.5	
2.4 - 1.5	
1.4 - 1	



Resultados 4 - 3.5 3.4 - 2.5 2.4 - 1.5 1.4 - 1

Figura 118 Fichas de evaluación de proveedores Elaborado por: los autores

ficha de evaluación de proveedores						
Proveedor Corporación Aceros Arequipa SA Producto Productos en acero Periodo de evaluación Trimestral						
RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN						
CRITERIO		PESO	PUNTUACIÓN	TOTAL		
Análisis de los plazos de entrega		10%	3	0.3		
Cumplimiento estándar de las espesificaciones tecnicas		20%	4	0.8		
Calidad de los conceptos	que ofrece	30%	4	1.2		
Competitividad de precios / facilidad de pago		20%	3	0.6		
Confiabilidad		20%	4	0.8		
TOTAL	OTAL 3.7					

macadi FICH	IA DE EVA	LUACIÓN I	DE PROVEEDORES	
Proveedor Producto Periodo de evaluación	Fernandez A Pesos de fier Trimestral	raujo Rosa M rro fundido	ilagritos	
RESULTADOS DE LA EVA				
CRITERIO		PESO	PUNTUACIÓN	TOTAL
Análisis de los plazos de entrega		10%	2	0.2
Cumplimiento estándar de las espesificaciones tecnicas		20%	3	0.6
Calidad de los conceptos o	que ofrece	30%	2	0.6
Competitividad de precio: de pago	s / facilidad	20%	2	0.4
Confiabilidad		20%	2	0.4
TOTAL				2.:

Leyenda		Resultado
Muy bueno	4	4 - 3.5
Bueno	3	3.4 - 2.5
Regular	2	2.4 - 1.5
Manlo	1	14-1

Leyenda				
Muy bueno	4			
Bueno	3			
Regular	2			
Manlo	1			

Resultados	
4 - 3.5	
3.4 - 2.5	
2.4 - 1.5	
1.4 - 1	

Figura 119 Fichas de evaluación de proveedores Elaborado por: los autores

macadi Julionational FICHA DE EVALUACIÓN DE PROVEEDORES						
Proveedor Oxigeno Venta Alquiller y servicios SAC Producto Productos para soldadura Periodo de evaluación Trimestral						
RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN						
CRITERIO		PESO	PUNTUACIÓN	TOTAL		
Análisis de los plazos de entrega		10%	3	0.3		
Cumplimiento estándar de las espesificaciones tecnicas		20%	4	0.8		
Calidad de los conceptos	que ofrece	30%	3	0.9		
Competitividad de precios / facilidad de pago		20%	3	0.6		
Confiabilidad		20%	3	0.6		
TOTAL				3.2		

	r roductos pe	ira soldadura				
Periodo de evaluación	Trimestral					
RESULTADOS DE LA EVA	ALUACIÓN					
CRITERIO		PESO	PUNTUACIÓN	TOTAL		
Análisis de los plazos de	entrega	10%	3	0.3		
Cumplimiento estándar de las espesificaciones tecnicas		20%	4	0.8		
Calidad de los conceptos que ofrece		30%	3	0.9		
Competitividad de precios / facilidad de pago		20%	3	0.6		
Confiabilidad		20%	3	0.6		
TOTAL				3.2		

nda		Resultados	
bueno	4	4 - 3.5	
0	3	3.4 - 2.5	
lar	2	2.4 - 1.5	
^	- 1	1 / 1	

Elaborado por: los autores

macaci Ficha de evaluación de proveedores						
Proveedor Polimetales SAC						
Producto	Productos er	acero inoxio	dable			
Periodo de evaluación	Trimestral					
RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN						
CRITERIO		PESO	PUNTUACIÓN	TOTAL		
Análisis de los plazos de entrega		10%	3	0.3		
Cumplimiento estándar de las espesificaciones tecnicas		20%	4	0.8		
Calidad de los conceptos que ofrece		30%	3	0.9		
Competitividad de precios / facilidad de pago		20%	3	0.6		
Confiabilidad		20%	3	0.6		
TOTAL			•	3		

Resultados	
4 - 3.5	
3.4 - 2.5	
2.4 - 1.5	
1.4 - 1	

Figura 120 Fichas de evaluación de proveedores

Se presentan las fichas de evaluación de algunos proveedores para seguidamente presentar el consolidado de evaluación de proveedores y poder apreciar claramente los resultados de todos, esta evaluación se hizo para el segundo cuatrimestre del año, ya que el siguiente cuatrimestre será evaluado a finales del año.

Leyenda Muy buen

macadi International

CONSOLIDADO DE EVALUACIÓN DE PROVEDORES

Año de la evaluación 2019

D	1° Cuatri	imestre	2° Cuati	2° Cuatrimeste		3° Cuatrimestre	
Proveedores	Resultado	OBS.	Resultado	OBS.	Resultado	OBS.	
Alcedo Ramirez Jorge			2.2	Advertir			
AUG Import. Y Distr. SAC			3.2				
A & D Químiscos y diversos SA			3.2				
Cartones del Pacifico SAC			2.8				
Cintas Adhesivas SAC			2.8				
Comercial Casa del Carpintero SAC			3.2				
Comercial JCG SA			3.2				
Corporación Aceros Arequipa SA			3.7				
CPPQ SA			3.7				
Cruz Callohuanca Robert			2.2	Advertir			
Electronica Toyama SAC			2.2	Advertir			
Fernandez Araujo Rosa Milagritos			2.2	Advertir			
Hoyos Hunca Eliseo			2.2	Advertir			
Indusferr EIRL			3.0				
Innovación Electrica			3.0				
JN Aceros SA			3.2				
Kossodo Metrología SAC			3.0				
Machine Drilling SAC			3.0				
Metalsur Services SAC			3.2				
Noren Plast SA			3.2				
Oxigeno Venta Alquiler y servicios SAC			3.2				
Pantaleón Toribio Graus SRL			3.0				
Peruquimicos SAC			3.2				
Polimetales SAC			3.2				
Quantum Calibraciones SAC			2.8				
Representaciones Martin SAC			3.7				
Pinturas Deco. Wshi Colors SRL			3.0				
Ruedas y Garruchas industriales SAC			3.0				
Solquimica Industrial SRL			3.0				
TI 360 SAC			3.0				
Transformaciones Metalicas y Plasticas			3.2				
Trupal SA			3.0				
Vidreria 28 de Julio SAC			3.2				
Villacicencio Prado Percy Daniel			3.2				

OBS:

En este campo se colocara dos opciones "APROBADO" y "OBSERVADO", en caso sea aprobado el proveedor continuara con normalidad, si en caso sale observado por una acumulación de puntuaciones bajas, se procedera a realizar una evaluación mas exaustiva para poder solucionar lo inconveniente presentados, con la finalidad de no romper los lazos con dicho proveedor. Caso extremo no se pueda realizar la mejora o llegar a un acuerdo el proveedor pasara a ser remplasado.

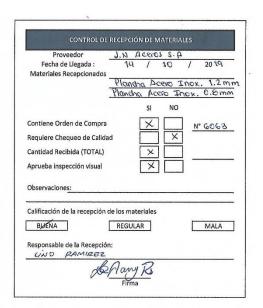
Figura 121 Consolidado de evaluación de proveedores Elaborado por: los autores

3	TOTAL	
5	15%	Regular
3	9%	Bueno
26	76%	Muy Bueno

Figura 122 Resultado de la evaluación de proveedores Elaborado por: los autores

 h) Elaboración del control de recepción de materiales
 Se muestra las fichas de control de recepción de materiales de los controles realizados para el mes de octubre según cada orden de compra y los pedidos realizados.

Proveedor		s Dec	crativo	s) Washi (e
Fecha de Llegada:	02	1	10	/ 2019
Materiales Recepcionados	Pintura		rilica	
	Thiner Uya pa		netal	
	- Cyc p			
		SI	NO	
Contiene Orden de Compra		×		Nº 6062
Requiere Chequeo de Calidac			×	6002
- 22			1	
Cantidad Recibida (TOTAL)		×		
Aprueba inspección visual		×		
Observaciones:				
Calificación de la recepción d	e los mater	iales		
BUENA	REGULA	IR.		MALA
Responsable de la Recepción				
LIND RAMIREZ				



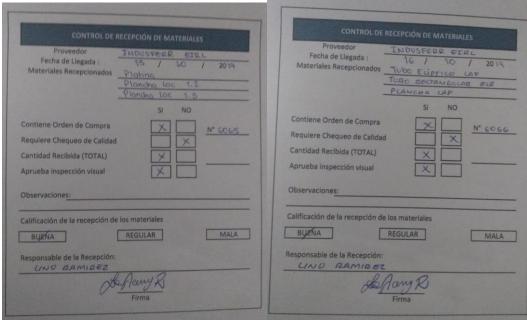
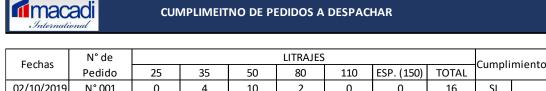


Figura 123 Actas del control de recepción de materiales - 1 Elaborado por: los autores

CONTROL DERECEPÇIÓN DE MATERIALES Proveedor Fecha de Llegada: Materiales Recepcionados SUJETA DOS. T/ BALA AC. SUJETA DOS. AC. / MOX. P.A.	Proveedor CES PEDES PEDRIGUEZ BRADUE PA Fecha de Llegada : LE / 40 / 2019 Materiales Recepcionados STRECH FILM TRANSPAR TRAPO (N. BUSTELOL
Contiene Orden de Compra Requiere Chequeo de Calidad Cantidad Recibida (TOTAL) Aprueba inspección visual Observaciones:	Contiene Orden de Compra Requiere Chequeo de Calidad Cantidad Recibida (TOTAL) Aprueba Inspección visual Observaciones:
Calificación de la recepción de los materiales BUENA RESPONSABLE CINTO DA MIDER Firma	Calificación de la recepción de los materiales BUENA REGULAR MALA Responsable de la Recepción: LINO LA MIREZ Firma
CONTROL DE RECEPCIÓN DE MATERIALES Proveedor FESSADOS ESPERIALES CURA S. 2. C. Fecha de Llegada : 10 / 2019 Materiales Recepcionados SUJETADOS T/BACA A.C.	CONTROL DE RECEPCIÓN DE MATERIALES Proveedor CES PEDES DODRÍGUEZ BEQUILO PE Fecha de Llegada : LE / 10 / 2019 Materiales Recepcionados STEBEN FILM FRANSA DE
SCUETADOR AC. (NOX. P.A. SUSTADOR AC. (NOX. P.A. SI NO Contiene Orden de Compra Requiere Chequeo de Calidad Cantidad Recibida (TOTAL) Aprueba inspección visual	SI NO Contiene Orden de Compra Requiere Chequeo de Calidad Cantidad Recibida (TOTAL) Aprueba inspección visual
Observaciones: Calificación de la recepción de los materiales BUENA REGULAR MALA Responsable de la Recepción: LINO RAMIREZ CHUNG RAMIREZ	Observaciones: Calificación de la recepción de los materiales BUENA REGOLAR MALA Responsable de la Recepción: CINO RAMIREZ Firms
Firma CONTROL DE RECEPCIÓN DE MATERIALES Proveedor Fecha de liegada : 3\ / 10 / 2019 Materiales Recepcionados	Proveedor Fecha de Llegada: Materiales Recepcionados PLANCHA ACERO (ANOX
PLENCHA ACCED NOX SI NO Contiene Orden de Compra X N° 60.12 Requiere Chequeo de Calidad X Cantidad Recibida (TOTAL) X Aprueba inspección visual X	SI NO Contiene Orden de Compra Requiere Chequeo de Calidad Cantidad Recibida (TOTAL) Aprueba inspección visual Observaciones:
Observaciones: Calificación de la recepción de los materiales BUEÑA REGULAR MALA Responsable de la Recepción: LINU RAMIPEZ Firma	Calificación de la recepción de los materiales BUEMA REGULAR MALA Responsable de la Recepción: LINO RAMIREZ Firma

Figura 124 Actas del control de recepción de materiales – 2 Elaborado por: los autores

 i) Elaboración del cuadro de cumplimiento de pedidos a despachar
 Se planteo este cuadro con la finalidad de monitorear los resultados de los pedidos, para completar el control de materiales en este caso las salidas.



Fechas	N° de				LITRAJES				Cumpli	miento
reciias	Pedido	25	35	50	80	110	ESP. (150)	TOTAL	Cumpii	mento
02/10/2019	N° 001	0	4	10	2	0	0	16	SI	
08/10/2019	N° 002	2	0	8	3	1	0	14	SI	
11/10/2019	N° 003	3	0	8	1	0	0	12	SI	
15/10/2019	N° 004	0	0	12	0	2	0	14		NO
18/10/2019	N° 005	2	3	5	0	0	0	10	SI	
22/10/2019	N° 006	5	0	5	1	2	0	13	SI	
25/10/2019	N° 007	1	0	8	2	0	4	15		NO
29/10/2019	N° 008	1	0	1	0	0	0	2	SI	
TOT	ΓAL	14	7	57	9	5	4	96	6	2

Figura 125 Cuadro de cumplimiento de pedidos a despachar Elaborado por: los autores

Porcentaje de Pedidos
Cumplidos
75%

Figura 126 Resultado del porcentaje de pedidos cumplidos Elaborado por: los autores

Según se ve en el cuadro se registra los pedidos atendidos según la numeración, esto con la finalidad de tener un numero base el cual se debe empezar a reducir en futuras mejoras de los procesos.

Plan:	Mejora de la gestión estratégica							
Fecha:			4/10/2019					
Evaluador: Sofia Solis / Rodrigo Sopprani								
Actividades:	Estado	Costo	Alcance					
Evaluar el histórico de ventas y realizar el mejor pronostico	ok	69	Adm.					
Clasificación de materiales por comercialización	ok	46	Adm.					
Evaluar el stock de seguridad y el lote económico actual.	ok	46	Adm.					
Elaborar MRP	ok	57.5	Adm.					
Elaboración de matriz de lanzamiento de pedidos	ok	46	Adm.					
Elaboración de una ficha de evaluación de proveedores	ok	11.5	Adm.					
Elaboración de un cuadro consolidado de la evaluación de proveedores	ok	11.5	Adm.					
Elaboración de una ficha de recepción de materiales	ok	11.5	Adm.					
Elaboración de un cuadro de cumplimiento de pedidos a despachar	ok	11.5	Adm.					
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance					
Capacitación en el uso de las fichas elaboradas	ok	46	Adm.					
OBS:								

Figura 127 Reporte N° 2 del plan de mejora en el control de materiales Elaborado por: los autores

Como último reporte del avance del proyecto, se puede apreciar que se culminaron las actividades, pero se agregó una la cual no estaba planificada, esta es referente a capacitar a las personas encargadas en el uso de estos nuevos formatos para que puedan continuar con la medición, esto por supuesto aumento el costo planificado, aunque al final lo planificado resulto siendo mayor a lo real que se utilizó.

4.2.4 Mejora de la gestión de la calidad

Se presenta el desarrollo de dos planes en la mejora de la gestión de la calidad, describiendo las actividades y los puntos clave de la gestión de proyectos.

4.2.4.1 Plan de mantenimiento

Se muestra el desarrollo total del plan del mantenimiento, desde el momento del inventario a todos los equipos, hasta el

momento de la ejecución y la evaluación mediante los indicadores del mantenimiento.

a) Presentación y aprobación del plan de mantenimiento

Se indica que actualmente la persona que está encargada del mantenimiento es el asistente de producción en este caso uno de los integrantes que está desarrollado el proyecto. En la reunión se presentó los puntos a tratar sobre la implementación y se formalizo el comité de mantenimiento.

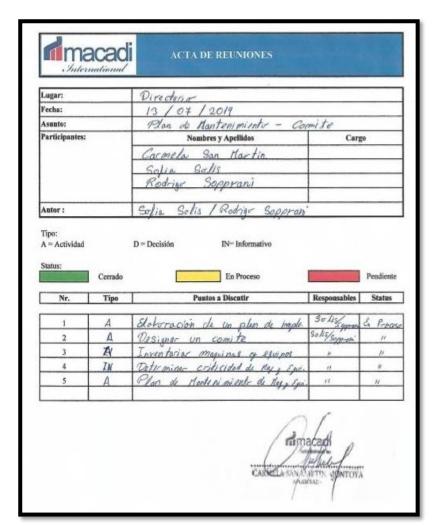


Figura 128 Acta de reunión – plan de mantenimiento Elaborado por: los autores

El comité de mantenimiento está conformado por 2 colaboradores, el primero será el asistente de producción como se comentó antes es uno de los que está realizando el proyecto y el segundo integrante ser el Sr.

Domingo Arrostini ya que es el operario con más conocimiento en las diferentes máquinas de la empresa.





Figura 129 Fotografía del comité de mantenimiento Elaborado por: los autores

b) Inventario de máquinas y equipos

Para el inventario la empresa solicitó el inventario sea dividido en máquinas y equipos, es decir dos inventarios independientes, por lo cual los datos recolectados para el inventario son modelo, marca, número de serie, código, ubicación y responsable. Estos datos se muestran en ambas listas para herramientas y para máquinas.

El 🗻	EQUIPOS 🔻	MODELO -	MARCA 🔻	N° DE SER ▼	CODIGO -	UBICACIÓN -	RESPONSA
0	Esmeril.						
l.1	Neumatica						
1		78-340LA	DEWALT	E - 01	HER-001	ENLOZADO	HOYOS
2		78-340LA	DEWALT	E - 02	HER-002	ENLOZADO	HOYOS
3 L .2	Angular	78-340LA	DEWALT	E - 03	HER-003	PROBADO DE TERMAS	ARROSTIN
1	Aliguiai	D28136	DEWALT	4050	HER-004	SOLDADURA	NAPA
2		D28136	DEWALT	4848	HER-005	ALMACEN	SOPPRAN
3		D28136	DEWALT	4040	HER-006	ACRILICOS	PALOMIN
4		D28114	DEWALT	170210	HER-007	ALMACEN	SOPPRAN
5 6		DWE4579 D28114	DEWALT DEWALT	2975 72850	HER-008 HER-009	ALMACEN PROB. DE TQ	SOPPRAN
7		-	BOSCH	BCH - 01	HER-010	ALMACEN	SOPPRAN
8		D28136	DEWALT	4044	HER-011	SOLDADURA	QUISPE
9		D28114-B2	DEWALT	171345	HER-012	CARPINTERIA	SANCHEZ
10		DWE4120-B2	DEWALT	ESA - 001	HER-098	ENSA. DE TERMAS	PINGO
.3	Banco	BW0	D. 10-				
1	de baja	BT3600 BT3600	Black&Decker	EDB - 001	HER-013	ACRILICOS	NAPA
0	Conlador de eire	B13600	Black&Decker	EDB - 002	HER-092	CARPINTERIA	DOMINGU
<u>2</u> 1	Soplador de aire B&D		 				
1	DOLD	BB600-B2C	B&D	BD - 01	HER - 014	ALMACEN	HOYOS
2		BB600-B2C	B&D	BD - 02	HER - 015	ALMACEN	HOYOS
3		BB600-B2C	B&D	BD - 03	HER - 016	ENLOZADO	HOYOS
4		BB600-B2C	B&D	BD - 04	HER - 017	ENLOZADO	HOYOS
2.2	Makita					F	
2		UB1103 UB1103	MAKITA MAKITA	90935 90934	HER - 018 HER - 019	ENLOZADO ENLOZADO	HOYOS HOYOS
3		UB1103	MAKITA	90944	HER - 020	ENLOZADO	HOYOS
4		UB1103	MAKITA	90945	HER - 021	ENLOZADO	HOYOS
)	Camara de inspeccio	n					
		micro ca-300	RIDGID	CAM - 01	HER - 022	ENLOZADO	HOYOS
0	Cable de extension 3	ft p/ micro cama	ıra		HER - 023	ENLOZADO	HOYOS
	1	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	1				
0	Rotomartillo						
		D255133K	DEWALT	7771	HER - 024	ALMACEN	SOPPRAN
0	Rachet Neumatico						
		1/2"	STANLEY	RAT - 01	HER - 025	ALMACEN	PINGO
		1/2" 1/2"	STANLEY STANLEY	RAT - 02 RAT - 03	HER - 026 HER - 084	ALMACEN ENSA. DE TERMAS	PINGO PINGO
		1/2"	STANLEY	RAT - 04	HER - 085	CARPINTERIA	SANCHEZ
		1/2"	STANLEY	RAT - 05	HER - 086	ALMACEN	SANCHEZ
		1/2"	STANLEY	RAT - 06	HER - 087	ALMACEN	SANCHEZ
2	Rectificadora Plana						
		GD0800C	MAKITA	191159	HER - 027	ALMACEN	SOPPRAN
		MGD100	MAKITA	2038	HER - 028	ALMACEN	SOPPRAN
<u>)</u>	<u>Luxometro</u>						
		LX133B	<u> </u>	LUX - 01	HER - 029	ALMACEN	SOPPRAN
)	<u>Lijadora</u>						
.1	Palma						
1		D26441-B2	DEWALT	998241	HER - 030	CARPINTERIA	DOMINGU
2		D26441-B2	DEWALT	5022	HER - 031	CARPINTERIA CARPINTERIA	DOMINGU
4		D26441-B2 D26441-B2	DEWALT DEWALT	46 10	HER - 032 HER - 033	CARPINTERIA	DOMINGU
5		D26441-B2	DEWALT	11	HER - 034	CARPINTERIA	DOMINGU
.2	Circular manual						
1		C7B 1E0	BOSCH	LC - 01	HER - 035	CARPINTERIA	DOMINGU
2	De Berrit	C7B 1E0	BOSCH	LC - 02	HER - 036	ALMACEN	SOPPRAN
1.3	De Banda	9910	MAKITA	LB - 01	HER - 037	CARPINTERIA	DOMINGU
.4	Orbita de Aire	3310	IVIANTA	ΓD - Ω1	11LN - U3/	CARPINIERIA	DOMINIOU
1	3.2.2 WE FIRE	NAUMATICA	DWNABRADE	LA - 01	HER - 038	CARPINTERIA	DOMINGU
.0	Amoladora recta		<u> </u>				
		GGS28L	BOSCH	409000600	HER - 039	ALMACEN	SOPPRAN
:		DW882	DEWALT	1072	HER - 040	ALMACEN	SOPPRAN
ذ		S1S-KY-125	SENCAN	701201	HER - 041	ALMACEN	SOPPRAN

INVENTARIO DE EQUIPOS International								
ITEN -	EQUIPOS =	MODELO 🔻	MARCA 🔻	N° DE SER →	CODIGO -	UBICACIÓN 🔻	RESPONSAB =	
11.0	Taladro	IVIODEEO	WARCA	N DE SER V	CODIGO	OBICACION	KESF ONSAB +	
11.1	Inalambrico							
1	de baja	DCD950 - B2	DEWALT	999022	HER-042	ALMACEN	SOPPRANI	
2		DH459	MAKITA	169173	HER-043	ORD. DE COLA	HOYOS	
3		DH459	MAKITA	169164	HER-044	ENS. DE TERMAS	PINGO	
4 5		DCD785-B2 DCD785-B2	DEWALT DEWALT	2476 2478	HER-045 HER-046	ALMACEN ENS. DE TERMAS	MORE PINGO	
6		DCD785-B2	DEWALT	5794	HER-047	ALMACEN	DOMINGUEZ	
7		DCD785-B2	DEWALT	2479	HER-048	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
8		DCD796	DEWALT	8944	HER-049	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
9		DCD796	DEWALT	13992	HER-050	ALMACEN	SOPPRANI	
10		DHP456	MAKITA	7131	HER-051	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
11 12		DHP456 F62BD1447	MAKITA MILWAUKEE	7132 540	HER-052 HER-053	CARPINTERIA CARPINTERIA	DOMINGUEZ SANCHEZ	
13		F62BD1447	MILWAUKEE	541	HER-054	CARPINTERIA	SANCHEZ	
14		F62BD1447	MILWAUKEE	542	HER-055	ACRILICOS	NAPA	
11.2	Electrico							
1		HP1640	MAKITA	123366	HER-056	ALMACEN	SOPPRANI	
2		DW251-B2	DEWALT	994670	HER-057	ALMACEN	SOPPRANI	
3			BOSCH	TE - 01	HER-058	PROBADO DE TERMAS	ARROSTINI	
			DEWALT	TI - 01	HER-095	SOLDADURA	PALOMINO	
12.0	Pistola de impacto							
1		NEUMATICA	CAMBELL H.	PIS -02	HER-059	ORD. DE COLA	HOYOS	
2		NEUMATICA	URREA	PIS - 01	HER-060	PROBADO DE TERMAS	DOMINGO	
13.0	<u>Atornillador</u>							
1		DW255	DEWALT	992935	HER-061	ALMACEN	SOPPRANI	
2		DW251	DEWALT	994670	HER-062	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
14.0	Aplicador de silicon	ıa						
1		NEUMATICA	_	ADS - 001	LIED OCS	ALNAACEN	SANCHEZ	
2		NEUMATICA	-	ADS - 001 ADS - 002	HER-063 HER-064	ALMACEN ALMACEN	SOPPRANI	
	Cionno	NEOWATICA		ADS 002	TIEN 00-	ALWACEN	SOTTIVAL	
15.0	Sierra							
15.1	Ingletadora	GCM S19	BOSCH	INGL - 01	HER-065	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
2		GCM S19	BOSCH	INGL - 02	HER-066	PATIO CENTRAL	HOYOS	
3		GCM S19	BOSCH	INGL - 03	HER-067	ALMACEN	SOPPRANI	
15.2	Electrica manual							
1		5300	SKILLSAN	77	HER-068	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
2		DW352-B2C+	DEWALT	6521	HER-069	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
15.3 1	Caladora	DW341-B2	DEMALT	10937	HER-070	CARDINITERIA	DOMINGUEZ	
		DW341-B2 DW341-B2	DEWALT DEWALT	10937	HER-094	CARPINTERIA ENSA. DE TERMAS	PINGO	
16.0	Dutondoro	5 11 52	DEW/YE!		11211 03 1	ENGLY BE TERRITOR	111100	
16.0	Ruteadora							
16.1	Manual	MTR050	MAKITA	3167	HER-071	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
2		50902	BOSCH	9429	HER-071	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
16.2	Electrica	30302	Boscii	3.23	11211 072	CANA INVIERNA	DOMINIOULL	
1		DW625E-3882	DEWALT	4937	HER-073	ORD. DE COLA	HOYOS	
2		DW625E-3882	DEWALT	3882	HER-074	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
3		DW625E-3882	DEWALT	2367	HER-075	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
<u>17.0</u>	Remachadora neun	natica						
1		NEUMATICA	CAMBELL H.	REM - 03	HER-076	ORD. DE COLA	HOYOS	
2		NEUMATICA	-	REM - 01	HER-077	ORD. DE COLA	HOYOS	
3		NEUMATICA	-	REM - 02	HER-078	ORD. DE COLA	HOYOS	
<u> 18.0</u>	<u>Satinadora</u>							
1		SMD	FAST GRINDER	1006572	HER-079	PLEGADO Y PRENSADO	NAPA	
19.0	Cortadora							
1		J1J-KY2-2.5	SENCAN	572502	HER-080	ALMACEN	SOPPRANI	
20.0	Pistola de calor			İ				
	THE COLUMN TO TH	D26411-B2	DEWALT	22793	HER-081	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
2		D26411-B2 D26411-B2	DEWALT	26004	HER-081	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
3		D26411-B2	DEWALT	2599	HER-083	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
21.0	Pistola Clavadora							
1		AF505	MAKITTA	418117E	HER-088	CARPINTERIA	SANCHEZ	
22.0	Pistola de Pintar							
1		ALTA PRES. LUX 1.8	SAGOLA	SAG - 01	HER-089	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
2		ALTA PRES. LUX 1.8	SAGOLA	SAG - 02	HER-090	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
3		ALTA PRES. LUX 1.8	SAGOLA	SAG - 03	HER-091	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
4		A P. L 1.8 Copa Arriba	SAGOLA	SAG - 05	HER-097	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
5 25.0	Pulidora	ALTA PRES. LUX 1.8	SAGOLA	SAG - 04	HER-093	PINTURA EN POLVO	ALBITES	
25.0 1	<u>Pulidora</u>	Pulidora	DEWALT	+	HER-096	CARPINTERIA	DOMINGUEZ	
		rundora	DEWALI		11511-030	CANFINIENIA	DOMINGUEZ	

Figura 131 Inventario de herramientas
Elaborado por: los autores



INVENTARIO DE MAQUINAS

ITEM ▼	MAQUINA -	MODELO 🔻	MARCA -	N° DE SER ▼	CODIGO ▼	UBICACIÓN 🔻	RESPONSAB -
1.0	GUILLOTINA						
1.1	Guillotinas CNC	4060 PSI	Durma	608715175	MAQ - 001	Patio Central	Napan
1.2	Guillotina mecanica	Mecanica	-	GLLM - 001	MAQ - 002	Soldadura	Domingo
<u>2.0</u>	<u>TALADRO</u>						
2.1	Taladro de columna	CH - 16N6	DINAMIC	498529	MAQ - 003	Soldadura	Domingo
2.2	Taladro de columna plomo	B33PRO	OPTIMUN	3003333	MAQ - 004	Soldadura	Domingo
2.3	Taladro multiple	BM - 2T	ROBLAND	17051111	MAQ - 005	Carpinteria	Sanchez
2.4	Taladro de banco	-	-	TLB - 001	MAQ - 006	Ord. De Cola	Hoyos
2.5	Taladro de banco			TLB - 002	MAQ - 081	Carpinteria	Sanchez
<u>3.0</u>	COMPRESORAS						
3.1	Compresora de tornillo	10 A	HAM - 870	TOR - 001	MAQ - 007	Patio Central	Hoyos
3.2	Compresora N° 1	-	-	COMP - 001	MAQ - 008	Pintura polvo	Albitez
3.3	Compresora N° 2	3 HPT	VANGUARD	COMP - 002	MAQ - 009	Enlozado	Hoyos
3.4	Compresora N° 3	-	-	COMP - 003	MAQ - 010	Soldadura	Domingo
3.5	Compresora N° 4	-	POWER	COMP - 004	MAQ - 011	Enlozado	Hoyos
3.6	Compresora N° 5	-	-	COMP - 005	MAQ - 012	Carpinteria	Sanchez
<u>4.0</u>	<u>PRENSAS</u>						
4.1	Prensa Excentrica Verde	120 TN	RASKIN	120.132	MAQ - 013	Patio Central	Domingo
4.2	Prensa Excentrica Azul	80 TN	BLISS	PEA - 80	MAQ - 014	Patio Central	Domingo
4.3	Prensa Excentrica Ploma	35 TN	GEPREES	PEP - 35	MAQ - 015	Soldadura	Domingo
4.4	Prensa pequeña Verde	15 TN	-	PEV - 15	MAQ - 016	Patio Central	Domingo
<u>5.0</u>	<u>PESTAÑADRA</u>						
5.1	Pestañadora	-	-	PEST - 001	MAQ - 017	Soldadura	Albitez
<u>6.0</u>	ROLADORAS						
6.1	Roladora	Manual	-	Roladora - 01	MAQ - 018	soldadura	Palomino
6.2	Roladora Automatica	Automatic	ı	Roladora - 02	MAQ - 019	Soldadura	Palomino
<u>7.0</u>	SIERRA						
7.1	Sierra Cinta	Opti5275	Optimun	20125502	MAQ -020	Patio Central	Hoyos
7.2	Sierra Cinta	St - 1101	Starret	01 - 0004 TW	MAQ -021	Soldadura	Palomino
7.3	Sierra Circular	-	Malqui	SCR - 001	MAQ -022	Carpinteria	Sanchez
7.4	Sierra Cinta	-	Malqui	SCA - 001	MAQ -023	Carpinteria	Sanchez
7.5	Sierra Ingletiadora 1	GCM 105	Bosch	SIB - 01	MAQ -024	Patio Central	Dominguez
7.6	Sierra Ingletiadora 2	GCM 105	Bosch	SIB - 02	MAQ -025	Carpinteria	Sanchez
7.7	Sierra Ingletiadora 3	GCM 105	Bosch	SIB - 03	MAQ -026	Almacen	Rodrigo
7.8	Sierra Ingletiadora china	-	CHINA	SICH - 01	MAQ -027	Acrilicos	Napan
<u>8.0</u>	SOLD. TIC						
8.1	Soldadura TIC 1	DC TIG 185	Linde	TIG - 01	MAQ -028	Patio Central	Napan
8.2	Soldadura TIC 2	DC TIG 185	Linde	TIG - 02	MAQ -029	Almacen	Rodrigo
8.3	Soldadura TIC 3	DC TIG 185	Linde	TIG - 03	MAQ -030	Almacen	Rodrigo
8.4	Soldadura TIC 4	DC TIG 185	Linde	TIG - 04	MAQ -031	Almacen	Rodrigo
<u>9.0</u>	SOLD. PUNTO						
9.1	Sold. de Punto Azul	Brazo Corto	MBS	SPA - 001	MAQ -032	Soldadura	Albitez
9.2	Sold. De Punto Ploma	Brazo Largo	MBS	SPP - 001	MAQ -033	Soldadura	Albitez
9.3	Sold. de Punto Azul	Brazo Corto	MBS	SPA - 002	MAQ -034	Soldadura	Albitez
<u>10.0</u>	TROZADORA						
10.1	Tronzadora	D28700-B2	DeWALT	373051	MAQ -035	Soldadura	Domingo
<u>11.0</u>	ROSCADORA						
11.1	Roscadora	P80	REXON	ROS - 01	MAQ -036	Soldadura	-
12.0	PROB. DE TER.						
12.1	Probador de Termas	-	-	PDT - 01	MAQ -037	Soldadura	Domingo
<u>13.0</u>	SOLD. MIG						
13.1	Soldadura MIG 1	Smashweld 250	ESAB	F0313031	MAQ -038	Soldadura	Palomino
13.2	Soldadura MIG 2	Migmaster 275	ESAB	558008585	MAQ -039	Soldadura	Palomino
13.3	Soldadura MIG 3	Smashweld 318	ESAB	f11470240	MAQ -040	Soldadura	Quispe
13.4	Soldadura MIG pequeña 1	Mig C160i	ESAB	250480322	MAQ -041	Almacen	Rodrigo
13.5	Soldadura MIG pequeña 2	Arc 151i	ESAB	045 - 5578	MAQ -042	Almacen	Rodrigo
<u>14.0</u>	GARLOPA						
14.1	Garlopa	-	-	GPA - 001	MAQ -043	Carpinteria	Sanchez
<u>15.0</u>	WICHE						
15.1	Winche Electrico	-	-	WE - 001	MAQ -044	3er Piso	Dominguez
<u>16.0</u>	<u>PLEGADORA</u>						
16.1	Plegadora CNC	CNC	Durma	13231510534	MAQ - 045	Patio Central	Napan
16.2	Plegadora Azul	HIDRAULICA	Native	2050491	MAQ - 046	Patio Central	Napan
<u>17.0</u>	TECLE						
17.1	Tecle del Enlozado	-	-	TECLE - 001	MAQ - 047	Enlozado	Hoyos
	-	•					

Figura 132 Inventario de máquinas Elaborado por: los autores

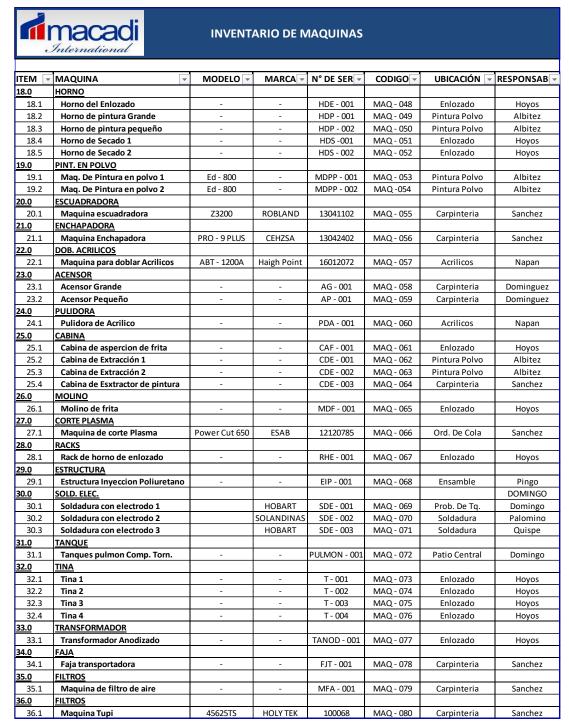


Figura 133 Inventario de máquinas

Elaborado por: los autores

c) Evaluación de criticidad

Para la evaluación de la criticidad se usó el principio de Pareto de acuerdo a la importancia que tiene cada equipo o máquina en el proceso productivo, dentro de la importancia se tuvo en cuenta el uso constante en el proceso productivo, la complejidad del mantenimiento y la gravedad de una falla, esto de manera subjetiva dentro del personal de la empresa. En la

evaluación de asignaron puntajes de 1 hasta el 5, siendo el número 5 para mayor grado de importancia y 1 el menor grado de importancia.



GI= Grado de Importancia

ITEM 🔻	EQUIPOS	G.I +	G:I: Acumula	% de G.I. Acumulado
1	Pulidora	5	5	2%
2	Pistola de pintar	5	10	3%
3	Pistola de pintar	5	15	5%
4	Pistola de pintar	5	20	6%
5	Pistola de pintar	5	25	8%
6	Pistola de pintar	5	30	9%
7	Satinadora	5	35	11%
8	Ruteadora electrica	5	40	12%
9	Ruteadora electrica	5	45	14%
10	Ruteadora electrica Ruteadora manual	5	50 55	15% 17%
12	Ruteadora manual	5	60	19%
13	Taladro electrico	5	65	20%
14	Taladro electrico	5	70	22%
15	Taladro electrico	5	75	23%
16	Taladro electrico	5	80	25%
17	Taladro inalambrico	5	85	26%
18	Taladro inalambrico	5	90	28%
19	Taladro inalambrico	5	95	29%
20	Taladro inalambrico	5	100	31%
21	Taladro inalambrico	5	105	32%
22	Taladro inalambrico	5	110	34%
23	Taladro inalambrico	5	115	35%
24 25	Taladro inalambrico Taladro inalambrico	5	120 125	37% 39%
26	Taladro inalambrico	5	130	40%
27	Taladro inalambrico	5	135	42%
28	Taladro inalambrico	5	140	43%
29	Lijadora orbita de aire	5	145	45%
30	Lijadora de palma	5	150	46%
31	Lijadora de palma	5	155	48%
32	Lijadora de palma	5	160	49%
33	Lijadora de palma	5	165	51%
34	Soplador de Aire	5	170	52%
35	Soplador de Aire	5	175	54%
36	Soplador de Aire	5	180	56%
37	Soplador de Aire	5	185	57%
38	Soplador de Aire Soplador de Aire	5	190 195	59% 60%
40	Soplador de Aire	5	200	62%
41	Soplador de Aire	5	205	63%
42	Esmeril angular	5	210	65%
43	Esmeril angular	5	215	66%
44	Esmeril angular	5	220	68%
45	Esmeril angular	5	225	69%
46	Esmeril neumatico	5	230	71%
47	Esmeril neumatico	5	235	73%
48	Esmeril neumatico	5	240	74%
49	Esmeril angular	4	244	75%
50	Esmeril angular	4	248	77% 78%
51 52	Esmeril angular	4	252 256	78% 79%
53	Esmeril angular	4	260	80%
54	Esmeril angular Esmeril angular	4	264	81%
55	Esmeril de Banco	2	266	82%
56	Esmeril de Banco	2	268	83%
57	Cortadora	1	269	83%
58	Pistola de calor	1	270	83%
59	Pistola de calor	1	271	84%
60	Pistola Clavadora	3	274	85%
61	Remachadora neumatica	2	276	85%
62	Remachadora neumatica	2	278	86%
63	Remachadora neumatica	2	280	86%
64	Pistola de impacto	3	283	87%
65	Pistola de impacto	3	286	88%
66	Atomillador	2	288	89%
68	Atornillador Aplicador de Cilicona	2	290 292	90%
69	Aplicador de Cilicona	2	292	90% 91%
70	Sierra ingletiadora	1	295	91%

69	Aplicador de Cilicona	2	294	91%				
70	Sierra ingletiadora	1	295	91%	ĺ			
Figura 134. Criticidad de equipos – 1° parte								
Elaborado por: los autores								

[70	Sierra ingletiadora	1	295	91%
	71	Sierra ingletiadora	1	296	91%
	72	Sierra ingletiadora	1	297	92%
Ī	73	Sierra electrica manual	1	298	92%
Ī	74	Sierra electrica manual	1	299	92%
	75	Sierra caladora	1	300	93%
	76	Sierra caladora	1	301	93%
	77	Taladro inalambrico	3	304	94%
Ī	78	Taladro inalambrico	3	307	95%
Ī	79	Amoladora recta	1	308	95%
	80	Amoladora recta	1	309	95%
	81	Amoladora recta	1	310	96%
	82	Lijadora de palma	1	311	96%
	83	Lijadora circular	1	312	96%
	84	Lijadora circular	1	313	97%
	85	Lijadora de banda	1	314	97%
	86	Camara de Inspección	1	315	97%
	87	Rachet neumatico	1	316	98%
Ī	88	Rachet neumatico	1	317	98%
Ī	89	Rachet neumatico	1	318	98%
	90	Rachet neumatico	1	319	98%
	91	Rachet neumatico	1	320	99%
	92	Rachet neumatico	1	321	99%
	93	Rectificadora de Palma	1	322	99%
	94	Rectificadora de Palma	1	323	100%
	95	Luxometro	1	324	100%
•		TOTAL	324		

Figura 135 Criticidad de equipos – 2° parte Elaborado por: los autores

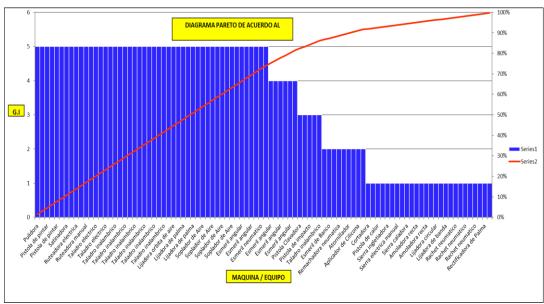


Figura 136 Criticidad de equipos – Pareto Elaborado por: los autores

GI= Grado de Importancia

	EQUIPOS	CODIGO	G.I.	G:I: Acumulado	% de G.I. Acumulado
1	Guillotinas CNC	MAQ-001	5	5	2%
2	Guillotina mecanica	MAQ-002	5	10	5%
3	Taladro de columna	MAQ-003	5	15	7%
4	Taladro de columna plomo	MAQ-004	5	20	9%
5	Compresora de tornillo	MAQ-007	5	25	11%
6	Compresora N° 1	MAQ-008	5	30	14%
7	Prensa Excentrica Verde	MAQ-013	5	35	16%
8	Prensa Excentrica Ploma	MAQ-015	5	40	18%
9	Roladora	MAQ-018	5	45	20%
10	Roladora Automatica	MAQ-019	5	50	23%
11	Sold. de Punto Azul	MAQ-032	5	55	25%
12	Sold. De Punto Ploma	MAQ-033	5	60	27%
13	Soldadura MIG 1	MAQ-038	5	65	29%
14	Soldadura MIG 2	MAQ-039	5	70	32%
15	Soldadura MIG 3	MAQ-040	5	75	34%
16	Winche Electrico	MAQ-044	5	80	36%
17	Horno del Enlozado	MAQ-048	5	85	38%
18	Maq. De Pintura en polvo 1	MAQ-053	5	90	41%
19	Maq. De Pintura en polvo 2	MAQ-054	5	95	43%
20	Molino de frita	MAQ-065	5	100	45%
21	Soldadura con electrodo 1	MAQ-069	5	105	48%
22	Soldadura con electrodo 2	MAQ-070	5	110	50%
23	Soldadura con electrodo 3	MAQ-071	5	115	52%
53	Acensor Grande	MAQ-058	5	120	54%
54	Acensor Pequeño	MAQ-059	5	125	57%
24	Soldadura TIC 1	MAQ-028	4	129	58%
25	Plegadora CNC	MAQ-045	4	133	60%
26	Maquina escuadradora	MAQ-055	4	137	62%
27	Maquina Enchapadora	MAQ-056	4	141	64%
28	Horno de pintura Grande	MAQ-049	3	144	65%
29	Horno de pintura Grande Horno de pintura pequeño	MAQ-050	3	147	67%
30	Cabina de Extracción 1	MAQ-062	3	150	68%
31	Cabina de Extracción 2	MAQ-063	3	153	69%
32	Pestañadora	MAQ-017	3	156	71%
33	Cabina de Esxtractor de pintura	MAQ-064	3	159	72%
34	Maquina de corte Plasma	MAQ-066	3	162	73%
35	Taladro multiple	MAQ-005	2	164	74%
36	Soldadura TIC 2		2	166	75%
37	Soldadura TIC 3	MAQ-029 MAQ-030	2	168	75%
			_		
38	Soldadura TIC 4	MAQ-031	2	170	77%
39 40	Tecle del Enlozado	MAQ-047	_	172	78%
_	Horno de Secado 1	MAQ-051	2	174	79%
41 42	Horno de Secado 2	MAQ-052	2	176	80%
	Prensa Excentrica Azul	MAQ-014	2	178	81%
43	Taladro de banco	MAQ-006	2	180	81%
44	Taladro de banco	MAQ-081	2	182	82%
45	Sierra Cinta	MAQ-020	2	184	83%
46	Sierra Cinta	MAQ-021	2	186	84%
47	Sierra Circular	MAQ-022	2	188	85%
48	Soldadura MIG pequeña 2	MAQ-042	2	190	86%
49	Sierra Cinta	MAQ-023	1	191	86%
50	Tronzadora	MAQ-035	1	192	87%
51	Soldadura MIG pequeña 1	MAQ-041			
52			1	193	87%
	Plegadora Azul	MAQ-046	1	194	88%
55	Cabina de aspercion de frita	MAQ-046 MAQ-061	1	194 195	88% 88%
56	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016	1 1 1	194 195 196	88% 88% 89%
56 57	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034	1 1 1	194 195 196 197	88% 88% 89% 89%
56 57 58	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009	1 1 1 1	194 195 196 197 198	88% 88% 89% 89% 90%
56 57 58 59	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010	1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199	88% 88% 89% 89% 90%
56 57 58 59 60	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010 MAQ-011	1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200	88% 88% 89% 89% 90% 90%
56 57 58 59 60	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-011	1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201	88% 88% 89% 89% 90% 90% 90% 91%
56 57 58 59 60	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024	1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200	88% 88% 89% 89% 90% 90%
56 57 58 59 60 61 62 63	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-011	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201	88% 88% 89% 89% 90% 90% 90% 91% 91%
56 57 58 59 60 61 62 63 64	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204	88% 88% 89% 99% 90% 90% 91% 91% 92%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N* 2 Compresora N* 3 Compresora N* 3 Compresora N* 4 Compresora N* 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205	88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 93%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 4 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Roscadora	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-010 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-036	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206	88% 88% 89% 89% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 92% 93%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 4 Roscadora Probador de Termas	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-009 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205	88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 93%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 4 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Roscadora	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-010 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-036	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206	88% 88% 89% 89% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 92% 93%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 4 Roscadora Probador de Termas	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-036 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-036 MAQ-037	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207	88% 88% 89% 89% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 93% 93%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra ingletiadora 1 Sierra ingletiadora 2 Sierra ingletiadora 3 Sierra ingletiadora 3 Sierra ingletiadora 3 Gierra ingletiadora 6 Probador de Termas Garlopa	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-037 MAQ-037 MAQ-037 MAQ-043	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208	88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 92% 93% 93%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 4 Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrílicos	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-036 MAQ-036 MAQ-034 MAQ-034 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-043	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209	88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 91% 92% 92% 92% 92% 94% 94% 94%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra la nigetiadora 1 Sierra la nigetiadora 2 Sierra ingletiadora 2 Sierra ingletiadora 3 Sierra ingletiadora china Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Pulidora de Acrilico	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-016 MAQ-016 MAQ-019 MAQ-010 MAQ-012 MAQ-012 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-027 MAQ-027 MAQ-037 MAQ-037 MAQ-037 MAQ-037 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-055 MAQ-055	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 210	88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 93% 93% 94% 94% 94% 94%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 6 Sierra Ingletiadora 6 Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Pulidora de Acrilico Back de horno de enlozado Estructura Inyeccion Poliuretano	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-061 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-027 MAQ-036 MAQ-033 MAQ-033 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-057 MAQ-065 MAQ-066	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 202 203 204 205 206 207 208 209 210 211 212	88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 91% 91% 91% 92% 92% 92% 93% 94% 94% 95% 95%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 6 Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Pulidora de Acrilico Rack de horno de enlozado	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-061 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-037 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-043 MAQ-060 MAQ-06	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 188 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 208 209 208 209 210 211	88% 88% 89% 99% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 92% 92% 92% 92% 95% 95% 95%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora china Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Puildora de Acrilico Rack de horno de enlozado Estructura Inyeccion Poliuretano Tanques pulmon Comp. Tom. Tina 1	MAQ-046 MAQ-051 MAQ-016 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-037 MAQ-057 MAQ-057 MAQ-068 MAQ-068 MAQ-067 MAQ-068	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 210 211 221 211 211 211	88% 88% 89% 99% 90% 90% 91% 91% 91% 92% 93% 94% 94% 95% 95% 95% 95%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N* 2 Compresora N* 3 Compresora N* 3 Compresora N* 4 Compresora N* 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 6 Sierra Ingletiadora 7 Sier	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-061 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-011 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-037 MAQ-037 MAQ-057	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 211 212 212 213	88% 88% 89% 99% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 92% 92% 92% 95% 95% 95% 95% 95% 95% 95%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75 76	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 4 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra la Ingletiadora 1 Sierra la Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora China Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Pulidora de Acrilico Rack de horno de enlozado Estructura Inyeccion Poliurretano Tanques pulmon Comp. Torn. Tina 1 Tina 2 Tina 2	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-061 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-024 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-037 MAQ-060 MAQ-060 MAQ-067 MAQ-060 MAQ-067 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-075	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 210 211 212 213 214 215 216	88% 88% 88% 88% 89% 90% 90% 90% 90% 91% 92% 92% 92% 93% 93% 93% 93% 94% 94% 94% 95% 95% 95% 95% 95% 95% 95% 95% 95% 96% 97% 96% 97% 98%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 70 71 72 73 74 75 76	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora china Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Pulidora de Acrilico Rack de horno de enlozado Estructura Inyeccion Poliuretano Tanques pulmon Comp. Tom. Tina 1 Tina 2 Tina 3 Tina 4	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-061 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-021 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-036 MAQ-037 MAQ-043 MAQ-057 MAQ-067 MAQ-067 MAQ-067 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-075 MAQ-076	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 195 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 210 211 211 212 213 214 215 216 217	88% 88% 88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 93% 94% 94% 94% 95% 95% 95% 95% 95% 96% 96% 99% 97% 97% 97% 97% 98% 98% 98%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75 76 77 78	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 3 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora china Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Pulidora de Acrilico Rack de horno de enlozado Estructura Inyeccion Poliuretano Tanques pulmon Comp. Torn. Tina 1 Tina 2 Tina 3 Tina 4 Transformador Anodizado	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-061 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-011 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-037 MAQ-037 MAQ-057 MAQ-057 MAQ-057 MAQ-057 MAQ-057 MAQ-075 MAQ-075 MAQ-075 MAQ-075 MAQ-075 MAQ-075 MAQ-076 MAQ-076 MAQ-076 MAQ-076 MAQ-077	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 210 211 212 212 213 214 215 216 217 218	88% 88% 89% 99% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 92% 93% 94% 94% 95% 95% 95% 95% 95% 96% 96% 96% 96% 96% 96% 96%
56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 70 71 72 73 74 75 76	Cabina de aspercion de frita Prensa pequeña Verde Sold. de Punto Azul Compresora N° 2 Compresora N° 3 Compresora N° 3 Compresora N° 4 Compresora N° 5 Sierra Ingletiadora 1 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 2 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora 3 Sierra Ingletiadora china Roscadora Probador de Termas Garlopa Maquina para doblar Acrilicos Pulidora de Acrilico Rack de horno de enlozado Estructura Inyeccion Poliuretano Tanques pulmon Comp. Tom. Tina 1 Tina 2 Tina 3 Tina 4	MAQ-046 MAQ-061 MAQ-061 MAQ-034 MAQ-039 MAQ-010 MAQ-011 MAQ-012 MAQ-021 MAQ-025 MAQ-025 MAQ-026 MAQ-027 MAQ-036 MAQ-037 MAQ-043 MAQ-057 MAQ-067 MAQ-067 MAQ-067 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-073 MAQ-075 MAQ-076	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	194 195 195 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 210 211 211 212 213 214 215 216 217	88% 88% 88% 88% 89% 99% 90% 90% 90% 90% 91% 91% 92% 92% 93% 94% 94% 94% 95% 95% 95% 95% 95% 96% 96% 99% 97% 97% 97% 97% 98% 98% 98%

Figura 137 Criticidad de maquinarias Elaborado por: los autores

ESC	ALA
Muy bajo	1
Bajo	2
Moderado	3
Alto	4
Muy alto	5

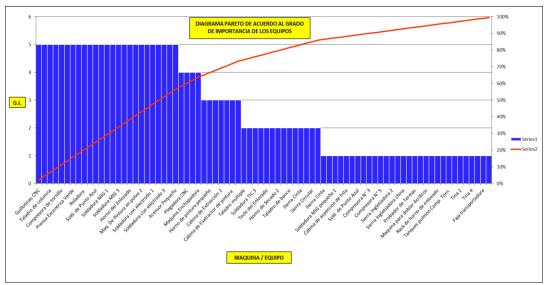


Figura 138 Criticidad de máquinas – Pareto Elaborado por: los autores

d) Plan de mantenimiento de máquinas y equipos

Para este punto también el plan de mantenimiento anual que se desarrolló está dividido para herramientas y para máquinas, esto lo hace la empresa ya que no tiene un técnico ni un área de mantenimiento es más un trabajo interno dentro de la gestión de operaciones que aún no toma tanta importancia en el desarrollo, por lo cual al desarrollarse por separados se puede enviar los equipos a servicios de mantenimiento especializados y las máquinas pueden ser ejecutadas por el personal con la respectiva supervisión o de igual manera se contrata a un servicio de mantenimiento externo.

																					MES	S DEL A	ιÑΟ									_				_				_
Item	MAQUINA / EQUIPO	CODIGO	ACTIVIDAD	FRECUENCIA	E	NERO		FEBRE	RO		MARZO			ABRIL			MAY	0		JUI	NIO		JUI	.10		AGO	STO		SEPT	IEMBR	E		OCTUBE	ŧΕ	NC	OVIEMI	BRE	DI	ICIEMBE	ŧΕ
			SEMANAS		1 2	3 4	5 1	1 2 3	4 5	1 2	3 4	1 5	1 2	3	4 5	1	2 3	4 5	5 1	2	3 4	5 1	2 3	4 5	1	2 3	4	5 1	1 2	3 4	5	1 7	2 3	4 5	1 2	2 3	4 5	1 2	2 3 4	4 5
			Limpieza General								х								Т											х		П						П	TI	T
1	Esmeril Neumatico	HER-001	Revisión de Paletas	Semestral							х																			х	$\Pi\Pi$	ıΠ							П	Т
			Revisión de salida de aire								х																			х	$\Pi\Pi$	ıΠ							П	Т
			Limpieza General											х																	$\Pi\Pi$	ıΠ	х						П	T
2	Esmeril Neumatico	HER-002	Revisión de Paletas	Semestral										х																	$\Pi\Pi$	ıΠ	х						П	Т
			Revisión de salida de aire											х					Т													П	х			П	П		TT	T
			Limpieza General														х														$\Pi\Pi$	ıΠ				х			П	T
3	Esmeril Neumatico	HER-003	Revisión de Paletas	Semestral													х														$\Pi\Pi$	ıΠ				х			П	T
			Revisión de salida de aire														х		Т													П				х	П		TT	T
			Limpieza General		х					х						х			Т			х)	(П			х	П	П		TT	T
4	Esmeril Angular	HER-004	Revisión de Carbones	Bimestral	х					х						х			Т			х)	(П			х	П	П		TT	T
			Revisión del sistema electrico		х					х						х			Т			х)	(П			х	П	П		TT	T
			Limpieza General		х					×				П			х		Т				х			T	11		х		П	ΠT	T	T	Х			П	TT	T
5	Esmeril Angular	HER-009	Revisión de Carbones	Bimestral	х					×				П			х		Т				х			T	11		х		П	ΠT	T	T	Х			П	TT	T
			Revisión del sistema electrico		х					×						:	х						х						х		П	iΠ		T	х					T
			Limpieza General)	x					х						х						х						П	х		T				х		T
6	Esmeril Angular	HER-012	Revisión de Carbones	Bimestral)	x					х						х						х						П	х		T				х		T
			Revisión del sistema electrico)	x					х						х						х						П	х		T				х		T
			Limpieza General					х					х							х						х					П	,	ĸ	T				×	(T
7	Esmeril Angular	HER-098	Revisión de Carbones	Bimestral				х					х							х						х					П	,	ĸ	T				×	(
			Revisión del sistema electrico					х					х							х						х					П	,	ĸ	T				×	(
			Limpieza General			х								х)	(П	iΠ	х	T						
8	Soplador de Aire	HER-014	Revisión de las salidas de aire	Trimestral		х								х)	(П	iΠ	х	T						T
			Revisión del sistema electrico			х								х)	(П	iΠ	х	T						T
			Limpieza General			х									х									х							П	iΠ		x						T
9	Soplador de Aire	HER-015	Revisión de las salidas de aire	Trimestral		х									х									х							П	iΠ		x						T
			Revisión del sistema electrico			х									х									х							П	iΠ		x						T
			Limpieza General					х									х									х					П	iΠ		T		х				T
10	Soplador de Aire	HER-016	Revisión de las salidas de aire	Trimestral				х									х									х					П	iΠ		T		х				T
			Revisión del sistema electrico					х									х									х					П	iΠ		T		х				T
			Limpieza General						х									х									х					П				П	х		TT	T
11	Soplador de Aire	HER-017	Revisión de las salidas de aire	Trimestral					х									х									х				П	iΠ		T			х			T
			Revisión del sistema electrico						х									х									х				П	iΠ		T			х			T
			Limpieza General								х										x									х	П	iΠ		T					х	T
12	Soplador de Aire	HER-018	Revisión de las salidas de aire	Trimestral							х										x									х	П	iΠ		T					х	T
			Revisión del sistema electrico								х										x									х	П	iΠ		T					х	
			Limpieza General								,	ĸ									х									х	П	iΠ		T					11	x
13	Soplador de Aire	HER-019	Revisión de las salidas de aire	Trimestral			T					ĸ		Ħ						\Box	х					T	11			х		一	11	丁			T	П	11	x
			Revisión del sistema electrico								,	ĸ		П					Т		х					T	11			х	П	ΠT	T	T				П	11	κ .
			Limpieza General		х		T						х	Ħ						\Box	Ħ		х			T	11				П	П,	ĸ	丁			T	П	11	T
14	Soplador de Aire	HER-020	Revisión de las salidas de aire	Trimestral	х		T						х	Ħ						\Box	Ħ		х			T	11				П	П,	ĸ	丁			T	П	11	T
			Revisión del sistema electrico		х						T		х	Ħ						Ħ	Ħ		х			T	11	T			\Box		.	丁			T	П	11	T
			Limpieza General			х	1	11	ĦĦ		T	\Box	T	х		Ħ			T	TT	\top)	(\top	TT	T			Ħ	ΠŤ	х	\top		\mathbf{T}	T	П	+	\top
15	Soplador de Aire	HER-021	Revisión de las salidas de aire	Trimestral		х	1	11	Ħ		T	\Box	1	х		Ħ			T	TT	\top)	(\top	TT	T			Ħ	亣	х	\top		\mathbf{T}	T	П	+	T
	'		Revisión del sistema electrico	1		х	7	11	Ħ			\top	1	x		H			1	TT	11		,			1	TT	1			T	一	x	\top		\Box	T	一	+	+
	1			l										1 ^																										

Figura 139 Plan de mantenimiento anual de equipos – 1° parte Elaborado por: los autores

																					MESE	S DEL A	ιÑΟ																	
Item	MAQUINA / EQUIPO	CODIGO	ACTIVIDAD	FRECUENCIA	EI	NERO		FEBRERO		M	ARZO			ABRIL			MAYO)		JUN	IIO		JU	LIO		AGO	STO		SEPT	TIEMBR	RE		остиві	RE	N	NOVIEN	JBRE		DICIEN	MBRE
			SEMANAS		1 2	3 4 5	1	2 3 4	5 1	. 2	3 4	5	1 2	3	4 5	1 2	3	4 5	1	2 3	4	5 1	2	3 4 !	5 1	2 3	3 4	5 !	1 2	3 4	5	1 7	2 3	4 5	1	2 3	4 5	5 1	2 3	3 4 5
			Limpieza General					х								х										х		17						П		х		П	П	П
16	Lijadora de Palma	HER-030	Revisión de las salidas de aire	Trimestral				х								х	: []									х		17						П		х		П	П	П
			Revisión del sistema electrico					х								х	: []									х		17						П		х		П	П	П
			Limpieza General					х									х									х	(17						П		х		П	П	П
17	Lijadora de Palma	HER-031	Revisión de las salidas de aire	Trimestral				х									х									х	(17						П		х		П	П	П
			Revisión del sistema electrico					х									х		П							х	(7						П		х		П	П	
			Limpieza General						>	(х									3	x					П				х	П	П
18	Lijadora de Palma	HER-032	Revisión de las salidas de aire	Trimestral					>	(х									7	x					П				х	П	
			Revisión del sistema electrico						>	(х									7	x					П				х	П	
			Limpieza General																							х		7					TI	Т				П	П	
19	Lijadora de Palma	HER-033	Revisión de las salidas de aire	Trimestral																						х		7					TI	Т				П	П	
			Revisión del sistema electrico					х																		х		7					\Box		П			\blacksquare		
			Limpieza General					х																				7					\Box		П			\blacksquare		
20	Lijadora de Orbita	HER-034	Revisión interna	Semestral				х																				7					\Box	T					iΤ	
			Revisión de salida de aire																									7					\Box		П			\blacksquare		
			Limpieza General		х)	(х			П			х					T	7	x					$\neg \top$	х	1	m	\top	ΠŤ	\top
21	Taladro Inalambrico	HER-043	Revisión de Carbones	Bimestral	x)	(х			П			х					T	7	x					$\neg \top$	х	1	m	\top	ΠŤ	\top
			Revisión del sistema electrico	1	x)	(х			П			х					T	7	x					$\neg \top$	х	1	m	\top	ΠŤ	\top
			Limpieza General		х					х						х			П				х				T	7	х					$\neg \top$		х	m	\top	ΠŤ	\top
22	Taladro Inalambrico	HER-044	Revisión de Carbones	Bimestral	х					х						х			П				х				T	7	х					$\neg \top$		х	m	\top	ΠŤ	\top
			Revisión del sistema electrico		×		11			х		П		Ħ		х	Ħ		Т		11		х	11			T	7	х				\top	\neg	Ħ	x	\top	$oldsymbol{ au}$	Πİ	$\top \top$
			Limpieza General			х					х						х		П					<i>,</i>			T	7		х				$\neg \top$		х	m	\top	ΠŤ	\top
23	Taladro Inalambrico	HER-045	Revisión de Carbones	Bimestral		х					х						х		П					<i>,</i>			T	7		х				$\neg \top$		х	m	\top	ΠŤ	\top
			Revisión del sistema electrico	1		х					х						х		П					<i>,</i>			T	7		х				$\neg \top$		х	m	\top	ΠŤ	\top
			Limpieza General			х					х							х	П					х			T	7		х				$\neg \top$		1	х	\top	ΠŤ	\top
24	Taladro Inalambrico	HER-046	Revisión de Carbones	Bimestral		х					х							х	П					х			T	7		х				$\neg \top$		1	х	\top	ΠŤ	\top
			Revisión del sistema electrico	1		х					х							х	П					х			T	7		х				$\neg \top$		1	х	\top	ΠŤ	\top
			Limpieza General			,	(х						х	П						x		T	7			х			$\neg \top$		1	7	x	ΠŤ	\top
25	Taladro Inalambrico	HER-047	Revisión de Carbones	Bimestral		,	(х						х	П						x		T	7			х			$\neg \top$		1	7	x	ΠŤ	\top
			Revisión del sistema electrico	1		,	(х						х	П						x		T	7			х			$\neg \top$		1	7	x	ΠŤ	\top
			Limpieza General				х						x						х				1		х			7				х	Ħ	$\neg \vdash$			Ħ	х	ΠT	\top
26	Taladro Inalambrico	HER-048	Revisión de Carbones	Bimestral			х						x						х						х		T	7				х		$\neg \top$		1	m	х	ΠŤ	\top
			Revisión del sistema electrico	1			х						x						х				1		х			7				х	Ħ	$\neg \vdash$			Ħ	х	ΠT	\top
			Limpieza General					х					х						П	х						х	T	7				- 3	x	$\neg \top$		1	m	\top	х	\top
27	Taladro Inalambrico	HER-049	Revisión de Carbones	Bimestral				х					х						П	х						х	T	7				- 3	x	$\neg \top$		1	m	\top	х	\top
			Revisión del sistema electrico	1				х					х						П	х						х	T	7				- 3	x	$\neg \top$		1	m	\top	х	\top
			Limpieza General					х						х					П	×						х	(7					х	$\neg \top$		1	m	\top	>	(
28	Taladro Inalambrico	HER-050	Revisión de Carbones	Bimestral				×	T			Ħ	1	х	\top		T		П	,	11		1	Ħ		х		7	+		П	Ħ	x	T	\Box		Ħ	1)	,
			Revisión del sistema electrico				11	×	T			Ħ	1	х	\top		T		П	,	11		1	Ħ		х		7	+		П	Ħ	x	T	\Box		Ħ	1)	,
			Limpieza General				11	×	T			Ħ	1	Ħ:	x		T		П	ΤĖ	x		1	Ħ		Ť	x	7	+		П	Ħ	\forall	х	\Box		Ħ	1	ΠŤ	x
29	Taladro Inalambrico	HER-051	Revisión de Carbones	Bimestral		+	T	x	Ħ			Ħ	+	Ħ	x H		Ħ		П	ĦĦ	x		T	T			x	Ŧ			H	H	$\forall \exists$	x	T		T	т	一十	x
			Revisión del sistema electrico	1		+	T	x	Ħ			Ħ	+	Ħ	x H		Ħ		П	ĦĦ	x		T	T			x	Ŧ			H	H	$\forall \exists$	x	T		T	т	一十	x
			Limpieza General				1	 ^	×				+	Ħ	×		1 1		П	Ħ	17	x	T	T		\dashv	†††	x			Ħ	H	+	·			Ħ	т	au	×
30	Taladro Inalambrico	HER-052	Revisión de Carbones	Bimestral		\top	T	-t-t-	x	+		Ħ	1	Ħ	×		Ħ		П	H	$\dagger \dagger$	x	1	+		_	+	x		#		H	\forall	×	11	+	Ħ	$m{ au}$	一十	×
			Revisión del sistema electrico		H	$\dashv \vdash$			x	+	+	Ħ	\top	Ħ	x		+		П	Ħ	+	x	+	\top		\dashv	+	x	+	_	H	H	+	T _x	+	+	+	+	一十	- ×
		l	nevision der sistema erectife	1					1^1					<u> </u>	^				•	ш_		^						ــــــــــــــــــــــــــــــــــــــ					ᆂ	^	للسلة					^

Figura 140 Plan de mantenimiento anual de equipos – 2° parte Elaborado por: los autores

																					MESES	DEL A	ÑΟ																
Item	MAQUINA / EQUIPO	CODIGO	ACTIVIDAD	FRECUENCIA		ENERO		FE	BRERO		MAR	ZO		ABRI	L		MAYO			JUNI	0		JULIO		Α	GOSTO		SEP	TIEMB	BRE		ости	BRE		NOVIE	MBRE		DICIEM	BRE
			SEMANAS	•	1 2	3 4	5	1 2	3 4	5 1	2 3	4 5	1 2	2 3	4 5	1 2	2 3	4 5	1	2 3	4 5	1	2 3	4 5	1 2	3 4	5	1 2	3	4 5	1	2 3	4	5 1	2 3	4 !	5 1	2 3	4 5
			Limpieza General		х					×						x			П			x						х					T	x					
31	Taladro Inalambrico	HER-053	Revisión de Carbones	Bimestral	×					×						х			П			х						х					TT	x					
			Revisión del sistema electrico		×					×						х			П			x						х					TT	x					
			Limpieza General					х					,	×						x					х							x	TI					х	
32	Taladro Inalambrico	HER-054	Revisión de Carbones	Bimestral				х					,	×						х					х							x						х	
			Revisión del sistema electrico					×					,	×						х					х							x	П					×	
			Limpieza General		×								х									x									х							. 1	
33	Taladro Electrica	HER-056	Revisión de Carbones	Trimestral	×								х									x									х		TT						
			Revisión del sistema electrico		x								x									x					11				х	\top	\top					\top	
			Limpieza General			х								x					T	1			x		1		11					×	T						
34	Taladro Electrica	HER-057	Revisión de Carbones	Trimestral		×	+ 1							×			11		1 1	_			×				11				\boldsymbol{T}	×	+	_			4	\neg	
			Revisión del sistema electrico			x	11							x			11		Ħ				×				11				т	×	+				4		
			Limpieza General			m	×								×		11			1				×	_		11					Ť	tt	x				$\neg \vdash$	
35	Taladro Electrica	HFR-058	Revisión de Carbones	Trimestral			×						Ħ	+-	- ×	H	11	_	H	+			-1-1	···	+		11	_		\top		\dashv	ΤĖ	×		1	4	-	
			Revisión del sistema electrico				×							+	⊢Lŷ				1 †	+				×	-		11					+	††	×		+		\pm	Ħ
			Limpieza General					v						+	H	v				+			\pm		×	++	+1					+	++	Y		++		\pm	\vdash
36	Taladro Electrico	HFR-059	Revisión de Carbones	Trimestral				Y						-		Ŷ				+					Ŷ	++	+1					+	+	· ·		++		\pm	+
50	Tuldaro Erecerico	11211 033	Revisión del sistema electrico	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		++	+	<u>.</u>			\vdash		H	+	H	Û	+	_	++	+		+		_	Ŷ		+	_	+++	_	+	+	++	- î		+	4	-	t
			Limpieza General			+	++	^					H	+	H	-	-		H	+	H	+		+	^	-	+ 1		+++	-	+	+	++	- ^	١,	++	4	-	H
37	Rutedora Manual	HER-071	Engrase de piezas	Trimestral		++	++	+	·	_	-	-		+-	\vdash	++	+		1	+		+		_	_	12	+ +		+++		1	+	++	-	1	++	4	+	$\vdash \vdash$
37	Kuteuora iviariuai	HER-U/I	Revisión del sistema electrico	IIIIIestiai		+	+	-	x		-	-	\vdash	-	\vdash	\vdash	×	_	1	-		\blacksquare		_	_	*	+	_	-	_	+	+	++	_	×	++	4	-	⊢ ⊢
					++	++	+++	+	x		-		\vdash	-	-		×		₽	-	\vdash	+	-1-1	_	-	×	+-1		+-+	-	₽	+	++	_	×	++	4	-	⊢ ⊢
38	B. 4 - 4 4 4 1		Limpieza General	T-1		++	+	_		×	-	-	\vdash	+	⊢⊬	┢	+	×	+	-	\vdash	+		_		-	×	-	+++	+	++	+	++	_	┢┢	+ + '	4	+	\vdash
38	Rutedora Manual	HER-U/2	Engrase de piezas	Trimestral		++	+			х	\vdash	-	₽₽	+	H	┢	+	х	₽₽	+		++				-	х	-	+++	-	₩	+	++	-	-	++'	۲.	-	\vdash
-			Revisión del sistema electrico			++	+	_		х	-	\vdash	\vdash	+-	\vdash	₩		х	₩			-		_		++	×	-	+++	-	-	+	++	_	┢	++'	<u><</u>	-	\vdash
			Limpieza General			44			_	х			\perp		Н.				х							<u> </u>	+	х		_	\vdash	-	₩	_		44	х		⊢ ⊢
39	Ruteadora Elec.	HER-0/3	Engrase de piezas	Trimestral		++		_		×	-	-	\vdash		\vdash	-		_	х		\vdash	-		_	_	-	+	х		-	1	+	++	_	-	+++	x	+	₩
			Revisión del sistema electrico			1		_	_	х									х	_					_	!!	+	х		_	-	-	₩			++	X		₽₽
			Limpieza General			-			_		х		\vdash	_	-	1		_	\vdash	х		1			_	$\perp \perp$	+	_	х	_	\vdash	-	₩	_		44	4	x	⊢⊢
40	Ruteadora Elec.	HER-0/4	Engrase de piezas	Trimestral		-	$oldsymbol{+}$		_		х		\perp		oxdot		\bot	_	\vdash	х	\vdash	ш			_		\bot	_	х	_	ш	+	++	_	\vdash	44	4	×	\vdash
			Revisión del sistema electrico			-	-	_	_		х		ш		ш			_	\vdash	х	$oldsymbol{\sqcup}$	ш						_	х	_	ш	-	++	_	ш	44	4	×	\vdash
			Limpieza General							_		x	$\perp \perp$			$\perp \perp$	\perp		$\perp \perp$	_	х	1			_	$\perp \perp$	\perp			x	ш	_	$\bot \bot$	_	Ш	44	4	_	×
41	Ruteadora Elec.	HER-075	Engrase de piezas	Trimestral								х	Ш	_						_	х				_		11			х		_	$\bot \bot$			44	4	_	×
			Revisión del sistema electrico				ш					×									х						\perp			x			$\perp \perp$			44	4		×
			Limpieza General						x								х									×						_	$\perp \downarrow$		×	4	4		$oldsymbol{ol}}}}}}}}}}}}}}}}}}$
42	Satinadora	HER-079	Engrase de piezas	Trimestral					x							Ш	х									x	\perp				ш		$\perp \perp$		×	44	4		$oxed{oxed}$
			Revisión del sistema electrico						x								х		ш							x							Ш		×				
			Limpieza General		х					х			ш		oxdot	х						x					$\bot \bot$	х				_	$\perp \perp$	х		\perp		_	4
43	Pistola de Pintar	HER-089	Revisión de las salidas de aire	Bimestral	х					х			$oldsymbol{\perp}$			х			$\perp \perp$		$\sqcup \bot$	x				Ш	Ш	х				丄	ш	х		ш		丄	ш
			Revisión de la boquilla		х					х					Ш	х						x				Ш	Ш	х			ш		11	х		44			ш
			Limpieza General			х					х		$oldsymbol{\perp}$				х		ш				х			Ш	Ш		х				$\perp \perp$		×	ш			Ш
44	Pistola de Pintar	HER-090	Revisión de las salidas de aire	Bimestral		х					х						x						х				Ш		x		ш	\perp	Ш		×				Ш
L			Revisión de la boquilla			х					х						х				Ш		х			Ш	\prod		x						×			\Box	Ш
			Limpieza General				x					х						х						х						x						:	x		
45	Pistola de Pintar	HER-091	Revisión de las salidas de aire	Bimestral			х					х						х	П					х			П			х	П	T				7	x		
			Revisión de la boquilla				х					х						х						х						х						,	x		
			Limpieza General					х					,	x						х					х							x	ΠT					х	
46	Pistola de Pintar	HER-093	Revisión de las salidas de aire	Bimestral				х					,	x						x					х							x	TT					х	Ħ
			Revisión de la boquilla					х					,	x						x					х							x	TT					х	
			Limpieza General						×						x					1	x				1	×						\pm	T _x			\top		\top	×
47	Pistola de Pintar	HER-097	Revisión de las salidas de aire	Bimestral					У.				T	1	×					1	×				1	ΙÎ	11					\neg	T _x					\top	×
"			Revisión de la boquilla					\pm	×					+	×		+		1	\pm	×		\pm		-	│			+			+	Tx+	+		+		\pm	TX.
			Limpieza General		ĦĦ	×			Ť			Ħ	Ħ	×	ËΈ				t t	+	Ë		×		+	ĦÊ	+1						Ħ	T		+		\pm	Ħ
48	Pulidora	HER-096		Trimestral		×								×	H				1	1			×		-		+1					+÷	+			+		\pm	Ħ
			Revisión del sistema electrico			×		-						- ×						-			×			++	+1					+÷	++			++		\pm	\vdash
	1		nevision dei Sistema electrico			Х								X									Х				1					x					4		

Figura 141. Plan de mantenimiento anual de equipos – 3° parte Elaborado por: los autores

																					MESES	DEL AÑ	10																	
ITEM	MAQUINA /	Codigo	ACTIVIDAD	FRECUENCIA	Е	NERO		FEBR	ERO		МА	RZO		ABF	RIL		MAY	0		JUNIC)		JULIO)		AGOS	то		SEPTIE	MBRE		oct	TUBRE		N	NOV			DIC	
	EQUIPO		Semanas		1 2	3 4	5 1	2 3	141	5 4	5	5 5	5 6	6 6	6 7	7 7	, 7	7 8	8 5	8 8	9 9	9 1	9 10	10 10	10 1	1 11	11 1	1 12	12 1	2 12	13 1:	3 13	13 14	14 14	4 14	15 15	15	15 15	16	16 16
\neg			Limpieza general.	Mensual	x	1	X	1		X	Ť		х			x	Ħ	Ť	х			x	1	10 1	x			х			X	1 10	15 14	X	1 27	15 15		x	10	3 20
- 1			Cambio de filtros de aire		х	Ħ		T	T		tt	T		ĦĦ	tt					11		х	\top		T		Ħ	Ħ		T		Ħ			11		Ħ	\top	Ħ	\top
			Cambio de filtros de aceite	1	х																	х										Ħ			Ħ					\top
1	Compresora de	MAQ-007	Cambio de protector de filtros de Aire	1	х																	х										Ħ			Ħ		m			\top
	Tornillo		Cambio de Aceite especial	Semestral	х																	х										Ħ			Ħ					\top
- 1			Calibracion de temperatura, presion y horas trabajadas	1	х																	х															П			\top
- 1			Revision del motor trifasico interno	1	х																	х															П			
			Aseeo del interior de la maquina		х			х			х			х		1	()	ĸ		1	х			х			х			х			х			х		
			Revisar el Tip y la tobera	1	х			х			х			х		3	()	к			х			х			х			х			х		П	х		
- 1			Aplicar spray anti-escoria	Mensual	х			х			х			х			()	к		1	х			х			х			х			х		m	х		\top
2	Soldadura MIG	MAQ-038	Revisar la conexión a tierra	1	х			х			х			х		3	()	к		,	х			х			х			х			х		П	х		\top
- 1			Sopletear la antorcha	1	х			х			х			х		2	()	ĸ		1	x			х	Ħ	П	х			х			х			х	П	\top
			Verificar la lectura del visor led					х						х)	к						х						х					П	х		\Box
- 1			Medir la impedeancia del circuito principal	Bimestral				х						х					,	к						х						х			Ħ		m	х		\Box
\neg			Aseeo del interior de la maquina		mi	х		Х			T I	ĸ		х			х			х		Ħ	х			х	Ħ		,	(Ħ	х		Ħ	х	П	┰	х	\top
- 1			Revisar el Tip y la tobera	1		х		х				ĸ		х	(х			х			х			х			,	(Ħ	х		Ħ	х	m		х	\Box
- 1			Aplicar spray anti-escoria	Mensual		х		Х			T I	ĸ		х			х			х			х		T	х	Ħ		,	(11	х		11	х	Ħ	\top	х	\top
3	Soldadura MIG	MAQ-039	Revisar la conexión a tierra	1		х		х				ĸ		х	(х			х			х			х			,	(Ħ	х		Ħ	х	m		х	\Box
			Sopletear la antorcha	1		х		х	(ĸ		х			х			х			х			х			,	(Ħ	х		Ħ	х			х	\top
- 1			Verificar la lectura del visor led			х		TT	tt			ĸ			tt		х			11			х		T		Ħ		,	(11			11	х	Ħ	\top		\top
- 1			Medir la impedeancia del circuito principal	Bimestral		х		TT	tt		T I	κ .			tt		х			11			х		T		Ħ		,	,		11			11	х	Ħ	\top		\top
\neg			Aseeo del interior de la maquina		х			х			х	11		х		1 7	(,	ĸ		1 1	х		T	х	Ħ		х			х			х			х	П	\top
- 1			Revisar el Tip y la tobera	1	х	11		х	tt		х	11		х	tt	1 7	(,	ĸ		1	x		T	х	Ħ		х			х			х		Ħ	х		\top
- 1			Aplicar spray anti-escoria	Mensual	х	11		х	tt		х	11		х	tt	,	(,	к		1	x		T	х	Ħ		х			х			х		Ħ	х		\top
4	Soldadura MIG	MAQ-040	Revisar la conexión a tierra	1	х			х			х			х		,	()	к			x			х			х			х			х			х		\top
- 1			Sopletear la antorcha	1	х	11		х	tt		х	11		х	tt	1 7	(,	ĸ		1	x		T	х	Ħ		х			х			х		Ħ	х		\top
- 1			Verificar la lectura del visor led			11		х	tt		t	11		х	tt		1		,	ĸ			\top		T	х	Ħ					х			11		Ħ	х		\top
			Medir la impedeancia del circuito principal	Bimestral				х						х)	к						х						х			Ħ			х		\top
\neg			Limpieza general.			х			х		tt	х		Ħ	х			х		T	х		\top	х			х	П		х		Ħ	х		TT	х	П	╅	Ħ	х
- 1			Verificar los tableros de control	1		х		TT	х		t	х			х		1	х		11	х		\top	х	T		х			х		11	х		11	х	Ħ	\top		x
- 1			Engrasar los rieles del rack	Mensual		х		TT	х		t	х			х		1	х		11	х		\top	х	T		х			х		11	х		11	х	Ħ	\top		х
- 1	Horno de		Revisar la conexión de gass	1		х			х			х			х			х			х			х			х			х		Ħ	х		Ħ	х	m			х
5	Enlozado	MAQ-048	Revisar la coneción de aire al area neumatica	1		х			х			х			х			х			х			х			х			х		Ħ	х		Ħ	х	m			х
- 1			Cambiar los termostatos									х																		х		Ħ			Ħ		m			\Box
- 1			Revisar los quemadores	Semestral		11		TT	tt		t	х			tt		1			11			\top		T		Ħ			х		11			11		Ħ	\top		\top
- 1			Verificar la revestidura de fibra de vidrio	1								х																		х							П			\Box
\neg			Limpieza general.			Ħ	х		11:	х	T	Ħ	х)			х	T	11	х			х)			T	х	TT		х	T		х	\top	Ħ	х
- 1			Revisar le nivel de aceite	1			х		11:	х		П	х)			х		Ħ	х			х	()				х	Ħ		х			х	\top	Ħ	х
- 1			Engrasar los bulones	Mensual			х		11:	х		П	х)			х		Ħ	х			х	()				х	Ħ		х			х	\top	Ħ	х
6	Guillotina CNC	MAQ-001	Lubricar los husillos del tope	1			х		11:	х		П	х)			х		Ħ	х			х	()				х	Ħ		х			х	\top	Ħ	х
- 1			Engrasar los engrasadores de la maquina	1			х		11:	х		Ħ	х)			х		Ħ	х			х	()				х	11		х			х	\top	Ħ	х
- 1			Cambio del aceite del sistema hidraulico	Bimestral				11	11:	х	tt	+	1	Ħ)		H		_	11	х					\top	,			+	1	+		х			\vdash	+	Ħ	х

Figura 142 Plan de mantenimiento anual de máquinas – 1° parte Elaborado por: los autores

																					MES	ES DEL	AÑO																	
ITEM	MAQUINA/	Codigo	ACTIVIDAD	FRECUENCIA	Е	NERO		FE	BRERO		MAF	zo		AB	RIL		MAY)		JUN	10		JL	LIO		AGO	STO		SEPT	IEMBR	E	or	TUBRE			NOV			DIC	
	EQUIPO		Semanas		1 2	3 4	5 1	12	3 4 5	4	5 5	5	5 6	6 6	5 6 7	7 7 1	, ,	7 8	8	8 8	١٩١	9 9	l q l	10 10 1	10 10	1111	1 1 1 1	11 12	12	12 12	13	13 13	13 14	1 14	14 14	15 1	5 15	15 15	16	16 16
			Limpieza general.		x	, ,) x	Ť	- - -	х		Ť	X	Ť	, ,	х	Ť	++	х			X		10	X			x	-		10 1	x	13 12	127	x	13 1	113	X		- 10
			lubricar en general	Mensual	х		×			х		T	х			х	\top	1	х			х	Ħ	11	х		11	х			Ħ	x		\Box	х	\vdash	\boldsymbol{T}	х	Ħ	\top
_			Engrase de toda la maquina	1	х		×	П		х			х			х			х			х	П		х		Ħ	х	Ħ			x	iΠ	T	х			х	П	\top
7	Prensa Exentrica	MAQ-013	Revisar las fases de la parte electrica										х															х				T					П		П	
			Cambio de las fajas	Semestral									х						П									х			П	П	П	П	T					
			Cambio de aceite										х															х						П						
			Limpieza general.		х			х			х			х			к			х			х			х			х		П	х		П	х		П	х		\Box
			lubricar en general	Mensual	х			х			х			х			к			х			х			х			х			х	П	П	х			х		
		****	Engrase de toda la maquina		х			х			х			х			к			х			х			х			х		П	х		П	х		П	х		\Box
8	Prensa Exentrica	MAQ-015	Revisar las fases de la parte electrica														к														П	х		П			П			\Box
			Cambio de las fajas	Semestral													к															х		Ш					Ш	
			Cambio de aceite														к			I												х	J	Ш						
			Limpieza general.					х						х						х						х						х						х	Ш	
			Revision de la pistola triboelélctrica	_				х						х						х						х						х	J	Ш				х		
9	Maquina de Pintura en Polvo	MAQ-053	Limpieza del tubo de alimentación de polvo	Bimestral				х						х						х						х						х						х		
	T III CUI U CII T OIVO		Purgar los filtros					Х						х						х						х						х		Ш				х		
			Revisión del sistema electrico					х						х						х						х						х						х		
			Limpieza general.			х					х						х							х						х						х			Ш	
			Revision de la pistola triboelélctrica			х					х						х							х						х						х				
10	Maquina de Pintura en Polvo	MAQ-054	Limpieza del tubo de alimentación de polvo	Bimestral		х					х						х							х						х						х				
	Filitura eli Folvo		Purgar los filtros			х					х						х							х						х						х				
			Revisión del sistema electrico			х					х						х							х						х						х				
			Limpieza general.						х)	(Х)							х	Ш					х	
11	Roladora	MAQ-018	Lubricar los ejes	Bimestral					х)	(х						>							х						х	
11	Kolauoi a	WAQ-018	Ajustar los pernos	Dilliestral					х)	(х)							х	Ш					х	
			Revisar el sistema de rodillos						х)	(х						>							х	Ш					х	
			Limpieza general.			х						х						х						х						х				Ш		y	(
			Lubricar los ejes	_		х						х						х						х						х			Ш	Ш		У	(Ш	
12	Roladora	MAQ-019	Ajustar los pernos	Bimestral		х						х						х						х						х			Ш	Ш		У	(Ш	
12	automatica	WAQ-013	Revisar el sistema electrico	Diniestrai		х						х						х						х			Ш			х			ш	Ш		У	₹	'	Ш	
			Revisar los motores			х						х						х						х			Ш			х			ш	Ш		У	₹	'	Ш	
			Revisar el sistema de rodillos			х						х						х						х			Ш			х	Ш		Ш.	Ш		У	('	Ш	
	Soldadura de		Limpieza general.	1			х					Ш	х	Ш		$\perp \perp \downarrow$	Ш	х			Ш		Ш	$\perp \downarrow \downarrow$	х		Ш				х	'	ш	ш		ш	х	'	Ш	
13	punto	MAQ-032	Calibracion de la maquina	Bimestral			х					Ш	х	Ш		$\perp \perp \downarrow$	Ш	х			Ш		Ш	$\perp \downarrow \downarrow$	х		Ш				х	'	ш	ш		ш	х	'	Ш	
	pane.		Revision del sistema electrico				Х					Ш	х					х						\perp	х		Ш				х		Ш.	Ш		ш	х	'	Ш	
	Soldadura de		Limpieza general.	_					х			Ш		Ш	х	$\perp \perp \downarrow$	Ш		Ш		х		Ш	$\perp \downarrow \downarrow$			х				ш	'	х			ш	ш	'		х
14	punto	MAQ-033	Calibracion de la maquina	Bimestral					х			Ш		Ш	х	$\perp \perp \downarrow$	Ш		Ш		х		Ш	$\perp \downarrow \downarrow$			х				ш	'	х			ш	ш	'		х
	panto		Revision del sistema electrico					Ш	х			Ш			х				Ш		х		Ш				х		Ш				х	Ш		Ш		<u> </u>	Ш	х
			Limpieza general.	_	Ш			Ш				Ш		Ш			х		Ш								$oldsymbol{\perp} oldsymbol{\downarrow}$		Ш		Ш		لل	Ш		х		Щ.	Ш	
15	Molino de Frita	MAQ-065	Lubricar ejes de rotación	Semestral				Ш				Ш		Ш	$\perp \perp$	Ш	х		Ш							Ш	$\perp \downarrow$		Ш				\perp	Ш		х		Щ'	Ш	
			Revision del sistema electrico											Ш			х		Ш								$oxed{\Box}$				Ш		تل	Ш		х		┸	Ш	
			Limpieza general.	_	х			\Box		x						×						x					$oxed{\Box}$	x					تلت	Ш	x	Ш			Ш	
16	Soldadura con	MAQ-069	Verificar el cable de poder y la conexión a tierra	Bimestral	х			Ш		x		Ш		Ш		×			Ш			x					$oldsymbol{\perp} oldsymbol{\downarrow}$	x	Ш		Ш		لل	Ш	x	Ш		Щ.	Ш	
10	electroso	14/AQ-009	Ajustar terminales de soldadura	Jillestial	x			Ш		x		Ш		$\sqcup \bot$	$\perp \perp$	x			Ш			x				Ш	\perp	x	Ш				╙	$\perp \perp$	x	Ш		Щ'	Ш	
			Revisar la pinza de la antorcha		x					x						×			I I	1		×						×				17	ı 1		x				Ш	

Figura 143 Plan de mantenimiento anual de máquinas – 2° parte Elaborado por: los autores

																						MESES	DEL A	ÑO								_					_			_	\neg
ITEM	MAQUINA / EQUIPO	Codigo	ACTIVIDAD	FRECUENCIA		ENERO		FI	EBRERO		М	IARZO			ABRIL			MAYO			JUNIO			JUL			AGO				TEMBRI			CTUBRE			NOV			DIC	
			Semanas		1 2	3 4	5	1 2	3 4	5	4 5	5 !	5 5	6 6	6	6 7	7 7	7 7	7 8	8 8	8	9 9	9	9 10	10	10 10	11 1	1 11	11 12	12	12 12	13	13 13	13 1	4 14	14 14	15 1	5 15 1	15 15	16 1	δ 16
			Limpieza general.	1		Щ		х		ш	\perp			x	Ш			Ш	ш	x	Ш		Ш		$\perp \perp$	х		Ш				Ш	х	ш	ш	Ш	щ	44	x	ш	ш
17	Soldadura con	MAQ-070	Verificar el cable de poder y la conexión a tierra	Bimestral		Щ		x		ш	\perp			x	Ш		_	Ш	ш	x	$\perp \downarrow$		Ш		$\perp \downarrow$	х		Ш				ш	х	щ	ш	Ш	щ	44	х	ш	ш
	electrodo		Ajustar terminales de soldadura	1		Щ		x		ш	\perp			x	Ш		_	Ш	ш	x	$\perp \downarrow$		Ш		$\perp \downarrow$	х		Ш				ш	х	ш	ш	Ш	щ	44	х	ш	ш
			Revisar la pinza de la antorcha					x		Ш				х	Ш				Ш	x	Ш				Ш	x		Ш					х	Ш	Ш		Ш		х	Ш	
			Limpieza general.	_						x						х						×							x				\perp	Ш	х		Ш			Ш	х
18	Soldadura con	MAQ-071	Verificar el cable de poder y la conexión a tierra	Bimestral						×						х						х							х				\perp	Ш	х		Ш		Ш	Ш	х
10	electroso	WAQ-071	Ajustar terminales de soldadura	billiestrai						x						х						×							x					Ш	х		Ш			Ш	х
			Revisar la pinza de la antorcha							×						x						x							x						x						x
			Limpieza general.			х				П														х																	
19	Guillotina		Lubricación de la maquina en general	Semestral		х																		х								П			TI				\Box		
19	Mecanica	MAQ-002	Revisión del motor	Semestral		х																		х										Ш					$oldsymbol{\Box}$		
			Pinttado de las partes metalicas	1		х																		х								П							\Box		\Box
			Limpieza general.			х				П		1	x					х	(х			П			х				П	П	У	ı	\Box	П	\Box
20	Taladro de		Verificar el sistem electrico] 		х						1	x					х	۲						х						х	П					У	į.	\Box		\Box
20	columna	MAQ-003	Verificar el usillo	Bimestral		х						1	x					х	۲						х						х	П					У	į.	\Box		
			Verificar la faja interna	1		х						1	к					х	(х						х						У	i	\Box		\Box
			Limpieza general.			П			х	П	П				Π				\Box				M	T	Π		х	П				П	Т	П	П	П		\mathbf{T}	\top	П	П
21	Ascensor Grande	MAQ-058	Engrasar La cadena	Semestral					х	T																	х							П	П				\Box		\Box
			Revisar de los accionadores				h		x	11														T			×	Ħ				П		m	\top				\top		\Box
			Limpieza general.						х	П																	х	П				П		П	TT	П			П		П
22	Ascensor	MAQ-059	Engrasar La cadena	Semestral					х	T																	х							П	П				\Box		\Box
	Pequeño		Revisar de los accionadores						х	T																	×							П	TT				\Box		\Box
			Limpieza general.				х			\top			х		TT				х					T	T	x		TT				х	\top	П	П	\Box		x	\top		\Box
	Taladro de		Verificar el sistem electrico	1			х			11		T	х						х				П			x		Ħ				×		Ħ	\top			х	\top		\top
23	columna	MAQ-004	Verificar el usillo	Bimestral			х			11			х						х					T		x		Ħ				х		Ш	\top			х	\top		\top
			Verificar la faja interna	1			х			Ħ			х						х							х						х		П	T			х	\Box		\Box
			Limpieza general.		х			х		\top	х	T		х	Ħ		х		\top	×			П	х	\top		х	TT		х		П	х	П	\Box	х			х		\Box
			Verificar el sistema electrico	Mensual	х			х		11	х	T		х			х			х			П	x			х	Ħ		х			х	Ħ	\top	х			х		\top
24	Compresoras	MAQ-008	Cambio de Aceite		tt			х		T	T	T			Ħ				11						Ħ		х	Ħ				П	\top	Ħ	77	\top	П		\forall	Ħ	\Box
		,	Cambio de filtros	Semestral			t	х		11	\top	T			Ħ		<u> </u>		\pm		\top	1	Ħ	+	\top		х	Ħ	1			Ħ	+	Ħ	\top	\top	\Box	\boldsymbol{T}	\forall	Ħ	+
			Extracción de remanetes	1				х		T					Ħ				11					1	Ħ		х	11				Ħ	\top	Ħ	T	T		11	\top	Ħ	\top
			Limpieza general.		tt		t	\top	x	11	\top	\top	1		T	x	\top	Ħ	\top		11	x	П	_	\top		tt	х		1 1	+	Ħ	+	>		\top	\vdash	$\boldsymbol{\tau}$	\forall	Ħ	,
25	Pestañadoras	MAQ-017	Lubricar los ejes de rotación	Bimestral				+	×	Ħ					Ħ	x		H	+	+	T	х	П				tt	x		Ħ		Ħ	十	H,	,	+	一	+	\forall	-	
	,		Verificar el sistema electro	1					×	Ħ					H	x			+		+	х			+		tt	х		\Box		Ħ	+	Ħ.	,		一	+	\dashv	Ħ	
			Limpieza general.	†		H	t	+	ĦŤ	+	\top	х	\top	+	Ħ	+	\top	Ħ	+	+	TT	+	Н	\top	\top		Ħ	$\dagger \dagger$		\forall	×	\Box	+	+	\forall	\dashv	一	+	\forall	\vdash	\forall
			Lubricacion de los ejes	1			t	+	H	+		х			Ħ	+			+	+	T	+	Ħ		+		t t	+		\forall	x	\Box	十	廿	+	+	一	+	\forall	\vdash	\forall
26	Wiche electrico	MAQ-044	Engrasado la cadena	Semestral			H	+	\vdash	+		x	+		++	+			+		+	-	H		++		H	+	+	+	x	H	+	+	+	\dashv	H	+	+	\vdash	+
			Verificación del sistema electrico	1			H	+	\vdash	+		x	+		++	+			+		+	-	H		++		H	+	+	+	×	H	+	+	+	\dashv	H	+	+	\vdash	+
			Actuación del 212 fellia electrico							ш						\perp				oxdot							$\sqcup \bot$				^		ㅗ	ㅗㅗ	ш				ш	ш	ш

Figura 144 Plan de mantenimiento anual de máquinas – 3° parte Elaborado por: los autores

e) Estableciendo el flujo para la elaboración y control del mantenimiento a detalle

Como actividad final del plan de mantenimiento, se tuvo que determinar el manejo de este control, mediante registros histórico de todo tipo de mantenimiento junto con la aplicación de los indicadores básicos del mantenimiento según se ve a continuación.

f) Registro historial de mantenimiento

Se muestra el cuadro del historial de mantenimiento del presente año, como se han ido registrando los mantenimientos correctivos y posteriormente a la implementación y ejecución del plan de mantenimiento se han podido ejecutar varios de los indicados con sus respectivos registros.

	macad International					HISTO	RIAL DE	MANTEN	MIMIENTO) EQUIPOS						
item	Herramienta	Modelo	Marca	Serie	Codigo	Encargado	F. ENT. ALM.	F. SAL. ALM.	D. de Dias	F. Mantenimiento	D. de Dias	Cor. / Pre.	S.T.		osto	OBSERVACIÓN
1	Esmeril Angular	D28114	DEWALT	171345	HER-012	Freddy	01/03/2019	05/03/2019	4.00	08/03/2019	3.00	Correctivo	AACV	S/.	60.00	Cambio de carbones
2	Esmeril Angular	D28136	DEWALT	4044	HER-011	Nestor	01/03/2019	05/03/2019	4.00	08/03/2019	3.00	Correctivo	AACV	S/.	60.00	Cambio de carbones
3	Taladros electricos	DW251-B2	DEWALT	994670	HER-057	-	15/04/2019	03/03/2013	153.00	00/03/2013	3.00	CONTECTIVO	Ancv	5/.	00.00	cambio de carbones
4	Taladros electricos	-	BOSCH	TE - 01	HER-058	-	15/04/2019		153.00							
5	Taladros electricos	-	DEWALT	TI - 01	HER-095		15/04/2019		153.00							
6	Esmeril Angular	D28136	DEWALT	4848	HER-005	Palomino	27/04/2019	03/05/2019	6.00	05/06/2019	33.00	Correctivo	AACV	S/.	60.00	Cambio de carbones
7	Esmeril Angular	D28114	DEWALT	72850	HER-009	Arrostini	27/04/2019	03/05/2019	6.00	05/06/2019	33.00	Correctivo	AACV	S/.		Carbon, inducido
8	Esmeril Angular	D28114	DEWALT	170210	HER-007	Almacen	27/04/2019	03/05/2019	6.00	05/06/2019	33.00	Correctivo	AACV	S/.		Cambio de carbones
9	Esmeril Angular	D28136	DEWALT	4040	HER-006	Victor	27/04/2019	07/05/2019	10.00	11/06/2019	35.00	Correctivo	AACV	S/.		Cambio de carbones
10	Taladro Inalambrico	F62BD1447	MILWAUKEE	540	HER-053	Freddy	27/04/2019	0.700,000	141.00	,,						
11	Esmeril Angular	DWE4120-B2	DEWALT	ESA - 001	HER-097	Pingo	27/04/2019	22/05/2019	25.00	11/06/2019	20.00	Correctivo	AACV	S/.	60.00	Cambio de carbones
12	Soplador de Aire	-	BLACK & DECKER	BD - 03	HER-014	Leoncio	13/06/2019	19/06/2019	6.00	22/06/2019	3.00	Correctivo	Sr. Cruz	S/.		Sistema electrico
13	Soplador de Aire	BB600-B2C	BLACK & DECKER	BD - 04	HER-015	Leoncio	13/06/2019	19/06/2019	6.00	22/06/2019	3.00	Correctivo	Sr. Cruz	S/.	40.00	Sistema electrico
14	Soplador de Aire	BB600-B2C	BLACK & DECKER	BD - 05	HER-015	Leoncio	13/06/2019	19/06/2019	6.00	22/06/2019	3.00	Correctivo	Sr. Cruz	s/.	40.00	Sistema electrico
	Esmeril Angular	D28114	DEWALT	171345	HER-012	Freddy	04/08/2019	05/08/2019	1.00	05/08/2019	0.00	Correctivo	Interno	S/.		Cambio de carbones
15	Taladro Inalambrico	DCD785-B2	DEWALT	2478	HER-046	PINGO	05/08/2019	06/08/2019	1.00	06/08/2019	1.00	Preventivo	Interno	S/.	-	Limpieza / no hubo cambio
16	Taladro inalambrico	DCD785-B2	DEWALT	2479	HER-048	Dominguez	07/08/2019	08/08/2019	1.00	08/08/2019	1.00	Preventivo	Interno	S/.	30.00	Cambio de carbones
17	Taladro inalambrico	DCD796	DEWALT	8944	HER-049	Dominguez	08/08/2019	09/08/2019	1.00	12/08/2019	1.00	Preventivo	Interno	S/.	30.00	Cambio de carbones
19	Soplador de Aire	BB600-B2C	B&D	BD - 03	HER-016	Leoncio	13/08/2019	15/08/2019	2.00	16/08/2019	1.00	Preventivo	Sr. Cruz	S/.	35.00	
20	Soplador de Aire	BB600-B2C	B&D	BD - 04	HER-017	Leoncio	14/08/2019	15/08/2019	1.00	16/08/2019	1.00	Preventivo	Sr. Cruz	S/.	35.00	
21	Lijadora de palma	D26441-B2	DEWALT	5022	HER-031	Dominguez	19/08/2019	20/08/2019	1.00	21/08/2019	1.00	Preventivo	Interno	S/.	-	Limpieza / no hubo cambio
22	Taladro inalambrico	DHP456	MAKITA	7131	HER-051	Dominguez	19/08/2019	20/08/2019	1.00	22/08/2019	2.00	Preventivo	Interno	S/.	30.00	Cambio de carbones
23	Taladro inalambrico	DHP456	MAKITA	7132	HER-052	Dominguez	22/08/2019	23/08/2019	1.00	27/08/2019	1.00	Preventivo	Interno	S/.	30.00	Cambio de carbones
24	Ruteadora Manual	50902	BOSCH	9429	HER-072	Dominguez	22/08/2019	23/08/2019	1.00	27/08/2019	1.00	Preventivo	Interno	S/.	-	Limpieza / no hubo cambio
25	Esmeril Neumatico	78-340LA	DEWALT	E-01	HER-001	Leoncio	01/09/2019	02/09/2019	1.00	03/09/2019	1.00	Preventivo	AACV	S/.	60.00	Cambio de paletas interna
26	Esmeril Angular	D28114	DEWALT	72850	HER-009	Domingo	04/09/2019	05/09/2019	1.00	06/09/2019	1.00	Preventivo	Interno	S/.	25.00	Cambio de carbones
27																
28																
29																
30																

Figura 145 Historial de mantenimientos

Elaborado por: los autores

g) Ejecución de los indicadores de mantenimiento

Luego del registro de los mantenimientos se continuo con la ejecución de los indicadores tomando en cuenta los mantenimientos correctivos de meses pasados para compáralos con los mantenimientos preventivos realizados en las últimas semanas.

AREA DE MANTENIMIENTO			Hor	as			Tare	eas			ISPONIBI	LIDAD				CONFIAB	ILIDAD		
Maquinas / Equipos	CODIGO	HORAS PLANIFIC ADAS	HORAS MANT. PREV.	HORAS MANT. CORREC.	OTROS	PAROS PLANIFIC ADAS	PAROS POR MANT. PREV.	PAROS POR MANT. CORREC.	OTROS	Horas OT + Hrs Muertas	Tiempo Laborab Ie	Tiempo Operaci onal	%	Horas OT + Hrs Muerta s	Tiempo Operac ional	N° Paradas	MTBF	MTTR	%
MARZO																			
Esmeril Angular	HER-012			66.5				1.0		66.5	190.0	123.5	65%	66.5	123.5	1.0	61.8	66.5	48%
Esmeril Angular	HER-011			66.5				1.0		66.5	190.0	123.5	65%	66.5	123.5	1.0	61.8	66.5	48%
ABRIL																			
Taladros electricos	HER-057			190.0				1.0		190.0	190.0	-	0%	190.0		1.0	-		0%
Taladros electricos	HER-058			190.0				1.0		190.0	190.0	-	0%	190.0		1.0	-		0%
Taladros electricos	HER-095			190.0				1.0		190.0	190.0	-	0%	190.0		1.0	-	-	0%
Esmeril Angular	HER-005			38.0				1.0		38.0	190.0	152.0	80%	38.0	152.0	1.0	76.0	38.0	67%
Esmeril Angular	HER-009			38.0				1.0		38.0	190.0	152.0	80%	38.0	152.0	1.0	76.0	38.0	67%
Esmeril Angular	HER-007			38.0				1.0		38.0	190.0	152.0	80%	38.0	152.0	1.0	76.0	38.0	67%
Esmeril Angular	HER-006			38.0				1.0		38.0	190.0	152.0	80%	38.0	152.0	1.0	76.0	38.0	67%
Taladro Inalambrico	HER-053			38.0				1.0		38.0	190.0	152.0	80%	38.0	152.0	1.0	76.0	38.0	67%
Esmeril Angular	HER-097			38.0				1.0		38.0	190.0	152.0	80%	38.0	152.0	1.0	76.0	38.0	67%
JUNIO																			
Taladros electricos	HER-057			190.0				1.0		190.0	190.0	-	0%	190.0		1.0	-		0%
Taladros electricos	HER-058			190.0				1.0		190.0	190.0	-	0%	190.0		1.0	-		0%
Taladros electricos	HER-095			190.0				1.0		190.0	190.0	-	0%	190.0	٠	1.0	-		0%
Esmeril Angular	HER-005			47.5				1.0		47.5	190.0	142.5	75%	47.5	142.5	1.0	71.3	47.5	60%
Esmeril Angular	HER-009			47.5				1.0		47.5	190.0	142.5	75%	47.5	142.5	1.0	71.3	47.5	60%
Esmeril Angular	HER-007			47.5				1.0		47.5	190.0	142.5	75%	47.5	142.5	1.0	71.3	47.5	60%
Esmeril Angular	HER-006			104.5				1.0		104.5	190.0	85.5	45%	104.5	85.5	1.0	42.8	104.5	29%
Taladro Inalambrico	HER-053			190.0				1.0		190.0	190.0	-	0%	190.0	-	1.0	-		0%
Esmeril Angular	HER-097			104.5				1.0		104.5	190.0	85.5	45%	104.5	85.5	1.0	42.8	104.5	29%
Soplador de Aire	HER-014			85.5				1.0		85.5	190.0	104.5	55%	85.5	104.5	1.0	52.3	85.5	38%
Soplador de Aire	HER-015			85.5				1.0		85.5	190.0	104.5	55%	85.5	104.5	1.0	52.3	85.5	38%
Soplador de Aire	HER-015			85.5				1.0		85.5	190.0	104.5	55%	85.5	104.5	1.0	52.3	85.5	38%
AGOSTO																			
Esmeril Angular	HER-012	15.0	9.5				1.0			9.5	190.0	180.5	95%	9.5	180.5	1.0	90.3	9.5	90%
Taladro Inalambrico	HER-046	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Taladro inalambrico	HER-048	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Taladro inalambrico	HER-049	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Soplador de Aire	HER-016	15.0	28.5				1.0		1.0	28.5	190.0	161.5	85%	28.5	161.5	2.0	53.8	14.3	79%
Soplador de Aire	HER-017	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Lijadora de palma	HER-031	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Taladro inalambrico	HER-051	15.0	28.5			ļ	1.0		1.0	28.5	190.0	161.5	85%	28.5	161.5	2.0	53.8	14.3	79%
Taladro inalambrico	HER-052	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Ruteadora Manual	HER-072	15.0	19.0			ļ	1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Esmeril Neumatico	HER-001	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%
Esmeril Angular	HER-009	15.0	19.0				1.0			19.0	190.0	171.0	90%	19.0	171.0	1.0	85.5	19.0	82%

Figura 146 Ejecución de los indicadores de mantenimiento Elaborado por: los autores

Como se aprecia existe una diferencia entre lo anterior que eran solamente mantenimientos correctivos en servicios técnicos fuera de la empresa y ahora realizando mantenimiento preventivos dentro de la empresa, no solo los tiempos de ejecución disminuyeron si no también los gastos, ya que antes por el cambio de carbones cobraban más del doble versus lo que costaría comprar dichos carbones y realizar el cambio dentro de la empresa, generando que los indicadores mejoren y se puede apreciar en la anterior tabla. Pero haciendo énfasis que aún se tiene equipos que faltan realizar el mantenimiento y de todo el plan no se está ejecutando a su totalidad, puntos que se deben mejorar en el transcurso de la mejora continua, otro muy importante es que no se registró un mantenimiento correctivo es decir no se pudo ver el accionar al momento de un mantenimiento correctivo dentro del plan de mantenimiento.

Reporte de Avance del P	royecto		
Plan:	Majora	la la gastión	n estratégica
Fecha:	Wicjora C		31/08/2019
Evaluador:	Sofia S		go Sopprani
2. ruidus of 1	Бола Б	ons / Itour	50 Dopprum
Actividades:	Estado	Costo	Alcance
Establecer la política de calidad y difundirla	Pendiente		
Capacitar en la importancia del control estadístico de los procesos	Pendiente		
Desarrollo del manual de procedimientos en control estadístic	Pendiente		
Capacitar en la ejecución de toma de muestras de los proceso	Pendiente		
Poner en práctica el control estadístico de los procesos indicando las medidas que se deben de tomar	Pendiente		
Recopilando información para inicio de la implementación	ok	57.5	Adm.
Inventariar los equipos y maquinas	ok	92	Planta
Determinar la criticidad de las máquinas y equipos	ok	92	Adm.
Elaborando el plan de mantenimiento en base a la criticidad	ok	92	A .1
y los tiempos de mantenimiento Estableciendo el flujo para la elaboración y control del	OK	92	Adm.
mantenimiento a detalle	ok	92	Adm.
			•
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance
Codificación de los equipos	ok	34.5	Planta
OBS:			
CPI 1.75		SPI	0.66

Figura 147 Reporte del plan de mantenimiento Elaborado por: los autores

Según se ve en el reporte se puede comentar que en términos de costos se consumió menos horas de las que se había planificado, tomando en cuenta que la inversión son por horas hombre, pero esto no es del todo favorable ya que esto se ve reflejado en que el cumplimiento de las actividades o mejor dicho del cronograma que se encontraba desfasado, los alcances fueron favorables ya que se cubrió la cantidad total de máquinas al igual que los equipos. No se tomó en cuenta la codificación de estos en planta o rotulación según sea el caso por lo cual se agrega esta actividad.

4.2.4.2 Plan de aseguramiento de la calidad

Se muestra el desarrollo del plan de aseguramiento de la calidad, la implementación de las políticas respectivas, y el control estadístico de los procesos.

a) Presentación y aprobación del plan de aseguramiento de la calidad Se presenta el acta con los diferentes puntos para asegura la calidad dentro de empresa, como la política de calidad que se establecerá y el control estadístico de la calidad que se desarrolla en el proceso productivo.

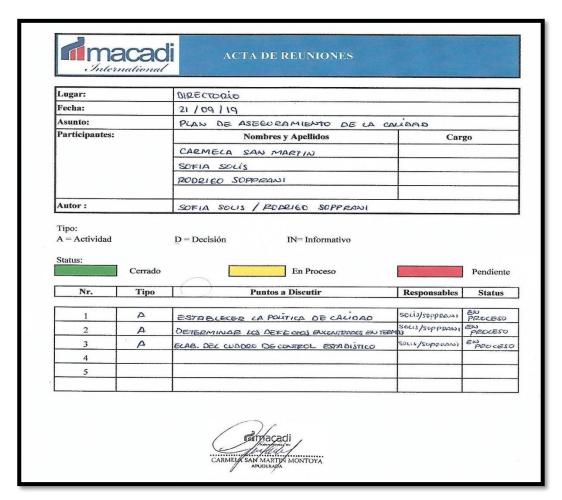


Figura 148 Acta de reunión – Plan de aseguramiento de la calidad Elaborado por: los autores

b) Establecer la política de calidad

Se propondrá y difundirá la política de calidad que regirá dentro de la empresa, para lo cual se colocaran afiches de la política en puntos estratégicos de la empresa.







Figura 149 Evidencia de la difusión de la política de calidad Elaborado por: los autores

c) Capacitar en la ejecución de toma de muestras de los procesos

Para el control estadístico de calidad, se determina los procesos críticos previamente evaluados y se presentara el modelo en el cual simplemente empezaran a llenar los datos, con el fin de verificar si las medidas se encuentran bajo control.

Luego de la determinación de los procesos se capacita en la toma de muestras para la ejecución del control estadístico, a su vez de las medidas de control en cuanto se detecten valores fuera de los límites de control establecidos.

Tabla 69

Procesos críticos y su toma de muestra

Procesos Críticos	Método de muestreo recomendado
Soldadura	Los 15 primeros y los 15 últimos
Enlozado	Los 10 primeros, tomar 10 a mitad de día y los 10 últimos
Pintura	Los 10 primeros y los 10 últimos
Probado	Los 10 primeros, tomar 10 a mitad de día y los 10 últimos
Ensamblado	Los 15 primero y los 15 últimos

Elaborado por: los autores

Ahora que ya está determinada las cantidades de muestreo según los procesos, se presenta el cuadro modelo con el cual se pondrá en marcha el control estadístico y la gráfica respectiva, usando de modelo el proceso de enlozado.

Control Estadístico de la Calidad

Proceso	Enlozado
LCS =	0.1813
LCI =	0

Fecha	Responsable	N° Muestras	Defectuosos	Pi
7/09/2019	Leoncio Hoyos	45	5	0.111
9/09/2019	Leoncio Hoyos	45	2	0.044
11/09/2019	Leoncio Hoyos	45	4	0.089
15/09/2019	Leoncio Hoyos	45	3	0.067
17/09/2019	Leoncio Hoyos	45	5	0.111
19/09/2019	Leoncio Hoyos	45	1	0.022

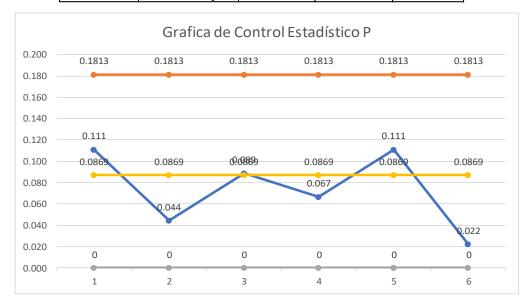


Figura 150 Cuadro de control estadístico proceso de enlozado Elaborado por: los autores

Tal como se ve en el cuadro lo único que se debe continuar es agregar la información necesaria y evaluar en función al gráfico, si se desea cambiar a otro proceso lo único que se debe de cambiar es los límites de control estadístico para poder continuar con la evaluación del otro proceso.

Reporte de Avance del P	loyecto		
Plan:	Mejora o	de la gestión	n estratégica
Fecha:			13/09/2019
Evaluador:	Sofia S	olis / Rodriș	go Sopprani
Actividades:	Estado	Costo	Alcance
Establecer la política de calidad y difundirla	ok	115	Planta
Capacitar en la importancia del control estadístico de los procesos	ok	460	Planta
Desarrollo del manual de procedimientos en control estadístic	ok	34.5	Planta
Capacitar en la ejecución de toma de muestras de los proceso	ok	460	Planta
Poner en práctica el control estadístico de los procesos indicando las medidas que se deben de tomar	ok	230	Planta
Recopilando información para inicio de la implementación	ok	57.5	Adm.
Inventariar los equipos y maquinas	ok	92	Planta
Determinar la criticidad de las máquinas y equipos	ok	92	Adm.
Elaborando el plan de mantenimiento en base a la criticidad	,	0.2	
y los tiempos de mantenimiento	ok	92	Adm.
Estableciendo el flujo para la elaboración y control del mantenimiento a detalle	ok	92	Adm.
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance
Codificación de los equipos	ok	34.5	Planta
OBS:			
CPI 0.92		SPI	1.00

Figura 151 Reporte de plan de aseguramiento de la calidad Elaborado por: los autores

Como se aprecia en el reporte final de la mejora de la gestión de la calidad, se tiene como resultado final en tema de costos, se gastó más de lo que se había planeado, logrando concretar todas las actividades e incluso una que fue agregada durante la ejecución, con respecto al alcance se logró abarcar las áreas esperadas según lo previsto.

4.2.5 Mejora del desempeño laboral

Se presenta los planes de la mejora del desempeño laboral, en este caso los reportes se adjuntarán al final ya que, al ser un mayor número de planes variados ejecutados a lo largo de la etapa, se hace más cómodo presentar un resumen de las 3 tomas de estos reportes con su descripción respectiva.

4.2.5.1 Plan de mejora de clima laboral

Se presenta el desarrollo del plan para mejorar el clima laboral, la elaboración de la *skill matrix*, el control de los uniformes y el *happy friday*, como partes de la mejora.

 a) Presentación y aprobación del plan de mejora de clima laboral
 Para la implementación de dicho plan, primero se tuvo una reunión en la que se indicaron las propuestas en general para mejorar el clima laboral.

Lugar:		Directorio			
Fecha:		03/08/19		, .	
Asunto:		Presenta ción del Clan de Mejora-	de climo	tulora	
Participantes:		Nombres y Apellidos	Car	Cargo	
		Cormela San Martin			
		Solia Solis			
		Rodrigo Sopprani			
			L		
Autor: Tipo: A = Actividad Status:	Cerrado	Bolia Solis / Robrigo Sor	pprani	Pendi	
Tipo: A = Actividad Status:	Cerrado	D = Decisión IN= Informativo En Proceso			
Tipo: A = Actividad	Cerrado Tipo	D = Decisión IN= Informativo	Responsables		
Tipo: A = Actividad Status:		D = Decisión IN= Informativo En Proceso Puntos a Discutir	Responsables	Stat	
Tipo: A = Actividad Status: Nr.		D = Decisión IN= Informativo En Proceso Puntos a Discutir Elaboración y Pasentación de S. M.		Pendid Stat	
Tipo: A = Actividad Status: Nr.	Tipo	D = Decisión IN= Informativo En Proceso Puntos a Discutir Elaboración y Presentación de S. M. Enablesión del Istado de aniformes	Responsables Solis Lagrani	Stat	
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2	Tipo A IN	D = Decisión IN= Informativo En Proceso Puntos a Discutir Elo foración y Presentación de S. M. Enologión del Islado de wifrances	Responsables Solis Company	Stat	
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2 3	Tipo A IN A	D=Decisión IN=Informativo En Proceso Puntos a Discutir Elaboración y Presentación de S. M. Evalución del Islado de confrance Creación de cuadro de control	Responsables Sul Support	Stat	

Figura 152 Acta de reunión – plan de mejora de clima laboral Elaborado por: los autores

b) Elaboración y presentación de Skill Matrix

Se elaboró la Skill Matrix que es también llamada la Matriz de Entrenamientos, en dicha matriz se puede apreciar a todo el personal de la empresa en la parte izquierda y en el otro lado por la parte superior están las actividades que realizan según sea para el personal de oficina o para el personal de planta, dentro de esta matriz se ubica la información sobre quien está capacitado para realizar qué actividad según el nivel. Como nivel más alto se tiene el multiplicador, esto significa que es un colaborador que puede capacitar a otros en la actividad en la que se le da la evaluación de multiplicador, el siguiente nivel es el capacitado, un rango menor solo porque el aún no está listo para capacitar a otros colaboradores en la actividad mencionada pero si puede realizar la actividad sin ningún problema y sin que lo estén asesorando, también se encuentra el que necesita ser capacitado, dentro de la matriz se indica quienes necesitan ser capacitados en que actividad, esto con el fin de identificar al multiplicador de dicha actividad y poder coordinar una capacitación de la actividad evaluada. Por último, se encuentra a los que no requieren es decir personal que no requiere ser capacitado en ciertas actividades, como por ejemplo algún operario no necesitaría ser capacitado en algún proceso administrativo. A continuación, se muestra la Skill Matrix, se hace mención que dicha matriz aún no está concluida ya que usa ves este aprobado el MAPRO (Manual de procedimientos) se tendrá con mayor precisión la matriz indicada.

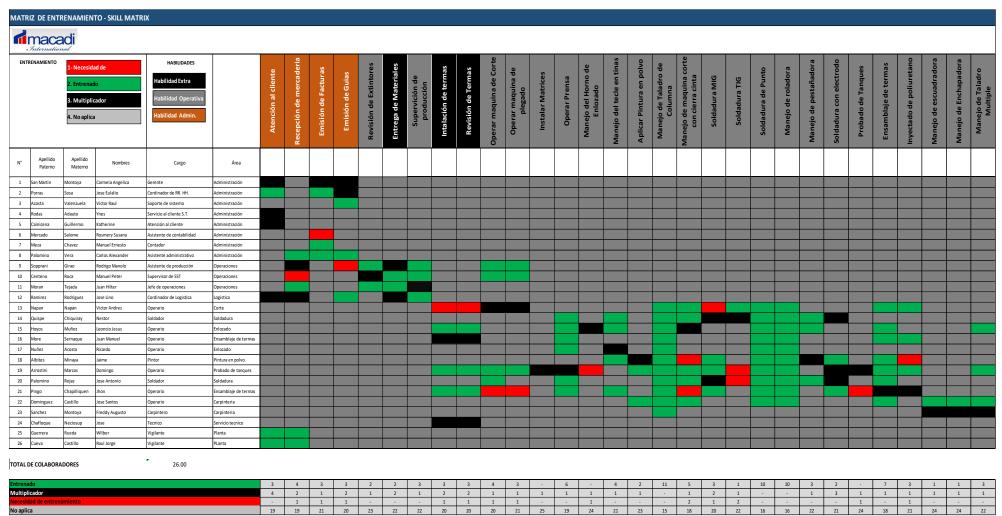


Figura 153 Skill matrix – matriz de entrenamiento Elaborado por: los autores

Ahora se ve la Skill Matrix, y se ve un resumen en la parte inferior sobre la cantidad de capacitados, multiplicadores, por capacitar y los que no aplica, esto con la finalidad de tener presente si en algún momento no se encontrar el personal de dicha actividad quien podría remplazarlo.

c) Evaluación del estado actual de los uniformes

Parte del clima laboral está la comodidad de los empleados en su ambiente laboral esto incluye la vestimenta y más aún si es la que representa la empresa con su logo, la cual debe estar en correctas condiciones. Por tal razón se realizó una evaluación del estado en el que se encuentran el uniforme de los colaboradores, para posteriormente remplazar lo que ya está muy deteriorado con aprobación de gerencia.

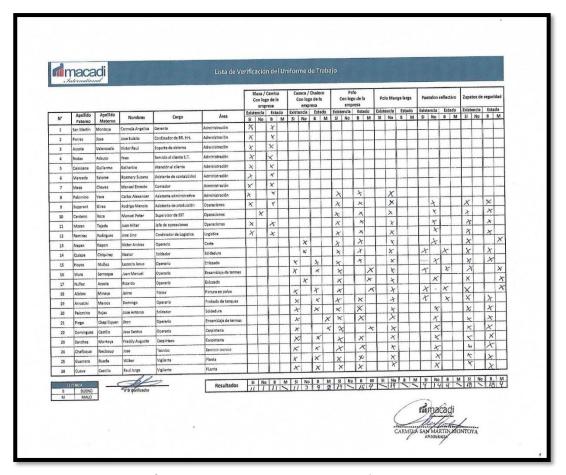


Figura 154 Evaluación del estado actual de los uniformes Elaborado por: los autores

Se aprecia que el polo de manga larga es el ítem que nadie cuenta siendo una metalmecánica se recomienda cubrir parte del cuerpo para que no estén en contacto con chispas al momento de realizar cortes o la misma soldadura, pero para ello se presentó un documento de control de los uniformes, elaborado para poder llevar un manejo más riguroso de la entrega de los uniformes.

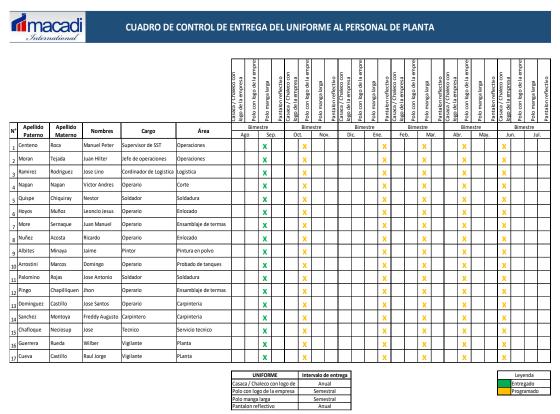


Figura 155 Cuadro de control de entrega del uniforme Elaborado por: los autores

En la evaluación del estado actual de los uniformes se muestra que el polo de manga larga es con el que no cuenta el personal de planta, por lo cual se propuso a gerencia que se pudiera proporcionar dichos polos y con el cuadro de control posteriormente se entregarían los otros elementos del uniforme.



Figura 156 Entrega de polo manga larga – uniforme Elaborado por: los autores





Figura 157 Entrega de polo manga larga – uniforme Elaborado por: los autores

d) Capacitación de resiliencia

Una de las propuestas del plan era dar una capacitación sobre la postura de los colaboradores, para lo cual se dio una charla acerca de la resiliencia y como poder expresarla y enfrentarnos a las adversidades con ella, básicamente es que el personal reaccione de forma que se supera al momento de que se le privan ciertas herramientas o se es sometido a una presión excesiva, para que de esta forma no lo tome como una limitación si no como una oportunidad de mejorar.



Figura 158 Capacitación fomentando la resiliencia Elaborado por: los autores

e) Elaboración y presentación Programa "HAPPY FRIDAY"

Esta implementación consiste en que por cada mes se celebren todas las fechas incluyendo los cumpleaños de los colaboradores un viernes, con un agasajo, deteniendo las labores diarias una hora antes del cierre del turno, logrando así una interacción entre los colaboradores. Por lo cual se presentó un calendario de los cumpleaños de los colaboradores y también

un cuadro donde indiquen las fechas de celebración por mes y el viernes seleccionado más conveniente para poder ejecutar el "HAPPY FRIDAY".



Figura 159 Calendario de cumpleaños Elaborado por: los autores

International Ha	opy Friday del 2020		
Festividades	Fecha Establecida	Fecha de Celebración	
Año nuevo	01-ene	03-ene	
Dia del Pisco Sour	01-feb	14-feb	
Sanvalentin	14-feb	14-160	
Dia de la Mujer	08-mar	13-mar	
Semana Santa	09-abr	17-abr	
Semana Santa	10-abr	17-851	
Dia del trabajador	01-may	15-may	
Dia de la madre	10-may	13-11lay	
Dia de la bandera	07-jun		
Dia del padre	21-jun	26-jun	
Dia del campesino	24-jun		
Dia de la independencia	28-jul	24 :	
Dia de la independencia	29-jul	- 31-jul	
Santa Rosa de Lima	30-ago	28-ago	
Dia de la primavera	21-sep	25-sep	
Dia de la canción Criolla	31-oct	30-oct	
Dia de los santos	01-nov	06-nov	
Navidad	25-dic	25-dic	

Figura 160 Happy friday del 2020

Elaborado por: los autores

4.2.5.2 Implementación de un sistema de seguridad y salud en el trabajo

El objetivo de la implementación de

Sistema de Seguridad y Salud en el Trabajo mejorar el nivel de cumplimiento de la norma RM 050-2013-TR, lo cual ayuda a crear una cultura de seguridad y salud en el trabajo, previniendo accidentes y enfermedades ocupacionales. Además, la empresa podrá afrontar de manera exitosa inspecciones de SUNAFIL.

a) Elaboración de la Matriz IPER

Para el inicio de elaboración del IPER se realizó una reunión con el Jefe de Operaciones y el Prevencioncita de la empresa, con los cuales se definieron las actividades y tareas de cada proceso, para luego identificar los peligros y evaluar los riesgos ayudando a establecer algunos controles, incluidos los que actualmente se aplican.

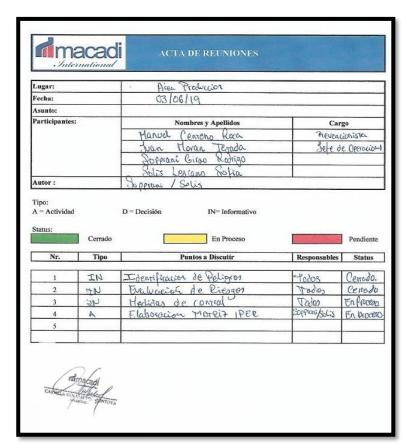


Figura 161 Acta de reunión – evaluación de peligros por proceso Elaborado por: los autores

b) Priorización de riesgos en matriz IPER

El IPER que se elaboró por cada área se aprecia en el APÉNDICE RR, una vez clasificados el nivel de riesgo se realiza su priorización. En el caso de la empresa Macadi International se obtuvo como resultado que los principales riesgos de la empresa son los de electricidad, gases y vapores, ambientes con alta temperatura, exposición a productos químicos, tóxicos.

TIPO DE	DE DESCRIPCIÓN RIESGO		OR GO	NIVEL DE	
PELIGRO	DEL PELIGRO	Evento Peligroso	Consecuencia	VALOR DEL RIESGO	RIESGO
Eléctrico	Instalaciones eléctricas	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemaduras.	24	IM PORTANTE
Físico	Ventilación	Exposicion a ventilacion deficiente	Asfixia.	18	IMPORTANTE
Físico	Temperatura del área de trabajo	Exposición al calor	Deshidratación, fatiga, hiperhidrosis (exceso de sudoración), alteraciones cardiovasculares.	18	IMPORTANTE
Químicos	Líquido decapante.	Probabilidad de daño por inhalación o aspiración.	Irritación de vías respiratorias,asfixi a	24	IMPORTANTE
Químicos	Frita	Inhalación y/o contacto con la piel y/o vista.	Asfixia,intoxicacio n	24	IMPORTANTE
Químicos	Poliuretano	Ceguera por particulas	Conjuntivitis, perdida de la visión	24	IM PORTANTE

Figura 162 Peligros priorizados Elaborado por: los autores

c) Actualización del Mapa de Riesgos

Del IPER realizado con el apoyo del personal de la empresa se identificaron los riesgos para cada una de las áreas, con esta información se actualizó el mapa de riesgos, a pesar de solo tener en físico y que sea del 2007 el mapa de riesgos brindado por la empresa. Se implementaron las diferentes indicaciones de precaución que todo el personal debe tener en cuenta cuando se encuentre en planta.

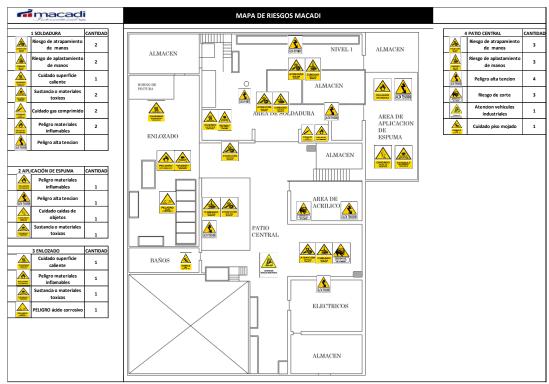


Figura 163 Mapa de riesgos en planta Elaborado por: los autores

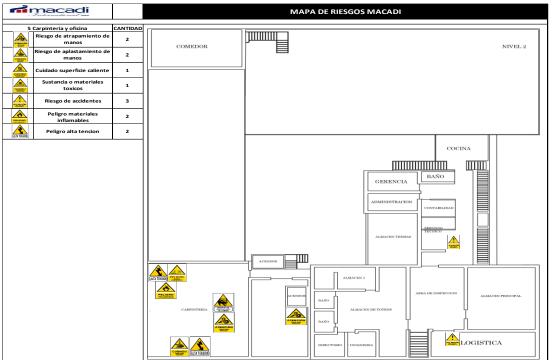


Figura 164 Mapa de riesgos en oficina – almacén Elaborado por: los autores

d) Capacitación de riesgos en planta

Como resultado de la identificación de los peligros en la empresa se realizó una capacitación a todo el personal para que tengan conocimiento de los peligros que pueden encontrar en la empresa, también para explicarles que significa cada una de las señaléticas del mapa de riesgo.



Figura 165 Presentación de riesgos en planta Elaborado por: los autores

International sec		MARCAR (X)		Kita		
CAPACITACIÓN ENTRENAMIA	ENTO	PREPARACIÓN PARA	EMERGENCIAS	OTROS		
TEMA: DIESGOS EN	DIALTA -	PAPACITACIA	WEDITAS 8	F SEGURI	DAD	
FECHA: 08/07/19 LUGAR:	I WINTH.	Cranco	10000	0 900 11		
	D.00210 0	MARAN C.DI	40			_
NOMBRE DEL CAPACITADOR / ENTRENADOR:	-		The state of the s			
Nº HORAS: \$\frac{1}{2}\psi_t	Hora Inicio: 1	:00	Hora Fin: 18:00	NAC CARREST N	EVALU	ACIÓN
APELLIDOS Y NOMBRES DE LOS CAPACITADOS	Nº DNI	AREA/EMPRESA	CARGO	FIRMA	Satisfact	No Satisfac
2 Ramíne Rodriguez José Lino	428/8511	Nunacen	Jefe o	110	333/4	ula
2 CAINELA GOINCEMO KATHENINE	1000	Servis Ter.	O PERATONA	(dies		1000
3 Palamino Vera Corlos	47983171	Administración	a special contraction of the second	CIA		
Hercado Salome Romen S.	2411465	Administración	Asist Contable	15D)"		
S JOHAN TETADA, TUNN	8CFCF04	PRODUCION	Jele	Wee).		
· Poyor Hunoz Joanas	149756 09	Operano	cherano	ALR.		(y = 11)
7 Domingo ARRUTTONI	09357603			- the		
Rapas Agauto Yines	4028158Z		ATTAKNO DI CLUMIT	1		
· YOURS SUSA COSE	06751045	ASUN TIN	ASIS HAM	-		
10 Bumbe Sen Tester	25791043	Camai	Generale	Child		
11 FLAN HORE SON NAGUE	10332684	DIONIS	Yeary as	190		
1 - 1 -	0659839	1	KOSAD &	Clary		
13 Idini ALRITES	10331199	PINTURA	A COLUMN TO THE PARTY OF THE PA	032		
10 JOSE PAKONINO ROLAS	08559586			JOSHAD		
15 Freddy Somehaz Montoya			Conpintiro	BAY.		
16 JOSEDUNINGE	10335502	CORPITERIA	O Peraria	Rica		
MON PINGO CHAPILLIO	16 432576ch	P.T	OPINARIO	1,447		
18 Nestor Bursha Churring			/	Allish		
19 VICTOR NAPAN MARA	09526373		OPERALIO	Jan Y		
20						
21						
22						
23						
24						
Firma del Instructor/Capacitador			DEFE / COOR	DINADOR		

Figura 166 Registro de capacitación de riesgos Elaborado por: los autores

e) Análisis de la implementación de medidas de control con Gerencia General En el siguiente paso, se evaluaron las posibilidades de implementación de los diferentes controles que se determinaron para cada peligro. En reunión con Gerencia y RRHH se evaluaron todos ellos teniendo en cuenta, el costo y tiempo de implementación. Se evidenció que algunos controles se encuentran en estado de evaluación, mientras que otros ya están planificados para ser implementados a fin de año, aun cuando no han sido solicitados. Los controles que se encuentran en proceso son los que requieren de información adicional o conocimiento técnico para su elaboración, por lo que se consideró que su implementación lleva más tiempo. Se cuenta con 29 controles aprobados de los cuales 14 requieren de compra de EPP'S y si bien Gerencia General ya lo aprobó, las cotizaciones y compras dependen de la empresa.

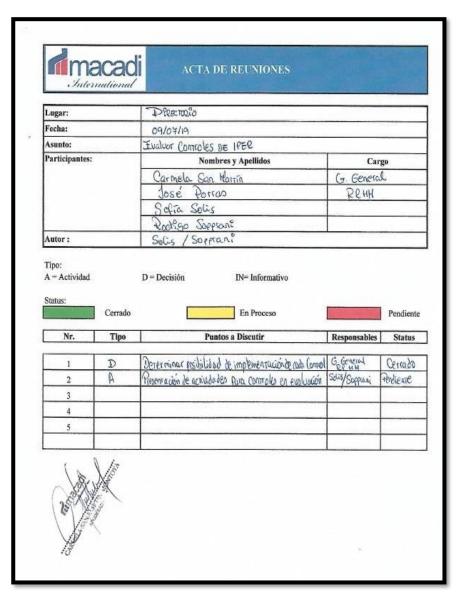


Figura 167 Acta de reunión – evaluación de controles de IPER Elaborado por: los autores

M EDIDAS DE CONTROL	TIPO DE CONTROL	Posibilidad de implementación
Instalar canaletas.	CONTROLES DE INGENIERIA	Nula
Reubicar fuentes de energia eléctrica	CONTROLES DE INGENIERIA	Nula
• Elaborar columnas de soporte para evitar su caída de productos y un mejor almacenamiento.	CONTROLES DE INGENIERIA	Nula
• Implementar Métodos de extracción de humo.	CONTROLES DE INGENIERIA	Nula
Implementar Métodos de extracción de calor.	CONTROLES DE INGENIERIA	Nula
Implementar Métodos de ventilación.	CONT ROLES DE INGENIERIA	Nula
•Mejorar distribución de planta.	CONTROLES DE INGENIERIA	Nula
Check List de equipos.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	
Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	En proceso
	CONTROLES ADMINISTRATIVOS CONTROLES ADMINISTRATIVOS	En proceso
Charla de Inducción de seguridad.		En Proceso
Instalar cinta antideslizante.	CONTROLES DE INGENIERIA	En evaluación
Asignar adecuado ambiente de trabajo.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	En evaluación
Uso de traje para trabajo a altas temperaturas.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	En evaluación
Uso de traje de seguridad para ácidos.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	En evaluación
Establecer un almacen de productos peligrosos.	CONTROLES DE INGENIERIA	Aprobado
Programa de mantenimiento preventivo.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
•Señalización.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Charla de 5 minutos	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Pausas Activas.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Capacitación de riesgos ergonómicos	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Procedimiento de manipulación de carga.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Capacitación de Riesgos de caídas.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
• Inducción SST y Capacitación de Riesgos ergonómicos.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Inducción SST y Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Campaña de sensibilización de orden y limpieza.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
• Inducción SST y Capacitación de identificacion de peligros y riesgos en soldadura.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Inducción SST y Capacitación de Riesgos Físicos.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Inducción SST y Capacitación de riesgos químicos.	CONTROLES ADMINISTRATIVOS	Aprobado
Uso de Tapones auditivos	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de Guantes de palma de cuero de seguridad.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de zapatos de seguridad.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de Guantes multiflex.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de faja ergonómica.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de zapatos de seguridad.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de Casco de Seguridad	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de máscara para soldar.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de respirador para gases.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de respirador para partículas.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de pantalón y camisa de cuero.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de mandil de cuero.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de guantes de cuero.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado
Uso de respirador para gases ácidos.	EQUIPO DE PROTECCIÓN PERSONAL	Aprobado

Figura 168 Posibilidad de implementación por control Elaborado por: los autores

f) Elección de comité de SST

Se realizó una reunión con todo el personal, donde se explicó a detalle las funciones de los miembros del CSST (Comité de Seguridad y Salud en el Trabajo), al finalizar la reunión se realizó las elecciones para el comité, los resultados fueron compartidos en el momento y también se realizó un comunicado oficial que fue compartido por correo y en la pizarra de comunicaciones.



Figura 169 Presentación comité de seguridad y salud en el trabajo Elaborado por: los autores





COMITÉ DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO

Estimados

Jurio con saludarios, emitimos el siguiente comunicado con el objetivo de intori sobre los resultados de las elecciones de Comité de Seguridad y Salud en el Trabajo.

Cumpliendo con lo establecido en la Ley 29783 Ley de Seguridad en el Trabajo, el día 15 de Julio se procedió a realizar las elecciones para miembros del CSST.

Luego de realizar el conteo correspondiente se detalla los resultados, con un 85% de participación por parte de los colaboradores:

MIEMBROS	Nombre y Apellido	%
1er Miembro Titular	Carmela San Martín Montoya	25
2do Miembro Titular	Lino Ramírez Rodríguez	17
3er Miembro Titular	Ynes Rodas Adauto	15
1er Miembro Suplente	José Porras Sosa	13
2do Miembro Suplente	Carlos Palomino Vera	12
3er Miembro Suplente	Rosmery Mercado Salome	8
Candidato	Juan Morán Tejada	5
Candidato	Victor Acosta Valenzuela	3
Anulados / en blanco	NA	2
	TOTAL	100%

COMITÉ DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO

estimados.

Cumpliendo con lo establecido en la LEY 29783 Ley de Seguridad en el trabajo, se informa que las siguientes personas serán los representantes de la empresa como parte del Comité de Seguridad y Salud en el Trabajo para el periodo 2019-2020.

MIEMBROS	Nombre y Apellido
1er Miembro Titular	Carmela San Martín Montoya
2do Miembro Titular	Lino Ramírez Rodríguez
3er Miembro Titular	Ynes Rodas Adauto
1er Miembro Suplente	José Porras Sosa
2do Miembro Suplente	Carlos Palomino Vera
3er Miembro Suplente	Rosmery Mercado Salome

Figura 170 Comunicados de comité de seguridad y salud en el trabajo



Figura 171 Reunión y capacitación del comité de Seguridad y Salud en el Trabajo

Elaborado por: los autores

g) Definir brigadistas de emergencia

Aprovechando las elecciones del Comité, también se convocó a la participación de las brigadas de emergencia, siendo voluntarios por áreas las siguientes personas:

Victor Napan (Brigadista contra incendios)



Figura 172 Brigadista contra incendios Elaborado por: los autores

Carlos Palomino (Brigadista de evacuación)

Manuel Centeno Roca (Brigadista de primeros auxilios)

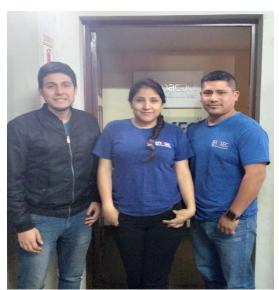


Figura 173 Brigadista de evacuación y primeros auxilios Elaborado por: los autores

Funciones:

- Atender a los colaboradores en caso de una emergencia.
- Si la situación se encuentra fuera de su alcance, son los responsables de llamar a los números de emergencia.
- Asistir a las capacitaciones que se les programe.
- h) Elaboración y entrega de Formatos de Control de SST

Los formatos para el Control de SST ya son establecidos por el Ministerio de Trabajo y Promoción de empleo, estos modelos son estándares y por necesidad de la empresa se hicieron algunas modificaciones para el registro de todo tipo de incidencias.

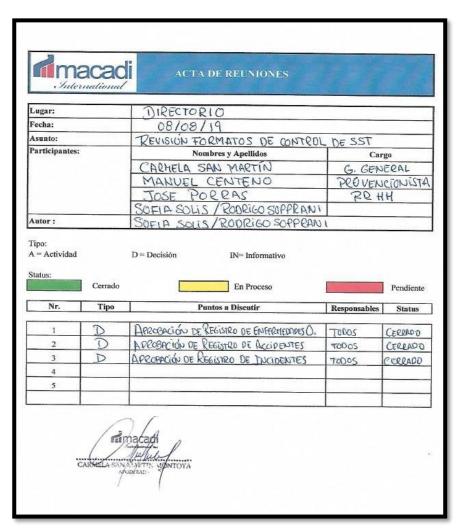


Figura 174 Acta de Entrega – revisión de formatos de control de SST Elaborado por: los autores

	mac Internation	adi onal so				RE	GISTF	RO DE A	CCIDE	ENTES	DE TR	ABAJO				
N° REGISTRO):					DATO	S DEL EM	PLEADOR PR	INCIPAL :							
RAZ	ZON SOC	IAL O DENOMIN	ACION SOCIA	L												
		RUC														
COMPLETAR SO	DLO EN C	ASO QUE LAS A	.CTIVIDADES D	DEL EMPLEA	DOR SEAN C	ONSIDERADA	S DE ALTO	RIESGO								
N° TRABAJADOI	RES AFIL	IADOS AL SCTR	Nº TRABA	JADORES NO) AFILIADOS	AL SCTR				NON	MBRE DE LA	ASEGURADO	RA			
				СОМЕ	PLETAR SOL	O SI CONTRAT	TA SERVIC	IOS DE INTER	MEDIACIÓN	N O TERCER	IZACIÓN:					
			DATOS	DEL EMPLE	ADOR DE IN	NTERMEDIAC	IÓN, TERC	CERIZACIÓN,	CONTRAT	ISTA, SUB	CONTRATIS	STA, OTROS	:			
RAZ	ON SOCI	AL O DENOMIN	ACION SOCIAL	L												
		RUC														
COMPLETAR SÓ		ASO QUE LAS A	1				S DE ALTO	RIESGO								
N° DE TRABAJ	SCTR	AFILIADOS AL	Nº DE TRAB	SAJADORES I	NO AFILIADO	OS AL SCTR				NON	MBRE DE LA	ASEGURADO	RA			
		ADEL	LIDOS Y NOME	DEC DEL TO	ADAJADOD A			L TRABAJAD	JR	Ι	N ° DNI	CE			DAD	
		AFEL	IDOS I NOME	SKES DEE TK	ABAJADOKA	CCIDENTADO	,				IV DIV	. / CL				
ÁREA	PUES	TO DE TRABAJO	ANTIGÜED EMPL	DAD EN EL	SEXO F / M	TURNO	TIPO DE	CONTRATO	TIEMPO	D DE EXPER ESTO DE TR	IENCIA EN	Nº HOI	RAS TRA	TRABAJADAS EN LA JORNADA LABORAL		
			EMPL	E0		D/T/N			ELFO	ESTO DE TR	ABAGO		(Antes del accidente)			
						INVESTIGA	CIÓN DEL	ACCIDENTE	DE TRABA	JO						
FECHA Y HOR	RA DE OC	URRENCIA DEL	ACCIDENTE	FECH	A DE INICIO	D DE LA IÓN			LUGAR EXACTO DONDE OCURRIO EL ACCIDENTE							
DIA	MES	AÑO	HORA	DIA	MES	AÑO										
MARC	AR CON	(X) GRAVEDAD [EL ACCIDENT	E DE TRABA	30	MARCA	AR CON (X) GRADO DEL	ACCIDENTE		TANTE (DE S)	Nº DIAS DE DESCANSO MÉDICO	30 N° DE TRABAJADORES AFECTADOS	
ACCIDENTE LEVE		ACCIDENTE IMPACTANTE		MORTAL		TOTAL TEMPORAL		PARCIAL TEMPORAL		PARCIAL PERMANE NTE		TOTAL PERMANEN TE				
	DES	SCRIBIR PARTE	DEL CUERPO L	ESIONADO	(DE SER EL	CASO)										
						DESCRIPC	IÓN DEL A	ACCIDENTE I	DE TRABAJ	0						
				DES	CRIPCIÓN	DE LAS CAUS	SAS QUE	DRIGINARO	EL ACCID	ENTE DE T	RABAJO					
							MEDIDAG	CORRECTIV								
						·	MEDIDAS	CORRECTIVA		IA DE EJECU	ICIÓN					
		DESCRIPC	IÓN DE LA MEI	DIDA CORRE	ECTIVA			RESPONSAB LE	DIA	MES MES	AÑO	ESTADO de	Completar en la fecha de ejecución propuesta, e ESTADO de la implementación de la medida correct (realizada, pendiente, en ejecución).			
1																
2																
3																
					RESF	PONSABLES	DEL REGIS	STRO Y DE L	A INVESTI	GACIÓN	l 					
Nombre:						Cargo:				Fecha:			Firma:			
Nombre:						Cargo:					Firma:					

Figura 175 Formato de registro de accidentes en el trabajo Elaborado por: los autores

Ini	1acac ternational			REG	ISTI	RO DE	≣ INC	IDEN	ITES	PELI	IGRO	sos	EIN	NCIDENTES	
N° REGISTRO):					DATOS DE	EL EMPLE	ADOR P	RINCIPA	AL:					
RAZÓN SOCI	IAL O DENO	OMINACIÓN	N SOCIAL	Τ											
	RUC			+											
Completar sólo			de interm	ediación o	terceri	ización:									
			L EMPLEA				N, TERCE	RIZACIĆ	N, CON	TRATIS	TA. SUB	CONTRA	ATISTA.	OTROS	
RAZÓN SOCI							•								
	RUC	:													
				Cammia	*** **I	DATOS	DEL TRA	ABAJADO	OR (A):	bi.	dau (aa)				
	APELLIDO	S Y NOMBE	RES DEL TR			en caso	que ei in	cidente a	тесте а		DNI / CE	•		EDAD	
				EDAD EN EL MPLEO		SEXO F/M					PERIENC DE TRAB	RAIO		S TRABAJADAS EN LA JORNADA LABORAL (ANTES DEL SUCESO)	
				INVE	STIGAC	CIÓN DEL	INCIDE	ITE PELI	GROSO	O INCI	DENTE				
				MAF	CAR CC	ON (X) SI E	S INCIDE	NTE PEL	IGROSO	O INCID	ENTE				
INCI	DENTE PEL	IGROSO							INC	CIDENTE					
N° TRABAJA	DORES PO		ENTE					DETAL	LAR TIP	O DE ATENCIÓN EN IXILIOS (DE SER EL					
N° POBLAD	ORES POT	ENCIALMEI OS	NTE					FRIM		CASO)	DL SLK				
	HORA EN Q			FE		INICIO D			LUGAR EXACTO DONDE OCURRIÓ EL HECHO						
DÍA	MES	AÑO	HORA	DÍA		MES	AÑO								
				DES	CRIPCI	IÓN DEL I	INCIDEN	TE PELIC	ROSO (O INCID	ENTE				
		DE	SCRIPCIÓ	N DE LA	S CAUS	AS QUE C	RIGINA	RON EL	INCIDE	NTE PEL	IGROSO	O INC	IDENTE		
						MED	DIDAS CO	RRECTI	VAS						
IMPLEME	CIÓN DE LA NTARSE PAI	RA ELIMINA	AR LA CAUS	/A A SA Y		RESPO	NSABLE			DE EJEC	ı	ESTAD	O (Reali	izada, Pendiente, En Ejecución).	
	REVENIR L	A RECURRI	ENCIA						DÍA	MES	AÑO				
1.															
2.															
3.															
4.															
5.															
				RES	PONSA	BLES DEL	L REGIST	RO Y DE	LA INV	ESTIGA	CIÓN				
Nombre:						Cargo:				Fecha:			Firma:		
Nombre:						Cargo:				Fecha:			Firma:		

Figura 176 Formato de incidentes peligrosos e incides. Elaborado por: los autores

N° REGISTRO	nterna							R	EG	SIS	TR	10	D	E ENFERM	1E	DAD	ES	OCUP/	ACI	[0]	NALES			
										DATO	os c	DEL	EMI	PLEADOR PRINC	IPAL	.:								
RAZÓN SO	CIAL	. 0 [DENC	MINAC	CIÓN	SOC	CIAL																	
			RUC																					
AÑO DE		С	ОМР	LETAR	SÓL	O EN	V CAS	SO Q	UE I					DEL EMPLEADO	R SEA	AN CON	SIDEF	RADAS DE			AS DE PROD		IÓN	
INICIO DE LA ACTIVIDAD				DORES			ABAJ			NO	LTO	RIES	SGC	NOMBRE DE LA	ASEG	I IPADO	DΛ		Y/O SERVICIOS					
	AFIL	.IAD	OS A	L SCT	R /	AFIL	IADC	S AL	. SC	TR														
Completar sólo								J::.	·			-: 4												
Completar soid																								
,								INT	FERM	MEDIA	ACIO	ON, '	TER	CERIZACIÓN, CO	ONTE	RATIST	A, SU	BCONTRAT	rist <i>i</i>	4, 01	TROS:			
RAZÓN SO	CIAL	0 0	DENC	MINAC	CION	S00	CIAL																	
AÑO DE			RUC		CÓL	2 5	1.04	20.0	115.1	AC A	CTIV	/TD A I	DEC	DEL EMPLEADO	0.05/	ANI CONI	CIDE	ADAC DE	1		LÍNEAS D	-		
AÑO DE INICIO										Α	LTO			DEL EMPLEADO	PRODUCCIÓN Y/O SERVICI				ICIOS					
DE LA ACTIVIDAD				DORES			ABAJ IADC							NOMBRE DE LA	ASEG	URADO	RA						N° DE	
								DA	TOS	REFE	REN	TES	ΑL	A ENFERMEDAD O	CUP	ACIONA	L							
TIPO DI AGENTE QUE ORIGINÓ ENFERMEDA OCUPACION	LA D			UPACI ADA M		LES	PRI	ESEN	ITAE					IOMBRE DE LA ENFERMEDAD OCUPACIONAL	0	RTE DEL CUER SISTEMA DE TRABAJADOR AFECTADO		L N°	I° TRAB. ECTADOS		ÁREAS	CA PU	N° DE MBIOS DE ESTOS NERADO	
(VER TABLA REFERENCIAL	4	Е	F	M A	М	J	J	Α	S	0	N	D				AFECT	ADO					S DE	DE ESTOS	
			!						TA	BLA R	REFE	REN	ICI	AL 1: TIPOS DE	AGEN	NTES				!				
FÍSI	СО				QUÍ	MIC	0		Γ	BIOL	_ógi	CO		DISERGO	NÓM	IICO			P	SICC	SOCIALES			
Ruido			F1	Gases	_			Q1	Viru				B1	Manipulación ina			D1	Hostigamie					P1	
Vibración			F2	Vapor				Q2	-	cilos		+	B2	carga Diseño de puesto)		D2	Estrés labo			- 3		P2	
Iluminación			F3	Neblir				Q3	\vdash	terias	s	+	B3	inadecuado Posturas inadecu	ıadas	S	D3	Turno rota	tivo				P3	
Ventilación			F4	Rocío				Q4	Hor	ngos			B4	Trabajos repetiti	vos		D4	Falta de co entrenamie		ica ció	ón y		P4	
Presión alta o	baja		F5	Polvo				Q5	Par	rásitos	s	T	B5	Otros, indicar			D5	Autoritaris					P5	
Temperatura (frío)	Calor	0	F6	Humo	s			Q6	Ins	ectos	;		В6					Otros, indi	car				Р6	
Humedad			F7	Líquid	os			Q7	Roe	edore:	S		В7											
Radiación en g	enera	al	F8	Otros	, indi	ar		Q8	Otr	os, in	idica	r.	B8											
Otros, indicar			F9																					
		D	ETAL	LE DE	LAS	CA	USA	s Qı	JE G	ENER	RAN	LAS	EN	FERMEDADES O	CUP	ACIONA	ALES	POR TIPO	DE A	GEN	ITE			
C	OMPL	ETA	AR S	ÓLO E	N CA	so	DE E	MPL	EO	DE SI	UST	ANC	IAS	CANCERIGENA	S (R	ef. D.S	039	-93-PCM /	D.S.	015	5-2005-SA			
REL	ACIÓI	N DE	SUS	STANC	IAS C	ANC	CERIC	SENA	S			S	SE H	IAN REALIZADO M	ONIT	OREOS		OS AGENTE I/NO)	S PRE	SEN	ITES EN EL A	MBIE	:NTE	
																	`	, ,						
											М	EDII	DAS	CORRECTIVAS										
D	ESCR	IPCI	IÓN I	DE LA I	MEDI	DA (CORF	RECT	IVA							FECH <i>A</i> DÍA	DE E	JECUCIÓN AÑO	ejed d me	cució le la edida	pletar en la in propuesta implementa a correctiva liente, en ej	i, el E ción (real	STADO de la izada,	
												Ì												
							R	ESPO	ons	ABLE	S D	EL R	REG	ISTRO Y DE LA I	NVE	STIGAC	IÓN							
Nombre:												C	Car	jo:			Fech	a:		Firm	a:			
Nombre:													Car	jo:			Fech	a:		Firm	a:			

Figura 177 Formato de registro de enfermedades ocupacionales Elaborado por: los autores

i) Elaborar y presentar política de Seguridad y Salud en el Trabajo Para la elaboración de la Política de Seguridad y Salud en el trabajo, se trabajó en conjunto con Gerencia General y su Asistente Administrativo, redactando una política orienta al desarrollo de una cultura de prevención.



POLÍTICA DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO

En MACADI INTERNATIONAL S.A.C. brindamos servicio de fabricación de termas y productos diversos. Buscamos ser una empresa reconocida a nivel nacional, siendo uno de nuestros principales pilares el capital humano, somos consciente de la responsabilidad en la prevención de accidentes laborales y enfermedades ocupacionales, por ello promovemos un sistema de gestión en seguridad y salud en el trabajo asumiendo los siguientes compromisos:

- Desarrollar, implementar y mantener un Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo, basado en el estricto cumplimiento de los requisitos legales pertinentes en materia de seguridad y salud en el trabajo.
- Liderar y proveer de los recursos necesarios para el desarrollo de todas las actividades de la empresa en materia de seguridad y salud ocupacional.
- Desarrollar programas de capacitación, entrenamiento y concientización de nuestro personal sobre las obligaciones y responsabilidades inherentes a la seguridad y salud en el trabajo, fomentar una cultura de prevención de riesgos.

Esta Política será difundida y distribuida a todo el personal, visitas y/o clientes que la requiera.

> Macadi International S.A.C. Carmela San Martín Montoya DNI: 25791043

Figura 178 Políticas de seguridad y salud en el trabajo Elaborado por: los autores

j) Evaluación del estado actual de EPP'S

De acuerdo con el mapa de riesgos, se realizó una inspección visual junto con el prevencionista si se está haciendo uso o no de EPP'S en los procesos más críticos y los colaboradores mostraron su molestia sobre el estado actual de sus EPP'S e informaron que por el tipo de trabajo requerían de una reposición urgente de EPP'S.



Figura 179 Evaluación del estado actual de los EPP'S Elaborado por: los autores

En la imagen se aprecia al prevencionista de seguridad aprobando el formato de Registro de entrega de EPP'S. Por las alertas que indicaron el personal en planta, se realizó una solicitud de compra urgente de guantes y lentes para todo el personal de planta, esperando la aprobación de Gerencia General.

k) Identificar las zonas que requieren de señalética

Tomando en cuenta las medidas de control del IPER y conociendo los riesgos que se tienen en planta se hizo una verificación si la señalética actual cubre con lo que corresponde o no; es así como junto con el Jefe de Operaciones y el Prevencionista se identificaron falencias en el sistema de señalética y se decidió actualizar el sistema de control.



Figura 180 Evaluación de señalética por mapa de riesgo Elaborado por: los autores

I) Implementación de pausas activas y charlas de 5 minutos

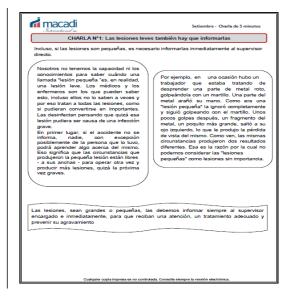
Dentro de los controles del IPER están lo que son pausas activas y Charlas diarias de 5 minutos, estos controles se aplicaron tanto en planta como en la zona administrativa, como prevención de enfermedades ocupacionales osteomusculares, problemas de visión, entre otros. Se presentó a Gerencia la propuesta de implementar estos controles, junto a los dos registros para darle seguimiento al control. Se entregaron las charlas de 5 min para el mes de Setiembre las cuales fueron aprobadas por Gerencia General.

Lugar:	****	Directoro			
Fecha:		31/08/19			
Asunto:		Programa de Implementación de Chai	las de Snin y	Pausos Acid	
Participantes:		Nombres y Apellidos	Cargo		
		Carmela San Hartin	G. Gene	eral	
		Jose Porras	RRHI	Н	
		Sofia Sais			
		Rodrigo Sopprani			
				1790	
Autor: Tipo: A = Actividad Status:	Сеггадо	D = Decisión IN= Informativo En Proceso		Pendiente	
Tipo: A = Actividad Status:		D = Decisión IN= Informativo En Proceso			
Tipo: A = Actividad	Сеггадо	Solis / Soppiant D = Decisión IN= Informativo	Responsables	Pendiente Status	
Tipo: A = Actividad Status:		D=Decisión IN=Informativo En Proceso Puntos a Discutir Aprobación de Charlos de Soria (Hes Sociembre			
Tipo: A = Actividad Status: Nr.	Tipo	D=Decisión IN=Informativo En Proceso Puntos a Discutir Aprobación de Charlos de Soria (Hes Sociembre		Status	
Tipo: A = Actividad Status: Nr.	Tipo	D=Decisión IN=Informativo En Proceso Puntos a Discutir Aprobación de Charlos de Soria (Hes Sociembre	Sdis Soppiani	Status	
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2	Tipo A A	D = Decisión IN= Informativo En Proceso Puntos a Discutir	Solis Boppiani Ji	Status Cerrodo Cerrodo	
Tipo: A = Actividad Status: Nr. 1 2 3	Tipo A A	D=Decisión IN=Informativo En Proceso Puntos a Discutir Aprobación de Charlos de Soria (Hes Sociembre	Solis Boppiani Ji	Status Cerrodo Cerrodo	

Figura 181 Acta de reuniones – programa de implementación de charlas de 5 min y paradas activas

Elaborado por: los autores





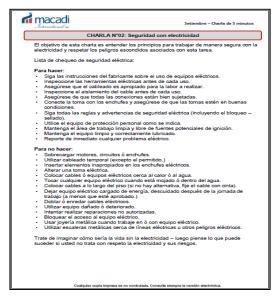








Figura 182 Charlas de 5 min y paradas activas Elaborado por: los autores







Figura 183 Charlas de 5 min y paradas activas Elaborado por: los autores







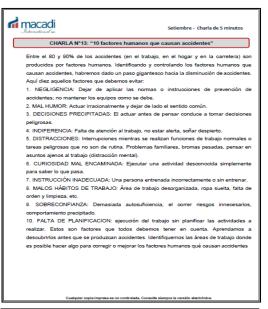
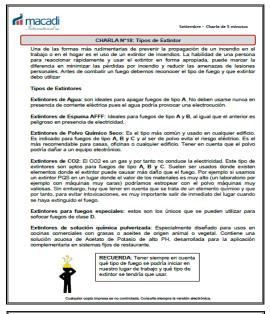


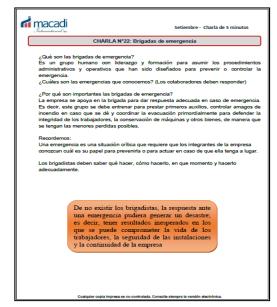




Figura 184 Charlas de 5 min y paradas activas Elaborado por: los autores











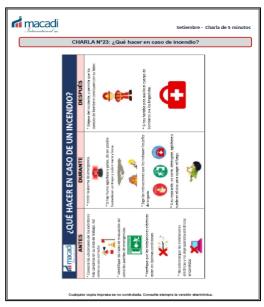


Figura 185 Charlas de 5 min y paradas activas Elaborado por: los autores

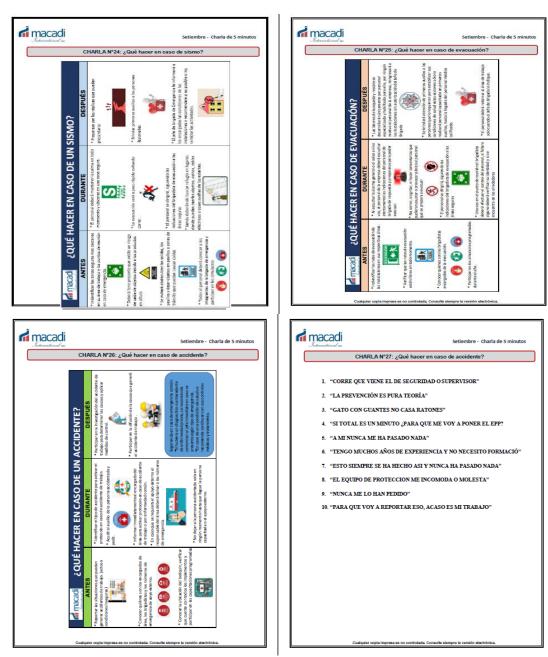


Figura 186 Charlas de 5 min y paradas activas Elaborado por: los autores

Se realizaron un total de 27 Charlas de 5 min para el mes de Setiembre y hasta el 14/09/19 se ha cumplido con el registro de charlas de 5 min.

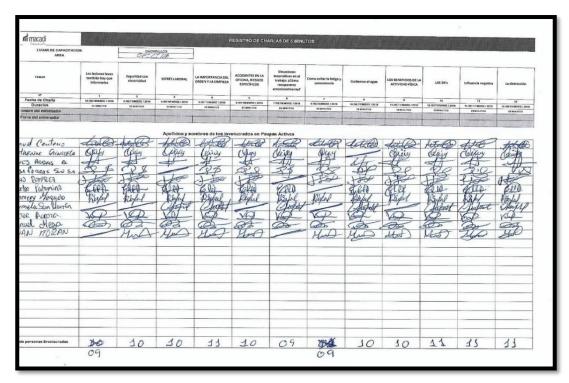


Figura 187 Registro de charlas de 5 min. – oficina Elaborado por: los autores

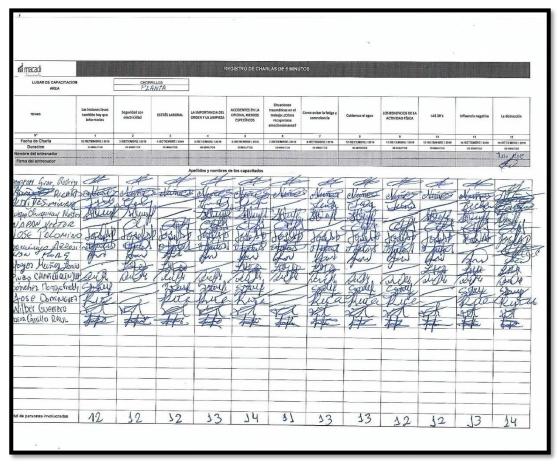


Figura 188 Registro de charlas de 5 min. – planta Elaborado por: los autores



Figura 189 Charlas de 5 min. – planta Elaborado por: los autores



Figura 190 Charlas de 5 min. – oficina Elaborado por: los autores



Figura 191 Afiche de estiramientos en el trabajo. Elaborado por: los autores

Se colocó afiche sobre ejercicios de estiramiento en el trabajo para que sirva como guía en la realización de pausas activas, también se ha realizado el registro hasta el 14/09/19.

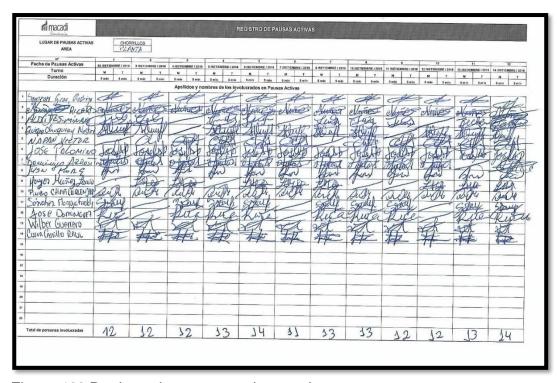


Figura 192 Registro de pausas activas – planta Elaborado por: los autores

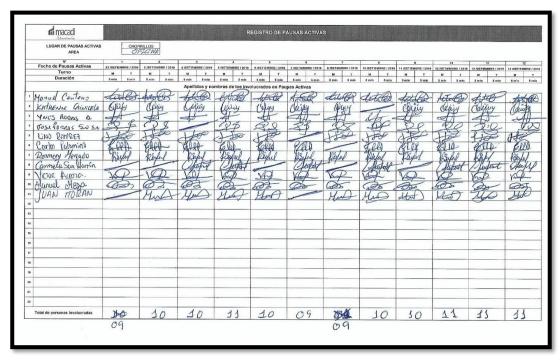


Figura 193 Registro de pausas activas – oficina Elaborado por: los autores



Figura 194 Pausas activas – planta Elaborado por: los autores



Figura 195 Pausas activas – oficina Elaborado por: los autores

m) Elaborar y presentar el mapeo general de Señalética

Luego de asignar señalética identificando las zonas que lo requieren, se laboró un mapa con la señalética en cada zona de trabajo, de acuerdo con los riesgos del área. También se incluyeron las luces de emergencia y las ubicaciones de materiales de limpieza.

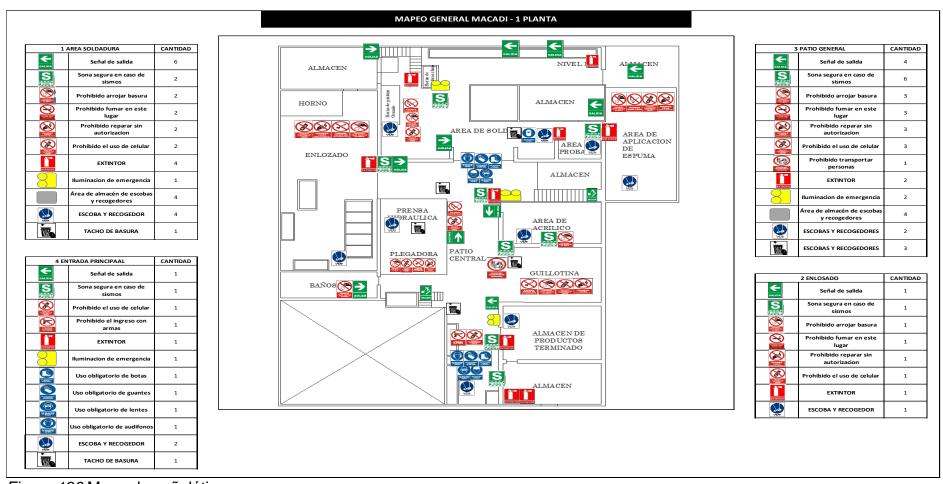


Figura 196 Mapa de señalética Elaborado por: los autores

Instalación de señalética de acuerdo con el mapa general de Señalética. Una vez establecido el mapa de señalética, se procedió a implementar señales de zonas seguras, de prohibición, uso obligatorio, etc.



Figura 197 Señalética Elaborado por: los autores





Figura 198 Señalética colocada en frontis de acrílicos Elaborado por: los autores



Figura 199 Señalética colocada en la entrada de pintura en polvo / soldadura Elaborado por: los autores



Figura 200 Señaléticas colocadas en el patio. Elaborado por: los autores

n) Entrega y registro de EPP'S

Una vez que Gerencia General aprobó la compra de EPP'S para el personal de planta e ingreso al almacén, se procedió a la entrega y registro de las EPP'S entregadas, en esta oportunidad se entregó a un total de 10 personas guantes multiflex y lentes trasparentes de seguridad.

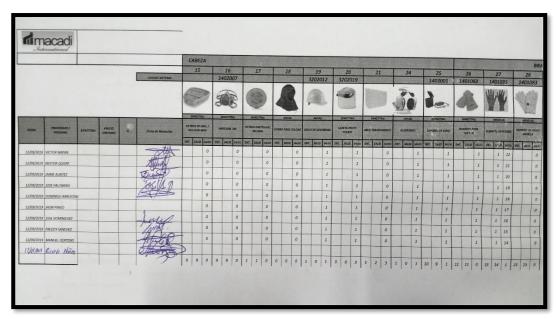


Figura 201 Cuadro de entrega de EPP'S Elaborado por: los autores



Figura 202 Evidencia de entrega y registro de EPP'S Elaborado por: los autores



Figura 203 Evidencia de entrega y registro de EPP'S Elaborado por: los autores



Figura 204 Evidencia de entrega y registro de EPP'S Elaborado por: los autores

4.2.5.3 Implementación de 5'S

El objetivo de desarrollar un Plan de 5'S es mejorar las condiciones laborales y reducir tiempos de producción, eliminando tiempos muertos.

a) Exponer el resultado del Check List 5S a la Gerencia y planificar Campaña5'S

Primero, se realizó una reunión con Gerencia donde se expuso el diagnóstico de 5'S realizado a la empresa. Se dieron a conocer posibles razones para el incumplimiento de los puntos del Check List y se determinó desarrollar una Campaña de 5'S; para lo cual se planificó una siguiente reunión donde se establecerá el personal de apoyo para la realización de la campaña y así asegurar la continuidad del uso de la metodología.

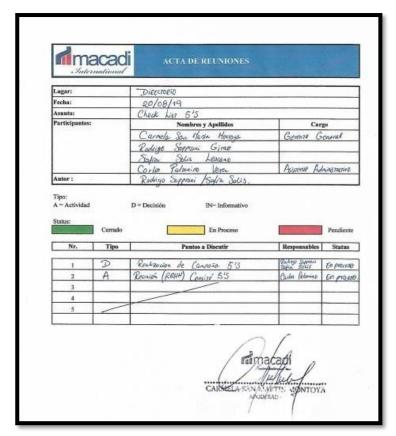


Figura 205 Acta de reuniones – check list 5'S Elaborado por: los autores

b) Elección de comité de auditorías 5'S y elaboración del plan de trabajo Para la realización de la campaña, el área de RRHH brindó su apoyo con la evaluación interna y selección de personal que sería capacitado y ellos se convertirían en el Comité que continuará con el uso de la metodología. A continuación, se presenta al Comité de 5'S, quienes apoyaron en la elaboración y ejecución del Plan de 5'S.



Figura 206 Comité de 5'S Elaborado por: los autores

Una vez asignado el comité de 5'S, en reunión con los integrantes se planifica las actividades que se llevaron a cabo en la semana de campaña de 5'S.

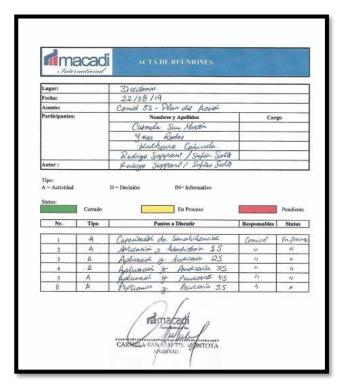


Figura 207 Acta de reuniones – comité 5's plan de acción Elaborado por: los autores

c) Capacitación de Sensibilización

Se programó como primera actividad una presentación con todos los colaboradores, con el objetivo de explicar el proceso y las etapas de la metodología, dando a conocer la importancia y los beneficios que conllevan una cultura de orden y limpieza en la empresa. Se muestran las diapositivas usadas para la presentación sobre la metodología 5'S.



Figura 208 Presentación de charla de 5'S Elaborado por: los autores

Los invitados a la capacitación de 5'S fueron todo el personal, tanto administrativo como operativo. El personal participó dando ejemplos que aplican a cada una de las 5S.





Figura 209 Capacitación de 5'S Elaborado por: los autores

CAPACITACIÓN SO ENTREMAN	SENTO					0.1511
		PREPARACIÓN PARA	LEMERGENCIAS	OTROS		
TEM Capacitación	5'S 11en	odologia 💮				
FECHA: 24/08/19 LUGARI		-	Y			
NOMBRE DEL CAPACITADOR / ENTREMADOR:	Jolis Jescan	u Joha.				
Nº HORAS:	Hora Inicio: 09	00 M	Hora Fin: 09:45	ΑM		20
APELLIDOS Y NOMBRES DE LOS	N° DNI	AREA/EMPRESA	CAPGO	FIRMA	-	JACIÓN No
CAPACITADOS	N- DHI	AREA/EMPRESA	CAPSU	PIRMA	Satisfact orio	Satisfact
1 Remires ARROSTON	09357603	PROBADO		- THE		1000
Rasio Assure Ywes	405812BZ	SCHUKAO TREMICO	ATTACKS A CLIMB	*	15	
Poresi sosa assi	06751045	ASUN Tru	ASIS AM	1		
" Oumele Sen Thate	25791043	Germain	Gerente	CHAR		
= FLOW HONE SON NAGUE	10332684	plosta	France .	1 pm	K	
· RICARDO NUTEZ-A	06598399	E	KOSADO	elga		
· Zaine ALRITES	10331199	PINTURA		alligh.		
" JOSE PAKONINO ROLLS	5 0855958G	SONDERO		JOSPAD		
" Freddy Santhez Mortes	M 10669404	Carpintenia	Conpintero	Graff.	8	
10 JOSP DONINGE		CappiteRia		Aut.		
" AKON PINGO CHURIIII			OPMARIS	14110		
12 Nastor Disho Clugaring	10125463	SOLDADVEA	1	Milioty		
13 VICTOR NAPAN MAPAN		ACRILICO	OPERAZIO	100		
14 CENTRO TABLET	11.55.22.23.55	4 systakació	POPURIONISTA	SHAM		
15 Raming Roditioner José Lines	42818511	Almacen	Jefre of	100		
16 Crimicela Quilleano Kathenine	46760050	Servio Ter.	Operacon	(aug	1	
27 Palomino Vera, Carlos	47983171	Administración	Asint Mariaintohin	CIA		
Horsado Salomé Pormery S	7441H65	Administración	Asol Contable	1020		
19				1000		
20					1	
21						
72						
23		C = 1				2
						933
		37	SUB-40190	DUNADOR		

Figura 210 Registro de capacitación de 5'S Elaborado por: los autores

Con las sugerencias dadas por lo colaboradores y como parte de inicio a la campaña, se asignó el área de planta como la primera área donde se implementaría la metodología 5S.

d) Aplicación y auditoria de la 1'S: SEPARAR Como primer paso, se realizó la clasificación de los elementos, para lo cual se ejecutaron las siguientes actividades:

- Identificar los materiales y herramientas existentes en cada zona de trabajo.
- Definir en base a su necesidad, necesaria o innecesaria para el trabajo.
- Separar y tomar decisiones como desechar, reciclar o entregar a otra área donde tenga utilidad.





Figura 211 Aplicación de la 1'S (separar) Elaborado por: los autores

En la imagen se puede apreciar al personal clasificando las planchas de acero que se encontraban en unos pallets, separando lo que no sirve, lo que podría ser útil para otra área y lo que si sirve.



Figura 212 Aplicación de la 1'S (separar) Elaborado por: los autores

Personal separando las resistencias que se encontraban en cajas sin rotulo en almacén, cada que se requería de resistencias, el asistente de almacén tenía que revisar toda la caja e identificar cuáles son las que aún se podían utilizar.

Una vez terminado el trabajo de separar por zonas se avisó al Jefe de Operaciones para que él tome las acciones correctivas de acuerdo al artículo innecesario.

e) Aplicación y auditoria de la 2'S: SITUAR

El siguiente paso de la metodología de 5S es situar, un lugar para cada cosa y cada cosa en su lugar. En este paso se estableció el modo en que se debe situar los materiales necesarios, para una rápida ubicación, identificación y disponibilidad.

- Determinar la cantidad, ubicación y posibles razones por la que el material innecesario se encuentra ahí, luego el encargado del área definirá entre las acciones sugeridas a tomar como la reubicación dentro del área, reubicación fuera del área o la eliminación.
- Situar los elementos necesarios e innecesarios según se haya definido.
 Se realizaron entrevistas personales con los diferentes colaboradores para determinar la ubicación de sus herramientas de trabajo, ya que son ellos los que saben la frecuencia de uso de cada elemento.

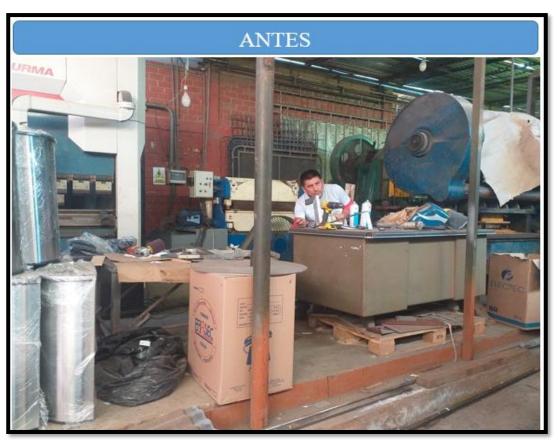


Figura 213 Aplicación de la 2'S (situar) antes Elaborado por: los autores

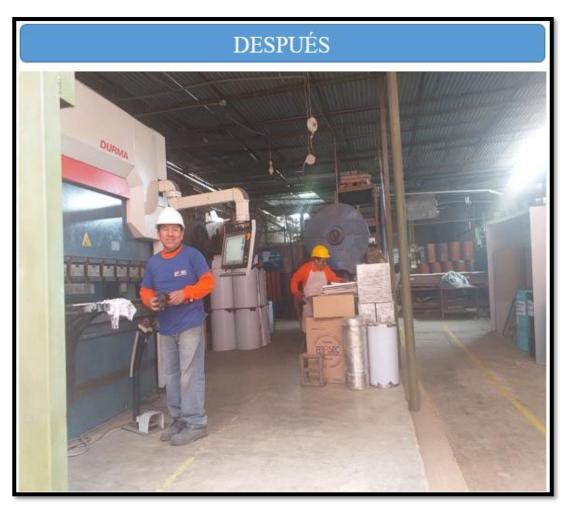


Figura 214 Aplicación de la 2'S (situar) después Elaborado por: los autores



Figura 215 Aplicación de la 2'S (situar) antes Elaborado por: los autores



Figura 216 Aplicación de la 2'S (situar) después Elaborado por: los autores

f) Aplicación y auditoria de la 3'S: SANITIZAR

En el tercer paso para el cumplimiento de la implementación de la metodología se identifica y elimina las fuentes de suciedad asegurando que todos los elementos estén en perfecto estado.

La identificación de los focos de suciedad se realizó con la observación directa de cada zona de planta con la guía del plano de distribución de planta. Se realizó una señalización de los puntos donde se ubicarían las escobas, recogedores y tachos de basura por área.

Se definió las acciones a tomar sobre cada foco de suciedad, se tomó en cuenta solo acciones de limpieza básicas para cada zona de la planta. Se procedió a limpiar cada zona de la planta, como acciones correctivas se reubicaron y/o eliminaron los elementos, se obtuvieron desperdicios que fueron almacenados en un área para luego ser desechados o vendidos

como chatarra, los desperdicios contenían: trozos de cartón, madera, plástico, hierro y acero se vendió como chatarra.

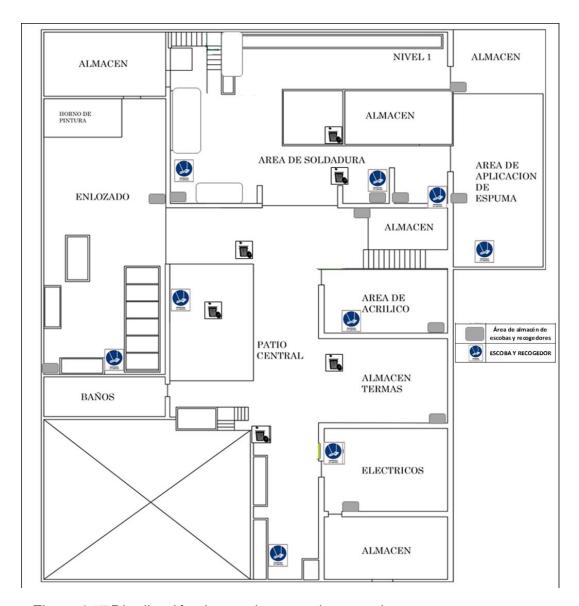


Figura 217 Distribución de escobas y tachos en planta Elaborado por: los autores

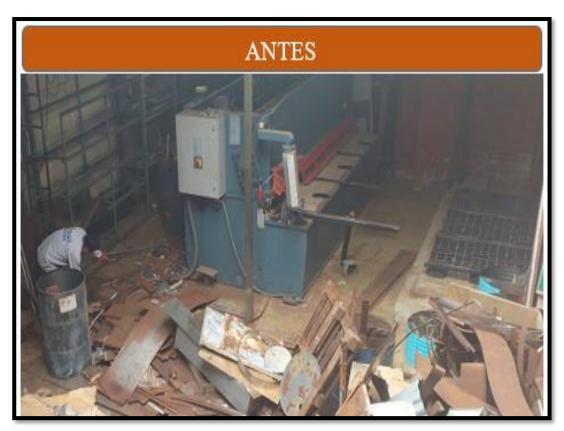


Figura 218 Aplicación de la 3'S (sanitizar) antes Elaborado por: los autores



Figura 219 Aplicación de la 3'S (sanitizar) después Elaborado por: los autores



Figura 220 Aplicación de la 3'S (sanitizar) antes Elaborado por: los autores



Figura 221 Aplicación de la 3'S (sanitizar) después Elaborado por: los autores



Figura 222 Aplicación de la 3'S (sanitizar) Elaborado por: los autores

g) Aplicación y auditoria de la 4'S: ESTANDARIZAR

En la cuarta fase de la implementación de la metodología se asignas responsabilidades y cronogramas de trabajo para consolidar las 3 primeras "S", así como sistemas para distinguir rápidamente una situación anormal, mediante marcas visibles.

Se delegó un responsable por cada zona de la planta el cual velará por el cumplimiento de las 5'S y reportará al comité sobre alguna situación anormal en su área.

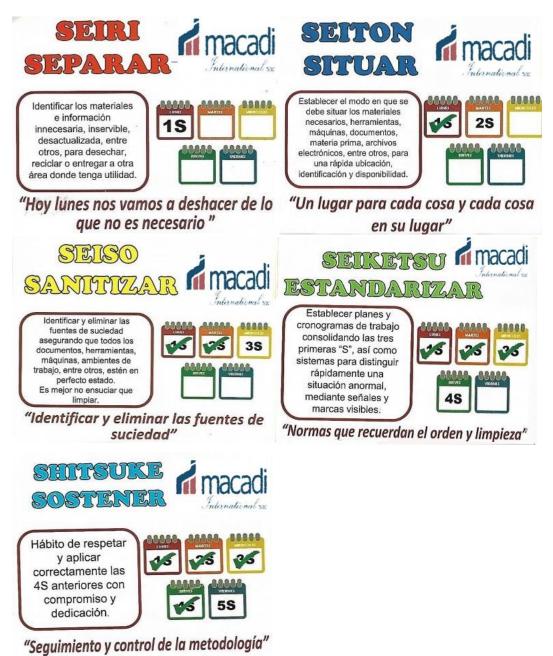
Se repartieron volantes sobre las 5'S en diferentes áreas de la planta para que el trabajador recuerde que debe mantener la implementación.

Se realizó rotulación de diferentes espacios para que el personal pueda identificar el lugar de cada elemento.



Figura 223 responsable de 5'S Elaborado por: los autores

Imagen con el Señor Victor Napan responsable del cumplimiento de las 5'S en planta. Encargado de reportar incumplimiento de lo antes establecido.



Jeguinients y control ac la meterale

Figura 224 Folletos de 5'S Elaborado por: los autores

Se compartieron volantes de forma virtual (*What's app*) y física de acuerdo con el día en el que en el que se encuentre de la campaña de 5'S.





Figura 225. Aplicación de la 4's (estandarizar) Elaborado por: los autores



Figura 226 Aplicación de la 4'S (estandarizar) Elaborado por: los autores

h) Aplicación y auditoria de la 5'S: SOSTENER

La última etapa de la metodología busca crear un hábito de respetar y aplicar correctamente las 4'S anteriores mencionadas con compromiso y dedicación, para lo cual se desarrollaron las siguientes actividades:

Se compartió por correo el *check list* de 5'S para comprometer a la gerencia y al comité de 5'S en el apoyo de seguir fomentando una cultura de orden y limpieza. También se capacitó al comité sobre la elaboración y la interpretación del *check list* para las auditorías mensuales que el comité va a realizar.

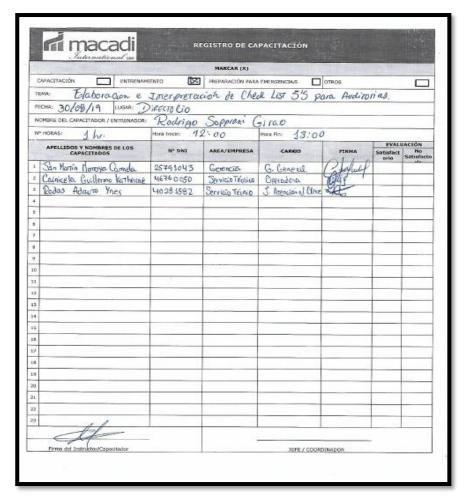


Figura 227 Registro de capacitación – check list 5's Elaborado por: los autores



Figura 228 Registro del envió de la documentación necesaria. Elaborado por: los autores

4.2.5.4 Plan de Distribución de Planta

Se muestra el desarrollo del plan de redistribución de planta, desde los cálculos requeridos y la propuesta presentada a la administración de la empresa.

a) Presentación y aprobación del plan por la alta dirección
 En esta reunión con gerencia se presentó los puntos que se desarrollarían
 para poder presentarles la propuesta de distribución de planta.

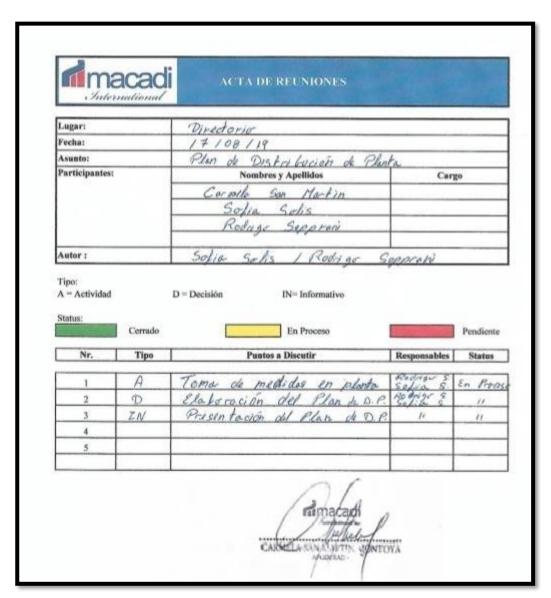


Figura 229 Acta de reunión – plan de distribución de planta Elaborado por: los autores

Para poder realizar la propuesta de distribución de planta, se inició haciendo una breve descripción de la planta basado en los nueve factores

que influyen directamente en las decisiones de la distribución de planta según Richard Mutter, son las siguiente.

a.1) Factor material

En este factor se consideró que se trabaja con planchas de acero LAF de los espesores 0.6 mm y 1.9 mm, también se utilizan tubos de acero inoxidable de 1/2" x 0.8 mm, tubos roscados de 1/2" x 2.0 mm, estos materiales son básicamente para la producción de termas. Para la producción de otros productos usan planchas de acero inoxidables en los espesores desde 0.5 mm hasta 3.00 mm, tubos cuadrados o redondos de medidas variadas, y también planchas LAF y tubos estructurales de diferentes medidas.

a.2) Factor maquinaria

En dicho factor se encontraron desde máquinas de corte CNC como una cizalla y una plegadora de grandes dimensiones, máquinas de soldadura MIG, máquinas de soldadura con Electrodo, hornos de secado, un horno de enlozado, máquinas de pintura en polvo, compresoras de doble cabezal, compresora de tornillo, roladoras, pestañadoras, soldaduras de punto, taladros de banco y columna, esmeriles de banco, cortadoras con cierra cinta. En general estas son las máquinas utilizadas dentro de los procesos de la empresa.

a.3) Factor hombre.

En este factor se mencionó que se necesitara, soldadores, técnicos capacitados en el manejo de máquinas CNC, un jefe en el proceso de enlozado, técnico en matricería y repujado, pintores de pintura en polvo, personal de apoyo (ayudantes), jefe de equipo (capataz).

a.4) Factor movimiento

En el factor de movimiento se mencionó que se cuenta con rampas para transportar los materiales y de estocas con 1.5 toneladas de carga máximo, también con coches para transportar termas y mesas móviles. También se cuentan con 2 camionetas las cuales se utilizan para realizar el servicio técnico y el transporte de las termas de cambio.

a.5) Factor espera

Para este factor inicio con el área de espera o de recepción de materiales que consta del patio de entrada en el que se reciben toda la materia prima, ubicado con pallet y manejado con las estocas mencionadas anteriormente. Indicando las esperas de los tanques para ser enlozado que se ubica en el área de tránsito y en el área de enlozado, después los tanques ya enlozado serán ubicados dentro del área de probado. Cuentan también con un segundo nivel que es el área en el que se ubican las fundas de los tanques como zona de espera.

a.6) Factor servicio

Para comentar el factor servicio se inició con el área para el personal, destinada que son su comedor, las áreas contra incendio las ubicaciones de los extintores, cuenta con una iluminación regular, en ciertos momentos del día mayormente en la noche se tiene inconvenientes, las oficinas están ubicadas en el segundo piso. Para los servicios como controles de calidad no tiene un área determinada, generalmente dichos controles se llevan a cabo dentro de las mismas áreas de producción, no se tiene un área en la que se ubiquen las herramientas para dichos controles. Por último, tampoco se tiene un área en la cual se realice el mantenimiento de las máquinas, generalmente también se realizan en la misma área en la que laboran o por último son enviados a un servicio de mantenimiento tercerizado.

a.7) Factor edificio

Para el análisis del edificio, primero se tuvo en cuenta que el edificio es alquilado, por lo tanto, el edificio no fue construido para una metalmecánica, esto se pudo apreciar fácilmente porque no tiene una estructura o un diseño para una línea de producción, presenta muchos desniveles de los techos y zonas que tienden a ser variantes. Por todo lo mencionado, el factor edificio no contribuyó y no contribuye a la redistribución de planta.

a.8) Factor cambio

En dicho factor si representa un grado de importancia alto ya que por nuestra versatilidad de poder realizar diversos productos y estar en constante participación de licitaciones, nuestra distribución y nuestra planta tiene que tener bastantes adaptación al cambio ya se realizar desde pedidos pequeños de elementos simples hasta el punto de despachar productos que requieran una producción más específica y sea de gran volumen, hasta el momento en la fábrica lo ha logrado pero con ciertas dificultadas por motivos como espacio entre otros.

Una vez terminada la descripción de la empresa según los factores se tuvo un proceso de medición para poder alinearlo al plano que proporciono la empresa de toda la planta en AutoCAD, en las cual se identificó las siguientes áreas: Corte, Plegado y Prensado, Soldadura, Enlozado, Pintura en polvo, Probado de tanques, Ensamblaje de termas, Acrílicos, Almacén de productos terminados, Transito y Comedor, estas áreas se utilizan como punto de partida para los siguientes cálculos que se llevaran al momento de presentar nuestra propuesta.

a.9) Toma de medidas de la planta

Se tomó medidas de las áreas designadas también de las máquinas, muebles, carritos, estocas y todo lo que este dentro de la determinada área, para posteriormente realizar el cálculo del área requerida.





Figura 230 Evidencia fotográfica de medición de planta Elaborado por: los autores

b) Aplicación del método Guerchet

Una vez obtenidas las medidas de todas las áreas junto con las medidas de las máquinas, muebles y elementos móviles, se procedió a presentarlas en cuadros separados, precisando el largo, el ancho, la altura, la cantidad y el número de lados por los cuales estas máquinas, muebles y elementos móviles se pueden utilizar.

Área:	Enlozado						
Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)		
Tina decapado	4	1	1.8	1.52	1.72		
Compresora	1	1	0.69	0.64	1.8		
Estante de Secado	1	1	0.5	0.81	2.3		
Horno de Secado 1	2	2	1.3	2	3.6		
Estantes de sopladores	1	1	3.15	0.64	2.06		
Estante de Enlozado	1	1	0.99	0.46	0.74		
Tina	1	1	0.5	0.53	0.48		
Tina de escurrido	1	2	2.8	0.3	0.62		
Extractor de Frita	1	1	2.5	2.1	4		
Molino de Frita	1	2	2.8	1.8	3.4		
Horno de enlozado	1	2	3.4	2.5	4.2		
Mueble	1	1	0.7	0.8	0.83		
Casillero de Metal	1	1	0.38	0.69	1.8		
Casillero de Madera	1	1	0.87	0.41	1.5		
Transformador	1	1	1.67	1.3	1.9		
Escaleras de tina	2	2	1.6	0.8	0.71		
Jaula de productos quimicos	1	1	1.5	1.7	2		
Carrito	1	-	0.4	0.5	0.8		
Operarios	6	-	-	-	1.65		
Área :		Soldadura					

Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)	
Maquina MIG 1	2	1	1.06	0.4	0.9	
Roladora automática	1	1	2	1	1.3	
Roladora manual	1	1	1.8	0.6	1.3	
Taladro de columna 1	2	1	0.8	0.5	1.8	
Esmeril de banco	1	1	0.5	0.3	1.3	
Mesa de trabajo	2	4	1	0.93	0.9	
Casillero 1	1	1	0.37	0.6	1.8	
Machina de tanques 1	2	1	0.5	0.85	0.73	
Prensa excéntrica ploma	1	1	1.06	0.85	2.1	
Mesa a lo largo	5	1	1.9	0.55	0.81	
Estante de matrices	1	3	1.1	0.93	1.25	
Tronsadora	1	1	0.7	0.34	1.4	
Estante de sumplementos	1	1	0.8	1.36	2.1	
Mesa movil	1	0	1.2	0.63	0.68	
Operarios	2	-	-	-	1.65	
,						

Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)
Estructura de Inyectado	1	2	2.4	0.8	2.2
Mesa de Pre ensamble	1	2	3	0.57	0.4
Mesa de ensamble final	1	2	3.05	0.55	0.47
Estructuras de almacén de tapas	4	1	1.08	0.3	0.5
Mueble de herramientas	2	1	1.8	0.6	0.9
Estructura de Quimicos	1	1	2.1	1.08	1.8
Almacen de cajas	1	1	3.9	0.2	1.95
Estr. Almacen de tapas movil	4	0	0.32	0.47	1.86
Operarios	2	-	-	-	1.65
Área :	Plegado y Prensado				

Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)
Plegadora CNC	1	1	2.1	3.2	2.7
Plagadora mecanica	1	1	1.4	1.1	1.7
Prensa Excéntrica Grande	1	2	1	1.8	2.3
Prensa Excéntrica Azul	1	2	1	1.1	2.2
Estante de matrices	1	2	0.9	1.5	2.8
Mesa de trabajo Grande	1	3	1.27	0.85	0.92
Soldadura TIG	1	1	0.8	0.4	0.5
Mesas de trabajo pequeña	2	2	1.02	0.6	0.67
Mesa de trabajo móvil	2	0	0.6	0.8	0.93
Operarios	2	-	-	-	1.65

Área:	Pintura en polvo				
Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)
Horno Grande	1	2	3.2	1.22	2.5
Horno Pequeño	1	1	2	1	2.1
Extractor de pintura Grande	1	1	2	2.1	2.35
Extractor de pintura Pequeño	1	1	1.5	1.1	2.3
Maquina de pintura	2	1	0.7	0.8	1.2
Tina de lavado	1	1	0.52	2.2	1
Tina de Escurrido	1	1	0.83	0.61	0.72
Pestañadora	1	2	1	0.7	1.4
Soldadura de Punto 1	2	2	1	0.45	1.25
Compresora	1	1	0.69	0.64	1.8
Mesa de trabajo	1	2	1.15	0.92	0.98
Casillero	1	1	0.38	0.69	1.8
Estante de sumplementos	1	1	1	1.36	2.1
Mesa de trabajo movil	1	-	1.21	0.61	0.67
Operarios	2	-	-	-	1.65

Área :	Probado de Tanques				
Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)
Estructura de probado de termas	1	1	1.33	1.25	2.5
Soldadura con electrodo 1	1	1	0.4	0.32	0.5
Estructura de trabajo	1	2	0.46	0.47	0.2
Mesa de trabajo	1	2	0.8	0.46	0.75
Mueble metalico azul	1	1	0.7	0.72	1
Alimentador del prob. De termas	1	1	1.15	0.74	0.87
Mesa movil	1	0	0.8	0.6	0.82
Operarios	1	-	-	-	1.65

Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)
Cizalla CNC	1	1	3.6	3.2	2
Mesa de apollo de planchas	1	1	3.27	1.2	1
Estante de retazos inoxidables	1	1	2.1	0.65	2.4
Estante de retazos fierro	1	1	2.1	0.9	1.96
Mueble Metálico	1	1	0.61	0.85	1.45
Operarios	3	-	-	-	1.65
Área :	Transito				

Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)
Corte con Cieraa cinta	1	2	1.4	0.76	1.4
Estante de tubos y planchas	1	1	5.5	1.6	2.6
Estante de Acrilicos	1	1	1.6	1.2	2.8
Tachos grande de basura	1	1	2.4	0.8	2.02
Tachos de basura cilindricos	4	2	0.58	0.58	0.91
Estante de planchas fierro	1	2	2.5	1.47	1.3
Cizalla mecanica	1	1	2.5	2.8	1.4
Mesa de Cizalla	1	2	1.12	2.3	1.01
Compresora	1	1	1.2	0.6	1.2
Tina de anodizado	2	2	3.2	1.3	1.2
Pulmon de compresora	2	1	0.8	0.8	2.3
Compresora de Tornillo	1	1	1	0.72	0.95
Recuperador de pintura en polvo	1	1	1.3	1.4	2.4
Estoca	2	0	1.3	0.35	1.3
Carretilla	2	0	0.9	0.4	1.25

Área:	Acrilicos				
Elementos	n	N	Largo (I)	Ancho (a)	Altura (h)
Doblador de acrilicos	1	2	1.2	0.5	1.66
Estante de piezas de acrilicos	1	1	1.2	0.8	2.34
Casillero metalico	1	1	0.38	0.69	1.8
Mueble metalico	1	1	0.4	0.6	1.09
Mesa de trabajo grande	1	2	1.5	1.04	0.87
Mesa de trabajo pequeña	1	2	1.02	0.72	1
Estante de retazos de acrilico	1	1	0.5	0.3	1.3
Operarios	1	-	-	-	1.65

Figura 231 Medidas de las áreas de planta

Como se pudo apreciar se tienen todos los datos de todos los elementos para la aplicación del método Guerchet, también se resaltaron los operarios y los elementos móviles ya que estos no estuvieron incluidos en ciertos cálculos que se verán más adelante. Para poder hallar la superficie total (ST) primero se calcularon 3 superficies, superficie estática (SS), superficie de gravitación (Sg) y la superficie de evolución (Se). Se calcularon estas dos primeras superficies ya que ambas fueron necesarias para calcular la superficie de evolución, la cual necesitó una constante "K", llamada coeficiente de evolución, cuyo cálculo también está incluido en las siguientes tablas.

Área :			Enlozado	ı	
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss+Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura
Tina decapado	2.74	2.74	5.47	10.94	18.82
Compresora	0.44	0.44	0.88	0.44	0.79
Estante de Secado	0.41	0.41	0.81	0.41	0.93
Horno de Secado 1	2.60	5.20	7.80	5.20	18.72
Estantes de sopladores	2.02	2.02	4.03	2.02	4.15
Estante de Enlozado	0.45	0.45	0.91	0.45	0.34
Tina	0.27	0.27	0.53	0.27	0.13
Tina de escurrido	0.84	1.68	2.52	0.84	0.52
Extractor de Frita	5.25	5.25	10.50	5.25	21.00
Molino de Frita	5.04	10.08	15.12	5.04	17.14
Horno de enlozado	8.50	17.00	25.50	8.50	35.70
Mueble	0.56	0.56	1.12	0.56	0.46
Casillero de Metal	0.26	0.26	0.52	0.26	0.47
Casillero de Madera	0.36	0.36	0.71	0.36	0.54
Transformador	2.17	2.17	4.34	2.17	4.12
Escaleras de tina	1.28	2.56	3.84	2.56	1.82
Jaula de productos quimicos	2.55	2.55	5.10	2.55	5.10
	47.81	130.76			
Carrito	0.2	-	-	0.2	0.16
Operaios	0.5	-	-	3	4.95
	3.20	5.11			

Área:	Pintura en polvo				
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss + Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura
Horno Grande	3.90	7.81	11.71	3.90	9.76
Horno Pequeño	2.00	2.00	4.00	2.00	4.20
Extractor de pintura Grande	4.20	4.20	8.40	4.20	9.87
Extractor de pintura Pequeño	1.65	1.65	3.30	1.65	3.80
Maquina de pintura	0.56	0.56	1.12	1.12	1.34
Tina de lavado	1.14	1.14	2.29	1.14	1.14
Tina de Escurrido	0.51	0.51	1.01	0.51	0.36
Pestañadora	0.70	1.40	2.10	0.70	0.98
Soldadura de Punto 1	0.45	0.90	1.35	0.90	1.13
Compresora	0.44	0.44	0.88	0.44	0.79
Mesa de trabajo	1.06	2.12	3.17	1.06	1.04
Casillero	0.26	0.26	0.52	0.26	0.47
Estante de sumplementos	1.36	1.36	2.72	1.36	2.86
	19.25	37.74			
Mesa de trabajo movil	0.7381	-	-	0.7381	0.49
Operaios	0.5	-	-	1	1.65
	1.74	2.14			

H _{EM}	1.233834072
H _{EF}	1.961031897
K	0.314587966

H _{ef}	1.596875 2.73465895
K	0.29

Figura 232 Cálculo de la superficie estática y la superficie de gravitación.

Elaborado por: los autores

Área :	Área : Soldadura					
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss+Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura	
Maquina MIG 1	0.42	0.42	0.85	0.85	0.76	
Roladora automática	2.00	2.00	4.00	2.00	2.60	
Roladora manual	1.08	1.08	2.16	1.08	1.40	
Taladro de columna 1	0.40	0.40	0.80	0.80	1.44	
Esmeril de banco	0.15	0.15	0.30	0.15	0.20	
Mesa de trabajo	0.93	3.72	4.65	1.86	1.67	
Casillero 1	0.22	0.22	0.44	0.22	0.40	
Machina de tanques 1	0.43	0.43	0.85	0.85	0.62	
Prensa excéntrica ploma	0.90	0.90	1.80	0.90	1.89	
Mesa a lo largo	1.05	1.05	2.09	5.23	4.23	
Estante de matrices	1.02	3.07	4.09	1.02	1.28	
Tronsadora	0.24	0.24	0.48	0.24	0.33	
Estante de sumplementos	1.09	1.09	2.18	1.09	2.28	
	TOTAL			16.29	19.12	
Mesa movil	0.76	-	-	0.76	0.51	
Operaios	0.5	-	-	1	1.65	
	1.76	2.16				

Área:	Probado de Tanques				
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss+Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura
Estructura de probado de termas	1.66	1.66	3.33	1.66	4.16
Soldadura con electrodo 1	0.13	0.13	0.26	0.13	0.06
Estructura de trabajo	0.22	0.43	0.65	0.22	0.04
Mesa de trabajo	0.37	0.74	1.10	0.37	0.28
Mueble metalico azul	0.50	0.50	1.01	0.50	0.50
Alimentador del prob. De termas	0.85	0.85	1.70	0.85	0.74
TO	OTAL			3.73	5.78
Mesa movil	0.48	-	-	0.48	0.39
Operaios	0.50	-	-	0.50	0.83
TO	0.98	1.22			

К	0.400923239
H _{EF}	1.550757434
H _{EM}	1.243469388

-	
К	0.524901411
H _{EF}	1.173926927
H _{EM}	1.2323918

N 0.32	4301411				
Área :	Ensamblaje de termas				
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss + Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura
Estructura de Inyectado	1.92	3.84	5.76	1.92	4.22
Mesa de Pre ensamble	1.71	3.42	5.13	1.71	0.68
Mesa de ensamble final	1.68	3.36	5.03	1.68	0.79
Estructuras de almacén de tapas	0.32	0.32	0.65	1.30	0.65
Mueble de herramientas	1.08	1.08	2.16	2.16	1.94
Estructura de Quimicos	2.27	2.27	4.54	2.27	4.08
Almacen de cajas	0.78	0.78	1.56	0.78	1.52
TOTAL					13.89
Estr. Almacen de tapas movil	0.15	-	-	0.60	1.12
Operaios	0.50	-	-	1.00	1.65
TOTAL				1.60	2.77

H _{EM}	1.65	
H _{EF}	1.95	
К	0.423076923	
Área:		Plegado y Prensado

Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss + Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura
Plegadora CNC	6.72	6.72	13.44	6.72	18.14
Plagadora mecanica	1.54	1.54	3.08	1.54	2.62
Prensa Excéntrica Grande	1.80	3.60	5.40	1.80	4.14
Prensa Excéntrica Azul	1.10	2.20	3.30	1.10	2.42
Estante de matrices	1.35	2.70	4.05	1.35	3.78
Mesa de trabajo Grande	1.08	3.24	4.32	1.08	0.99
Soldadura TIG	0.32	0.32	0.64	0.32	0.16
Mesas de trabajo pequeña	0.61	1.22	1.84	1.22	0.82
	15.13	33.08			
Mesa de trabajo móvil	0.48	-	-	0.96	0.89
Operaios	0.50	-	-	1.00	1.65
	TOTAL			1.00	1.65

H _{EM}	1.65
H _{EF}	2.185563155
K	0.377477081

Área:	Corte				
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss + Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura
Cizalla CNC	11.52	11.52	23.04	11.52	23.04
Mesa de apollo de planchas	3.92	3.92	7.85	3.92	3.92
Estante de retazos inoxidables	1.37	1.37	2.73	1.37	3.28
Estante de retazos fierro	1.89	1.89	3.78	1.89	3.70
Mueble Metálico	0.52	0.52	1.04	0.52	0.75
•	19.22	34.70			
Operaios	0.50	-	-	1.50	2.48
•	TOTAL				

H _{EM}	1.65
H _{EF}	1.80544946
К	0.456949928

Área :	Transito				
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss + Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura
Corte con Cieraa cinta	1.06	2.13	3.19	1.06	1.49
Estante de tubos y planchas	8.80	8.80	17.60	8.80	22.88
Estante de Acrilicos	1.92	1.92	3.84	1.92	5.38
Tachos grande de basura	1.92	1.92	3.84	1.92	3.88
Tachos de basura cilindricos	0.34	0.67	1.01	1.35	1.22
Estante de planchas fierro	3.68	7.35	11.03	3.68	4.78
Cizalla mecanica	7.00	7.00	14.00	7.00	9.80
Mesa de Cizalla	2.58	5.15	7.73	2.58	2.60
Compresora	0.72	0.72	1.44	0.72	0.86
Tina de anodizado	4.16	8.32	12.48	8.32	9.98
Pulmon de compresora	0.64	0.64	1.28	1.28	2.94
Compresora de Tornillo	0.72	0.72	1.44	0.72	0.68
Recuperador de pintura en polvo	1.82	1.82	3.64	1.82	4.37
TC	41.16	70.87			
Estoca	0.46	-	-	0.91	1.18
Carretilla	0.36	-	-	0.72	0.90
TO	0.72	0.90			

H _{EM}	1.25
H _{EF}	1.721834861
К	0.362984868

Figura 233 Cálculo de la superficie estática y la superficie de gravitación. Elaborado por: los autores

Área:	Acrilicos									
Elementos	Ss = Area	Sg = Ss x N	Ss + Sg	Area total = Area x n	Área Total x Altura					
Doblador de acrilicos	0.60	1.20	1.80	0.60	1.00					
Estante de piezas de acrilicos	0.96	0.96	1.92	0.96	2.25					
Casillero metalico	0.26	0.26	0.52	0.26	0.47					
Mueble metalico	0.24	0.24	0.48	0.24	0.26					
Mesa de trabajo grande	1.56	3.12	4.68	1.56	1.36					
Mesa de trabajo pequeña	0.73	1.47	2.20	0.73	0.73					
Estante de retazos de acrilico	0.15	0.15	0.30	0.15	0.20					
	TOTAL			4.51	6.26					
Operaios	0.50	-	-	0.50	0.83					
	0.50	0.83								

HE	А	1.65
HEF		1.389641859
K		0.593678144

Figura 234 Cálculo de la superficie estática y la superficie de gravitación. Elaborado por: los autores

Ya con los cálculos de las dos primeras superficies y el cálculo del coeficiente de evolución, se procede a realizar el caculo de la superficie de evolución para finalmente sumar las 3 superficies obteniendo la superficie total requerida, para poder hacer una comparación final con el área real.

Área:	Enlozado									
Elementos	Ss + Sg	К	Se = K (SS + Sg)	St por Esstación	ST					
Tina decapado	5.47	0.29	1.60	7.07	28.28					
Compresora	0.88	0.29	0.26	1.14	1.14					
Estante de Secado	0.81	0.29	0.24	1.05	1.05					
Horno de Secado 1	7.80	0.29	2.28	10.08	20.15					
Estantes de sopladores	4.03	0.29	1.18	5.21	5.21					
Estante de Enlozado	0.91	0.29	0.26	1.17	1.17					
Tina	0.53	0.29	0.15	0.68	0.68					
Tina de escurrido	2.52	0.29	0.74	3.26	3.26					
Extractor de Frita	10.50	0.29	3.07	13.57	13.57					
Molino de Frita	15.12	0.29	4.41	19.53	19.53					
Horno de enlozado	25.50	0.29	7.45	32.95	32.95					
Mueble	1.12	0.29	0.33	1.45	1.45					
Casillero de Metal	0.52	0.29	0.15	0.68	0.68					
Casillero de Madera	0.71	0.29	0.21	0.92	0.92					
Transformador	4.34	0.29	1.27	5.61	5.61					
Escaleras de tina	3.84	0.29	1.12	4.96	9.92					
Jaula de productos quimicos	5.10	0.29	1.49	6.59	6.59					
	TC	OTAL			152.15					
Área: Enlozado										

Área :	Pintura en polvo										
Elementos	Ss + Sg	К	Se = K (SS + Sg)	St por Esstación	ST						
Horno Grande	11.71	0.31	3.68	15.40	15.40						
Horno Pequeño	4.00	0.31	1.26	5.26	5.26						
Extractor de pintura Grande	8.40	0.31	2.64	11.04	11.04						
Extractor de pintura Pequeño	3.30	0.31	1.04	4.34	4.34						
Maquina de pintura	1.12	0.31	0.35	1.47	2.94						
Tina de lavado	2.29	0.31	0.72	3.01	3.01						
Tina de Escurrido	1.01	0.31	0.32	1.33	1.33						
Pestañadora	2.10	0.31	0.66	2.76	2.76						
Soldadura de Punto 1	1.35	0.31	0.42	1.77	3.55						
Compresora	0.88	0.31	0.28	1.16	1.16						
Mesa de trabajo	3.17	0.31	1.00	4.17	4.17						
Casillero	0.52	0.31	0.16	0.69	0.69						
Estante de sumplementos	2.72	0.31	0.86	3.58	3.58						
TOTAL											
h											

Figura 235 Cálculo de la superficie de evolución y de la superficie total. Elaborado por: los autores

-	1		Soldadura			Área:		Prob	ado de Tan	ques
Elementos	Ss + Sg	К	Se = K (SS + Sg)	St por Esstación	ST	Elementos	Ss + Sg	к	Se = K (SS + Sg)	St por Esstación
aquina MIG 1	0.85	0.52	0.45	1.29	2.59	Estructura de probado de termas		0.40	1.33	4.66
oladora automática	4.00	0.52	2.10	6.10	6.10	Soldadura con electrodo 1	3.33 0.26	0.40	0.10	0.36
oladora manual	2.16	0.52	1.13	3.29	3.29	Estructura de trabajo	0.65	0.40	0.26	0.91
aladro de columna 1	0.80	0.52	0.42	1.22	2.44	Mesa de trabajo	1.10	0.40	0.44	1.55
meril de banco	0.30	0.52	0.16	0.46	0.46	Mueble metalico azul	1.01	0.40	0.40	1.41
esa de trabajo	4.65	0.52	2.44	7.09	14.18	Alimentador del prob. De termas	1.70	0.40	0.68	2.38
sillero 1	0.44	0.52	0.23	0.68	0.68	Mesa movil	0.00	0.40	0.00	0.00
achina de tanques 1	0.85	0.52	0.45	1.30	2.59					
rensa excéntrica ploma	1.80	0.52	0.95	2.75	2.75					
lesa a lo largo	2.09	0.52	1.10	3.19	15.94					
stante de matrices	4.09	0.52	2.15	6.24	6.24					
onsadora	0.48	0.52	0.25	0.73	0.73					
tante de sumplementos	2.18	0.52	1.14	3.32	3.32					
	TOTA	L			61.29		TOTAL			
					-	2				
Área: Área :	1	Sold	adura Ensamblai	e de termas	63	Área: Área :		Probado de	Tanques Cort	· ·
AICE.			Liisaiiibld	c ac cernids		Aica.			COIL	
Elementos	Ss +	Sg	K	((SS + St _I		Elementos	Ss + Sg	к	Se = K (Sg)	l l
tructura de Invectado	5.7	6 '		44 8.:		Cizalla CNC	23.04	0.46		
tructura de Inyectado esa de Pre ensamble	5.7						7.85	0.46		
		-	-			Mesa de apollo de planchas				
sa de ensamble final	5.0			13 7.:		Estante de retazos inoxidable		0.46		
ructuras de almacén de				27 0.9		Estante de retazos fierro	3.78	0.46		
ueble de herramientas	4.5			91 3.0 92 6.4		Mueble Metálico	1.04	0.46	0.47	7 1.51
tructura de Quimicos macen de cajas	1.5			92 6.4 66 2.3				+		
macen de cajas	1.5		7.42 0.	00 2	2.22					
	_									
-										
	TO	TAL			41.17		ТОТА	AL .		
hma:	то		amblaic do *a	rmas		Áras	TOTA	AL .	Corte	
Área: Área :	TO	Ensa	amblaje de te legado y Pre		41.17	Área: Área :	TOTA	AL .	Corte Transi	to
	TO	Ensa					TOTA	AL .		to
	TO Ss + Sg	Ensa		nsado			TOTA Ss + Sg	K		
Área : Elementos egadora CNC	Ss + Sg	Ensa P	Se = K (SS + Sg) 5.07	St por Esstación 18.51	ST 18.51	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta	Ss + Sg 3.19	K 0.36	Se = K (S Sg) 1.16	S + St por Esstación 4.35
Área : Elementos egadora CNC agadora mecanica	Ss + Sg 13.44 3.08	K 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16	St por Esstación 18.51 4.24	ST 18.51 4.24	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas	Ss + Sg 3.19 17.60	K 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39	S + St por Esstación 4.35 23.99
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica ensa Excéntrica Grande	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40	K 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04	St por Esstación 18.51 4.24 7.44	ST 18.51 4.24 7.44	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84	K 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23
Área : Elementos egadora CNC agadora mecanica ensa Excéntrica Grande ensa Excéntrica Azul	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30	K 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55	ST 18.51 4.24 7.44 4.55	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84	K 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23
Área : Elementos egadora CNC ggadora mecanica ensa Excéntrica Grande ensa Excéntrica Azul iante de matrices	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura Cilindricos	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01	K 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 1.39	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38
Área : Elementos egadora CNC ggadora mecanica ensa Excéntrica Grande ensa Excéntrica Azul ante de matrices essa de trabajo Grande	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01 11.03	0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 1.39 0.37 4.00	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38 15.03
Área : Elementos agadora CNC gadora mecanica ensa Excéntrica Grande ensa Excéntrica Azul ante de matrices asa de trabajo Grande	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura Cilindricos	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01	K 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 1.39	S+ St por Esstación 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38
Área : Elementos egadora CNC ggadora mecanica ensa Excéntrica Grande ensa Excéntrica Azul iante de matrices	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura dilindricos Estante de planchas fierro	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01 11.03	0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 1.39 0.37 4.00	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38 15.03
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul unte de matrices sa de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura cilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01 11.03 14.00	0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 1.39 0.37 4.00 5.08	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38 15.03 19.08
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul ante de matrices sa de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura dilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla	3.19 17.60 3.84 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73	X 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 0.37 4.00 5.08 2.81	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38 15.03 19.08 10.53
Área : Elementos egadora CNC gadora mecanica ensa Excéntrica Grande ensa Excéntrica Azul ante de matrices sas de trabajo Grande idadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área : Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura dilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla Compresora	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73	X 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 0.37 4.00 5.08 2.81 0.52	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38 15.03 19.08 10.53
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul ante de matrices sas de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área: Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura cilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla Compresora Tina de anodizado	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73 1.44 12.48	X 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 1.39 1.39 4.00 5.08 2.81 0.52 4.53	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38 15.03 19.08 10.53 1.96
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul ante de matrices sas de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área: Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura cilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla Compresora Tina de anodizado Pulmon de compresora	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73 1.44 12.48	X 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 1.39 0.37 4.00 5.08 2.81 0.52 4.53 0.46	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 1.38 15.03 19.08 10.53 1.76 17.01
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul unte de matrices sa de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área: Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura dilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla Compresora Tina de anodizado Pulmon de compresora Compresora de Tomillo	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73 1.44 12.48 12.48	K 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 0.37 4.00 5.08 2.81 0.52 4.53 0.46 0.52	S+ St por Esstació 4.35 23.99 5.23 5.23 15.03 19.08 10.53 1.96 1.701 1.744
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul ante de matrices sa de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área: Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura dilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla Compresora Tina de anodizado Pulmon de compresora Compresora de Tomillo	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73 1.44 12.48 12.48	K 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 0.37 4.00 5.08 2.81 0.52 4.53 0.46 0.52	S+ St por Estació 4.35 23.99 5.23 5.23 15.03 19.08 10.53 1.96 1.701 1.744
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul ante de matrices sa de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área: Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura dilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla Compresora Tina de anodizado Pulmon de compresora Compresora de Tomillo	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73 1.44 12.48 12.48	K 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 0.37 4.00 5.08 2.81 0.52 4.53 0.46 0.52	S+ St por Estació 4.35 23.99 5.23 5.23 15.03 19.08 10.53 1.96 1.701 1.744
Área : Elementos gadora CNC gadora mecanica nsa Excéntrica Grande nsa Excéntrica Azul ante de matrices sa de trabajo Grande dadura TIG	Ss + Sg 13.44 3.08 5.40 3.30 4.05 4.32 0.64	Ensa P K 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.38 0.3	Se = K (SS + Sg) 5.07 1.16 2.04 1.25 1.53 1.63	St por Esstación 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	ST 18.51 4.24 7.44 4.55 5.58 5.95 0.88	Área: Elementos Corte con Cieraa cinta Estante de tubos y planchas Estante de Acrilicos Tachos grande de basura Tachos de basura dilindricos Estante de planchas fierro Cizalla mecanica Mesa de Cizalla Compresora Tina de anodizado Pulmon de compresora Compresora de Tomillo	Ss + Sg 3.19 17.60 3.84 1.01 11.03 14.00 7.73 1.44 12.48 12.48	K 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36 0.36	Se = K (S Sg) 1.16 6.39 1.39 0.37 4.00 5.08 2.81 0.52 4.53 0.46 0.52	S+ St por Estació 4.35 23.99 5.23 5.23 15.03 19.08 10.53 1.96 1.701 1.744

Figura 236 Cálculo de la superficie de evolución y de la superficie total. Elaborado por: los autores

Área:			Acrilicos				
Elementos	Ss + Sg	к	Se = K (SS + Sg)	St por Esstación	ST		
Doblador de acrilicos	1.80	0.59	1.07	2.87	2.87		
Estante de piezas de acrilicos	1.92	0.59	1.14	3.06	3.06		
Casillero metalico	0.52	0.59	0.31	0.84	0.84		
Mueble metalico	0.48	0.59	0.28	0.76	0.76		
Mesa de trabajo grande	4.68	0.59	2.78	7.46	7.46	587.64	Superficie Total Requerida
Mesa de trabajo pequeña	2.20	0.59	1.31	3.51	3.51		
Estante de retazos de acrilico	0.30	0.59	0.18	0.48	0.48		
						600	Superficie
	TOTAL				18.98		
Área:		Acri	ilicos		20		

Figura 237 Cálculo de la superficie de evolución y de la superficie total Elaborado por: los autores

Como se pudo apreciar en todas las áreas la superficie total requerida es menor que la superficie total actual, el total de área requerida es de 587.64 m2 y el total actual de la planta es de 600 m2, esto fue útil para realizar la propuesta de distribución de planta, utilizando el diagrama de relación.

Primero, se presentó la distribución general actual de la empresa, seguido de un cuadro de procesos con la numeración y el área requerida, esto con el fin de identificar el punto de partida para la distribución de planta.

N°	Área	Requisito (m ²)
1	Corte	56.00
2	Plegado y Prensado	52.21
3	Soldadura	61.29
4	Enlozado	152.15
5	Pintura en polvo	59.23
6	Probado de tanques	11.27
7	Ensamble de Termas	41.17
8	Acrílicos	18.98
9	Almacén de Pro. Ter.	50.5
10	Transito	135.35
11	Comedor	15

Figura 238 Medidas de áreas requeridas

Elaborado por: los autores

11 3 6 7 5 10 8 2 10 9

Figura 239 Distribución de planta actual Elaborado por: los autores

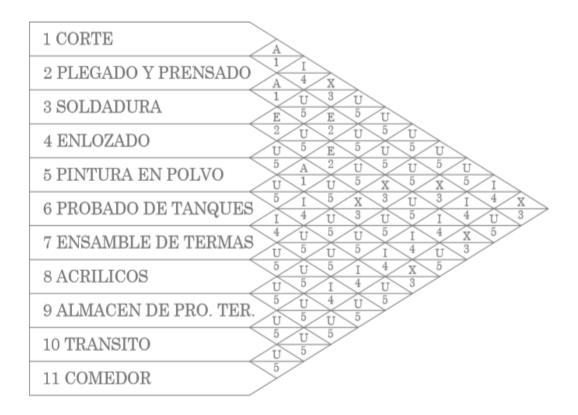
c) Elaborar tabla de relaciones y diagrama relacional

Lo siguiente es desarrollar la tabla relacional en la que se evaluaran las áreas para identificar que tan cerca debe estar ciertas áreas entre sí o cuales no deben estar cerca, uno de los puntos que tuvo que corregir es alejar el área de pintura en polvo del comedor para evitar cualquier contaminación que ya se pueda estar dando.

Clasificaciones de Proximidad							
Α	Necesaria						
E	Especial						
I	Importante						
0	Ordinaria						
U	Sin Importancia						
Х	No deseable						

Figura 240 Tabla de relación Elaborado por: los autores

Lista de Motivos							
1	Secuencia del proceso						
2	Flujo de materiales						
3	Cuidado de productos o maquinas						
4	Conveniencia						
5	Por no ser necesario						



A:(1,3)(1,10)(2,10)(5,6)

E:(1,2)(2,4)(3,10)(5,7)(5,10)

I:(2,3)(2,5)(4,10)(6,7)(6,10)(7,10)(8,10)

U: (1,5) (1,6) (1,7) (1,8) (1,9) (2,6) (2,7) (2,8) (2,11) (3,4) (3,5) (3,6) (3,7) (3,9) (4,5) (4,6) (4,7) (4,9) (4,11) (5,8) (5,9) (6,8) (6,9) (6,11) (7,8) (7,9) (7,11) (8,9) (8,11) (9,10) (9,11) (10,11)

X:(1,4)(1,11)(2,9)(3,8)(3,11)(4,8)(5,11)

Figura 241 Tabla de relación Elaborado por: los autores

Teniendo la tabla de relación y su resumen según la evaluación realizada, se procede a realizar el diagrama relacional, que consiste en guiarse del resumen de la tabla de relación para poder crear conectores entre las áreas pero que se diferencien por grado de importancia con el uso de colores y variados modelos de relación ya pueda ser muchas líneas o líneas curvas, etc.

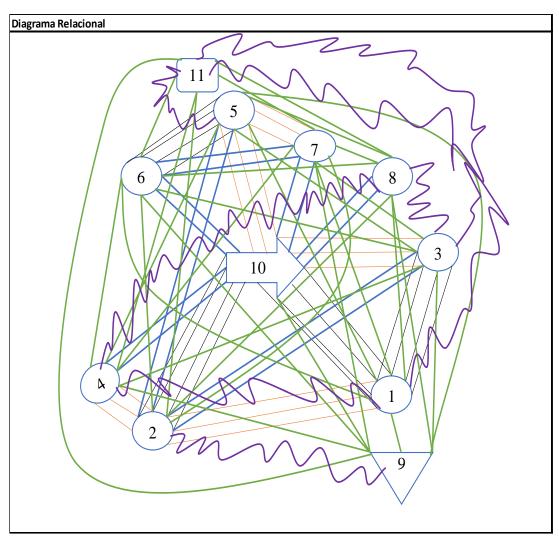


Figura 242 Diagrama relacional Elaborado por: los autores

Se presenta el diagrama de recorrido actual de la empresa usando el mapa proporcionado por la empresa en CAD, para posteriormente continuar con la propuesta de redistribución de planta.

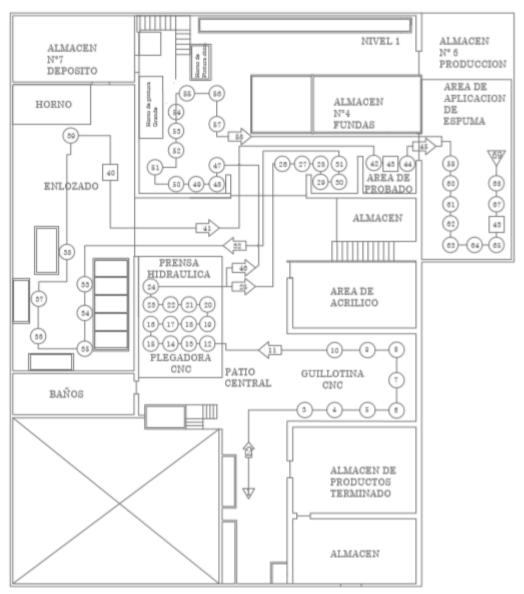


Figura 243 Diagrama de recorrido Elaborado por: los autores

d) Elaborar plano de distribución de planta propuesta

Con el diagrama relacional se puede empezar a realizar los posibles cambios en la empresa, cabe aclarar que la empresa recomendó que áreas como enlozado, corte y plegado y prensado, se deberían mantener estáticas por condiciones de máquinas imposibles de mover ya que estaban empotradas al suelo, y el área del comedor también por ser un ambiente especial. Para poder comprobar que la propuesta de distribución de planta es mejor que la actual se tuvo que ubicar la matriz de volumen en la que se indican las cantidades que entre cada área a la siguiente en la línea, después se realizó la matriz de distancias, la cual indica la distancia que recorre cada entrega de material de área a área y por último

la matriz de esfuerzos que es la multiplicación de ambas matrices según la ubicación, esta matriz se hará también para la propuesta ya que contara con distancias diferentes y se compararan los resultados.

DISTRIBUCIÓN DE PLANTA PROPUESTO									
	11								
4	6	5	7	8					
		10	3						
	2		1						
			9)					

Figura 244 Distribución de planta propuesta Elaborado por: los autores

Áreas	}	1 Corte	Plegado y Prensado	ω Soldadura	4 Enlozado	Pintura en polvo	Probado de tanques	Lensamble Termas	∞ Acrilicos	Almacen de Prod. Ter.	01 Transito	11 Comedor
Corte	1	*	400	100								
Plegado y Prensado	2	,	X	200		200						
Soldadura	3			×	200	100						
Enlozado	4				×		200					
Pintura en polvo	5					*		200				
Probado de tanques	6						×	200				
Ensamble Termas	7							/		200		
Acrilicos	8								/*			
Almacen de Prod. Ter.	9									1		
Transito	10										×	
Comedor	11											×

Figura 245 Matriz de volumen Elaborado por: los autores

Áreas	S	1 Corte	Plegado y Prensado	ω Soldadura	4 Enlozado	Pintura en polvo	Probado de tanques	Ensamble Termas	∞ Acrilicos	Almacen de Prod. Ter.	10 Transito	Comedor
Corte	1	1	2	3								
Plegado y Prensado	2		*	2		2						
Soldadura	3			7	2	1						
Enlozado	4						3					
Pintura en polvo	5					1		3				
Probado de tanques	6						X-	1				
Ensamble Termas	7							7		5		
Acrilicos	8								*			
Almacen de Prod. Ter.	9									/		
Transito	10										×/	
Comedor	11											7

Figura 246 Matriz de distancia actual

Elaborado por: los autores

Áreas	S	Corte	Plegado y Prensado	∾ Soldadura	4 Enlozado	Pintura en polvo	Probado de granques	Ensamble 2 Termas	∞ Acrilicos	Almacen de Prod. Ter.	0 Transito
Corte	1	*	2	1							
Plegado y Prensado	2		7	2		2					
Soldadura	3			X/	2	2					
Enlozado	4				1		2				
Pintura en polvo	5					*		1			
Probado de tanques	6						/	2			
Ensamble Termas	7							/		4	
Acrilicos	8								*		
Almacen de Prod. Ter.	9									_X	
Transito	10										1
Comedor	11										

Figura 247 Matriz de distancia propuesta

Elaborado por: los autores

Area	Unidades	ACT	UAL	PROPUESTO		
Alea	Ullidades	Distancia	UxD	D. Prop.	U x Dpp	
1 - 2	400	2	800	2	800	
1-3	100	3	300	1	100	
2 - 3	200	2	400	2	400	
2 - 5	200	2	400	2	400	
3 - 4	200	3	600	2	400	
3 - 5	100	1	100	2	200	
4 - 6	200	3	600	2	400	
5 - 7	200	3	600	1	200	
6 - 7	200	1	200	2	400	
7 - 9	200	5	1000	4	800	
		TOTAL	5000	TOTAL	4100	

Figura 248 Matriz de esfuerzos actual versus el propuesto Elaborado por: los autores

Se aprecia que el resultado de la matriz de esfuerzos de la distribución de planta actual frente a la del propuesto es mayor, indicando que la distribución de planta propuesta es mejor que la distribución de planta actual.

4.2.5.5 Análisis del desarrollo de la mejora del desempeño laboral

Como se mencionó anteriormente para este caso en particular, el análisis de avance del desarrollo del plan en general se realizó al final, por lo cual se presenta tres medidas tomadas a lo largo del desarrollo con su respectiva apreciación.

Reporte de Avance del Proyecto					Reporte de Avance del Proyecto					
Plan:	Mejora o	le la gestiói	n estratégica	Ш	Plan:	Mejora de la gestión estratégic				
Fecha:			2/08/2019	Ш	Fecha:	2/08/				
Evaluador: Sofia Solis / Rodrigo Sopprani			Evaluador:	duador: Sofia Solis / Rodrigo Soppra						
Actividades:	Estado	Costo	Alcance		Actividades:		Estado	Costo	Alcance	
Elaboración y presentación de la Skill Matrix				Ш		r e identificar mejores formas de control de peligro	ok	345	Adm.	
Evaluación del estado actual de los uniformes y creación del cuadro de control					Priorización de r	iesgos en matriz IPER	ok	230	Planta	
Entrega de uniformes y actualización del cuadro de control				Ш	Identificar los nu	evos riesgos que surgieron en el lapso de tiempo c	ok	230	T. la Emp.	
Capacitación de Residencia				Ш	Capacitación de	riesgos en planta	ok	517.5	T. la Emp.	
Elaboración y presentación del programa "HAPPY FRIDAY"				Ш	Análisis de la im	plementación de medidas de control con Gerencia	ok	230	Adm.	
Exponer el resultado del checklist 5's a la gerencia	ok	230	Adm.	Ш	Definir comité d	e SST	ok	287.5	Adm.	
Elección de comité de auditorias 5's y elaboración del plan				Ш	Definir brigadist	as de emergencia	ok	287.5	Adm.	
Capacitación de sensibilización.				Ш	Elaboración y entrega de formatos de control de SST					
Aplicación y auditorias de la 1's SEPARAR.				Ш	Elaboración y presentar política de seguridad y salud en el trabajo					
Aplicación y auditorias de la 2's SITUAR.				Ш	Evaluación del estado actual de epp's					
Aplicación y auditorias de la 3's SANITIZAR.				Ш	Identificar las zonas que requieren de señaléticas					
Aplicación y auditorias de la 4's ESTANDARIZAR.				Ш	Implementación de pausas activas y charlas de 5 min					
Aplicación y auditorias de la 5's SOSTENER.				Ш	Elaboración y presentar el mapeo general de señalética					
Aplicar método Gurchet para determinar área requerida				Ш	Instalación de se	ñalética de acuerdo al mapa general de señaléticas				
Elaborar tabla de relaciones y diagrama relacional				Ш	Entrega y registr	o de EPP'S				
Elaborar plano de distribución de planta propuesta				Ш						
Presentar el plano propuesto a la gerencia										
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance		Actividades -	Agregadas:	Estado	Costo	Alcance	
OBS:					OBS:					
CPI 1.41		SPI	0.63		CPI	1.41		SPI	0.63	

Figura 249 Reporte de avance del plan de mejora del desempeño laboral – N°1

Como primera medida de control del plan en general, se apreció un retraso en las actividades determinadas según se muestra en el indicador SPI y a su vez un consumo menor en costos, esto ocurrió debido al incumplimiento de las actividades planificadas, no se presentaron nuevas actividades en este punto y el alcance estuvo según lo previsto.

Reporte de Avance del Proyecto					Reporte de Avance del Proyecto					
Reporte de Avance del I	Toyecto					Reporte de Avance de	Proyecto			
Plan:	Meiora	de la gestió	n estratégica		Plan:		Meio	ra de la gesti	ión estratégica	
Fecha:			31/08/2019		Fecha:				31/08/2019	
Evaluador:	Sofia S	olis / Rodri	go Sopprani		Evaluador:		Sofi	a Solis / Rod	lrigo Sopprani	
Actividades:	Estado	Costo	Alcance		Actividades: Estado Costo		Costo	Alcance		
Elaboración y presentación de la Skill Matrix	ok	230	Adm.		Estudiar, mejora	r e identificar mejores formas de control de peligro	ok	345	Adm.	
Evaluación del estado actual de los uniformes y creación del cuadro	ok	230	Planta		Priorización de	riesgos en matriz IPER	ok	230	Planta	
de control Entrega de uniformes y actualización del cuadro de control	- OK	250	- Aunti		Identificar los n	uevos riesgos que surgieron en el lapso de tiempo	ok	230	T. la Emp.	
Capacitación de Residencia						riesgos en planta	ok	517.5	T. la Emp.	
Elaboración y presentación del programa "HAPPY FRIDAY"						plementación de medidas de control con Gerencia	ok	230	Adm.	
Exponer el resultado del checklist 5's a la gerencia	ok	230	Adm.		Definir comité o	e SST	ok	287.5	Adm.	
Elección de comité de auditorias 5's y elaboración del plan	ok	230	Adm.		Definir brigadis	as de emergencia	ok	287.5	Adm.	
Capacitación de sensibilización.	ok	517.5	T. la Emp.		Elaboración y es	ntrega de formatos de control de SST				
Aplicación y auditorias de la 1's SEPARAR.	ok	287.5	Planta		Elaboración y presentar política de seguridad y salud en el trabajo					
Aplicación y auditorias de la 2's SITUAR.	ok	287.5	Planta		Evaluación del estado actual de epp's		ok	230	Planta	
Aplicación y auditorias de la 3's SANITIZAR.	ok	287.5	Planta		Identificar las zonas que requieren de señaléticas					
Aplicación y auditorias de la 4's ESTANDARIZAR.					Implementación de pausas activas y charlas de 5 min		ok	460	Planta	
Aplicación y auditorias de la 5's SOSTENER.					Elaboración y presentar el mapeo general de señalética					
Aplicar método Gurchet para determinar área requerida	ok	690	Adm.		Instalación de se	ñalética de acuerdo al mapa general de señaléticas				
Elaborar tabla de relaciones y diagrama relacional	ok	287.5	Adm.		Entrega y regist	ro de EPP'S	ok	230	Planta	
Elaborar plano de distribución de planta propuesta	ok	287.5	Adm.							
Presentar el plano propuesto a la gerencia										
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance		Actividades	- Agregadas:	Estado	Costo	Alcance	
OBS:					OBS:					
CPI 1.32		SPI	0.82		CPI	1.32		SPI	0.82	
				1						

Figura 250 Reporte de avance del plan de mejora del desempeño laboral – N°2

Analizando la segunda medida, rápidamente se aprecia que se continúa desfasado con respecto al cronograma, es decir con las actividades planificadas, aun así se tiene actividades logradas, el indicador de costos mostro que se continuaba con un consumo menor a lo planificado, esto se pudo interpretar en dos medidas, que se encuentran muy atrasados con los planos o realmente están usando menos de lo planificado, por último se tiene el alcance según lo establecido no presenta observaciones, lo que se propuso se logró en los lugares determinados.

Reporte de Avance del Proyecto				Reporte de Avance del Proyecto						
										
Plan:	Mejora	de la gestió	n estratégica		Plan:		Mejo	ra de la gesti	ón estratégica	
Fecha:			4/10/2019		Fecha:	4/10/20				
Evaluador:	Sofia S	olis / Rodri	go Sopprani		Evaluador: Sofia Solis / Rodrigo Sop					
Actividades:	Estado	Costo	Alcance		Actividades		Estado	Costo	Alcance	
Elaboración y presentación de la Skill Matrix	ok	230	Adm.			ar e identificar mejores formas de control de peligro	ok	345	Adm.	
Evaluación del estado actual de los uniformes y creación del cuadro de control	ok	230	Planta		Priorización de	riesgos en matriz IPER	ok	230	Planta	
Entrega de uniformes y actualización del cuadro de control	ok	287.5	Planta		Identificar los r	uevos riesgos que surgieron en el lapso de tiempo o	ok	230	T. la Emp.	
Capacitación de Residencia	ok	460	T. la Emp.		Capacitación de	riesgos en planta	ok	517.5	T. la Emp.	
Elaboración y presentación del programa "HAPPY FRIDAY"	ok	287.5	Adm.		Análisis de la ir	nplementación de medidas de control con Gerencia	ok	230	Adm.	
Exponer el resultado del checklist 5's a la gerencia	ok	230	Adm.		Definir comité	de SST	ok	287.5	Adm.	
Elección de comité de auditorias 5's y elaboración del plan	ok	230	Adm.		Definir brigadis	tas de emergencia	ok	287.5	Adm.	
Capacitación de sensibilización.	ok	517.5	T. la Emp.		Elaboración y e	ntrega de formatos de control de SST	ok	230	Adm.	
Aplicación y auditorias de la 1's SEPARAR.	ok	287.5	Planta		Elaboración y presentar política de seguridad y salud en el trabajo		ok	230	Adm.	
Aplicación y auditorias de la 2's SITUAR.	ok	287.5	Planta		Evaluación del estado actual de epp's		ok	230	Planta	
Aplicación y auditorias de la 3's SANITIZAR.	ok	287.5	Planta		Identificar las zonas que requieren de señaléticas		ok	230	Adm.	
Aplicación y auditorias de la 4's ESTANDARIZAR.	ok	345	Planta		Implementación de pausas activas y charlas de 5 min		ok	460	Planta	
Aplicación y auditorias de la 5's SOSTENER.	ok	345	Planta		Elaboración y presentar el mapeo general de señalética		ok	230	Adm.	
Aplicar método Gurchet para determinar área requerida	ok	690	Adm.		Instalación de señalética de acuerdo al mapa general de señaléticas		ok	172.5	Planta	
Elaborar tabla de relaciones y diagrama relacional	ok	287.5	Adm.		Entrega y regist	ro de EPP'S	ok	230	Planta	
Elaborar plano de distribución de planta propuesta	ok	287.5	Adm.							
Presentar el plano propuesto a la gerencia	ok	230	Adm.							
Actividades - Agregadas:	Estado	Costo	Alcance		Actividades	- Agregadas:	Estado	Costo	Alcance	
		•						•		
OBS:					OBS:					
CPI 1.38		SPI	1.00		CPI	1.38		SPI	1.00	
				IJ						

Figura 251 Reporte de avance del plan de mejora del desempeño laboral – N°3

Por último, se ve el reporte final de la mejora de la gestión del desempeño laboral, donde se completó todas las actividades planificadas y se aprecia que en el costo se consumió menos de lo planeado, logrando el alcance previsto.

4.2.6 Cálculo de los indicadores de gestión del proyecto

Los indicadores de gestión del proyecto que se utilizaran son el CPI (índice de desempeño de costo) y el SPI (índice del desempeño del cronograma), indicadores que se evaluaran mediante el control de las actividades realizaras y las horas hombre utilizada, a lo largo de tres mediciones estas son, al finalizar el mes de julio, la finalizar el mes de agosto y la quincena de septiembre, en estos tres puntos se medirá los dos indicadores mencionados anteriormente, para mayor detalle de las actividades y las horas hombre logradas revisar el Apéndice LL.

Tabla 70 Primer cálculo de los indicadores de gestión del proyecto.

	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total
Resultados	19	309	11.5	3553.5
Planificado		350	11.5	4025
	% EV	EV		
Cálculo del CPI (Índice de desempeño de costos)	32.76%	5349.48	=	1.5054
•		PV		
Cálculo del SPI (Índice del desempeño del cronograma)	43.75%	7144.38	=	0.7488

Analizando los indicadores primero el

CPI maro a uno, indicando que los costos utilizados son menores a los planeados, pero a la vez se aprecia que también el SPI es menor a uno indicando que las actividades realizadas son menos a las planificadas, en resumen, en este primer punto a fines de julio se pudo indicar que se está utilizando menos recursos (horas hombre) pero esto es producto de que el proyecto esta retrasada.

Tabla 71
Segundo cálculo de los indicadores de gestión del proyecto.

	Activida des Lograda s	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total
Resultados	18	407	207	4680.5
Planificado		640	11.5	7360
,	% EV	EV		
Cálculo del CPI (Índice de desempeño de costos)	63.79%	10417.41	=	1.2652
2000poo 22 000.00)		PV		
Cálculo del SPI (Índice del desempeño del cronograma)	82.50%	13472.25	=	0.7732

Elaborado por: los autores

Nuevamente se ve el CPI mayor a uno y el SPI menor a uno, continua la tendencia de consumo menor de recursos (horas hombre) y de retraso en el cronograma de actividades realizadas.

Tabla 72
Tercer cálculo de los indicadores de gestión del proyecto

	Activida des Lograda s	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total
Resultados	19	394	218.5	4531
Planificado		430	11.5	4945
,	% EV	EV		
Cálculo del CPI (Índice de desempeño de costos)	96.55%	15766.90	=	1.2352
		PV		
Cálculo del SPI (Índice del desempeño del cronograma)	98.75%	16125.88	=	0.9777

Elaborado por: los autores

Se concluye con el tercer cálculo de igual forma que los anteriores un CPI mayor a uno y un SPI menos a uno, a

lo largo de la implementación se ha reducido el consumo de recursos (horas hombre) frente a lo planificado, pero se han tenidos retrasos en comparación

al cronograma inicial.

CAPÍTULO V RESULTADOS

Luego del desarrollo de los planes en base a los problemas de la empresa y la implementación de los mismo, sigue la verificación, que es la comparación de los resultados obtenidos de cada plan, esto en base a la situación inicial y a la situación con el proyecto en curso.

5.1 Verificar

Es la tercera etapa del ciclo PHVA dentro del ciclo de mejora continua de la implementación del proyecto, en esta etapa se analizaron la evolución de los indicadores según los objetivos marcados, tanto los del proyecto, los de los procesos y del BSC de la gestión estratégica.

5.1.1 Evolución de los indicadores según objetivos del proyecto

Se aprecia el cuadro de los indicadores del proyecto junto con su última medición respectivamente, para aprecia cuanto a variado según el impacto de la ejecución de los planes.

Tabla 73
Indicadores del proyecto – última medición

Objetivos del Proyecto	Indicador	Unidad	Línea Base	Última Medición
	Eficacia	Porcentaje	52.49	61.68
Mejorar la productividad en la empresa Macadi International S.A.C.	Eficiencia	Porcentaje	65.19	75.14
	Efectividad	Porcentaje	34.22	46.35
	Productividad	Soles/terma	0.0334	0.0382
Lograr una adecuada	Eficiencia Estratégica	Porcentaje	43.29	55.29
Gestión Estratégica	Diagnóstico Situacional	Porcentaje	32.00	54.00
Lograr una eficiente Gestión por Procesos	Índice único de creación de valor	Porcentaje	54.99	66.63
	Índice de confiabilidad de los procesos	Porcentaje	51.99	88.11
	Cumplimiento de la producción	Porcentaje	87.93	89.35
Lograr un adecuado Planeamiento y Control	Evaluación de Proveedores	Porcentaje	0.00	88.00
de la Producción	Recepción de Materiales	Porcentaje	0.00	92.00
	Cumplimiento de Pedidos	Porcentaje	0.00	85.00
	Productos defectuosos	Porcentaje	8.04	7.30
Lograr una eficiente Gestión de la Calidad	Índice de <i>Checklist</i> del Mantenimiento	Porcentaje	19.17	64.00
	Índice del Check List de la Norma ISO 9001	Porcentaje	55.23	55.23
	Índice de Clima Laboral	Porcentaje	35.67	54.89
Lograr eficientes	Análisis checklist 5'S	Porcentaje	32.00	70.00
Métodos y Condiciones Laborales	índice de Motivación	Porcentaje	39.40	55.80
	Cumplimiento de Ley SST	Porcentaje	18.00	63.25

5.1.1.1 Gestión estratégica

Como parte del objetivo de una adecuada gestión estratégica se debía tener un eficiente planeamiento y control de la estrategia, esto se logra mediante el radar de la posición estratégica de la empresa, y previamente mejorando el direccionamiento estratégico

Una vez desarrollada y entregada la estrategia de la empresa como tal, con el árbol de objetivos, sus iniciativas con sus respectivos indicadores, se vuelve a tomar la medición del radar estratégico para apreciar cuanto a mejorado el indicador (ver Apéndice QQ), cullo resultado inicial fue de 43.29% y ahora mejorando a un resultado de 55.29%, eso se debe a que aspectos como el direccionamiento estratégico

mejorado y expuesto a los colaboradores, plasmar la estrategia en un mapa como parte del proceso de planeamiento, asignar indicadores para controlar dichos objetivos del mapa y a un control sistemáticos de los mismo han logrado mejorar dicho aspecto.

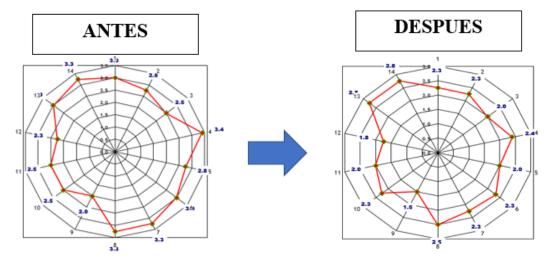


Figura 252 Verificar – radar de la posición estratégica Adaptado por los autores de software V&B Consultores – Radar estratégico



Figura 253 Verificar – grafica de periodos de evaluación del radar Elaborado por: los autores

La mejora del diagnóstico situacional que en un inicio se obtuvo un resultado promedio de 3.2 puntos un 32%, ahora con los planes ejecutados logrando mejorar aspectos como el conocimiento de los colaboradores por las estrategias y los objetivos a lograr; misión, visión y valores claramente definidos y enfocados junto con los indicadores,

iniciativas e inductores de los mismos objetivos estratégicos, para mayor detalle en el Apéndice RR, lograron aumentar el resultado en un promedio de 5.35 puntos un 54%, dentro de la segunda medición tomada.

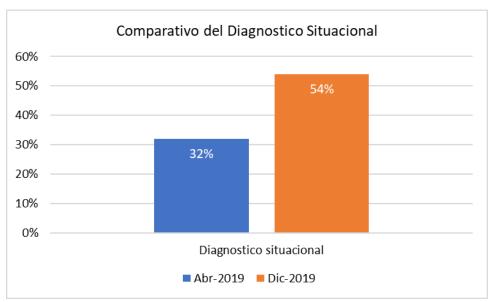


Figura 254. Verificar – comparativo del diagnóstico situacional Elaborado por: los autores

5.1.1.2 Gestión por procesos

Luego de la implementación del plan para mejorar la gestión por procesos se volvió a realizar la medición de los indicadores de la gestión para verificar si con las propuestas planteadas se logró llegar a las metas establecidas con ello se demostraría que los indicadores son los adecuados. A continuación, la comparación del índice de confiabilidad de los indicadores de la cadena de valor y del índice único de la cadena de valor:

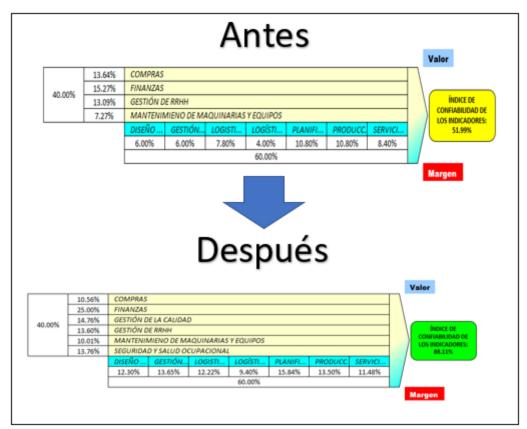


Figura 255 Verificar – índice de confiabilidad de los indicadores Elaborado por: los autores

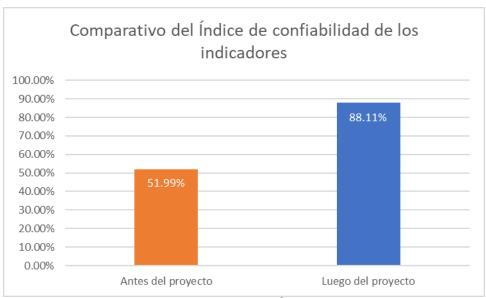


Figura 256 Verificar – comparativo del Índice de confiabilidad de los indicadores

De las figuras anteriores se observa que el índice de confiabilidad tuvo un incremento de 36.12% pasando de

51.99-% a 88.11%, lo que demuestra que los indicadores establecidos pueden ser utilizados por la empresa para la toma de decisiones.

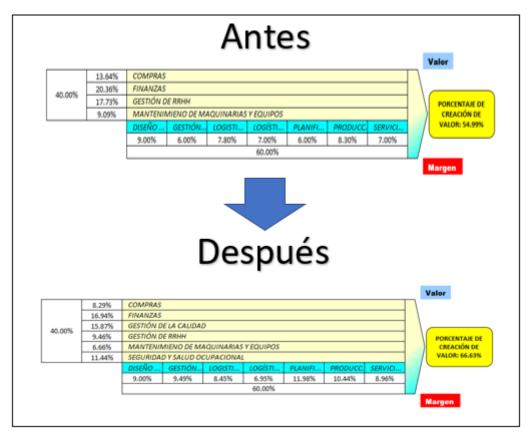


Figura 257 Verificar - porcentaje de creación de valor Elaborado por: los autores

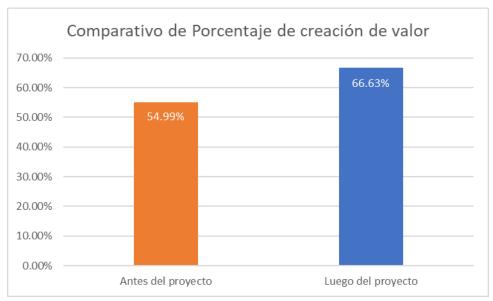


Figura 258 Verificar – comparativo de la cadena de valor Elaborado por: los autores

De igual manera se realizó el comparativo del Porcentaje de creación de valor, obteniendo un aumento de 11.64% respecto a la situación inicial del proyecto. El resultado obtenido significa que las metas establecidas se están logrando y que cada proceso se encuentra trabajando de manera efectiva para lograr sus objetivos.

5.1.1.3 Gestión de operaciones

En la presente gestión se aprecia la evolución de los indicadores generados para la mejora, enfocada al control de materiales de entrada y salida, que han salido del desarrollo del MRP, y el cumplimiento de la producción.

Primero el indicador que evalúa a los proveedores, con la finalidad de identificar la raíz de los materiales que generen retrasos o fallos en la producción. El resultado de esta evaluación fue de 85% de los proveedores son considerados buenos, un 15% son calificados como regular, esto como primer medición indica que dichos proveedores debe de tener una evaluación al momento de solicitar y recibir su materia o en caso extremo ser remplazados por otro proveedor, como segunda medición de la evaluación de los proveedores los resultados fueron de un 88% de proveedores aprobados y un 12 % de proveedores calificados como regular, indicando que se tuvo una ligera mejora en el control de proveedores, pero se tiene persistencia de proveedores observados dentro de este periodo.

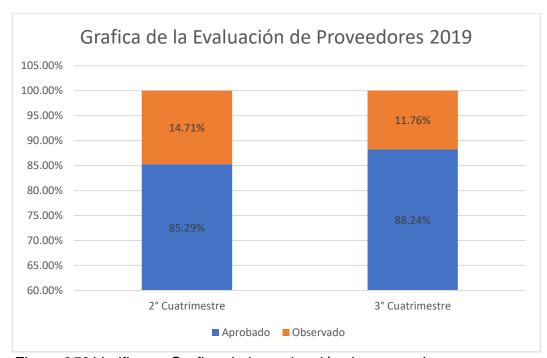


Figura 259 Verificar – Grafica de la evaluación de proveedores Elaborado por: los autores

Como siguiente indicador se aprecia la evolución del indicador de recepción de materiales, el continuo control mismo de la recepción de los materiales logra apreciar el estado en el que se presentan para tener un mejor control o si se tiene materiales que no son los correctos, se presenta el estado de la recepción de los materiales mediante un gráfico de los resultados.

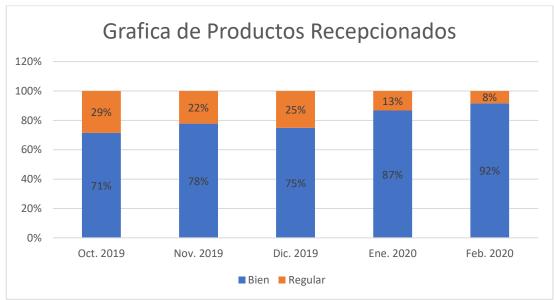


Figura 260 Verificar – Grafica de la Evaluación de Proveedores Elaborado por: los autores

El indicador implementado del cumplimiento de pedidos para despachar, este nuevo indicador responde a la salida de los productos finales. Dentro de la implementación del MRP muestra cuando deben ingresar los pedidos para que no haya contratiempos al momento de cumplir con los pedidos, se aprecia en la siguiente grafica el cambio del indicador a lo largo de los meses.

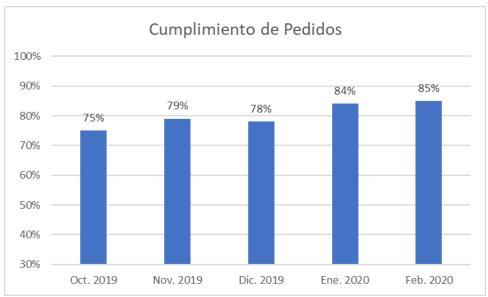


Figura 261 Verificar – Porcentaje de pedidos cumplidos Elaborado por: los autores

Como se aprecia el porcentaje de cumplimiento de pedidos dentro de los últimos meses ha ido incrementando ligeramente según muestra la imagen, aunque esto puede deberse a un factor que era la disminución del volumen de producción por la estacionalidad, esta información se tendrá a detalle en el capítulo de discusión.

Como indicador final de la gestión de operaciones está el de cumplimiento de la producción, en el que se debe reflejar los controles establecidos anteriores, presenta un resultado inicial promedio del 87.93% de los meses de abril, mayo y junio, del cumplimiento de diferentes procesos productivos, esto ha ido mejorando a lo largo de los meses según se aprecia en la presente grafica.

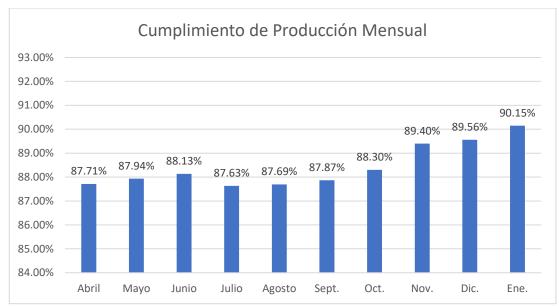


Figura 262 Cumplimiento de producción mensual

Logrando alcanzar un resultado promedio de todos los meses presentes del 89.35% de cumplimiento de la producción, mejorando significativa en la gestión de operaciones.

5.1.1.4 Gestión de la calidad

Dentro del árbol de problemas se precia que una de las causas es el inadecuado control estadístico de la calidad, por lo cual se implementó un control estadístico con la finalidad de evitar los productos defectuosos o reprocesados, se implementaron las cartas de control con la finalidad de detener los procesos en caso excedan los productos defectuosos y se realicen los ajustes necesarios. Se aprecia la variación de los productos defectuosos en el siguiente cuadro.

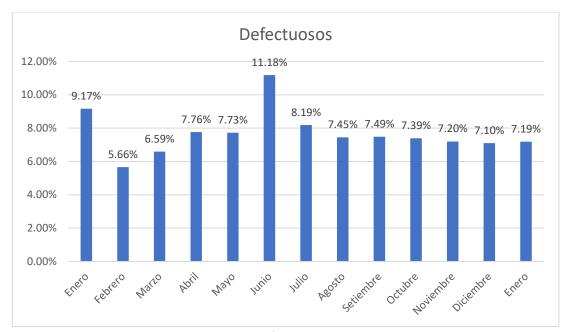


Figura 263 Historial de productos defectuosos promedio Elaborado por: los autores

Dentro de los primeros meses el promedio de defectuosos es de 8.04% entre todos los procesos, una vez puesto en marcha los planes de mejora este promedio bajo en 7.30% logrando una mejora significativa en la gestión de la calidad.

Para el aseguramiento de la calidad se realizó el análisis de la Norma ISO 9001;2015, aplicando este diagnóstico para identificar los puntos en los cuales se debe mejorar la empresa respecto a la calidad, para lo cual se determinó la política de calidad con sus respectivos objetivos.

Como se aprecia en la siguiente figura se puede ver la mejora en todos los aspectos, en el primer análisis de la Norma ISO 9001 su obtuvo un resultado de 40.52%, ahora mediante la ejecución de los planes se apreciar que se ha podido cumplir con ciertos puntos del análisis de brecha, obteniendo un resultado 55.23%.

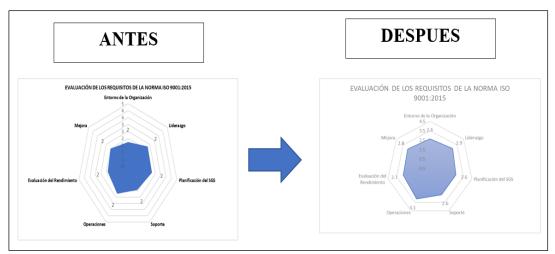


Figura 264 Verificar – evaluación de la norma ISO 9001:2015 Elaborado por: los autores

El tercer punto importante en la que genera un deficiente gestión de la calidad, es la inadecuada gestión del mantenimiento, para el cual como diagnóstico se evaluó con un *check list* obteniendo un resultado inicial promedio del 19.17%, indicando que era necesario implementar un plan de mantenimiento y desarrollar de los indicadores correspondientes para mejorar dicho resultado, una vez el plan fue implementado se procedió a volver a examinar la gestión del mantenimiento obteniendo un resultado de 64%, es bueno pero se podría mejorar, en cuanto a la cuantificación de los tiempos de producción perdidos por mantenimiento correctivos o también el cálculo del volumen de trabajo de mantenimiento, aspectos que aún se puede y se debe seguir mejorando, se puede apreciar mejor en el Apéndice TT.

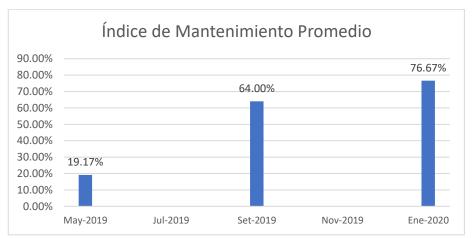


Figura 265 Verificar – grafica de la evaluación promedio del mantenimiento Elaborado por: los autores

La implementación de la gestión del

mantenimiento se logró solucionando los puntos del *check list* que indicaban que no se había implementado, posteriormente se emplearon los indicadores correspondientes para tener un control a mayor detalle (ver Apéndice UU).

5.1.1.5 Gestión de desempeño laboral

Para la gestión del desempeño laboral, donde se encuentran a los operarios que es la principal fuerza laboral, mejorar el clima laboral de la empresa es importante ya que es una de las causa cercanas del bajo desempeño laboral ubicado en el árbol de problemas, como primer resultado se obtuvo un 35.67%, indicado en el semáforo de color rojo, ahora que se pusieron en marcha los planes se pudo aumentar significativamente dicho indicador obteniendo un resultado de 54.89%, para apreciar mejor los comparativos ubicarnos en el Apéndice VV.

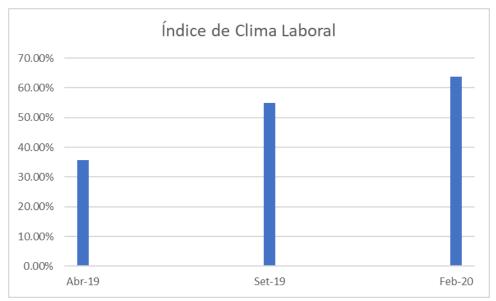


Figura 266 Verificar – grafica del índice único de clima laboral Elaborado por: los autores

Uno de los planes de mejora estaba enfocado en implementar las 5S, ya que la planta de producción presentaba mucho desorden y falta de limpieza, sin mencionar que muchas veces no podían encontrar las herramientas que necesitaban. Por lo cual se puso en marcha el plan de mejora de 5S, se formó un comité de auditorías de 5S para un contante control y poder identificar si se está logrando su implementación total o ver cuáles son los puntos que faltan ajustar (Apéndice WW).

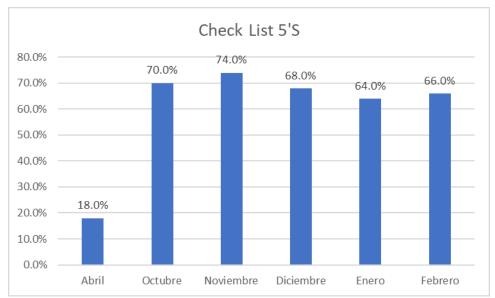


Figura 267 Comparación del check list de las 5S Elaborado por: los autores

Otro indicador en el que se buscó la mejora fue del índice de motivación relacionado con el clima laboral, con el primer análisis se obtuvo un resultado de 35.67%, ahora que los planes ya están en marcha como el del "*Happy Friday*", se logró aumentar el índice de motivación gradualmente a lo largo de las siguientes mediciones como se puede apreciar en el presente grafico con un resultado final del 55.8%, para una mejor apreciación revisar el Apéndice XX.

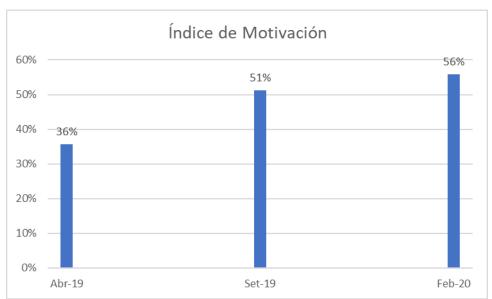


Figura 268 Verificar – comparación del índice de motivación Elaborado por: los autores

Ahora se presenta la evolución del cumplimiento de la Ley de SST, en el primer diagnóstico realizado a la empresa se obtuvo un 17.8% de respuestas afirmativas, indicando un porcentaje grave del cumplimiento, una vez desarrollado el plan de mejora de la SST dentro de la empresa se tomaron puntajes a lo largo de los meses logrando un puntaje final del 63.25%, la evolución del indicador se aprecia en la siguiente figura y para mayor detalle del indicador visualizar el Apéndice YY.



Figura 269 Comparativo del cumplimiento de la Ley SST Elaborado por: los autores

5.1.1.6 Mejora de la productividad

Para concretar la evolución de los indicadores, se presenta los indicadores de gestión y su evolución a lo largo de los meses posteriores que se implementaron los planes de mejora, siendo estos la efectividad, eficacia y productividad, indicadores que en conjunto proporcionan la productividad total de la empresa. Para mayor detalle ver Apéndice ZZ.

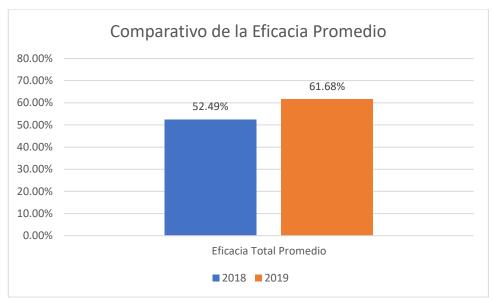


Figura 270 Comparativo del indicador de eficacia Elaborado por: los autores



Figura 271 Comparativo del indicador de eficiencia Elaborado por: los autores

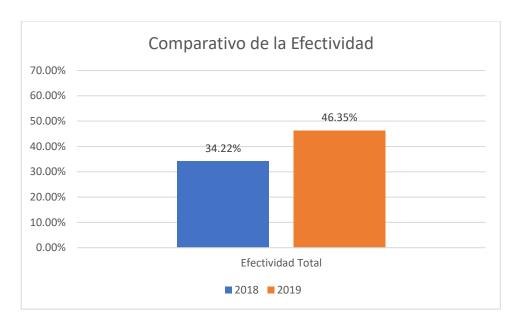


Figura 272 Comparativo del indicador de efectividad Elaborado por: los autores



Figura 273 Comparativo del indicador de productividad total promedio Elaborado por: los autores

Se aprecian mejora en los indicadores de gestión significativas, teniendo en cuenta que estos son los promedios de los meses del 2018 antes de la implementación y de los últimos meses del 2019 después de la implementación, el detalle de la evolución de los indicadores se desarrollara capítulo de la discusión.

5.1.2 Evolución de los indicadores según objetivos de los procesos

Luego de los resultados obtenidos en la implementación del proyecto se volverán a medir los indicadores relacionados a los objetivos de los procesos, con ello poder apreciar la evolución de estos después de la implementación realizada.

A continuación, se muestra el cuadro con los indicadores del proyecto, los resultados de su última medición y la brecha obtenida según el impacto de la ejecución de los planes:

Tabla 74 Indicadores del proceso – última medición- parte 1

Procesos	Objetivos del Proceso	Indicador	Tipo	Unidad	Línea Base	Última medición
Planificación	Determinar las acciones correctivas que ayudarán a lograr los objetivos y estos nos conduzcan a la	Eficiencia Estratégica	Creciente	Porcentaje	43.29%	55.29%
estratégica	meta.	Diagnóstico Situacional	Creciente	Porcentaje	32%	54%
Control estratégico	Supervisar la evolución de los indicadores asignados a los objetivos estratégicos de acuerdo con las metas planteadas.	Porcentaje de Indicadores evaluados en semestre actual.	Creciente	Porcentaje	45%	100%
		Cumplimiento de plan de ventas	Creciente	Porcentaje	90%	94%
	Captar clientes, gestionar los requerimientos de estos.	Índice de Crecimiento de Ventas	Creciente	Porcentaje	5%	8%
		Posicionamiento de la marca Tasa de falla en negociación	Creciente Decreciente	Porcentaje Porcentaje	61.94% 10%	70% 8%
		Índice de Nuevos Productos	Creciente	Porcentaje	4%	8%
desarrollo	Crear un producto que cumpla con los requerimientos del cliente, asegurando de que el diseño y el producto final satisfaga su necesidad. Planificar la producción de acuerdo con la orden de venta, solicitar lo necesario para cumplir con la venta y asegurarla.	Tasa de falla en elaboración de prototipo	Decreciente	Porcentaje	5%	4%
		Tiempo promedio en elaboración de prototipos	Decreciente	Días	15	13
		Cumplimiento del plan de producción	Creciente	Porcentaje	80%	86%
		Porcentaje de productos defectuosos	Decreciente	Porcentaje	30%	25%
Planificación y control de		Tasa de falla en planificación	Decreciente	Porcentaje	20%	18%
la producción		Tiempo promedio de planificación	Decreciente	Días	3	2
		Utilización de capacidad (HH)	Creciente	Porcentaje	90%	93%
		Utilización de capacidad (MP)	Creciente	Porcentaje	90%	93%
		Rotación de inventarios	Decreciente	Días	15	12
Logística de entrada	Abastecer oportunamente materiales e insumos a todas las áreas a fin de cumplir todos los procesos.	Tasa de falla de entrega de materiales	Decreciente	Porcentaje	15%	10%
		Tasa de falla de recepción de materiales	Decreciente	Porcentaje	15%	7%
Producción	Realizar una correcta fabricación de las partes de los productos finales para luego un buen ensamblaje, y así lograr el adecuado acabado y	Índice de planes de Corte Cumplidos	Creciente	Porcentaje	70%	78%
	diseño según las especificaciones del producto y de la producción.	Porcentaje de efectividad Operativa	Creciente	Porcentaje	34.50%	65%

Tabla 75 Indicadores del proceso – última medición- parte 2

Procesos	Objetivos del Proceso	Indicador	Tipo	Unidad	Línea Base	Última medición
Logística de	e Preparar la mercadería para distribuirla con	Porcentaje de cumplimiento de pedidos diarios a despachar	Creciente	Porcentaje	85%	93%
salida	efectividad al cliente.	Tasa de falla en despacho	Decreciente	Porcentaje	8%	5%
		Tiempo promedio de despacho	Decreciente	Días	3	2
		Índice de Clientes satisfechos	Creciente	Porcentaje	56.02%	75%
Servicio de	Brindar una atención adecuada y personalizada		Creciente	Porcentaje	55.74%	90%
Post-Venta	a los clientes luego del envío de productos, fidelizándolos.	Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural	Creciente	Porcentaje	30%	50%
		Tasa de reclamos de clientes	Decreciente	Porcentaje	5%	3%
Compres	comprar los materiales necesarios al meno ompras costo de acuerdo con los requerimientos para la ordenes de producción	Cumplimiento de complas programadas	Creciente	Porcentaje	85%	93%
Compras		Porcentaje de reducción de costos unitarios	Creciente	Porcentaje	5.88%	8%
Finanzas	Administrar efectivamente el dinero para maximizar las utilidades de la empresa.	Retorno sobre la inversión	Creciente	Porcentaje	14.90%	17%
		Efectividad de la cadena de Valor	Creciente	Porcentaje	51.99%	70%
Gestión de	Garantizar el aseguramiento de la calidad y realizar un control de calidad en los procesos con el fin de satisfacer las necesidades del cliente.	índice de Check List de cumplimiento de la Norma ISO 9011:2015	Creciente	Porcentaje	40.52%	55.23%
la Calidad		Índice de Productividad Total	Creciente	Porcentaje	0.02%	0.04%
	el IIII de satisfacel las fiecestdades del cliente.	Índice único de Costo de calidad	Decreciente	Soles	170	140
		Porcentaje de productos defectuosos	Decreciente	Porcentaje	15%	9%
		Índice de clima laboral	Creciente	Porcentaje	35.67%	60%
Gestión de	Reclutar y seleccionar el personal apropiado de acuerdo con las funciones que se requieran para los puestos de trabajo.		Decreciente	Porcentaje	5.00%	0%
RRHH		Índice de Competencias Organizacionales	Creciente	Porcentaje	55%	70%
		Índice de Motivación	Creciente	Porcentaje	39.40%	65%
		Confiabilidad	Creciente	Porcentaje	85.00%	90%
Mantenimien to de	· • Maximizar la disponibilidad operativa de la	Disponibilidad Operativa	Creciente	Porcentaje	90.00%	94.00%
maquinarias	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	MTBF	Creciente	Horas	108	111
y equipos	aqaa.ia.	MTTR	Decreciente	Horas	45	42
		OEE	Creciente	Porcentaje	53.50%	60%
		Índice de Accidentabilidad	Decreciente	Índice	0.07	0.06
	Promover una cultura de prevención de riesgos		Decreciente	Índice	0.9	0.8
	l laborales garantizando la seguridad y salud de	LTSR	Decreciente	Índice	12.6	11.6
Trabajo	los trabajadores.	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST	Creciente	Porcentaje	18.10%	26.10%

- a) Para los procesos estratégicos; los indicadores del proceso de planificación estratégica muestran un crecimiento favorable el cual fue ya fue detallado anteriormente. El indicador del proceso de control estratégico muestra el mayor crecimiento entre los indicadores de los procesos ya que es un proceso que no se tenía implementado en la empresa y si bien se calculaban algunos indicadores y se presentaba la evaluación luego de la implementación del presente proyecto estos se establecieron definiendo responsables, lo cual hizo que el porcentaje de indicadores evaluados sea al 100%.
- b) Para el proceso de Gestión Comercial, el indicador de cumplimiento de plan de ventas como su nombre lo indica mide el porcentaje de cumplimiento de ventas programadas o esperadas, antes del proyecto la proyección de la demanda era calculada basándose en el promedio del histórico, lo cual no era un cálculo certero, con el proyecto se realizó la proyección de la demanda para todo el 2019 logrando una mejora de la efectividad del indicador reflejado en la tabla.
- c) Para el indicador de Índice de crecimiento de ventas el resultado fue positivo incrementando en un 3% las ventas respecto al mes anterior lo cual no siempre se mantendrá de forma creciente, pero es necesario tener registrado este porcentaje y así cumplir con el principal objetivo que es la productividad.
- d) Continuando con el indicador de Posicionamiento de la marca, se obtuvo una mejora en la puntuación de 8%, resultado de la medición de algunos indicadores de servicio de postventa, la disponibilidad brindada de poder realizar diferentes consultas tanto a los clientes como a los potenciales clientes ayudó en la apreciación que se tenía de la empresa y se logró un mejor posicionamiento de la marca.

- e) Para el indicador de tasa de falla en negociación, el crecimiento luego de la implementación del proyecto fue solo de 2%, la variación no fue significativa puesto que era un aspecto que la empresa ya venía trabajando, por lo tanto, las recomendaciones dadas coadyuvaron, pero no definieron este aspecto.
- f) Sobre el indicador de índice de nuevos productos, este es un indicador considerado en el BSC donde se describe con mayor detalle el crecimiento obtenido.
- g) Para el indicador de tasa de falla en elaboración de prototipo se midió el porcentaje de falla al momento de elaborar un prototipo con las especificaciones técnicas solicitadas por el posible cliente, como resultado se obtuvo una mejora poco significativa de 1% la cual fue gracias a la estandarización de los procesos y el registro de capacitaciones en el Skill Matrix lo que ayudo a identificar a que personal solicitarle la elaboración del prototipo y teniendo claro los procesos con los que se cuentan no se improvisa ninguna actividad lo que hizo que los prototipos realizados no cuenten con fallas técnicas.
- h) Para el indicador de tiempo promedio en elaboración de prototipos se obtuvo un puntaje favorable reduciendo 2 días la ejecución de la actividad, dicha mejora se debió a diferentes factores, empezando por el flujo de información de los requerimientos del cliente que ayudó a poder plantear las actividades requeridas para la elaboración, de forma que esta se realice en el menor tiempo posible; lo segundo que se tuvo en cuenta fue la implementación de la metodología de 5S que optimizó todos los tiempos de las actividades dentro de la empresa.
- i) El indicador de cumplimiento de plan de producción fue considerado un indicador del proyecto y fue antes descrito con mayor detalle, de igual manera el indicador de porcentaje de productos defectuosos.

- j) Para el indicador de tasa de falla de planificación el resultado fue favorable decreciendo en 2%. Esto ocurrió debido a que se realizaron 3 controles del cumplimiento de la planificación durante el día.
- k) Para el indicador tiempo promedio de planificación el puntaje obtenido fue favorable en un día, esto pudo ser posible gracias a los controles de la planificación y de la producción implementados en el presente proyecto, Haciendo que la planificación de la siguiente semana sea mucho más fácil de realizar teniendo lo ejecutado anteriormente.
- Los indicadores de utilización de la capacidad de horas hombre y materia prima son consecuencia de una correcta planificación y control de esta por lo que en el resultado obtenido se presentó una mejora de 3% respectivamente.
- m) El indicador de rotación de inventarios dio un resultado favorable reduciendo en 3 días la medición inicial. Para la tasa de falla de entrega de materiales fue de igual manera, reduciendo en 5% debido al mejor control de inventarios (registros) y al plan de implementación de la metodología 5S.
- n) Para la tasa de falla de recepción de materiales la mejora fue descrita a mayor detalle anteriormente. De igual manera para los indicadores de Índice de planes de cortes cumplidos, porcentaje de efectividad operativa y porcentaje de cumplimiento de pedidos diarios a despachar.
- o) El indicador de tasa de falla en despacho obtuvo una reducción de 3% la cual se logró debido a los registros implementados durante el proyecto. El tiempo promedio de despacho también presentó una mejora reduciendo en

- 1 día el tiempo de despacho, producto del plan de implementación de 5S y la gestión del área de producción.
- p) Para los indicadores de percepción del cliente, Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural, se realizó la evolución a mayor detalle en los indicadores del BSC.
- q) La tasa de reclamos de clientes presentó una reducción de 2% debido a los controles de calidad implementados que ayudaron a que los productos finales cuenten con correctas especificaciones técnicas.
- r) El cumplimiento de compras programadas obtuvo un significante impacto al plan de operaciones implementados logrando que este crezca en un 8%.
- s) Para el porcentaje de reducción de costos unitarios se logró un crecimiento de 2%, crecimiento que resulto de diferentes actividades de controles que se pudieron implementar en la producción.
- t) Para el indicador de ROE, cadena de valor, Índice de check List Norma ISO
 y el índice de productividad total, son considerados indicadores del proyecto por lo que el desarrollo de estos fue detallado con anterioridad.
- u) El Índice único de Costo de calidad obtuvo un resultado favorable reduciendo en 30 a la medición inicial.
- v) Para los indicadores de Porcentaje de productos defectuosos e Índice de clima laboral, al ser indicadores del proyecto fueron analizados anteriormente sobre su evolución.

- w) Para el ausentismo laboral llego a cumplirse con la meta esperada resultando un 0% de ausentismo durante el desarrollo del proyecto y se indicaron medidas para poder mantener lo logrado.
- x) Con el índice de competencias organizacionales fue de igual manera, aumentando en 15% el puntaje inicial resultados de la implementación de los planes y registros de capacitaciones realizadas, generando un compromiso por parte del personal de la empresa sobre la ejecución de sus labores.
- y) El índice de motivación es un indicador del proyecto que también fue detallado en apartados anteriores.
- z) Para la confiabilidad y disponibilidad operativa, MTBF y MTTR presentaron una evolución positiva respaldada por el plan de mantenimiento implementado y el mapeo de la criticidad de los equipos, realizando un mayor control en ellos. Estos indicadores mejoraron los resultados obtenidos del OEE en 6%.
- aa)Para el índice de accidentabilidad, LTIR y LTSR los resultados de la última medición fueron favorables debido a la implementación del proceso de Seguridad y Salud en el Trabajo, creando caracterizaciones del proceso, los registros de control, realizando las charlas de 5 min, etc. Lo cual se ve reflejada también en la línea base en función a la RM-050-2013-TR de SST aumentando en 8% su resultado.

5.1.3 Evolución de los indicadores del BSC

Dentro del análisis de los resultados obtenidos luego de la implementación de los planes, se muestra la variación de los indicadores del BSC, se analizaron los indicadores más resaltantes enfocados al presente proyecto.

Tabla 76

Cuadro de indicadores del BSC – comparativo.

<u> </u>	<u> </u>	<u>•</u>		
Objetivos Estratégicos	Indicadores	1° Periodo	Ult. Periodo	GAP
Brindar productos de larga vida útil	Percepción del cliente	50	60	20%
Desarrollar nuevos productos	Índice de nuevos productos	0.4	0.6	50%
Flexibilizar el proceso de corte	Índice de planes de corte cumplidos	75	82	9%
Fortalecer la calidad en nuestros productos	Porcentaje de productos defectuosos	8.04	7.3	-9%
Mejorar el rendimiento de los equipos y máquinas	OEE	36.31	70.08	93%
Mejorar la efectividad operativa	Porcentaje de efectividad operativa	64.5	79.71	24%
Mejorar la productividad	Índice de productividad total	0.0334	0.0382	14%
Alinear la organización a la estrategia	Eficiencia estratégica	43.29	55.29	28%
Fomentar una cultura de diferenciación	Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural	37	40	8%
Fortalecer la toma de decisiones	Efectividad de la cadena de valor	51.99	88.11	69%
Incentivar y controlar al personal	Índice de motivación	39.4	55.8	42%
Mejorar el clima laboral	Índice único de clima organizacional	35.57	54.89	54%

- a) Como primer indicador esta la propuesta de valor de la misión por parte de la empresa, logrando una mejora ligera de la apreciación de los clientes para lograr presentar un producto que tenga una larga vida útil para ellos mismos.
- El indicador de nuevos productos registra una mejora con la obtención de nuevos productos como los racks pintados o en acero inoxidable, pizarras móviles e incluso mobiliarios de fierro recubiertos con madera para los

- clientes de oficina, estos fueron los causantes de la mejora del indicador señalado.
- c) Ya que el proceso de corte es considerado crítico, en general para la empresa lograr flexibilizarlo para evitar los cuellos de botella por la variación de tipos de planes de corte o materiales a cortar, se optó por generar un indicador especifico que lo controle, junto con planes apropiados para evitar estos inconvenientes, resultando en una mejora del mismo proceso logrando cumplir con gran parte de los planes determinados como se debía.
- d) Dentro de los indicadores del BSC también están indicadores que controlan el proyecto es decir son usados para ambos objetivos, en este caso es el indicador de productos defectuosos, mencionando la mejora de dicho indicador generado por los planes.
- e) El OEE o efectividad total de los equipos, indicador que tiene correlación con el anterior mencionado, indicando que si el anterior muestra mejora este también resulta con una mejora significativa.
- f) El indicador de la efectividad operativa indicador estratégico enfocado directamente a los procesos operacionales, presenta mejora respecto a una medición inicial, resultado de la implementación de los planes de mejora.
- g) El índice de productividad total, también otro indicador que se comparte con la gestión del proyecto como se menciona anteriormente y se aprecia la mejora de dicho indicador, este es medido por otro objetivo que tiene en común con la gestión de proyectos, nuevamente resaltando la mejora lograda por dicho indicador.
- h) La eficiencia estratégica indica una mejora también mencionada anteriormente por la ejecución y mejora en la gestión estratégica con nuevas propuestas y diseños.
- i) El porcentaje de cumplimiento de los planes de diferenciación, un indicador generado para la mejora en los temas de aprendizaje y conocimiento, se logró una ligera mejora por las capacitaciones logradas en el personal y plasmadas en la práctica.

- j) El índice de motivación también otro indicador que comparte la gestión del proyecto y el BSC, presento una mejora por los planes implementados dentro del proyecto que fueron mencionados anteriormente.
- k) Por último, se tiene el índice de clima laboral u organizacional como es nombrado en este caso, con un margen de mejora respectivo a la primera medición esto indicando un buen resultado en cuanto a la implementación de los planes.

CAPÍTULO VI DISCUSIÓN

Último capítulo en el cual se analizó los resultados se compara y se discutieron los motivos por los cuales culminaron en ese valor, dentro de este capítulo se desarrolla la etapa "ACTUAR" última etapa del ciclo PHVA con la cual culmina este ciclo y a la vez inicia otro nuevamente.

6.1 Actuar

Última etapa del ciclo de mejora continua de PHVA, etapa en la cual se analistas los resultados finales de los objetivos propuestos del proyecto, dando como un nuevo inicio a la mejora continua y al ciclo de PHVA nuevos aportes o planes que continuaran mejorando en base a lo que se ha obtenido.

6.1.1 Evaluación expost

En la evaluación expost, se mostró el comportamiento económico de la empresa luego de la implementación de los planes de mejora, con la finalidad de mostrar la variación entre el escenario planificado y la realidad, y como este contraste impactó dentro del flujo de caja de la empresa.

Tabla 77

Expost – Fluio de caia económico situación sin provecto

		Septiembr e	Octubre	Noviembr e	Diciembr e	Enero
Ingresos		98,068.75	44,767.7 6	18,316.8 4	19,959.0 0	40,150.8 5
Costos de Fab. (Sin Depr)		- 58,796.66	- 28,363.0 6	- 13,574.0 5	- 14,514.0 4	- 25,795.1 8
Utilidad Bruta		39,272.09	16,404.6 9	4,742.79	5,444.95	14,355.6 6
G. Administración		- 14,710.31	-6,715.16	-2,747.53	-2,993.85	-6,022.63
G. Ventas		-9,806.88	-4,476.78	-1,831.68	-1,995.90	-4,015.08
Depreciación						
Amortización Utilidad Operativa		14,754.91	5,212.75	163.58	455.20	4,317.95
(EBIT) Impuesto Renta (29.5%)		-4,352.70	-1,537.76	-48.26	-134.29	-1,273.80
Utilidad Neta		10,402.21	3,674.99	115.32	320.92	3,044.16
Depreciación						
Amortización						
F.C. Operativo		10,402.21	3,674.99	115.32	320.92	3,044.16
Inv. Tangibles						
Inv. Intangibles						
Inv. Capital de Trabajo	- 27,972.8 1	15,580.95	7,809.94	-479.45	-5,963.95	
Recuperación de CT						
V.R.						
F.C. de Inversiones	- 27,972.8 1	15,580.95	7,809.94	-479.45	-5,963.95	0.00
F.C. Económico Sin Proy.	- 27,972.8 1	25,983.15	11,484.9 3	-364.13	-5,643.03	3,044.16

Tabla 78

Expost – Flujo de caja económico situación con provecto

Expost – Flujo de c	aja econo		cion con	<i>Proyecto</i> Noviembr	Diciembr	
		Septiembr e	Octubre	e e	Diciembr e	Enero
Ingresos		98,068.75	44,767.7 6	18,316.8 4	19,959.0 0	40,150.8 5
Costos de Fab. (Sin Depr)		- 56,440.15	- 26,838.5 7	- 12,750.8 4	- 13,645.5 2	- 24,387.6 7
Utilidad Bruta		41,628.60	17,929.1 9	5,566.00	6,313.48	15,763.1 8
G. Administración		- 14,710.31	-6,715.16	-2,747.53	-2,993.85	-6,022.63
G. Ventas		-9,806.88	-4,476.78	-1,831.68	-1,995.90	-4,015.08
Depreciación						
Amortización						
Utilidad Operativa (EBIT)		17,111.42	6,737.25	986.79	1,323.73	5,725.47
Impuesto Renta (29.5%)		-5,047.87	-1,987.49	-291.10	-390.50	-1,689.01
Utilidad Neta		12,063.55	4,749.76	695.69	933.23	4,036.45
Depreciación						
Amortización						
F.C. Operativo		12,063.55	4,749.76	695.69	933.23	4,036.45
Inv. Tangibles						
Inv. Intangibles	12,880.0 0					
Inv. Capital de Trabajo	- 28,557.0 7	15,787.23	7,983.81	-490.68	-6,097.58	
Recuperación de CT						
V.R.						
F.C. de Inversiones	- 41,437.0 7	15,787.23	7,983.81	-490.68	-6,097.58	0.00
F.C. Económico Sin Proy.	- 41,437.0 7	27,850.78	12,733.5 7	205.01	-5,164.35	4,036.45

Elaborado por: los autores

Tabla 79
Flujo de caja económico incremental

F.C. Eco. Incremental	-13,464	1,868	1,249	569	479	992
VA	-13,464	1,623	943	374	273	492
VA Acumulado	-13,464	-11,841	-10,897	-10,524	-10,250	-9,758

Elaborado por: los autores

Como se aprecia en el flujo de caja con proyecto la inversión de intangibles ha variado respecto al análisis inicial en la etapa del planear, esto se debe a un conteo final de las horas hombre utilizadas para la implementación de los planes de mejora, el cual se usó para calcular con mayor exactitud el flujo de caja con proyecto.

Tabla 80 Indicadores de evaluación

mulcadores de e	nuicauores de evaluación									
VANE	-9,758									
TIRE	-28%									
B/C E	0.275									
Payback	Más de 5 Periodos									
Económico	ivias de 3 Fellodos									

Con los indicadores presentes se puede apreciar que dentro de estos meses no se ha podido recuperar la inversión inicial, debido a múltiples factores, el primero sería el tiempo como el más obvio, dentro de la primera evaluación económica el periodo de retorno se veía reflejado en 3.5 periodos, indicando que cada periodo es de cuatro meses daría un aproximado de quince meces según el *payback* económico, con solo 5 meses era improbable poder ver resultados favorables, incluso se ven las perdidas, lo apropiado seria continuar con el análisis hasta llegar al periodo clave indicado para ver como impacta en la economía de la empresa.

Otro factor que influye es la reducción de la producción, a lo largo de algunas conversaciones con la empresa indicaron que habían perdido un contrato con un importante centro de comercialización (supermercado) ya que este optaría por otro medio de abastecimiento. Aunque recalcaron que estaba tratando de entrar en nuevos puntos de distribución indicando que existe buena pro para continuar con la producción.

Estos serían los puntos más resaltantes dentro de la evaluación, ya que posteriormente se analizar la brecha de los indicadores según cada plan como fueron impactando en diferentes puntos o entres si, con ese mayor detalle se tendrá un mejor panorama del resultado de los planes de mejora.

6.1.2 Análisis de brecha en indicadores según objetivos del proyecto

Tabla 81
Resumen del análisis de los indicadores del proyecto – 1° parte

Objetivos del Proyecto	Indicador	Línea Base	Última Medición	Meta	GAP	¿Por qué?	¿Por qué?	¿Por qué?	Acción de Mejora
	Eficacia	52.49	61.68	65	- 5.1%	Baja percepción por parte de los clientes	Incumplimiento en el abastecimiento de materiales	Ausencia de mejora en los indicadores de tiempo	Establecer metas de producción semanales, implementar dos auditorias de avance de producción diarias
Mejorar la productividad en la empresa Macadi International S.A.C.	Eficiencia	65.19	75.14	70	7.3%	Adecuados controles en el área de producción	Constante monitorio del adaptados rápidamente al parte del supervisor monitoreo de su producción		Implementar los objetivos diarios, cumplimientos de producción diarios como metas. Programar tiempos de producción en máquinas.
	Efectividad	34.22	46.35	50	- 7.3%	No se logró alcanzar el porcentaje de eficacia esperado	Eficiencia presenta una gran mejora dentro de la gestión		Tener mayor control en los indicadores que generan la efectividad, ajustarse a las necesidades según sean para cumplir lo esperado.
	Productividad	0.0334	0.0382	0.38	0.5%	Reducción de productos defectuosos y aprovechamiento de las mermas	Cumplimiento de los costos planificados en la producción	Mejora en el control estadístico de la calidad	Revisar Constantemente el cumplimiento del plan maestro de producción y los controles de calidad
Lograr una adecuada	Eficiencia Estratégica	43.29	55.29	60.00	- 7.8%	BSC y planeamiento estratégico aceptado por gerencia, pero en proceso de comunicación	Falta de comunicación del direccionamiento estratégico a los niveles de operarios	Poco interés de movilización de los mandos hacia la estrategia	Gestionar los objetivos del BSC de acuerdo con los indicadores. Proponer reuniones en las que cada encargado de objetivo reporte a todos, el estado de su objetivo y en el estado en el que se encuentran
Lograr una adecuada Gestión Estratégica	Diagnóstico Situacional	32.00	54.00	60.00	-10%	Lento proceso de implementación de la estrategia desarrollada en el proyecto	Demora en el proceso de adaptación a los objetivos estratégicos con sus indicadores	La empresa no cuenta con suficientes recursos para la implementación de la G. Estratégica	Implementar difusiones de los objetivos estratégicos con la finalidad de concientizar a todos los colaboradores sobre la estrategia que está adoptando la empresa
Lagrar una eficiente	Índice único de creación de valor	54.99	66.63	75.00	-11%	Limitados en la aceptación de todos los indicadores propuestos	Curva de aprendizaje en estado inicial en base a capacitaciones en proceso de cumplimiento	Controles realizados a los procesos poco frecuentes	Capacitar al personal en la importancia del manejo de indicadores
Lograr una eficiente Gestión por Procesos	Índice de confiabilidad de los procesos	51.99	88.11	85.00	3.6%	Indicadores diseñados junto a los responsables del proyecto, adecuados a la realidad de la empresa.	Acceso libre a la información para la creación de los indicadores por proceso	Disponibilidad de la empresa	Mantener la información actualizada de los indicadores y su forma de cálculo.

Tabla 82 Resumen del análisis de los indicadores del proyecto – 2° parte

	Cumplimiento de la producción	87.93	89.35	90.00	-0.72%	Mejora en la entrega de materia prima y materiales, a tiempo y en un buen estado	Plan de producción no está acorde con la capacidad		Mejorar el plan de producción y continuar con los controles de la materia prima y materiales con la finalidad de evitar retrasos excusas en los mismos.
Lograr un adecuado Planeamiento y Control de la Producción	Evaluación de Proveedores	0.00	88.00	80.00	10.00%	Aceptación del indicador propuesto por la gerencia	Aplicación inmediata e interés por los ejecutores		Programar reuniones con los proveedores que no están satisfactoriamente calificados para poder crear un acuerdo en torno a los aspectos que están fallando, buscando mejorar tanto el proveedor como la empresa
	Recepción de Materiales	0.00	92.00	85.00	8.24%	Apoyo en la ejecución del indicador por parte del área logística	Interés por presentar un resultado de la recepción de los materiales	Facilidad de realizar el control y la medición del indicador	Reportar las recepciones no aprobadas o con observaciones para tener un control más minucioso del proveedor y de los materiales que entrega
	Cumplimiento de Pedidos	0.00	85.00	80.00	6.25%	Alto interés de la gerencia por controlar la salida de sus productos terminados	Aplicación constante del indicador		Programar reuniones con el área de producción para establecer o actualizar los tiempos de despacho y también para solicitar un periodo prudente de pedido, logrando un equilibrio entre lo que se solicita y lo que se produce.
	Productos defectuosos	8.04	7.30	7.00	4.29%	Colaboradores consientes del impacto negativo de un producto defectuoso	Cumplimiento de las paradas cuando se registran puntos fuera de control	Selección de materiales apropiados para los procesos	Controlar más a detalle los procesos más críticos y lo que representan un costo mayor en defectuosos, generar un registro de estos eventos para un análisis de prevención.
Lograr una eficiente Gestión de la Calidad	Índice de <i>Check list</i> del Mantenimiento	19.17	64.00	65.00	-1.54%	Alto interés de la gerencia por mejorar el mantenimiento	Gran apoyo de los operarios y de los supervisores	Disposición monetaria de la gerencia	Programar más a detalle los tiempos de paro por mantenimiento, los costos de mantenimiento, mantenimiento predictivo y la ejecución contante del mantenimiento
	Índice del Check List de la Norma ISO 9001	40.52	55.23	60.00	-7.95%	Apoyo interno en el avance de la gestión de la calidad	Implementación de un manual de control estadístico para asegurar la calidad	Aseguramiento de los procedimientos establecidos	Proponer auditorías internas mensuales a todos los procesos. Monitorear constantemente la gestión de la calidad

Tabla 83 Resumen del análisis de los indicadores del proyecto – 3° parte

Lograr eficientes Métodos y Condiciones Laborales	Índice de Clima Laboral	35.67	54.89	65.00	-15%	Condiciones mejoradas, pero aún faltan aumentar en lealtad e imparcialidad	Capacitaciones e incentivos pendientes o en proceso	Poca continuidad con el cumplimiento de incentivos propuestos.	Asegurar el cumplimiento de los planes de capacitación, cumplir con los incentivos propuestos
	Análisis Check list 5'S	32.00	70.00	65.00	7.69%	Implementación del orden, limpieza y clasificación en todas las áreas	Colaboradores motivados y comprometidos con el orden y la limpieza	Rápida asimilación de los colaboradores de las 5'S	Reforzar los aspectos con menor puntaje mediante las auditorías internas semanales.
	Índice de Motivación	39.40	55.80	65.00	-14%	Gerencia con inseguridad de eventos diferentes en los ya implementados	Colaboradores reacios a dar a conocer sus inquietudes		Cumplir con los eventos propuesto en los planes; proponer reuniones de intercambio de ideas entre los colaboradores y la gerencia
	Cumplimiento de Ley SST	18.00	63.25	65.00	- 2.69%	Inadecuado seguimiento y control de los riesgos	Falta de imposición del uso de las medidas de protección	Asimilación parcial de las capacitaciones por parte de los colaboradores	Brindar mayor número de capacitaciones para lograr una adecuada asimilación de la SST.

- Indicador de eficacia. Indicador que no alcanzo la meta propuesta por diversos motivos, como la ausencia de un plan de mejora para los clientes quienes con su percepción impactan directamente al indicador, sin embargo, con ciertas mejoras en el control de materiales tuvo un avance significativo.
- m) Indicador de eficiencia. Indicador que, si logro alcanzar la meta e incluso pasarla, gracias a los controles realizados dentro de la producción, el interés de los colaboradores por mejorar los procesos y reducir los defectuosos, claro que aún hay puntos que mejorar como la implementación de objetivos de producción diarios, que apoyarían en el cumplimiento del plan maestro de la producción.
- n) Indicador de efectividad. Se aprecia que no logro alcanzar la meta determinada faltándole un 7.03% para lograrlo, esto es ya que, al ser un indicador producto de la eficiencia y la eficacia, este último tampoco logro evolucionar mucho a lo largo del proyecto influyendo de esta manera en el presente indicador.
- o) Indicador de Productividad. Dicho indicador alcanzo la meta planteada, producto de los planes como el control estadístico de la calidad, disminución de defectuosos y aprovechando más la materia prima, claro que este es el indicador que más se debe monitorear y el que más debemos buscar mejorara, por lo cual se plantea continuar con los controles de calidad y monitorio constante de plan de producción.
- p) Eficiencia Estratégica. Este indicador resulto con una mejora de 55.29%, esto debido que al comienzo la empresa no contaba un direccionamiento estratégico apropiado tampoco con una estrategia adoptada y definida, que durante el proyecto se fue formulando e implantado en la empresa, uno de los elementos que ayudo a la mejora de este indicador fue el MAPRO, donde se encuentra la caracterización de procesos estratégico,

operacionales y de soporte. Claro que no se ha alcanzado la meta del indicador, debido a una falta de motivación y difusión de la estrategia y de toda la gestión estratégica de la empresa.

- q) Diagnóstico situacional. Este indicador representa la meta establecida de la implementación de la gestión estratégica, donde se aprecia que la empresa contaba con recursos necesarios para dicha implementación. Con el resultado final no se alcanzó la meta por lo cual se debe continuar con la difusión y la asimilación de la gestión estratégica para cumplir con la meta.
- r) Índice único creación de valor. Dicho indicador presenta una mejora no muy resaltante en comparación con otros, pero significativa para la empresa, al estar predispuesta a continuar con los planes de mejora que no solo proponen resultados a corto plazo como se presenta en el verificar, sino también a largo plazo, llegando a crear una cultura de mejora continua en la empresa lo que se verá reflejado en la creación de valor conforme los procesos logren el cumplimiento de sus metas.
- s) Índice de confiabilidad de los procesos.: En la situación inicial la empresa contaba con indicadores que se establecieron en sus inicios, los cuales no tenían contemplados la ampliación de la empresa respecto a sus productos y procesos, es por ello que al actualizar el mapa de procesos y mejorar la confiabilidad de los mismos de manera óptima, gracias a estos conocimientos se pudo aprovechar la información que se maneja en la empresa, logrando que esta sea muy bien reflejada a través de indicadores propuestos.
- t) Cumplimiento de la producción. Indicador que no alcanzo la meta faltando menos del 1%, es decir estuvo bastante cerca de lograr el objetivo, esto se debe a que se necesita mayor control dentro de los procesos junto con una planificación más ajustada, los planes se están haciendo de forma empírica

y no en base a lo que realmente se desea alcanzar, se logró controlar y reducir las pérdidas por materiales entregados en destiempo o por materiales entregados en mal estado pero esto es solo una parte de lo que genera los incumplimientos de la producción.

- u) Evaluación de Proveedores. Como se puede apreciar con estén indicador que se generó dentro de la etapa "hacer", es decir este indicador no se evaluó en el diagnóstico sino se implementó como parte del MRP, si cumplió con la meta establecida, ya que se apreció un gran interés por el monitoreo de los proveedores.
- v) Recepción de Materiales. Este es otro indicador recién generado el cual también sobre paso la meta establecida, con el que se apreciar el control de los materiales que ingresan a la fábrica, asegurando de que sean los correctos y con las correctas características, justamente eso fue la motivación con la que se pudo cumplir con la meta establecida.
- w) Cumplimiento de pedidos. Indicador que cumplió la meta establecida, si bien se alcanzó la meta lo ideal es cumplir con todos los pedidos solicitados, esto se consolidara a lo largo de la medición del indicador junto con un acuerdo entre el área de producción y la administración para programar los despachos.
- x) Productos defectuosos. Indicador que no alcanzo la meta con un resultado final de 7.3% de productos defectuosos de forma general, se lograron implementar los controles correspondientes dentro de los procesos críticos, pero esto aún está en los inicios y aun no se ha logrado tener una continuidad adecuada, es decir se debe tener mayor seguimiento para poder reducir aún más los defectuosos o reproceso.
- y) Índice de Check list del Mantenimiento. Se logró alcanzar la meta con este indicador debido al interés de la gerencia por aplicar un mejor

mantenimiento dentro de la empresa, punto clave que ayudo en la evaluación, planificación y ejecución del mantenimiento, aún hay puntos de mejora ya que el indicador no logra el valor ideal, pero esto se conseguirá con el continuo monitoreo del mantenimiento y cumplimiento de los puntos del check list faltantes.

- z) Índice del Check List de la Norma ISO 9001. La implementación de un sistema de gestión de la calidad tiene una relación en torno a la implementación de la gestión por procesos, por lo cual se logró cumplir ciertos puntos de la norma y alcanzando la meta establecida, aunque se debe continuar con auditorías internas para asegurar la implementación total del sistema de gestión de la calidad.
- aa)Índice de Clima Laboral. En dicho indicador se aprecia que tuvo un incremento significativo gracias a la colaboración de los operarios y del personal administrativo, claro está que no se alcanzó la meta ya que aún se tiene puntos como la "lealtad" y la "imparcialidad" que no han tenido una variabilidad muy grande, lo cual indica que se debe cumplir con las capacitaciones y con los incentivos propuestos.
- bb)Análisis Check List 5'S. Uno de los indicadores que mayor éxito tubo al momento de cumplir y pasar la meta, esto debido a la colaboración y al cumplimiento de los operarios al momento de ejecutar los talleres prácticos de 5'S, la correcta asimilación junto con una continua auditoria de las 5'S será lo que en un futuro se pueda contar con una perfecta puntuación en el check list 5'S.
- cc) Índice de Motivación. Indicador que no alcanzo la meta ya que la gerencia aún se encuentra insegura con la implementación de eventos de integración y también existe una retracción de los colaboradores por dar a conocer sus molestias. Por lo cual se propone programar reuniones de

intercambio de ideas las cuales se pueda concluir con un acuerdo, de esta manera mejorando el clima laboral.

dd)Cumplimiento de ley SST. Este indicador no cumplió con la meta, esto se debe a que dentro de la empresa se cuenta con un coordinador de SST, pero él no se da abasto para toda la empresa ya que también le ordenan cumplir con diferentes funciones de otras áreas, esto debido a que no se cuenta con un MOF actualizado y en cumplimiento. Ya que el MOF fue presentado y aceptado, junto con los cumplimientos de las auditorías internas y un control constante se podrá mejorar el indicador.

6.1.3 Análisis de brecha en indicadores según objetivos de los procesos

Para los indicadores según objetivos de los procesos se presenta la siguiente tabla, donde se da énfasis a los indicadores que no fueron considerados como indicadores del proyecto ni del BSC.

Tabla 84 Resumen del análisis de indicadores de los procesos – 1° parte

Procesos	Objetivos del Proceso	Indicador	Tipo	Unidad	Línea Base	Última medición	Meta	GAP
Control estratégico	Supervisar la evolución de los indicadores asignados a los objetivos estratégicos de acuerdo con las metas planteadas.	Porcentaje de Indicadores evaluados en semestre actual.	Creciente	Porcentaje	45%	100%	75%	-25%
		Cumplimiento de plan de ventas	Creciente	Porcentaje	90%	94%	95%	1%
Gestión	Captar clientes, gestionar los requerimientos de	Índice de Crecimiento de Ventas	Creciente	Porcentaje	5%	8%	10%	2%
Comercial	estos.	Posicionamiento de la marca	Creciente	Porcentaje	62%	70%	75%	5%
		Tasa de falla en nego ciació n	Decreciente	Porcentaje	10%	8%	6%	-2%
Diseño y Crear un producto que cumpla con los desarrollo del requerimientos sel cliente, asegurando de que Producto diseño y el producto final satisfaga su necesid:		Tasa de falla en elaboración de prototipo	Decreciente	Porcentaje	5%	4%	3%	-1%
		Tiempo promedio en elaboración de prototipos	Decreciente	Días	15	13	12	-1
Planificación y Planificar la producción de acuerdo con la orden control de la de venta, solicitar lo necesario para cumplir con la		Tiempo promedio de planificación	Decreciente	Días	3	2	1	-1
producción	venta y asegurarla.	Utilización de capacidad (HH)	Creciente	Porcentaje	90%	93%	95%	2%
		Utilización de capacidad (MP)	Creciente	Porcentaje	90%	93%	97%	4%
Logística de entrada	Abastecer oportunamente materiales e insumos a todas las áreas a fin de cumplir todos los procesos.	Rotación de inventarios	Decreciente	Días	15	12	10	-2
	p. 200000	Tasa de falla de entrega de materiales	Decreciente	Porcentaje	15%	10%	5%	-5%
Logística de	Preparar la mercadería para distribuirla con	Tasa de falla en despacho	Decreciente	Porcentaje	8%	5%	4%	-1%
salida	efectividad al cliente.	Tiempo promedio de despacho	Decreciente	Días	3	2	1	-1
Servicio de Post- Venta	Brindar una atención adecuada y personalizada a los clientes luego del envío de productos, fidelizándolos.	Índice de Clientes satisfechos	Creciente	Porcentaje	56%	75%	85%	10%
		Tasa de reclamos de clientes	Decreciente	Porcentaje	5%	3%	2%	-1%
Compras	Comprar los materiales necesarios al menor costo de acuerdo con los requerimientos para las ordenes de producción.	Cumplimiento de compras programadas	Creciente	Porcentaje	85.00%	93.00%	95%	2.00%
	ordenes de producción.	Porcentaje de reducción de costos unitarios	Creciente	Porcentaje	6%	8%	10%	2%
Finanzas	Administrar efectivamente el dinero para maximizar las utilidades de la empresa.	Retorno sobre la inversión	Creciente	Porcentaje	1490%	17%	18%	1.00%

Tabla 85 Resumen del análisis de indicadores de los procesos – 2° parte

Resumen der an	alisis de indicadores de los proces	505 – 2. parte						
Gestión de la Calidad	Garantizar el aseguramiento de la calidad y realizar un control de calidad en los procesos con el fin de satisfacer las necesidades del cliente.	Índice único de Costo de calidad	Decreciente	Soles	170	140	130	-10
Gestión de RRHH	Reclutar y seleccionar el personal apropiado de acuerdo con las funciones que se	Índice de ausentismo laboral	Decreciente	Porcentaje	5.00%	0%	2%	2%
	requieran para los puestos de trabajo.	Índice de Competencias Organizacionales	Creciente	Porcentaje	55%	70%	60%	-10%
		Confiabilidad	Creciente	Porcentaje	85.00%	90%	95%	5%
Mantenimiento de	Maximizar la disponibilidad	Disponibilidad Operativa	Creciente	Porcentaje	90.00%	94.00%	98%	4.00%
maquinarias y equipos	operativa de la maquinaria.	MTBF	Creciente	Horas	108	111	115	4
oqu.poo		MTTR	Decreciente	Horas	45	42	41	-1
Seguridad y	Promover una cultura de prevención de riesgos	LTIR	Decreciente	Índice	0.9	0.8	0.7	-0.1
Salud en el Trabajo	laborales garantizando la	LTSR	Decreciente	Índice	12.6	11.6	11.6	0

6.1.4 Análisis de brecha en indicadores del BSC

Tabla 86
Resumen del análisis de indicadores del BSC – 1° parte

Objetivos Estratégicos	Indicadores	1° Periodo Ult	. Periodo	GAP	¿Por qué?	¿Por qué?	¿Por qué?	Acción de Mejora
Brindar productos de larga vida útil	Percepción del cliente	50	60	20.00%	Clientes satisfechos con la duración de los productos que se les entregan	Materia prima apropiada resulta en buenos acabados de los productos	Procesos apropiados, separando los defectuosos y evitando reclamos por el cliente	Elaborar un registro de opiniones y quejas de los clientes, con la finalidad de potenciar esos puntos en los cuales se está fallando.
Desarrollar nuevos productos	Índice de nuevos productos	0.4	0.6	50.00%	Clientes confían en la empresa para desarrollar los productos que necesitan.	Colaboradores aportan gran parte en el diseño de nuevos productos.	Compromiso en el cumplimiento, calidad y acabado de nuevos productos.	Desarrollar un área destinada para nuevos productos o proyectos ya que resultan más rentables.
Flexibilizar el proceso de corte	Índice de planes de corte cumplidos	75	82	9.30%	Conocimiento claro de los operarios sobre el orden de cortes a realizar	Plan acorde con la capacidad del proceso evitando sobre esforzarlo		Desarrollar un instructivo de proceso de corte y estandarizar el plan de proceso de corte.
Fortalecer la calidad en nuestros productos	Porcentaje de productos defectuosos	8.04	7.3	9.20%	Colaboradores consientes del impacto negativo de un producto defectuoso	Cumplimiento de las paradas cuando se registran puntos fuera de control	Selección de materiales apropiados para los procesos	Programar más a detalle los tiempos de paro por mantenimiento, los costos de mantenimiento, mantenimiento predictivo y la ejecución contante del mantenimiento.
Mejorar el rendimiento de los equipos y maquinas	OEE	36.31	70.08	93.00%	Mejora en el impacto de los productos defectuosos, impacta directamente con el indicador	Mejora en el mantenimiento y disponibilidad de los equipos	Mejora en el rendimiento de los procesos, por una mejor planificación	Continuar con las mediciones correspondientes, mejorar el rendimiento de los procesos para mejorar el indicador.

Tabla 87 Resumen del análisis de indicadores del BSC – 1° parte

Objetivos Estratégicos	Indicadores	1° Periodo	Ult. Periodo	GAP	¿Por qué?	¿Por qué?	¿Por qué?	Acción de Mejora
Mejorar la efectividad operativa	Porcentaje de efectividad operativa	64.5	79.71	23.6%	Aumento en el logro de los objetivos de producción	Reducción de horas extras en planta	Colaboradores enfocados en lograr las tareas propuestas	Mejorar continuamente los planes de producción ajustándolo a la capacidad de planta para obtener los mejores resultados
Mejorar la productividad	Índice de productividad total	0.0334	0.0382	14.4%	Reducción de productos defectuosos y aprovechamiento de las mermas	Cumplimiento de los costos planificados en la producción	Mejora en el control estadístico de la calidad	Revisar Constantemente el cumplimiento del plan maestro de producción y los controles de calidad
Alinear la organización a la estrategia	Eficiencia estratégica	43.29	55.29	27.7%	BSC y planeamiento estratégico aceptado por gerencia, pero en proceso de comunicación	Falta de comunicación del direccionamiento estratégico a los niveles de operarios	Poco interés de movilización de los mandos hacia la estrategia	Gestionar los objetivos del BSC de acuerdo con los indicadores. Proponer reuniones en las que cada encargado de objetivo reporte a todo el estado de su objetivo y en el estado en el que se encuentran
Fomentar una cultura de diferenciación	Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural	37	40	8.1%	Colaboradores dispuestos a participar en capacitaciones para la mejora de la empresa	Empresa apoya el desarrollo de los colaboradores y el aprendizaje continuo		Proponer capacitaciones y enfoques en temas de liderazgo, con el fin de determinar encargados con capacidad de manejar personal

Tabla 88
Resumen del análisis de indicadores del BSC – 3° parte

Objetivos Estratégicos	Indicadores	1° Periodo	Ult. Periodo	GAP	¿Por qué?	¿Por qué?	¿Por qué?	Acción de Mejora
Fortalecer la toma de decisiones	Efectividad de la cadena de valor	51.99	88.11	69.5%				
Incentivar y controlar al personal	Índice de motivación	39.4	55.8	41.6%	Interés por parte de la empresa en mejorar la motivación de sus colaboradores.	Ligeras iniciativas por parte de algunos para expresarse.		Cumplir con los eventos propuesto en los planes; proponer reuniones de intercambio de ideas entre los colaboradores y la gerencia
Mejorar el clima laboral	Índice único de clima organizacional	35.57	54.89	54.3%	condiciones mejoradas, pero aún faltan aumentar en lealtad e imparcialidad	Capacitaciones e incentivos pendientes o en proceso	Dialogo abierto entre el empleador y sus colaboradores	Asegurar el cumplimiento de los planes de capacitación, cumplir con los incentivos propuestos

Se presenta la tabla de los indicadores del BSC y una escalera de tres porque a medida de un resumen sobre cada uno y cuáles fueron los puntos generales que influyeron favorablemente o no en los indicadores, posteriormente se describirá cada indicador en un párrafo para mayor detalle.

- a) Percepción del cliente. Indicador que controla la propuesta de valor de la misión de la empresa, logro aumentar su valor en 20% respecto del anterior, pero no alcanzando la meta esperada según el BSC, esto es por el poco tiempo transcurrido y se necesita mayor cantidad de data para poder ver la mejoría a largo plazo ya que este es un plan a largo plazo.
- b) Índice de nuevos productos. Este indicador está enfocado en la estrategia de la empresa en el desarrollo de nuevos productos con la finalidad de atender los requerimientos de los clientes, el avance de este es gracias a la participación de los colaboradores y a sus aportes para poder desarrollar productos de acuerdo con lo que describen los clientes.
- c) Índice de planes de corte cumplidos. Indicador que debe controlar el proceso más crítico de la empresa, para evitar un cuello de botella y afecte a los demás procesos, la mejora de este depende de una correcta planeación de acuerdo con la capacidad del proceso y así poder cumplir las metas, por lo cual se debe continuar ajustando dicho plan.
- d) Porcentaje de productos defectuosos. Indicador que también se ubica en la gestión del presente proyecto, se generó una mejora después de la implementación de los planes, pero esto debe continuar para poder alcanzar la meta esperada, ya que al ser actividades nuevas que a simple vista no generan valor se pudieron perder, pero a largo plazo estas actividades tendrán un impacto en la productividad significativa.
- e) OOE (Efectividad total de los equipos). Indicador que está relacionado a los defectuosos y al mantenimiento, por lo cual al generar planes que mejoran en ambos puntos estos a su vez impactan indirectamente a este indicador de forma positiva, como se ve este indicador si tuvo una mejora significativa incluso superando la meta propuesta.

- f) Porcentaje de efectividad operativa. Indicador producto de la eficiencia y eficacia, por lo cual está ligado al cumplimiento de la producción y al rendimiento de los materiales, ambos puntos mejorados por los planes, por lo cual se aprecia una mejora significativa.
- g) Índice de productividad total. Indicador base de la gestión del proyecto relacionado al objetivo principal, es compartido también dentro del BSC, indicador que logro alcanzar la meta por el correcto uso de los materiales, materia prima, mejorando el cumplimiento de la producción y aprovechando mejor los recursos indirectos de la producción.
- h) Eficiencia estratégica. Indicador de la posición estratégica de la empresa, logro alcanzar la meta propuesta, esto gracias a la reformulación de la estrategia y a darla a conocer a todos los niveles de la empresa para poder fortalecerla.
- i) Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural. Indicador enfocado a generar una cultura diferente dentro de la empresa relacionada a la mejora continua, al aprendizaje continuo para las diferentes áreas, cumpliendo con capacitaciones y acciones correctivas en los momentos en los que se requiera, aun no alcanza la meta propuesta ya que son nuevas cosas dentro del proceso por lo cual esto se debe continuar y persistir para que el indicador evolucione.
- j) Índice de motivación. Indicador que es compartido también en la gestión del proyecto, no logro alcanzar la meta ya que no se ha desarrollado del todo en el corto plazo de evaluación, se debe continuar y recopilar mayores inquietudes de los colaboradores para poder llegar a un acuerdo con los empleadores e incluso entre los mismos colaboradores.
- k) Índice único de clima organizacional. Indicador que no logro la meta y que igual también comparte con la gestión del proyecto, se tiene el interés de

continuar con la mejora ya que al igual que el anterior indicador el tiempo de evaluación ha sido muy corto y se debe continuar con las mediciones respectivas para poder mejorarlo por completo.

6.1.5 Actas de soluciones de no conformidad y acciones correctivas

Luego de identificada las causas de cada indicador por las cuales no se logró el resultado esperado, se procedió a elaborar las actas de no conformidad de los indicadores que no llegaron a la meta establecida para continuar con el ciclo de mejora continua luego de finalizado el proyecto.



Figura 274 Acta de no conformidad de indicador de gestión. Elaborado por: los autores

Fecha:		Directorio		
	*****	30/10/2019		
Asunto:		La eficiencia estratégica no llego a la meta de 60%	-	
Participantes:		Nombres y Apellidos	Carg	0
n		Carmela San Martin	Administradora	
		Carlos Palomino	Asistente Adm	inistrativo
		Sofia Solis		
	Rodrigo Sopprani			
Autor :	-	Sofia Solis / Rodrigo Sopprani		
	Cerrado	En Proceso		Pendiente
Nr.	Cerrado Tipo	En Proceso Puntos a Discutir	Responsables	Pendiente Status
Nr.			Responsables	
	Tipo	Puntos a Discutir La falta de difusión de la estrategia dentro de los diferentes niveles jerárquicos de la empresa y la falta de seguimiento a los planes propuestos fueron puntos que	Responsables Administradora	
1	Tipo	Puntos a Discutir La falta de difusión de la estrategia dentro de los diferentes niveles jerárquicos de la empresa y la falta de seguimiento a los planes propuestos fueron puntos que impidieron el logro de la meta. Ejecutar los planes de difusión propuestos en el proyecto	Administradora	

Figura 275 Acta de no conformidad de gestión estratégica Elaborado por: los autores

Fecha:		Directorio				
		30/10/2019				
Asunto:		El índice único de creación de valor no llego a la meta de	75%			
Participantes:		Nombres y Apellidos	Carg	o		
		Carmela San Martin	Administr	radora		
		Carlos Palomino Asistente A		dministrativo		
		Sofia Solis				
		Rodrigo Sopprani				
Autor :		Sofia Solis / Rodrigo Sopprani				
	Cerrado	En Proceso	Demonship			
	Cerrado Tipo	En Proceso Puntos a Discutir	Responsables	Pendient		
		Puntos a Discutir El incumplimiento del indicador fue generado por el desconocimiento de la gestión de procesos en la empresa y la falta de un equipo de trabajo que le de soporte a la	Responsables			
Nr.	Tipo	Puntos a Discutir El incumplimiento del indicador fue generado por el desconocimiento de la gestión de procesos en la empresa y la falta de un equipo de trabajo que le de soporte a la interacción de los proceso.		Pendient Status		
Nr.	Tipo	Puntos a Discutir El incumplimiento del indicador fue generado por el desconocimiento de la gestión de procesos en la empresa y la falta de un equipo de trabajo que le de soporte a la	Responsables Jefe de producción			
Nr.	Tipo IN	Puntos a Discutir El incumplimiento del indicador fue generado por el desconocimiento de la gestión de procesos en la empresa y la falta de un equipo de trabajo que le de soporte a la interacción de los proceso. Mantener el control y registro de los indicadores por	Jefe de			

Figura 276 Acta de no conformidad de gestión de procesos Elaborado por: los autores

Fecha:		Directorio					
Asunto:		6/11/2019					
AUGINEO.		El cumplimiento de la producción no llego a la meta de 90	%				
Participantes:		Nombres y Apellidos	Carg	(0			
		Carmela San Martin	Administradora				
		Carlos Palomino	Asistente Administrativo				
		Sofia Solis					
		Rodrigo Sopprani					
Autor :		Sofia Solis / Rodrigo Sopprani		3000			
Nr.	Tipo	Puntos a Discutir	Responsables	Status			
-		No se cumplio con la meta propuesta debido a que las					
1	IN	actividades de los procesos no tenian tiempos establecidos para su ejecución, generando que la planificación sobrepase de la capacidad y en muchos casos la materia prima o materiales no sean entregados a tiempo para ser trabajados.					
2	IN A	establecidos para su ejecución, generando que la planificación sobrepase de la capacidad y en muchos casos la materia prima o materiales no sean entregados a	Jefe de producción				
		establecidos para su ejecución, generando que la planificación sobrepase de la capacidad y en muchos casos la materia prima o materiales no sean entregados a tiempo para ser trabajados. Se recomienda realizar el estudio de tiempos de las diferentes actividades que se realizan en la empresa para	and the same of				

Figura 277 Acta de no conformidad de gestión de operaciones Elaborado por: los autores

ugar: echa:		Directorio			
		6/11/2019			
sunto:		Índice de Checklist del Mantenimiento no llego a la meta	de 60%		
articipantes:		Nombres y Apellidos	Carg	go	
		Carmela San Martin	Administradora		
		Carlos Palomino	Asistente Administrativo		
		Sofia Solis			
		Rodrigo Sopprani			
utor:	***************************************	Sofia Solis / Rodrigo Sopprani			
	Cerrado	En Proceso		Pendien	
Nr.	Cerrado Tipo	En Proceso Puntos a Discutir	Responsables	Pendien Status	
			Responsables		
Nr.	Tipo	Puntos a Discutir La reciente implementación del área de mantenimiento como tal, genera incumplimiento de algunas actividades	Responsables Jefe de producción		
1	Tipo	Puntos a Discutir La reciente implementación del área de mantenimiento como tal, genera incumplimiento de algunas actividades por encontrarse en desarrollo. Se recomienda que la empresa capacite respecto a las actividades técnicas del mantenimiento de las	Jefe de		

Figura 278 Acta de no conformidad de gestión de la calidad Elaborado por: los autores

		Directorio				
Fecha:		6/11/2019				
Asunto:		Índice de clima laboral no llego a la meta de 65%	7.052 (10 II) - 10 - 10 - 10 - 10 - 10 - 10 - 10 - 1			
Participantes:		Nombres y Apellidos	Carg	0		
		Carmela San Martin	Administradora			
		Carlos Palomino	Asistente Administrativo			
		Sofia Solis				
		Rodrigo Sopprani				
Autor :		Sofia Solis / Rodrigo Sopprani				
Status:	Cerrado	En Proceso	D	Pendiente		
Nr.	Cerrado Tipo	En Proceso Puntos a Discutir	Responsables	Pendiente Status		
			Responsables			
Nr.	Tipo	Puntos a Discutir No se llego a cumplir la meta planteada, debido a la baja puntuación inicial por temas de falta de compromiso e	Responsables Jefe de Recursos Humanos			

Figura 279 Acta de no conformidad de gestión del desempeño laboral Elaborado por: los autores

CONCLUSIONES

- Se incrementó la productividad de la empresa Macadi International S.A.C. de un 0.0334 a un 0.0382 unidades por sol invertido, debido a la reducción de productos defectuosos o reprocesados y al óptimo manejo de la materia prima y los materiales en su selección.
- 2. La efectividad de la empresa pasó de un 34.22% a un 46.35%, debido al incremento de la eficacia y la eficiencia, las cuales obtuvieron un puntaje de 61.68% y 75.14% respectivamente, debido al cumplimiento de la producción y la mejora del desempeño de los colaboradores.
- 3. La evaluación económica financiera dio resultados positivos, con una tasa de descuento del 18.07%. Se analizaron los flujos sin proyecto y con proyecto, dando como resultado un TIRE del 42% superior a la tasa de descuento, un VANE positivo de 14,981 y una relación de beneficio costo de 1.777, lo que indica que el proyecto es factible para la empresa.
- 4. Con la mejora del direccionamiento y un correcto planeamiento estratégico se logró implementar indicadores adecuados para el control de los objetivos estratégicos. Es decir, alineando correctamente la empresa a la estrategia planteada y al cumplimiento de los objetivos, se obtuvo una puntuación de 55.29% en eficiencia estratégica.
- La empresa logró desarrollar una adecuada gestión de procesos debido a la identificación de los procesos necesarios para lograr un flujo que determine y controle los puntos que generan valor.
- 6. El índice de confiabilidad de los indicadores por procesos pasó de 51.99% a 88.11% debido a la implementación de la gestión de procesos. El índice se actualizó en base a la información que maneja la empresa sobre estos indicadores.

- 7. Se logró una mejora de la producción a través de un plan de requerimiento de materiales que hizo posible planear y programar tareas relacionadas con la producción, considerando las operaciones del proceso productivo, la cadencia de este y las disposiciones de la planta.
- 8. El desarrollo del plan de mantenimiento hizo que indicadores de disponibilidad e indicadores de confiabilidad aumentaran en 94% y 90% respectivamente, este hecho impactó directamente en la producción porque las paradas de línea disminuyeron considerablemente.
- La implementación del control estadístico de los procesos críticos permitió la reducción de los productos defectuosos de 8.04% a 7.3% después de la implementación total del control estadístico.
- 10. El desarrollo de la política de calidad, el control estadístico de los procesos, los manuales y los procedimientos, le permitió a la empresa cumplir con mayores requisitos y principios de la norma ISO 9001 2015 y obtener un puntaje final de 55.23%.
- 11. El índice de clima laboral mejoró de un 35.7% a un 54.89% gracias a la implementación de los planes de seguridad y salud en el trabajo, el desarrollo de las competencias organizacionales y las actividades de integración propuestas.
- 12. El cumplimiento del *chekc list* de 5'S aumentó de 32% a 70% debido a la charla de concientización acerca de los 5 pilares y a las 14 sesiones del taller didáctico organizado en la empresa.

RECOMENDACIONES

- Designar un equipo de mejora continua que se encargue de mantener las mejorar realizadas y proponer otras que impacten directamente a la productividad, debe ser un trabajo constante para no desviarse de la meta.
- Realizar un seguimiento mensual de la evolución de los indicadores estratégicos para conocer qué tan cerca se encuentran de la meta establecida y si es necesario realizar acciones correctivas.
- 3. Realizar una evaluación de la confiabilidad de los indicadores de manera semestral, ya que estos dependen del crecimiento de la empresa y la actualización de las actividades de los procesos.
- Ajustar el plan de producción de acuerdo con la capacidad de los procesos evitando el incumplimiento de estos para poder realizar entregas a tiempo a los clientes.
- Capacitar respecto a las actividades técnicas de mantenimiento de las maquinarias.
- 6. Llegar a cubrir en su totalidad los requisitos y principios dados por la norma ISO, para contar con un sistema de gestión de calidad eficiente y poder cubrir con los requerimientos de los clientes.
- 7. Enfatizar en la importancia del constante control estadístico de los procesos e identificar las anomalías y sus posibles causas a tiempo.
- 8. Continuar mejorando los aspectos que impacten el clima laboral, recordar que existe un margen muy amplio para calificar estos aspectos y que el

recurso humano es el más importantes para el logro de los objetivos de la empresa.

 Dar reconocimiento al personal que identifique alguna actividad que ponga en peligro la seguridad de los trabajadores, para generar una cultura de prevención.

FUENTES DE INFORMACIÓN

- Administración de Proyectos. (23 de abril de 2016). *admproblog*. Obtenido de https://admproblog.wordpress.com/2016/04/20/analisis-de-valor-generado-cpi-y-spi/
- Agencia Peruana de Noticias. (22 de junio de 2018). www.andina.pe.

 Obtenido de https://andina.pe/agencia/noticia-el-pais-recupero-estabilidad-y-genera-confianza-destaca-vizcarra-714341.aspx
- Bonilla, C. J. (2014). Gestión de la calidad total en el servicio público. Córdoba, AR: El Cid Editor.
- Bordas Martinez, M. J. (2016). *Gestión estratégica del clima laboral.* Madrid, España: UNED.
- Carballo Veiga, J. P. (2017). La evaluación económica de las inversiones.

 Madrid: ESIC EDITORIAL.
- Cardona, J., & Bribiescas, F. (2015). Revision sistematica de la Mejora Continua y Manufactura esbelta. Cultura cientifica y tecnologica. Bogota: La empresa.
- Centro de Desarrollo Industrial. (08 de octubre de 2019). *Informe Global de Competitiviad 2019*. Obtenido de http://www.cdi.org.pe/pdf/IGC/2019/NOTA-DE-PRENSA-PERU-WEF.pdf
- Charleux, F., & Loubat, J. R. (2016). *Motivar y Animar Equipos de Tranajo Social.* Madrid: NARCEA, S.A. DE EDICIONES.

- ConexiónCop. (04 de junio de 2015). www.conexioncop.com. Obtenido de https://conexioncop.com/blog-que-sectores-contaminan-mas-en-el-peru/
- Cuatrecasas, A. L. (2014). *Gestión del mantenimiento de los equipos productivos*. Madrid, ES: Ediciones Diaz de Santos.
- Díaz Garay, B., Jarufe Zedán, B., & Noriega Araníbar, M. (2007). *Disposición de Planta*. Lima: Universidad de Lima. Fondo Editorial.
- El Comercio. (27 de abril de 2015). www.elcomercio.pe. Obtenido de https://elcomercio.pe/economia/peru/inei-peruanos-gastan-alimentos-vivienda-189323-noticia/
- El Comercio. (27 de septiembre de 2017). www.elcomercio.pe. Obtenido de https://elcomercio.pe/economia/peru/consumo-acero-peru-evolucionado-industria-noticia-461096-noticia/?ref=ecr
- El Comercio. (27 de junio de 2018). www.elcomercio.pe. Obtenido de https://elcomercio.pe/casa-y-maS/.terma-electrica-tenla-buen-siguiendo-consejos-noticia-531116-noticia/
- El Confidencial. (27 de noviembre de 2018). www.elconfidencial.com.

 Obtenido de https://www.elconfidencial.com/alma-corazon-vida/201811-27/ducha-higiene-dermatologos-piel-salud_1668814/
- El Peruano. (23 de octubre de 2018). *elperuano.pe*. Obtenido de https://busquedas.elperuano.pe/download/url/decreto-supremo-que-aprueba-la-lista-de-bienes-manufacturado-decreto-supremo-n-005-2018-produce-1704886-5
- ESAN. (21 de marzo de 2017). https://www.esan.edu.pe/. Obtenido de https://www.esan.edu.pe/apuntes-empresarialeS/.2017/03/las-funciones-de-la-gestion-de-compraS/.
- Flamarique, S. (2019). *Manual de gestión de almacenes.* Barcelona: Marge Books.
- Gestión. (30 de noviembre de 2017). www.gestion.pe. Obtenido de https://gestion.pe/economia/confianza-nivel-nacional-del-consumidor-cae-segmentos-salvo-b-221731-noticia/?ref=gesr
- Gestión. (03 de julio de 2018). www.gestion.pe. Obtenido de https://gestion.pe/economia/mercadoS/.sector-metalmecanico-registro-crecimiento-6-1-primer-cuatrimestre-2018-237415-noticia/

- Gillet, G. (2014). *La caja de herramientas: control de calidad.* México, DF.: Grupo Editorial Patria.
- Gonzáles, G. C., Domingo, N. R., & Pérez, M. A. (2014). *Técnicas de mejora de la calidad.* Madrid, ES: UNED-Universidad Nacional de Educación a Distancia.
- Gonzáles, O., & Arciniegas, J. (2016). Sistemas de gestión de calidad: teoría y práctica bajo la norma ISO 2015. Bogotá, Colombia: Ecoe Ediciones.
- Gutiérrez Pulido, H. (2014). *Calidad total y productividad* (4ta. ed.). México, DF: McGraw-Hill Interamericana.
- Gutiérrez, H., & de la Vara, R. (2009). *Control estadístico de calidad y seis sigma*. México D.F.: ISBN.
- Hernandez, J. C., & Vizan, A. (2013). *Lean manufacturing. Conceptos, tecnicas e implantacion.* Madrid: Escuela de Organizacion Industrial.
- Iglesias, A. (2017). La gestión de la cadena de suministro. Madrid: ESIC EDITORIAL.
- Ilundain Vilá, J. M. (2017). El proyecto estrategico de la empresa. Madrid: ESIC.
- Lopez Parra, M. E. (01 de septiembre de 2017). www.itson.mx. Obtenido de www.itson.mx:

 https://www.itson.mx/publicacioneS/.pacioli/DocumentS/.no99/Pacioli-99-eBook.pdf
- Macadi International S.A.C. (2013). *Acerca de nosotros*. Obtenido de https://www.macadinternational.com/nosotros.html
- Ministerio del Ambiente. (17 de mayo de 2018). www.minam.gob.pe. Obtenido de http://www.minam.gob.pe/notas-de-prensa/en-el-peru-solo-se-recicla-el-1-9-del-total-de-residuos-solidos-reaprovechableS/.
- Miño Cascante, G., Saumell Fonsec, E., Toledo Borrego, A., Roldan Ruenes,A., & Moreno, R. (02 de agosto de 2015). https://www.redalyc.org.Obtenido de https://www.redalyc.org/pdf/4455/445543787008.pdf
- Pardo Álavrez, J. (2014). Configuración y usos de un mapa de procesos.

 Madrid, ES: AENOR-Asociación Española de Normalización y
 Certificación.
- Pardo, A. J. (2014). Configuración y usos de un mapa de procesos. Madrid, ES: AENOR-Asociación Española de Normalización y Certificación.

- Pérez Fernández de Velasco , J. A. (2014). *Gestión por procesos* (5ta. ed.). Madrid, ES: Editorial ESIC.
- Peréz Fernández de Velasco, J. (2012). Gestión por procesos. Madrid: España.
- Posada, Carlos;. (2019). *Metalmecánica es la clave apra el desarrollo*. Lima:

 La Cámara. Obtenido de

 https://www.camaralima.org.pe/repositorioapS/.0/0/par/r874_3/comerc
 io%20exterior.pdf
- Prado Álvarez, J. (2014). Configuración y uso de un mapa de proceso. Madrid, España: AENOR.
- Quintero Beltrán, L. C., & Osorio Morales, L. M. (20 de Mayo de 2018).

 *https://papers.ssrn.com/.

 Obtenido de https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3519380
- Rajadell, C. M., & Sánchez, G. J. (2014). *Lean Manufacturing, la evidencia de una necesidad.* Madrid, ES: Ediciones Diaz de Santos.
- Rodríguez, E. M., Taborda, A., L. Eula, M., Camisasso, M., & Maniaci, A. (2016). *Planificación estratégica. Fundamentos y herramientas de actuación.* Córdoba: Brujas.
- Rodriguez, P., Aibar, B., & Lima, L. (05 de marzo de 2017). *PORTUGUESE JOURNAL OF FINANCE, MANAGEMENT AND ACCOUNTING.*Obtenido de http://u3isjournal.isvouga.pt/index.php/PJFMA/article/view/222/116
- Sapag Chain, N., Sapag Chain, R., & Sapag Chain, J. (2014). *Preparación y evaluación de proyectos*. México: ISBN.
- Schwab, Klaus. (2019). The Global Competitiveness Report 2019. Ginebra:
 World Economic Forum. Obtenido de
 http://www3.weforum.org/docS/.WEF_TheGlobalCompetitivenessRep
 ort2019.pdf
- The World Bank Group. (2019). Doing Business 2019 Training for Reform.
 Washington DC: International Bank for Reconstruction and Development.
- Torres, L. J., & Jaramillo, N. O. (2014). *Diseño y análisis del puesto de trabajo:*herramienta para la gestión del talento humano. Bogotá, CO:

 Universidad del Norte.

- Tovar, A., & Mota, A. (2014). *Un modelo de administración por procesos* (3ra. ed.). México, DF: Panorama Editorial.
- Trejo, N., Trejo, E., & Zuñiga, J. (20 de junio de 2016). Análisis FODA del sector lácteo: un estudio de caso. Revista de Planeación y Control Microfinanciero, 8-11. Obtenido de https://www.ecorfan.org/spain/researchjournalS/.Planeacion_y_Control_Microfinanciero/vol2num4/Revista_de_Planeaci%C3%B3n_y_Control_Microfinanciero_V2_N4_2.pdf
- Valdez, F. (4 de agosto de 2012). *Proyectics*. Obtenido de http://proyectics.blogspot.com/2008/09/valor-ganado-frmulas.html
- Valencia Napán, A. (2016). *Ingeniería de Plantas Cálculo de Áreas*. Obtenido de

(https://senati2016.jimdofree.com/app/download/14054584923/Ingenier%C3%ADa+de+Plantas+10+-

+C%C3%A1lculo+de+%C3%A1reas.pdf?t=1571279696.)

Vallejo Chávez, L. (2015). Gestión del talento humano. Riobamba: ESPOCH.

Velarde, J. (marzo de 2018). www.bcrp.gob.pe. Obtenido de https://www.bcrp.gob.pe/docS/.PublicacioneS/.Reporte-Inflacion/2018/marzo/reporte-de-inflacion-marzo-2018-presentacion.pdf

ÍNDICE DE APÉNDICES

Р	'ág.
Apéndice A: Matriz 5W-1H	402
Apéndice B: Producto patrón	406
Apéndice C: Priorización de la metodología	412
Apéndice D: Radar estratégico	413
Apéndice E: Análisis de la misión de la situación inicial	416
Apéndice F: Análisis de la visión de la situación inicial	417
Apéndice G: Valores de la empresa	418
Apéndice H: Diagnóstico situacional	419
Apéndice I: Matriz de evaluación de factores internos	421
Apéndice J: Matriz de evaluación de factores externos	422
Apéndice K: Matriz de perfil competitivo	423
Apéndice L: Cadena de valor inicial	424
Apéndice M: Costos de la calidad	438
Apéndice N: Diagnóstico norma ISO 9001:2015	442
Apéndice O: Primera casa de calidad	447
Apéndice P: Segunda casa de calidad	459
Apéndice Q: Análisis modal de fallo y efecto del producto	465
Apéndice R: Análisis de capacidad de procesos	476
Apéndice S: Diagnóstico del mantenimiento	482
Apéndice T: Diagnóstico de clima laboral	486
Apéndice U: Índice de motivación	498
Apéndice V: Diagnóstico de la gestión del talento humano	499
Apéndice W: Diagnóstico de línea base de sistema de gestión de segurida	ıd y
salud en el trabajo5	503
Apéndice X: Índice de accidentabilidad	512
Apéndice Y: Evaluación de distribución de planta	514
Apéndice Z: Evaluación 5S	517
Apéndice AA: Misión propuesta5	522
Apéndice BB: Visión propuesta	523
Apéndice CC: Análisis de la matriz PEYEA	524
Apéndice DD: Análisis de la matriz BCG	525

Apéndice EE: Análisis de estructural	526
Apéndice FF: Objetivos estratégicos y sus perspectivas	527
Apéndice GG: Caracterización de los procesos	536
Apéndice HH: Cadena de valor propuesta	557
Apéndice II: Evaluación económica	576
Apéndice JJ: Estudio de tiempos	597
Apéndice KK: Matriz de identificación de peligros y evaluación de riesgo	os767
Apéndice LL: Avance de las actividades de mejora	773
Apéndice MM: Manual de procesos	783
Apéndice NN: Manual de organización y funciones	854
Apéndice OO: Manual de procedimientos	878
Apéndice PP: Cadena de valor – Índice único de la creación de valor	998
Apéndice QQ: Verificar – Radar estratégico	. 1005
Apéndice RR: Verificar – Diagnóstico situacional	. 1008
Apéndice SS: Verificar – Cadena de valor	. 1010
Apéndice TT: Verificar – Norma ISO 9001:2015	. 1012
Apéndice UU: Verificar – Check list mantenimiento	. 1015
Apéndice VV: Verificar – Clima laboral	. 1019
Apéndice WW: Verificar – Check list 5'S	. 1022
Apéndice XX: Verificar – Índice de motivación	. 1023
Apéndice YY: Verificar – Línea base de sistema de gestión de SST	. 1024
Apéndice ZZ: Verificar – Indicadores de gestión	. 1025

Apéndice A: Matriz 5W-1H

Como resultado de las evaluaciones realizadas a la empresa, empezando con la lluvia de ideas y la ejecución de diagrama Ishikawa por cada problemática, se muestra la siguiente tabla, donde se plasmaron plazos de ejecución, acciones a tomar y personal a cargo de la ejecución de estas:

Tabla A1 *Matriz 5W-1H de la empresa*

PROBLEMA	¿QUÉ?	¿QUIÉN?	¿POR QUÉ?	¿DÓNDE?	¿CÚANDO?	¿CÓMO?
	Deficiente planeamiento estratégico		Inadecuado direccionamiento en la empresa, como visión,			Mediante planes estratégicos definidos por la alta gerencia.
Inadecuada Gestión Estratégica	Deficiente sistema de indicadores	Directiva de la empresa	misión y objetivos. Falta de mapa estratégico que ayude a evaluar el estado de la empresa en cuanto a su gestión.	Empresa Macadi International S.A.C.	JULIO - DICIEMBRE 2020	Implementar indicador mensual o semestral como lo defina la alta gerencia para evaluar el estado en que se encuentra estratégicamente.
Deficiente Gestión de la Calidad	Inadecuada gestión del mantenimiento	Jefe de planta y Administradora	Ineficiente mantenimiento preventivo y autónomo	Empresa Macadi International S.A.C.	JULIO - DICIEMBRE 2020	Asignación y creación de planes de mantenimiento a las máquinas críticas, y la implementación de

mantenimiento preventivo y autónomos.

	Deficiente aseguramiento de la calidad		Inadecuadas políticas y objetivos de la calidad Inexistencia de auditorías internas			Implementación de plan de auditorías internas, con las mejoras de las políticas de calidad.
	Inadecuado control estadístico del proceso		Ausencia de herramientas de calidad			Implementación de indicadores para control estadístico y herramientas de control de procesos.
Inadecuada Gestión por	Inadecuado mapeo de procesos Inexistencia de	Jefe de planta y	Inadecuado mapeo entre las áreas Falta de relación y	Empresa Macadi International	JULIO - DICIEMBRE	Aumentar el conocimiento de la gestión por procesos. Establecer y definir el mapa de procesos, la ruta de procesos con
procesos	la caracterización de los procesos	Administradora	flujo de información entre áreas (SIPOC)	S.A.C.	2020	caracterización por cada uno y la cadena de valor.

	Deficiente mapeo de la cadena de valor		Poca confiabilidad de indicadores de los procesos principales			
Inadecuada planeamiento	Inadecuada planificación de la producción	Jefe de planta	Inexistente estudio de tiempo Poca capacidad de planta	Empresa Macadi	JULIO - DICIEMBRE	Establecer y los procesos de cada producto (DOP Y DAP). Implementar planificación semanal y mensual de producción.
y control de la producción	Inadecuado control de la producción		Deficiente control de inventarios y mermas	International S.A.C.	2020	Implementación de herramientas de control de producción.
Deficientes métodos y condiciones laborales	Bajo clima laboral	Jefe de planta y Administradora	Trabajadores desmotivados	Empresa Macadi International S.A.C.	JULIO - DICIEMBRE 2020	Establecer e implementar 5S, celebración mensual de cumpleaños, tarjetas de beneficios, campeonatos deportivos.

Ineficiencia del personal	Bajo nivel de competencias laborales Inadecuado manual de operaciones y	Implementación de plan de capacitaciones y evaluación de puestos. Elaboración de manual de operaciones y funciones.
	funciones Deficiente gestión de SST.	Implementación y evaluación de los riesgos
Inadecuadas condiciones laborales	Inadecuada distribución de planta	para cada puesto de trabajo. Establecer e implementar una adecuada distribución de planta.

Apéndice B: Producto patrón

Para la elección del producto patrón la información fue proporcionada por el área de ventas, ventas referentes a todos los productos del año 2018, las cuales fueron útiles para poder realizar los siguientes cálculos.

La información fue utilizada para la elaboración de la gráfica P-Q familias en la que se pudo identificar cual era la familia patrón en base a la cantidad de ventas realizada en un año en la empresa, resaltando la familia de termas como se muestra en la siguiente tabla:

Tabla B1

Cantidades vendidas de enero a diciembre del 2018

CANTIDAD VENDIDA (ENERO 2018 - DICIEMBRE 2018)

CANTIDAD	VLINDID	A (LINLINO	2010 - 1	JICILIVI	DIVE 20	110)											
FAMILIAS	ENE RO	FEBRE RO	MAR ZO	AB RIL	MA YO	JUN IO	JUL IO	AGOS TO	SEPTIEM BRE	OCTU BRE	NOVIEM BRE	DICIEM BRE	Tot al	Porcen taje (%)	P Acumul ado (%)	Q Acumul ado	Q Acumul ado (%)
TERMAS	280	265	331	216	433	296	428	257	335	67	0	0	29 08	87%	87%	2908	87%
TACHOS EN INOXIDABL E	0	24	30	40	0	30	0	22	0	18	18	36	21 8	7%	94%	3274	98%
ORDENAD ORES DE COLA	25	20	0	0	17	22	0	25	0	0	27	12	14 8	4%	98%	3056	91%
MOBILIARI O	0	15	0	19	0	0	17	0	15	0	0	0	66	2%	100%	3340	100%
TOTAL, GENERAL	305	324	361	275	450	348	445	304	350	85	45	48	33 40	100%		3340	

AL

Los resultados de la tabla anterior se usaron para la elaboración de la gráfica ABC ingresos familias, en la cual se confirma la elección del producto patrón realizada en la anterior tabla, resaltando la familia de termas sobre las demás familias. A continuación, los resultados del análisis de la cantidad de ingresos del año 2018:

Tabla B2 Cantidad de ingresos de enero a diciembre del 2018

INGRESOS (ENERO 2018 - DICIEMBRE 2018) Q Ρ. ΕN FEB AG **SEPTI** OCT NOVI DICIE Porc MA JU Q Acum VΕ JU Tot **FAMILIA** AB MA Acum RER RΖ **MBR** ER NI OST **EMBR UBR EMBR** entaj Acum ulado RIL LIO NT YO ulado al 0 Ε Ε Ε Ε e (%) O ulado (%) (%) Α 284 **TERMA** 32830 419 251 6566 2849 2597 324 211 424 290 95% 980 95% 0 0 984 95% 680 340 080 860 840 400 00 380 440 0 0 **TACHO** S EN 152 836 2988 99% 114 0 6840 345 0 9120 0 0 13680 3% 97% 6840 INOXID 920 00 00 **ABLE ORDEN ADORE** 836 950 2906 646 562 96% 380 7600 0 0 10260 4560 2% 99% 0 0 0 S DE 080 40 **COLA MOBILI** 150 3014 250 100% 5700 0 0 5700 1% 100% 0 0 0 0 0 **ARIO** 80 000 TOTAL, 301 2821 269 33400 7250 100 3014 425 283 335 234 430 309 **GENER** 17100 18240 400 900 20 780 100 800 840 900 720 % 000 0 0

0

Una vez escogida la familia patrón se procedió a hacer la evaluación de los productos que comprenden dicha familia, de esta forma se podrá escoger el producto patrón, estas dos tablas que se muestran a continuación fueron utilizada para realizar el grafico ABC ingresos termas:

Tabla B3 Cantidades vendidas de termas de enero a diciembre del 2018

CANTIDAD VENDIDA (ENERO 2018 - DICIEMBRE 2018)

FAMILI AS TERM AS	ENE RO	FEBRE RO	MAR ZO	ABR IL	MA YO	JUN IO	JUL IO	AGOS TO	SEPTIEM BRE	OCTUB RE	NOVIEM BRE	DICIEM BRE	Tot al	Porcen taje (%)	P Acumul ado (%)	Q Acumul ado	Q Acumul ado (%)
TERM A 50 LTS	252	149	216	180	333	230	126	221	171	95	104	177	22 54	79%	79%	2254	79%
TERM A 80 LTS	83	39	37	30	51	39	41	34	33	16	7	2	41 2	14%	93%	2666	93%
TERM A 110 LTS	16	1	5	8	7	15	11	4	8	9	0	0	84	3%	96%	2750	96%
TERM A 25 LTS	11	0	1	3	8	7	13	5	8	0	2	5	63	2%	98%	2813	98%
TERM A 150 LTS	7	0	1	1	2	0	2	0	0	0	2	0	15	1%	99%	2828	99%
TERM A 35 LTS	7	1	2	2	5	2	4	3	5	0	4	1	36	1%	100%	2864	100%
TOTAL GENE RAL	376	190	262	224	406	293	197	267	225	120	119	185	28 64				

Tabla B4

<u>Ventas de termas de enero a diciembre del 2018</u>

CANTIDAD VENDIDA (ENERO 2018 - DICIEMBRE 2018)

FAMILI AS TERM AS	PRE CIO DE VEN TA	ENE RO	FEBR ERO	MAR ZO	ABR IL	MAY O	JUNI O	JULI O	AGOS TO	SEPTIEM BRE	OCTU BRE	NOVIEM BRE	DICIEM BRE	Total	Porcen taje (%)	P Acumul ado (%)
TERM A 50 LTS	999	2517 48	14885 1	2157 84	1798 20	3326 67	2297 70	1258 74	22077 9	170829	94905	103896	176823	2251 746	75%	75%
TERM A 80 LTS	1250	1037 50	48750	4625 0	3750 0	6375 0	4875 0	5125 0	42500	41250	20000	8750	2500	5150 00	17%	92%
TERM A 110 LTS	1500	2400 0	1500	7500	1200 0	1050 0	2250 0	1650 0	6000	12000	13500	0	0	1260 00	4%	96%
TERM A 25 LTS	789	8679	0	789	2367	6312	5523	1025 7	3945	6312	0	1578	3945	4970 7	2%	98%
TERM A 150 LTS	2150	1505 0	0	2150	2150	4300	0	4300	0	0	0	4300	0	3225 0	1%	99%
TERM A 35 LTS	894	6258	894	1788	1788	4470	1788	3576	2682	4470	0	3576	894	3218 4	1%	100%
TOTAL GENE RAL		4094 85	19999 5	2742 61	2356 25	4219 99	3083 31	2117 57	27590 6	234861	128405	122100	184162	3006 887		

Por último, en la tabla siguiente se tiene la información de las utilidades por cada terma, cabe resaltar que los porcentajes fueron proporcionados por la empresa para la elección del producto patrón, en este caso se confirma la selección del producto terma eléctrica de 50 litros, que se aprecia mejor en el grafico ABC de utilidades termas.

Tabla B5

Utilidades de termas de enero a diciembre del 2018

CANTIDAD VENDIDA (ENERO 2018)

CANTIDA	AD VEND	IDA (ENE	ERO 201	8 - DICIEN	MBRE 20)18)											
FAMILI AS TERM AS	UTILID AD	PRE CIO DE VENT A	ENE RO	FEBRE RO	MAR ZO	AB RIL	MAY O	JUNI O	JULI O	AGOS TO	SEPTIEM BRE	OCTU BRE	NOVIEM BRE	DICIEM BRE	Total	Porcen taje (%)	P Acumul ado (%)
TERM A 50 LTS	20%	999	5034 9.6	29770. 2	4315 6.8	359 64	6653 3.4	4595 4	2517 4.8	44155 .8	34165.8	18981	20779.2	35364.6	45034 9.2	75%	75%
TERM A 80 LTS	20%	1250	2075 0	9750	9250	750 0	1275 0	9750	1025 0	8500	8250	4000	1750	500	10300 0	17%	92%
TERM A 110 LTS	20%	1500	4800	300	1500	240 0	2100	4500	3300	1200	2400	2700	0	0	25200	4%	96%
TERM A 25 LTS	20%	789	1735. 8	0	157.8	473. 4	1262. 4	1104. 6	2051. 4	789	1262.4	0	315.6	789	9941. 4	2%	98%
TERM A 150 LTS	20%	2150	3010	0	430	430	860	0	860	0	0	0	860	0	6450	1%	99%
TERM A 35 LTS	20%	894	1251. 6	178.8	357.6	357. 6	894	357.6	715.2	536.4	894	0	715.2	178.8	6436. 8	1%	100%
TOTAL GENE RAL			8189 7	39999	5485 2.2	471 25	8439 9.8	6166 6.2	4235 1.4	55181 .2	46972.2	25681	24420	36832.4	60137 7.4		

Apéndice C: Priorización de la metodología

Para la priorización de la metodología de mejora continua que se aplicó en la tesis, se realizó la siguiente tabla en la cual se analizaron las cuatro metodologías, con los cuatro aspectos referentes a la realización del problema.

Tabla C1 Evaluación de las metodologías

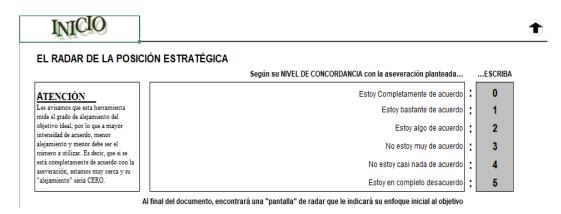
Alternativas		mplejidad la Met.	Confiabil	idad	Económi	со	Relación c	TOTAL	
	Calif.	Peso	Calif.	Peso	Calif.	Peso	Calif.	Peso	
PHVA	4	0.3	4	0.2	3	0.2	4	0.3	3.8
SIX SIGMA	4	0.3	4	0.2	3	0.2	3	0.3	3.5
LEAN MANUFACTURING	4	0.3	3	0.2	3	0.2	3	0.3	3.3
JUST IN TIME	3	0.3	3	0.2	3	0.2	1	0.3	2.4

Elaborado por: los autores

Se obtuvo las calificaciones otorgadas a cada metodología según su aspecto a evaluar, se observó que el peso de cada metodología varia respecto al aspecto evaluar también lo hace la calificación. En el resumen del total de aprecia que el puntaje más alto fue el de la metodología del PHVA.

Apéndice D: Radar estratégico

A continuación, se detalla los puntajes obtenidos por la empresa Macadi International S.A.C. en los 5 niveles que presenta el radar estratégico, de esta manera se determinó el estado en el que se encuentra la estrategia de la empresa como situación inicial.



1.- MOVILIZACIÓN: MOVILIZAR LA ORGANIZACIÓN PARA EL CAMBIO A TRAVES DEL LIDERAZGO EJECUTIVO

Es la primera actividad de la gestión estratégica, la responsabilidad de la persona de vértice, para poner en marcha, empezar, movilizar- el proceso de cambio y migrar hacia la nueva gestión

Debe ser así porque es responsabilidad del que fija la ESTRATEGIA el materializarla, llevarla a la accion e, implementarla.

Para ello debe liderar y organizar un equipo de proyecto que sea el que lleve a cabo la difusión, el despliegue , la sincronizacion y el asumir el sistema de gestión por toda la organización.

COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
LA VISION, MISION Y ESTRATEGIA ESTÁN CLARAMENTE DEFINIDAS	 La Estrategia está definida y formalizada por escrito Existe alto conocimiento de la Misión y Visión por parte del Empresario y de los niveles Ejecutivos Existe decidida intención por parte del Empresario y de la Alta Gerencia de liderar la estrategia Existe el convencimiento en el Empresario y en la Gerencia que la Gestión Estratégica es su misión principal 	3 2 3 4
LOS EJECUTIVOS LIDERAN EL CAMBIO ESTRATEGICO Y CREAN EQUIPO LIDER DEL PROYECTO	Existe el convencimiento por el Empresario de la importancia de liderar el proceso de cambio/adaptación Existe un lider de proyecto de Gestión estratégica conocido, aceptado y secundado por todos El lider ha configurado un equipo de proyecto compacto y equilibrado para el paso a Gestión estratégica Están bien delimitados los 4 estadios de la GE: Financiero, de Mercado, de Procesos y de Cultura de Empresa	2 4 2.8
LOS EJECUTIVOS COMUNICAN EL SENTIDO DE URGENCIA	El Empresario tiene bien asumida la urgencia y la necesidad de adaptarse continuamente al cambio La Gerencia y los Ejecutivos aceptan el desafio del cambio permanente y lo asumen como un reto profesional La Propiedad y la Alta Gerencia asumen su rol de capacitadores hacia el resto de la organización La Alta Gerencia asume la tarea de concienciar a toda la organización de la importancia y la urgencia del cambio	1 2 4 3

2.- TRADUCCIÓN: TRADUZIR LA ESTRATEGIA EN TERMINOS OPERACIONALES

Es la actividad principal de la gestión, la que define las líneas estratégicas a lo largo de las cuales se debe alinear los esfuerzos de organización.

Establece los mapas estratégicos, fija los objetivos, inductores, delimita las metas y define las iniciartivas estrategicas, actividades y tareas clave, los cronogramas y los recursos que se deben asignar para lograrlos., como la administracion de su cadena de valor.

Es la creación e implementación de Cuadro de Mando Integral (Balanced Scorecard), como una herramienta de la METODOLOGIA DE GESTIÓN EN ESTRATEGICA.

COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
LA ESTRATEGIA ESTA EXPLICITADA A TRAVES DE UN MAPA ESTRATEGICO COMO PARTE DEL PROCESO DE PLANEAMIENTO: LOS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS	La Empresa tiene definidas las áreas de trabajo La Empresa tiene definido y alineados los objetivos estrategicos de la empresa La Empresa tiene definidos las grandes dimensiones o campos de actuacion de la empresa (perspectivas) La Empresa tiene definidos el mapa estrategico organizacional La Empresa tiene definidos el despliegue de sus objetivos a los niveles inferiores de la organizacion	2 4 4 3 4
LOS INDICADORES SON UTILIZADOS PARA COMUNICAR LA ESTRATEGIA Y SON BALANCEADOS EN LAS PERSPECTIVAS	Los inductores descriptores estan identificados en funcion a los objetivos Estratégicos Los indicadores inductores están claramente identificados La empresa tiene delimitada las actividades de su cadena de valor Los indicadores descriptores de procesos están identificados	2.8
LAS METAS SON ESTABLECIDAS PARA CADA INDICADOR Y LAS INICIATIVAS ESTRATEGICAS SON CLARAMENTE DEFINIDAS	Las iniciativas estrategicas , actividades y tareas a realizar están determinados La metas a alcanzar estan claramente delimitadas La empresa tiene cuantificados los indicadores descriptores de resultados alcanzados	3 3.0

3.- ALINEAMIENTO : ALINEAR LA ORGANIZACIÓN EN TORNO A LA ESTRATEGIA

Es el beneficio principal del método, el que incrementa la eficiencia de la gestión.

Establece la necesidad de que todos los elementos activos de la empresa estén en función y siempre con la mira puesta del mismo objetivo.

Los activos intangibles -recursos humanos, sistemas y cultura de la organización- deben estar permanentemente enfocados hacia los objetivos estratégicos, de manera que se conviertan en el objetivo personal de cada uno de los miembros del equipo, de las unidades de negocio, areas y/o departamentos, etc..

COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO	La Empresa tiene definidos los mapas estrategicos de niveles inferiores Los miembros de su gerencia conocen y utilizan la información necesaria Los miembros de los EE-UN participan en la formulacion de la estrategia Mediante reuniones periódicas, existe un elevado nivel de coordinación dentro de sus gerencias	3 3 4 3
LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO	Los Gerentes programan reuniones periodicas para evaluar la información necesaria con sus unidades de soporte Los miembros de las areas/ secciones conocen y utilizan la información necesaria Los miembros del equipo de cada area/ seccion participan en la confección / revisión de su informacion Mediante reuniones periódicas, existe un elevado nivel de coordinación dentro de cada area/seccion	3 3 4 3

4.- MOTIVACIÓN : MOTIVAR PARA HACER DE LA ESTRATEGIA UN TRABAJO DE TODOS

Para que exista motivación imprescindible, el estímulo tiene que estar necesariamente ligado a la remuneración.

El mayor valor de una empresa es su activo de capital humano; es preciso alinaer sus objetivos económicos y profesionales con los de la empresa.

Para que las metas individuales sean bien asumidas como tales, es necesario atarlas a resultados y estos, a la remuneración variable.

COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
LA COMUNICACIÓN ES ABIERTA	• La comunicación está establecida regularmente	2
Y TRANSPARENTE, PARA QUE	* La empresa tiene y usa: Murales, Reuniones informativas, Website, Mail, Facebook, Twitter, Blogs, etc	2 2.0
SEA FLUIDA	Existen mecanismos de comunicación para canalizar inquietudes, ideas, sugerencias, etc	2
	• La Gerencia tiene una política de puertas abiertas para quejas y sugerencias	2
LAS METAS INDIVIDUALES ESTÁN ESTABLECIDAS Y DETERMINADAS	Existe una definición de Metas mensuales, trimestrales y anuales para cada uno EL superior de cada persona tiene adoptada una posición de ayuda al logro de los objetivos de su equipo Los objetivos de cada uno están definidos en función de los resultados del equipo Las metas individuales se determinan por consenso entre el responsable y el colaborador	3 2 3 2
	Se celebran reuniones de creatividad con periodicidad establecidda	3
MEDIANTE LA REMUNERACIÓN	• La empresa tiene establecida una parte de la remuneración como variable según resultados	2 2.5
VARIABLE, LA EMPRESA ASOCIA TALENTOS	* La remuneración variable global de la empresa debe mejorar los resultados en dos años	2 2.5
ACCOR TALLETTOS	Existe un mecanismo para premiar las inciativas y las sugerencias de los colaboradores	3

5.- LA GESTIÓN DE LA ESTRATEGIA :GESTIONAR LA ESTRATEGIA A TRAVES DE UN PROCESO CONTINUO

Es la actividad principal de la gestión, la que define las lineas estratégicas a lo largo de las cuales se debe alinear los esfuerzos de organización.

Establece los mapas estratégicos, fija los objetivos, delimita las metas y define las acciones clave, los cronogramas y los recursos que se deben asignar para lograrlos

Es la creación e implementación de Cuadro de Mando Integral(Balanced Scorecard), como la herramienta de la METODOLOGIA DE GESTIÓN EN ESTRATEGIA.

COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
EL PRESUPUESTO ESTÁ ESTABLECIDO Y EXISTE UN MÉTODO DE SEGUIMIENTO	Existe un presupuesto formalizado cada año antes del inicio de nuevas estrategias y/o tecnologia El Presupuesto tiene un seguimiento / monitoreo periódico El Presupuesto se revisa y ajusta al menos trimestralmente Existe un mecanismo para premiar las inciativas y las sugerencias de los colaboradores	2 1 3 3
LA EMPRESA TIENE SISTEMAS PARA SEGUIMIENTO DE LAS OPERACIONES	 La empresa dispone de sistemas que la ayuden con sus labores (ruteo, gestión, etc) La Empresa dispone de un elevado grado de formalización de la información de gestión y/o otras actividades La Empresa dispone de sistemas de información para el seguiimiento de sus operaciones El Sistema aporta información estratégica para la toma de decisiones 	3 3 3 3
LA EMPRESA REALIZA UN SEGUIMIENTO SISTEMÁTICO DE LA GESTION ESTRATÉGICA	 La empresa tiene periódicamente establecidas reuniones de Consejo de Administración y se formalizan actas La empresa tiene establecidas reuniones periódicas de Comité de Dirección, Departamentos, etc La empresa tiene establecidas periódicamente reuniones para evaluar los indicadores La empresa tiene una reunión anual de redefinición del la Estrategia 	3 3 4 3

RADAR DE POSICIÓN ESTRATÉGICA. ENFOCADOS AL OBJETIVO FINAL LA VISION, MISION Y ESTRATEGIA ESTÁN CLARAMENTE DEFINIDAS 3.0 LOS EJECUTIVOS LIDERAN EL CAMBIO ESTRATEGICO Y CREAN EQUIPO LIDER DEL PROYECTO MOVILIZAR 2.8 LOS EJECUTIVOS COMUNICAN EL SENTIDO DE URGENCIA 2.5 LA ESTRATEGIA ESTA EXPLICITADA A TRAVES DE UN MAPA ESTRATEGICO COMO PARTE DEL PROCESO DE PLANFAMIENTO: LOS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS 3.4 LOS INDICADORES SON UTILIZADOS PARA COMUNICAR LA ESTRATEGIA Y SON BALANCEADOS EN LAS PERSPECTIVAS TRADUCIR 2.8 LAS METAS SON ESTABLECIDAS PARA CADA INDICADOR Y LAS INICIATIVAS ESTRATEGICAS SON CLARAMENTE DEFINIDAS 3.0 LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO 3.3 LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO ALINEAR 3.3 2.0 LAS METAS INDIVIDUALES ESTÁN ESTABLECIDAS Y DETERMINADAS MOTIVAR 2.5 MEDIANTE LA REMUNERACIÓN VARIABLE, LA EMPRESA ASOCIA TALENTOS EL PRESUPUESTO ESTÁ ESTABLECIDO Y EXISTE UN MÉTODO DE SEGUIMIENTO 2.3 LA EMPRESA TIENE SISTEMAS PARA SEGUIMIENTO DE LAS OPERACIONES GESTIONAR 3.0 LA EMPRESA REALIZA UN SEGUIMIENTO SISTEMÁTICO DE LA GESTION ESTRATÉGICA 3.3

Figura D1 Evaluación de la posición estratégica Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Radar Estratégica

Como se puede apreciar en toda la evaluación de la posición estratégica de la empresa, los puntajes predominan entre los numero dos, tres y cuatro; esto significa que la empresa está alejada de la estrategia que se plantea. Esta idea se pudo aprecia y confirmar en el radar de la posición estratégica.

Apéndice E: Análisis de la misión de la situación inicial

Al analizar la misión inicial de la empresa se identificó que en sus limitaciones están si la misión es concisa, simple, clara, directa y si se expresa en frases encabezadas por verbos en acción, aspectos que se tuvieron en cuenta al momento de poder reformularla ya que el valor obtenido está señalado de color rojo en el semáforo y requería de modificación.

Evaluación de la Misión: Buscamos crear una organización sólida, innovadora ycomprometida en la mejora de la calidad de vida de las personas ofreciendo soluciones integrales a nuestros clientes internos y externos e incorporándonos activa y entusiastamente en cada uno de sus proyectos de implementación comercialización, poniendo a disposición nuestros productos, servicios y especialmente la destreza y creatividad de nuestro capital humano. Votacion Gráfica Imprimir Pesos Peso Ponderado Cargar Ejemplo Debe ser ... (5) Fortaleza Limitación Clasificación (1.00)Concisa 0.16 2.00 0.32 2 Simple, clara y directa 0.16 Χ 1.67 0.27 Atender los requerimientos de los pricipales grupos de 0.21 2.67 0.56 interés 4 Expresada en frases encabezadas por verbos en acción 0.26 Х 2.33 0.61 Orientada al interior de la organización pero 0.21 2.67 0.56

Figura E1 Análisis de la misión actual Fuente adaptado por los autores del software V&B Consultores - Planeamiento estratégico.

reconociendo el externo

Apéndice F: Análisis de la visión de la situación inicial

De igual manera que se analizó la misión se encontró que los resultados del análisis de la visión cuentan con muchas limitaciones entre ellas estaban si es descriptiva del futuro de la organización, comunicada, inspiradora y retadora, puntos que también tendremos muy presente al momento de reformularla. A continuación, detalle de los resultados en la siguiente figura:

Evaluación de la Visión:

6 Atractiva para todos los involucrados

3.00 Ser una empresa lider en producción y comercialización de acabados para la construcción y equipamiento en general. Generando planes de corto, mediano y largo plazo con resultados medibles. Votacion Imprimir Gráfica Pesos Peso Ponderado Cargar Ejemplo Debe ser ... (6) Fortaleza Limitación Clasificación (1.00)1 Descriptiva del futuro de la organización 0.44 0.19 2 Comunicada 0.12 0.28 Χ 2.33 3 Memorable Х 2.67 0.40 0.15 4 Inspirable 0.19 0.44 5 Retadora 0.16 2.33 0.37 Х

0.19

Χ

2.67

0.51

Figura F1 Análisis de la visión actual Fuente adaptado por los autores del software V&B Consultores -Planeamiento estratégico.

Apéndice G: Valores de la empresa

EN la siguiente figura se evaluaron los cinco valores con los que contaba la empresa de los cuales dos de ellos estaban muy bien desarrollados que son la excelencia en la calidad y el trabajo en equipo, los demás valores resultaron con puntajes no óptimos y se tuvo que elaborar planes para ayudar a impulsarlos.

	🕂 🗆 Valores (5)	Descripción	Calific	ación
1	Responsabilidad	El compromiso de nuestros colaboradores con las tareas que se les	3.33	\odot
_	Kesponsabilidad	asigna es de suma importancia, para lograr un optimo trabajo.	3.33	
		La asistencia puntual del personales de suma importancia para		
2	Puntualidad	nuestra compañía, al igual que la entrega a tiempo de nuestro	3.00	⊕
		productos terminados.		
3	Comunicación	Nuestros colaboradores estan constantemente informados de lo	3.00	<u>:</u>
3	Comunicación	que sucede dentro de la fabrica, para evitar posibles confusiones.	3.00	
		La excelencia en la calidad es la clave que tiene que tener presente		
4	Excelencia en la Calidad	nuestros colaboradores para lograr un producto terminado en	4.00	\odot
		excelentes condiciones.		
		Fomentamos la colaboración y trabajo en equipo, asi como la		
5	Trabajo en Equipo	cooperación en las diferentes areas para mejorar la atención al	4.33	\odot
		cliente.		

Figura G1 Evaluación de los valores actuales de la empresa Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores -Planeamiento estratégico.

Apéndice H: Diagnóstico situacional

En la siguiente tabla se visualiza que los resultados obtenidos predominan las casillas de "totalmente en desacuerdo", indicando que los insumos estratégicos no están impulsados adecuadamente.

Tabla H1
Diagnóstico situacional – Insumos estratégicos

				INS	UMOS	SEST	RATI	EGIC(os		
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	TOTAL	MENTE	EN DE	SACUE	RDO		TOTAL	MENTE I	DE ACU	ERDO
	IIMIFULSOKES / DEOQUEADORES CLAVES	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	¿Conocemos claramente cuáles son los segmentos de mercado objetivo, en los cuales se deben enfocar los esfuerzos de la organización?			х							
2	¿Tenemos un claro conociendo de las necesidades de los clientes y el mercado, para cada uno de dichos segmentos objetivo?						х				
3	¿Monitoreamos periódicamente la situación de nuestros competidores claves?					Х					
4	¿Conocemos claramente las necesidades de nuestros empleados?				Х						
5	¿Comprendemos qué es lo que esperan nuestros <u>Directores</u> ?				Х						
6	¿Mantenemos herramientas y metodologías que nos permiten determinar las principales tendencias (impulsores y bloqueadores) que afectarán el sector y el país (tecnológicas, económicas, sociales, culturales, demográficas, políticas, etc.)?			x							
7	¿Poseemos datos sobre el desempeño de nuestros proveedores y socios claves?			Х							
8	¿Realizamos análisis comparativos de bechmarking para identificar nuestra posición competitiva?		х								
9	¿Tenemos claramente identificadas nuestras principales fortalezas, oportunidades, limitaciones y riesgos (FLOR) a través del análisis del desempeño de nuestros procesos, el desempeño de nuestros proveedores y socios claves y la información comparativa de benchmarking?		x								
10	¿Tenemos claramente identificada la propuesta de valor diferenciada que le proveeremos a los clientes		х								

Adaptado por los autores

A diferencia de la anterior tabla en la siguiente tabla se contó con mayor cantidad de puntuaciones dentro de la valoración de "totalmente de acuerdo" más estos no fueron suficientes para indicar como valoración positiva, el resultado fue que también se tuvo que trabajar en el diseño de estrategia.

Tabla H2
Diagnóstico situacional – Diseño de estratégica

				DIS	SEÑO	DE E	STRA	ATEG	ΙA		
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	TOTAL	MENTE	EN DES	ACUER	RDO		TOTALN			
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
11	¿Tenemos claramente definidas y documentadas la misión ó razón de ser de la organización?						Х				ш
12	¿Tenemos claramente definidos y documentadas un conjunto de valores centrales de la organización?						х				
13	¿Tenemos claramente definida y documentada la visión de la organización, incluyendo qué, cuándo y cómo?						х				
14	¿Tomando como base la información prioritaria de sobre los insumos estratégicos y la definición de la misión, valores y visión, la organización define una propuesta de valor, para clientes y procesos?					x					
15	¿Las diferentes propuestas estratégicas de valor definidas, son trasladados hacia un conjunto de objetivos estratégicos claros?				х						
16	¿Para cada uno de los objetivos estratégicos, definimos un grupo de indicadores claves del desempeño, los cuales nos permitan monitorear el avance hacia el logro de los objetivos planteados?			х							
17	¿Para cada uno de los indicadores claves del desempeño, se cuenta con una clara definición operativa que incluye: frecuencia de medición, fuente de captura de datos, responsables, etc.2			x							
18	$\ensuremath{\mathcal{L}}$ Para cada uno de los indicadores claves del desempeño, describimos metas de corto y largo plazo?			х							
19	¿Tenemos identificadas inductores, iniciativas y proyectos concretos de cómo vamos a conseguir dichas metas?			х							
20	¿Para cada una de las iniciativas planteadas, tenemos descritos cronogramas de implementación, con fechas, recursos y responsables identificados?			х							

Adaptado por los autores

En la siguiente tabla nuevamente los resultados que predominaron fueorn de la valorización de "totalmente en desacuerdo" indicando que tambien en el despliegue de la estrategia la empresa necesitaba mejorar.

Tabla H3
Diagnóstico situacional – Despliegue de la estrategia

)ESPI	LIEGE	DE	LA E	STRA	TEGI	A	
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	TOTAL	MENTE	EN DE	SACUE	RDO	_	TOTAL	_		-
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
21	¿Tenemos una clara determinación y documentación de los procesos que componen nuestra cadena de valor (procesos claves y de apoyo)?				х						
22	¿Tenemos definidos y documentados las relaciones de nuestros procesos de la cadena de valor, en cuanto: entradas, proveedores, actividades, salidas, clientes y sus requisitos?			х							
23	¿Para los procesos claves de la cadena de valor tenemos identificados un conjunto de indicadores de: eficiencia, calidad, impacto, etc.?		х								
24	¿Para cada uno de las áreas ó procesos de la organización, tenemos identificados: objetivos, metas, KPI's e iniciativas?				х						
25	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de los procesos de la cadena de valor, son adecuadamente priorizados con los de la organización?				х						
26	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de los procesos de la cadena de valor, son adecuadamente sincronizados "entre sí" (horizontalmente), de manera de garantizarse coordinación y flujo continuo?		х								
27	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de la organización están adecuadamente sincronizados con el trabajo y la estrategia de nuestros proveedores, distribuidores y socios claves (en el caso se requiera)?			х							
28	¿Nuestros presupuestos están directamente relacionados con el apoyo de los objetivos, metas, indicadores e iniciativas definidas a nivel de la organización y procesos?			х							
29	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de los mandos medios y supervisores son definidos a través de un proceso de cascadeo (causa-efecto) de desde el nivel gerencial?		х								
30	¿Tenemos claramente alineado las actividades y funciones claves de nuestro trabajo diario con los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de la organización?		х								

Adaptado por los autores

Por último se realizó la tabla de aprendizaje y mejora, el cual también , como la mayoría de tablas que se evaluaron, muestra un mayor un indice de respuesta dentro de la valorización de "totalmente en desacuerdo", indicando que se necesitaba mejorar este aspecto de la estrategia.

Tabla H4

Diagnóstico situacional – Aprendizaje y mejora

				AP	RENI	DIZA.	JE Y I	NEJO	RA		
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	TOTAL	MENTE	EN DE	SACUE	RDO		TOTAL	MENTE	DE ACU	JERDO
	IIVIPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
31	¿Tenemos un calendario de mediciones, que nos permite monitorear y documentar sistemáticamente los indicadores claves del desempeño?			х							
32	¿Tenemos un sistema de evaluación, control, determinación de causas y refinamiento de las principales metas de la organización y de nuestros procesos?			х							
33	¿Los actuales sistemas de información (software y hardware) nos proveen los datos y estadísticas necesarios para controlar objetivos, metas, indicadores, iniciativas y recursos?		х								
34	¿Contamos con un sistema de evaluación, control, determinación de causas y refinamiento de mis principales metas personales?		х								
35	¿Las Acciones correctivas son definidas e implementadas cuando el desempeño de los procesos y estrategia no están de acuerdo a las metas trazadas?			х							
36	¿Nuestros jefes y supervisores mantienen procesos de seguimiento, coaching y retroalimentación sistematizadas de nuestro desempeño?		х								
37	¿Se cuenta con una clara definición de las competencias gerenciales y los conocimientos específicos de un puesto de trabajo, para apoyar el logro de la estrategia, los objetivos y las metas a todo nivel?		x								
38	¿Los procesos de recursos humanos (selección, evaluación, capacitación, carrera, remuneración, etc.) están claramente relacionados con los objetivos, metas e iniciativas de la organización, los procesos?		x								
39	¿La evaluación del desempeño y mi compensación están claramente conectadas con los objetivos, metas e iniciativas claves del BSC?		х								
40	¿Los líderes de alto nivel, comunican la visión, estrategia y objetivos y la refuerzan continuamente para apoyar el logro de una cultura de ejecución?		х								

Adaptado por los autores

Apéndice I: Matriz de evaluación de factores internos

En la siguiente figura se presenta la evaluación de los factores internos que se realizó a la empresa, aspectos divididos entre las fortalezas y las debilidades que se tuvo consideración para las evaluaciones que se realizaron durante la tesis.

	MATRIZ DE EVALUACIÓN DE FACTOR	RES INT	TERNOS	
Т	FACTORES INTERNOS CLAVES (16) + -	PESO	CLASIFICACIÓN	PONDERADO
F	Tecnicas de trabajo operativo	0.07	3.33	0.23
F	Certificación ISO 9001	0.10	3.67	0.37
F	Flexibilidad en los procesos	0.07	3.67	0.26
F	Disposición a realizar grandes proyectos	0.07	3.00	0.21
F	Estabilidad laboral	0.10	3.67	0.37
F	Maquinaria CNC para los procesos basicos	0.07	3.00	0.21
F	Cobertura nacional	0.10	3.33	0.33
F	Estructura organizacional horizontal	0.07	3.33	0.23
L	Ineficiente planeamiento estrategico	0.05	1.33	0.07
L	Ineficiente plan de mantenimiento de equipoas y maquinas	0.05	1.00	0.05
L	Inadecuado mapeo de procesos	0.05	1.67	80.0
L	Inadecuada planificación de la producción	0.06	1.33	0.08
L	Inadecuadra distribución de planta	0.05	1.00	0.05
L	Bajo nivel de competencias laborales	0.02	2.00	0.04
L	Ineficiente control de inventarios y mermas	0.05	1.33	0.07
L	Trabajadores desmotivados	0.02	1.67	0.03
	TOTAL Peso	1.00		2.68

Figura I1 Matriz de evaluación de factores internos Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores -Planeamiento estratégico.

Apéndice J: Matriz de evaluación de factores externos

En la figura que se muestra a continuación, se presenta la evaluación que se realizó de los factores externos de la empresa divididos entre las oportunidades y los riesgos que se tuvo en consideración para el desarrollo que tuvo la tesis.

	MATRIZ DE EVALUACIÓN DE FACTOR	ES EX	TERNOS	
Т	FACTORES EXTERNOS CLAVES (10) + -	PESO	CLASIFICACIÓN	PONDERADO
	Participación en licitaciones	0.13	3.67	0.48
	Empresas interesadas en realizar alianzas	0.10	3.33	0.34
0	Repertorio de participación en licitaciones	0.10	3.00	0.30
0	Manejo de costos para un mejor precio	0.13	3.67	0.48
0	Reconocida, por tener variedad de lineas de producción	0.13	3.67	0.48
	Aparición de termas importadas como nuevos competidores	0.10	1.67	0.17
R	Mala publicidad por clientes insatisfechos	0.06	2.00	0.12
R	Personal renuncia por mejores ofertas de trabajo	0.09	1.33	0.12
R	No contar con un local propio	0.06	1.33	80.0
R	Gran cantidad de empresas competitivas en licitacones	0.09	1.00	0.09
	TOTAL Peso	1.00		2.67

Figura J1 Matriz de evaluación de factores externos Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores -Planeamiento estratégico.

Apéndice K: Matriz de perfil competitivo

En la siguiente figura se muestra la comparación de las competencias de la empresa frente a otras empresas, la empresa se encontraba por detrás de sus competidores, además contaba con aspectos como la publicidad que estaban poco desarrollados, puntos como asesoramiento profesional hace que la puntuación sea similar con la de sus competidores, mientras que en la experiencia administrativa en la calidad del producto se encontraban muy atrás frente a sus competidores. Este análisis ayudó a identificar en que puntos se pudo mejorar con el fin de poder avanzar en el perfil competitivo de la empresa.



Figura K1 Matriz de perfil competitivo Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Matrices de combinación.

Apéndice L: Cadena de valor inicial

Se estableció la cadena de valor inicial, con las actividades primarias y secundarias apreciadas en el mapa de procesos previamente determinado.

Figura L1 Actividades de la cadena de valor

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Se establecieron los pesos, primero para las actividades de apoyo y primarias (40% y 60%, respectivamente, debido al peso que tiene con respecto a la generación de valor según la organización), y luego con respecto a cada una de las actividades, con pesos asignados según su importancia.

Confiabilidad de la cadena

Para cada una de las actividades de la cadena de valor, se procedió a la evaluación de la confiabilidad de los indicadores, bajo los criterios de pertinencia, precisión, oportunidad, confiabilidad y economía.

Se empezó con las actividades de apoyo:

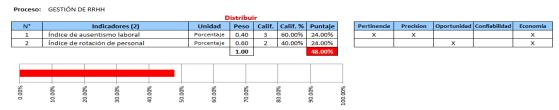


Figura L2 Confiabilidad de los indicadores de gestión de RRHH Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Gestión de RRHH se obtuvo un porcentaje final de 48%, el cual es malo y cercano a regular. El indicador con mayor peso es el de Índice de rotación laboral, y los indicadores cuentan con una calificación de 60% y 40% con respecto a los criterios.

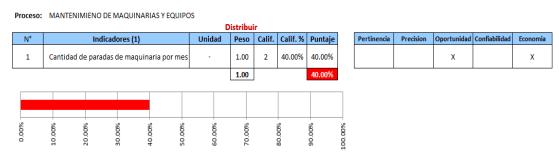


Figura L3 Confiabilidad de los indicadores de mantenimiento de maq. y equipos

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Mantenimiento de maquinarias y equipos resultó un porcentaje final de 40%, que refleja una baja confiabilidad.

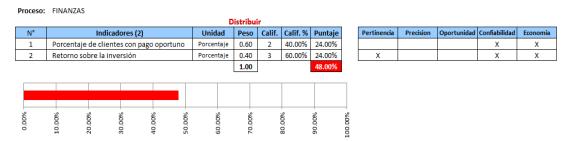


Figura L4 Confiabilidad de los indicadores de finanzas

Fuente adaptado por los autores del software V&B Consultore

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Finanzas resultó un porcentaje final de 48%. De este porcentaje final, la mitad de la parte corresponde al indicador de porcentaje de clientes con pago oportuno, con un puntaje de 24%.

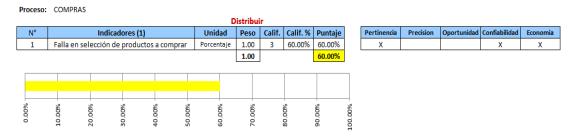


Figura L5 Confiabilidad de los indicadores de compras Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Compras resultó un porcentaje final de 60%.

Se procede a la evaluación de las actividades primarias:

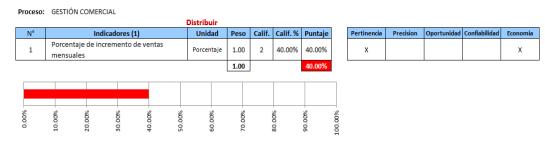


Figura L6 Confiabilidad de los indicadores de gestión comercial Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena De valor

Para la confiabilidad del proceso de Gestión Comercial se obtuvo un porcentaje final de 40%, número no muy bajo, aun siendo mínimamente aceptable.

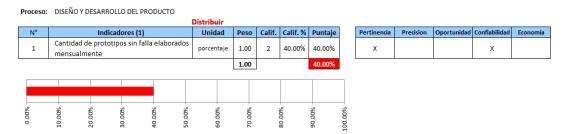


Figura L7 Confiabilidad de los indicadores de diseño y desarrollo de producto

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Diseño y Desarrollo del producto, se obtuvo un porcentaje final de 40%, porcentaje bajo.

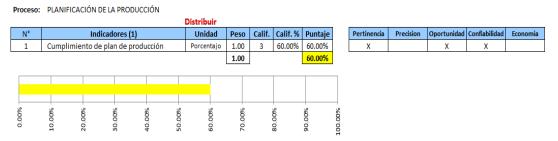


Figura L8 Confiabilidad de los indicadores de planificación de la producción Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Planificación de la Producción, resultó un porcentaje final de 60%, porcentaje bueno, sin llegar ser excelente.

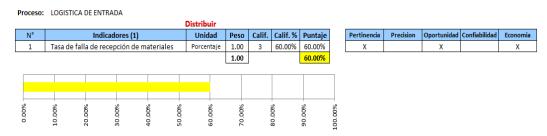


Figura L9 Confiabilidad de los indicadores de logística de entrada Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Logística de Entrada, se obtuvo un porcentaje final de 60%, un porcentaje confiable.

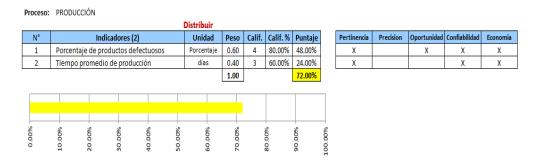


Figura L10 Confiabilidad de los indicadores del proceso productivo Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Proceso Productivo resultó un porcentaje final de 72%. El indicador con mayor peso es el de % de piezas defectuosas.

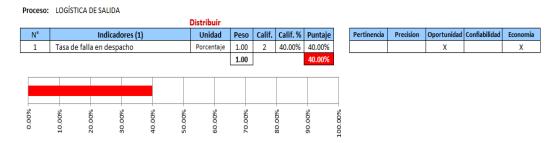


Figura L11 Confiabilidad de los indicadores de logística de salida Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Logística de Salida resultó un porcentaje final de 40%.

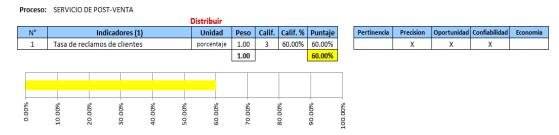


Figura L12 Confiabilidad de los indicadores de servicio de postventa Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de postvenda, se obtuvo un porcentaje final de 60%.

Creación de valor de la cadena

Una vez establecido los puntajes de confiabilidad, se continuó con la evaluación de la creación de valor para cada indicador de las actividades, primero se estableció un logro dado por la evidencia de la cadena de valor, teniendo en cuenta las metas aproximadas de la empresa.

Se empieza con las actividades de apoyo:



Figura L13 Ficha de los indicadores de gestión de RRHH Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor



Figura L14 Creación de valor de los indicadores de gestión de RRHH Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Gestión de RRHH fue de 65%, lo que indicaba que su creación de valor bordea lo mínimo aceptable. La brecha en ambos indicadores esta con 1.00 de diferencia.



Figura L15 Ficha de los indicadores de mantenimiento, máquinas y equipos Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Actividad:	MANTENIMI EQUIPOS	ENO DE MA	QUINARIAS Y									
N°	Ficha	Indicadore	es (1)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Cantidad de	paradas de	maquinaria por mes	Unidades	4.00	1.00	R	2.00	R	1.00	50.00%	50.00%
					•	1.00			•	•		50.00%
0.00%	10.00%	20.00%	30.00%	40.00%	20.00%	%00.09		70.00%		80.00%	%00.06	%00.00

Figura L16 Creación de valor de los indicadores de mantenimiento, máquinas y equipos

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Mantenimiento fue de 50%.



Figura L17 Ficha de los indicadores de finanzas

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

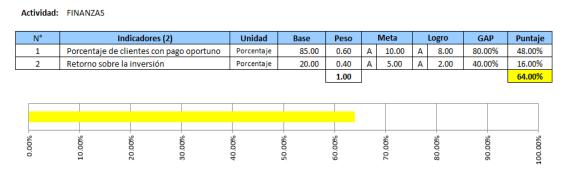


Figura L18 Creación de valor de los indicadores de finanzas Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Finanzas fue dé 64%, porcentaje que se encuentra en el intervalo medio. La mayor brecha entre logro y meta se encontraba en el indicador de Retorno sobre la inversión.

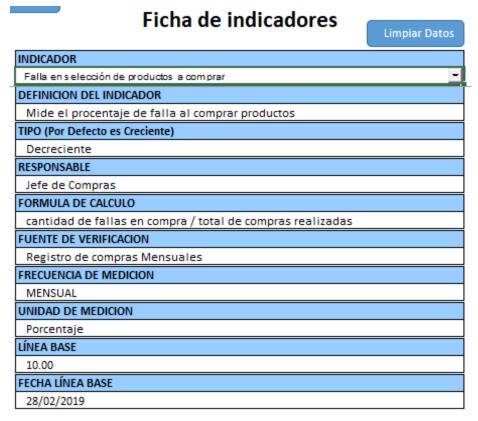


Figura L19 Ficha de los indicadores de compras Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor



Figura L20 Creación de valor de los indicadores de compras Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Compras fue de 60%, un porcentaje bueno, cercano a lo excelente.

Para las actividades primarias:

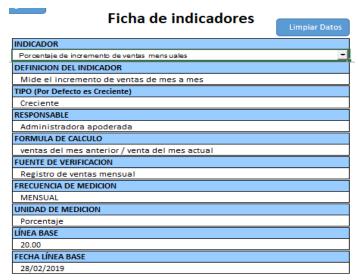


Figura L21 Fichas de los indicadores de gestión comercial Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Actividad: GESTIÓN COMERCIAL Indicadores (1) Unidad Meta Logro **GAP** Puntaje Porcentaje de incremento de ventas Porcentaj 20.00 40.00% 1 1.00 5.00 2.00 40.00% mensuales 1.00 30.00% 90.00%

Figura L22 Creación de valor de los indicadores de gestión comercial Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Diseño y desarrollo fue de 40%. Si bien el indicador en sí es bajo, la brecha no es mayor a 3%.



Figura L23 Fichas de los indicadores de diseño y desarrollo del producto Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor



Figura L24 Creación de valor de los indicadores de diseño y desarrollo del producto

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Diseño y desarrollo se obtuvo un porcentaje final de 6%, número no muy alto, pero aun siendo mínimamente aceptable.



Figura L25 Ficha de los indicadores de planificación de la producción Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Actividad: PLANIFICACIÓN DE LA PRODUCCIÓN

Ν°		Indicadore	s (1)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Cumplimie	nto de plan d	e producción	Porcentaj e	85.00	1.00	Α	15.00	Α	5.00	33.33%	33.33%
						1.00						33.33%
200	20	20	29	20	20	20		20		20	20	100.00%
%00.0	10.00%	20.00%	30.00%	40.00%	%00.09%	%00.09		%00.02		80.00%	%00.06	

Figura L26 Creación de valor de los indicadores de planificación de la producción

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Planificación de Producción fue 33.33% el cual era uno de los mayores problemas en la empresa, la planificación de la producción.



Figura L27 Ficha de los indicadores de logística de Entrada Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Ac	ctividad:	LOGISTICA I	DE ENTRADA										
	N°		Indicadore	s (1)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
	1	Tasa de falla	a de recepció	n de materiales	Porcentaj e	15.00	1.00	R	5.00	R	3.00	60.00%	60.00%
							1.00						60.00%
200	%0000	10.00%	20.00%	30.00%	40.00%	50.00%	900.009		70.00%		80.00%	90.00%	100.00%

Figura L28 Creación de valor de los indicadores de logística de entrada Fuente V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Logística de Entrada fue de 60%, una entrega de valor buena más aún puede mejorar.



Figura L29 Ficha de los indicadores del proceso productivo Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Ν°	Ficha	Indicadore	es (2)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Porcentaje	de productos	defectuosos	Porcentaj e	13.00	0.60	R	10.00	R	7.00	70.00%	42.00%
2	Tiempo pro	omedio de pro	oducción	días	15.00	0.40	R	3.00	R	1.00	33.33%	13.33%
						1.00]					55.33%
%00.0	10.00%	20.00%	30.00%	40.00%	20.00%	%00.09		70.00%		80.00%	%00.06	%00 001

Figura L30 Creación de valor de los indicadores del proceso productivo Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso del Proceso productivo se obtuvo un porcentaje final de 55.33%, reflejaba una confiabilidad medianamente buena.



Actividad: LOGÍSTICA DE SALIDA

Figura L31 Fichas de los indicadores de logística de salida Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

rictividadi	2001011011	JE ONLIDA										
N°		Indicadore	s (1)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Tasa de falla	a en despacho	o	Porcentaj e	15.00	1.00	R	10.00	R	7.00	70.00%	70.00%
						1.00						70.00%
%0000	10.00%	20.00%	30.00%	40.00%	20.00%	60.00%		70.00%		80.00%	%00.00%	%00.00%

Figura L32 Creación de valor de los indicadores de logística de salida Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Logística de Salida fue de 70%. Con una brecha de 3 % con respecto a la meta.



Figura L33 Ficha de los indicadores de postventa Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor



Figura L34 Creación de valor de los indicadores de postventa Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de postventa fue de 50%. Con una brecha de 2%.

Apéndice M: Costos de la calidad

Para el análisis de los costos de la calidad se aplicó la encuesta a 3 personas del rango administrativo por el conocimiento relacionado a la empresa y a los términos a evaluar. Primero se indicó la forma de evaluación de las encuestas.

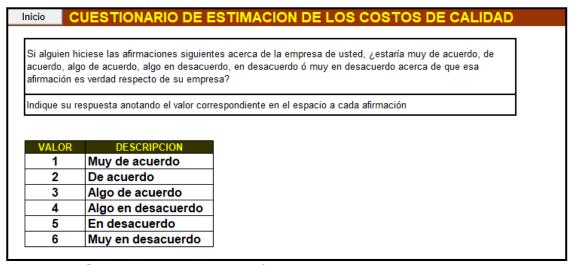


Figura M1 Cuestionario de estimación de los costos de calidad Fuente adaptado por los autores del *software* Costo de la Calidad – V&B Consultores

Después de presentar la relación entre los puntajes y significado de cada uno al momento de realizar la evaluación se continuó presentando la primera encuesta en relación con el Producto.

	EN RELAC	ÓN AL P	RODUC	то			
	Volver	Borrar	+	-			
N°	+ - CONSIDERACIONE	S (14)	RESULT	rado	ᇤ	E2	E3
1	Nuestros productos son considerad estándares de comparación	os como	3.67	7	3	4	4
2	No hemos estado perdiendo cuotas mercado frente a nuestros competio		4.33	3	4	5	4
3	Nuestros periodos de garantía son t como los de nuestros competidores		3.00	0	3	3	3
4	Nuestros productos duran muy por los periodos anunciados de garantía		4.00	0	4	3	5
5	Nunca hemos tenido un problema ir de retirada de productos o de garan		4.33	3	5	4	4
6	Nunca nos han hecho una reclamad importante por daños y perjuicios	ión	4.33	3	5	4	4
7	Usamos la información de las recla de garantía para mejorar nuestros p		4.67	7	4	5	5
8	Nuestros productos no se usan en aplicaciones aeroespaciales o milita	ares	4.67	7	4	5	5
9	Nuestros productos no se usan en aplicaciones médicas		4.00	0	4	4	4
10	Nuestros productos no se usan con dispositivos de seguridad	10	4.33	3	4	4	5
11	Los fallos de nuestros productos no crean riesgos personales		4.00	0	4	4	4
12	Nunca vendemos nuestros producto descuento por razones de calidad		3.33	3	4	3	3
13	Nuestros productos no requieren eti precaución		3.33	3	4	3	3
14	Hacemos estudios de fiabilidad de r productos	nuestros	4.00	0	4	4	4

Figura M2 Costo de la calidad en relación con el producto Fuente adaptado por los autores del *software* Costo de la Calidad – V&B Consultores

La figura anterior muestra la evaluación en relación con el producto donde los resultados predominan entre tres y cuatro. Indicando que existen desacuerdo con respecto a las preguntas realizada. Cabe mencionar que le resultado final fue de 56 puntos.

El siguiente punto para evaluar fue en relación con las políticas.

	EN RELACIÓN A LAS	ı	POLÍTICAS			
	Volver Borrar		+ -			
N°	+ _ CONSIDERACIONES (10)		RESULTADO	핃	E2	E3
1	Nuestra empresa tiene una política de calidad, escrita y aprobada por la Gerencia		3.00	3	3	3
2	Nice and an initial defendance of the state		3.33	4	3	3
3	Se informa a todos nuestros empleados de la política de calidad	1	3.00	3	3	3
4	Consideramos que la calidad es tan importante como el precio o el plazo de entrega del producto.		2.33	2	2	3
5	Sabemos que se deben usar y usamos instrumentos formales para la resolución de problemas.		3.67	4	3	4
6	Consideramos la resolución de problemas es más importante que la asignación de responsabilidades o culpas.		3.67	3	4	4
7	No. at a december of a self-dead december		3.00	3	3	3
8	Tenemos un sistema para premiar las sugerencias de los trabajadores.		4.33	4	5	4
9	Nuestro clima laboral y la satisfacción de los trabajadores son buenos.		4.67	5	5	4
10	Tenemos un número mínimo de niveles de aprobación.		4.67	5	4	5

Figura M3 Costo de la calidad en relación con las políticas Fuente adaptado por los autores del *software* Costo de la Calidad – V&B Consultores

En la figura mostrada se aprecia los resultados de la encuesta en relación con las políticas, los puntajes de las evaluaciones tienen un puntaje dentro del rango de entre tres y cinco, que al final obtenemos un resultado de 35.67 puntos

Lo siguiente fue realizar la evaluación en relación con los procedimientos.

	EN RELACIÓN A LOS PROCEI	D	IMIENTOS			
	Volver Borrar		+ -			
N°	+ CONSIDERACIONES (13)		RESULTADO	F1	E2	E3
1	Tenemos procedimientos de calidad escritos y establecidos.		3.33	3	¥	3
2	Nuestro personal recibe algún tipo de capacitación relacionada con la calidad.		4.67	5	4	5
3	Evaluamos la capacidad de nuestros proveedores para asegurar la calidad		3.67	4	3	4
4	Existe un control de la materia prima u otros suministrados por nuestros proveedores.		3.67	4	4	3
5	Colaboramos con nuestros proveedores para prevenir problemas antes de que éstos sucedan.		4.00	4	4	4
6	Tenemos un plan de identificación de fallas.	1	4.00	4	4	4
7	Tenemos un sistema formal de acción correctiva		4.67	4	5	5
8	Usamos Control Estadístico de nuestos procesos.		3.33	3	3	4
9	Nuestra personal recibe formación adecuada antes de comenzar a trabajar.		4.33	4	5	4
10	Nuestro personal puede demostrar su habilidad.		2.67	2	2	4
11	Existen instrucciones y procedimientos establecidos.		4.00	4	4	4
12	Tenemos instalaciones con adecuada estructura.		4.33	5	4	4
13	En nuestras instalaciones nunca tenemos accidentes que supongan pérdida de tiempo.		3.67	4	3	4

Figura M4 Costo de la calidad en relación con los procedimientos Fuente adaptado por los autores del *software* Costo de la Calidad – V&B Consultores

En la figura podemos apreciar que los puntajes obtenidos en relación con los procedimientos se encontraban entre dos a cinco, indicando que la empresa presenta una ligera orientación a los procedimientos, pero aun así el resultado final fue de 50.33 puntos para dicho aspecto.

Por último, se realizó la evaluación de la encuesta en relación con los costos.

	EN RELACIÓN A LO	8	costos			
	Volver Borrar		+ -			
N°	+ CONSIDERACIONES (7)		RESULTADO	П	E2	E3
1	Sabemos el dinero que gastamos en desecho		3.67	4	~	4
2	2 Sabemos el dinero que gastamos en reproceso		4.67	5	4	5
3	Sabemos el dinero que gastamos en transporte urgente	1	3.33	3	4	3
4	Tenemos algún tipo de informe sobre el coste de la calidad	1	4.67	5	4	5
5	Los desechos o el reproceso no nos han forzado a aumentar nuestro precio de venta		4.33	4	4	5
6	6 Nuestra empresa tiene sistemáticamente beneficios		4.00	4	4	4
7	Nuestros beneficios se consideran excelentes en nuestro sector		3.67	4	4	3

Figura M5 Costo de la calidad en relación con los costos Fuente adaptado por los autores del *software* Costo de la Calidad – V&B Consultores

Según la figura mostrada también en la evaluación tenemos predominio de evaluaciones con tres, cuatro y cinco, lo que al final arroja un valor de 28.33 puntos para este aspecto.

Todos los resultados son sumados dando un total de 170.33 puntos para la evaluación de los costos de la calidad.

Apéndice N: Diagnóstico norma ISO 9001:2015

Para el diagnóstico de la norma ISO 9001:2015 se realizó el siguiente Checklist que presentaremos.

		CUESTIONARIO DE EVALUACIÓN DE LOS REQUISITOS EN BASE A I	LA NORMA ISO 9001:20	015				
	so	PREGUNTA	RESPONSABLE		NIY			
900	1:2015		TIEST SITSTIBLE	1	2	3	4	5
		4. ENTORNO/CONTEXTO DE LA ORGANIZACIÓN						
1	4.1.	¿La organización analiza de manera periódica su entorno, en los aspectos que le puedan influir?	Alta dirección	1				
2	4.2.	¿Se han analizado y definido cuáles son las "partes interesadas" de la organización?	Alta dirección	1				
3	4.2.	¿La organización identifica, analiza y actualiza información sobre las necesidades y expectativas de sus clientes, proveedores, empleados y otras partes interesadas?	Alta dirección / Líderes de los procesos		2			
4	4.1.	¿La organización cuenta con una dirección estratégica, derivada de la información clave interna y externa?	Alta dirección		2			
5	4.3.	¿La organización ha establecido el alcance del sistema?	Alta dirección	1				
6	4.4.	Para cada proceso identificado dentro del alcance del SGC ¿existe un manual de políticas y procedimientos que especifique el proceso?	Líderes de los procesos		2			
7	4.4.	¿Se han definido los procesos y la documentación necesarios para asegurar la calidad de los productos y servicios?	Líderes de los procesos		2			
8	4.4.	¿Se han establecido las responsabilidades y autoridades para el personal que labora en los procesos?	Líderes de los procesos / Líder de recursos		2			
9	4.4.	¿Existen objetivos para asegurar la eficacia y mejora de los procesos?	Líderes de los procesos		2			
10	4.4.	¿Se ha analizado cuál es la información del sistema de gestión de la calidad que es necesario documentar?	Líderes de los procesos		2			
11	4.4.	¿Existe una partida presupuestaria específica suficiente para gestionar de manera eficaz el sistema de gestión y el cumplimiento de los objetivos de los proceso?	Alta dirección / Líder de las finanzas		2			
						2		

Figura N1 Evaluación del requisito 4. Contexto de la organización Fuente adaptado por los autores del *software Check List* NORMA ISO 9001-2015

La figura muestra la evaluación del requisito N°4 de la norma. Como se ve en la figura resultó predominio de evaluaciones con el puntaje dos, esto indicaba que la empresa tenía una base acerca de la norma, pero no era suficiente como para considerar un buen sistema de la gestión de la calidad. También se observó que en tres puntos contaba con puntajes muy bajos, que fueron esto por los que se empezó a trabajar.

		CUESTIONARIO DE EVALUACIÓN DE LOS REQUISITOS EN BASE A I	LA NORMA ISO 9001:20	015				
ı	so	PREGUNTA	RESPONSABLE	_	VIV			
900	1:2015	THEODETA	TIEST STUDEE	1	2	3	4	!
		5. LIDERAZGO						
12	5.1.1.	¿La dirección revisa el cumplimiento de los objetivos para el desarrollo de la dirección estratégica en función de las necesidades detectadas?	Alta dirección		2			
13	5.1.2.	¿El equipo directivo asegura el enfoque al cliente de la organización, sus procesos, productos y servicios?	Líderes de los procesos			3		
14	5.1.2.	¿El equipo directivo identifica de manera sistemática cuál es la normativa legal y reglamentara que aplica a los procesos, productos y servicios de la organización?	Líderes de los procesos		2			
15	5.1.2.	¿El equipo directivo asegura el cumplimiento legal y reglamentario aplicable a la organización?	Líderes de los procesos		2			
16	5.2.1. 5.2.2	¿El equipo directivo ha definido, actualiza y comunica la Política de Calidad y asegura que ésta es accesible?	Alta dirección / Líderes de los procesos	П		3		ſ
17	5.3.	¿El equipo directivo revisa periódicamente el SGC?	Alta dirección / Líderes de los procesos		2			Γ
18	5.3.	¿El equipo directivo ha establecido cómo conocer las necesidades de los clientes?	Alta dirección / Líderes de relaciones con el cliente		2			
19	5.3.	¿Se han definido y actualizado los roles, responsabilidades y autoridades del personal?	Alta dirección / Líder de recursos humanos / Líderes de los procesos		2			
			· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			2		

Figura N2 Evaluación del requisito 5. Liderazgo Fuente adaptado por los autores del software Check List NORMA ISO 9001-2015

En esta figura anterior se obtuvo predominancia de criterios evaluados entre dos y tres puntos, siendo claro más predominante las evaluaciones con 2 puntos, esto indica como el anterior cuadro que la empresa si tenía una base establecida del sistema de la gestión de la calidad pero que aún estaba pendiente por desarrollar más ciertos criterios.

		CUESTIONARIO DE EVALUACIÓN DE LOS REQUISITOS EN BASE A L	.A NORMA ISO 9001:20	015				
	ISO	PREGUNTA	RESPONSABLE		NIY	EL	DE	
900	1:2015		TIEST STESABLE	1	2	3	4	5
		6. PLANIFICACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD						
20	6.1.1.	¿El sistema de gestión implantado incluye el análisis de riesgos y oportunidades por la actividad de la organización?	Líderes de los procesos		2			
21	6.1.2.	i.1.2. ¿Existe un plan de tratamiento de riesgos y oportunidades por la actividad de la Líderes de los procesos organización?			2			
22	6.2.1.	¿Se han definido y documentado los objetivos de calidad?	Alta dirección / Lí deres de los procesos			3		
23	6.2.2	¿Se ha definido un plan de mejora enfocado al cumplimiento de objetivos?	Líderes de los procesos		2			
24	6.3.	¿Se actualiza el sistema de gestión de manera sistemática en función de las necesidades detectadas?	Líderes de los procesos		2			
		 6. PLANIFICACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD - NIVE 	L DE APLICACIÓN →			2		

Figura N3 Evaluación del requisito 6. Planificación del SGC Fuente adaptado por los autores del software Check List NORMA ISO 9001-2015

En la figura anterior se evaluó la planificación del SGC, se determinó que nuevamente predominó los puntajes de dos puntos en la evaluación y solo una evaluación con tres puntos, confirmando que la empresa contaba con una base de la normal, sobre todo porque en lo que obtiene mayor puntaje fue en la definición de documentación, algo primordial y básico en un sistema de gestión de calidad.

ī	so		DE000010101		NIY	EL	DE	₽
9001:2015		PREGUNTA	RESPONSABLE		2			
		7. SOPORTE				Ē	Ė	Ė
25		¿La organización ha determinado y proporciona los recursos necesarios para gestionar el sistema?	Alta dirección / Líder de las finanzas		2			Ī
26		¿La organización cuenta con el personal suficiente y capaz para cumplir con las necesidades de los clientes y los requisitos legales aplicables?	Líderes de los procesos / Líder de recursos humanos			3		
27	7.1.3.	¿La organización cuenta con las infraestructuras y equipos necesarios para lograr la conformidad de sus productos y servicios?	Líderes de los procesos / Líder de gestión de la infraestructura		2			
28	7.1.4.	¿Se analiza y mantiene el entorno ambiental para el buen funcionamiento de los procesos, productos y servicios?	Líder de gestión de la infraestructura / Líder de RH / Líderes de los procesos		2			
29	7.1.5.	¿Se utilizan sistemas de medición adecuados y éstos se mantienen para asegurar su fiabilidad?	Líder de metrología y calibración / Líderes de los procesos / Líder de gestión de la	1				
30		En caso de no existir normativa ¿Se ha identificado un sistema de calibración o verificación adecuado?	Líder de metrología y calibración		2			
31	7.1.6.	¿Existe un plan de formación del personal, adaptado a las necesidades actuales y futuras de los procesos, productos y servicios de la organización?	Líder de recursos humanos / Líderes de los procesos		2			
32	7.2.	¿Se realiza una evaluación y seguimiento del desempeño de las personas?	Líder de recursos humanos / Líderes de los procesos	1				Ī
33		¿El personal es consciente de la política de calidad, los objetivos, los beneficios del SGC y la mejora?	Líderes de los procesos		2			Γ
34	7.4.	¿Se han definido cuáles son las comunicaciones internas y externas relevantes para el sistema de gestión de calidad?	Líderes de los procesos		2			
35	7.5.1.	¿Se ha documentado la información necesaria del SGC de calidad para asegurar su efectividad?	Líder de la información documentada / Líderes de los procesos		2			
36		¿Se actualiza y controla de manera eficaz la información documentada del SGC y se asegura su accesibilidad?	Líder de la información documentada / Líderes de los procesos		2			
37	7.5.3 ·	¿Se actualiza y controla de manera eficaz la información externa necesaria a nivel estratégico y operativo?	Líder de la información documentada / Líderes de los procesos		2			

Figura N4 Evaluación del requisito 7. Soporte Fuente adaptado por los autores del software Check List NORMA ISO 9001-2015

En la evaluación de soporte se encontraban puntos como la medición y las evaluaciones con puntajes pocos desarrollados, por lo que era el punto de soporte y aspectos como medir y mantener, importantes para un sistema de gestión de la calidad, también puntos como evaluar el desempeño del personal para poder identificar quienes necesitaban una capacitación o quienes necesitaban apoyo para obtener productos de mejor calidad. Luego los aspectos evaluados con dos puntos, que también tiene que ser desarrollados y por último estaban con un solo aspecto evaluado con tres puntos que involucra al personal necesario para poder cumplir con las necesidades del cliente, punto muy importante ya que la calidad la percibe el cliente.

		CUESTIONARIO DE EVALUACIÓN DE LOS REQUISITOS EN BASE A I	.A NORMA ISO 9001:20	D15				_
_	so	PREGUNTA	RESPONSABLE		VIV			
900	1:2015			1	2	3	4	5
		8. OPERACIÓN						
38	8.1.	¿Existe una planificación, ejecución y control de los procesos del SGC?	Líder del SGC / Líderes de		2	_		
39		¿Existe un proceso de comunicación con el cliente para definir los requisitos de los productos y servicios?	Líder de relaciones con el cliente		2			
40		¿Se adaptan los productos producidos y servicios prestados a las exigencias y cambios de los clientes y/o partes interesadas?	Líder de relaciones con el cliente			3		
41	_	¿Se adaptan los productos producidos y servicios prestados a los requisitos legales y reglamentarios?	cliente		2			
42	Se comunican los cambios que afectan a productos y servicios al personal correspondiente?		Líder de relaciones con el cliente		2			
43		¿La organización cuenta con un proceso definido de diseño y desarrollo?	Líder de D+D de nuevos			3		
44		¿El proceso de diseño y desarrollo incluye su planificación, verificación y validación?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios		2			
45	1 1	¿Se tienen en cuenta los requisitos aplicables, de cliente y legales en el diseño y desarrollo de los productos y servicios?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios			3		
46	8.3.4	¿Se controla el proceso de diseño y desarrollo para que cumpla con lo planificado?	Líder de D+D de nuevos	ΙI	2			
47	8.3.5	¿Los resultados del diseño y desarrollo cumplen con los requisitos y con el suministro de productos y servicios?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios		2			
48	8.3.6	¿Se controlan los cambios en requisitos de diseño y desarrollo de productos y servicios, incluso mientras se producen/prestan?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios		2			
49	8.4.1.	¿Se realiza una evaluación, seguimiento y reevaluación de proveedores?	Líder de relaciones con proveedores		2			
50	8.4.2	¿Se garantiza mediante controles que los proveedores cumplen con los requisitos aplicables η legales?	Líder de relaciones con proveedores		2			
51	8.4.3	¿La organización comunica a los proveedores los requisitos aplicables?	Líder de relaciones con proveedores		2			
52	8.5.1.	¿La organización ha identificado e implantado el sistema de control de producción o prestación de servicios?	Líderes de los procesos de realización de			3		
53	_	¿En caso de ser necesario, la organización identifica y controla las salidas de procesos internos y externos?	Líder de identificación y trazabilidad		2			
54		¿La organización cuida y protege los bienes de clientes y proveedores?	Líder de control de la calidad		2			
55		¿La organización asegura la conformidad de productos y servicios durante su producción y prestación, según los requisitos?	Líder de control de la calidad		2			
56	_	¿En caso de ser necesario, la organización identifica y cumple con los requisitos posteriores a la entrega de productos y prestación de los servicios?	Líder de control de la calidad			3		
57	8.5.6	¿La organización revisa y controla los cambios no planificados para asegurar la conformidad de productos y servicios?	Líder de control de la calidad		2			
58	8.6.	¿La organización ha implementado las disposiciones planificadas, en las etapas adecuadas, para verificar que se cumplen los requisitos de los productos y servicios?	Líder de control de la calidad		2			
59	8.7.	¿La organización identifica y controla los procesos, productos y servicios no	Líder de control de la		2	\neg	\neg	
						2	_	_

Figura N5 Evaluación del requisito 8. Operación Fuente adaptado por los autores del software Check List NORMA ISO 9001-2015

La siguiente tabla que fue evaluada fue la de operación, también en ella predomina la evaluación con resultados de 2 o 3 puntos, reforzando lo mencionado anteriormente sobre la base que mantiene la empresa de acuerdo con la norma para un buen SGC.

		CUESTIONARIO DE EVALUACIÓN DE LOS REQUISITOS EN BASE A	LA NORMA ISO 9001:2	015				_
ı	so	PREGUNTA	RESPONSABLE		NIY	EL	DE	
900	1:2015	015						5
		9. EVALUACIÓN DEL DESEMPEÑO						
60	9.1.1.	¿La organización hace seguimiento, medición, análisis y evaluación del sistema de gestión?	Alta dirección / Líderes de los procesos		2			
61	9.1.2.	¿Se obtiene el grado de satisfacción de los clientes respecto la organización, productos y servicios?	Líder de las relaciones con el cliente		2			
62	9.1.3.	¿La organización analiza y evalúa la información clave?	Alta dirección / Líderes de los procesos		2			
63	9.2.1.	¿La organización realiza auditorí as internas a intervalos planificados	Líder de auditorías internas / Alta dirección	1				
64	9.2.2	¿La organización planifica, establece, implementa y mantiene un programa de auditorías?	Líder de auditorías internas / Alta dirección		2			
65	9.3.1.	¿La dirección revisa el SGC para asegurar su eficacia?	Alta dirección		2			
66	9.3.2	¿La dirección toma decisiones y acciones en base a los resultados de la revisión del SGC?	Alta dirección		2			
						2		

Figura N6 Evaluación del requisito 9. Evaluación del desempeño Fuente adaptado por los autores del *software Check List* NORMA ISO 9001-2015

Para la evaluación del desempeño, se encontró un aspecto evaluado con un punto, este aspecto fue la realización de auditorías internas, una

característica muy importante para la gestión de la calidad no solo basta con auditorías externas unas ves al año, si no también se deben realizar auditorías internas como una forma de poder mejorar las diferentes áreas de la gestión.

		CUESTIONARIO DE EVALUACIÓN DE LOS REQUISITOS EN BASE A I	.A NORMA ISO 9001:2	015				
	SO	PREGUNTA	RESPONSABLE	П	NIY	EL	DE	
900	1:2015	FREGUNTA	NESFORSABLE	1	2	3	4	5
		10. MEJORA						
67	10.1.	¿La organización cumple requisitos de cliente, mejora su satisfacción y los resultados del SGC?	Líder de relaciones con el cliente		2			
68		¿La organización controla y corrige las NC?	Líderes de los procesos		2			
69		¿La organización analiza las NC y adopta medidas para eliminar las causas (acciones correctivas)?	Líderes de los procesos		2			
70	10.3.	¿La organización mejora continuamente la eficacia del SGC?	Líderes de los procesos		2			
71	10.3.	¿La organización selecciona y utiliza herramientas de investigación para mejorar el desempeño?	Líderes de los procesos		2			
						2		

Figura N7 Evaluación del requisito 10. Mejora Fuente adaptado por los autores del software Check List NORMA ISO 9001-2015

Por último, se realizó la evaluación de la mejora, el último punto de evaluación en el que se encontró una uniformidad en la puntuación todos los aspectos fueron evaluados con dos puntos. Con esta última evaluación tuvo más claro que la empresa tenía una base sobre la norma que se podía ayudar a impulsarla y desarrollarla aún más, para poder obtener un buen sistema de gestión de la calidad.

Apéndice O: Primera casa de calidad

Se evaluó el despliegue de la función de la calidad en el cual se realizó una encuesta para determinar la calificación del producto patrón con respecto a productos competidores (evaluado del 1 al 5, donde 1 es poco satisfecho y 5 muy satisfecho, según el requerimiento), cuya estructura se presenta a continuación:

		ENCUESTA	
	SATISFAC	CCIÓN DE REQI	JERIMIENTOS
-			eterminar la posición entre los siguientes anónima. Se le agradecera su sinceridad en las
Grado de cumplim	iento de mis requerim	ientos	NOTA : De acuerdo a su opinión, escriba el núnero
No cumple con mis requerir	nientos	1	correspondiente a cada marca
Cumple nivel bajo mis requ	erimientos	2	
Cumple mis requerimientos		3	
Cumple bien mis requerimi	entos	4	
Satisface muy bien mis requ	uerimientos	5	
1	Que el precio sea	accesible	
Macadi International SAC		SOLE SAC	BOSCH SA
2	Que la terma teng	ga la capacidad de	e litraje qu
Macadi International SAC		SOLE SAC	BOSCH SA
3	Que la funda de la	a terma este en b	uen estad
Macadi International SAC		SOLE SAC	BOSCH SA
4	Que se cumpla co	n los plazos de e	ntrega.
Macadi International SAC		SOLE SAC	BOSCH SA
5	Que incluya instal	lación	
Macadi International SAC		SOLE SAC	BOSCH SA
6	Que se cumpla co	n los plazos de ir	stalación.
Macadi International SAC		SOLE SAC	BOSCH SA

7	Que sea de fácil manipulación	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
8	Que tenga variedad de colores disponibles	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
9	Que tenga un buen aislante termico	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
10	Que consuma la menor cantidad de electricid	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
11	Que funcione por mayor tiempo	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
12	Que tenga garantía mínima de 8 años	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
13	Que la compra incluya reparaciones dentro de	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
14	Que tenga alto tiempo de recuperación	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A
15	Que la terma cuente con certificado de seguri	
Macadi International SAC	SOLE SAC BOSCH S	A

Figura O1 Formato de Encuesta Elaborado por: los autores

Tras realizar la encuesta a 30 personas, se obtuvieron los siguientes resultados con respecto a la comparación del cumplimiento de requerimientos del cliente para Macadi International S.A.C. y su competencia:

Tabla O1 Resultados acumulados de encuestas

MACADI INTERNATIONAL SAC				
Nº	Requerimientos evaluados	Suma Total		
1	Que el precio sea accesible	90		
2	Que la terma tenga la capacidad de litraje que requiero	150		
3	Que la funda de la terma este en buen estado.	150		
4	Que se cumpla con los plazos de entrega.	1590		
5	Que incluya instalación	150		
6	Que se cumpla con los plazos de instalación.	120		
7	Que sea de fácil manipulación	150		
8	Que tenga variedad de colores disponibles	90		
9	Que tenga un buen aislante termico	150		
10	Que consuma la menor cantidad de electricidad	150		
11	Que funcione por mayor tiempo	90		
12	Que tenga garantía mínima de 8 años	150		
13	Que la compra incluya reparaciones dentro del plazo de garantías.	120		
14	Que tenga alto tiempo de recuperación	120		
15	Que la terma cuente con certificado de seguridad	150		

SOLE SAC			
Νō	Requerimientos evaluados	Suma Total	
1	Que el precio sea accesible	150	
2	Que la terma tenga la capacidad de litraje que requiero	150	
3	Que la funda de la terma este en buen estado.	150	
4	Que se cumpla con los plazos de entrega.	120	
5	Que incluya instalación	150	
6	Que se cumpla con los plazos de instalación.	150	
7	Que sea de fácil manipulación	150	
8	Que tenga variedad de colores disponibles	90	
9	Que tenga un buen aislante termico	150	
10	Que consuma la menor cantidad de electricidad	120	
11	Que funcione por mayor tiempo	90	
12	Que tenga garantía mínima de 8 años	150	
13	Que la compra incluya reparaciones dentro del plazo de garantías.	120	
14	Que tenga alto tiempo de recuperación	120	
15	Que la terma cuente con certificado de seguridad	150	

	BOSCH SA				
Νō	Requerimientos evaluados	Suma Total			
1	Que el precio sea accesible	120			
2	Que la terma tenga la capacidad de litraje que requiero	150			
3	Que la funda de la terma este en buen estado.	150			
4	Que se cumpla con los plazos de entrega.	120			
5	Que incluya instalación	150			
6	Que se cumpla con los plazos de instalación.	150			
7	Que sea de fácil manipulación	120			
8	Que tenga variedad de colores disponibles	90			
9	Que tenga un buen aislante termico	150			
10	Que consuma la menor cantidad de electricidad	120			
11	Que funcione por mayor tiempo	90			
12	Que tenga garantía mínima de 8 años	150			
13	Que la compra incluya reparaciones dentro del plazo de garantías.	120			
14	Que tenga alto tiempo de recuperación	120			
15	Que la terma cuente con certificado de seguridad	150			

Elaborado por: los autores

Los subtotales adquiridos de la encuesta reflejan en primera instancia el liderazgo de la empresa Sole S.A.C., al ver que sus subtotales son mayores en relación con el de los demás. Se procedió a promediar las respuestas para establecer el puntaje final.

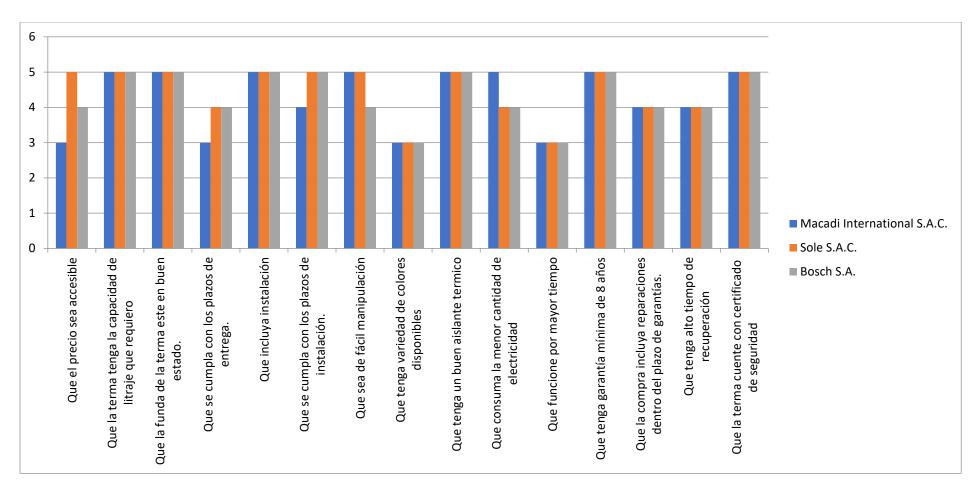


Figura O2 Comparación de productos según el cumplimiento de requerimientos Elaborado por: los autores

Se aprecia el posicionamiento con respecto a los requerimientos enfocados en la presentación del producto por parte de las empresas; así entonces, se confirma gráficamente el liderazgo de la empresa Sole S.A.C. frente a la competencia, sin embargo, además de las empresas mencionadas existen muchas otras más que pudieron influir en el resultado; para el presente estudio se tomó en cuenta a la competencia actual en relación con los principales clientes (Promart, Cassinelli).

Con los datos consolidados, se empezó a desarrollar la metodología con la ayuda del software QFD *capture Professional*.

La información fue introducida primero en la tabla 'Requerimientos del cliente':

Tabla O2 Requerimientos del cliente (Costumer Wants) y comparación competitiva

4 -		_	J		
	Importancia del consumidor	MACADI INTERNATIO NAL SAC	SOLE SAC	BOSCH SA	Porcentaje de importancia
Que el precio sea accesible	5.0	3.0	5.0	4.0	4.0
Que la terma tenga la capacidad de litraje que requiero	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0
Que la funda de la terma este en buen estado.	3.0	5.0	5.0	5.0	5.0
Que se cumpla con los plazos de entrega.	3.0	3.0	4.0	4.0	3.7
Que incluya instalación	4.0	5.0	5.0	5.0	5.0
Que se cumpla con los plazos de instalación.	4.0	4.0	5.0	5.0	
Que sea de fácil manipulación	4.0	5.0	5.0	4.0	4.7
Que tenga variedad de colores disponibles	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0
Que tenga un buen aislante termico	3.0	5.0	5.0	5.0	5.0
Que consuma la menor cantidad de electricidad	4.0	5.0	4.0	4.0	4.3
Que funcione por mayor tiempo	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0
Que tenga garantía mínima de 8 años	3.0	5.0	5.0	5.0	5.0
Que la compra incluya reparaciones dentro del plazo de garantías.	3.0	4.0	4.0	4.0	4.0
Que tenga alto tiempo de recuperación	3.0	4.0	4.0	4.0	4.0
Que la terma cuente con certificado de seguridad	4.0	5.0	5.0	5.0	5.0

Fuente adaptado por los autores del software QFDcapture Professional

Luego, se le atribuyeron características del producto a estos requerimientos, de tal manera que estas características sean técnicas y medibles. La lista debe orientarse al cumplimiento de los requisitos del cliente, y ser lo suficientemente precisa como para identificar parámetros de producción.

Tabla O3

<u>Requerimiento del cliente expresado en atributo</u>s del producto

ATRIBUTOS DEL PRODUCTO

1	Tiempo de Producción
2	Capacidad de litrajes
3	Costo de producción
4	Tiempo de recuperación
5	Vida útil
6	Consumo de electricidad
7	Dimensiones de la terma
8	Seguridad control eléctrico

Elaborado por: los autores

Los atributos detallados en la tabla anterior fueron los atributos destinados a satisfacer las necesidades de los consumidores.

Una vez ya determinado los atributos del producto, se procedió a calificar a los productos de la competencia con la ayuda del Jefe de Operaciones. Una vez más, se utilizó la escala del 1 al 5, siendo 1 el puntaje menos significativo, y 5 el puntaje de máxima significancia. Los valores objetivos y direcciones de mejora que se aprecian a continuación fueron estimados y aproximados con el apoyo del Jefe de Operaciones y el Asistente de Producción.

Tabla O4
Atributos del producto y comparación competitiva

tendered del producto y comparación componita												
	Dirección de mejora	Importancia del atributo del producto		MACADI INTERNATION AL SAC	SOLE SAC	BOSCH SA	Target Values					
Tiempo de producción	Ţ	126.0	8.3	3	4	4	15 A 20 días					
Capacidad de litraje	×	209.0	13.8	4	4	4	50 lts					
Costo de Producción	1	345.0	22.8	3	4	4	350 a 450 soles					
Tiempo de recuperación	†	132.0	8.7	4	4	4	30 a 40 min					
Vida útil	1	191.0	12.6	3	4	4	entre 10 a 12					
Consumo de electricidad	Ţ	127.0	8.4	3	3	3	1200 watts					
Dimensiones de la terma	×	139.0	9.2	4	4	4	Diametro de 4					
Seguridad control eléctrico	×	241.0	16.0	4	4	4	Instalación eléctrica en					

Fuente adaptado por los autores del software QFD capture Professional

De la tabla anterior se tomaron los datos de atributos entre competidores para comparar la empresa con las otras 2 empresas.

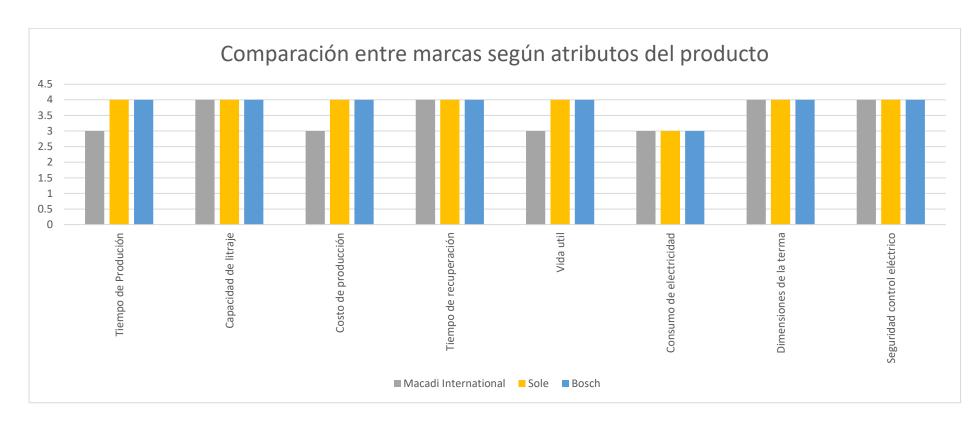


Figura O3 Gráfica de la comparación de productos según los atributos del producto Elaborado por: los autores

Los competidores., se desempeñaron de manera resaltante en relación con los atributos considerados, liderando con 3 atributos de los 8 identificados. Inmediatamente después, se estableció la correlación entre los atributos del producto, las cuales pueden ser de dos tipos: Positiva (+) y Negativa (-)

Tabla O5 Correlación entre atributos del producto

1				T:	V2.11 300	Communication	Discouries and	Committee
	Tiempo de producción	Capacidad de litraje	Producción	Tiempo de recuperación	Vida útil	Consumo de electricidad	Dimensiones de la terma	Seguridad control eléctrico
Tiempo de producción		+	+	+	+		+	+
Capacidad de litraje	+		+	-		+	+	
Costo de Producción	+	+		-	-	•	-	-
Tiempo de recuperación	+	_	_			+	-	+
Vida útil	+		-	+				+
Consumo de electricidad		+	_	+				+
Dimensiones de la terma	+	+	_	_		-		
Seguridad control eléctrico	+		-	+		+		

Fuente adaptado por los autores del software QFD capture Professional

Se procedió a evaluar la relación entre los requerimientos del consumidor y los atributos del producto. Dicha relación mostró el grado de influencia del atributo del producto sobre los requerimientos del cliente, siendo esta influencia de tres tipos: Fuerte (•), Mediana (O) y Débil (∇).

Fuente

Tabla O6
Relación de los atributos del producto y requerimientos del cliente

	Tiempo de producción	Capacidad de litraje	Costo de Producción	Tiempo de recuperación	Vida útil	Consumo de electricidad	Dimensiones de la terma	Seguridad control eléctrico
Que el precio sea accesible	•	•	•	0	•	∇	•	•
Que la terma tenga la capacidad de litraje que requiero	0	•	•	•		0	0	∇
Que la funda de la terma este en buen estado.	\forall		•		0		0	
Que se cumpla con los plazos de entrega.	•	0					∇	∇
Que incluya instalación		∇	0		•	0	0	•
Que se cumpla con los plazos de instalación.			0		∇		\forall	∇
Que sea de fácil manipulación	∇	0	0			∇	0	∇
Que tenga variedad de colores disponibles	0	0	•				0	
Que tenga un buen aislante termico	∇	0	•	0	•	0	∇	•
Que consuma la menor cantidad de electricidad	∇	•	0	•	∇	•	0	•
Que funcione por mayor tiempo	∇	∇	•		•	$\overline{}$		0
Que tenga garantía mínima de 8 años	∇	∇	•		•	0	∇	0
Que la compra incluya reparaciones dentro del plazo de garantías.	∇	∇	0		∇	∇	∇	
Que tenga alto tiempo de recuperación	∇	•	•	•	0	•	0	•
Que la terma cuente con certificado de seguridad	∇	∇	•			∇		•

adaptado por los autores del software QFD capture Professional

Finalmente, con los datos procesados, se procedió a armar la 1ra Casa de la Calidad.

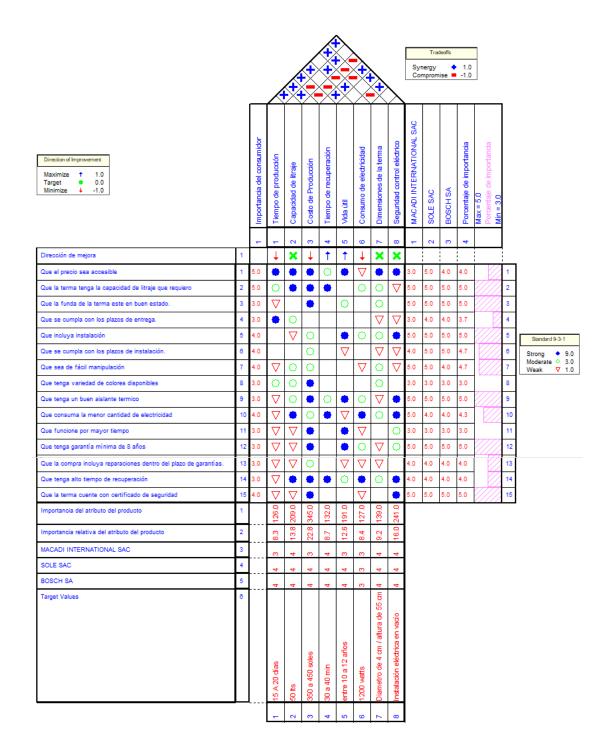


Figura O4 Primera casa de la calidad Fuente adaptado por los autores del *software* QFD capture Professional

Apéndice P: Segunda casa de calidad

En cuanto a la segunda casa de la calidad, fue preciso identificar los atributos de las partes que se encargan de cumplir los atributos del producto, para proceder a comparar ambas.

Tabla P1
Atributos del producto expresadas en atributos de las partes

ITEM	PARTE	ATRIBUTO S DE LA PARTE
1		Tipo de plancha de acero
2	Plancha de acero	Dimensiones de la plancha
3		Normas técnicas de la plancha
4		Tipo de tornillo
5	Tornillos autorroscantes	Dimensiones del tornillo
6		Tipo de plástico de la tapa
7		Dimensiones de las tapas
8	Tapas Pláticas	Color de tapa
9		Diseño de las tapas
10		Diámetro de pasa cable
11	Pasa cable	Tipo de plástico de pasa cable
12		Color de pasa cable
13		Tipo de cable eléctrico
14	Cable eléctrico	Categoría de cable
15		Color de pasa cable
16		Tamaño de los tubos
17	Tubos de abasto	Color de tubos
18		Tipo de tubos
19		Medida
20	Niple	Tipo de niple
21		Tipo de perno
22	Perno	Medida
23		tipo de tubo
24	Tubos de acero	Diámetro
25		Calidad de tubo

26		Material embone
27	Tubo de embone	Color de tubo
28		Tamaño de tubo
29		Marca
30	Resistencia	Energía que genera
31		Tamaño de resistencia
32	Aislante termino	Composición de aislante
33		Espesor de la frita
34	Frita de vidrio	Densidad
35		Tipo
36	Pintura	Color
37		Tipo de bolsa
38	Bolsa de empaquetado	Color de Bolsa
39		Tipo de corrugado
40	Corrugado de encajonado	Gramaje de caja de corrugado
41		Cantidad de Stikers por tipo de terma
42	Stickers	Calidad de color
43		Tipo
44	Tubos de abastos (kit)	Composición
45		Dimensión del tubo
46		Tipo de válvula
47		Composición
48	Válvula	Paso de válvula
49		Marca

Elaborado por: los autores

Luego de identificar los atributos de las partes se establecieron direccionamientos de mejora y valores objetivos.

Tabla P2 Atributos de las partes

	Direction of	Importance of	Relative	Target Values
	Improvement	the Part	Importance of	
		Attributes	Part Attributes	
Ties de eleveles de esse		COOF O	4.7	1
Tipo de plancha de acero	×	6335.0		Laminado en Frío
Dimensiones de la plancha	1	8877.0	6.6	1 plancha 0.6 x 1200 x 2400 mm
Normas técnicas de la plancha	×	6287.0	4.7	ASTM A 1008/A 1008 M Tipo B
Tipo de tornillo	×	725.0	0.5	Sincado Cabeza
Dimensiones del tornillo	×	712.0		6 mm × 3/4"
Tipo de plastico de la tapa	×	345.0	0.3	Plastico ABS
Dimensiones de las tapas	×	471.0	0.4	1 tapa 10 x 20 cm y 1 tapa 10
Color de tapa	×	345.0	0.3	Plomo
Diseño de los tapa	×	554.0		1 Cuadrada y 1
Diámetro de pasa cable	×	2499.0		10 mm
Tipo de plastico de pasa cable		2373.0		Nitrilo
	×			
Color de pasa cable	×	2164.0		negro
Tipo de cable eléctrico	×	4626.0		THW
Categoría de cable	×	3936.0		TW 14 AWG
Color de pasa cable	×	4865.0		1 blanco y 1
Tamaño de los tubos	×	819.0		2 tubos de 1/2"
Color de tubos	×	718.0		negro
Tipo de tubos	×	718.0		Redondos
Medida de niple	×	983.0		1 verde"
Tipo de niple	×	1245.0		Galvanizado
Tipo de perno	×	795.0		stove bolt
Medida de perno	×	921.0		3/16 x 1/2"
tipo de tubo	×	1048.0		Acero inox
Diametro de tubo de acero	×	1928.0	1.4	1/2"
	1 1			
Material embone	×	1383.0		PVC
Color de tubo embone	×	1386.0		Transparente
Tamaño de tubo embone	×	1197.0		10 cm
Marca de resistencia	×	3108.0	2.3	Italy
Energia que genera resistencia	×	8782.0	6.5	1500 watts
Tamaño de resistencia	×	2892.0	2.2	30 cm
Composición de aislante térmico	×	4426.0		450 gramos de desmodur 560 de
Expesor de la frita	1	3812.0	28	128 - 170 micras
Densidad de frita	×	3122.0		2,00 g/ml
Tipo Pintura	×	1734.0		en polvo - electrostática
Color de pintura	×	1608.0		blanco y alumino
Tipo de bolsa	×	1226.0		Polipropileno
Color de Bolsa	×	345.0		Transparente
Tipo de corrugado	- ÷	2118.0		De dos ondas
Gramaje de caja de corrugado	×	1010.0		605g/m2
Cantidad de Stikers por tipo de terma	1	1237.0	0.9	3 stickers (terma de 50
Calidad de color de stiker	Ť	693.0	0.5	Información visible
Tipo de tubo abasto kit	×	6912.0	F1	trenzados
Composición de tubo abasto kit	×	9328.0		Acero inox
Diemnsión del tubo abasto kit	×	819.0	0.6	1/2" x 35 cm
Tipo válvula	×	6865.0		LLave esférica con
Material de válvula	×	6865.0		Bronce macizo
Paso de válvula	×	3288.0		1/2"
Marca de válvula	×	3108.0	2.3	Italy

Fuente adaptado por los autores del *software* QFD capture Professional Luego, se analizó la relación entre los atributos de las partes y los atributos del producto. Para ello, de igual manera que la relación de los atributos del producto y requerimientos del cliente, se emplearon tres niveles: Fuerte (\bullet), Mediana (O) y Débil (∇).

Tabla P3 Relación de los atributos de las partes y atributos del producto

	Tipo de plancha de acero					Tipo de plastico de la tapa	Dimensiones de las tapas			de pasa	Tipo de plastico de pasa cable		Tipo de cable eléctrico	Categoría de cable	Color de pasa cable		Color de tubos
Tiempo de producción	▽	•	0		▽		▽			▽			٥	0		▽	
Capacidad de litraje		•	∇						∇	∇	∇		∇	∇	∇	∇	
Costo de Producción	•	•	0	∇	∇	∇	∇	∇	∇	∇	∇	∇	0	∇	∇	∇	∇
Tiempo de recuperación	0	•	0							0	0	0	•	•	•		∇
Vida útil	•	∇	•							0	0	0	0	0	0		
Consumo de electricidad	▽	∇	0							∇	∇	∇	0	0	0		
Dimensiones de la terma	▽	•		∇									∇	∇		∇	
Seguridad control eléctrico	0		•	▽	∇					0	0	0	0	0	•		∇

	Tipo de tubos			Tipo de perno			Diametro de tubo de acero	Calidad de tubo de acero	Material embone	tubo		resistencia	Energia que genera resistencia		de aislante	Expesor de la frita		Tipo Pintura		Tipo de bolsa	Color de Bolsa	Tipo de corrugado
Tiempo de producción		∇			∇		∇	∇	∇		∇		∇	∇	∇	∇	∇	∇				∇
Capacidad de litraje			∇	∇	∇		0	∇	∇		∇		∇	∇		∇	∇					0
Costo de Producción	∇	∇	∇	∇	∇	∇	∇	0	∇	∇		0	•	∇	0	0	∇	0	0	0	∇	0
Tiempo de recuperación	∇	∇	∇			∇	∇	0	∇			0	•	0	0							
Vida útil			∇			∇	∇	0	∇	∇		0	•	0	0	•	•	0	0	∇		∇
Consumo de electricidad			∇				∇	∇		∇		0	∇	0	∇							
Dimensiones de la terma		∇				∇	∇		∇		∇		∇	∇								∇
Seguridad control eléctrico	▽	∇	∇	∇	▽	▽	∇	▽	∇	0	٥	٥	•	0	•	0	٥					

	Cantidad de Stikers por tipo de terma	Calidad de color de stiker	Tipo de tubo abasto kit	Composición de tubo abasto kit	Diemnsión del tubo abasto kit	Tipo válvula	Material de válvula	Paso de válvula	Marca de válvula
Tiempo de producción	▽				▽			▽	
Capacidad de litraje	0	∇	∇	0	∇	0	0	0	
Costo de Producción	▽	∇	∇	•	∇	0	٥	0	0
Tiempo de recuperación			•	•		•	•	0	0
Vida útil			•	•		•	•		0
Consumo de electricidad			•	0		∇	∇	0	0
Dimensiones de la terma	▽	∇	∇	∇	∇				
Seguridad control eléctrico			•	•		•	•	0	0

Fuente adaptado por los autores del software QFDcapture Professional

Una vez establecidas las relaciones entra ambos atributos, fue factible realizar la segunda casa con el apoyo del QFD capture Professional.

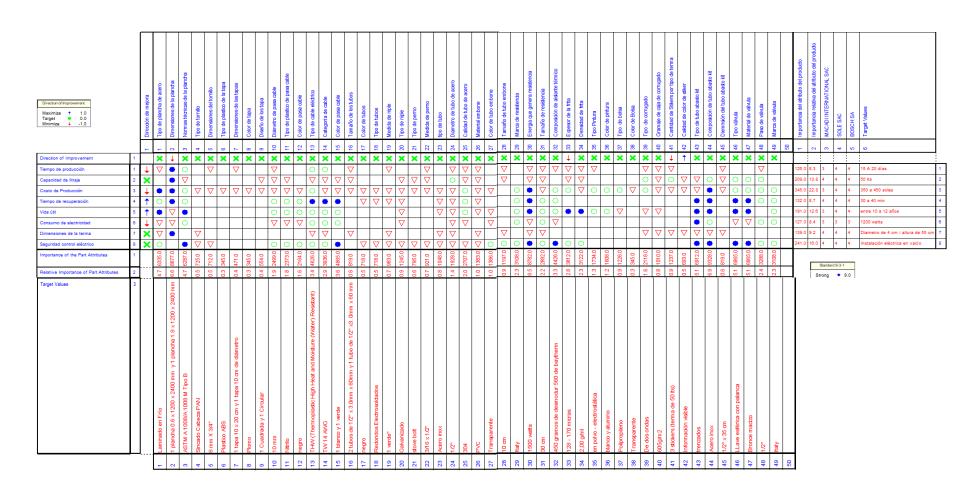


Figura P1 Segunda casa de la calidad Fuente adaptado por los autores del *software* QFD capture Professional

Apéndice Q: Análisis modal de fallo y efecto del producto

Tabla Q1

AMFE del producto – Terma eléctrica.

PROCESO:			1era y 2da d	casa				macadi International soc				
Función o componente del Servicio	Operación, función o proceso	Modo de fallo	Efecto	GRAVEDAD (G)		OCURRENCIA (O)	Controles Actuales		NPR INICIAL	ACCIÓN CORRECTIVA		
Plancha de acero	Recipiente de agua y estructura de la terma	Mal estado de la plancha	Fugas	10	Inadecuado método de trabajo	6	Inspección visual	3	180	Capacitación para mejorar el método de trabjo		
Resistencia	Elevar la temperatura del agua	Resistencia quemada	No calienta el agua	7	Inadecuada inspección de la MP	4	Inspección	5	140	Capacitación para realizar adecuada inspección de MP		
Aislante térmico	Evitar la transmisión de calor al funcionamiento	Mal estado del aislante	Transmición de temperatura	10	Inadecuada inspección de la MP	4	Inspección visual	3	120	Capacitación para realizar adecuada inspección de MP		
Cables Eléctricos	Transmitir energia eléctrica a la terma	Mal estado de los cables	Corto circuito	9	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección visual	4	144	Capacitación para mejorar el método de trabjo		
Frtia	Reestimiento del tanque	Contaminación de la frita	Contaminación del agua	9	Inadecuado método de trabajo	5	Inspección	8	360	Capacitación para mejorar el método de trabjo		
Válvula	Permite la entrada y salida de agua	Mal estado de la válvula	Fugas	7	Mala inspección de la M.P.	6	Inspección visual	3	126	Capacitación para realizar adecuada inspección de MP		
Tubo de abasto	Traslado de agua hacia la terma	Mal estado del tubo de abasto	Fugas	8	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección visual	3	96	Capacitación para realizar una adecuada inspección		

Elaborado por: los autores

La tercera casa de la calidad se atribuye a los procesos que aseguran los atributos de las partes. Es así, que a partir de los atributos de las partes se establecieron atributos de procesos para mantener una relación.

Tabla Q2
Atributos del producto expresadas en atributos del proceso

	PROCESOS	ATRIBUTOS DEL PROceso
1	Corte de planchas	Tiempo de corte
	Corte de plantilas	Dimensiones de piezas de corte
2	Embutido de tapas	Tiempo de embutido
	Emputido de tapas	Dimensiones de Embutido
3	Troquelado	Tiempo de troquelado
3	Hoquelado	Dimensiones de troquelado
4	Rolado	Tiempo de rolado
	Notado	Dimensión entre rodillos
5	Soldadura	Tiempo de soldadura
5	Soludulia	Amperaje para soldar
6	Enlozado	Tiempo de enlozado
0	EIIIOZduO	Composición de loza
7	Horneado	Tiempo de secado
'	nomeado	Temperatura del horno
8	Ensamblaje	Tiempo de ensamblaje
9	Empaquetado y encajonado	Tiempo de empaquetado y encajonado

Elaborado por: los autores

Se procedió al vaciado de datos en el software, para luego encontrar relación con respecto a los atributos de las partes.

Tabla Q3

Atributos del proceso

	Direction of Improvement	Importance of Process Attributes	Relative Importance of Process Attributes	Target Values
Tiempo de corte	1	147.1	16.1	15 min
Diemnsiones de piezas de corte	×	175.2	19.2	Hoja de trabajo
Tiempo de embutido	Ţ	45.6	5.0	13 min
Dimensiones de embutido	×	9.8	1.1	Hoja de trabajo
Tiempo de troquelado	1	42.5	4.7	24 min
Dimensiones de troquelado	×	6.6	0.7	Hoja de trabajo
Tiempo de rolado	Ţ	42.5	4.7	12 min
Dimensión entre rodillos	×	59.5	6.5	1.8 mm
Tiempo de soldadura	Į.	144.1	15.8	18 min
Corriente soldadura	×	42.1	4.6	90-100 (A)
Tiempo de enlozado	1	33.9	3.7	25 min
Composición de loza	×	33.9	3.7	(70% de frita y 30% agua)
Tiempo de secado	1	14.0	1.5	10 min
Termperatura del horno	×	33.9	3.7	850 °C
Tiempo de ensamblaje	1	71.9	7.9	17 min
Tiempo de empaquetado y encajonado	1	9.5	1.0	14 min

Fuente adaptado por los autores del software QFD capture Professional

Se emplearon los mismos tres niveles usados con antelación: Fuerte (\bullet), Mediana (O) y Débil (∇). Una relación fuerte conlleva que el atributo del proceso sea fundamental para el cumplimiento del atributo de la parte; una relación mediana entre ambos atributos significa una fluencia parcialmente directa, y la relación débil implica que el atributo del proceso guarda una correspondencia mínima con el atributo de la parte.

Tabla Q4 Relación de los atributos del proceso y los atributos de las partes

	Tiempo de corte	Diemnsiones de piezas de corte	Tiempo de embutido	Dimensiones de embutido	Tiempo de troquelado	Dimensiones de troquelado	Tiempo de rolado	Dimensión entre rodillos	Tiempo de soldadura	Corriente soldadura	Tiempo de enlozado	Composición de loza	Tiempo de secado	Termperatur a del horno	de	Tiempo de empaquetado y encajonado
Tipo de plancha de acero	•	•	•		•		٠		•							
Dimensiones de la plancha	٠	•		∇		∇		•	•		0	0		0		
Normas técnicas de la plancha	0	•		72					•	٠	0	0	0	0		
Tipo de tornillo															0	
Dimensiones del tornillo															0	
Tipo de plastico de la tapa															0	
Dimensiones de las tapas			•	٠											0	
Color de tapa					14				()							
Diseño de los tapa															0	
Diámetro de pasa cable															0	
Tipo de plastico de pasa cable															0	
Color de pasa cable																
lipo de cable eléctrico											/				0	
Categoría de cable																
Color de pasa cable					1				()		7					
l'amaño de los tubos		i i											1		0	3
Color de tubos		-														
lipo de tubos			1				-		-		-				0	-
Medida de niple			1												0	
lipo de niple			1												0	
lipo de perno									10 10							
Medida de perno ipo de tubo									1 2						0	

	Tiempo de corte	Diemnsiones de piezas de corte	Tiempo de embutido	Dimensiones de embutido	Tiempo de troquelado	Dimensiones de troquelado	Tiempo de rolado	Dimensión entre rodillos	Tiempo de soldadura	Corriente soldadura	Tiempo de enlozado	Composición de loza	Tiempo de secado	Termperatur a del horno	Tiempo de ensambl aje	Tiempo de empaquetado y encajonado
Diametro de tubo de acero	٠	•													0	
Calidad de tubo de acero	٠	•											10			
Material embone					10				8 8							5
Color de tubo embone																
Tamaño de tubo embone															0	
Marca de resistencia			1.													
Energia que genera resistencia																
Tamaño de resistencia															0	
Composición de aislante térmico															0	
Expesor de la frita															0	
Densidad de frita																
Tipo Pintura																-
Color de pintura																
Γipo de bolsa																
Color de Bolsa																
Tipo de corrugado																
Gramaje de caja de corrugado																•
Cantidad de Stikers por tipo de																0
Calidad de color de stiker																
Tipo de tubo abasto kit			1		11								1			
Composición de tubo abasto kit																
Diemnsión del tubo abasto kit															0	
Tipo válvula																
Material de válvula																
Paso de válvula																
Marca de válvula			1													

Fuente adaptado por los autores del *software* QFD capture Professional Con los datos ya procesados, se completó la tercera casa de la calidad.

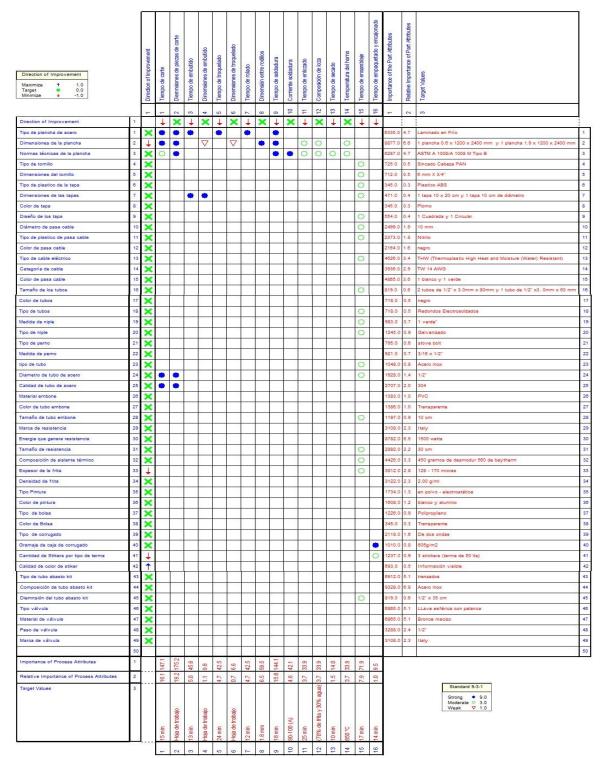


Figura Q1 Tercera casa de la calidad Fuente adaptado por los autores del software QFD capture Professional

Tabla Q5 AMFE del proceso – Terma eléctrica.

PROCESO:				i ma	cadi utional sac					
Función o componente del Servicio	I I Modo de tallo I Ete		Efecto	GRAVEDAD (G)	Causas	OCURRENCIA (O)	Controles Actuales	DETECCIÓN (D)	NPR INICIAL	ACCIÓN CORRECTIVA
Corte de planchas	Cortas piezas	Dimensiones de piezas inadecuadas	Variación en dimensión de la terma	10	Inadecuado método de trabajo	6	Inspección visual	3	180	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Embutido de tapas	Embutido de tapas superiro e inferior para terma	Embutido de tapa inadecuado	Variación en dimensión de la terma	7	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección	3	84	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Troquelado	Realizar agujero para tubo de abasto	dimension de troquel inadecuado	Variación en dimensión de la terma	10	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección visual	3	120	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Rolado	Darle forma al cuerpo de tanque	Rolado asimétrico	Asimetría de la terma	9	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección visual	4	144	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Soldadura	Fijar cuerpo de Tanque	Exceso de soldadura	Fugas	9	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección	3	108	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Enlozado	Proteción interior de la terma	Falta de enlozado	Contaminación del agua	7	Inadecuado método de trabajo	6	Inspección visual	3	126	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Horneado	Fijar loza en terma	La loza se desprende	Contaminación del agua	8	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección visual	3	96	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Ensamblaje	Armado de terma terminada	Terma incompleta	Devoluciones	9	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección visual	3	108	Capacitación para mejorar el método de trabjo
Empaquetado y encajonado	Implementació de accesorios de terma	Terma incompleta	Devoluciones	8	Inadecuado método de trabajo	4	Inspección visual	4	128	Capacitación para mejorar el método de trabjo

Elaborado por: los autores

Los atributos del proceso se compararon con los controles de la producción, con la finalidad de establecer una relación posterior. Para ello, se definieron los controles de producción:

Tabla Q6
Atributos del proceso expresadas en controles de producción

	CONTROL DE PRODUCCIÓN										
1	Mantenimiento Programado de máquinas										
2	Control de calidad en soldadura										
3	Control de calidad de materia prima										
4	Control de calidad en corte										
5	Indicadores y variables de producción										
6	Control de calidad de acabado										
7	Supervisión de horneado										
8	Evaluación y desempeño de competencias laborales										
9	Control de mermas de producción										
10	Control de Asignación de recursos										

Elaborado por: los autores

Tras establecer la relación entre los atributos de los procesos y los controles de producción, se definieron direcciones de mejora, que se plasmaron en el software de la siguiente manera:

Tabla Q7
Controles de Producción

	Direction of	Importance of	Relative
	Improvement	Production Control	Importance of Production Control
Mantenimiento Programado de máquinas	Ŧ	35.9	2.6
Control de caldiad en soldadura	ī	183.8	13.2
Control de calidad de materia prima	Ť	189.0	13.5
Control de calidad en corte	†	189.0	13.5
Indicadores y variables de producción	it.	366.8	26.3
Control de calidad en el acabado de la terma	Ť	209.1	15.0
Supervisión de horneado	1	66.9	4.8
Evaluación y desenpeño de competencias laborales	Ŧ	29.3	2.1
Control de mermas de producción	Ť	63.0	4.5
Control de asignación de recursos	î t	63.0	4.5

Fuente adaptado por los autores del software QFD capture Professional

Para concluir, el software diseñó la última casa de la calidad, que es presentada a continuación.

Se desarrolló la matriz de relación entre los atributos del proceso y los controles de producción, se usaron los 3 niveles que se emplearon en las anteriores casas de la calidad: Fuerte (\bullet), Mediana (O) y Débil (∇).

Tabla Q8
Relación de los atributos del proceso y los controles de producción

	Mantenimient o Programado de máquinas	caldiad en	Control de calidad de materia prima	Control de calidad en corte	Indicadores y variables de producción	Control de calidad en el acabado de la terma	Supervisión de horneado	Evaluación y desenpeño de competencias laborales	Control de mermas de producción	Control de asignación de recursos
Tiempo de corte					0			∇		
Diemnsiones de piezas de corte	▽	,	•	•				. 58:	0	0
Tiempo de embutido					0					
Dimensiones de embutido	∇		•						0	0
Tiempo de troquelado				0.00				∇		
Dimensiones de troquelado	∇		•						0	0
Tiempo de rolado	50000			10000	0					
Dimensión entre rodillos	∇					V2V-1				
Tiempo de soldadura	19353	•			•	•				
Corriente soldadura	∇	•								
Tiempo de enlozado					•	•		∇		
Composición de loza					1				1	
Tiempo de secado										
Termperatura del horno	∇				•	•	•	∇		
Tiempo de ensamblaje					•					
Tiempo de empaquetado y encajonado					•			∇		
						1				

Fuente adaptado por los autores del software QFD capture Professional

Con los datos ya procesados, se completa la tercera casa de la calidad.

Direction of Improvement Maximize † 1.0 Target 0.0 Minimize + -1.0		Direction of Improvement	Mantenimiento Programado de máquinas	Control de caldiad en soldadura	Control de calidad de materia prima	Control de calidad en corte	Indicadores y variables de producción	Control de calidad en el acabado de la tema	Supervisión de homeado	Evaluación y desenpeño de competencias laborales	Control de mermas de producción	Control de asignación de recursos	Importance of Process Attributes	Relative Importance of Process Attributes	Target Values	•
- Charles - Charles	62	-	-	7	m	4	10	ω	~	00	o	10	5 -8	્લ	m	ļ
Direction of Improvement	1	.	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		00:0:		}
Tiempo de corte	1	+					0			∇	_	_	147.1	1000	15 min	1
Diemnsiones de piezas de corte	2	×	∇		•	•	_				0	0	175.2	State of	Hoja de trabajo	2
Tiempo de embutido	3	+					0				-		45.6	5.0	13 min	3
Dimensiones de embutido	4	×	∇		•	•				_	0	0	9.8	1.1	Hoja de trabajo	4
Tiempo de troquelado	5	+	_				- 4			∇			42.5	4.7	24 min	5
Dimensiones de troquelado	6	×	∇		•	•					0	0	6.6	0.7	Hoja de trabajo	6
Tiempo de rolado	7	+	_				0						42.5	4.7	12 min	7
Dimensión entre rodillos	8	×	∇										59.5	6.5	1.8 mm	8
Tiempo de soldadura	9	+		•			•	•					144.1	15.8	18 min	9
Corriente soldadura	10	×	∇	•									42.1	4.6	90-100 (A)	10
Tiempo de enlozado	11	+					•	•	•	∇			33.9	3.7	25 min	11
Composición de loza	12	×											33.9	3.7	(70% de frita y 30% agua)	12
Tiempo de secado	13	1	8							83,	3 - 3		14.0	1.5	10 min	13
Termperatura del horno	14	×	∇	2		8	•	•	•	∇	3 5		33.9	3.7	850 °C	14
Tiempo de ensamblaje	15	ļ		2		8	•	2		8, 3	3 3		71.9	7.9	17 min	15
Tiempo de empaquetado y encajonado	16	Ţ				9	•	2		∇	3 5		9.5	1.0	14 min	16
Importance of Production Control	1		35.9	183.8	189.0	189.0	366.8	209.1	6.99	29.3	63.0	63.0			10	- 5
Relative Importance of Production Control	2		2.6	13.2	13.5	13.5	26.3	15.0	4.8	2.1	4.5	4.5			Standard 9-3-1	
Target Values	3														Strong • 9.0 Moderate • 3.0	
	70 0												1	87	Weak ∇ 1.0	

Figura Q2. Cuarta casa de la calidad Fuente adaptado por los autores del software QFD capture Professional

Apéndice R: Análisis de capacidad de procesos

La siguiente figura muestra los resultados de los análisis de las cartas de control y de la capacidad de cada proceso con el uso del programa MiniTap 2019

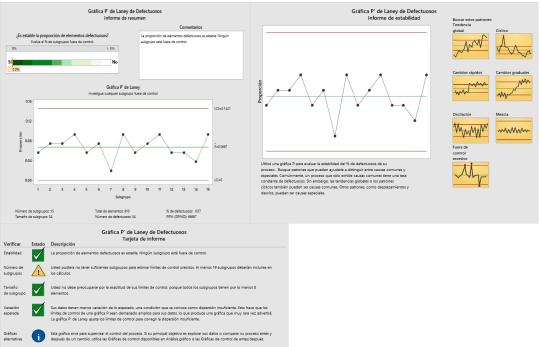


Figura R1 Grafica P del proceso de soldadura Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

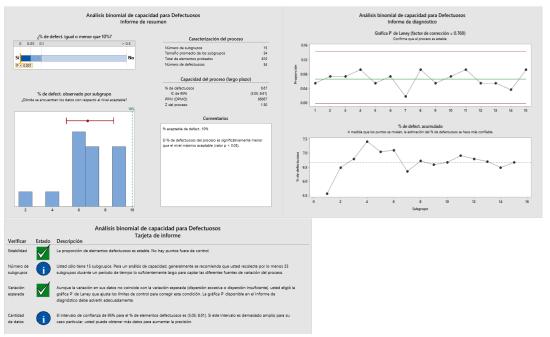


Figura R2 Análisis de capacidad del proceso de soldadura Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

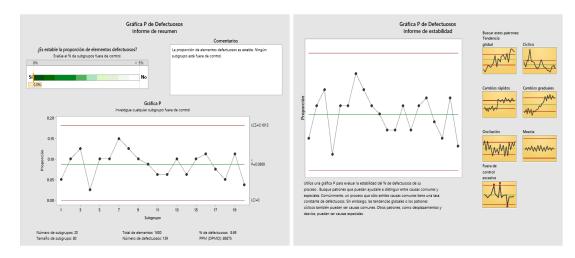




Figura R3 Carta P del proceso de enlozado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

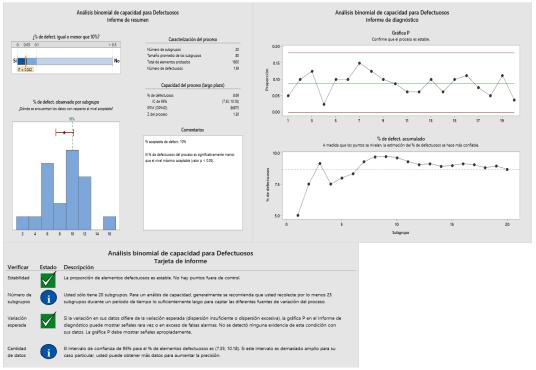


Figura R4 Análisis de capacidad del proceso enlozado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

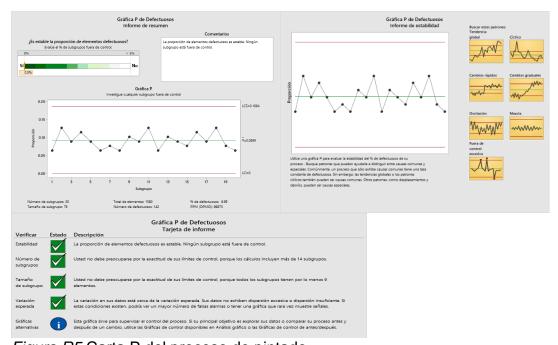


Figura R5 Carta P del proceso de pintado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

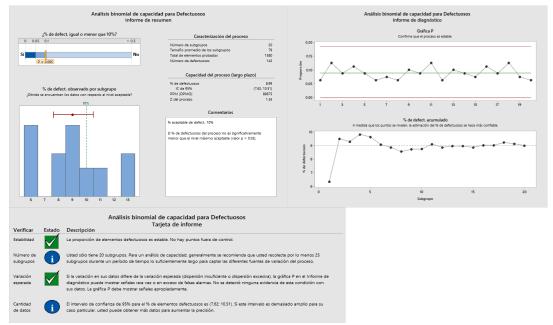


Figura R6 Análisis de capacidad del proceso pintado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

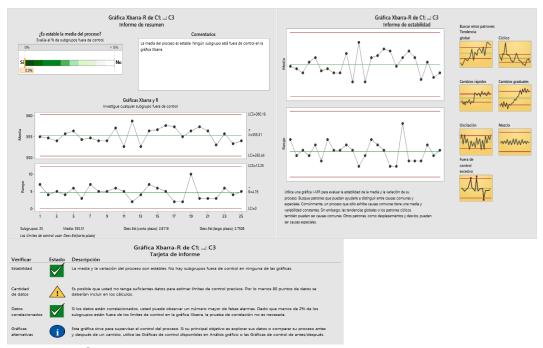


Figura R7 Carta X - R del proceso de probado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

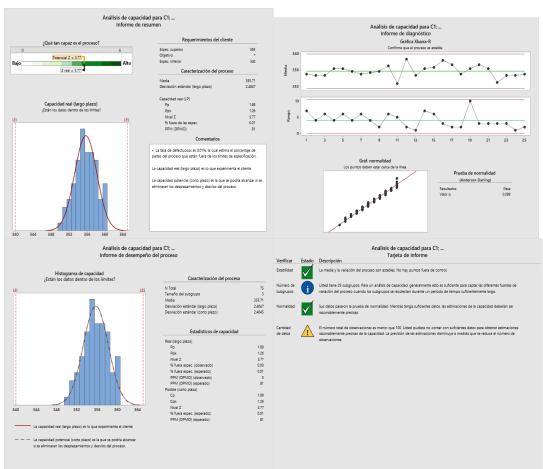


Figura R8 Análisis de capacidad del proceso probado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

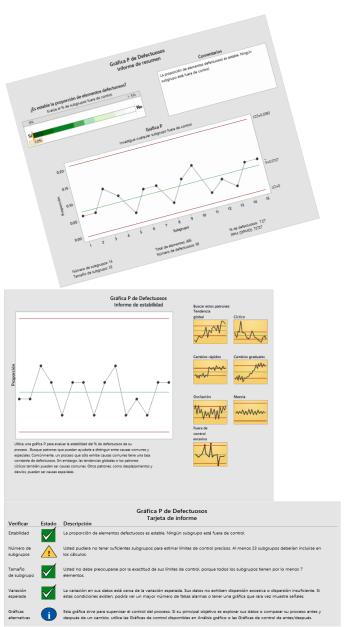


Figura R9 Carta P del proceso de ensamblado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

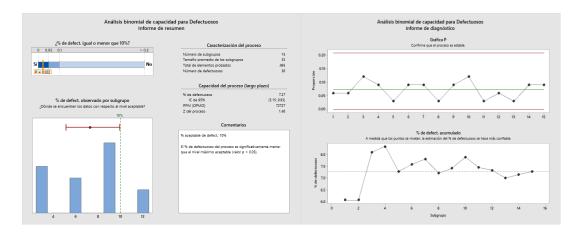




Figura R10 Análisis de Capacidad del proceso ensamblado Fuente adaptado por los autores del *software* Minitab 2019, adaptado por los autores

Apéndice S: Diagnóstico del mantenimiento

Tabla S1
Grupos de evaluación de mantenimiento

El Check List o Auditoria de Mantenimiento busca identificar la situación actual de la empresa y cuáles son las debilidades y brechas que cubrir. La evaluación se dividió en 4 grupos: Manejo de Información, Criticidad de Equipos, Mantenimiento Actual y Manejo de Costos de Mantenimiento.

Manejo de Información (MI)	Busca determinar el grado de documentación y estandarización que existen en el proceso de mantenimiento de la empresa. Esta incluye manuales de máquinas, formatos de control, programas de mantenimiento, etc.
Criticidad de Equipos (CE)	Busca evaluar el conocimiento que se tiene respecto a la criticidad de las máquinas y componentes tanto a nivel operativo como a nivel de seguridad.
Mantenimiento Actual (MA)	Busca evaluar como es el trabajo actual de la empresa respecto a las tareas de mantenimiento, control y tiempos; así como identificar el grado de planificación en el mantenimiento de sus equipos.

Fuente Check list de mantenimiento

El *check list* de mantenimiento evaluó tres grupos: manejo de información, criticidad de equipos y mantenimiento actual, brindó resultados de la situación inicial de la empresa.

Tabla S2
Criterio de evaluación

Onteno de e	valuacion
Rango	Criterio de Evaluación
0-50%	Aspectos con deficiencias
50-75%	Aspecto regular
75-100%	Aspecto bien implementado

Fuente Check list de mantenimiento

Los resultados de cada grupo evaluado se vieron expresados teniendo en cuenta los criterios de evaluación mostrados en la tabla.

Tabla S3 Manejo de información

Nº	PREGUNTA	RESPUEST	AS		OBS
IN	PREGUNTA	NINGUNO	PARCIAL	TODOS	_ OBS
1	¿Posee los catálogos e información técnica de todos los equipos?		Х		
2	¿Posee fichas de inventario para cada equipo?		Х		
3	¿Tiene procedimientos de trabajos de mantenimiento establecidos?	Х			
4	¿Posee cada equipo un programa de trabajos de mantenimiento?	Х			
5	¿Tiene registros de tiempo de cada mantenimiento realizado?		Х		
6	¿Tiene un registro de los implementos usados para el mantenimiento?	Х			
7	¿Tiene clasificados a los proveedores de partes y piezas?		Х		
8	¿Tiene registros de los operarios que trabajan en los equipos?		Х		
9	¿Tiene un programa de capacitación completo implementado?	Х			
10	¿Tiene información precisa para llevar índices de control de eficiencia?	Х			

Fuente adaptado por los autores del Check list de mantenimiento

Tabla S4 Resultado del manejo de información

Resultado	
Puntaje obtenido	20
Puntaje máximo	50
Índice de MI	40%
Brecha	60%

Fuente adaptado por los autores del *Check list* de mantenimiento

Tabla S5 Criticidad equipos

	PREGUNTA	RESPUESTAS	OBS		
Nº		NINGUNO	PARCIAL	TODOS	
1	¿Tiene las áreas de producción separadas por algún criterio?		X		
2	¿Tiene identificados por algún código sus equipos?	X			
3	¿Tiene clasificado sus equipos y/o componentes según su criticidad ante una falla?	X			
4	¿Puede cuantificar la incidencia de la falla de un equipo sobre otro(s)?	X			
5	¿Tiene identificado para cada equipo los riesgos para el operario?	Х			
6	¿Sabe cuánto tiempo toma cada proceso en la línea de producción?	Х			
7	¿Tiene estipulado tiempos estándares para el mantenimiento de equipos?	Х			
8	¿Tiene calculado el volumen de trabajos de mantenimiento que puede hacer al mes?	X			

Fuente adaptado por los autores del Check list de mantenimiento

Tabla S6 Resultados de criticidad equipos

Resultado	
Puntaje obtenido	10
Puntaje máximo	40
Índice de CE	25%
Brecha	75%

Fuente adaptado por los autores del Check list de mantenimiento

Tabla S7 *Mantenimiento actual.*

N 10	PREGUNTA	RESPUEST	OBS		
Nº		NINGUNO	PARCIAL	TODOS	
1	¿Se revisan todos los equipos cada vez que comienza un turno?		X		Se revisan las que se usarán
2	¿Los operadores de los equipos realizan tareas simples de mantenimiento autónomo?			Х	
3	¿Se mantiene una bitácora de mantenimientos diarios?	Χ			
4	¿Se sabe cuánto tiempo se requiere para hacer el diagnóstico de una falla?	X			
5	¿Sabe cuánto es el tiempo de abastecimiento para cada grupo de repuestos?	X			
6	¿Tiene cuantificado el tiempo de producción perdido por parada de máquinas?	Χ			
7	¿Mantiene un control sobre el tiempo empleado en reparaciones?	Х			
8	¿Mantiene un control sobre el tiempo realizar el mantenimiento preventivo?	Х			

Fuente adaptado por los autores del Check list de mantenimiento

Tabla S8
Resultado de mantenimiento actual.

Resultados	
Puntaje obtenido	14
Puntaje máximo	40
Índice de MA	35%
Brecha	65%

Fuente adaptado por los autores del *Check list* de mantenimiento

Apéndice T: Diagnóstico de clima laboral

Con la finalidad de realizar el diagnóstico del clima laborar se realizó una encuesta a los trabajadores. Previamente se calculó el tamaño de muestra requerido para obtener un nivel de confianza de 95%, con un error del 5% y un tamaño de población de 34 personas (entre operarios y personal administrativo en la planta de cárnicos). Para esto se utilizó la fórmula descrita a continuación:

$$n = \frac{Z^2 \times N \times p \times q}{e^2 \times (N-1) + (Z^2 \times p \times q)}$$

Al reemplazar los valores se obtiene la siguiente ecuación:

$$n = \frac{1.96^2 \times 34 \times 0.5 \times 0.5}{0.05^2 \times (34 - 1) + (1.96^2 \times 0.5 \times 0.5)} \cong 31$$

El resultado obtenido de la ecuación requirió de 31 trabajadores para poder realizar la encuesta. Sin embargo, esta cantidad no se permitió encuestar ya que se vería interrumpida la producción, por lo cual se limitó el número de encuestados a 8 personas. Continuando, se estimó el margen de error de acuerdo con la nueva cantidad de muestra.

$$e = \sqrt{\frac{(N-n) \times (Z^2 \times p \times q)}{n \times (N-1)}}$$

Se remplazaron los datos para poder obtener el nuevo margen de error.

$$e = \sqrt{\frac{(93-9)\times(1.96^2\times0.5\times0.5)}{9\times(93-1)}} = 0.30754$$

Como resultado final se obtuvo las siguientes variables:

- Z = 1.96
- N = 34 personas
- N = 8 personas
- P = 0.5
- E = 0.30754

Los objetivos de estudio fueron los siguientes: El jefe de planta, asistente de producción, asistente administrativo y 5 operarios de planta.

Con relación a los jefes se obtuvo el siguiente resultado:

Tabla T1 Encuestas de clima laboral - jefes

Preguntas	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8
Mi jefe me mantiene informado sobre								
actualizaciones y cambios de la	2	3	2	2	3	2	3	3
organización								
Mi jefe me comunica claramente sus		2	2	2	1	2	1	2
expectativas	1	۷	۷	2	ı	۷	ı	۷
Mi jefe muestra agradecimiento	3	3	3	3	2	2	3	2
hacia un buen trabajo realizado		3	3	J	2	2	J	_
Puedo comunicar a mi jefe mis dudas	3	2	3	2	2	2	2	3
cuando las tengo		۷	J	2	_	2	_	J
Mi jefe promueve las sugerencias e	3	3	3	3	2	2	3	3
ideas	Ū	Ū	Ū	Ū	_	_	Ū	Ū
Mi jefe es competente para manejar al personal		3	2	3	3	2	3	3
		Ū	_			_		•
Mi jefe involucra a la gente en las		1	2	2	1	2	2	1
decisiones que afecten sus labores			_	_	•	_	_	•
Mi jefe muestra empatía al								
interesarse en mi como persona, no	3	3	3	2	2	3	3	3
solo como colaborador								
Mi jefe tiene una visión clara del								
hacia dónde va Macadi International	2	3	2	3	3	2	2	1
S.A.C.								
Mi jefe cumple lo que promete	1	2	2	2	2	1	2	2
Las palabras y acciones de mi jefe	3	2	3	2	3	3	2	2
concuerdan	•	_	•	_	•	•	_	_

Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Como muestra la tabla anterior, la mayoría de los colaboradores evaluó los criterios entre los puntajes de uno a tres, solo se aprecia que hay un incremento del promedio en el criterio de si el jefe promueve la sugerencia de ideas. Se muestra el resumen a continuación.

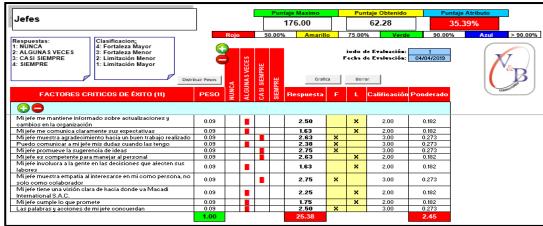


Figura T1 Evaluación de clima laboral – jefes

Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Se puede apreciar en la imagen anterior, la evaluación hacia los jefes muestra resultados deficientes. Los puntos que caen más en su ponderado fueron en la comunicación del jefe en sus expectativas, también en la involucración de la gente en la toma de decisiones y por último en el cumplimiento de lo que el jefe promete. Esto fue resultado de que el liderazgo que se practica no estaba alineado a la estrategia organizacional que propone la empresa.

También se obtuvo puntos que sobresalen en la evaluación hacia los jefes, entre estos estaban la promoción de los jefes hacia la sugerencia de ideas y también en la empatía que muestra el jefe al interesarse como persona y no solo como colaboradores con sus subordinados. Estos serían posibles puntos en los cuales se pudo fortalecer la relación entre jefe y subordinado.

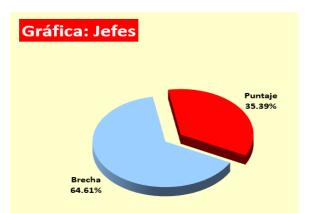


Figura T2. Brecha de clima laboral – jefes

Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Como se puede apreciar en la gráfica anterior, resultó que existe una brecha de 64.61% en la evaluación hacia los jefes. Esto se pudo interpretar como la

relación entre los jefes y sus subordinados era deficiente, ocasionando que los colaboradores no se sientan muy a gustos con el clima que generan sus propios jefes.

El siguiente punto que se evaluó fue el de los colaboradores y su interacción con el ambiente en el que laboran. De igual manera se realizaron encuestas de 5 preguntas a 8 colaboradores de la empresa ya mencionados anteriormente.

Los resultados individuales de la encuesta se muestran en la siguiente tabla.

Tabla T2

Encuestas de clima laboral – Colaboradores

Preguntas	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8
Se me ofrece capacitación constante para desarrollarme profesionalmente	1	2	1	1	1	2	2	1
Dispongo de los recursos y equipos necesarios para hacer mi trabajo	3	2	3	2	3	3	2	2
Este es un lugar físicamente seguro donde trabajar	2	3	2	3	3	2	2	3
Las instalaciones ayudan a crear un buen ambiente de trabajo	2	2	2	2	1	2	2	1
Cuando es necesario, me conceden permisos para asuntos personales	3	4	3	3	4	3	3	3

Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Como se puede apreciar en la tabla anterior, existía bastante variedad en la evaluación que se realizó a los colaboradores, se encontraron puntajes desde el uno hasta el cuatro, cabe resaltar que la pregunta con mayor puntaje fue la aceptación de permisos por asuntos personales. Pero esto se puede interpretar mejor en la siguiente imagen.



Figura T3 Evaluación de clima laboral – Colaboradores Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Como se puede observar en la imagen anterior se recalcó lo mencionado anteriormente, que la pregunta más resaltante de la evaluación fue la otorgación de permisos por asuntos personales, esto indicó que la empresa tenía presente la importancia de los asuntos personales de sus colaboradores y otorgaba los permisos correspondientes, lo cual ayudaba a motivar al personal en sus labores diarias y a no tenerlo presionado pensando en temas fuera de sus tareas. También indica que una de las preguntas con falencia era la capacitación que se le ofrece a los colaboradores, un punto muy importante ya que la persona que no es capacitada apropiadamente no puede realizar un trabajo de calidad.

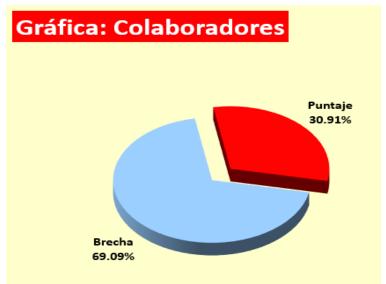


Figura T4 Brecha de clima laboral – Colaboradores Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

En la figura anterior se puede apreciar que existía una brecha de 69.09% que indicaba que necesita mejorar el aspecto de los colaboradores. El clima laboral percibido por los trabajadores en el punto de ellos mismos sigue siendo malo, haciendo énfasis en la capacitación que no recibían los trabajadores y también en las instalaciones que no los ayudaba a realizar de una mejor forma sus labores diarias.

El siguiente aspecto para evaluar fue el de imparcialidad en el trabajo. De igual manera a las evaluaciones anteriores, se evaluó a 8 trabajadores, se realizó una encuesta que constaba de ocho preguntas, a continuación, mostraremos el resultado de la encuesta.

Tabla T3

Encuestas de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo

Lituesias de cilina laboral – litiparcia	iiuau	CII C	เแลม	aju				
Preguntas	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8
El pago por el trabajo que hacemos es justo	2	3	2	3	2	2	2	2
Todos tenemos por igual la oportunidad de recibir un reconocimiento	2	3	3	2	3	2	3	3
Sin importar nuestra posición, recibimos un buen trato	2	3	3	2	2	3	2	2
Aunque sea un personal nuevo, recibo un buen trato de mis compañeros de trabajo	3	2	3	3	3	2	2	3
Mi jefe no tiene un colaborador favorito	3	2	2	2	2	3	2	2
Las personas evitan hacer reclamos para obtener beneficios.	3	3	3	2	3	3	2	3
Si soy tratado injustamente, sé que tendré oportunidad de defenderme	2	1	1	2	2	1	1	1
Sin importar la antigüedad del trabajador, a todos se nos trata justamente	2	2	2	3	3	2	3	3

Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Como se puede apreciar en la tabla anterior, los colaboradores evaluaron las preguntas realizadas entre los puntajes de uno y tres. A simple vista no existen puntos resaltantes ni puntos que resulten en falencias, por lo cual se muestra a continuación la imagen que resumen el resultado de dicha encuesta.

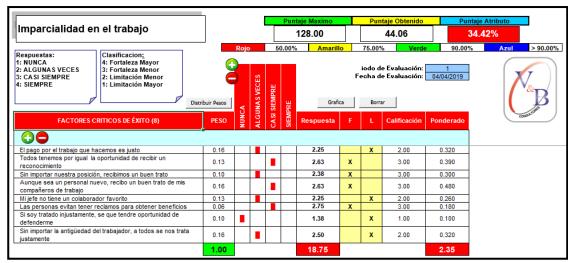


Figura T5 Evaluación de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

El resultado de la evaluación de imparcialidad en el trabajo mostró resultados similares a las dos tablas anteriores. A primera vista se aprecia que la pregunta sobre si se podrían defender en caso fueran tratados injustamente, fue la más baja en a la evaluación indicando que según los colaboradores no contaban una oportunidad de defenderse si ocurriera una injusticia, se entiende que el personal tenía un concepto de un clima laboral muy malo, a tal punto de sentirse impotentes frente a este tipo de situaciones.

Si bien el punto más resaltante fue sobre que las personas evitan tener reclamos para obtener beneficios no representaba algo muy significativo ya que las otras preguntas cuentan con resultados muy bajos, dando entender que no había imparcialidad en el trabajo.



Figura T6 Brecha de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

En la figura anterior se puede apreciar que existía una brecha de 65.58%. Mencionando lo anterior, uno de los factores que se tuvo en cuenta para impulsar la mejora del clima laboral fue sobre la oportunidad de defenderse en situaciones injustas siendo este la pregunta que obtuvo menor puntaje y luego continuando con los demás puntos evaluados.

El cuarto punto para evaluar fue lo relacionado al orgullo y la lealtad. Siguiendo la metodología de los otros puntos tratados también se procedió a evaluar a 8 colaboradores mencionados anteriormente una encuesta de 8 preguntas, los resultados se muestran en la siguiente tabla.

Tabla T4
Encuestas de clima laboral – Orgullo y lealtad

Preguntas	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8
Siento que mi trabajo es valorado y que mi participación es importante.	3	2	3	3	3	2	2	3
Me siento orgulloso de lo que logramos como parte de Macadi International S.A.C.	2	2	2	3	3	3	3	3
Las personas están dispuestas a hacer un esfuerzo extra	2	2	3	3	3	2	3	3
Considero trabajar en Macadi International S.A.C. por mucho más tiempo	2	2	2	2	2	1	1	1
Los jefes y el equipo de líderes me inspiran confianza	2	3	2	2	3	3	2	2
La gente viene a trabajar con gusto	2	2	3	3	3	3	2	2
La empresa comunica su visión, misión y estrategia de forma adecuada	1	1	1	2	1	2	1	1
Estoy orgulloso de decir que trabajo en Macadi International S.A.C.	2	3	2	3	3	2	2	3

Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

De la tabla anterior se puede identificar que la pregunta con menor puntaje obtenido fue sobre la comunicación de la empresa sobre su misión, visión y estrategia, indicando que la empresa no promovía mucho la estrategia a sus colaboradores, lo cual se aprecia mejor en la siguiente figura que contiene el resultado de dicha encuesta.

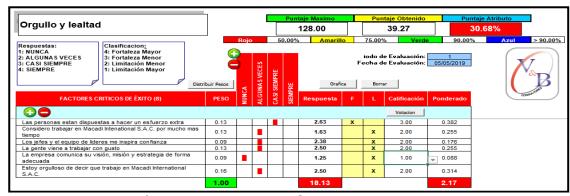


Figura T7 Evaluación de clima laboral – Orgullo y lealtad Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Se confirmó lo mencionado anteriormente sobre la pregunta que hace referencia a la comunicación de la visión, misión y estrategia de la empresa fue la pregunta que tuvo el menor resultado, esto indicó que los colaboradores trabajan sin tener presente cual es la estrategia de la empresa, a donde se proyecta la empresa en su futo y más a un cual es la razón de ser de la empresa.

Por otra parte, también se apreció una pregunta que resalta por encima de las otras, que fue sobre la valoración del trabajo que realizan, un punto muy importante ya que un colaborador que se siente valorado es un colaborador que trabaja mejor y aprecia su clima laboral.

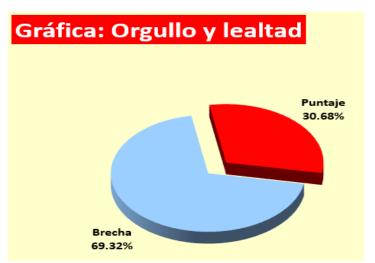


Figura T8 Brecha de clima laboral – Orgullo y lealtad Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

De igual forma que los anteriores aspectos evaluados, en este punto también resultó una brecha que supera al puntaje con un 69.32% que también indicaba que se contaba con muchos aspectos en los cuales se deben de mejorar.

Como último aspecto a analizar se realizó el análisis del compañerismo, cuyos resultados se muestran en la siguiente tabla que continua con la misma metodología que se ha llevado con los anteriores aspectos.

Tabla T5
Encuestas de clima laboral – Compañerismo

Preguntas	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8
Las personas celebran eventos especiales, como cumpleaños, etc.	3	3	3	4	3	4	3	3
Este es un lugar con gente amigable para trabajar	3	4	3	3	3	3	2	4
Es agradable trabajar en Macadi International S.A.C.	3	3	3	2	3	3	3	2
Estamos todos juntos en esta empresa, como equipo	2	2	2	3	2	2	3	3
Puedo contar con la cooperación de las personas con las que trabajo	2	3	3	2	3	3	2	2

Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Se puede aprecia en tabla anterior que a diferencia de las otras encuestas en esta la evaluación los resultados se encontraban entre dos y cuatro, lo que dio una idea de que los colaboradores se sienten a gusto con sus compañeros de trabajo. Mayor detalle a continuación.

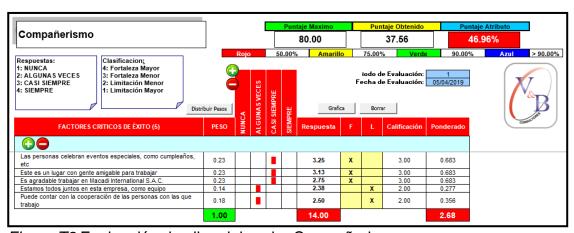


Figura T9 Evaluación de clima laboral – Compañerismo Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Como se puede apreciar, en el aspecto del compañerismo se encontró más fortalezas que en otros aspectos y fue el que brindó un mejor resultado, pero no significa que sea apropiado, aún existen ámbitos que se deben mejorar, pero fue el más cerca de obtener un mejor resultado, indicando que los colaboradores se sienten relativamente a gustos con sus compañeros.



Figura T10 Brecha de clima laboral – Compañerismo Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de clima laboral – V&B Consultores

Como se muestra en la figura anterior la brecha fue de 53.04%, fue casi igual al puntaje, esto indicó que el compañerismo era uno de los aspectos que más podemos desarrollar para poder mejorar el clima laboral en la empresa Macadi International S.A.C.

Apéndice U: Índice de motivación

Para realizar la encuesta mencionada, se obtuvo un nivel de confianza del 95% con un margen de error del 30.75%, que se utilizó de los resultados obtenidos previamente (Ver apéndice BB). A continuación, los resultados obtenidos en la siguiente tabla:

Tabla U1 Encuesta de índice de motivación

Preguntas	Si	No
Me siento satisfecho con mi trabajo en Macadi International S.A.C.	3	5
El salario que recibo satisface mis necesidades básicas	2	6
Estoy motivado y me gusta el trabajo que desempeño	4	4
Me siento identificado con mi puesto de trabajo, participó activamente en él y considero mi desempeño importante	3	5
Mi trabajo me brinda beneficios sociales (Vacaciones, licencias por paternidad, etc).	4	4
Los beneficios de salud que me brinda la empresa satisfacen mis necesidades	3	5
He cumplido las expectativas que tenía al empezar a trabajar	3	5
Macadi International S.A.C. valora mi contribución y se ocupa de mi bienestar	2	6
Las cargas de trabajo están bien repartidas	4	4
Conozco los riesgos y las medidas de prevención relacionados a mi puesto de trabajo	3	5
Las condiciones de trabajo de mi línea son seguras	3	5
El nombre de la empresa y su posición en el sector son gratificantes para mi	5	3
Recibo información de cómo desempeño mis labores	2	6

Elaborado por: los autores

La tabla anterior muestra los resultados por cada criterio evaluado, como podemos apreciar en su mayoría las respuestas son negativas, por lo cual podemos intuir que cuentan con un mayor nuevo de colaboradores desmotivados que el número de colaboradores motivados.

Apéndice V: Diagnóstico de la gestión del talento humano

Para realizar la evaluación de la gestión del talento humano, fue necesario usar la misión, visión, valores y los objetivos estratégicos. de la empresa con sus respectivos ADN'S.

Alineamiento Estratégico ADN's

MISIÓN

Somos una empresa peruana especializada en la fabricación de termas y productos diversos con larga vida útil para nuestros clientes a nivel nacional. Contamos con procesos de alta calidad orientados a la mejora continua y con un agradable clima laboral que influye en el desempeño de nuestros trabajadores con valores como la responsabilidad y el trabajo en equipo.

	ADN's (7)
1	Somo una empresa especialisada en la fabricación de termas
2	Ofrecemos productos diversos
3	Nuestras termas y productos diversos tiene larga vida útil
4	Contar con procesos de alta calidad
5	Orientar nuestros procesos a la mejora continua
6	Clima laboral agradable
7	Nuestros valores son la responsabilidad y el trabajo en equipo

VISIÓN

ADN's (3)

Reducir los costos

Posicionarnos como una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos que cuentan con larga vida útil, mediante una cultura de mejora continua.

Posicionarnos a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos Brindar termas y productos diversos con larga vida útil Lograrlo con una cultura de mejora continua VALORES (5) Excelencia en la calidad Comunicación Puntualidad Trabajo en equipo Responsabilidad OBJETIVOS (18) Aumentar la rentabilidad

4	Ser una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos
5	Satisfacer las necesidades de nuestros clientes
6	Brindar productos de larga vida útil
7	Mejorar la productividad
8	Flexibilizar el proceso de corte
9	Desarrollar nuevos productos
10	Mejorar el rendimiento de los equipos y maquinas
11	Mejorar la efectividad operativa
12	Fortalecer la calidad de nuestros productos
12	Fortalecer la calidad de fidestros productos
13	Fortalecer la toma de desciiones
13	Fortalecer la tollia de describiles
14	Incentivar y controlar al personal
	,
15	Desarrollar el talento humano
16	Alinear la organización a la estrategia
17	Mejorar el clima laboral
18	Fomentar una cultura de diferenciación

Figura V1 Alineamiento estratégico ADN'S Fuente adaptado por los autores del *software* GTH - V&B Consultores

Después del alineamiento estratégico de los ADN'S junto con los valores de la empresa y como objetivo principal aumentar la productividad de la organización, se procedió a realizar la valoración que se muestra en la siguiente tabla.

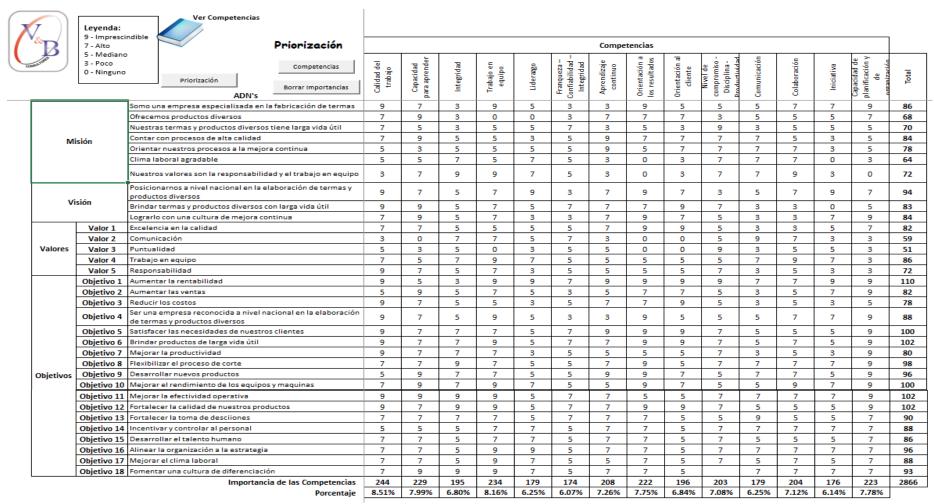


Figura V2 Evaluación de competencias respecto al planeamiento estratégico Fuente adaptado por los autores del software GTH - V&B Consultores

Como se apreciar en la tabla anterior, se realizó una valoración completa de cada uno de los elementos que se consideraron anteriormente. Una vez terminada la valoración se procedió a realizar la priorización de estas, obteniendo la siguiente tabla.

Prioridad de Competencias	Priorizar	Calidad del trabajo	Trabajo en equipo	ω Capacidad para aprender	Capacidad de planificación y de	Orientación a los resultados	Aprendizaje continuo		Nivel de compromiso - Disciplina - Productividad	Orientación al	10 Integridad	11	Comunicación 12	Iniciativa existen	Franqueza – A Confiabilidad – Integridad
	¿Incluir?	Si	No	No	Si	Si	Si	No	Si	Si	No	No	Si	Si	No
Valores respecto a las Competencias sin Priorizar	Misión Visión	8.24% 9.58%	8.62% 9.58%	6.70% 5.75%	7.28% 8.05%	6.13% 6.51%	6.32% 4.98%	7.09% 8.05%	6.32% 9.58%	6.70% 8.81%	8.62% 5.75%	7.85% 4.21%	8.62% 4.98%	4.98% 6.13%	6.51% 8.05%
competencia 3 m moneum	Valores Objetivos	9.90% 8.10%	6.68% 7.86%	7.18% 6.91%	8.17% 8.46%	6.44% 6.19%	7.43% 5.84%	7.43% 7.15%	6.44% 8.22%	5.45% 6.91%	8.42% 6.49%	6.19%	7.92% 6.79%	6.93% 6.31%	5.45% 8.70%

Figura V3 Priorización de competencias Fuente adaptado por los autores del *software* GTH - V&B Consultores

En la tabla anterior se puede apreciar que, de las catorce competencias consideradas, solo se priorizaron ocho, las cuales a continuación se representaran en la siguiente tabla para un mayor análisis.



Figura V4 Graduación y evaluación de las competencias priorizadas Fuente adaptado por los autores del *software* GTH - V&B Consultores

En la tabla anterior se muestra la graduación y evaluación de las competencias seleccionada. Como primera observación se tuvo que las competencias como calidad de trabajo y orientación a los resultados requieren un grado de competencias "A" con un 85 y 80 por ciento respectivamente, luego se observó a las demás competencias que requieren un grado "B" con un 75% todas juntas.

Apéndice W: Diagnóstico de línea base de sistema de gestión de seguridad y salud en el trabajo

La evaluación se realizó de acuerdo con la Ley de Seguridad y Salud en el Trabajo, Ley N° 29783, que consta de ocho apartados. A continuación, las tablas de cada uno de esos apartados con su evaluación.

Tabla W1 Compromiso e Involucramiento

LINEAMIENTOC	TAIDTCA DOD	CUMF	PLIMIEN	OBSERVA	
LINEAMIENTOS	INDICADOR	FUENTE	SI	NO	CIÓN
I. Compromiso e Involuc	ramiento				
	El empleador proporciona los recursos necesarios para que se implemente un sistema de gestión de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	Se ha cumplido lo planificado en los diferentes programas de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	Se implementan acciones preventivas de seguridad y salud en el trabajo para asegurar la mejora continua.			1	
	Se reconoce el desempeño del trabajador para mejorar la autoestima y se fomenta el trabajo en equipo.			1	
Dringinia	Se realizan actividades para fomentar una cultura de prevención de riesgos del trabajo en toda la empresa, entidad pública o privada.			1	
Principios	Se promueve un buen clima laboral para reforzar la empatía entre empleador y trabajador y viceversa.		1		
	Existen medios que permiten el aporte de los trabajadores al empleador en materia de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	Existen mecanismos de reconocimiento del personal proactivo interesado en el mejoramiento continuo de la seguridad y salud en el trabajo.			1	
	Se tiene evaluado los principales riesgos que ocasionan mayores pérdidas.			1	
	Se fomenta la participación de los representantes de trabajadores y de las organizaciones sindicales en las decisiones sobre la seguridad y salud en el trabajo.			1	porque la empresa

Fuente adaptado por los autores de diagnóstico de línea base de sistema de gestión de SST

Tabla W2 Nivel de cumplimiento de principios

1 71/74 147/71/700	THEFT	CUMF	OBSERVA		
LINEAMIENTOS	INDICADOR	FUENTE	SI	NO	CIÓN
II. Política de seguridad	y salud ocupacional				
	La empresa cuenta con una política documentada en materia de seguridad y salud en el trabajo, específica y apropiada para la empresa, entidad pública o privada.		1		
	La política de seguridad y salud en el trabajo está firmada por la máxima autoridad de la empresa, entidad pública o privada.		1		
	Los trabajadores conocen y están comprometidos con lo establecido en la política de seguridad y salud en el trabajo.			1	
Política	Su contenido comprende: * El compromiso de protección de todos los miembros de la * Cumplimiento de la normatividad. * Garantía de protección, participación, consulta y participación en los elementos del sistema de gestión de		1		
	seguridad y salud en el trabajo organización. por parte de los trabajadores y sus representantes. * La mejora continua en materia de seguridad y salud en el trabajo Integración del Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo con otros sistemas de ser el caso.		1		
Dirección	Se toman decisiones en base al análisis de inspecciones, auditorias, informes de investigación de accidentes, informe de estadísticas, avances de programas de seguridad y salud en el trabajo y opiniones de trabajadores, dando el seguimiento de las mismas.			1	
	El empleador delega funciones y autoridad al personal encargado de implementar el sistema de gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo.			1	
Liderazgo	El empleador asume el liderazgo en la gestión de la seguridad y salud en el trabajo.			1	
Liuerazgo	El empleador dispone los recursos necesarios para mejorar la gestión de la seguridad y salud en el trabajo.		1		
	Existen responsabilidades específicas en seguridad y salud en el trabajo de los niveles de mando de la empresa, entidad pública o privada.		1		
Organización	Se ha destinado presupuesto para implementar o mejorar el sistema de gestión de seguridad y salud el trabajo.			1	
	El Comité o Supervisor de Seguridad y Salud en el Trabajo participa en la definición de estímulos y sanciones.			1	
Competencia	El empleador ha definido los requisitos de competencia necesarios para cada puesto de trabajo y adopta disposiciones de capacitación en materia de seguridad y salud en el trabajo para que éste asuma sus deberes con responsabilidad.			1	

Fuente adaptado por los autores de diagnóstico de línea base de sistema de gestión de SST

Tabla W3

Planeamiento y aplicación

LINEAMIENTOS	INDICADOR		LIMIEN		OBSERVA CIÓN
II. Planeamiento y aplicaci		FUENTE	SI	NO	CION
III. Francamiento y apricaci	Se ha realizado una evaluación inicial o estudio de línea base como diagnóstico participativo del estado de la salud y seguridad en el trabajo.			1	Se está realizando
Diagnóstico	Los resultados han sido comparados con lo establecido en la Ley de SST y su Reglamento y otros dispositivos legales pertinentes, y servirán de base para planificar, aplicar el sistema y como referencia para medir su mejora continua.			1	
	La planificación permite: * Cumplir con normas nacionales * Mejorar el desempeño * Mantener procesos productivos seguros o de servicios seguros			1	
	El empleador ha establecido procedimientos para identificar peligros y evaluar riesgos.			1	
	Comprende estos procedimientos: * Todas las actividades * Todo el personal * Todas las instalaciones			1	
Planeamiento para a identificación de peligros, evaluación y control de riesgos	El empleador aplica medidas para: * Gestionar, eliminar y controlar riesgos. * Deshar ambiente y puesto de trabajo, seleccionar equipos y métodos de trabajo que garanticen la seguridad y salud del trabajodor. * Eliminar las situaciones y agentes peligrosos o * Eliminar las situaciones y agentes peligrosos o * Wodernizar tos planes y programas de prevención de riesgos laborales * Modernizar políticas de protección. * Capacitar anticipadamente al trabajador.			1	
control de riesgos	El empleador actualiza la evaluación de riesgo una (01) vez al año como mínimo o cuando cambien las condiciones o se hayan producido daños.			1	
	La evaluación de riesgo considera: * Controles periódicos de las condiciones de trabajo y de la salud de los trabajadores. * Medidas de prevención.			1	
	Los representantes de los trabajadores han participado en la identificación de peligros y evaluación de riesgos, han sugerido las medidas de control y verificado su aplicación.			1	
Objetivos	Los objetivos se centran en el logro de resultados realizad y vibiles de apiñar, que comprende: * Reducción de los riesgos del trabajo. * Reducción de los accidentes de trabajo y enfermedades ocupacionales. * La mejora continua de los procesos, la gestión del * La mejora continua de los procesos, la gestión del emergencia paración y respuesta a situaciones de emergencia de metas, indicadores, responsabilidades. * Selección de criterios de medición para confirmar su logro.			1	
	La empresa, entidad pública o privada cuenta con objetivos cuantificables de seguridad y salud en el trabajo que abarca a todos los niveles de la organización y están documentados.			1	
	Existe un programa anual de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	Las actividades programadas están relacionadas con el logro de los objetivos.			1	
Programa de	Se definen responsables de las actividades en el programa de seguridad y salud en el trabajo.			1	
seguridad y salud en el trabajo	Se definen tiempos y plazos para el cumplimiento y se realiza seguimiento periódico.			1	
	Se señala dotación de recursos humanos y económicos			1	
Se	Se establecen actividades preventivas ante los riesgos que inciden en la función de procreación del trabajador.			1	

Tabla W4 Implementación y operación

impiementacion	ı * ·	CUMP	OBSERVA		
LINEAMIENTOS	INDICADOR	FUENTE	SI	NO	CIÓN
IV. Implementación y ope	ración				
	El Comité de Seguridad y Salud en el Trabajo está constituído de forma paritaria. (Para el caso de empleadores con 20 o más trabajadores).			1	
	Existe al menos un Supervisor de Seguridad y Salud (para el caso de empleadores con menos de 20 trabajadores).		1		
Estructura y responsabilidades	El empleador es responsable de: * Grantizar la seguridad y salud de los trabajadores. * Actúa para mejorar el nivel de seguridad y salud en el trabajo. * Actúa en tomar medidas de prevención de riesgo ante modificaciones de las condiciones de trabajo. * Realiza los eximenes médicos ocupacionales al trabajador antes, durante y al término de la relación laboral.			1	
responsasmadaes	El empleador considera las competencias del trabajador en materia de seguridad y salud en el trabajo, al asignarle sus labores.			1	
	El empleador controla que solo el personal capacitado y protegido acceda a zonas de alto riesgo.			1	
	El empleador prevé que la exposición a agentes físicos, químicos, biológicos, disergonómicos y psicosociales no generen daño al trabajador o trabajadora.		1		
	El empleador asume los costos de las acciones de seguridad y salud ejecutadas en el centro de trabajo.		1		
	El empleador toma medidas para transmitir al trabajador información sobre los riesgos en el centro de trabajo y las medidas de protección que corresponda.		1		
	El empleador imparte la capacitación dentro de la jornada de trabajo.			1	
	El costo de las capacitaciones es íntegramente asumido por el empleador.			1	No existe capacitacio nes
	Los representantes de los trabajadores han revisado el programa de capacitación.			1	
	La capacitación se imparte por personal competente y con experiencia en la materia.			1	
Capacitación	Se ha capacitado a los integrantes del comité de seguridad y salud en el trabajo o al supervisor de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	Las capacitaciones están documentadas.			1	
	Se han realizado capacitaciones de seguridad y salud en el trabajo: * Al momento de la contratación, cualquiera sea la modalidad o duración. * Durante el desempeño de la labor. * Específica en el puesto de trabajo o en la función que cada trabajador desempeña, cualquiera que sea la naturaleza del vinculo, modalidad o duración de su contrato. * Cuando se produce cambios en las funciones que del contrato de produce cambios en las funciones que del contrato de produce cambios en las tecnologías o en los equipos de trabajado: * Cuando se produce cambios en las tecnologías o en los equipos de trabajo. * En las medidas que permitan la adaptación a la evolución de los riesgos y la prevención de nuevos riesgos. * Para la actualización periódica de los conocimientos.			1	
	Para la actualización periodica de los conocimientos. Utilización y mantenimiento preventivo de las maquinarias y equipos.				

Medidas de prevención	Las medidas de prevención y protección se aplican en el orden de prioridad: * Eliminación de los pelignos y riesgos. * Tratamiento, control o aislamiento de los peligros y riesgos, adoptando medidas técnicas o administrativas. * Minimizar los peligros y riesgos, adoptando sistemas de trabajo seguno que incluyan desposiciones administrativas de control. * Programar la sustitución progresiva y en la brevedad posible, de los procedimientos, técnicas, medios, sustancias y productos peligrosos por aquellos que produzcan un menor riesgo o ningún riesgo para el trabajador. * En último caso, facilitar equipos de protección personal adecuados, asegurándose que los trabajadores los utilicen y conserven en forma correcta.		1	
	La empresa, entidad pública o privada ha elaborado planes y procedimientos para enfrentar y responder ante situaciones de emergencias.		1	
Preparación y respuestas ante	Se tiene organizada la brigada para actuar en caso de: incendios, primeros auxilios, evacuación.		1	
emergencias	La empresa, entidad pública o privada revisa los planes y procedimientos ante situaciones de emergencias en forma periódica.		1	
	El empleador ha dado las instrucciones a los trabajadores para que en caso de un peligro grave e inminente puedan interrumpir sus labores y/o evacuar la zona de riesgo.		1	
Contratistas, Subcontratistas, empresa, entidad pública o privada, de servicios y	El empleador que asume el contrato principal en cuyas instalaciones desarrollan actividades, trabajadores de contratistas, subcontratistas, empresas especiales de servicios y cooperativas de trabajadores, garantiza: * La coordinación de la gestión en prevención de riesgos laborales. * La seguridad y salud de los trabajadores. * La verificación de la contratación de los seguros de acuerdo a ley por cada empleador. * La vigificación de la contratación de los seguros de acuerdo a ley por cada empleador. * La vigificación del cumplimiento de la normatividad en materia de seguridad y salud en el trabajo por parte de la empresa, entidad pública o privada que destacan su personal.		1	
cooperativas	Todos los trabajadores tienen el mismo nivel de protección en materia de seguridad y salud en el trabajo sea que tengan vínculo laboral con el empleador o con contratistas, subcontratistas, empresa especiales de servicios o cooperativas de trabajadores.		1	
Consulta y	Los trabajadores han participado en: * La consulta, información y capacitación en seguridad y salud en el trabajo. * La elección de sus representantes ante el Comité de seguridad y salud en el trabajo. * La conformación del Comité de seguridad y salud en el trabajo. * El reconocimiento de sus representantes por parte del empleador		1	
comunicación	Los trabajadores han sido consultados ante los cambios realizados en las operaciones, procesos y organización del trabajo que repercuta en su seguridad y salud.		1	
	Existe procedimientos para asegurar que las informaciones pertinentes lleguen a los trabajadores correspondientes de la organización		1	

Fuente adaptado

por los autores de diagnóstico de línea base de sistema de gestión de SST

Tabla W5 Evaluación normativa

LINEAMIENTOS	INDICADOR		LIMIEN		OBSERVA	
	I DICASON	FUENTE	SI	NO	CIÓN	
V. Evaluación Normativa						
	La empresa, entidad pública o privada tiene un procedimiento para identificar, acceder y montorear el cumplimiento de la normatividad aplicable al sistema de gestión de segundad y salud en el trabajo y se mantiene actualizada			1		
	La empresa, entidad pública o privada con 20 o más trabajadores ha elaborado su Reglamento Interno de Seguridad y Salud en el Trabajo.		1			
	La empresa, entidad pública o privada con 20 o más trabajadores tiene un Libro del Comité de Seguridad y Salud en el Trabajo (Salvo que una norma sectorial no establezca un número mínimo inferior).			1		
	Los equipos a presión que posee la empresa entidad pública o privada tienen su libro de servicio autorizado por el MTPE.			1		
	El empleador adopta las medidas necesarias y oportunas, cuando detecta que la utilización de ropas y/o equipos de trabajo o de protección personal representan riesgos específicos para la seguridad y salud de los trabajadores.		1			
	El empleador toma medidas que eviten las labores peligrosas a trabajadoras en periodo de embarazo o lactancia conforme a ley.		1			
	El empleador no emplea a niños, ni adolescentes en actividades peligrosas.		1			
	El empleador evalúa el puesto de trabajo que va a desempeñar un adolescente trabajador previamente a su incorporación laboral a fin de determinar la naturaleza, el grado y la duración de la exposición al riesgo, con el objeto de adoptar medidas preventivas necesarias.		1			
Requisitos legales y de otro tipo	La empresa, entidad pública o privada dispondrá lo necesario para que: * Las máquinas, equipos, sustancias, productos o útiles de trabajo no constituyan una fuente de peligro. * Se proporcione información y capacitación sobre la instalación, adecuada utilización y mantenimiento preventivo de las maquinarias y equipos. * Se proporcione información y capacitación para el uso apropiado de los materiales peligrosos. * Las instrucciones, manuales, avisos de peligro u otras medidas de precaución colocadas en los equipos y maquinarias estén traducido al castellano. * Las informaciones relativas a las máquinas, equipos, productos, sustancias o útiles de trabajo son comprensibles para los trabajadores.		1			
	Los trabajadores cumplen con: * Las normas, reglamentos e instrucciones de los programas de seguridad y salud en el trabajo que se apliquen en el lugar de trabajo y con las instrucciones que les impartan sus superiores jerárquicos directos. * Usar adecuadamente los instrumentos y materiales de trabajo, así como los equipos de protección personal y colectiva. * No operar o manipular equipos, maquinarias, herramientas u otros elementos para los cuales no hayan sido autorizados y, en caso de ser necesario, capacitados. * Cooperar y participar en el proceso de investigación de los accidentes de trabajo, incidentes peligrosos, otros incidentes y las enfermedades ocupacionales cuando la autoridad competente lo requiera. * Velar por el cuidado integral individual y colectivo, de su salud física y mental. * Someterse a exámenes médicos obligatorios * Participar en los organismos paritarios de seguridad y salud en el trabajo. * Comunicar al empleador situaciones que ponga o pueda poner en riesgo su seguridad y salud y/o los instalaciones físicas * Reportar a los crepnismos de seguridad de forma inmediata, la ocurrencia de cualquier accidiente de			1		
	Inmediata, la ocurrencia de cualquier accidente de trabajo, incidente peligroso o incidente. * Concurrir a la capacitación y entrenamiento sobre seguridad y salud en el trabajo.					

roago, incidente pelgrosso o incidente.

*Concurrie a la capacitación y entrenamiento sobre

*Concurrie a la capacitación y entrenamiento sobre

Fuente adaptado

por los autores de diagnóstico de línea base de sistema de gestión de SST

Tabla W6 Verificación

LINEAMIENTOS	INDICADOR	FUENTE	SI		OBSERVA CIÓN
I. Verificación					
	La vigilancia y control de la seguridad y salud en el trabajo permite evaluar con regularidad los resultados logrados en materia de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	La supervisión permite: * Identificar las fallas o deficiencias en el sistema de gestión de la seguridad y salud en el trabajo. * Adoptar las medidas preventivas y correctivas.			1	
	El monitoreo permite la medición cuantitativa y cualitativa apropiadas. Se monitorea el grado de cumplimiento de los objetivos			1	
	Se monitorea el grado de cumplimiento de los objetivos de la seguridad y salud en el trabajo.			1	
Supervisión, monitoreo y seguimiento de desempeño	de la seguridad y salud en el trabajo. Se realizam inspecciones contriusa en el área de Se realizam inspecciones contriusa en el área de Indicamento de la contriusa en el area de la contriusación de la contriusación de Indicamento de la contriusación de la contrius			1	
	El empleador realiza exámenes médicos antes, durante y al término de la relación laboral a los trabajadores (incluyendo a los adolescentes).			1	
alud en el trabajo	Los trabajadores son Informados: **A titulo grupal, de las razones para los exámenes de salud ocupacional. *A titulo personal, sobre los resultados de los informes sersonal, a evaluación de las estados *Los resultados de los exámenes médicos no son pasibles de uso para ejercer discriminación.			1	
	Los resultados de los exámenes médicos son considerados para tomar acciones preventivas o correctivas al respecto.			1	
	El empleador notifica al Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo los accidentes de trabajo mortales dentro de las 24 horas de ocurridos.		1		
Accidentes, incidentes peligrosos e	El empleador notifica al Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, dentro de las 24 horas de producidos, los incidentes peligrosos que han puesto en riesgo la salud y la integridad rísica de los trabajadores y/o a la población.		1		
incidentes, no conformidad,	Se implementan las medidas correctivas propuestas en los registros de accidentes de trabajo, incidentes peligrosos y otros incidentes.			1	
cción correctiva y preventiva	Se implementan las medidas correctivas producto de la no conformidad hallada en las auditorías de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	Se implementan medidas preventivas de seguridad y salud en el trabajo.			1	
	El empleador ha realizado las investigaciones de accidentes de trabajo, enfermedades ocupacionales e incidentes peligrosos, y ha comunicado a la autoridad administrativa de trabajo, indicando las medidas correctivas y preventivas adoptadas.			1	
Investigación de accidentes y enfermedades ocupacionales	Se investiga los accidentes de trabajo, enfermedades ocupacionales e incidentes peligrosos para: * Determinar las causas e implementar las medidas * Comprobar la eficacia de las medidas de seguridad y salud vigentes al momento de hecho. * Determinar la necessidad modificar dichas medidas.			1	
	Se toma medidas correctivas para reducir las consecuencias de accidentes. Se ha documentado los cambios en los procedimientos			1	
	Se ha documentado los cambios en los procedimientos como consecuencia de las acciones correctivas. El trabajador ha sido transferido en caso de			1	
				1	<u> </u>
	puesto que implique menos riesgo. La empresa, entidad pública o privada ha identificado las operaciones y actividades que están asociadas con riesgos donde las medidas de control necesitan ser aplicadas.			1	
Control de las operaciones	La empresa, entidad pública o privada ha establecido procedimientos para el diseño del lugar de trabajo, procesos operativos, instalaciones, maquinarias y organización del trabajo que incluye la adaptación a las capacidades humanas a modo de reducir los riesgos en sus fuentes.			1	
Gestión del cambio	Se ha evaluado las medidas de seguridad debido a cambios internos, método de trabajo, estructura organizativa y cambios externos normativos, conocimientos en el campo de la seguridad, cambios tecnológicos, adaptándose las medidas de prevención antes de introducirios.			1	
	Se cuenta con un programa de auditorías.			1	
Auditorias	El empleador realiza auditorías internas periódicas para comprobar la adecuada aplicación del sistema de gestión de la seguridad y salud en el trabajo. Las auditorías externas son realizadas por auditores			1	
	Independientes con la participación de los trabajadores o sus representantes. Los resultados de las auditorías son comunicados a la alta		1		
	dirección de la empresa, entidad pública o privada.		1		ı

Tabla W7
Control de información y documentos

LINEAMIENTOS	INDICADOR		LIMIEN		OBSERVA
		FUENTE	SI	NO	CIÓN
VII. Control de informaci	ón y documentos La empresa, entidad pública o privada establece y	ı			1
	mantiene información en medios apropiados para			1	
	describir los componentes del sistema de gestión y su relación entre ellos.			-	
	Los procedimientos de la empresa, entidad pública o				
	privada, en la gestión de la seguridad y salud en el trabajo, se revisan periódicamente.			1	
	El empleador establece y mantiene disposiciones y				
	procedimientos para:				
	* Recibir, documentar y responder adecuadamente a las comunicaciones internas y externas relativas a la				
	seguridad y salud en el trabajo.				
	* Garantizar la comunicación interna de la información relativa a la seguridad y salud en el trabajo			1	
	información relativa a la seguridad y salud en el trabajo entre los distintos niveles y cargos de la organización.				
	* Garantizar que las sugerencias de los trabajadores o de sus representantes sobre seguridad y salud en el trabajo se reciban y				
	seguridad y salud en el trabajo se reciban y				
	atiendan en forma oportuna y adecuada				
	El empleador entrega adjunto a los contratos de trabajo las recomendaciones de seguridad y salud considerando				
	los riesgos del centro de labores y los relacionados con el			1	
	puesto o función del trabajador. El empleador ha:				
Documentos	* Facilitado al trabajador una copia del reglamento				
Documentos	interno de seguridad y salud en el trabajo. * Capacitado al trabajador en referencia al contenido				
ı	Capacitado al trabajador en referencia al contenido del reglamento interno de seguridad.				l
	* Asegurado poner en práctica las medidas de seguridad y salud en el trabajo.			١.,	
	y salud en el trabajo. * Elaborado un mapa de riesgos del centro de trabajo y			1	
	lo exhibe en un lugar visible. * El empleador entrega al trabajador las				l
	recomendaciones de seguridad y salud en el trabajo				
	considerando los riesgos del centro de labores y los relacionados con el puesto o función, el primer día de				
	labores				
	El empleador mantiene procedimientos para garantizar que:				
	* Se identifiquen, evalúen e incorporen en las				
	especificaciones relativas a compras y arrendamiento				
	financiero, disposiciones relativas al cumplimiento por parte de la organización de los requisitos de				
	seguridad y salud. * Se identifiquen las obligaciones y los requisitos tanto			1	
	legales como de la propia organización en materia de				
	seguridad y salud en el trabajo antes de la adquisición de bienes y servicios.				
	* Se adopten disposiciones para que se cumplan dichos				
	requisitos antes de utilizar los bienes y servicios mencionados.				
	La empresa, entidad pública o privada establece				
C	procedimientos para el control de los documentos que se generen por esta lista de verificación.			1	
Control de la	Este control asegura que los documentos y datos:				
documentación y	* Puedan ser fácilmente localizados.	1	l	l	1
de los datos	Puedan ser analizados y verificados periódicamente. Están disponibles en los locales.			1	
	Sean removidos cuando los datos sean obsoletos. Sean adecuadamente archivados.				
	El empleador ha implementado registros y documentos		1		
	del sistema de gestión actualizados y a disposición del trabajador referido a:	l			l
	* Registro de accidentes de trabajo, enfermedades				
	ocupacionales, incidentes peligrosos y otros incidentes, en el que deben constar la investigación y las medidas	1	l	l	1
	correctivas.	l			l
	Registro de exámenes médicos ocupacionales. Registro del monitoreo de agentes físicos, químicos,				
	biológicos, psicosociales y factores de riesgo			1	
	disergonómicos.	l			l
	 Registro de inspecciones internas de seguridad y salud en el trabajo. 	l			l
	* Registro de estadísticas de seguridad y salud.				
Castián	Registro de equipos de seguridad o emergencia. Registro de inducción, capacitación, entrenamiento y				
Gestión de los	simulacros de emergencia.				
registros	* Registro de auditorías. La empresa, entidad pública o privada cuenta con	l	-		l
	registro de accidente de trabajo y enfermedad	l			l
	ocupacional e incidentes peligrosos y otros incidentes ocurridos a:				
	* Sus trabajadores.				
	* Trabajadores de intermediación laboral y/o tercerización.	l	1		l
	* Beneficiarios bajo modalidades formativas.				
	* Personal que presta servicios de manera independiente, desarrollando sus actividades total o	l			l
	parcialmente en las instalaciones de la empresa, entidad				
	parcialmente en las instalaciones de la empresa, entidad pública o privada.				
	parcialmente en las instalaciones de la empresa, entidad			1	

Fuente adaptado

por los autores de diagnóstico de línea base de sistema de gestión de SST

Tabla W8 Revisión por la dirección

		CUMF	LIMIEN	то	OBSERVA
LINEAMIENTOS	INDICA DOR	FUENTE	SI	NO	CIÓN
VIII. Revisión por la direc	ción				
	La alta dirección:				
	Revisa y analiza periódicamente el sistema de gestión			1	
	para asegurar que es apropiada y efectiva. Las disposiciones adoptadas por la dirección para la				
	mejora continua del sistema de gestión de la seguridad y salud en el trabajo, deben tener en cuenta:				
	* Los objetivos de la seguridad y salud en el trabajo de la				
	empresa, entidad pública o privada.				
	* Los resultados de la identificación de los peligros y				
	evaluación de los riesgos.				
	* Los resultados de la supervisión y medición de la				
	eficiencia. * La investigación de accidentes, enfermedades				
	ocupacionales, incidentes peligrosos y otros incidentes			1	
	relacionados con el trabajo.				
	* Los resultados y recomendaciones de las auditorías y				
	evaluaciones realizadas por la dirección de la empresa,				
	entidad pública o privada.				
	* Las recomendaciones del Comité de seguridad y				
	salud, o del				
	Supervisor de seguridad y salud. * Los cambios en las normas.				
	* La información pertinente nueva.				
	* Loc recultados de los programas apuales de coguridad y				
	La metodología de mejoramiento continuo considera: * La identificación de las desviaciones de las prácticas y				
Gestión de la	condiciones aceptadas como seguras.				
0000.011 0.010	* El establecimiento de estándares de seguridad.				
mejora continua	* La medición y evaluación periódica del desempeño con			1	
	respecto a los estándares de la empresa, entidad pública				
	o privada.				
	* La corrección y reconocimiento del desempeño				
	La investigación y auditorías permiten a la dirección de la empresa, entidad pública o privada lograr los fines				
	previstos y determinar, de ser el caso, cambios en la			1	
	política y objetivos del sistema de gestión de seguridad y			-	
	salud en el trabajo. La investigación de los accidentes, enfermedades				
	ocupacionales, incidentes peligrosos y otros incidentes,				
	permite identificar:				
	* Las causas inmediatas (actos y condiciones			,	
	subestándares),			1	
	* Las causas básicas (factores personales y factores del				
	trabajo)				
	* <u>Deficiencia del sistema de gestión de la seguridad v</u> El empleador ha modificado las medidas de				
	prevención de riesgos laborales cuando resulten				
	inadecuadas e insuficientes para garantizar la seguridad y				
	salud de los trabajadores incluyendo al personal de los regímenes de intermediación y tercerización, modalidad				
	formativa e incluso a los que prestan servicios de manera			1	
	independiente, siempre que éstos desarrollen sus				
	actividades total o parcialmente en las instalaciones de la				
	empresa, entidad pública o privada durante el				
	decarrollo de las operaciones				

Fuente adaptado por los autores de diagnóstico de línea base de sistema de gestión de SST

Apéndice X: Índice de accidentabilidad

Se presenta las tablas de los cálculos de los indicadores de seguridad como, índice de frecuencia, índice de gravedad y el índice de severidad.

Tabla X1 *Índice de frecuencia*

MES	NO. CASOS REPORTADOS	HH REALES TRABAJADAS	ÍNDICE DE FRECUENCIA	ÍNDICE DE FRECUENCIA ACUMULADO
Enero	0	3,200	0	0
Febrero	2	3,208	623	623
Marzo	0	3,200	0	623
Abril	1	3,200	313	936
Mayo	0	3,216	0	936
Junio	1	3,208	312	1,248
Julio	2	2,432	822	2,070
Agosto	2	3,208	623	2,693
Setiembre	2	3,200	625	3,318
Octubre	0	3,208	0	3,318
Noviembre	0	3,208	0	3,318
Diciembre	0	2,416	0	3,318

Elaborado por: los autores

Tabla X2 Índice de gravedad

MES	HH REALES TRABAJADAS	DÍAS PERDIDOS	ÍNDICE DE GRAVEDAD	ÍNDICE DE GRAVEIDAD ACUMULADO
Enero	3,200	0	0	0
Febrero	3,208	4	1,247	1,247
Marzo	3,200	0	0	1,247
Abril	3,200	1	313	1,559
Mayo	3,216	0	0	1,559
Junio	3,208	1	312	1,871
Julio	2,432	3	1,234	3,105
Agosto	3,208	3	935	4,040
Setiembre	3,200	2	625	4,665
Octubre	3,208	0	0	4,665
Noviembre	3,208	0	0	4,665
Diciembre	2,416	0	0	4,665

Elaborado por: los autores

Tabla X3 Índice de accidentabilidad

MES	ÍNDICE DE FRECUENCIA	ÍNDICE DE GRAVEIDAD	ÍNDICE DE ACCIDENTA.	ÍNDICE DE ACCIDENTA. ACUM.
Enero	0	0	0	0
Febrero	623	1,247	500	500
Marzo	0	0	0	500
Abril	313	313	1,000	1,500
Mayo	0	0	0	1,500
Junio	312	312	1,000	2,500
Julio	822	1,234	667	3,167
Agosto	623	935	667	3,833
Setiembre	625	625	1,000	4,833
Octubre	0	0	0	4,833
Noviembre	0	0	0	4,833
Diciembre	0	0	0	4,833

Elaborado por: los autores

Apéndice Y: Evaluación de distribución de planta

A continuación, mostraremos la lista de verificación propuesta por Multher. En la que se consideró 52 criterios agrupados en 7 grupos para realizar nuestra evaluación.

Tabla Y1
Lista de verificación de distribución de planta – Parte I

		CRITERIO	SI	NO
	1	Alto porcentaje de piezas rechazadas.		Χ
Materiales		Grandes cantidades de piezas averiadas, estropeadas o destruidas en proceso, pero no en las operaciones		χ
	2	productivas.		^
	3	Entregas interdepartamentales lentas.	χ	
ter	,	Articulos voluminosos, pesados o costosos, movidos a mayores distancias que otros mas pequeños, más	χ	
Σ	4	ligeros o menos caros.		<u> </u>
	5	Materiales que se extravia o que pierde su identidad.	Х	
	6	Tiempo excesivamente prolongado de permanencia del material en proceso, en comparación con el tiempo		Χ
	U	real de operación. TOTAL	3	3
	1	Maguinaria inactiva.	χ	
<u>.</u>	2	Muchas averias de maquinaria.	٨	χ
ar	3	Maguinaria anticuada.		Х
Maquinaria	4	Equipo que causa excesiva vibración, ruido, suciedad y vapores.	χ	٨
Лас	5	Equipo demasiado largo, ancho o pesado para su ubicación.	Х	-
2	6		٨	χ
	0	Maquinaria y equipo inaccesibles.		
	1	TOTAL	3	3
	1	Condiciones de trabajo poco seguras o elevada proporcion de accidentes.		χ
	2	Área que no se ajusta a los reglamentos de seguridad, de edificación o contra incendios.	χ	
ō	3	Quejas sobre condiciones de trabajo incomodas.	χ	
r Q	4	Excesiva rotación de personal.		χ
Hombre	5	Obreros de pie, ociosos o paseando gran parte de su tiempo.	χ	
_	6	Equivocos entre operarios y personal de servicios.		χ
	7	Trabajadores calificados pasando gran parte de su tiempo realizando operación de servicio (mantenimiento).		χ
		TOTAL	3	4

adaptado por los autores de la lista de verificación propuesta por Multher

Tabla Y2
Lista de verificación de distribución de planta – Parte II

		CRITERIO	SI	NO
	1	Retrocesos y cruces en la circulación de los materiales.		χ
es	2	Operarios calificados o altamente pagados realizando operaciones de manipulación.	χ	
ria	3	Gran porcentaje del tiempo de los operarios invertido en "recoger" y "dejar" materiales o piezas.	χ	
nto	4	Frecuentes movimientos de levantamiento y traslado que implican esfuerzo o tensión indebidos.	χ	
Movimiento Manejo de materiales	5	Operarios esperando a los ayudantes que los secunden en el manejo manual o esperando los dispositivos de manejo.	χ	
No iso	6	Operarios forzados a sincronizarse con el equipo de manejo.		χ
an	7	Traslados a larga distancia.	χ	
Σ	8	Traslados demasiado frencuentes.	χ	
		TOTAL	6	2
	1	Se obervan grandes cantidades de almacenamiento de todas clases.		χ
	2	Gran número de pilas de material en proceso esperando.	χ	
Espera Almacenamiento	3	Confusión, congestión, zonas de almacenaje disformes o muelles de recepción y embarque antiborrados.	χ	
mie	4	Operarios esperando material en los almacenes o en los puestos de trabajo.	χ	
Espera	5	Poco aprovechamiento de la tercera dimensión en las áreas de almacenaje.		χ
Es	6	Materiales averiados o mermados en las áreas de almacenamiento.		χ
<u> </u>	7	Elementos de almacenamiento inseguros o inadecuados.		χ
< <	8	Manejo excesivo en las áreas de almacén o repetición de las operaciones de almacenamiento.		χ
	9	Frecuentes errores en las cuentas o en los registros de existencias.		χ
	10	Elevados costos en demoras y esperas de los conductores de carretillas.		χ
		TOTAL	3	7

adaptado por los autores de la lista de verificación propuesta por Multher

Tabla Y3
Lista de verificación de distribución de planta – Parte III

		CRITERIO	SI	NO	
	1	Personal pasando por los vestuarios, lavados o entradas y accesos establecidos.	Χ		
	2	Quejas sobre las instalaciones por inadecuadas.	Χ		
	3	Puntos de inspeccion o control en lugares inadecuados.	Х		
	4	Inspectores y elementos de inspreccion y pruebas ociosos.		Х	
	5	Entregas retrasadas de material a las áreas de producción.		Х	
Servicio	6 Numero desproporcionadamente grande de personal empleado en recoger desechos, desperdicios y rechazos.				
Ξ	7	Demoras en las reparaciones.	Χ		
Se	8	Costos de mantenimiento indebidamente altos.		Х	
	9	Lineas de servicios auxiliares que se rompen o averian frecuentemente.		Х	
	10	Trabajadores realizando sus propias ampliaciones o modificaciones en el cableado, tuberias, conductos y otras lineas de servicio.		Х	
	11	Elevada proporción de empleados y personal de servicio en relación con los trabajadores de producción.		Х	
	12	Número excesivo de reordenaciones del equipo, precipitadas o de emergencia.		Х	
		TOTAL	4	8	
	1	Paredes u otras divisiones separando áreas con productos, operación o equipos similares.		Х	
	2	Abarrotamiento de los montacargas o excesiva espera de estos.		Х	
	3	Quejas referentes a calor, frío o deslumbramientos de las ventanas.	Χ		
.9	4	Pasillos principales, pasos y calles, estrechos o torcidos.	Χ		
Edificio	5	Edificios esparcidos, sin ningun patrón.	Χ		
й	6	Edificios atestados. Trabajadores interfiriendose en el camino unos con otros; almacenamiento o trabajo en los pasillos, áreas de trabajo abarrotadas, especialmente si el espacio en las áreas colindantes es abierto.		х	
	7	Peticiones frecuentes de mas espacio.		Х	
		TOTAL	3	4	
	1	Cambios anticipados o corrientes en el diseño del producto, materiales mayores, producción, variedad de productos.		Х	
o i o	2	Cambios anticipados o corrientes en los metodos, maquinaria o equipo.		Х	
Cambio	Cambios anticipados o corrientes en el horario de trabajo, estructura de la organización, escala de pagos o clasificacion del trabajo.			х	
	١,	Cambios anticipados o corrientes en los elementos de manejo y de almacenaje, servicios de apoyo a la		х	
	4	producción, edificios o caracteristicas de emplazamiento.			
		TOTAL	0	4	
		TOTAL DE TODOS LOS CRITERIOS	7	16	

Fuente: adaptado por los autores de la lista de verificación propuesta por Multher

En las tablas mostradas se puede apreciar que las respuestas de los aspectos presentados para la distribución de planta tienen aproximadamente la misma cantidad, es decir a simple vista no se puede aprecia por lo cual se presenta el grafico final de porcentaje de respuestas para tener una idea más clara de cuál es el resultado de dicha evaluación.

Apéndice Z: Evaluación 5S

Para realizar la evaluación de las 5S se utilizaron listas con apartados correspondientes a cada una de las "S" de la metodología mencionada anteriormente.

La primera "S" evaluada corresponde a la de "Seri" que es la de seleccionar, se muestra los resultados a continuación.

"Sep	Separe las cosas que necesita de cosas que no necesita"							
Id	S1=Seiri=Sort=Clear up	Check (SI)	Observaciones, comentarios, sugerencias de mejora durante el paso de verificación S1					
1	¿Hay cosas inútiles que puede molestar su entorno de trabajo?	Y	Hay elementos como sillas u otras veces estantes en medio de los pasillos.					
2	¿Hay algún material regado, como materias primas, productos semielaborados y/o residuos, cerca de lugar de trabajo?	V	Se pudo evidenciar restos de materia prima en el área de corte.					
3	¿Hay herramientas, materiales regados en el suelo, cerca de las maquinas?	~						
4	¿Son utilizados con frecuencia todos los objetos clasificados, ordenados, almacenados y etiquetados?		No					
5	¿Las herramientas de trabajo están ordenados, organizados, almacenados y etiquetados?		Se presenta desorden en los estantes con ruedas.					
6	¿El inventario o en proceso de inventario incluyen los materiales o elementos innecesarios?		No los incluye.					
7	¿Hay alguna máquina o equipo de otro tipo sin utilizar cerca del centro de trabajo?	¥						
8	¿Hay alguna plantilla, herramienta, matriz o similar que no se utilice en torno a los temas?	V						
9	¿Se mantienen materiales innecesarios?	V	Existen elementos inncesarios en planta.					
10	¿Piensa que implementando las 5Ss dejamos de lado los estándares?							
	Score	2	Módulo S 'NECESITA MEJORA'					

Figura Z1.Lista de verificación de 5S – Seleccionar Fuente adaptado por los autores del *check list* de 5'S

Como se puede apreciar en la imagen anterior el componente no está desarrollado dentro de la empresa. En la planta podemos encontrar herramientas regadas por el suelo como martillos, escuadras, calibradores, entre otras herramientas manuales. También hay que mencionar que en los puestos de trabajo aves tenemos máquinas de soldadura TIG junto con sus balones de argón sin utilizar o también herramientas pesadas como esmeriles de siete pulgadas. Por último, debemos mencionar que dentro de los puestos de trabajo a veces se mantiene piezas o elementos innecesarios generando estorbos para el operario.

La segunda "S" a evaluar como parte de la metodología corresponde a "Siton" u Orden.

"Mar	"Mantener las condiciones que le permiten acceder fácilmente a lo que necesitas, cuando lo necesite"								
Id	S2=Seiton=Systematize=Keep in good order	Check (SI)	Observaciones, comentarios, sugerencias de mejora durante el paso de verificación						
1	¿Los caminos de acceso, zonas de almacenamiento, lugares de trabajo y el entorno de los equipos están claramente definidos?	¥							
2	¿Es comprensible lo que es la utilidad de todos los equipos de seguridad? ¿Son estos fácil de identificar?	>							
3	¿Las herramientas / instrumentos están debidamente organizados?		No, se encuentran en desorden.						
4	¿Los materiales para la producción se encuentran almacenados de manera adecuada?		Las materias primas se encuentan almacenado en una parte de la planta pero no tienen un lugar designado.						
5	¿Hay algún extintor de incendios cerca de cada centro de trabajo?	>	Sí, varios alrededor de todo la planta						
6	¿El techo y/o el piso tienen grietas, rupturas o variación en el nivel?	V							
7	¿Las zonas de almacenamiento y otras zonas de producción y seguridad son marcadas con indicadores de lugar y dirección?	Y							
8	¿Las estanterías muestran carteles de ubicación de los insumos ?	>							
9	¿Las cantidades máximas y mínimas de almacenaje están indicadas?		No se encuentra indicado.						
10	¿Existe el demarcado con lineas de paso libre y de seguridad?	V							
	Score	6	Módulo S 'NECESITA MEJORA'						

Figura Z2 Lista de verificación de 5S – Orden Fuente adaptado por los autores del *check list* de 5'S

Este punto es el que más se ha desarrollado dentro de la empresa, ya que siempre hay tenido un poco más de interés frente a la materia prima y a la seguridad frente a los incendios, por ejemplo, la materia prima tiene un á rea de almacenamiento propia, aunque falta clasificar y ordenar mejor, no se ve materia prima dispersa por toda la planta. también se contó con extintores apropiadamente distribuidos por toda la planta y oficina que constantemente están siendo verificados y recargados a su debido tiempo, tenemos también señales que indican las zonas de producción y señales de ubicación de ciertos materiales peligrosos o que necesitan un mejor cuidado.

La tercera "S" a evaluar como parte de la metodología corresponde a "Seiso" o Limpieza

"Limpiando encontramos causas de suciedad, limpiar todos los lugares para mantener un ambiente grato y óptimo" inicio								
Id	S3=Seiso=Clean=Clean up	Check (SI)	Observaciones, comentarios, sugerencias de mejora durante el paso de verificación					
1	Inspeccione cuidadosamente el piso, el acceso a las máquinas ¿Puedes encontrar polvo, desechos cerca de tu centro de trabajo?	V	El piso se encuentra con restos de materia prima.					
2	¿Hay partes de las máquinas y equipos sucios?	V	Se puede observar suciedad aderida a la grasa y aceite de las maquinas					
3	¿Hay alguna herramienta utilizada en producción sucio o quebrado?	V						
4	¿Se encuentra los lugares de trabajo sin despedicios?	Y	Siempre hay piesas sobrantes alrededor de las areas. Solo en ciertas zonas es adecuada					
5	¿La iluminación es adecuada?¿Encuentra ventanas y fluorescentes sucias?							
6	$_{\xi} La$ planta se mantiene brillante, con suelos limpios y libres de desperdicios?		No.					
7	¿Las máquinas son limpiadas con frecuencia ?		No, el personal limpia de vez en cuando las maquinas					
8	¿El equipo de inspección trabaja en coordinación con el equipo de mantenimiento?		No					
9	¿Existe una persona responsable de la supervisión de las operaciones de limpieza?		No existe personal de limpieza					
10	¿Habitualmente los operadores realizan la limpieza de la zona de trabajo y de los equipos de producción?		No es habitual.					
	Score	1	Módulo S 'NECESITA MEJORA'					

Figura Z3 Lista de verificación de 5S – Limpieza Fuente adaptado por los autores del *check list* de 5'S

Como podemos apreciar este es el punto menos desarrollado dentro de la empresa, ya que al ser una metal mecánica necesita constantemente estar en limpieza cosa que no se realiza, dando como resultado ver los suelos llenos de polvillo o escoria, existen tachos grandes en la entrada de la planta pero estos no son utilizados, al contrario los operarios dejan las piezas que no les sirve de forma desordenada, o también sus desperdicios después de su alimentación son arrojados en cilindros donde constantemente se van acumulando hasta llegar a su tope y aun así seguir desordenando a su alrededor.

Este es un punto muy crítico que requiere que se tomen medidas lo antes posible, esto se tendrá en cuenta al momento de realizar los planes de acción. La Cuarta "S" a evaluar como parte de la metodología corresponde a "Seiketsu" o Estandarización

"Had	cer evidentes anomalías visuales con cont	" Inicio					
Id	S4=Seiketsu=Standardize=Maintain	Check (SI)	Observaciones, comentarios, sugerencias de mejora durante el paso de verificación				
1	¿Utiliza ropa sucia o inadecuada?	~	Utilizan ropa sucia y aveces inapropiada como poleras				
2	¿Su lugar de trabajo tiene suficiente luz y ventilación?		En algunas areas no				
3	¿Hay problemas en cuanto a ruido, vibraciones y calor/frío?	V	Se presentan ruido a causa de la maquinaria.				
4	¿Existe excesiva ventilación en la planta de producción que pueda causar frio?		No.				
5	¿Se han designado zonas para comer?	~	si.				
6	¿Se mejoran las observaciones generadas por un memo u otro medio?		No.				
7	$_{\grave{\mathcal{L}}}$ Se actúa sobre las ideas de mejora?		No.				
8	¿Los procedimientos escritos son claros y utilizados activamente?		No.				
9	¿Considera necesario la aplicación de un plan de mejora continua en su centro de trabajo?	>					
10	¿Las primeras 3S: Seleccionar, Ordenar y Limpiar, se mantienen?		No.				
	Score	3	Módulo S 'NECESITA MEJORA'				

Figura Z4. Lista de verificación de 5S – Estandarización Fuente adaptado por los autores del *check list* de 5'S

Como primera observación tenemos que las anteriores "S" no se mantiene por lo cual aun no se puede estandarizar los proceso, tambien tenemos que ver los puntos sobre las vestimenta de los colaboradores que no son las mas apropias y sus zonas de trabajo que son las mas faborables por falta de iluminación o la que tienen no es la apropia, tenienod en cuenta que ne proceoss como soldadura o esmerilado es necesario tener una buena visión

para los acabados. Esta seria otra herramienta que se debe mejorar como consecuencia de la mejora de las 3 anteriores.

La quinta "S" a evaluar como parte de la metodología corresponde a "Shitsuke" o Disciplina

"Hag	ga el hábito de la obediencia a las normas'	•	Inicio			
Id	S5=Shitsuke=Self-discipline=Let behave	Check (SI)	Observaciones, comentarios, sugerencias de mejora durante el paso de verificación S5			
1	$_{\ell}$ Está haciendo la limpieza e inspección diaria de sus equipos y centro de trabajo?		No			
2	¿Los informes diarios se realizan correctamente y en su debido tiempo?	7				
3	¿Estás usando ropa limpia y adecuada?		No la adecuada			
4	¿Utiliza equipos de seguridad?	~				
5	¿El personal cumple con los horarios de las reuniones?	>	No se tiene agendado reuniones periódicas. Sin embargo, de haber, se cree que las reuniones serán cumplidas.			
6	¿Ha sido capacitado para cumplir con los procedimientos y estándares?					
7	¿Las herramientas y partes se almacenan correctamente?		Los moldes son almacenados en ganchos. Sin embargo, en ellos son colgados de forma desordenada.			
8	¿Existe un control en las operaciones y en el personal?	2				
9	¿Los procedimientos son actualizados y revisados periódicamente?		No			
10	¿Los informes de las juntas y reuniones son actualizados y revisados periódicamente?		No			
	Score	4	Módulo S 'NECESITA MEJORA'			

Figura Z5.Lista de verificación de 5S – Disciplina Fuente adaptado por los autores del *check list* de 5'S

Como se aprecia en la imagen, este es otro aspecto que necesita mejorar ya que ciertos aspectos en la producción como la definición y actualización de los procedimientos, también uno de los puntos más importantes es a capacitación que no se está realizando a los operarios, por lo cual la empresa corre riesgos de que sus colaboradores no realicen un adecuado trabajo o un trabajo a medias. Tenemos puntos a favor como el uso de los equipos de seguridad y la correcta realización de los reportes e informes diarios a su debido tiempo, claro que estos no son suficientes para poder tener una correcta disciplina dentro de la empresa.

Finalmente, se presenta el resumen de la evaluación de las 5S, en la que podemos identificar cuáles son las que necesitan mejorar y cuáles son las que están más desarrolladas.

Id	5S	Título	Puntos
S1	SELECCIONAR (Seiri)	"TENGA SOLO LO NECESARIO EN LA CANTIDAD ADECUADA"	2
S2	ORDEN (Seiton)	"UN LUGAR PARA CADA COSA, CADA COSA EN SU LUGAR"	6
S 3	LIMPIEZA (Seiso)	"LA GENTE MERECE EL MEJOR AMBIENTE"	1
S4	ESTANDARIZACION- SEGURIDAD-HIGIENE (Seiketsu)	"CALIDAD DE VIDA EN EL TRABAJO"	3
S 5	DISCIPLINA (Shitsuke)	"ORDEN RUTINA Y CONSTANTE PERFECCIONAMIENTO"	4
		5S Score	16

Figura Z6 Lista de verificación de 5S – Resumen Fuente adaptado por los autores del *check list* de 5'S

Apéndice AA: Misión propuesta

Evaluación de la Misión:

Somos una empresa peruana especializada en la fabricación de termas y productos diversos con larga vida útil para nuestros clientes a nivel nacional. Contamos con procesos de alta calidad orientados a la mejora continua y con un agradable clima laboral que influye en el desempeño de nuestros trabajadores con valores como la responsabilidad y el trabajo en equipo.



	Votacion	Pesos				Gráfica
	Cargar Ejemplo Debe ser (5)	Peso (1.00)	Fortaleza	Limitación	Clasificación	Ponderado (3.47)
1	Concisa	0.16	X		3.33	0.53
2	Simple, clara y directa	0.16	X		3.67	0.59
3	Atender los requerimientos de los pricipales grupos de interés	0.21	X		3.33	0.70
4	Expresada en frases encabezadas por verbos en acción	0.26	X		3.67	0.95
5	Orientada al interior de la organización pero reconociendo el externo	0.21	X		3.33	0.70

Figura AA1 Misión propuesta

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico

En la figura mostrada anteriormente se ve la misión reformulada cumpliendo ahora si con las 5 características de forma adecuada, siendo estas 5 fortalezas para la misión, esto ayudó en la formulación de los objetivos estratégicos y el mapa estratégico.

Apéndice BB: Visión propuesta

Evaluación de la Visión:

Posicionarnos como una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos que cuentan con larga vida útil, mediante una cultura de mejora continua.



	Votacion	Pesos				
	Cargar Ejemplo Debe ser (6)	Peso (1.00)	Fortaleza	Limitación	Clasificación	Ponderado (3.45)
1	Descriptiva del futuro de la organización	0.19	X		3.33	0.63
2	Comunicada	0.12	X		3.33	0.40
3	Memorable	0.15	X		3.67	0.55
4	Inspirable	0.19	X		3.67	0.70
5	Retadora	0.16	X		3.33	0.53
6	Atractiva para todos los involucrados	0.19	X		3.33	0.63

Figura BB1. Matriz de perfil competitivo

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico

De la misma manera que con la misión, ahora se presenta la visión reformulada y evaluada en las 6 características correspondientes, indicando que todas las características responden como fortalezas para la nueva visión que de igual manera sirvió para el desarrollo del mapa estratégico.

Apéndice CC: Análisis de la matriz PEYEA

MATRIZ PEYEA									
			PEI	PEE	Gráfico				
	POSICION ESTRATEGICA INTERNA								
FUERZA FINANCIERA (FF) 🕂 💳	23	VENTAJA COMPETIT	IVA (VC) 🕂 💳		-				
Rotación de inventarios	5	Experiencia como m	etal mecanica						
Capital de trabajo	4	Estabilidad laboral							
Riesgo implicito del negocio	5	Responsabilidad y co	ompromiso						
Rendimiento sobre la inversión	4	Participación en el m	ercado						
Flujo efectivp	5	Experiencia en grand	les proyectos						
		Trabajo en equipo							

Figura CC1. Análisis de la matriz PEYEA – Posición estratégica interna Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Matrices de combinación

En la figura anterior se muestra las fuerzas financieras y las ventajas competitivas de la empresa para poder hacer el analisis de la Matriz Peyea, a cada una se le asigna su grado de importancia según el eje en el que se encuentre. Podemos ver que tenemos rotacipon de inventarios y flujo efectivo como fuerzas financieras de buen ponderado, tambien tenemos ventajas competitivas como participación del mercado y estabilidad laboral bien calificadas.

MATRIZ PEYEA								
			PEI	PEE	Gráfico)		
POSICION ESTRATEGICA EXTERNA								
ECTADILIDAD DEL AMDIENTE (EA) 🕹 💳	42	CHEDAN DE LA INDUIG	TDIA (EI) 45 -			4.4		
ESTABILIDAD DEL AMBIENTE (EA) 🕁 🗆		FUERZA DE LA INDUS	() [11		
Precios competitivos	-2	Conocimiento tecnolo	igico			2		
\ / -			igico					
Precios competitivos	-2	Conocimiento tecnolo	igico			2		
Precios competitivos Tasa de inflación	-2 -2	Conocimiento tecnolo Aprobechamiento de	ógico recursos (sobran			2		

Figura CC2 Análisis de la matriz PEYEA – Posición estratégica externa Fuente adaptado por los autores del software V&B Consultores – Planeamiento estratégico

En la figura anterior se muestra la estabilidad del ambiente y las fuerzas de la industria elementos externos para poder hacer el analisis de la Matriz Peyea, a cada una se le asigna su grado de importancia según el eje en el que se encuentre.

Apéndice DD: Análisis de la matriz BCG

MATRIZ BOSTON CONSULTING GROUP (BCG)									
			3014000	100.0%	681916	100.0%		Eliminar	
	Division	一	Ingresos	% Ingresos	Utilidades	% Utilidades	% Participación en el Mercado	% Tasa de Crecimiento	
1	Termas		2849840	94.55%	569968	83.58%	35	5	
2	Ordenadores de cola		82840	2.75%	49704	7.29%	10	10	
3	Tachos en aceor inoxidable		56240	1.87%	42180	6.19%	10	11	
4	Mobiliarios		25080	0.83%	20064	2.94%	8	8	

Figura DD1 Análisis de la matriz BCG Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico

Como se puede apreciar en la figura anterior vemos la comparación de los 4 productos mas representativos de la empresa Macadi International S.A.C, a los cuales se les pondrán sus ingresos respectivos y las utilidades que dejan cada uno para la empresa, seguido con el porcentaje de mercado que ocupan y la tasa de crecimiento que tiene cada uno, estos datos fueron proporcionados por la empresa.

Actualizar Eliminar Datos Gráfico Valores Posibles: 0: Nula 1: Débil 2: Moderada 3: Fuerte 4: Muy Fuerte 3.00 2.00 2.00 1.00 3.00 3.00 3.00 2.00 2.00 1.00 0.00 0.00 0.00 1.00 | 4.00 | 3.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 1.00 | 1.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 1.00 | 0.00 | 3.00 | 3.00 | 3.00 | 3.00 | 4.00 | 1.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 3.00 | 2.00 | 3.00 | 2.00 | 1.00 | 1.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 1.00 | 3.00 | 0.00 | 0.00 | 3.00 | 1.00 | 2.00 | 2.00 | 3.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 1.00 0.00 | 3.00 | 2.00 | 3.00 | 3.00 | 3.00 | 4.00 | 3.00 | 1.00 | 1.00 | 2.00 | 4.00 | 4.00 | 4.00 | 4.00 | 2.00 | 1.00 | 1.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.0 2.00 3.00 3.00 2.00 1.00 1.00 3.00 3.00 2.00 3.00 4.00 2.00 3.00 2.00 1.00 3.00 2.00 3.00 2.00 3.00 2.00 2.00 1.00 1.00 1.00 2.00 1.00 2.00 2.00 4.00 2.00 1.00 1.00 v16 2.00 2.00 1.00 2.00 3.00 3.00 4.00 2.00 2.00 3.00 2.00 3.00 4.00 1.00 2.00 4.00 2.00 2.00 <u>/24</u> | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 2.00 | 3.00 | 1.00 | 1.00 | 2.00 | 2.00 | 3.00 | 2.00 | 4.00 | 2.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0

Apéndice EE: Análisis de estructural

Figura EE1. Análisis Estructural

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Análisis estructural

En la figura anterior vemos como se realizó el análisis estructural de cada uno de los factores internos y externos versus cada uno de los factores internos y externos, es decir todos se analizan contra todos, esto para poder determinar adecuadamente cuáles serán los factores más importantes o cruciales para la formulación de los objetivos estratégicos.

Apéndice FF: Objetivos estratégicos y sus perspectivas

Tabla FF 1
Objetivos estratégicos y sus perspectivas

Objetivos Estratégicos

Nº	Descripción	Perspectiva
1	Alinear la organización a la estrategia	Aprendizaje &
	Allifeat la digatilizacion a la estrategia	Crecimiento
2	Aumentar la rentabilidad	Financiera
3	Aumentar las ventas	Financiera
4	Brindar productos de larga vida útil	Clientes
5	Desarrollar el talento humano	Aprendizaje & Crecimiento
6	Desarrollar nuevos productos	Procesos Internos
7	Flexibilizar los procesos	Procesos Internos
8	Fomentar una cultura de diferenciación	Aprendizaje & Crecimiento
9	Fortalecer la calidad en nuestros productos	Procesos Internos
10	Fortalecer la toma de decisiones	Aprendizaje &
		Crecimiento
11	Incentivar y controlar al personal	Aprendizaje & Crecimiento
12	Mejorar el clima laboral y motivación de los colaboradores	Aprendizaje & Crecimiento
13	Mejorar la disponibilidad y confiabilidad de los equipos y maquinas	Procesos Internos
14	Mejorar la efectividad operativa	Procesos Internos
15	Mejorar la productividad	Procesos Internos
16	Obtener nuevos clientes	Clientes
17	Reducir los costos	Financiera
18	Satisfacer las necesidades de nuestros clientes	Clientes
19	Ser una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos	Clientes

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico

En la tabla anterior se presenta los objetivos estratégicos y se les ubicara según la perspectiva a la cual corresponda para así poder armar el mapa estratégico con los grupos estratégicos correspondientes, el cual cuenta con 3 objetivos en la perspectiva financiera, también tenemos a 4 objetivos en la perspectiva de clientes, luego tenemos 6 objetivos en la perspectiva de proceso internos y por último tenemos 6 objetivos en la perspectiva de aprendizaje y crecimiento.

FICHA DE DEFINICIÓN DE OBJETIVOS	FICHA DE DEFINICIÓN DE OBJETIVOS
	Limpiar Datos
	OBJETIVO (ESTABLECEMOS EL OBJETIVO A MEDIR)
OBJETIVO (ESTABLECEMOS EL OBJETIVO A MEDIR)	Aumentar la rentabilidad
Aumentar las ventas	•
	DEFINICION DEL OBJETIVO (ACLARAR EL OBJETIVO BUSCADO)
DEFINICION DEL OBJETIVO (ACLARAR EL OBJETIVO BUSCADO)	QUE QUIERO REALMENTE CONSEGUIR?
¿QUE QUIERO REALMENTE CONSEGUIR?	Aumentar los beneficios que obtiene la empresa con respecto a los esfuerzos que realiza
Que se comercialicen mas los productos mas rentables	Pullietical los definicios que utiliene la empresa cun respecto a los estuenzos que realiza
	CONCEPTIUALIZAR I A MEDICION
CONCEPTUALIZAR LA MEDICION	QUE NECESITO ASEGURAR?
¿QUE NECESITO ASEGURAR?	Que nuestros estuezos generen mas beneficios
Los tratos con respecto a nuestros productos rentables	(Mile uneating earlisting delicies i use hericing)
RESPONSABLE(S) DEL OBJETIVO	RESPONSABLEISI DEL OBJETIVO
Jefe de Ventas	Administratora
	(
FICHA DE DEFINICIÓN DE OBJETIVOS	
	Limpiar Datos
OBJETIVO (ESTABLECEMOS EL OBJETIVO A MEDIR)	
Reducir los costos	- i
10000 100000	
DEFINICION DEL OBJETIVO (ACLARAR EL OBJETIVO BUSCADO)	
¿QUE QUIERO REALMENTE CONSEGUIR?	
Aumentar las ganancias, ajustando nuestrso costos	
CONCEPTUALIZAR LA MEDICION JOUE NECESITO ASEGURAR?	
Que nuestros costos sean lo mas ajustados posibles	
жив имерила элем в веш и шер айленила Бленила	
RESPONSABLE(S) DEL OBJETIVO	
Administradora	

Figura FF1 Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva financiera. Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico

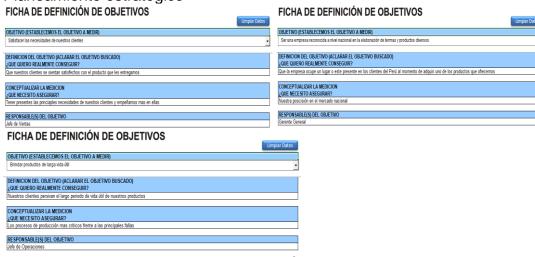
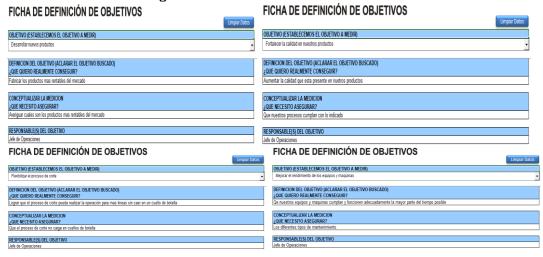


Figura FF2. Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva clientes. Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico



FICHA DE DEFINICIÓN DE OBJETIVOS
OBJETIVO (ESTABLECEMOS EL OBJETIVO A MEDIR)
Mejorar la productividad
DEFINICION DEL OBJETIVO (ACLARAR EL OBJETIVO BUSCADO)
¿QUE QUIERO REALMENTE CONSEGUIR?
Aumentar nuestra capacidad de producción
CONCEPTUALIZAR LA MEDICION
¿QUE NECESITO ASEGURAR?
El cumplimiento de los procesos en sus determinados periodos
RESPONSABLE(S) DEL OBJETIVO
Gerente General

Figura FF3 Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva de procesos internos.

Fuente adaptado por los autores del software V&B Consultores – Planeamiento estratégico



Figura FF4. Ficha de los objetivos estratégicos de la perspectiva de aprendizaje & crecimiento.





Figura FF5. Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos de la perspectiva de financiera.

Fuente adaptado por los autores del software V&B Consultores – Planeamiento estratégico



Figura FF6. Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos de la perspectiva de clientes.



Figura FF7. Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos de la perspectiva de procesos internos.



Figura FF8 Ficha de indicadores de los objetivos estratégicos de la perspectiva de aprendizaje & crecimiento Fuente adaptado por los autores del software V&B Consultores –

Planeamiento estratégico

FICHA DE DEFINICIÓN DE INICIATIVAS	Limpiar Datos	FICHA DE DEFINICIÓN DE INICIATIVAS
INICIATIVA: ; QUE SE VA HACER?		INICIATIVA: ¿QUE SE VA HACER?
Programa de capacitación de ventas	•	Plan de restructuración de deuda
POR QUE SE VA HACER		POR QUE SE VA HACER
Para poder aumentar nuestra ventas		Para poder aumentar el pasivo de la empresa mediante el endeudamiento
DONDE SE VA HACER		DONDE SE VA HACER
En la empresa Macadi International SAC		En la empresa Macadi International SAC
CUANDO SE VA HACER		CUANDO SE VA HACER
Jluio del 2019		Julio de 2019
		QUIEN LO VA HACER
QUIEN LO VA HACER Jefe de Ventas		Administradora
		COMO SE VA HACER
COMO SE VA HACER Mediante a capacitaciones y estrategias de ventas		Mediante un endeudamiento de la empresa con el banco hasta un cierto punto para poder cubrir los gastos mas
invediante a capacitaciones y estrategias de ventas		significativos de la empresa.
CUANTO VA COSTAR		CUANTO VA COSTAR
	1000	1500
FICHA DE DEFINICIÓN DE INICIATIVAS	Limpiar	Datos
INICIATIVA: ¿QUE SE VA HACER?		
Plan de reducción de costos		<u>*</u>
POR QUE SE VA HACER		
Para obtonor un mojor procio fronto a la compotoncia logrando adomas un mojor margon		

Figura FF9 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspectiva de financiera.

DONDE SE VA HACER
En la empresa Macadi international SAC

CUANDO SE VA HACER Julio del 2019

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Planeamiento estratégico



Figura FF10 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspectiva de clientes.



Figura FF11 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspectiva de procesos internos.





Figura FF12 Ficha de iniciativas de los objetivos estratégicos de la perspectiva de aprendizaje & crecimiento.

Apéndice GG: Caracterización de los procesos

Tabla GG1
Caracterización del proceso de planificación estratégica

FOR-	PE-001	macadi Suternational soc		CARACTERIZACIÓ!	N PROCESO PLANIFICAC	CIÓN ESTRATÉ	GICA		
		- THE THE SEC SEC.		Responsable - Líder de Proceso					
				Gerente General					
		Determine les essiences essent		Objetivo					
		Determinar las acciones correct	ivas		s y estos nos conduzcan a la meta.				
Alcance Este proceso abarca desde el diagnóstico de la situación actual, hasta el planteamiento de las acciones correctivas.									
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		SIPOC Actividades	Salidas	Cliento Interno	Externo		
- Control estratégico. - Todos los procesos.		-Reporte de seguimiento de indicadores de los objetivos estratégicos. -Diagnostico interno y externo.	P H V	Planificar la estrategia de la organizaciónDeterminación de objetivos estratégicos , inductores e indicadores claves de desempeño -Planificar las iniciativas estratégicas que se requieran. -Ejecución de iniciativas estratégicas que se requieran. -Verificar el alineamiento de los objetivos estratégicos con la misión y visión de la organizaciónReformulación de objetivos estratégicos o del plan estratégico propuesto.	-Direccionamiento estratégico. -Balanced Scorecard. -Planes e inductores para el periodo correspondiente.	-Control estratégicoTodos los procesos.			
		0		la empresa.					
	ursos	Documentación		Riesgos	Controles	Indicado			
Humanos: -Gerente GeneralAsistente Adminis	strativo.	Internos: -Procedimiento de Planificación estratégica.		Maquinaria: -Falla fluido eléctricoFalla eq. Tecnológicos.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	 Índice de eficiencia e -Diagnostico situacior 			
Infraestructura: -Área física Geren -Mobiliario -Útiles de oficina	cia General.			Métodos: -Falla en elaboración de planificación estratégica.	-Capacitación de aplicación del procedimiento de planificación estratégica.				
Tecnológicos: -Equipos de comu -Software auxiliare -Equipos de comp	s.	Externo:		Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	Capacitación de estilos de vidaEstablecer en la jornada pausas y descansos cortos pero frecuentesCapacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicosCapacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.				
Proveedores: -Gestión de RR.H -Tecnologías de la comunicación. (TI	información y la	Registros: -Registro de objetivos e indicado de desempeño.	res	Materiales:					

Elaborado por: los autores

Proceso de Planificación Estratégica:

Este proceso tiene como fin determinar las acciones correctivas que ayuden a lograr los objetivos y estos conduzcan a la meta. Entre sus indicadores se encuentra el índice de eficiencia estratégica y diagnóstico situacional.

Tabla GG2

Caracterización del proceso de control estratégico

FOR-	CE-001	macadi Suternational sec		CARACTERIZAC	ZIÓN PROCESO CONTRO	L ESTRATÉGIO	co			
	Responsable - Líder de Proceso Gerente General									
	Su	pervisar la evolución de los indica	dore	Objetivo s asignados a los objetivos estraté	gicos de acuerdo a las metas plantead	as.				
				Alcance						
Este proceso	Este proceso abarca desde el registro de los indicadores planteados para cada objetivo estratégico hasta verificar la evolución del indicador de acuerdo a las metas planteadas. SIPOC									
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		Actividades	Salidas	Client	e Externo			
Interno	Externo		P	-Planificar la frecuencia de medición de indicadores y las fechas de seguimiento de los objetivos estratégicos planteados.		Interno	Externo			
-Planeamiento estratégico. -Todos los procesos. -Gestión de la calidad.	estratégicoFOR-CD-008 Informe de -Todos los Auditoría. de los procesos. -Reporte de resultado de -Gestión de la indicadores.	н	-Recepcionar la estrategia proveniente del proceso de planeamiento estratégico. -Establecer metas en coordinación con el proceso de planeamiento estratégico y demás procesos. -Seguimiento de los indicadores asignados a los objetivos estratégicos.	-Reportes de seguimiento de los indicadores de objetivos estratégicos.	Planeamiento estratégico					
		Conformidad.	v	-Verificar el cumplimiento de los indicadores en alcanzar las metas planteadas.						
			A coordinac planeamie demás pro resultados	-Tomar medidas correctivas en coordinación con el proceso de planeamiento estratégico y demás procesos cuando los resultados obtenidos de las auditorías no son favorables.						
	ursos	Documentación		Riesgos	Controles	Indicado				
Humanos: -Gerente GeneralAsistente Adminis	strativo.	Internos: -Procedimientos internos de evaluación de objetivos estratégio	cos.	Maquinaria: -Falla fluido eléctricoFalla eq. Tecnológicos.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento dei nistalaciones eléctricasCumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	-Porcentaje de Indicac en semestre actual.	lores evaluados			
Infraestructura: -Área física Gerene-Mobiliario -Útiles de oficina	cia General.			Métodos: -Falla en evaluación de objetivos estratégicos.	-Capacitación de aplicación del procedimientos internos de evaluación de objetivos estratégicos.					
Tecnológicos: -Equipos de comu- -Software auxiliare -Equipos de comp	s.	Externo:		Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida. -Establecer en la jornada pausas y descansos cortos pero frecuentes. -Capacitaciones a los trabájdores para evitar riesgo ergonomicos. -Capacitaciones a los trabájadores para un mejor desempeño.					
Proveedores: -Gestión de RR.HI -Tecnologías de la comunicación. (Ti	información y la	Registros: -Reporte de resultados de seguimiento de indicadores.		Materiales:						

Elaborado por: los autores

Proceso de Control Estratégico:

Con el proceso de control estratégico se supervisa la evolución de los indicadores, identificando cuales se cubren, y realizando acciones correctivas para los indicadores que no se logren a cubrir.

Tabla GG3

Caracterización del proceso de gestión comercial

FOR-C	GC-001	macadi	CARACTERIZACIÓN PROCESO GESTIÓN COMERCIAL						
				Responsable - Líder de Proces Jefe de Ventas Objetivo					
		Captar	clier	ates, gestionar los requerimientos d	le los mismos.				
		El proceso abarca desde la ca	ptac		to hasta la gestión del requerimiento.				
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		SIPOC Actividades	Salidas	Clier Interno	nte Externo		
			P	-Planificar la comunicación con los clientes. -Planificar la fecha de entrega del producto al cliente. -Planificar la comunicación con producción.					
-Servicio de Post- Venta.	-Cliente.	-Reporte de atención al clienteLista Requerimientos del cliente.	н	-Coordinar y generar pedidosElaborar proformaElaborar Orden de VentaElaborar Orden de VentaCoordinar fechas de entregaRegistrar las ventas realizadas por díaPromover el incremento de ventas captando la mayor cantidad de clientes.	-Orden de ventaContratoRequerimentos del cliente para prototipoProformaReportes de la evaluación de indicadores Comerciales.	-Diseño y desarrollo del producto. -Planificación y control de producción. -Finanzas. -Control Estratégico	-Cliente.		
				-Verificar la conformidad del pedido del cliente.					
			A	 Rectificación de la orden de venta. 					
Reci	irsos	Documentación		Riesgos	Controles	Indicad	lores		
Humanos: -Jefe de VentasAsistente Adminis		Internos: -Procedicmiento de elaboración d Orden de ventaProcedimiento de elaboración d ProformaProcedimiento de negociación y	le	Maquinaria: -Falla fluido eléctricoFalla eq. Tecnológicos.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	-Tasa de falla en nego -Cumplimiento de pla -Indice de crecimiento -Posicionamiento de	n de Ventas (%). o de ventas.		
Infraestructura: _Área física de Ges -Mobiliario -Útiles de oficina	nfraestructura: Area física de Gestión Comercial. Mobiliario atención al cliente. -Procedimiento de identificación d requerimientos.		de	Métodos: -Falla en negociación y atención al cliente. -Equívocos en el registro de la orden de venta. -Equívocos en el registro de la proforma.	Capacitación de aplicación del procedimiento de negociación y atención al cliente. -Capacitación de aplicación del procedimiento de elaboración de la orden de venta. -Capacitación de aplicacion del procedimiento de elaboración de procedimiento de elaboración de Proforma.				
Tecnológicos: -Equipos de comur -Software auxiliares -Equipos de compr -Sistema ERP	š.	Externo; -Estudio de investigación de mercado.		Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida. -Establecer en la jornada pausas activas. -Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. -Capacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.				
Proveedores: Logística de Entra Gestión de RR.HI -Tecnologías de la comunicación. (TI	H. información y la	Registros: -Cartera clientesReg. ContratosReg. Ventas.		Materiales:					

Elaborado por: los autores

Proceso de Gestión Comercial:

Este proceso tiene como fin la captación de clientes y gestionar los requerimientos de estos. Planifica las reuniones con el cliente, la fecha de entrega del producto con el cliente y la comunicación con producción genera el pedido a través de una orden de venta, especifica los requerimientos del cliente, verifica la conformidad del pedido, y rectifica el pedido de ser necesario. Entre sus indicadores se encuentra la tasa de falla en negociación, el % de cumplimiento de plan ventas y el % de incremento de ventas mensuales.

Tabla GG4
Caracterización del proceso de diseño y desarrollo del producto

FOR-I	DP-001	macadi Solutional soc		CARACTERIZACIÓN PROCESO DISEÑO Y DESARROLLO DEL PRODUCTO					
]	Responsable - Líder de Proceso					
				Jefe de Operaciones Objetivo					
	Crear un prod	lucto que cumpla con los requerin	nient		el diseño y el producto final satisfaga s	su necesidad.			
	Abarca de	sde la recención de los requerimie	ntos	Alcance del cliente para prototino, hasta la	a entrega del prototipo con sus especif	icaciones.			
				SIPOC					
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		Actividades	Salidas	Cliente Interno	Externo		
			P	-Planificar la elaboración de prototipo, segun requerimientos del cliente.					
			н	-Diseñar el prototipo en base a los requerimientos del cliente.	-Prototipo.	producciónControl estratégico			
-Gestión Comercial.	-Gestión Comercial.	-Requerimientos del cliente para prototipo. -Orden de venta.	v	-Verificar lo requerimientos del cliente. -Verificar la satisfacción de los clientes con respecto al diseño. -Verficación preliminar del prototipo.	- Frototipo Especifiación del producto y de la producción Reportes de la evaluación de indicadores de Diseño y Desarrollo del Producto.		-Cliente		
			A	-Rectificación de requerimientos del cliente.					
Humanos:	ursos	Documentación Internos:		Riesgos Maquinaria:	-Cumplimiento del plan de	Indicado -Tasa de falla en elabo			
-Jefe de Operacion -Coordinador Logi		-Procedimiento de elaboración de Prototipo. - Procedimiento de registro de nuevos productos.	e	-Falla fluido eléctrico. -Falla eq. Tecnológicos.	mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	prototipo(%)Tiempo promedio en prototiposÍndice de nuevos pro	elaboración de		
Infraestructura: _Área física para D de prototipoMobiliario -Útiles de oficina	Diseño y elaboración			Métodos: -Falla en el registro de nuevos productos Falla en diseño de prototipo.	-Capacitación de ejecución del procedimiento de registro de nuevos productos. -Capacitación de aplicación del procedimiento de elaboración de prototipo.				
Tecnológicos: -Equipos de comu -Software auxiliare -Equipos de comp -Sistema ERP	s.	Externo: -Estudio de investigación de nue tecnologías en termas.	/as	Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida. -Establecer en la jornada pausas activas. -Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. -Capacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.				
Proveedores: Logística de Entra -Gestión de RR.Hl -Tecnologías de la comunicación. (TI	H. información y la	Registros: -Registro de nuevos productosRegistro de cambios de requerimientos.		Materiales:					

Elaborado por: los autores

Proceso de Diseño y Desarrollo del Producto:

Es el proceso encargado de crear un producto que cumpla con los requerimientos del cliente, asegurando de que el diseño y el producto final satisfaga su necesidad. Para ello, planificar la elaboración de prototipo, según requerimientos del cliente. Y se produce en operaciones, verifica que los requisitos sean cumplidos y realiza las acciones correctivas necesarias para cubrir los requisitos. Sus principales indicadores son la tasa de falla en elaboración de prototipo (%) y tiempo promedio en elaboración de prototipos.

Tabla GG5

Caracterización del proceso de planificación y control de la producción

FOR-PC-001	FOR-PC-001 macadi CARACTERIZACIÓN PROCESO PLANIFICACIÓN PRODUCCIÓN							
		Responsable - Líder de Proceso						
		Jefe de Operaciones Objetivo						
	Planificar la producción de acue	erdo a la orden de venta, solicitar lo necesario pa	ara cumplir con la venta y asegurarla.					
		Alcance						
	Desde recepción de	orden de venta hasta asegurar el cumplimiento de	e la orden de producción.					
Proveedor		SIPOC		Cliente				
Interno Exte	rno Entradas	Actividades	Salidas	Interno Externo				
		Planificar los recursos necesarios a utilizar. Planificar la fecha de entrega del lote de produccion.						
-Gestión ComercialLogística de entradaDiseño y desarrollo del producto.	-Orden de ventaBase de datos (stock insumos)Especificaciones del producto y de la producción.	-Elaborar orden de produccionSolicitar muteriales e insumos necesarios para la produccion. H. Flaborar el plan de produccionElaborar el formato de fechas a cumplir el procesos de produccionCoordinar fechas de entrega.	-Orden de produccion. -Reportes de la evaluación de indicadores de Planificación y Control de Producción	-ProducciónLogistica de entradaLogistica de salidaControl estratégico.				
		-Verificar la ejecución del pdp dentro V las fechas establecidas para la producción.						
		A -Asegurar la entrega de la orden de produccion.	,					
Recursos	Documentación	Riesgos	Controles	Indicadores				
<u>lumanos:</u> Jefe de Operaciones. Assistente de Operaciones.	Internos: - Procedimiento de elaboración de Order Producción.	-Falla eq. Tecnológicos.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	-Cumplimiento de Plan de prod. (%) -Tiempo promedio de planificación -Tasa de falla en planificación (%) -Utilización de capacidad.(HH) -Utilización de capcaidad.(MP) -Porcentaje de productos				
nfraestructura: Área física PCP Mobiliario Útiles de oficina		Métodos: -Riesgo de elaboracion de Orden de Producción.	-Capacitación de aplicación del procedimiento de elaboración de Orden de Producción.	defectuosos.(%)				
Proveedores: Almacén RR.HH. Tecnologías de la información y la comunicación. (ПС)	Externo:	Mano de obra: -Ausentismo laboral. -Riesgo ergonómico. - Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida. -Establecer en la jornada pausas activas. -Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. -Capacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.					
Tecnológicos; - Equipos de comunicación Software auxiliares Equipos de computo - Sistema ERP	Registros: -Registro de cumplimiento de Orden de Producción.	Materiales:	,,					

Elaborado por: los autores

Proceso de Planificación y Control de la Producción:

El encargado de planificar la producción de acuerdo con la orden de venta, solicitar lo necesario para cumplir con la venta y asegurarla. Aquí, planificar los recursos necesarios a utilizar y planificar la fecha de entrega del lote de producción. Calcula la cantidad de materia prima y horas (hombre y máquina) necesarias para cubrir el pedido y lanzar una orden de producción, verifica la disponibilidad de estos recursos. Un indicador asociado es cumplimiento de Plan de prod. (%).

Tabla GG6

Caracterización del proceso de logística de entrada

	LG-002	macadi		CARACTERIZACIÓN PROCESO LOGÍSTICA DE ENTRADA								
				Responsable - Líder de Proces Coordinador Logístico	0							
		AL		Objetivo	fin de cumplir todos los procesos.							
				Alcance								
	El procesabarca desde la recepción de orden de compra hasta la recepción y distribución de insumos a los áreas correspondientes. SIPOC											
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		Actividades	Salidas	Cliente Interno	Externo					
			P	-Planificar la recepción de materiales e insumos.								
-Compras . -Planificación y contol de Producción.	Planificación y ontol de externoOrde -Fich	-Orden Compra -Orden Prodrucción -Materiales e insuenos -Ficha especificaciones	н	-Recepcionar la materia prima de los proveedores, almacenamiento de materia prima. -Trasladar los materiales al almaceń. -Abastecer de materia prima al proceso productivo. -Elaborar guía de entrega de materiales. -Actualizar stock.	- Solicitud de compra - Guía entrega de Productos, -Base de datos (Stock de insumos) Materiales e insumos Reportes de evaluación de indicadorse de Logistica de	-ComprasProducciónPlanificación y Control de Producción -Procesos Solicitantes.						
		técnicas.	v	-Verificar la calidad de los materiales, la cantidad de materia prima. -Verificar el flujo de salida de materia prima.	entradaReporte de Inventarios.	-Control Estratégico. -Finanzas						
			A	-Devolución de materia prima dañada. -Devolución de materia prima rechazada en planta.								
Humanos:	ursos	Documentación Internos:		Riesgos Maguinaria:	-Cumplimiento del plan de	-Tasa falla de recep. de						
- Coordinador Log -Asistente Logítico		-Procedimiento de recepción de materiales e insumos. -Procedimiento de abastacimiento materiales e insumos. -Procedimiento de almacenamien de materiales e insumos.		-Falla fluido eléctrico -Falla equipo Tecnológicos. -Falla equipo almacén.	mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de carritos de trasporte manual.	-Tasa falla de entre. de -Rotación de inventario	materiales (%)					
Infraestructura: _Área física Logíst -Mobiliario -Útiles de oficina	tica de Entrada.			Métodos: -Inadecuada recepción de materiales e insumos Inadecuado abastecimiento de materiales o insumosInadecuado abastecimiento de materiales o insumos.	Capacitación de aplicación de procedimiento de recepción de materiales e insumos. Capacitación de aplicación de procedimiento de abastecimiento de materiales e insumos. Capacitación de aplicación de procedimiento de almacenamiento de materiales e insumos.							
Tecnológicos; -Equipos de comu- -Software auxiliar- -Equipos de comp -Sistema ERP	s.	Externo: -Ficha especificaciones técnicas		Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	Capacitación de estilos de vida. Establecer en la jornada puasa y descansos cortos pero frecuentes. Capacitaciones a los trabajdores, para evitar riesgo ergonomicos. Capacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño. Verificar las herramientas adecuadas para el puesto de trabajo y conservarias en buenas condiciones y sui desperfectos							
Proveedores: -Logística de entra -Gestión de RR.HI -Tecnologías de la comunicación. (TI	H. información y la	Registros: -Reg. Entrega de materiales e insumosReg. Recepción de materiales e insumos.		Materiales: -Materiales e insumos en mal estado.	- Verificar estado de materiales e insumos.							

Elaborado por: los autores

Proceso de Logística de Entrada:

Este proceso se encarga de abastecer oportunamente materiales e insumos a todas las áreas a fin de cumplir todos los procesos. Planifica la recepción de los insumos y la materia prima Tiempo promedio de almacenamiento es un indicador empleado en el proceso.

Tabla GG7

Caracterización del proceso de corte

FOR-PD-003 macao				macadi Juternational 250 CARACTERIZACIÓN DE PROCESO CORTE						
			R	desponsable - Líder de Proceso Jefe de Operaciones						
		Cortar adecuadamente	las	Objetivo piezas solicitadas según las espec	ificaciones del producto.					
				Alcance						
		Desde la recepción de planc	has	de acero hasta la entrega de las pie	ezas cortadas según prototipo.					
Prove Interno	eedor Externo	Entradas		Actividades	Salidas	Cliento Interno	e Externo			
			P	-Planificar medidas de las piezas de acuerdo a prototipo. -Planificar la recepción de materia prima.						
-Logistica de Entrada. -Planificacion y		-Materiales e insumosOrden de Produccion.	н	-Corte de planchas de acero de acuerdo a las especificaciones del producto. - Elaborar Ficha de Producción - Corte.						
control de Producción. - Diseño y desarrollo del producto.		-Especifiación del producto y de la producción. -Guía de entrega de Productos.	v	-Verificar las piezas obtenidas para el siguiente proceso de acuerdo a los estandares de calidad necesarios según especificaciones del producto. -Verificar guía de entrega de productos.	Fiezas cortadas. Ficha de Producción-Corte.	-Habilitado de piezas.				
			A	-Rectificar las piezas con falla de acuerdo a especificaciones del producto.						
Humanos:	ursos	Documentación Internos:		Riesgos Maquinaria:	-Cumplimiento del plan de	-Eficiencia.	res			
-Jefe de Operacione -Asistente de Opera -Operarios.		-Procedimientos de Corte.		-Falla fluido eléctrico. -Falla equipos tecnológicos -Falla máquina de corte.	mantenimiento de instalaciones eléctricasCumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológicoCumplimiento de equipos tecnológicoCumplimiento del plan de mantenimiento de maquinaria de corte.	-EficaciaProductiviadIndice de planes de c cumplidos.	corte			
Infraestructura: _Área física Corte -Mobiliario -Útiles de oficina				Métodos: -Riesgo de falla en corte - Falla en eleccion de especificaciones del producto y de producción.	-Capacitación de aplicación de procedimiento de corteCapacitación de corte a realizar.					
Tecnológicos: -Equipos de comur -Software auxiliare -Equipos de compu -Sistema ERP		Externo: -Manual de maquina de corte.		Mano de obra: -Ausentismo laboral. -Riesgo regonómico y de puesto de trabajo. -Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	Capacitación de estilos de vidaEstablecer en la jornada pausas activasCapacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicosCapacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeñoVerificar las herramientas adecuadas para el puesto de trabajo y conservarlas en buenas condiciones y sin desperfectos					
Proveedores: -Logística de entrac -Gestión de RR.HE -Tecnologías de la comunicación. (TIO	I. información y la	Registros: -Registro de avance diario- área corte.		Materiales: -Material a cortar en mal estado	- Verificar estado de materiales a cortar.					

Elaborado por: los autores

Proceso de Corte:

Se encarga de cortar adecuadamente las piezas solicitadas según las especificaciones del producto. Planificar medidas de las piezas de acuerdo a prototipo y corta las planchas de acero de acuerdo a las especificaciones del productor. Como en todos los procesos productivos, tiene indicadores de productividad, eficiencia y eficacia.

Tabla GG8

Caracterización del proceso de habilitado de piezas

FOR-P	PD-004	macadi		CARACTERIZACI	ÓN DE PROCESO HABIL	ITADO DE PIEZAS				
		CHICAGO SE]	Responsable - Líder de Proceso Jefe de Operaciones						
		D C 11 125 1 1 1 1		Objetivo	ontinuar con el proceso productivo.					
		Realizar el nabilitado de las piez	as c	Alcance	ontinuar con ei proceso productivo.					
Desde la recepcion de piezas cortadas hasta la entrega de piezas habilitadas para su soldadura.										
Prove		Entradas		SIPOC Actividades	Salidas	Cliente				
Interno	Externo		P	-Planificar las operaciones necesarias para el habilitado de las piezas de acuerdo a las especificaciones del producto. -Planificar recepción de piezas cortadas.		Interno Externo				
-Corte -Logistica de Entrada -Planificación y		-Materiales e insumosOrden de Produccion -Especifiación del producto y	н	-Perforar, rolar, troquelar o repujar las piezas segun lo requiera la pieza. - Elaborar Ficha de Producción- Habilitado de piezas.	-Piczas habilitadas. -Ficha de Producción-Habilitado	- Soldadura				
Producción - Diseño y desrrollo del producto.	de de Producción - Pic de la producción. -Ficha de Producción-Corte -Piezas cortadas V	-Verificar las partes obtenidas para el siguiente proceso de acuerdo a los estandares de calidad necesarios según especificaciones del producto. -Verificar Ficha de Producción- Corte.	de piezas.	Joana						
			A	-Rectificación de piezas habilitadas.						
Recu Humanos:	irsos	Documentación Internos:		Riesgos Maquinaria:	-Cumplimiento del plan de	-Eficiencia.				
-Jefe de Operacione -Asistente de Opera -Operarios.		-Procedimientos de perforado de piezas. -Procedimiento de troquelado de piezas. -Procedimiento de rolado de piez -Procedimiento de repujado de piezas.		-Falla fluido eléctrico. -Falla equipos tecnológicos -Falla máquinas de costura.	mantenimiento de instalaciones eléctricas Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico Cumplimiento del plan de mantenimiento del plan de mantenimiento del maquinaria de costura.	-Eficacia. -Productiviad.				
<u>Infraestructura:</u> _Area física Habilita -Mobiliario -Útiles de oficina	ido de piezas.			Métodos: -Riesgo de falla en perforado de pieza. -Riesgo de falla en troquelado de pieza. -Riesgo de falla en rolado de pieza. -Riesgo de falla en rolado de pieza. -Riesgo de falla en repujado de pieza. - Faila en elección de especificaciones del producto y de producto y de producto y de productión.	-Capacitación de aplicación de procedimiento de perforado de piezasCapacitación de aplicación de prodecimiento de troquelado de piezasCapacitación de aplicación de prodecimiento de rolado de piezasCapacitación de aplicación de prodecimiento de rolado de piezasCapacitación de aplicación de prodecimiento de repujado de piezas.					
Tecnológicos: -Equipos de comun -Software auxiliares -Equipos de compu -Sistema ERP		Externo:		de producción. Mamo de obra: -Ausentismo laboral. -Riesgo ergonómico y de puesto de trabajo. - Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vidaEstablecer en la jornada pausas activasCapacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicosCapacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeñoVerificar las herramientas adecuadas para el puesto de trabajo y conservarlas en buenas condiciones y sin desperfectos					
Proveedores: -Logística de entrad -Gestión de RR.HH -Tecnologías de la i comunicación. (TIC	I. información y la	Registros: -Registro de avance diario- Habilitado de piezas.		Materiales: -Piezas en mal estado.	- Verificar estado de piezas.					

Elaborado por: los autores

Proceso de Habilitado de Piezas:

Es el proceso cuyo fin es realizar el habilitado de las piezas con las medidas adecuadas para continuar con el proceso productivo. Planifica las operaciones necesarias para el habilitado de las piezas de acuerdo a las especificaciones del producto. Perforar, rolar, troquelar o repujar las piezas según lo requiera la pieza y elabora la Ficha de Producción-Habilitado de piezas.

Tabla GG9

Caracterización del proceso de soldadura

FOR-PI	D-005	macadi International sac		CARACTERIZACIÓN DE PROCESO SOLDADURA						
		S THE PROPERTY SEE	Resp	onsable - Líder de Proceso	le Proceso					
				Jefe de Operaciones						
	Poolimer	le correcte coldedure de les nieres	poro un	Objetivo	asi poder cotinuar con el proceso pro	duotivo				
	rectinati i	ar correcta somadara de als piezas	puru un	Alconos	asi podei comida con el proceso pro	ductivo.				
		Desde la recepción	de pieza	as habilitadas hasta la entrega d	de partes ya soldadas.					
Provee	edor	Entradas		SIPOC	Salidas	Client	e			
Interno	Externo	Entradas	Di	Actividades	Sandas	Interno	Externo			
			P nec sok esp -Pla	mificar las operaciones esarias para la correcta dadura de las partes segun ecificaciones del producto. mificar recepción de piezas ilitadas.						
-Habilitado de piezas. -Logistica de Entrada -Planificación y		-Materiales e insumosOrden de ProduccionEspecifiación del producto y	H seg pro - El	ldar las partes de la terma un específicaciones del ducto y de la producción. aborar Ficha de Producción- dadura.	-Partes soldadas.	- Enlozado y				
-Pranticación y control de Producción - Diseño y destrollo del producto.		de la producciónFicha de Producción- Habilitado de piezasPiezas habilitadas	-Ficha de Producción- Habilitado de piezas. -Piezas habilitadas V	para acu V cali esp -Ve	rificar las partes obtenidas a el siguiente proceso de erdo a los estandares de dad necesarios según ecificaciones del producto. rificar Ficha de Producción- pilitado de piezas.	-Ficha de Producción-Soldadura.	pintado.			
				ectificación de partes dadas.						
Recur	sos	Documentación		Riesgos	Controles	Indicado	res			
<u>Humanos:</u> Jefe de Operaciones Asistente de Operac Operarios.		Internos: -Procedimientos de soldadura de piezas	-Fa	quinaria: lla fluido eléctrico. lla equipos tecnológicos lla máquinas de costura.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de instalaciones eléctricasCumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico Cumplimiento del plan de mantenimiento del mantenimiento del mantenimiento del plan de mantenimiento del mantenimiento de costura.	-Eficiencia. -Eficacia. -Productiviad.				
infraestructura: Área física Soldadui Mobiliario Útiles de oficina	ra.		-Rie piez - Fa esp		-Capacitación de aplicación de procedimiento de soldadura de piezas.					
<u>Fecnológicos:</u> Equipos de comunic Software auxiliares. Equipos de compute Sistema ERP		Externo:	Mar -Au -Rid de t - Er	no de obra: sentismo laboral.	Capacitación de estilos de vida. Establecer en la jornada pausas activas. Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. Capacitaciones a los trabajdores para un mejor desempeño. Verificar las herramientas adecuadas para el puesto de trabajo y conservarlas en buenas condiciones y sin desperfetos					
Proveedores: Logística de entrada Gestión de RR.HH. Tecnologías de la in comunicación. (TIC)	formación y la	Registros: -Registro de avance diario- Soldadura.		<u>teriale</u> s: ezas en mal estado.	- Verificar estado de piezas.					

Elaborado por: los autores

Proceso de Soldadura:

Este proceso se encarga de realizar la correcta soldadura de las piezas para un buen acabado del producto y así poder continuar con el proceso productivo. Planifica las operaciones necesarias para la correcta soldadura de las partes de la terma según especificaciones del producto. Luego, verifica las partes obtenidas para el siguiente proceso de acuerdo con los estándares de calidad necesarios según especificaciones del producto.

Tabla GG10

Caracterización del proceso de enlozado y pintado **m**acadi CARACTERIZACIÓN DE PROCESO ENLOZADO Y PINTADO ...aricar la recepción de insumos necesarios para la realización del proceso.
-Planificar las cantidades a trabajar segun capacidad de las inas y de los homos.
Planificar recepción de la ladadas. -Enlozar y pintar las partes del rpoducto segun espeficicacion del producto y de la -Soldadura.
-Logistica de
Entrada
-Planificación y
control de
Producción
- Diseño y
desrrollo del
producto. -Orden de Producción.
-Especifiación del produc de la producción.
-Ficha de Producción-Soldadura. produccción. - Elaborar Ficha de Producción Enlozado y pintado. -Partes enlozadas y pintadas. -Ficha de Producción-Enlozado y -Verificar las partes obtenidas para el siguiente proceso de acuerdo a los estandares de acuerdo a los estandares de calidad necesarios según especificaciones del producto. Verificar Ficha de Producción inlozado y pintado Maqunaria:
-Falla fluido eléctrico.
-Falla equipos tecnole
-Falla máquinas de co -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos enológico. Cumplimiento del plan de <u>Infraestructura:</u> -Área física de Enlozado y Pintado -Mobiliario Capacitación de aplicación de procedimiento de enlozado de -Riesgo de falla en enlozado de tanque. -Riesgo de falla en pintado de Útiles de oficina fundas de tanque.

- Falla en elección de especificaciones del producto Mano de obra:

-Ausentismo laboral.

-Riesgo ergonómico
de trabajo. activas.

-Capacitaciones a los trabajdores
para evitar riesgo ergonomicos.

-Capacitaciones a los trabajadores
para un mejor desempeño.

-Verificar las herramientas ue trabajo. - Errores del equipo de trabajo

or falta de capacitación.

Materiales:
-Partes de la terma en mal

Elaborado por: los autores

-Equipos de computo -Sistema ERP

Proceso de Enlozado y Pintado:

Registros:
-Registro de avance diario- Enlozado

Es aquel proceso que, realiza el correcto enlozado y pintado de las partes de la terma para un buen acabado y diseño del producto. Enloza y pinta las partes de la terma según especificaciones del producto y de la producción. También, elaborar Ficha de Producción-Enlozado. Como en todos los procesos productivos, tiene indicadores de productividad, eficiencia y eficacia.

decuadas para el puesto de trabajo conservarlas en buenas ondiciones y sin desperfectos

Tabla GG11 Caracterización del proceso de ensamblaje



Elaborado por: los autores

Proceso de Ensamblaje

Aquí, se realiza un correcto ensamblaje de la terma cumpliendo las especificaciones del producto y de la producción, para obtener el producto terminado. Verifica el estado del producto terminado y entregar de acuerdo con las especificaciones del cliente y a los estándares estipulados por el cliente.

Tabla GG12

Caracterización del proceso de empaquetado y encajonado **m**acadi CARACTERIZACIÓN DE PROCESO EMPAQUETADO Y ENCAJONADO FOR-PD-008 Realizar un correcto acondicionado del producto en etiquetas y corrguado para luego poder ser distribuido. Planificar la entrega de insumo electricos necesarios para la realización del proceso. -Planificar recepción del producto terminado. -Empaquetar y Encajonar la terma eléctrica en el corrugado correcto segun su gramaje. - Elaborar Ficha de Producción Empaquetado y encajonado. -Ensamblaje.
-Logistica de
Entrada
-Planificación y
control de
Producción
- Diseño y
desrrollo del
producto. -Materiales e insumos. -Orden de Produccion. -Especifiación del producto y -Producto encajonado. -Ficha de Producción-Empaquetado y encajonado. de la producción.
-Ficha de Producción-Ensamblaje.
-Producto terminado. Logistica de salida -Verificación del producto terminado y encajonado, entregar de acuerdo a las especificaciones del cliente y a los estándares estipulados por e

		Empaquetado y encajonado.		1	
	A	-Rectificación del empaquetado y encajonado de la terma.			
Recursos	Documentación	Riesgos	Controles	Indicado	
Humanos:	Internos:	Maquinaria:	-Cumplimiento del plan de	-Eficiencia	res
-Jefe de Operaciones.	-Procedimientos de empaquetado de		mantenimiento de instalaciones	-Eficacia.	
-Asistente de Operaciones.	la terma.	-Falla equipos tecnológicos	eléctricas	-Encacia. -Productiviad	
-Asistente de Operaciones. -Operarios.	-Procedimiento de encajonado de la		-Cumplimiento del plan de	-Floductivad.	
-Operarios.		-rana maquinas de costura.			
	terma.		mantenimiento de equipos tecnológico.		
			- Cumplimiento del plan de		
			mantenimiento de maquinaria de		
			costura.		
Infraestructura:		Métodos:	-Capacitación de aplicación de		
-Área física de empaquetado y		-Riesgo de falla en empaquetado	procedimiento de empaquetado de la		
encajonado.		de la terma.	terma.		
-Mobiliario		-Riesgo de falla en encajonado	-Capacitación de aplicación de		
-Útiles de oficina		de la terma.	procedimiento de encajonadode la		
		 Falla en elección de 	terma.		
		especificaciones del producto y	-Capacitación de aplicación de		
		de producción.	procedimiento de ensamblaje de		
			terma.		
	Externo:	Mano de obra:	-Capacitación de estilos de vida.		
		-Ausentismo laboral.	-Establecer en la jornada pausas		
		-Riesgo ergonómico y de puesto	activas.		
Tecnológicos:		de trabajo.	-Capacitaciones a los trabajdores		
		- Errores del equipo de trabajo	para evitar riesgo ergonomicos.		
-Equipos de comunicación. -Software auxiliares		por falta de capacitación.	-Capacitaciones a los trabajadores		
			para un mejor desempeño.		
-Equipos de computo			-Verificar las herramientas		
-Sistema ERP			adecuadas para el puesto de trabajo		
			y conservarlas en buenas		
			condiciones y sin desperfectos		
Proveedores:	Registros:	Materiales:	- Verificar estado de la terma	i	
-Logística de entrada.	-Registro de avance diario-	-Terma eléctrica en mal estado.	eléctrica.		
-Gestión de RR.HH.	Empaquetado y encajonado.			i	
-Tecnologías de la información y la				i	
comunicación. (TIC)(Externo)				i	
			· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		

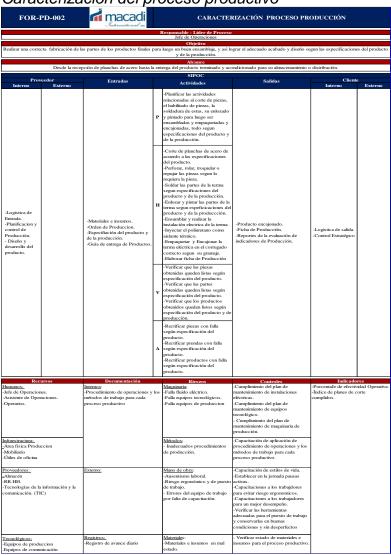
Elaborado por: los autores

Proceso de Empaquetado y Encajonado

Este proceso se ocupa de Realizar un correcto acondicionado del producto en etiquetas y corrugado para luego poder ser distribuido. Verifica que el producto terminado y encajonado, se encuentre de acuerdo con las especificaciones del cliente y a los estándares estipulados por el cliente. Como en todos los procesos productivos, tiene indicadores de productividad, eficiencia y eficacia.

Tabla GG13

Caracterización del proceso productivo



Elaborado por: los autores

Tabla GG14

Caracterización del proceso de logística de salida

	LG-003	macadi Softenational rec		CARACTERIZACIÓN PROCESO LOGÍSTICA DE SALIDA					
			1	Responsable - Líder de Proceso Coordinador Logístico					
				Objetivo Coordinator Logistico					
		Preparar la	merc	caderia para distribuirla con efectiv	vadad al cliente.				
		Desde la rec	enci	Alcance on del producto hasta la entrega o	nortuna al cliente				
		Desde a ree	срел	SIPOC	portuni il ciicine				
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		Actividades	Salidas	Client Interno	e Externo		
IIICT NO	Externo		Р	-Planificar la recepción de los productos terminados. -Planificar el entrega de los productos para el distribuidor.		Incrito	2 ACT III		
-ProducciónPlanificación y Control de la Producción.		-Producto encajonado, -Ficha de Producción- Empaquetado y encajonadoOrden Producción.	н	-Almacenar los productos terminados en óptimas condiciones Trashadar las cajas de productos terminados a la zona de distribución Coordinar el envío de productos terminados con transporte Coordinar el envío de los pedidos con los cilentes Elaborar ficha de conformidad de entrega.	-Ficha conformidad de entregaGuía de entrega de productos terminadosMercaderíaReportes de la evaluación de indicadorse de Logistica de Salida.	-Post-Venta. -Control Estratégico.	-Cliente		
			v	-Verificar la conformidad de entrega de los pedidos. -Verificar el inventario de productos terminados en los almacenes. -Verificar Ficha de Producción- Empaquetado y encajonado.	and a supplied to the supplied				
			A	-Devolución de productos terminados en mal estado. -Evaluar la responsabilidad de la disconformidad del envío del producto.					
Humanos:	ursos	Documentación Internos:		Riesgos Maquinaria:	-Cumplimiento del plan de	Indicado -Tasa falla de despaci	res no (%)		
-Coordinador Logi -Asistente Logístic		-Procedimiento de entrega de productos terminados. -Procedimiento de recepción de productos terminados. -Procedimiento de almacenamien de productos terminados.	nto	-Falla fluido eléctrico -Falla equipo Tecnológicos. -Falla equipo almacén.	mantenimiento de instalaciones eléctricasCumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológicoCumplimiento del plan de mantenimiento de carritos de mantenimiento de carritos de trasporte manual.	-Tiempo prom. de de -Porcentaje de cumpli pedidos a despachar.	spacho.		
Infraestructura: -Área física de Log -Mobiliario -Útiles de oficina	gística de Salida.			Métodos: -Inadecuada recepción de Productos terminados Inadecuada entrega de Entrega de productos terminadosInadecuado almacenamiento de productos terminados.	Capacitación de aplicación de procedimiento de recepción de produtos terminados. -Capacitación de aplicación de procedimiento de entrega de productos terminados. -Capacitación de aplicacion de procedimiento de almacenamiento de productos terminados.				
Tecnológicos: -Equipos de comur- -Software auxiliare: -Equipos de comp- -Sistema ERP	s.	Externo:		Mano, de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. Capacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño. Vertificar las herramientas adecuadas para el puesto de trabajo y conservarlas en buenas condiciones y sin desperfectos				
Proveedores: -Logística EntradaGestión de RR.HI -Tecnologías de la comunicación. (TI	H. información y la	Registros: -Reg. Entrega de productos terminadosReg. Recepción de productos terminados.		Materiales: -Cajas de almacenamiento en mal estado	Verificar estado de las cajas donde se almacenan los productos terminados.				

Elaborado por: los autores

Proceso de Logística de Salida:

Se encarga de preparar la mercadería para distribuirla con efectividad al cliente. Entre sus principales indicadores se encuentra el Porcentaje de cumplimiento de pedidos diarios a despachar.

Tabla GG15

Caracterización del proceso de servicio postventa

	SV-001	macadi		caracterizaci	IÓN PROCESO SERVICIO	D DE POST-VENTA	
				Responsable - Líder de Proceso Jefe de Ventas			
		Brindar una atencion adecuada	v pe	Objetivo rsonalizada a los clientes luego del	envio de productos, fidelizandolos.		
			<i>J</i> 1	Alcance			
	El proc	ceso abarca desde la recepcion de	la m		ta lograr la retroalimentacion de infor	nacion.	
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		SIPOC Actividades	Salidas	Cliente Interno E:	xterno
			P	-Planificar el servicio de atención al cliente. -Recepcionar la ficha de conformidad de entrega.			
- Logística de Salida	-Cliente	-Ficha de conformidad de entrega. -Información de consultas o quejas del cliente.	н	-Atender al clienteCommicación con los clientes potenciales de la empresa para obtener la información de la llegada de pedidos a los clientesCommicación con los clientes para pedir información de nuevos diseños que se deben producirIdentificar posibles mejoras en el producto.	- Reporte de atención al cliente. -Reportes de la evaluación de indicadores de Servicio de Psot- Venta.	-Gestión Comercial. -Control Estratégico	
		V a	-Verificar la conformidad de la atención de los requerimientos del cliente.				
			A	Brindar la solución de los requerimientos insatisfechos de los clientes. Elaborar reporte de atención al cliente			
Reci	ursos	Documentación		Riesgos	Controles	Indicadores	(01)
Humanos: -Jefe de Ventas. -Coordinador de S	ervicio al Cliente.	Internos: -Procedimiento de elaboración reporte de atención al cliente.	de	Maquinaria: -Falla fluido eléctricoFalla eq. Tecnológicos.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	- Índice de clientes satisfect - Tasa de reclamos de cliente -Percepción del cliente. -Porcentaje de cumplimiente planes de diferenciación cul	es (%).
nfraestructura: Área física Atenci Mobiliario Útiles de oficina	ón al cliente.			Métodos: -Falla en elaboración de reporte de atención al cliente. -Falla en negociacion post venta.	-Capacitación de aplicación del procedimiento de elaboración de reporte de atención al cliente. -Capacitación de negociación post venta.		
Fecnológicos: Equipos de comur Software auxiliare: Equipos de compr Sistema ERP	s.	Externo:		Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	Capacitación de estilos de vidaEstablecer en la jornada pausas y descansos cortos pero frecuentesCapacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicosCapacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.		
Proveedores: -Logística EntradaGestión de RR.HI -Tecnologías de la comunicación. (TI	H. información y la	Registros: -Registro de Satisfacción del clie	ente	Materiales:			

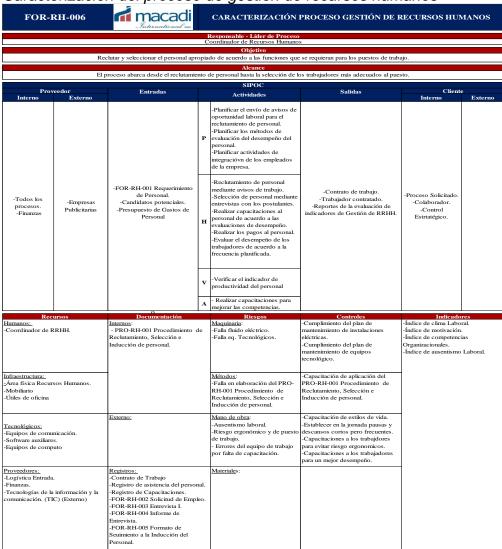
Elaborado por: los autores

Proceso de Servicio postventa:

Finalmente, Servicio postventa se ocupa de brindar una atención adecuada y personalizada a los clientes luego del envió de productos, fidelizándolos. Un indicador manejado aquí es índice satisfacción del cliente (%).

Tabla GG16

Caracterización del proceso de gestión de recursos humanos



Elaborado por: los autores

Proceso de Gestión de Recursos Humanos:

Gestión de Recursos Humanos tiene como objetivo captar y reclutar al personal apropiado de acuerdo con el puesto.

Tabla GG17

Caracterización del proceso de finanzas

	FI-001	macadi Suternational 250		CARACTERIZACIÓN PROCESO FINANZAS							
				Responsable - Líder de Proceso ordinador de Contabilidad y Finanz							
				Objetivo							
	Administrar efectivamente el dinero para maximizar las utilidades de la empresa.										
				Alcance							
		Desde la planificación de presupu	esto	s de venta y gastos hasta la entrega	a de informes contables a la empresa.						
				SIPOC							
Prov Interno	eedor Externo	Entradas		Actividades	Salidas	Cliento Interno	Externo				
-Gestión			Р	-Planificar los presupuestos de gastos en coordinación con el proceso de Gerencia y compras. -Coordinar las fechas de pago de deudas, y tributos por pagar. -Realizar informes contables, y estados financieros. -Tomar decisiones sobre							
ComercialComprasLogistica de entrada.	reialContrato orasOrden de venta. ca de -Orden de Compr	-Contrato -Orden de ventaOrden de CompraReporte de Iventarios.	v	inversiones y financiamiento. -Verificar el cumplimiento de los presupuestos planificados para venta y gastoVerificar la evolución de los indicadores de acuerdo a los objetivos, variación de utilidades e ingresos por ventas netas.	-Reportes de la evaluación de indicadores financieros. -Presupuesto de Gastos -Presupuesto de gastos de personal.	-Control estratégico. -Compras -Gestión de recursos humanos					
			A	-Tomar medidas correctivas en coordinación con la gerencia cuando los resultados no son los esperados							
	ursos	Documentación		Riesgos	Controles	Indicado	res				
<u>Humanos:</u> -Coordinador de C Finanzas.	Contabilidad y	Internos: -Procedimiento de evaluación de Indicadores FinancierosProcedimiento de Pagos Oportunos.	÷	Maquinaria: -Falla fluido eléctricoFalla eq. Tecnológicos.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	-%ROE					
Infraestructura: _Área física de Co FinanzasMobiliario -Útiles de oficina	ntabilidad y			Métodos: -Falla en elaboración de Procedimiento de evaluación de Indicadores Financieros Falla en elaboración de Procedimiento de Pagos Oportunos	-Capacitación de aplicación del Procedimiento de evaluación de Indicadores Financieros. -Capacitación de aplicación del Procedimiento de Pagos Oportunos.						
Tecnológicos: -Equipos de comu -Software auxiliare -Equipos de comp	s.	Externo:		Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida. -Establecer en la jornada pausas y descansos cortos pero frecuentes. -Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. -Capacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.						
Proveedores: -Logística Entrada -FinanzasTecnologías de la comunicación. (TI	información y la	Registros: -Reporte de evaluación de IndicadoresFormato de estados Financieros	i.	Materiales:							

Elaborado por: los autores

Proceso de Finanzas:

Finanzas busca administrar efectivamente el dinero para maximizar las utilidades de la empresa.

Tabla GG18

Caracterización del proceso de compras

FOR-O	CO-004	macadi International 550		CARACTERIZACIÓN PROCESO COMPRAS					
]	Responsable - Líder de Proceso					
				Jefe Administrativo					
	C	omprar los materiales necesarios al	mor	Objetivo	mientos para las ordenes de produccio	Sn.			
		omprai ios materiales necesarios ai	mei	-	mientos para las ordenes de producer	JII.			
F	nmassa consiste	en la compra de materia prima y ab	arca	Alcance	equerimiento de materiales hasta la co	mnra de los recursos			
	proceso consiste (en ar compia de materia prima y ao	aica	SIPOC	equeramento de materiales nasta a con	inpra de los recursos.			
Prov	eedor	Entradas		Actividades	Salidas	Cliente	e		
Interno	Externo			Actividades		Interno	Externo		
-Finanzas -Logística de Entrada.	-Proveedor.	-Solicitud de Compra. -Presupuesto de gastos -Facturas. -Cotización de proveedores.	Н	-Evaluar a los proveedores mediante cotizaciones y la calidad de materialesPlanificar las fechas de envío de materiales a la planta de producciónComprar la materia prima de los proveedoresRecibir las boletas por cada compra de materiales y enviar dicha boleta a almacénEnvío de materia prima al almacén, para su ingreso.	-Orden de compra. -Reportes de la evaluación de indicadores de Compras.	-Logistica de entrada. -Finanzas. -Control Estratégico.			
			v	-Verificar la conformidad de la compra realizada. (Precio, cantidad)					
			A	se encontrara discrepancias.					
Rec	ursos	Documentación		Riesgos	Controles	Indicado	res		
<u>Iumanos:</u> Jefe Administrativ	0.	Internos: - PRO-CO-001 Procedimiento Gestión de Compras	de	Maquinaria: -Falla fluido eléctricoFalla eq. Tecnológicos.	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de instalaciones eléctricasCumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	-Cumplimiento de co programadas -Porcentaje de reducc unitarios.			
nfraestructura: Área física de Co: Mobiliario Útiles de oficina	mpras.			Métodos: -Falla en elaboración de PRO-CO-001 Procedimiento de Compras.	-Capacitación de aplicación de PRO- CO-001 Procedimiento de Compras				
Fecnológicos: Equipos de comu Software auxiliare Equipos de comp	s.	Externo:		Mano de obra: -Ausentismo laboralRiesgo ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida. -Establecer en la jornada pausas y descansos cortos pero frecuentes. -Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. -Capacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.				
Proveedores: Logística Entrada Finanzas. Tecnologías de la comunicación. (TI	información y la	Registros: -FOR-CO-003 Orden de compra-FOR-CO-001 Lista Maestra de Proveedores.	L.	Materiales:					

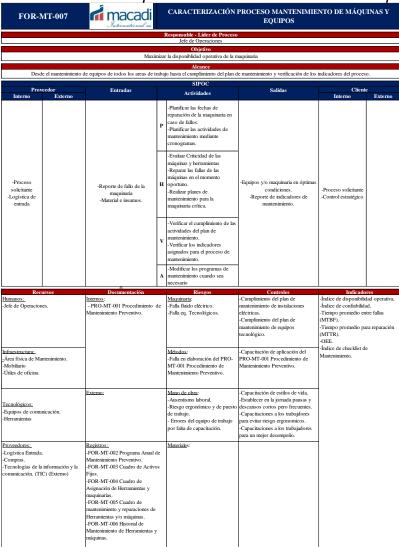
Elaborado por: los autores

Proceso de Compras:

Principal objetivo es comprar los materiales necesarios al menor costo de acuerdo con los requerimientos para las ordenes de producción.

Tabla GG19

Caracterización del proceso de mantenimiento de máquinas y equipos



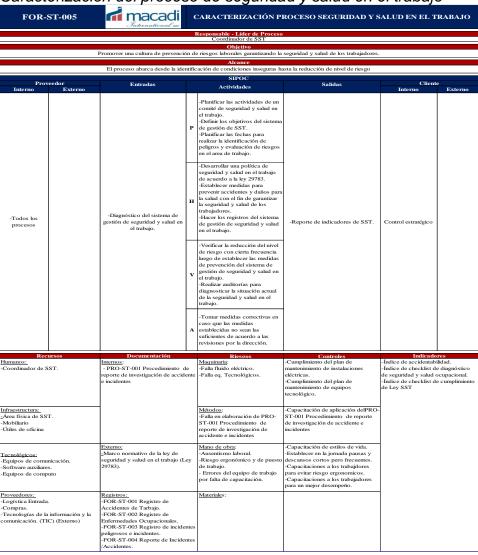
Elaborado por: los autores

Proceso de Mantenimiento de maquinarias y equipos:

Proceso que busca la disponibilidad operativa de los equipos para que el proceso productivo se mantenga en marcha.

Tabla GG20

Caracterización del proceso de seguridad y salud en el trabajo



Elaborado por: los autores

Proceso de Seguridad y Salud en el Trabajo:

Busca promover una cultura de prevención de riesgos.

Tabla GG21

Caracterización del proceso de gestión de calidad

FOR-G	CD-013	macadi		CARACTERIZA	ACIÓN PROCESO GESTIÓ	N DE CALIDAD				
			1	Responsable - Líder de Proceso Jefe Administrativo						
	Garantizar el a	seguramiento de la calidad y realiza	ar un	Objetivo a control de calidad en los proceso	os con el fin de satisfacer las necesidad	les del cliente.				
Alennee Este proceso contempla el monitoreo del sistema de gestión de la calidad hasta el control y seguimiento del sistema de gestión de la calidad.										
Prov	eedor	Entradas		SIPOC	Salidas	Cliente				
Interno	Externo	2.mrndii.s		Actividades -Planificar las fechas de	Gillans	Interno Externo				
		н	н	remineral na tecnas de versa de la compania de de la servicia de la compania de Escalara los procesos. Elaborar plan e informe de auditorías internas de los procesos. -Realizar un control de calidad adecuado en los productos en procesos y materia prima. -Registrar los productos que ocurren.	-FOR-CD-008 Informe de					
-Todos los procesos. -Ensamblaje	procesos. Ensamblaje -Información de Pelaboración de P	estadístico. Información del proceso para elaboración de Procedimientos y documentos.	v	-Evaluar los procesosElaborar plan e informe de auditorias internas de los procesosRealizar un control de calidad adecuado en los productos en proceso y materia primaRegistrar los productos defectuosos y los defectos que ocurren.	Auditoría. -Reports de la evaluación de indicadores de Calidad. -FOR-CD-010 Informe de No Conformidad.	-Control estratégico				
			А	-Reprogramación de fechas de realización de auditorías internas y tomar medidas correctivas si no se obtienen los resultados esperados.						
Humanos:	ursos	Documentación Internos:		Riesgos Maquinaria:	-Cumplimiento del plan de	-Índicadores -Índice de capacidad del proceso.				
-Jefe Administrativ	0.	- MAN-CD-001 Manual de Procedimientos. -PRO-CD-001 Procedimiento para el Control de Documentos. -PRO-CD-002 Procedimeinto de		Procedimientos. PRO-CD-001 Procedimiento para el Control de Documentos. PRO-CD-002 Procedimeinto de		-Falla fluido eléctrico. -Falla eq. Tecnológicos.	mantenimiento de instalaciones eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.	-Porcentaje de productos defectuosos. -Porcentaje de cumplimiento de las auditorías. -Efectividad de la Cadena de Valor. -Costos de Calidad		
Infraestructura: Área física de Cal -Mobilario -Útiles de oficina	Auditorías PRO-CD-003 Area física de Calidad. Conformidade Mobiliario PRO-CD-004 PRO-CD-005 P			Métodos: Falla en elaboración de MAN- CD-001 Manual de Procedimientos. Falla en elaboración de PRO- CD-001 Pocedimiento para el Control de Documentos. Falla en elaboración de PRO- CD-002 Procedimiento de PRO- CD-002 Procedimiento de PRO- CD-003 Procedimiento de PRO- CD-004 Procedimiento de No Conformidades. Falla en elaboración de PRO- CD-004 Procedimiento de CO- CD-004 Procedimiento de Control Estadiársico de Calidad	Capacitación de aplicación de MAN-CD-001 Manual de Procedimientos. -Capacitación de aplicación de PRO-CD-001 Procedimiento para el Control de Documentos. -Capacitación de aplicación de PRO-CD-002 Procedimiento de Auditorías. -Capacitación de aplicación de PRO-CD-003 Procedimiento de No CD-003 Procedimiento de No CD-003 Procedimiento de No CD-004 Procedimiento de No CD-005 Procedimiento de PRO-CD-004 Procedimiento de Conformidado de aplicación de PRO-CD-004 Procedimiento de Control Estadístico de Calidad.	-Índice de C'heek List de cumplimiento de Norma ISO 9001:2015 -Índice de Productividad Total.				
Tecnológicos: -Equipos de comu -Software auxiliare -Equipos de comp	s.	Externo:		Mano de obra: -Ausentismo laboral. -Riesgo ergonómico y de puesto de trabajo. - Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida. -Establecer en la jornada pausas y descansos cortos pero frecuentes. -Capacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicos. -Capacitaciones a los trabajdores para un mejor desempeño.					
Proveedores: -Logística Entrada -RRHHTecnologías de la comunicación. (Tr	información y la	Registrus: -FOR-CD-001 Lista Maestra de DocumentosFOR-CD-008 Informe de AuditoFOR-CD-006 Plan de Auditoría -FOR-CD-010 Informe de No ConformidadFOR-CD-012 Toma de muestra- para análisis estadístico.		Materiales:						

Elaborado por: los autores

Proceso de Gestión de Calidad:

Con el proceso de Gestión de la calidad se busca lograr el cumplimiento de las especificaciones técnicas para cubrir con los requerimientos del cliente.

Apéndice HH: Cadena de valor propuesta

Se establecen la cadena de valor propuesta, con nuevas actividades primarias y secundarias que se aprecian en el mapa de procesos propuesto.

CADENA DE VALOR

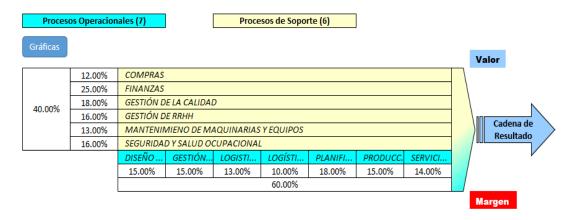


Figura HH1 Cadena de valor actual Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Confiabilidad de la cadena

Para las actividades de la cadena de valor, se realiza la evaluación de la confiabilidad de los indicadores, bajo los criterios de pertenencia, precisión, oportunidad, confiabilidad y economía.

Iniciaremos con las actividades de apoyo:

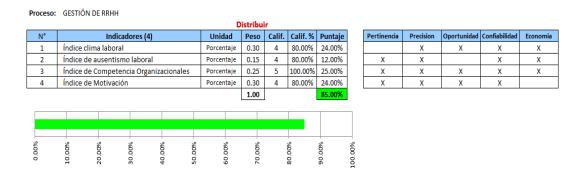


Figura HH2 Confiabilidad de los indicadores de Gestión de R.R.H.H. Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

En este proceso se añadieron indicadores como el Índice de GTH, Cumplimiento de plan de capacitaciones e Índice único de Clima Laboral que son indicadores que se busca implementar y se realizara su verificación en la parte segunda parte del proyecto.

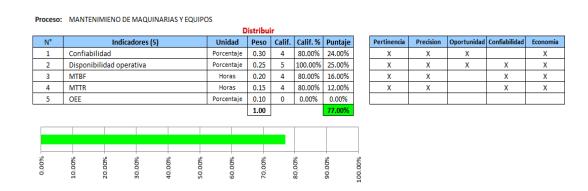


Figura HH3 Confiabilidad de los indicadores de mantenimiento maq. y equipos.

Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

En este proceso, incluimos indicadores que ayudaran muy directamente a mejorar la confiabilidad y la gestión del proceso de Mantenimiento máquinas y equipos. Al incluir indicadores como el MTBF, MTTR, confiabilidad y disponibilidad operativa lograron aumentar la confiabilidad de 40% a 86%, considerando como el indicador con mayor peso a la confiabilidad.

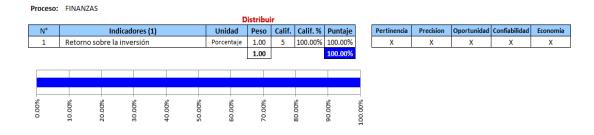


Figura HH4 Confiabilidad de los indicadores de finanzas Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Para la confiabilidad del proceso de Finanzas se modificó el indicador de porcentaje de clientes con pago oportuno por cumplimiento de formas de pago, el indicador de retorno sobre la inversión cambio a ser el indicador con mayor peso, estos cambios se aprecian en el gran cambio de porcentaje de 48% a 100%.

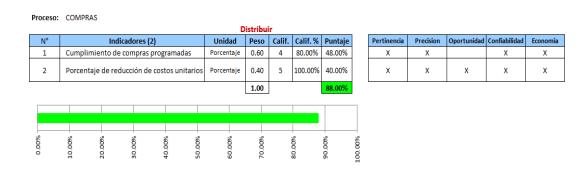


Figura HH5 Confiabilidad de los indicadores de compras Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Se aprecian los nuevos indicadores para la confiabilidad del proceso de Compras, realizando un aumento en la confiabilidad de 60% a 88%, donde el porcentaje de ahorro total de costos una calificación de 5.

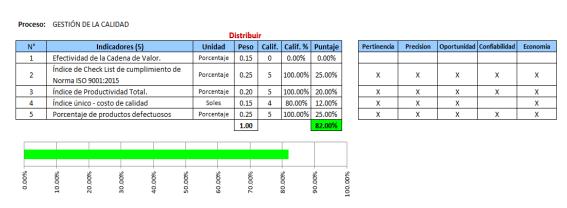


Figura HH6 Confiabilidad de los indicadores de gestión de calidad Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

La gestión de la calidad es un proceso que se propone en el mapa de procesos propuesto y los indicadores con los cuales se trabajó en el proyecto fueron los que pueden apreciarse en la figura, obteniendo el indicador con mayor peso el índice de capacidad real del proceso. Como resultado se obtiene un porcentaje final de 82% para la confiabilidad.

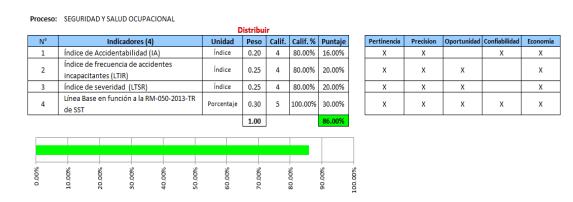


Figura HH7 Confiabilidad de los indicadores de seguridad y salud ocupacional

Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores - Cadena De valor

Para la confiabilidad del proceso de Seguridad y Salud Ocupacional se aprecia un porcentaje final de 86%, un porcentaje alto y aceptable.

Se procede a las actividades Primarias:

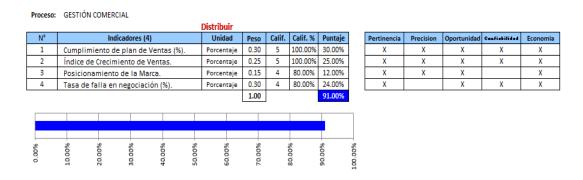


Figura HH8 Confiabilidad de los indicadores de gestión comercial Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Para la confiabilidad del proceso de Gestión Comercial la calificación % del indicador de plan de ventas va de 40% a 30%, esto más otros indicadores que se consideraron importantes para el cumplimiento del objetivo del proceso hacen que la confiabilidad del proceso aumente de 40% a 91%.

Proceso: PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE LA PRODUCCIÓN Peso Calif. Calif. % Puntaie Indicadores (6) Unidad Cumplimiento de Plan de prod. (%) Porcentaje 0.25 5 100.00% 25.00% 0.15 100.00% 15.00% Porcentaje de productos defectuosos Procentaje 0.10 4 80.00% 8.00% Porcentaje Tasa de falla en planificación (%) 80.00% Días 0.15 Tiempo promedio de planificación Porcentaje 0.15 4 80.00% 12.00% Utilización de capacidad (HH) 80.00% 16.00% 0.20 Utilización de capacidad (MP) Porcentaje 1.00

Pertinencia	Precision	Oportunidad	Cunfiabilidad	Economia
Х	X	X	Х	X
X	X	X	Х	X
Х	X		X	X
X		X	Х	X
Х		X	X	X
Х		X	X	X

Figura HH9 Confiabilidad de los indicadores de planificación y control de la producción

Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores - Cadena De valor

El indicador de cumplimiento del plan de producción cambia de calificación de 60% a 25%, esto adicionando indicadores que se pueden apreciar logran que la confiabilidad de este proceso aumente de 60% a 88%

Proceso: LOGISTICA DE ENTRADA Distribuir Indicadores (3) Unidad Calif. Calif. % Puntaje Peso Pertinencia Precision Oportunidad Confiabilidad Rotación de inventarios Días 0.30 4 80.00% 24.00% 0.30 5 100.00% 30.00% Tasa falla de entrega de materiales (%). Porcentaje 0.40 100.00% 40.00% Tasa falla de recepción de materiales Porcentaje 1.00 100.00%

Figura HH10 Confiabilidad de los indicadores de logística de entrada Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Para la confiabilidad del proceso de Logística de Entrada tenemos a la tasa de falla de recepción de materiales, se aprecia un porcentaje final que aumento de 60% a 94%

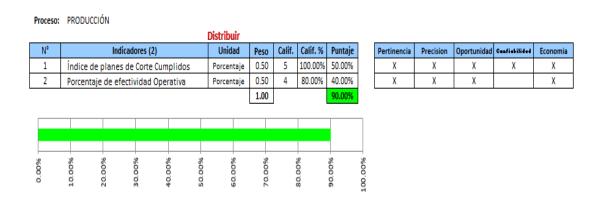


Figura HH11 Confiabilidad de los indicadores de proceso productivo Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Para la confiabilidad del proceso de Procesos Productivo se aprecia un porcentaje final que cambio de 72% a 90%.

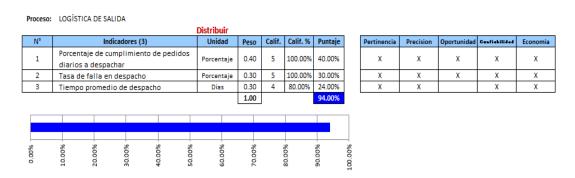


Figura HH12 Confiabilidad de los indicadores de logística de salida Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Para la confiabilidad del proceso de Logística de Salida se agregaron dos indicadores que ayudara su aplicación a aumentar la confiabilidad, paso de un 40% a 94%.

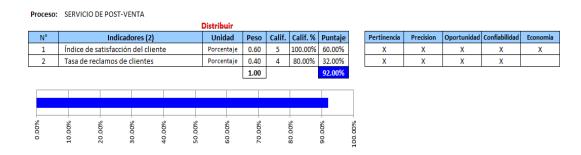


Figura HH13 Confiabilidad de los indicadores de servicio de postventa Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Adicional al indicador de tasa de reclamos de clientes, añadimos el índice de satisfacción del cliente, lo que permitió que el porcentaje final pase de 60% a 92%.

Creación de la cadena de valor

Como actualmente con los indicadores propuestos no se pudo realizar la evaluación de la creación de valor para cada indicador, solo se estableció la base y la meta. Ya en la segunda parte del proyecto podremos ingresar los valores logrados por cada indicador y así realizar la evaluación.

Se empieza con las actividades de apoyo:

INDICADOR	INDICADOR
Índice punico de clima Laboral	Índice de competencias Organizacionales
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
DE INICION DE INDICADOR	Muestra la evaluación del desempeño de los colaboradores a lo largo de la vida
Muestra como esta el ambiente de trato frnete a los diferentes niveles de trabajo	laboral y sus posibilidades a desarrollarse
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Cordinador de Recursos Humanos	Cordinador Recursos Humanos
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Promedio de los resultados de las diferentes encuestas de cada área	Capacitaciones realizadas entre las capacitaciones programadas
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de encuestas realizadas a las diferentes áreas	Reporte mensual de los resultados de las competencias Organizacionales.
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
35.67	55.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
15/04/2019	06/05/2019
INDICADOR	INDICADOR
Índice de Ausentismo Laboral	Índice de motivación
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Mide la cantidad de personal ausente en el día	Mide el nivel de satisfacción laboral de los colaboradores.
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Decreciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Cordinador de Recursos Humanos	Coordinador de Recursos Humanos
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
(Personal ausente/Total de colaboradores)	Total de respuestas afirmativas entre el total de respuestas recolectadas
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de RRHH	Reporte bimestral de motivación del personal
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
DIARIO	BIMESTRAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
5.00	39.40
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
10/04/2019	14/04/2019

Figura HH14 Ficha de los indicadores de gestión de R.R.H.H. Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: GESTIÓN DE RRHH

N°	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso	Meta	
1	Índice clima laboral	Porcentaje	35.67	0.30	Α	24.33
2	Índice de ausentismo laboral	Porcentaje	5.00	0.15	R	5.00
3	Índice de Competencia Organizacionales	Porcentaje	55.00	0.25	Α	15.00
4	Índice de Motivación	Porcentaje	39.40	0.30	Α	25.60
				1.00		-

Figura HH15 Indicadores de gestión de RRHH Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

La creación de valor del proceso de Gestión DE RRRHH está en proceso de implementación y evaluación con línea base para cada indicador y una meta establecida.

INDICADOR	INDICADOR
OEE	MTBF
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Indicador que muestra la eficiencia general de los equipos	Mide el tiempo promedio entre fallas
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe de Operaciones	Asistente de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Disponibilidad x Rendimiento x la Calidad	n° de horas de operación / n° de paradas correctivas
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reportes de mantenimiento	Reportes de mantenimiento
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Horas
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
53.5	108
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
06/05/2019	10/04/2019
INDICADOR	INDICADOR
Confiabilidad	MTTR
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Mide el procentaje de confianza de operatividad del equipo	Mide el tiempo medio para reparación
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Asistente de Operaciones	Asistente de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
MBTF/Tiempo Operacional	tiempo total de reparaciones correctivas / nº de reparaciones correctivas
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reportes de mantenimiento	Reportes de mantenimiento
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Horas
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
85	45
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
10/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	
Disponibilidad Operativa	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	
Mide el porcentaje de disponibilidad del equipo	
TIPO (Por Defecto es Creciente)	
Creciente	
RESPONSABLE Asiatanta da Onomoionas	
Asistente de Operaciones	
FORMULA DE CALCULO	
(HL-PP-PR)/HL	
FUENTE DE VERIFICACIÓN	
Reportes de mantenimiento	
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	
MENSUAL	
UNIDAD DE MEDICIÓN	
Porcentaje	
LÍNEA BASE	
90	
FECHA LÍNEA BASE	
10/04/2019	

Figura HH16 Ficha de los indicadores de mantenimiento de maquinarias y equipos

Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: MANTENIMIENO DE MAQUINARIAS Y EQUIPOS

N°	Indicadores (5)	Unidad	Base	Peso	Meta	
1	Confiabilidad	Porcentaje	85.00	0.30	Α	10.00
2	Disponibilidad operativa	Porcentaje	90.00	0.25	Α	8.00
3	MTBF	Horas	108.00	0.20	Α	7.00
4	MTTR	Horas	45.00	0.15	R	4.00
5	OEE	Porcentaje	53.50	0.10	Α	16.50
				1.00		

Figura HH17 Indicadores de mantenimiento de maquinarias y equipos Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Los indicadores Propuestos fueron analizados juntos con el Jefe de Operaciones y el asistente de producción de la empresa, obteniendo las líneas base para tomar decisiones de las metas para cada indicador.

AIDICADOR
NDICADOR
ROE
DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Indicador que muestra la relación entre el beneficio económico obtenido con los recursos
necesarios para obtenerlo (activos de la empresa)
TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente
RESPONSABLE
Coordinador de Contabilidad y Finanzas
FORMULA DE CALCULO
Beneficios netos entre recursos propios utilizados (patrimonio neto)
FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reportes de contabilidad y Finanzas
FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL
JNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje
ÍNEA BASE
14.9
FECHA LÍNEA BASE
01/04/2019

Figura HH18 Ficha de los indicadores de finanzas Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena de valor

Actividad: FINANZAS

N°	Indicadores (1)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Retorno sobre la inversión	Porcentaje	14.90	1.00	Α	3.10
				1.00		

Figura HH19 Indicadores de finanzas

Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Sobre los indicadores de finanzas establecidos, cabe resaltar que fueron estrictamente planteados conjunto a la administradora de la empresa.

INDICADOR	INDICADOR			
Porcentaje de reducción de costos unitarios	Cumplimiento de Compras Programadas			
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR			
Muestra el procentaje que se redujo el costo unitario al realizar una compra oportuna	Indicador que muestar la cantidad de compras se realizaron sobre las programadas			
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)			
Creciente	Creciente			
RESPONSABLE	RESPONSABLE			
Jefe Administrativo	Jefe Administrativo			
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO			
(Ahorro real/ Costo real) x 100	Compras realizadas/Total de compras programadas			
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN			
Analisis de reducción de costos unitarios	Reporte mensual de compras realizadas			
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN			
MENSUAL	MENSUAL			
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN			
Porcentaje	Porcentaje			
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE			
5.88	85			
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE			
04/05/2019 10/04/2019				

Figura HH20 Ficha de los indicadores de compras Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: COMPRAS

Ν°	Indicadores (2)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Cumplimiento de compras programadas	Porcentaje	85.00	0.60	Α	10.00
2	Porcentaje de reducción de costos unitarios	Porcentaje	5.88	0.40	Α	4.22
				1.00		

Figura HH21 Creación de valor de los indicadores de compras Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Realizando reuniones con el jefe del área y la administradora apoderada, se llegó a un acuerdo de cuáles son los verdaderos intereses de la empresa con respecto al área de compras, teniendo en cuenta que se busca implementar una cultura de mejora continua en la empresa y que actualmente no se supervisaba el área de compras a detalle.

INDICADOR	INDICADOR
Índice de Accidentabilidad	Ínndice de Severidad (LTSR)
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Mide las lesiones incapacitantes.	Mide la severidad de los accidentes incapacitantes
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Decreciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Coordinador de SST	Coordinador de SST
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
LTIR*LTSR/200	N° DíAS PERDIDOS X 200 000 / Hras hombre trabajadas
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo	Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Índice	Índice
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
0.07	12.6
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
10/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	INDICADOR
INDICADOR Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR)	INDICADOR Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR)	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente)	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente)
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas FUENTE DE VERIFICACIÓN	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM FUENTE DE VERIFICACIÓN
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN Índice	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje
Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR) DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la frecuencia de ocurrencia de accidentes incapacitantes TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO (N° de accidentes incapacitantes x 200 000)/ Horas hombres trabajadas FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN Índice LÍNEA BASE	Línea Base en función a la RM-050-2013-TR de SST DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide el cumplimiento de los lineamientos del sistema de gestión de segurodad y salud ocupacional en funcion a la RM-050-2013-TR TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Coordinador de SST FORMULA DE CALCULO Porcentaje de cumplimiento de cada aspecto de la RM FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Seguridad y salud en el Tarbajo FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje LÍNEA BASE

Figura HH22 Ficha de los indicadores de seguridad y salud ocupacional Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: SEGURIDAD Y SALUD OCUPACIONAL

Ν°	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Índice de Accidentabilidad (IA)	Índice	0.07	0.20	R	0.02
2	Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR)	Índice	0.90	0.25	R	0.20
3	Índice de severidad (LTSR)	Índice	12.60	0.25	R	1.00
4	Línea Base en función a la RM-050-2013- TR de SST	Porcentaje	18.10	0.30	Α	10.00
				1.00		

Figura HH23 Indicadores de seguridad y salud ocupacional Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Los indicadores que se consideraron para Seguridad y Salud Ocupacional son indicadores que ayudan a cumplir con el objetivo de seguridad que es cero accidentes, también se realizó el estado de la empresa con respecto a las

RM-050-2013-TR. Ambos como gestión para la empresa, adicional a esto en el proyecto se realizó un matriz IPER del proceso productivo del producto patrón, identificando los peligros más relevantes y aplicando un control, los indicadores de frecuencia y severidad de accidentes irán reduciendo y ayudan a cumplir con el objetivo.

INDICADOR	INDICADOR
INDICADOR Efectividad de la cadena de valor	INDICADOR Índice único - Costo de Calidad
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Muestra la cantidad de actividades que generan alor al producto dentro de una empresa.	Mide los costos de lso reprocesos y correcciones
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe Administrativo	Jefe Administrativo
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Promedio de los resultados de los procesos si feneran valor, en un determinado tiempo	Dar puntuación de acuerdo a la encuesta donde se evalua en relación a políticas,
frente a la etapa establecida	Productos, Procedimientos y Costos.
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte semestral de la cadena de valor	Reporte de caldiad
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
SEMESTRAL	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Soles
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
51.99	170
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
30/03/2019	10/04/2019
INDICADOR	INDICADOR
Indice de productividad total	Porcentaje de Productos defectuosos
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Muestra la productividad total de la empresa	Mide la cantidad de productos defectuosos, no conformes.
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe Administrativo	Jefe de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Resultados obtenidos entre recursos utilizados	Productos fabricado/ productos defectusos x100
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de los indicadores de Gestión	Reporte de producción
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL THURAD DE MEDICIÓN	SEMANAL LINUAR DE MEDICIÓN
UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje	UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
0.12	15
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
30/03/2019	10/04/2019
INDICADOR	
Índice de Check List de cumplimiento e Norma ISO 9001:2015 DEFINICIÓN DEL INDICADOR	
Mide el porcentaje de cumpliento con respecto a las Norma ISO 9001	
TIPO (Por Defecto es Creciente)	
Creciente	
RESPONSABLE	
Jefe Administrativo	
FORMULA DE CALCULO	
Promedio de puntación por aspecto de Norma ISO	
FUENTE DE VERIFICACIÓN	
Reporte de caldiad	
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	
MENSUAL	
UNIDAD DE MEDICIÓN	
Porcentaje	
LÍNEA BASE	
40.52	
FECHA LÍNEA BASE	
10/04/2019	

Figura HH24 Fichas de los indicadores de gestión de la calidad Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: GESTIÓN DE LA CALIDAD

N°	Indicadores (5)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Efectividad de la Cadena de Valor.	Porcentaje	51.99	0.15	Α	33.01
2	Índice de Check List de cumplimiento de Norma ISO 9001:2015	Porcentaje	40.52	0.25	Α	14.48
3	Índice de Productividad Total.	Porcentaje	0.02	0.20	Α	0.03
4	Índice único - costo de calidad	Soles	170.00	0.15	R	40.00
5	Porcentaje de productos defectuosos	Porcentaje	15.00	0.25	R	5.00
				1.00		

Figura HH25 Indicadores de gestión de la calidad Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor La creación de valor del proceso de Gestión de la Calidad está en proceso de implementación y evaluación con línea base para cada indicador y una meta establecida.

Continuando con las actividades Primarias:

INDICADOR	INDICADOR
Índice de crecimiento de ventas	Cumplimineto de Plan de Ventas
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Muestra el crecimiento de las ventas con respecto a un periodo establecido	Mide el cumplimiento de las ventas programadas mensualmente.
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe de Ventas	Jefe Administrativo
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Ventas logradas en un periodo establecido menos las ventas del periodo	(Ventas realizadas / Ventas programadas) x 100
anterior, entre las ventas del periodo anterior.	(Ventus realizadas y Ventus programadas) x 100
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de ventas	Reporte de Gestión Comercial
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
BIMESTRAL	Mensual
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
5.00	90
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
29/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	INDICADOR
Posicionamiento de la Marca	Tasa de falla de negociación
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Muestra la posición de la marca frente a los competidores según los clientes.	Mide las negociaciones que no fueron cerradas en el mes.
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Decreciente
Creciente RESPONSABLE	Decreciente RESPONSABLE
RESPONSABLE	RESPONSABLE
RESPONSABLE Gerente General	RESPONSABLE Jefe Administrativo
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Las ventas de la empresa entre la demanda del mercado	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Las ventas de la empresa entre la demanda del mercado FUENTE DE VERIFICACIÓN	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Lavor es vertas de la empresa entre la demanda del mercado FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de participación en el mercado	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Gestión Comercial
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Las ventas de la empresa entre la demanda del mercado FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de participación en el mercado FRECUENCIA DE MEDICIÓN	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Gestión Comercial FRECUENCIA DE MEDICIÓN
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Las ventas de la empresa entre la demanda del mercado FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de participación en el mercado FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMESTRAL	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN REPORTE DE GESTIÓN COMERCIAI FRECUENCIA DE MEDICIÓN Mensual
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Las ventas de la empresa entre la demanda del mercado FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de participación en el mercado FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMESTRAL UNIDAD DE MEDICIÓN	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Gestión Comercial FRECUENCIA DE MEDICIÓN Mensual UNIDAD DE MEDICIÓN
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Las ventas de la empresa entre la demanda del mercado FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de participación en el mercado FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMESTRAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Gestión Comercial FRECUENCIA DE MEDICIÓN Mensual UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje
RESPONSABLE Gerente General FORMULA DE CALCULO Las ventas de la empresa entre la demanda del mercado FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de participación en el mercado FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMESTRAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje LÍNEA BASE	RESPONSABLE Jefe Administrativo FORMULA DE CALCULO (Negociaciones falladas/ total de negociaciones) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Gestión Comercial FRECUENCIA DE MEDICIÓN Mensual UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje LÍNEA BASE

Figura HH26 Fichas de los indicadores de gestión comercial Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: GESTIÓN COMERCIAL

Ν°	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Cumplimiento de plan de Ventas (%).	Porcentaj e	90.00	0.30	Α	5.00
2	Índice de Crecimiento de Ventas.	Porcentaj e	5.00	0.25	Α	5.00
3	Posicionamiento de la Marca.	Porcentaj e	61.94	0.15	Α	13.06
4	Tasa de falla en negociación (%).	Porcentaj e	10.00	0.30	R	4.00
	•			1.00		

Figura HH27 Indicadores de gestión comercial Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor Para la realización de los indicadores que ayudan a la empresa a mejorar con respecto a su gestión Comercial, se realizó una reunión con la responsable del proceso, y se calcularon las líneas base para cada indicador.

	INDICADOR
Índice de nuevos productos	Tiempo promedio en elaboración de Prototipos
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Muestra la cantidad de nuevos productos que se desarrollo dentro de la el	Mide el tiempo promedio que se toma la elaboración de un prototipo
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe de Operaciones	Jefe de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Numero de nuevos productos en un determinado periodo entre los	
productos del periodo anterior	Promedio de días de elaboración de Prototipos
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de nuevos productos	Reporte de Innovación
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
TRIMESTRAL	Mensual
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Días
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
4.00	15.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
01/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	
Tasa de falla en elaboración de prototipo (%)	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	
Mide el procentaje en la falla de elaboración de prototipo	
TIPO (Por Defecto es Creciente)	
Decreciente	
RESPONSABLE	
Jefe de Operaciones	1
FORMULA DE CALCULO	
N° de prototipos fallados / total de prototipos elaborados	
FUENTE DE VERIFICACIÓN	
Reporte de Innovación	
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	
Mensual	
UNIDAD DE MEDICIÓN	
Porcentaje	
LÍNEA BASE	
5.00	
FECHA LÍNEA BASE	
10/04/2019	

Figura HH28 Fichas de los indicadores de diseño y desarrollo del producto Fuente V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: DISEÑO Y DESARROLLO DEL PRODUCTO

Ν°	Indicadores (3)	Unidad	Base	Peso		Meta	
1	Índice de Nuevos Productos	Porcentaj e	4.00	0.30	Α	6.00	Α
2	Tasa de falla en elaboración de prototipo(%).	Porcentaj e	5.00	0.40	R	2.00	R
3	Tiempo promedio en elaboración de prototipos.	Días	15.00	0.30	R	3.00	R
				1.00			

Figura HH29 indicadores de diseño y desarrollo del producto Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Los indicadores planteados son de acuerdo al objetivo del proceso, el cual busca elaborar productos de acuerdo a los requerimientos del cliente, satisfaciendo y superando sus necesidades para que gestión comercial pueda negociar. La línea base fue establecida junto con el Jefe de Operaciones.

INDICADOR	INDICADOR
INDICADOR	INDICADOR
Porcentaje de productos defectuosos	Tiempo promedio de planificación
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Muestra la cantidad de productos defectuosos frente al total de productos fabricados	Mide el tiempo promedio en la elaboración del plan de producción.
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Decreciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe de Operaciones	Jefe de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Cantidad de productos defectuosos entre el total de productos fabricados en un determinado periodo	Sumatoria de días que se demora en realizar una planificación/ cantidad de planificaciones
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de producción	Reporte de PCP
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	QUINCENAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Días
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
30.00	3.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
15/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	INDICADOR
Cumplimiento de Paln de Prod.	Utilización de Capacidad (HH)
Cumplimiento de Pain de Prod. DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Mide el procentaje de realización del plan de producción programado	Mide el procentaje de capacidad aprovechada en HH
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe de Operaciones	Jefe de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
(unidades realizada/ unidades Programada) x 100	(HH trabajadas / HH disponibles) x 100
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de PCP	Reporte de PCP
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
DIARIO	DIARIO
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Procentaje	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
80.00	90.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
10/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	INDICADOR
Tasa de falla en Planificación	Utilización de Capacidad (MP)
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Mide las fallas en la elaboración de la planificación	Mide el porcenatje de utilización de la MP
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Decreciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe de Operaciones	Jefe de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Número de fallas en unidades planificadas/ unidades planificadas	(MP utilizada/ MP programada) x 100
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de PCP	Reporte de PCP
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
DIARIO	DIARIO
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Procentaje	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
20.00	90.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
10/04/2019	10/04/2019

Figura HH30 Ficha de los indicadores de planificación de la producción Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena de valor

Actividad: PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE LA PRODUCCIÓN

N°	Indicadores (6)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Cumplimiento de Plan de prod. (%)	Porcentaj e	80.00	0.25	Α	5.00
2	Porcentaje de productos defectuosos.	Procentaj e	30.00	0.15	R	10.00
3	Tasa de falla en planificación (%)	Porcentaj e	20.00	0.10	R	5.00
4	Tiempo promedio de planificación.	Días	3.00	0.15	R	2.00
5	Utilización de capacidad (HH)	Porcentaj e	90.00	0.15	Α	5.00
6	Utilización de capacidad (MP)	Porcentaj e	90.00	0.20	Α	7.00
				1.00		

Figura HH31 Indicadores de planificación de la producción Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Los indicadores planteados se establecieron de acuerdo con las necesidades de la empresa. La línea base fue establecida junto con el Jefe de Operaciones.

INDICADOR	INDICADOR
Rotación de Inventarios	Tasa falla de rececpción de materiales (%)
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Mide el tiempo promedio de almacenamiento del producto.	Mide el porcentaje de recepciones con falla
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Decreciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Coordinador Logístico	Coordinador Logístico
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
sumatoria(fecha de entrega - fecha de recepción en almacén) x productos/cantidad de productos	(Cantidad de fallas en recepción de materiales)/ total de recepciones
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de Logística	Reporte de Logística
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	Semanal
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Días	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
15.00	15.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
10/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	
Tasa falla de entrega de materiales	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	
Mide el porcentaje de falla en la entrega de materiales	
TIPO (Por Defecto es Creciente)	
Decreciente	
RESPONSABLE	
Coordinador Logístico	
FORMULA DE CALCULO	
(Cantidad de fallas en entrega de materiales / total de entregas) x 100	
FUENTE DE VERIFICACIÓN	
Reporte de Logística	
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	
Semanal	
UNIDAD DE MEDICIÓN	
Porcentaje	1
LÍNEA BASE	
15.00	
15.00 FECHA LÍNEA BASE	•

Figura HH32 Ficha de los indicadores de logística de entrada Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: LOGISTICA DE ENTRADA

Ν°	Indicadores (3)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Rotación de inventarios	Días	15.00	0.30	R	5.00
2	Tasa falla de entrega de materiales (%).	Porcentaj e	15.00	0.30	R	10.00
3	Tasa falla de recepción de materiales (%).	Porcentaj e	15.00	0.40	R	10.00
				1.00		

Figura HH33 Indicadores de logística de entrada Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Los indicadores planteados son de acuerdo con el objetivo del proceso, el cual busca Abastecer oportunamente de materiales e insumos a todas las áreas de la empresa. La línea base fue establecida junto con el Coordinador Logístico.

INDICADOR	INDICADOR
Indice de planes de corte cumplido	Porcentaje de efectividad operativa
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Indicador que muestra la cantidad de planes o tareas en el proceso de corte	Muestra la eficiencia y la eficacia dentro del área operativa
realizadas apropiadamente y a tiempo.	ividestra la efficiencia y la efficacia defitito del alea operativa
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Jefe de Operaciones	Jefe de Operaciones
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Total de Planes de corte cumplidos entre el numero de planes de corte establecidos	Eficiencia de los procesos por la efectividad de los procesos
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de producción	Reporte de producción
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
70.00	34.04
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
05/05/2019	01/04/2019

Figura HH34 Ficha de los indicadores del proceso productivo Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: PRODUCCIÓN

N°	Indicadores (2)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Índice de planes de Corte Cumplidos	Porcentaj e	70.00	0.50	Α	15.00
2	Porcentaje de efectividad Operativa	Porcentaj e	34.50	0.50	Α	35.50
				1.00		

Figura HH35 Indicadores del proceso productivo Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Para el proceso productivo los indicadores que se van a medir para cada área van a ser los de eficiencia eficacia y productividad. Indicadores indispensables para la empresa, para su inicio de gestión de procesos.

INDICADOR	INDICADOR
Porcentaje de cumplimiento de pedidos diarios a despachar	Tiempo Promedio de Despacho
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Mide los despachos realizados de forma diario que han sido planificados.	Mide el tiempo desde que se recepciona el producto terminado hasta que se despacha al cliente
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Decreciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Coordinador Logístico	Coordinador Logístico
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
(Cantidad de pedidos despachados / cantidad de pedidos programados) x 100	sumatoria(fecha de entrega a almacen - fecha de despachoa cliente) x productos/cantidad de productos
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte de Logística	Reporte de Logística
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
DIARIO	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Días
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
85.00	3.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
10/04/2019	10/04/2019
INDICADOR	
Tasa de Falla en Desnarho	
Tasa de Falla en Despacho DEFINICIÓN DEL INDICADOR	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente)	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Múel la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (for Defecto es Creciente) Decreciente	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Múel la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (for Defecto es Creciente) Decreciente	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (POT Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logistico FORMULA DE CALCULO	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logistico	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mole la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logistico FORMULA DE CALCULO [Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados IIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logistico FORMULA DE CALCULO [(Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logístico FORMULA DE CALCULO (Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Logística	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logístico FORMULA DE CALCULO [Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Logística FRECUENCIA DE MEDICIÓN	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logistico FORMULA DE CALCULO [Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Logistica FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMANAL	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados ITPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logístico FORMULA DE CALCULO (I/Wimer o de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN REPORTE de Logística FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMANAL UNIDAD DE MEDICIÓN	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE COORDINADO LOGÍSTICO FORMULA DE CALCULO [Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Logística FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMANAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logistico FORMULA DE CALCULO (Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Logistica FRECUENCIA DE MEDICIÓN SEMANAL UNIDAD DE MEDICIÓN POrcentaje LÍNEA BASE	
DEFINICIÓN DEL INDICADOR Mide la cantidad de fallas en todos los despachos realizados TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador Logistico FORMULA DE CALCULO (Número de fallas en despacho / Numero de despachos realizados) x 100 FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Logistica FRECUENCIA DE MEDICIÓN SENANAL UNIDAD DE MEDICIÓN POrcentaje LINEA BASE 8.00	

Figura HH36 Fichas de los indicadores de logística de salida Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: LOGÍSTICA DE SALIDA

N°	Indicadores (3)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Porcentaje de cumplimiento de pedidos diarios a despachar	Porcentaj e	85.00	0.40	Α	10.00
2	Tasa de falla en despacho	Porcentaj e	8.00	0.30	R	4.00
3	Tiempo promedio de despacho	Días	3.00	0.30	R	2.00
				1.00		

Figura HH37 Indicadores de logística de salida Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Considerando el objetivo del proceso que es la distribución efectiva de la mercadería se plantearon los indicadores que ayudarían a la gestión del proceso, indicadores a los cuales se les planteo una línea base con la ayuda del jefe de almacén.

INDICADOR	INDICADOR
Índice de clientes satisfechos	Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
Nos indica la satisfacción de los clientes atendidos	Muestra que tanto esta diferenciada la empresa de la competencia y como los ubican frente a ellos.
TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Creciente	Creciente
RESPONSABLE	RESPONSABLE
Coordinador de Servicio al Cliente	Jefe de Ventas
FORMULA DE CALCULO	FORMULA DE CALCULO
Número de clientes satisfechos / total de clientes	Planes de diferenciación cultural cumplidos entre el total de planes de diferenciación cultural
FUENTE DE VERIFICACIÓN	FUENTE DE VERIFICACIÓN
Reporte mensual de atención al cliente	Cumplimiento de planes de diferenciación cultural
FRECUENCIA DE MEDICIÓN	FRECUENCIA DE MEDICIÓN
MENSUAL	MENSUAL
UNIDAD DE MEDICIÓN	UNIDAD DE MEDICIÓN
Porcentaje	Porcentaje
LÍNEA BASE	LÍNEA BASE
56.02	30.00
FECHA LÍNEA BASE	FECHA LÍNEA BASE
30/03/2019	03/05/2019
INDICADOR	INDICADOR
Percepción de cliente	Tasa de reclamos de clientes
DEFINICIÓN DEL INDICADOR	DEFINICIÓN DEL INDICADOR
	and the state of t
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes.	Mide la canidad de reclamos en un periodo de tiempo
	Mide la canidad de reclamos en un periodo de tiempo TIPO (Por Defecto es Creciente)
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes.	
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente)	TIPO (Por Defecto es Creciente)
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes.	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERIFICACIÓN	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERIFICACIÓN
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERRIFICACIÓN Reporte de encuestas del indicador de percepción del cliente	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Atención al Cliente
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de encuestas del indicador de percepción del cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Atención al Cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de encuestas del indicador de percepción del cliente FRECUENICIA DE MEDICIÓN TRIMESTRAL	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Atención al Cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de encuestas del indicador de percepción del cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN TRIMESTRAL UNIDAD DE MEDICIÓN	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERRIFICACIÓN Reporte de Atención al Cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERRIFICACIÓN Reporte de encuestas del indicador de percepción del cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN TRIMESTRAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decredente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Atención al Cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERBIFICACIÓN Reporte de encuestas del indicador de percepción del cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN TRIMESTRAL UNIDAD DE MEDICIÓN Porcentaje LÍNEA BASE	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Atención al Cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN POrcentaje LÍNEA BASE
Muestra la apreciación que tiene los clientes de la empresa, dentro de los factores relevantes. TIPO (Por Defecto es Creciente) Creciente RESPONSABLE Jefe de Ventas FORMULA DE CALCULO Promedio de los resultados de las encuestas de evaluación de los factores relevanes, de nuestros principales clientes. FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de encuestas del indicador de percepción del cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN TRIMESTRAL UNIDAD DE MEDICIÓN POrcentaje ÜNEA BASE 55.74	TIPO (Por Defecto es Creciente) Decreciente RESPONSABLE Coordinador de Servicio al Cliente FORMULA DE CALCULO Cantidad de reclamos en el mes / pedidos entregados FUENTE DE VERIFICACIÓN Reporte de Atención al Cliente FRECUENCIA DE MEDICIÓN MENSUAL UNIDAD DE MEDICIÓN POrcentaje LÍMEA BASE 5.00

Figura HH38 Ficha de los indicadores de postventa Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Actividad: SERVICIO DE POST-VENTA

Ν°	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso		Meta
1	Índice de Clientes satisfechos	Porcentaj e	56.02	0.30	Α	28.98
2	Percepción del cliente	Porcentaj e	55.74	0.25	Α	34.26
3	Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural	Porcentaj e	30.00	0.20	А	20.00
4	Tasa de reclamos de clientes	Porcentaj e	5.00	0.25	R	3.00
			•	1.00		

Figura HH39 Indicadores de postventa

Fuente adaptado por los autores del V&B Consultores – Cadena De valor

Para los indicadores de proceso de Servicio de postventa se realizó una reunión con la responsable del área la cual ayudó a tener más claro cuáles eran los dos puntos claves que la empresa más evalúa en su área y se calcularon estableciendo una línea base con una meta.

Apéndice II: Evaluación económica

Para la evaluación económica se tomó el mejor pronóstico de la demanda determinado en las mejoras de la gestión de operaciones y posteriormente se agrupó en grupos de cuatro meses, cuatrimestres para poder evaluar en seis periodos y se adapte mejor.

Tabla II1

Pronóstico obtenido y la agrupación en cuatro meses.

Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Agos	Sep.	Oct	No	Dic
222	105	117	126	238	179	158	193	130	60	64	81
156	121	190	316	366	261	212	149	137	80	116	146

Cuatrimestre	Cuatrimestre	Cuatrimestre
571	769	335
784	989	479

Se presentan datos que serán necesarios para el siguiente análisis económico, extraídos tanto de la empresa como de otros medios para un análisis a futuro más detallado.

Tabla II2
Datos del entorno actual – Materia prima

Datos Generales						
Producto:	Terma eléctrica de 50 Lts					
Listado de Materia Prima	Cant. MP/T.	Precio (S/.)	Unidad			
Plancha LAF de 0.6 mm	0.85	43.40	Plancha	12.96	Dólares	
Plancha LAF de 1.9 mm	1.2	137.49	Plancha	41.04	Dólares	
Tubo de Acero inox. De 1/2"	2.5	2.10	Metros	0.63	Dólares	

Elaborado por: los autores

Tabla II3

Datos del entorno actual – materiales y empaque

Listado de Materiales	Cant. MP/T.	Precio (S/.)	Unidad		
Ácido Clorhídrico	0.20	1.64	Kg		
GLP	0.36	7.63	Galones		
Pintura en polvo	0.14	18.61	Kg		
Bórax Decahidratado	0.20	4.48	Kg		
Frita	0.50	3.82	Kg	\$1.14	Dólares
Poliol	0.34	14.00	Kg		
Isosionato	0.34	14.50	Kg		
Agamix	0.05	25.00	Balón		
Carbofil	0.15	7.28	Kg		
Discos	0.60	14.00	Unidad		
Tapas de ABS	1.00	5.61	Unidad		
Termostato	1.00	20.71	Unidad	\$6.18	Dólares
Resistencia	1.00	48.58	Unidad	\$14.50	Dólares
Listado para Empaque	Cant. MP/T.	Precio (S/.)	Unidad		
Caja de cartón corrugado	1	5.06	Unidad		
Bolsa de plástico transparente	1	2	Unidad		
Plancha de Tecnopor	0.125	10.9	Plancha		

Tabla II4

Datos del entorno actual – otros datos

Otros datos	Valores	
Precio de venta	750	
Inflación de Termas	7.00%	1.75%
Inflación del acero LAF 0.6 mm	1.22%	0.31%
Inflación del acero LAF 1.9 mm	6.84%	1.71%
Inflación del acero inox.	2.44%	0.61%
Inflación general	1.90%	0.48%
Inflación sueldos	1.50%	
Impuesto a la renta	29.50%	
Tipo de cambio	3.35	
% Gastos de ventas	10%	
% Gastos administrativos	15%	
Cantidad de operarios	20	
Horas / Turno	8.5	
Turnos / Día	1	
Días / Mes	24	
Datos Servicios	Costo Unitario	
Potencia Instalado Kw/h	0.43	Soles/Kw-hr
Agua m3/h	5.43	Soles/rw-III
Agua 1113/11	3.43	30165/1113
Datos Financieros	Valores	
Días promedio Cuentas por cobrar	60	
Días promedio de Inventario	15	
Días promedio Cuentas por pagar	45	

Para el cálculo de varios datos se optó en ajustarlos a los periodos escogidos ya que varios datos estaban expresados en años o en meses y la evaluación esta expresada en periodos de 4 meses es decir cuatrimestres, uno de ellos fue la capacidad de planta la cual presentaremos el sustento a continuación.

Tabla II5

Ajuste de la capacidad de planta para nuestra evaluación.

Litraje	Ponderado	Capacidad por litraje	Unidad	Capacidad por litraje	Unidad
25	0.08	108	TermaS/.me	324	TermaS/.añ
	0.00	100	S	021	0
35	0.09	121.5	TermaS/.me	364.5	TermaS/.añ
	0.03	121.0	s	304.3	0
50	0.38	513	TermaS/.me	1539	TermaS/.añ
50	0.36	513	S	1559	0
80	0.28	378	TermaS/.me	1134	TermaS/.añ
00	0.20	376	s	1134	0
110	0.40	475 5	TermaS/.me	F00 F	TermaS/.añ
110	0.13	175.5	s	526.5	О
150	0.04	E4	TermaS/.me	162	TermaS/.añ
150	0.04	54	s	162	О

Capacidad		TermaS/.me
Mensual	1350	S

Tabla II6 Proyección de ventas sin proyecto

Proyección de Ventas						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Ventas (Soles/Cuatrimestre)	436,507.50	597,889.36	265,462.88	631,860.90	811,418.72	400,325.12
Volumen de venta (termas/ cuatrimestre)	572.00	770.00	336.00	786.00	992.00	481.00
Variación	17%	35%	-56%	134%	26%	-52%
Precio (soles/sterma)	763.13	776.48	790.07	803.89	817.96	832.28
Capacidad Instalada	1539	1539	1539	1539	1539	1539
Capacidad utilizada	37.17%	50.03%	21.83%	51.07%	64.46%	31.25%

Tabla II7
Proyección de costos de materia prima y materiales sin proyecto.

Proyección de costos de materia prima y material	es sin proyecto.					
Proyección de Costos						
Proyección de Costos de Ventas						
Proyección de Costos de Materia Prima y Materiales						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Plancha LAF de 0.6 mm (Soles/cuatrimestre)	24,194.43	32,470.08	14,125.55	32,942.91	41,449.99	20,036.93
Requerimiento (Planchas/cuatrimestre)	559.13	752.68	328.44	768.32	969.68	470.18
Precio (Soles/Plancha)	43.27	43.14	43.01	42.88	42.75	42.62
Plancha LAF de 1.9 mm (Soles/cuatrimestre)	110,381.21	151,130.98	67,075.78	159,592.56	204,863.89	101,032.82
Requerimiento (Planchas/cuatrimestre)	789.36	1,062.60	463.68	1,084.68	1,368.96	663.78
Precio (Soles/Plancha)	139.84	142.23	144.66	147.13	149.65	152.21

Tubo de Acero inox de 1/2" (Soles/cuatrimestre)	3,466.39	4,694.76	2,061.12	4,850.96	6,159.68	3,004.92
Requerimiento (Tubos/cuatrimestre)	1,644.50	2,213.75	966.00	2,259.75	2,852.00	1,382.88
Precio (Soles/Tubos)	2.11	2.12	2.13	2.15	2.16	2.17
Ácido Clorhídrico (Soles/cuatrimestre)	187.10	251.86	109.90	257.10	324.48	157.33
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	114.40	154.00	67.20	157.20	198.40	96.20
Precio (Soles/Kg)	1.64	1.64	1.64	1.64	1.64	1.64
GLP (Soles/cuatrimestre)	1,670.79	2,249.14	981.45	2,295.88	2,897.60	1,404.99
Requerimiento (Galones/cuatrimestre)	218.91	294.69	128.59	300.81	379.65	184.09
Precio (Soles/galón)	7.63	7.63	7.63	7.63	7.63	7.63
Pintura en polvo (Soles/cuatrimestre)	1,552.04	2,089.28	911.69	2,132.69	2,691.64	1,305.12
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	83.38	112.25	48.98	114.58	144.61	70.12
Precio (Soles/Kg)	18.61	18.61	18.61	18.61	18.61	18.61
Bórax Decahidratado (Soles/cuatrimestre)	512.29	689.63	300.93	703.96	888.46	430.79
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	114.40	154.00	67.20	157.20	198.40	96.20
Precio (Soles/Kg)						4.48
Frita (Soles/cuatrimestre)	4.48	4.48	4.48	4.48	4.48	984.23
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	1,170.44	1,575.59	687.53	1,608.33	2,029.85	257.72
Precio (Soles/Kg)	306.48	412.57	180.03	421.14	531.51	3.82
Poliol (Soles/cuatrimestre)	3.82	3.82	3.82	3.82	3.82	2,289.56
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	2,722.72	3,665.20	1,599.36	3,741.36	4,721.92	163.54
nequenimento (ng/cuatimestre)	194.48	261.80	114.24	267.24	337.28	

Precio (Soles/Kg)						14.00
,	14.00	14.00	14.00	14.00	14.00	2,371.33
Isosionato (Soles/cuatrimestre)	2,819.96	3,796.10	1,656.48	3,874.98	4,890.56	
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	194.48	261.80	114.24	267.24	337.28	163.54
Precio (Soles/Kg)	14.50	14.50	14.50	14.50	14.50	14.50
Agamix (Soles/cuatrimestre)	766.19	1,031.42	450.07	1,052.85	1,328.78	644.30
Requerimiento (Balón/cuatrimestre)	30.65	41.26	18.00	42.11	53.15	25.77
Precio (Soles/Balón)						25.00
Carbofil (Soles/cuatrimestre)	25.00	25.00	25.00	25.00	25.00	563.00
,	669.51	901.26	393.28	919.99	1,161.11	77.32
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	91.94	123.77	54.01	126.34	159.45	
Precio (Soles/Kg)	7.28	7.28	7.28	7.28	7.28	7.28
Discos (Soles/cuatrimestre)	5,148.82	6,931.11	3,024.48	7,075.13	8,929.43	4,329.69
Requerimiento	367.77	495.08	216.03	505.37	637.82	309.26
Precio (Soles)	14.00	14.00	14.00	14.00	14.00	14.00
Tapas de ABS (Soles/cuatrimestre)	3,688.52	4,965.32	2,166.68	5,068.49	6,396.88	3,101.71
Requerimiento	•	•	•		•	553.15
·	657.80	885.50	386.40	903.90	1,140.80	5.61
Precio (Soles)	5.61	5.61	5.61	5.61	5.61	11,457.79
Termostato (Soles/cuatrimestre)	13,625.49	18,342.00	8,003.78	18,723.13	23,630.21	•
Requerimiento	657.80	885.50	386.40	903.90	1,140.80	553.15
Precio (Soles)	20.71	20.71	20.71	20.71	20.71	20.71
Resistencia (Soles/cuatrimestre)						26,869.26
redictoriola (Dolodrodatiiiiodio)	31,952.64	43,013.16	18,769.38	43,906.94	55,414.36	

Requerimiento	657.80	885.50	386.40	903.90	1,140.80	553.15
Precio (Soles)						48.58
Caja de cartón (Soles/cuatrimestre)	48.58	48.58	48.58	48.58	48.58	2,434.92
	2,895.58	3,897.89	1,700.90	3,978.89	5,021.70	481
Requerimiento	572	770	336	786	992	5.06
Precio (Soles)	5.06	5.06	5.06	5.06	5.06	
Bolsa de plástico transparente (Soles/cuatrimestre)	1,144.00	1,540.00	672.00	1,572.00	1,984.00	962.00
Requerimiento	572	770	336	786	992	481
Precio (Soles)	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00
Plancha de tecnopor (Soles/cuatrimestre)	779.35	1,049.13	457.80	1,070.93	1,351.60	655.36
Requerimiento	71.5	96.25	42	98.25	124	60.125
Precio (Soles)						10.90
1 1000 (00100)	10.90	10.90	10.90	10.90	10.90	
						184,036.06
Costo (MP/Cuatrimestre)	209,347.47	284,283.92	125,148.16	295,369.08	376,136.14	
Costo Unitario MP (Soles)	365.99	369.20	372.46	375.79	379.17	382.61

Tabla II8

Proyección de mano de obra sin proyecto.

Proyección de Costos de Mano de Obra Directa							
Remuneración Mensual	1,700.00						
Gratificación (1/6 RM)	283.33						
RM Promedio	1,983.33						
CTS (1/12 RM)	165.28		Factor =	1.3776			
Essalud (9%)	178.50		Factor de si	ueldo mensual	promedio con	siderando otro	s beneficios
Senati (0.75%)	14.88						
Costo Total Mensual	2,341.99						
Costo Mensual Operarios	2,341.99						
HH teóricas de Operarios al mes	204.00						
Costo por HH	11.48						
		1°	2°	3°	4°	5°	6°
Costo MOD (Soles/Cuatrimestre)		30,768.19	41,935.12	18,746.77	44,093.84	56,401.97	27,923.99
Cantidad de HH Totales		4,080.00	4,080.00	4,080.00	4,080.00	4,080.00	4,080.00
Tiempo estándar (HH/Termas)		4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
Cantidad de HH Totales de Temas de 50 lts		2,680.08	3,598.80	1,585.04	3,673.04	4,628.88	2,257.84
Costo por HH		11.48	11.65	11.83	12.00	12.18	12.37

HH perdidas por Accidentes o Incidentes	26.00	26.00	26.00	26.00	26.00	26.00
Costo Unitario MOD (Soles/Terma)	53.79	54.46	55.79	56.10	56.86	58.05

Tabla II9 Proyección de GIF sin proyecto.

Nano de Obra Indirecta						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Costo de Sup. De Producción (Soles/cuatrimestre)	2,400.00	2,436.00	2,472.54	2,509.63	2,547.27	2,585.48
Sueldo Mensual	3,000.00	3,045.00	3,090.68	3,137.04	3,184.09	3,231.85
Cantidad de Personal	1	1	1	1	1	1
Costo Prorrateado	2,400.00	2,436.00	2,472.54	2,509.63	2,547.27	2,585.48
Coso de Servicios						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Costo Energético (soles/cuatrimestre)	3,419.19	6,225.45	1,191.04	6,548.63	10,480.61	2,475.78
Consumo (KWh/Cuatrimestre)	21,394.26	28,799.97	12,567.26	29,398.41	37,103.33	17,990.63
Consumo Prorrateado (KWh/Cuatrimestre)	7,951.60	14,409.34	2,743.73	15,014.39	23,915.86	5,622.80
Precio (Soles/KWh)	0.43	0.43	0.43	0.44	0.44	0.44
Costo Agua (soles/Cuatrimestre)	1,937.44	3,527.57	674.89	3,710.70	5,938.71	1,402.87
Consumo Agua (m³/Cuatrimestre)	960.00	1,292.31	563.92	1,319.16	1,664.90	807.27
Consumo Prorrateado (m3/Cuatrimestre)	356.80	646.57	123.12	673.72	1,073.15	252.31
Precio (Soles/m3)	5.43	5.46	5.48	5.51	5.53	5.56
Otros CIF						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Costo de Servicio Técnico a Terceros	650.00	653.09	653.09	653.09	653.09	653.09
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Costo CIF (Soles/Cuatrimestre)	8,406.63	12,842.11	4,991.55	13,422.04	19,619.67	7,117.21

14.70	16.68	14.86	17.08	19.78	14.80
1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
248,522.29	339,061.15	148,886.48	352,884.96	452,157.78	219,077.27
434.48	440.34	443.11	448.96	455.80	455.46
	1° Cuatri. 248,522.29	1° Cuatri. 2° Cuatri. 248,522.29 339,061.15	1° Cuatri. 2° Cuatri. 3° Cuatri. 248,522.29 339,061.15 148,886.48	1° Cuatri. 2° Cuatri. 3° Cuatri. 4° Cuatri. 248,522.29 339,061.15 148,886.48 352,884.96	1° Cuatri. 2° Cuatri. 3° Cuatri. 4° Cuatri. 5° Cuatri. 248,522.29 339,061.15 148,886.48 352,884.96 452,157.78

Tabla II10 Proyección de gastos de fabricación sin proyecto.

Proyección de Gastos de Operación						
Proyección de Gastos de Ventas						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Gastos Ventas (Soles/Cuatrimestre)	43,650.75	59,788.94	26,546.29	63,186.09	81,141.87	40,032.51
Gasto Unitario Ventas (Soles/Termas)	76.31	77.65	79.01	80.39	81.80	83.23
Proyección de Gastos Administrativos						
	65,476.13	89,683.40	39,819.43	94,779.13	121,712.81	60,048.77
Gasto de Administración (Soles/Cuatrimestre)	114.47	116.47	118.51	120.58	122.69	124.84
Gasto Unitario Ventas (Soles/Termas)						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Gasto de Operación (Soles/Cuatrimestre)	109,126.88	149,472.34	66,365.72	157,965.22	202,854.68	100,081.28
Gasto Unitario de Operación (Soles/Termas)	190.78	194.12	197.52	200.97	204.49	208.07

Costo (Soles/Cuatrimestre)	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Costo Unitario (Soles/Termas)	357,649.16	488,533.49	215,252.20	510,850.18	655,012.46	319,158.55

Una vez calculado el costo unitario de fabricación en la situación sin proyecto se procede a realizar la misma evaluación en la situación con proyecto poniendo en marcha los beneficios obtenidos por cada plan según se ve en el cuadro de financiamiento y de cada plan.

Tabla II11 *Proyección de costos de ventas con proyecto.*

Proyección de Ventas									
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.			
Ventas (Soles/Cuatrimestre)	436,507.50	597,889.36	265,462.88	631,860.90	811,418.72	400,325.12			
Volumen de venta (termas/ cuatrimestre)	572.00	770.00	336.00	786.00	992.00	481.00			
Variación	17%	35%	-56%	134%	26%	-52%			
Precio (soles/terma)	763.13	776.48	790.07	803.89	817.96	832.28			
Capacidad Instalada	1600	1600	1600	1600	1600	1600			
Capacidad utilizada	35.75%	48.13%	21.00%	49.13%	62.00%	30.06%			

Tabla II12 Proyección de costos de materia prima con proyecto

Proyección de Costos						
Proyección de Costos de Ventas						
Proyección de Costos de Materia Prima y Materiales						
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Plancha LAF de 0.6 mm (Soles/cuatrimestre)	23,142.49	31,058.34	13,511.39	31,510.61	39,647.82	19,165.76
Requerimiento (Planchas/cuatrimestre)	534.82	719.95	314.16	734.91	927.52	449.74
Precio (Soles/Plancha)	43.27	43.14	43.01	42.88	42.75	42.62
Plancha LAF de 1.9 mm (Soles/cuatrimestre)	105,582.03	144,560.07	64,159.44	152,653.75	195,956.77	96,640.09
Requerimiento (Planchas/cuatrimestre)	755.04	1,016.40	443.52	1,037.52	1,309.44	634.92
Precio (Soles/Plancha)	139.84	142.23	144.66	147.13	149.65	152.21
Tubo de Acero inox de 1/2" (Soles/cuatrimestre)	3,315.68	4,490.64	1,971.51	4,640.05	5,891.87	2,874.27
Requerimiento (Tubos/cuatrimestre)	1,573.00	2,117.50	924.00	2,161.50	2,728.00	1,322.75
Precio (Soles/Tubos)	2.11	2.12	2.13	2.15	2.16	2.17
Ácido Clorhídrico (Soles/cuatrimestre)	187.10	251.86	109.90	257.10	324.48	157.33
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	114.40	154.00	67.20	157.20	198.40	96.20
Precio (Soles/Kg)	1.64	1.64	1.64	1.64	1.64	1.64
GLP (Soles/cuatrimestre)	1,637.12	2,203.81	961.66	2,249.60	2,839.19	1,376.67
Requerimiento (Galones/cuatrimestre)	214.50	288.75	126.00	294.75	372.00	180.38
Precio (Soles/Galón)	7.63	7.63	7.63	7.63	7.63	7.63
Pintura en polvo (Soles/cuatrimestre)	1,520.75	2,047.17	893.31	2,089.70	2,637.39	1,278.81
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	81.70	109.98	47.99	112.27	141.69	68.70
Precio (Soles/Kg)	18.61	18.61	18.61	18.61	18.61	18.61
Bórax Decahidratado (Soles/cuatrimestre)	512.29	689.63	300.93	703.96	888.46	430.79

Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	114.40	154.00	67.20	157.20	198.40	96.20
Precio (Soles/Kg)	4.48	4.48	4.48	4.48	4.48	4.48
Frita (Soles/cuatrimestre)	1,146.85	1,543.83	673.67	1,575.91	1,988.94	964.39
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	300.30	404.25	176.40	412.65	520.80	252.53
Precio (Soles/Kg)	3.82	3.82	3.82	3.82	3.82	3.82
Poliol (Soles/cuatrimestre)	2,722.72	3,665.20	1,599.36	3,741.36	4,721.92	2,289.56
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	194.48	261.80	114.24	267.24	337.28	163.54
Precio (Soles/Kg)	14.00	14.00	14.00	14.00	14.00	14.00
Isosionato (Soles/cuatrimestre)	2,819.96	3,796.10	1,656.48	3,874.98	4,890.56	2,371.33
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	194.48	261.80	114.24	267.24	337.28	163.54
Precio (Soles/Kg)	14.50	14.50	14.50	14.50	14.50	14.50
Agamix (Soles/cuatrimestre)	750.75	1,010.63	441.00	1,031.63	1,302.00	631.31
Requerimiento (Balón/cuatrimestre)	30.03	40.43	17.64	41.27	52.08	25.25
Precio (Soles/Balón)	25.00	25.00	25.00	25.00	25.00	25.00
Carbofil (Soles/cuatrimestre)	656.02	883.10	385.35	901.45	1,137.71	551.65
Requerimiento (Kg/cuatrimestre)	90.09	121.28	52.92	123.80	156.24	75.76
Precio (Soles/Kg)	7.28	7.28	7.28	7.28	7.28	7.28
Discos (Soles/cuatrimestre)	5,045.04	6,791.40	2,963.52	6,932.52	8,749.44	4,242.42
Requerimiento	360.36	485.10	211.68	495.18	624.96	303.03
Precio (Soles)	14.00	14.00	14.00	14.00	14.00	14.00
Tapas de ABS (Soles/cuatrimestre)	3,528.15	4,749.43	2,072.48	4,848.12	6,118.75	2,966.85
Requerimiento	629.20	847.00	369.60	864.60	1,091.20	529.10
Precio (Soles)	5.61	5.61	5.61	5.61	5.61	5.61
Termostato (Soles/cuatrimestre)	13,033.07	17,544.52	7,655.79	17,909.08	22,602.81	10,959.63
Requerimiento	629.20	847.00	369.60	864.60	1,091.20	529.10
Precio (Soles)	20.71	20.71	20.71	20.71	20.71	20.71

Resistencia (Soles/cuatrimestre)	30,563.39	41,143.03	17,953.32	41,997.95	53,005.04	25,701.03
Requerimiento	629.20	847.00	369.60	864.60	1,091.20	529.10
Precio (Soles)	48.58	48.58	48.58	48.58	48.58	48.58
Caja de cartón (Soles/cuatrimestre)	2,895.58	3,897.89	1,700.90	3,978.89	5,021.70	2,434.92
Requerimiento	572	770	336	786	992	481
Precio (Soles)	5.06	5.06	5.06	5.06	5.06	5.06
Bolsa de plástico transparente (Soles/cuatrimestre)	1,144.00	1,540.00	672.00	1,572.00	1,984.00	962.00
Requerimiento	572	770	336	786	992	481
Precio (Soles)	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00
Plancha de tecnopor (Soles/cuatrimestre)	779.35	1,049.13	457.80	1,070.93	1,351.60	655.36
Requerimiento	71.5	96.25	42	98.25	124	60.125
Precio (Soles)	10.90	10.90	10.90	10.90	10.90	10.90
	40.0 -13	00.0	00.0 -13	40.0	50.0	00.0
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Costo (MP/Cuatrimestre)	200,982.34	272,915.77	120,139.82	283,539.58	361,060.43	176,654.19
Costo Unitario MP (Soles)	351.37	354.44	357.56	360.74	363.97	367.26

Tabla II13 Proyección de costos de mano de obra con proyecto

Proyección de Costos de Mano de Obra Directa									
Remuneración Mensual	1,700.00								
Gratificación (1/6 RM)	283.33								
RM Promedio	1,983.33								
CTS (1/12 RM)	165.28		Factor =	1.3776					
Essalud (9%)	178.50		Factor de sueldo mensual promedio considerando otros beneficios						
Senati (0.75%)	14.88			·					
Costo Total Mensual	2,341.99								
Costo Mensual Operarios	2,341.99								
HH Teóricas de Operarios al mes	204.00								
Costo por HH	11.48								
		1°	2°	3°	4°	5°	6°		
Costo MOD (Soles/Cuatrimestre)		27,621.20	37,679.62	16,788.64	39,621.36	50,707.77	25,051.50		
Cantidad de HH Totales		4,080.00	4,080.00	4,080.00	4,080.00	4,080.00	4,080.00		
Tiempo estándar (HH/Termas)		3.80	3.80	3.80	3.80	3.80	3.80		
Cantidad de HH Totales de Temas de 50 lts.		2,405.96	3,233.60	1,419.48	3,300.48	4,161.56	2,025.58		
Costo por HH		11.48	11.65	11.83	12.00	12.18	12.37		
HH perdidas por Accidentes o Incidentes		15.00	15.00	15.00	15.00	15.00	15.00		
Costo Unitario MOD (Soles/Terma)		48.29	48.93	49.97	50.41	51.12	52.08		

Tabla II14
Proyección de costos indirectos de fabricación con proyecto

Proyección de Costos Indirectos de Fabricación						
Mano de Obra Indirecta						
	1°	2°	3°	4°	5°	6°
Costo de Sup. De Producción (Soles/cuatrimestre)	2,400.00	2,436.00	2,472.54	2,509.63	2,547.27	2,585.48
Sueldo Mensual	3,000.00	3,045.00	3,090.68	3,137.04	3,184.09	3,231.85
Cantidad de Personal	1	1	1	1	1	1
Costo Prorrateado	2,400.00	2,436.00	2,472.54	2,509.63	2,547.27	2,585.48
Coso de Servicios						
	1°	2°	3°	4°	5°	6°
Costo Energético (Soles/cuatrimestre)	3,288.83	5,988.10	1,145.63	6,298.96	10,081.03	2,381.39
Consumo (KWh/Cuatrimestre)	21,394.26	28,799.97	12,567.26	29,398.41	37,103.33	17,990.6
Consumo Prorrateado (KWh/Cuatrimestre)	7,648.45	13,859.98	2,639.12	14,441.97	23,004.07	5,408.43
Precio (Soles/KWh)	0.43	0.43	0.43	0.44	0.44	0.44
Costo Agua (Soles/Cuatrimestre)	1,863.58	3,393.08	649.16	3,569.23	5,712.29	1,349.38
Consumo Agua (m³/Cuatrimestre)	960.00	1,292.31	563.92	1,319.16	1,664.90	807.27
Consumo Prorrateado (m3/Cuatrimestre)	343.20	621.92	118.42	648.04	1,032.23	242.69
Precio (Soles/m3)	5.43	5.46	5.48	5.51	5.53	5.56
Otros CIF						
	1°	2°	3°	4°	5°	6°

Costo de Servicio técnico a Terceros	200.00	200.95	200.95	200.95	200.95	200.95
Costo de Repuestos para herramientas	240.00	241.14	242.29	243.44	244.59	245.75
Costo de EPPS, señaléticas y pintura	602.00					
	40.0	00.0	00.0	40.0	50.0	6° Cuatri.
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6,762.96
Costo CIF (Soles/Cuatrimestre)	8,594.41	12,259.28	4,710.56	12,822.20	18,786.14	0,702.50
Costo Unitario CIF (Soles/Termas)	15.03	15.92	14.02	16.31	18.94	14.06
						6° Cuatri.
	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	200 400 05
Costo Ventas (Soles/Cuatrimestre)	237,197.95	322,854.67	141,639.02	335,983.14	430,554.34	208,468.65
Costo Unitario Ventas (Soles/Termas)	414.68	419.29	421.54	427.46	434.03	433.41

Tabla II15

Proyección de gastos de operación con proyecto

Proyección de Gastos de Operación						
Proyección de Gastos de Ventas	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
Gastos Ventas (Soles/Cuatrimestre) Gasto Unitario Ventas (Soles/Termas)	43,650.75	59,788.94	26,546.29	63,186.09	81,141.87	40,032.51
	76.31	77.65	79.01	80.39	81.80	83.23
Proyección de Gastos Administrativos						
Gasto de Administración (Soles/Cuatrimestre) Gasto Unitario Ventas (Soles/Termas)	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
	65,476.13	89,683.40	39,819.43	94,779.13	121,712.81	60,048.77
	114.47	116.47	118.51	120.58	122.69	124.84
Gasto de Operación (Soles/Cuatrimestre) Gasto Unitario de Operación (Soles/Termas)	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
	109,126.88	149,472.34	66,365.72	157,965.22	202,854.68	100,081.28
	190.78	194.12	197.52	200.97	204.49	208.07
Costo (Soles/Cuatrimestre) Costo Unitario (Soles/Termas)	1° Cuatri.	2° Cuatri.	3° Cuatri.	4° Cuatri.	5° Cuatri.	6° Cuatri.
	346,324.82	472,327.01	208,004.74	493,948.37	633,409.02	308,549.93
	605.46	613.41	619.06	628.43	638.52	641.48

Para culminar con los flujos de caja se calcula la tasa de descuento, para la cual se tiene 3 métodos, método CAPM basando en cálculos que generalmente se aplican a grandes empresas, método operativo que es el margen operativo, la división de los ingresos antes del impuesto a la renta entre las ventas totales y por último la tasa de préstamo del banco agregado un dos por ciento extra. Pero al final solo se debe escoger una que debe ser la mayor, en este caso será del margen operativo.

Tabla II16 Cálculo de la tasa de descuento

	Tasa de descuento						
Método CAPN	Λ						
СОК		4.45%					
СОК		13.95%					
rf		1.84%					
b desap		1.01					
IR		29.50%					
Pasivo		45,000.00					
Patrimonio	38,000.00						
b ap	1.85						
rm-rf	6.05%						
Rp (EMBI)		0.90%					
, ,							
Margen Opera	ativo						
СОК	Margen Operativo	18.07%					
	Ingresos (resultado operativo)	78,858.34					
	Ventas	436,507.50					
Tasa de Préstamo							
СОК	Convertido a cuatrimestral	4.17%					
	Tasa de Préstamo del Banco	11.030%					
СОК	Tasa de Préstamo del Banco más 2%	13.030%					

Elaborado por: los autores

Apéndice JJ: Estudio de tiempos

Para obtener una adecuada toma de tiempos fue necesario identificar la escala de actividades, identificando la valoración de actividad a considerar para los colaborares en estudio, la siguiente tabla es la escala de valoraciones:

ESCALAS DE ACTIVIDAD

I	E_1 (100-133)	E ₂ (75-100)	E ₃ (60-80)	
	0	0	0	Reposo absoluto
	5	5	5	
	10	10	10	
		•	•	
An	100	75	60	(3/4 de la Ao)
	105	80	65	
	110	85	70	
	•	•	•	
		•		
Ao	133	100	80	

Figura JJ1 Escalas de actividad

Fuente Ingeniería de Métodos I Material didáctico del curso – USMP -FIA

Para la evaluación de tiempos a desarrollar, se consideró la primera escala

E1, teniendo en cuenta que los colaboradores se encuentran aptos y
calificados para desarrollo de sus actividades diarias.

Se realiza un cuadro donde muestre los elementos de cada operación indicando su comienzo y su término. También la simbología de cada elemento para una identificación detallada. Esta descripción permitió calcular los tiempos de cada elemento y así definir mejor el tiempo de ciclo de cada operación.

Tabla JJ1 Descripción de operaciones

N	OPERACIÓN	ELEMENTOS	SIMBOL OS	TIP O	COMIENZO	FINAL
		Acomodar plancha	A1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
1	Corte de plancha para cuerpo de tanque	Cortar plancha para cuerpo de tanque	A2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
		Retirar piezas cortadas	А3	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirar de la máquina
		Acomodar cuerpo de tanque	B1	Tm p	Tomar cuerpo de tanque	Ingresar cuerpo de tanque en la prensa
2	Troquelado de cuerpo de tanque	Troquelar cuerpo de tanque	B2	Ttm	Ingresar cuerpo de tanque en la prensa	Tomar cuerpo de tanque troquelado
		Retirar cuerpo de tanque troquelado	B3	Tm p	Tomar cuerpo de tanque troquelado	Retirar cuerpo de tanque troquelado de la prensa
		Acomodar cuerpo de tanque	C1	Tm p	Tomar cuerpo de tanque troquelado	Ingresar cuerpo de tanque en la roladora
3	Rolado de cuerpo de tanque	Rolar cuerpo de tanque	C2	Ttm	Ingresar cuerpo de tanque en la roladora	Tomar cuerpo de tanque ya rolado
		Retirar cuerpo de tanque rolado	C3	Tm p	Tomar cuerpo de tanque ya rolado	Retirar cuerpo de tanque rolado
		Fijar cuerpo de tanque	D1	Tm p	Tomar cuerpo de tanque rolado	Fijar cuerpo de tanque
4	Apuntalado de cuerpo de tanque	Apuntalar entre las uniones	D2	Ttm	Fijar cuerpo de tanque	Tomar cuerpo de tanque apuntalado
	windao	Retirar cuerpo del tanque	D3	Tm p	Tomar cuerpo de tanque apuntalado	Retirar cuerpo de tanque apuntalado
_	Corte de plancha para 2	Acomodar plancha	E1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
5	distanciadores	Cortar plancha para distanciadores	E2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar distanciadores cortadas

		Retirar piezas cortadas	E3	Tm p	Tomar distanciadores cortadas	Retirar distanciadores de la máquina
		Acomodar distanciadores	F1	Tm p	Tomar los distanciadores cortados	Ingresar distanciadores a prensa
6	Perforado de 2 distanciadores	Perforar distanciadores	F2	Ttm	Ingresar distanciadores a prensa	Tomar distanciadores perforados
		Retirar distanciadores	F3	Tm p	Tomar distanciadores perforados	Retirar distanciadores perforados
		Colocar distanciadores	G1	Tm p	Tomar las piezas perforadas	Ingresar distanciadores a la prensa
7	Repujado de distanciadores	Repujar distanciadores	G2	Ttm	Ingresar distanciadores a la prensa	Tomar distanciadores repujados
		Retirar distanciadores	G3	Tm p	Tomar distanciadores repujados	Retirar distanciadores repujados
		Acomodar distanciadores	H1	Tm p	Tomar los distanciadores	Ubicar los distanciadores
	Soldadura de distanciadores	Soldar distanciadores	H2	Ttm	Ubicar los distanciadores	Acomodar para esmerilar
8		Esmerilar soldadura	НЗ	Ttm	Acomodar para esmerilar	Tomar cuerpo del tanque
		Retirar cuerpo del tanque	H4	Tm p	Tomar cuerpo del tanque	Retirar el cuerpo del tanque
		Acomodar aro roscado	I1	Tm p	Tomar el aro roscado	Acomodar el aro roscado
		Soldar aro roscado	12	Ttm	Acomodar el aro roscado	Acomodar para esmerilar
9	Soldadura de aro roscado	Esmerilar soldadura	13	Ttm	Acomodar para esmerilar	Tomar cuerpo del tanque
		Retirar cuerpo del tanque	14	Tm p	Tomar cuerpo del tanque	Retirar el cuerpo del tanque
1	Corte de plancha para tapa superior	Acomodar plancha	J1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
		Cortar plancha	J2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
	·	Retirar piezas cortadas	J3	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirarlas de la máquina

		Acomodar la tapa	K1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
1 1	Embutido de tapa superior	Embutir la tapa	K2	Ttm	Acomodar la pieza	Embutir la pieza
·		Limpiar la tapa	K3	Tm p	Embutir la pieza	retirar la pieza
		Acomodar la tapa superior	L1	Tm p	Tomar la tapa superior	Acomodar la tapa superior
1	Soldadura de tapa superior al	Soldar la tapa superior	L2	Ttm	Acomodar la tapa superior	Acomodar para esmerilar
2	cuerpo	Esmerilar soldadura	L3	Ttm	Acomodar para esmerilar	Tomar cuerpo del tanque
		Retirar cuerpo del tanque	L4	Tm p	Tomar cuerpo del tanque	Retirar el cuerpo del tanque
		Acomodar plancha	M1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
1 3	Corte de plancha para tapa interior	Cortar plancha	M2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
		Retirar piezas cortadas	МЗ	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirarlas de la máquina
		Acomodar la tapa	N1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
1 4	Embutido de tapa inferior	Embutir la tapa	N2	Ttm	Acomodar la pieza	Embutir la pieza
•		Limpiar la tapa	N3	Tm p	Embutir la pieza	retirar la pieza
		Colocar tapa inferior	O1	Tm p	Tomar la tapa inferior	Acomodar la tapa inferior
1 5	Perforado de tapa inferior	Perforar tapa inferior	O2	Ttm	Acomodar la tapa inferior	Perforar la tapa inferior
Ū		Retirar tapa inferior	О3	Tm p	Perforar la tapa inferior	Retirar la tapa inferior
		Acomodar tapa inferior	P1	Tm p	Tomar la tapa inferior	Acomodar la tapa inferior
1 6	Troquelado de tapa inferior	Troquelar tapa inferior	P2	Ttm	Acomodar la tapa inferior	Troquelar la tapa inferior
Ū		Retirar tapa inferior	P3	Tm p	Troquelar la tapa inferior	Retirar la tapa inferior

		Acomodar la tapa inferior	Q1	Tm p	Tomar la tapa inferior	Acomodar la tapa inferior
1	Soldadura de niples a tapa	Acomodar los niples	Q2	Tm p	Acomodar la tapa inferior	Acomodar los niples
7	inferior	Soldar la tapa inferior y niples	Q3	Ttm	Acomodar los niples	Soldar los niples
		Esmerilar soldadura	Q4	Ttm	Soldar los niples	Esmerilar la soldadura
		Acomodar la tapa inferior	R1	Tm p	Tomar la tapa inferior	Acomodar la tapa inferior
1	Soldadura de tapa inferior al	Soldar la tapa inferior	R2	Ttm	Acomodar la tapa inferior	Soldar la tapa al cuerpo
8	cuerpo	Esmerilar soldadura	R3	Ttm	Acomodar la tapa inferior	Esmerilar la soldadura
		Retirar cuerpo del tanque	R4	Tm p	Esmerilar la soldadura	Retirar el cuerpo del tanque
		Colgar Tanques	S1	Tm p	Tomar tanque	Colgar el tanque
		Desengrasar tanques	S2	Ttm	Colgar el tanque	Hornear el tanque
1		Decapar tanques	S3	Ttm	Hornear el tanque	Decapar el tanque
9	Enlozado de tanque	Enlozar tanques	S4	Tm p	Decapar el tanque	Enlozar el tanque
		Hornear tanques	S5	Ttm	Enlozar el tanque	Hornear el tanque
		Descolgar tanques	S6	tmp	Hornear el tanque	Descolgar el tanque
		Acomodar tanque enlozado	T1	Tm p	Tomar tanque enlozado	Acomodar tanque enlozado
2		Introducir foco	T2	Tm p	Acomodar tanque enlozado	Introducir foco en el tanque
0	Inspección de enlozado	Revisar cobertura de loza interna	T3	Tm p	Introducir foco en el tanque	Observar imperfecciones
		Retirar tanque enlozado	T4	Tm p	Observar imperfecciones	Retirar tanque
2 1	Colocación de tubos de acero inoxidable	Acomodar tubos	U1	Tm p	Tomar tanque enlozado	Acomodar los tubos inoxidables

		Colocar tapa de plástico	U2	Tm p	Acomodar los tubos inoxidables	Colocar tapa plástica
		Golpear tapa	U3	тт р	Colocar tapa plástica	Golpear hasta ajustar
		Acomodar tanque	U4	Tm p	Golpear hasta ajustar	Retirar el tanque enlozado
		Acomodar tanque	V1	Tm p	Tomar tanque	Acomodar tanque
		Ajustar flujómetro	V2	Tm p	Acomodar tanque	Enroscar flujómetro
2 2	Prueba Hidrostática	Introducir agua	V3	Ttm	Enroscar flujómetro	Conectar manguera de agua
		Retirar agua	V4	Tm p	Conectar manguera de agua	Retirar agua
		Retirar tanque	V5	тт р	Retirar agua	Retirar tanque
		Enroscar resistencia	W1	тт р	Tomar tanque	Enroscar resistencia
2	Colocación de resistencia y termostato	Introducir termostato	W2	тт р	Enroscar resistencia	Introducir termostato
		Retirar perilla de termostato	W3	Tm p	Introducir termostato	Retirar perilla del termostato
		Acomodar plancha	X1	тт р	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
2 4	Corte de plancha para funda	Cortar plancha	X2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
		Retirar piezas cortadas	Х3	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirarlas de la máquina
		Acomodar pieza	Y1	тт р	Tomar la pieza	Ingresar la pieza en la roladora
2 5	Rolado de funda	Rolar pieza	Y2	Ttm	Ingresar la pieza en la roladora	Tomar la pieza rolada
		Retirar pieza	Y3	Tm p	Tomar la pieza rolada	Retirar la pieza rolada
2 6	Soldadura de punto	Acomodar la pieza	Z1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza

		Soldar punto por punto	Z2	Ttm	Acomodar la pieza	Soldar la pieza
		Retirar la pieza	Z3	Tm p	Soldar la pieza	Retirar la pieza
		Acomodar la pieza	AB1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
2	Pestañado	Accionar la máquina	AB2	Ttm	Acomodar la pieza	Accionar la máquina
•		Retirar la pieza	AB3	Tm p	Accionar la máquina	Retirar la pieza
		Introducir la pieza en la tina	AC1	Tm p	Tomar la pieza	Introducir la pieza
		Refregar la pieza con el compuesto	AC2	Tm p	Introducir la pieza	Refregar la pieza
2 8	Lavado de funda	Lijar la pieza	AC3	тт р	Refregar la pieza	Lijar la pieza
-		Retirar la pieza de la tina	AC4	Tm p	Lijar la pieza	Retirar la pieza
		Sopletear la pieza	AC5	Tm p	Retirar la pieza	Sopletear la pieza
		Acomodar la pieza	AD1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
		Pintar la pieza	AD2	Ttm	Acomodar la pieza	Pintar la pieza
2 9	Pintado y horneado de funda	Trasladar al horno	AD3	Tm p	Pintar la pieza	Introducirla en el horno
-		Hornear la pieza	AD4	Tm	Introducirla en el horno	Hornear la pieza
		Retirar la pieza	AD5	Tm p	Hornear la pieza	Retirar la pieza
		Acomodar tanque	AE1	Tm p	Tomar tanque	Tomar funda
3 0	Colocación de fundas	Acomodar funda	AE2	Tm p	Tomar funda	Acomodar tanque y funda
•		Empernar la funda	AE3	Ttm	Acomodar tanque y funda	Ajustar con pernos

		Retirar el tanque con la funda	AE4	Tm p	Ajustar con pernos	Retirar Tanque con funda
		Acomodar plancha	AF1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
3 1	Corte de plancha para tapa de funda	Cortar plancha	AF2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
		Retirar piezas cortadas	AF3	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirarlas de la máquina
		Acomodar la pieza	AG1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
3 2	Repujado de tapa superior	Repujar la pieza	AG2	Ttm	Acomodar la pieza	Repujar la pieza
		Retirar la pieza	AG3	Tm p	Repujar la pieza	Retirar la pieza
		Introducir la pieza en la tina	AH1	тт р	Tomar la pieza	Introducir la pieza
		Refregar la pieza con el compuesto	AH2	тт р	Introducir la pieza	Refregar la pieza
3 3	Lavado tapa superior	Lijar la pieza	АН3	Тт р	Refregar la pieza	Lijar la pieza
		Retirar la pieza de la tina	AH4	тт р	Lijar la pieza	Retirar la pieza
		Sopletear la pieza	AH5	тт р	Retirar la pieza	Sopletear la pieza
		Acomodar la pieza	AJ1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
		Pintar la pieza	AJ2	Ttm	Acomodar la pieza	Pintar la pieza
3 4	Pintado y horneado de tapa superior	Trasladar al horno	AJ3	Tm p	Pintar la pieza	Introducirla en el horno
		Hornear la pieza	AJ4	Ttm	Introducirla en el horno	Hornear la pieza
		Retirar la pieza	AJ5	Tm p	Hornear la pieza	Retirar la pieza
3 5	Corte de plancha para tapa de funda	Acomodar plancha	AK1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina

		Cortar plancha	AK2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
		Retirar piezas cortadas	AK3	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirarlas de la máquina
		Acomodar la pieza	AL1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
3 6	Repujado tapa inferior	Repujar la pieza	AL2	Ttm	Acomodar la pieza	Repujar la pieza
Ū		Retirar la pieza	AL3	Tm p	Repujar la pieza	Retirar la pieza
		Acomodar tapa inferior	AM1	тт р	Tomar la tapa inferior	Acomodar la tapa inferior
3 7	Troquelado de tapa inferior	Troquelar tapa inferior	AM2	Ttm	Acomodar la tapa inferior	Troquelar la tapa inferior
		Retirar tapa inferior	AM3	Tm p	Troquelar la tapa inferior	Retirar la tapa inferior
		Introducir la pieza en la tina	AN1	Tm	Tomar la pieza	Introducir la pieza
		Refregar la pieza con el compuesto	AN2	p Tm p	Introducir la pieza	Refregar la pieza
3 8	Lavado tapa inferior	Lijar la pieza	AN3	Tm p	Refregar la pieza	Lijar la pieza
		Retirar la pieza de la tina	AN4	Tm p	Lijar la pieza	Retirar la pieza
		Sopletear la pieza	AN5	Tm p	Retirar la pieza	Sopletear la pieza
		Acomodar la pieza	AO1	т́тт р	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
		Pintar la pieza	AO2	Ttm	Acomodar la pieza	Pintar la pieza
3 9	Pintado y horneado tapa inferior	Trasladar al horno	AO3	Tm p	Pintar la pieza	Introducirla en el horno
		Hornear la pieza	AO4	Ttm	Introducirla en el horno	Hornear la pieza
		Retirar la pieza	AO5	Tm p	Hornear la pieza	Retirar la pieza

		Acomodar tanque y funda	AP1	Tm p	Tomar tanque con funda	Tomar tapa superior e inferior
4	Oalana Warda taman alta a mus	Colocar tapa superior	AP2	Tm p	Tomar tapa superior e inferior	Acomodar tapa superior
0	Colocación de tapas al tanque	Colocar tapa inferior	AP3	тт р	Acomodar tapa superior	Acomodar tapa inferior
		Retirar cuerpo de tanque	AP4	Tm p	Acomodar tapa inferior	Retirar tanque con funda completa
		Acomodar plancha	AQ1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
4 1	Corte de plancha para soportes	Cortar plancha	AQ2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
		Retirar piezas cortadas	AQ3	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirarlas de la máquina
		Colocar soportes	AR1	тт р	Tomar soportes	Acomodar soportes
4 2	Perforado de soportes	Perforar soportes	AR2	Ttm	Acomodar soportes	Perforar soportes
_		Retirar soportes	AR3	Tm p	Perforar soportes	Retirar los soportes
		Acomodar la pieza	AT1	Tm p	Tomar soportes	Acomodar soportes
4 3	Repujado de soportes	Repujar la pieza	AT2	Ttm	Acomodar soportes	Repujar los soportes
		Retirar la pieza	AT3	Tm p	Repujar los soportes	Retirar los soportes
		Introducir la pieza en la tina	AU1	Tm p	Tomar la pieza	Introducir la pieza
4 4	Lavado soportes	Refregar la pieza con el compuesto	AU2	Tm p	Introducir la pieza	Refregar la pieza
		Retirar la pieza de la tina	AU3	Tm p	Refregar la pieza	Retirar la pieza
4	Pintado y horneado de	Acomodar la pieza	AV1	Tm p	Tomar la pieza	Acomodar la pieza
5	soportes	Pintar la pieza	AV2	Ttm	Acomodar la pieza	Pintar la pieza

		Trasladar al horno	AV3	Tm p	Pintar la pieza	Introducirla en el horno
		Hornear la pieza	AV4	Ttm	Introducirla en el horno	Hornear la pieza
		Retirar la pieza	AV5	Tm p	Hornear la pieza	Retirar la pieza
		Acomodar el tanque con funda	AW1	Tm p	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la máquina
4 6	colocación de soportes	Ajustar los soportes	AW2	Ttm	Ingresar la plancha en la máquina	Tomar piezas cortadas
		Retirar conjunto	AW3	Tm p	Tomar piezas cortadas	Retirarlas de la máquina
		Acomodar cuerpo de terma	AX1	Tm p	Tomar cuerpo de terma con funda	Acomodar cuerpo de terma con funda
4 7	preinstalación eléctrica	Instalar cable de corriente y tierra	AX2	Tm p	Acomodar cuerpo de terma con funda	Instalar cables de corriente y tierra
		Retirar cuerpo de terma	AX3	Tm p	Instalar cables de corriente y tierra	Retirar cuerpo de terma con funda
		Acomodar cuerpo de terma	AY1	Tm p	Tomar cuerpo de terma con funda	Acomodar cuerpo de terma con funda
4		Mezclar poliol e isocianato	AY2	Tm p	Acomodar cuerpo de terma con funda	Mezclar poliol e isocianato
8	inyección de poliuretano	Echar entre el tanque y la funda	AY3	Tm p	Mezclar poliol e isocianato	Introducir entre el tanque y la funda
		Retirar cuerpo de terma	AY4	Tm p	Introducir entre el tanque y la funda	Retirar cuerpo con poliuretano
		Acomodar cuerpo de terma	AZ1	Tm p	Tomar tanque con poliuretano	Acomodar tanque con poliuretano
4 9	Instalación eléctrica	Conexión de cables	AZ2	Tm p	Acomodar tanque con poliuretano	Conectar cableado de corriente y tierra
		Retirar cuerpo de terma	AZ3	Tm p	Conectar cableado de corriente y tierra	Retirar tanque con poliuretano
5 0	Ensamble de accesorios	Acomodar cuerpo de terma	BC1	Tm p	Tomar tanque con poliuretano	Acomodar tanque con poliuretano

		Ensamblar accesorios de terma	BC2	Tm p	Acomodar tanque con poliuretano	Ensamblar accesorios al tanque
		Retirar la terma	BC3	Tm p	Ensamblar accesorios al tanque	Retirar tanque con poliuretano
5		Verificar pintura de la terma	BD1	Tm p	Tomar tanque con poliuretano	Verificar acabados
1	revisión final	Verificar conexión eléctrica	BD2	Tm p	Verificar acabados	Verificar la conexión
		Acomodar la terma	BE1	Tm p	Tomar la terma	Acomodar la terma
5 2	Insertar kit de instalación	Insertarle el Kit de instalación	BE2	Tm p	Acomodar la terma	Insertar kit de instalación
		Retirar terma	BE3	Tm p	Insertar kit de instalación	Retirar la terma
		Armar caja de terma	BF1	Tm p	Tomar la caja	Armar la caja
5 3	Embalaje	Introducir la terma	BF2	Tm p	Armar la caja	Introducir la terma
		Retirar la caja con la terma	BF3	Tm p	Introducir la terma	Sellar la caja

Elaborado los autores

Además de considerar la simbología de cada elemento, también es necesario realizar el cálculo de los suplementos que intervienen en la ejecución de una operación normal, cuyo valor afectara en el cálculo de los tiempos observados en el proceso de confección. A continuación, detallaremos dichos cálculos:

Tabla JJ2 *Cálculo de Suplementos*

Operacione	ELEMENTO	Símbo	Tip	CONST	ANT	VAR	RIABL	ES (A	NÃD	IDOS	DE F	ATIG	۹)			T. SUPLEMEN TO EN %	COEFICIEN TE DE FATIGA
S		lo	0	FATIG A	NP	PI E	Р	F	1	C. A.	C. I	R	T M	M	Т		
40.0	Acomodar plancha	A1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
1° Corte de plancha para cuerpo	Cortar plancha para cuerpo de tanque	A2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de tanque	Retirar piezas cortadas	А3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
2°	Acomodar cuerpo de tanque	B1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
Troquelado de cuerpo	Troquelar cuerpo de tanque	B2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
de tanque	Retirar cuerpo de tanque troquelado	В3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
3° Rolado	Acomodar cuerpo de tanque	C1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
de cuerpo	Rolar cuerpo de tanque	C2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
de tanque	Retirar cuerpo de tanque rolado	C3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
4°	Fijar cuerpo de tanque	D1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
Apuntalado de cuerpo	Apuntalar entre las uniones	D2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
de tanque	Retirar cuerpo del tanque	D3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
5° Corte de plancha	Acomodar plancha	E1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17

para 2 distanciador	Cortar plancha para distanciadores	E2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
es	Retirar piezas cortadas	E3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
6° Perforado	Acomodar distanciadores	F1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
de 2 distanciador	Perforar distanciadores	F2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
es	Retirar distanciadores	F3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
7° Repujado	Colocar distanciadores	G1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
de distanciador	Repujar distanciadores	G2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
es	Retirar distanciadores	G3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
8°	Acomodar distanciadores	H1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
Soldadura de	Soldar distanciadores	H2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
distanciador es	Esmerilar soldadura	НЗ	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
63	Retirar cuerpo del tanque	H4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
	Acomodar aro roscado	I1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
9° Soldadura	Soldar aro roscado	12	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
de aro roscado	Esmerilar soldadura	13	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
	Retirar cuerpo del tanque	14	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
10° Corte de plancha	Acomodar plancha	J1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
para tapa superior	Cortar plancha	J2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18

	Retirar piezas cortadas	J3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
11°	Acomodar la tapa	K1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
Embutido de tapa	Embutir la tapa	K2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
superior	Limpiar la tapa	K3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
12°	Acomodar la tapa superior	L1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
Soldadura de tapa	Soldar la tapa superior	L2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
superior al cuerpo	Esmerilar soldadura	L3	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
cuerpo	Retirar cuerpo del tanque	L4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
13° Corte	Acomodar plancha	M1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
de plancha para tapa	Cortar plancha	M2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
inferior	Retirar piezas cortadas	МЗ	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
14°	Acomodar la tapa	N1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
Embutido de tapa	Embutir la tapa	N2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
inferior	Limpiar la tapa	N3	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
15°	Colocar tapa inferior	O1	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
Perforado de tapa	Perforar tapa inferior	O2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
inferior	Retirar tapa inferior	О3	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
16° Troquelado	Acomodar tapa inferior	P1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17

de tapa inferior	Troquelar tapa inferior	P2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
	Retirar tapa inferior	P3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
	Acomodar la tapa inferior	Q1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
17° Soldadura	Acomodar los niples	Q2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
de niples a tapa inferior	Soldar la tapa inferior y niples	Q3	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
	Esmerilar soldadura	Q4	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	22%	1.22
18°	Acomodar la tapa inferior	R1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
Soldadura de tapa	Soldar la tapa inferior	R2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
inferior al cuerpo	Esmerilar soldadura	R3	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
σαστρο	Retirar cuerpo del tanque	R4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	1 %	23%	1.23
	Colgar Tanques	S1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
	Desengrasar tanques	S2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
19° Enlozado	Decapar tanques	S3	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
de tanque	Enlozar tanques	S4	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
	Hornear tanques	S5	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
	Descolgar tanques	S6	tmp	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	18%	1.18
20° inspección	Acomodar tanque enlozado	T1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
de enlozado	Introducir foco	T2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17

	Revisar cobertura de loza interna	Т3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
	Retirar tanque enlozado	T4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	1 %	17%	1.17
21°	Acomodar tubos	U1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Colocación	Colocar tapa de plástico	U2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de tubos de acero inoxidable	Golpear tapa	U3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
inoxidable	Acomodar tanque	U4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Acomodar tanque	V1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	17%	1.17
	Ajustar flujómetro	V2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	17%	1.17
22° Prueba Hidrostática	Introducir agua	V3	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	2 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	17%	1.17
	Retirar agua	V4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar tanque	V5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
23° Colocación	Enroscar resistencia	W1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de resistencia	Introducir termostato	W2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
y termostato	Retirar perilla de termostato	W3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
24° Corte	Acomodar plancha	X1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de plancha para funda	Cortar plancha	X2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
·	Retirar piezas cortadas	Х3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
25° Rolado de funda	Acomodar pieza	Y1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16

	Rolar pieza	Y2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar pieza	Y3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
26°	Acomodar la pieza	Z1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	0 %	21%	1.21
Soldadura	Soldar punto por punto	Z2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	0 %	21%	1.21
de punto	Retirar la pieza	Z3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	2 %	0 %	1 %	1 %	0 %	21%	1.21
	Acomodar la pieza	AB1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
27° Pestañado	Accionar la máquina	AB2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar la pieza	AB3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Introducir la pieza en la tina	AC1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Refregar la pieza con el compuesto	AC2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
28° Lavado de funda	Lijar la pieza	AC3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar la pieza de la tina	AC4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Sopletear la pieza	AC5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Acomodar la pieza	AD1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
29° Pintado	Pintar la pieza	AD2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
y horneado de funda	Trasladar al horno	AD3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
ue iuliua	Hornear la pieza	AD4	tm	-	5%	-	-	-	-	-	_	-	-	_	-	5%	1.05
	Retirar la pieza	AD5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19

	Acomodar tanque	AE1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
30°	Acomodar funda	AE2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
colocación de fundas	Empernar la funda	AE3	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar el tanque con la funda	AE4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
31° Corte	Acomodar plancha	AF1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de plancha para tapa	Cortar plancha	AF2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de funda	Retirar piezas cortadas	AF3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
32°	Acomodar la pieza	AG1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Repujado de tapa	Repujar la pieza	AG2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
superior	Retirar la pieza	AG3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Introducir la pieza en la tina	AH1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
33° Lavado	Refregar la pieza con el compuesto	AH2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
tapa superior	Lijar la pieza	АН3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
опроло:	Retirar la pieza de la tina	AH4	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Sopletear la pieza	AH5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
34° Pintado	Acomodar la pieza	AJ1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
y horneado de tapa	Pintar la pieza	AJ2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
superior	Trasladar al horno	AJ3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19

	Hornear la pieza	AJ4	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
	Retirar la pieza	AJ5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
35° Corte	Acomodar plancha	AK1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de plancha para tapa	Cortar plancha	AK2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de funda	Retirar piezas cortadas	AK3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
36°	Acomodar la pieza	AL1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Repujado tapa inferior	Repujar la pieza	AL2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
tapa iiioiioi	Retirar la pieza	AL3	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
37°	Acomodar tapa inferior	AM1	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Troquelado de tapa	Troquelar tapa inferior	AM2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
inferior	Retirar tapa inferior	AM3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Introducir la pieza en la tina	AN1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Refregar la pieza con el compuesto	AN2	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
38° Lavado tapa inferior	Lijar la pieza	AN3	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar la pieza de la tina	AN4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Sopletear la pieza	AN5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
39° Pintado y horneado	Acomodar la pieza	AO1	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
tapa inferior	Pintar la pieza	AO2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19

	Trasladar al horno	AO3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
	Hornear la pieza	AO4	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
	Retirar la pieza	AO5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
	Acomodar tanque y funda	AP1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
40° Colocación	Colocar tapa superior	AP2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de tapas al tanque	Colocar tapa inferior	AP3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar cuerpo de tanque	AP4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
41° Corte	Acomodar plancha	AQ1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de plancha para	Cortar plancha	AQ2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
soportes	Retirar piezas cortadas	AQ3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
42°	Colocar soportes	AR1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Perforado de soportes	Perforar soportes	AR2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
ac coponico	Retirar soportes	AR3	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
43°	Acomodar la pieza	AT1	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Repujado de soportes	Repujar la pieza	AT2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
ac cop ccc	Retirar la pieza	AT3	Tm <u>p</u>	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
44° Lavado	Introducir la pieza en la tina	AU1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
soportes	Refregar la pieza con el compuesto	AU2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16

	Retirar la pieza de la tina	AU3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Acomodar la pieza	AV1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
45° Pintado	Pintar la pieza	AV2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
y horneado de soportes	Trasladar al horno	AV3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
de soportes	Hornear la pieza	AV4	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
	Retirar la pieza	AV5	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
46°	Acomodar el tanque con funda	AW1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
colocación	Ajustar los soportes	AW2	Tt m	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
de soportes	Retirar conjunto	AW3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
47°	Acomodar cuerpo de terma	AX1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
preinstalaci ón eléctrica	Instalar cable de corriente y tierra	AX2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
on electrica	Retirar cuerpo de terma	AX3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Acomodar cuerpo de terma	AY1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
48° inyección	Mezclar poliol e isocianato	AY2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
de poliuretano	Verterlo entre el tanque y la funda	AY3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
	Retirar cuerpo de terma	AY4	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	3%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	19%	1.19
49°	Acomodar cuerpo de terma	AZ1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Instalación eléctrica	Conexión de cables	AZ2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16

	Retirar cuerpo de terma	AZ3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
50°	Acomodar cuerpo de terma	BC1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Ensamble de	Ensamblar accesorios de terma	BC2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
accesorios	Retirar la terma	BC3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
51°	Verificar pintura de la terma	BD1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
Revisión final	Verificar conexión eléctrica	BD2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
5001	Acomodar la terma	BE1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
52° Insertar kit de	Insertarle el Kit de instalación	BE2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
instalación	Retirar terma	BE3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Armar caja de terma	BF1	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
53° Embalaje	Introducir la terma	BF2	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16
	Retirar la caja con la terma	BF3	Tm p	4%	5%	2 %	2 %	1 %	0 %	0%	0 %	0 %	1 %	1 %	0 %	16%	1.16

Elaborado por: los autores

El resultado total obtenido del cálculo de los suplementos es desde 1.05 hasta 1.23, coeficientes que se aplicara para el cálculo de los tiempos estándares, los cuales permitirán determinar la cadencia del proceso de producción. Una vez establecido los procesos, procedimos a realizar la toma de tiempo, tomando en cuenta 16 observaciones cronometradas por cada elemento, permitiendo calcular el tiempo estándar, dichos cálculos se detallan a continuación en las siguientes tablas:

N°	OPERACIÓN	ELEMENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIENZO	FINAL
		Acomodar plancha	A1	Tmp	Tomar la plancha	Ingresar la plancha en la maquina
1	plancha para	Cortar plancha para cuerpo de tanque	A2	Itm	Ingresar la plancha en la maquina	Tomar piezas cortadas
	tanque	Retirar piezas cortadas	A3	Tmp	Tomar piezas cortadas	Retirar de la maquina

OPER	RACIÓN "Nº 1 Co	rte de p	lancha para cuerpo de ta	inque	
T	8h 0	m	Ap	1300	G
E	9h 20	m	Ci	1100	G
T-E	80	m			
T-E	80	m	Ti	477600.00	
DC	480000	CS	Paros	5	. VA OUT EL ERROR DE MUELTA CERC
Ap +Ci	2400	CS	Tej	477595.00	∴ YA QUE EL ERROR DE VUELTA CERO PERTENECE A UN RANGO +/- 1%. EXISTE
DC	480000	CS	Error vuelta		CONFIANZA EN LOS TIEMPOS
∑ Tob	477700	CS	cero "e"	0.48%	OBSERVADOS.
DIF	2300.00	CS	cero e		
				x 100 C	_

OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		10900	13000	11600	13600	11700	12000	14500	11300	11400	10100	13400	12200	12400	10300	11600	13200	12075
	A1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	90	110	90	95	100	90	100	110	110	90	95	90	110	100	90	98.125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Corte de plancha	A2	10700	11000	10600	10600	10000	10600	10200	10600	10700	10000	10200	10300	10000	10500	10300	11000	10456.25
para cuerpo	,,,	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
de tanque		90	95	95	90	90	90	95	100	100	90	95	95	100	100	100	95	95
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	A3	7200	6800	7300	7900	6700	8300	6600	7200	6100	6300	7500	8500	7100	8400	8100	7200	7325
	нэ	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	110	95	95	110	90	110	95	110	110	95	90	90	90	95	95	98.4375

Figura JJ2 Operación 1 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

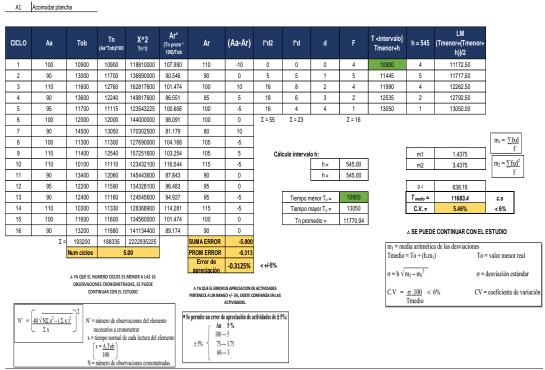


Figura JJ3 Operación 1 –Elemento A1 Elaborado por: los autores

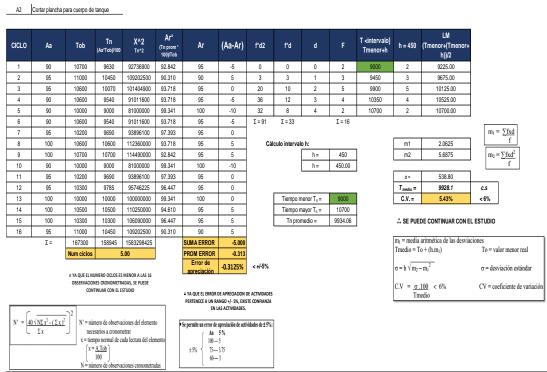


Figura JJ4 Operación 1 –Elemento A2 Elaborado por: los autores

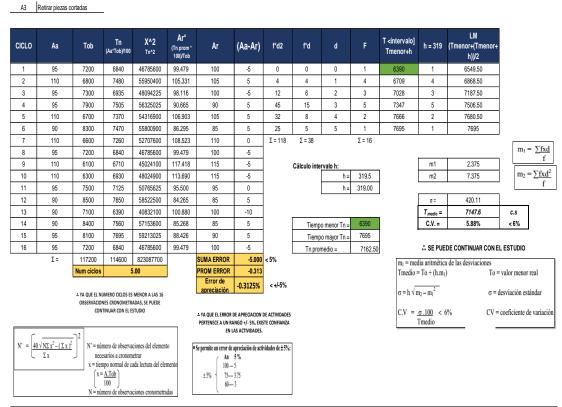


Figura JJ5 Operación 1 –Elemento A3 Elaborado por: los autores

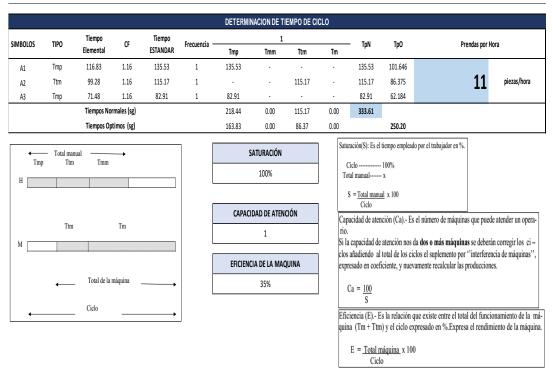


Figura JJ6 Tiempo estándar de la operación 1 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	ELEN	MENTOS	SIMBOLOS	TIPO		COMIENZO	FI	NAL	_	OPER	ACIÓN "N° 2	Troquelado	de cuerpo c	de tanque			
2	Troquelado de		erpo de tanque erpo de tanque	B1 B2	Tmp	tanqu Ingre	sar cuerpo de	Ingresar of tanque en Tomar cui tanque tro	la prensa erpo de	T E T-E T-E DC		9h 30 m 9h 54 m 24 m 24 m 145200 c	1 1	Ap Ci Ti Paros	14	1000 900 13300.00 7		
		Retirar cuerpo troquelado	o de tanque	B3	Tmp		ir cuerpo de ue troquelado	Retirar cu tanque tro de la pren	oquelado	Ap +Ci DC Σ Tob DIF		1900 c 145200 c 144800 c 400.00 c	s s	Error vuel	lta 0.	28%	VUELTA CEF Un rango Confianza i	EL ERROR DE RO PERTENECE A +/- 1%, EXISTE En los tiempos RVADOS.
															e = DIFx 100 DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3900	3100	4500	3400	3900	3200	3400	3800	3000	3700	4500	3500	4100	3600	4000	3500	3693.75
	B1	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	110	90	110	95	110	110	95	110	100	90	100	90	100	90	110	100.3125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Troquelado	B2	2800	3400	2300	3200	3500	2500	3000	3200	2600	2900	3400	2900	3000	2500	2400	2600	2887.5
de cuerpo de tanque		Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	90	110	95	90	110	95	90	110	100	90	100	95	110	110	110	100.3125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	B3	2000	2600	2400	2000	2100	2300	2300	2600	2900	2300	3000	2900	2400	2800	2200	2700	2468.75
		Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	95	100	110	110	110	110	95	90	110	90	90	100	90	110	95	100.9375

Figura JJ7 Operación 2 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

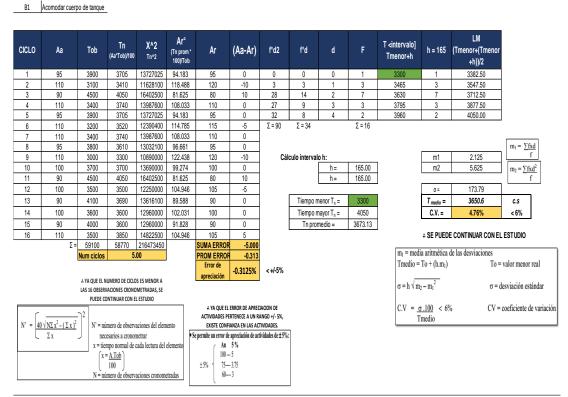


Figura JJ8 Operación 2 – Elemento B1 Elaborado por: los autores

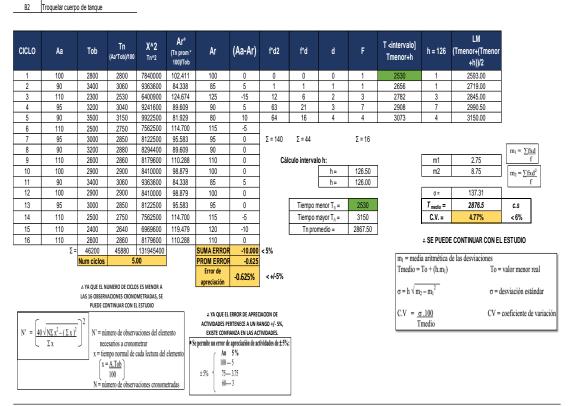


Figura JJ9 Operación 2 – Elemento B2 Elaborado por: los autores

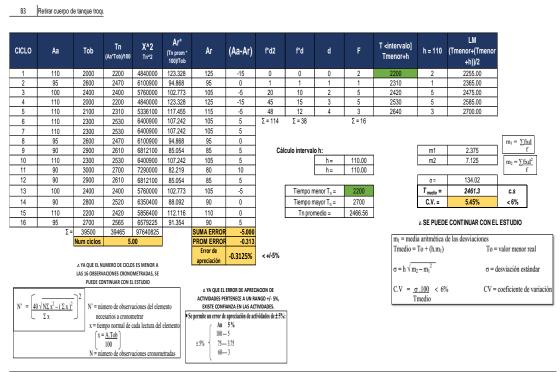


Figura JJ10 Operación 2 –Elemento B3 Elaborado por: los autores

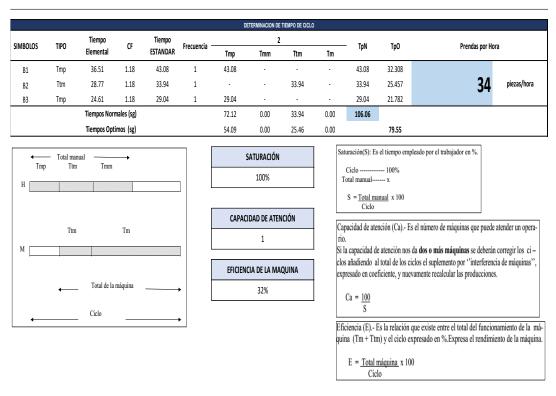


Figura JJ11 Tiempo estándar de la operación 2 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	ELEMENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIENZO	FINAL		OPERACIÓN	'N° 3 Rolado	de cuerpo de tanque		
							T	10h 0	m	Ар	1100	ß
			24	-	Tomar cuerpo de	Ingresar cuerpo de	E	10h 21	m	Ci	700	ß
		Acomodar cuerpo de tanque	C1	Tmp	tanque troquelado	tangua an la	T-E	21	m			
	Rolado de				lanque ir oqueiauo	tanque en la	T-E	21	m	Ti	123300.00	YA QUE EL ERROR DE
,		Dalar ayarna da tanaya	m	Than	Ingresar cuerpo de	Tomar cuerpo de	DC	125100	CS	Paros	5	VUELTA CERO PERTENECE A
5	cuerpo de	Rolar cuerpo de tanque	C2	Ttm	tanque en la	tanque ya rolado	Ap +Ci	1800	CS	Tej	123295.00	UN RANGO +/- 1%, EXISTE
	tangue				· .		DC	125100	CS	Error vuelta		CONFIANZA EN LOS TIEMPOS
		Retirar cuerpo de tanque	m	Tmn	Tomar cuerpo de	Retirar cuerpo de	∑Tob	124000	CS	cero "e"	0.88%	OBSERVADOS.
		rolado	C3	Tmp	tangue va rolado	tanque rolado	DIF	1100.00	CS	CEIO E		
	<u> </u>	101000			anque ju rolluo	tanque roitau				e = DIFx 10 DC	0	

OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		4000	3800	3000	4000	3700	3300	3100	3400	3800	3000	3200	3300	3300	3900	4400	3900	3568.75
	C1	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	95	110	90	95	110	110	110	95	110	110	110	100	95	90	95	100.9375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Rolado de	CZ	1800	1600	1600	1800	2000	1600	1800	2000	1800	1700	1700	1900	1500	1700	1700	1600	1737.5
cuerpo de tanque		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
tanque		100	100	110	110	90	110	100	90	95	100	110	95	110	110	100	100	101.875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	G	2000	2300	2400	2800	2000	2400	2000	2500	2500	2500	2700	2700	2400	2500	2800	2600	2443.75
	LS	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	100	95	90	110	95	110	90	90	90	90	90	95	90	90	95	95

Figura JJ12 Operación 3 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

C1 Acomodar cuerpo de tanque Ar° T <intervalo1 CICLO Aa (Aa-Ar) f*d h = 165 (Tmenor+(Tmeno (Aa*Tob)/100 Tn^2 Tmenor+h +h))/2 3382.50 3547.50 4000 3600 12960000 89.273 90 95 90 95 3300 3800 93.972 3610 13032100 3712.50 3877.50 3000 3300 119.031 120 32 16 3630 4000 3600 12960000 95 3700 3515 12355225 96.512 95 110 16 4 3960.00 13176900 108.210 110 3300 3630 110 11628100 115.192 $m_1 = \sum_{f \times d} f$ 110 3400 3740 13987600 105.028 105 95 3800 3610 13032100 93.972 95 Cálculo intervalo h: m1 1.625 165.00 110 3000 3300 10890000 119.031 120 -10 h = m2 $m_2 = \sum fxd^2$ 110 165.00 110 11 3200 3520 12390400 111.592 0 12 110 3300 3630 13176900 108.210 110 0 173.79 σ= 3568.1 13 100 10890000 108.210 110 -10 Tiempo menor T_n = T_{medio} = 3300 3300 c.s < 6% 14 95 3900 3705 13727025 91.563 90 5 Tiempo mayor T_n = 3960 C.V. = 4.87% 10 15 90 3960 15681600 81.158 80 3570.94 4400 Tn promedio = 90 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 3900 3705 13727025 91.563 57100 57135 204504975 -10.000 < 5% m₁ = media aritmética de las desviacion -0.625 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real -0.625% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $C.V = \underline{\sigma.100} < 6\%$ - coeficiente de variación .. YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE Tmedio $= \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}_{}$ N' = número de observaciones del elemento EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES necesarios a cronometrar Se permite un error de apreciación de actividades de ±5% An 5% 100---5 = tiempo normal de cada lectura del eler x = A.Tob100 60---3 N = número de observaciones cronom

Figura JJ13 Operación 3 – Elemento C1 Elaborado por: los autores

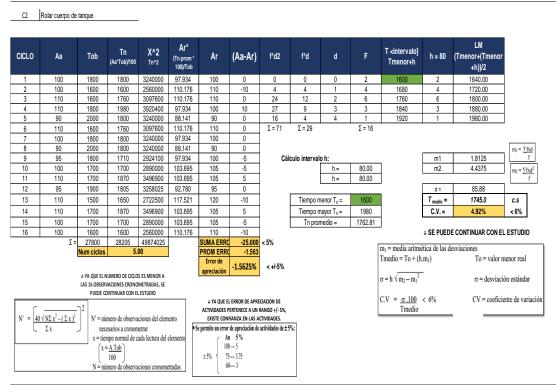


Figura JJ14 Operación 3 –Elemento C2 Elaborado por: los autores

C3 Retirar cuerpo de tanque rolac Ar° T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) f*d Aa Tob Ar h = 100 (Tmenor+(Tmeno (Tn prom * 100)/Tob (Aa*Tob\/100 Tmenor+h +h))/2 100 2000 2000 4000000 115.344 115 -15 0 0 2050.00 100 2300 2300 5290000 100.299 100 2100 2150.00 95 2280 5198400 96.120 24 12 2200 90 2800 2520 6350400 82.388 80 10 36 80 12 2300 2350.00 110 20 4840000 115.344 115 2400 2000 2200 2520.00 5198400 96.120 Σ = 140 Σ = 44 Σ = 16 95 2400 2280 110 4840000 115.344 115 2000 2200 5062500 $m_1 = \sum fxd$ Cálculo intervalo h 2.75 m1 10 90 2250 5062500 92.275 90 h= 100.00 m2 8.75 $n_2 = \sum fxd^2$ 11 90 2700 2430 5904900 85 440 85 h= 100.00 12 90 2700 2430 5904900 85 440 85 108.97 13 95 2400 2280 5198400 96.120 95 0 Tiempo menor $T_n =$ 2275.0 c.s < 6% 14 90 2500 2250 5062500 92.275 90 0 Tiempo mayor T_n = 2520 C.V. = 4.79% 15 90 2800 2520 6350400 82.388 80 10 Tn promedio = 2306.88 .: SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 95 2600 39100 2470 6100900 88.726 90 85426700 10.00 36910 m₁ = media aritmética de las desviacio ROM ERR 0.625 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real Error de 0.625% < +/-5% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO CV = coeficiente de variación C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% A YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. N' = número de observaciones del elemento ite un error de apreciación de actividades de ±5%: An 5% necesarios a cronometrar = tiempo normal de cada lectura del eleme 100 --- 5 x = A.Tob±5% 75---- 3.75 100 60---3

Figura JJ15 Operación 3 –Elemento C3 Elaborado por: los autores

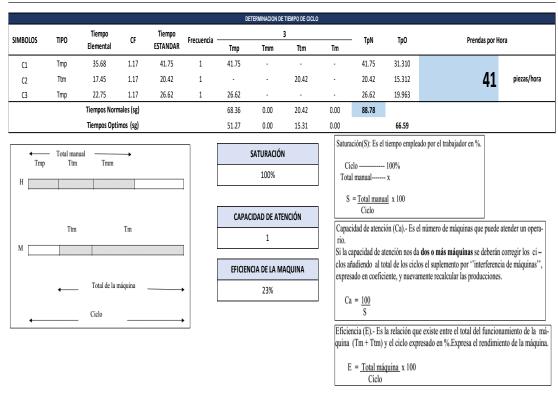


Figura JJ16 Tiempo estándar de la operación 3 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN		ELEMENTO		SIMBOLOS	TIPO		MITNIZO	FIN			OPERACIÓ	N "N° 4 Apunti	alado de querr	no de tanque			
N.	UPERACION		ELEMENIO)	2IMROTO2	IIPU	COMIENZO Tomar cuerpo de		M	AL	ī		35 m	Ap	o ac tanque	1100	5	
		r::a			D4	T	Tomar c	uerpo de	Fijar cuerp	o de	E	10	153 m	Ci		900 c		
		1'	ır cuerpo de tanı	que	D1	Tmp	tanque r	olado	tanque		T-E		18 m					
	Apuntalado						Fijar cue	rpo de	Tomar cue	rpo de	T-E DC	107	18 m	Ti		105400.00		
4	cuerpo de	Apu	untalar entre las	uniones	D2	Ttm tanque		F	tanque api	'	Ap +Ci		400 cs 000 cs	Paros Tej		105392.00	.: YA QUE EL VUELTA CERO	
	tanque						Tomar cuerpo de Ri		Retirar cue		DC		400 cs	Errory			UN RANGO +/-	
	Retirar cuerpo del tan		anque	D3	Tmp					∑Tob		600 cs	cero		0.74%	CONFIANZA EN OBSERV		
							lanque	ipuntalado	tanque api	JIILdidUU	DIF	80	0.00 cs					
															e = DIFx 100 DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	1 Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2400	2200	2000	2300	2100	2300	2200	2300	2100	2100	2000	1800	2000	2100	2400	2500	2175
	D1	Aa 1	. Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	90	100	95	95	90	95	90	100	90	90	110	100	95	90	90	94.375
		Tob 1	1 Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Apuntalado	D2	2400	2400	2600	2500	2200	2200	2400	2000	2000	2000	2400	2300	2100	2800	2300	2000	2287.5
de cuerpo de tanque	D2	Aa 1	. Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
,		90	90	90	90	100	100	90	110	110	110	90	100	110	90	100	110	98.75
		Tob 1	1 Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	D3	2400	2500	2300	2100	1900	2300	1900	1900	2100	2400	2500	1900	2300	1900	2300	2500	2200
	υs	Aa1	. Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	90	95	95	110	95	110	110	95	95	90	110	100	110	110	90	99.6875

Figura JJ17 Operación 4 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

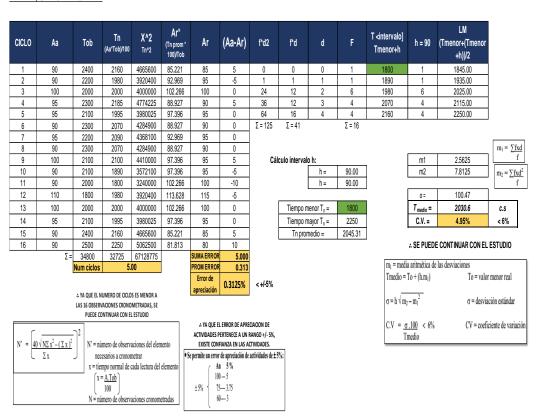


Figura JJ18 Operación 4 –Elemento D1 Elaborado por: los autores

D1 Fijar cuerpo de tanque

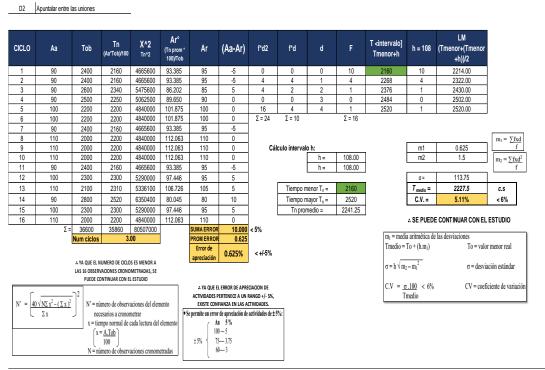


Figura JJ19 Operación 4 –Elemento D2 Elaborado por: los autores

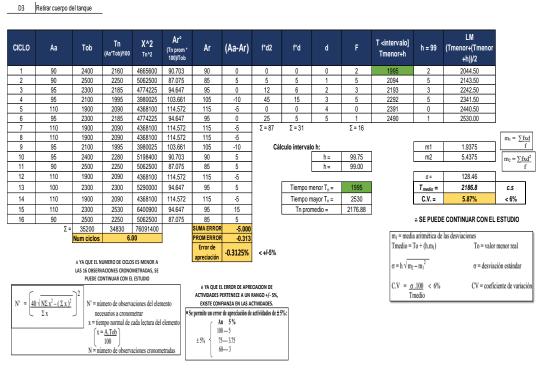


Figura JJ20 Operación 4 –Elemento D3 Elaborado por: los autores

						D	ETERMINACION DI	TIEMPO DE CICL	.0				
SIMBOLOS	TIPO	Tiempo	CF	Tiempo	Frecuencia			4		- TpN	TpO	Prendas por Ho	nra
JIIVIDULUJ	IIFU	Elemental	ur	ESTANDAR	riecuelicia	Tmp	Tmm	Ttm	Tm	ıhıı	Ιμο	rieliuas poi ni	па
D1	Tmp	20.31	1.17	23.76	1	23.76				23.76	17.819		
D2	Ttm	22.28	1.17	26.06	1			26.06		26.06	19.546	48	piezas/hora
D3	Tmp	21.87	1.17	25.59	1	25.59				25.59	19.189		
		Tiempos Norr	nales (sg)			49.34	0.00	26.06	0.00	75.41			
		Tiempos Opti	mos (sg)			37.01	0.00	19.55	0.00		56.55		
—	Total ma	nual ———					SATURACIÓN		Satur	ración(S): Es el	l tiempo emple	ado por el trabajador en %.	
Ттр	Ttm]		100%		Tot	iclo tal manual S = <u>Total manu</u> Ciclo	x		
М	Ttm		Tm			CAPAC	I idad de ate 1	NCIÓN	rio. Si la	capacidad de a	ntención nos da	l número de máquinas que puede dos o más máquinas se deberán	corregir los ci –
	4	Total de la	máquina			EFICIEN	CIA DE LA MA	AQUINA	expre	sado en coefic		os el suplemento por ''interferenci mente recalcular las producciones.	
<u> </u>		_ Ciclo			•		33%		Eficio quina	(Tm + Ttm)		e existe entre el total del funcion resado en %.Expresa el rendimie	

Figura JJ21 Tiempo estándar de la operación 4 Elaborado por: los autores

	ļ ,	I			1													
N°	OPERACIÓN	E	LEMENTOS		SIMBOLOS	TIPO	COMIE	NZO	FINAL			ERACIÓN "N°		lancha para 2	distanciador			
									Ingresar la pla	ıncha	T		n m	Ap		900	-	
		Acomodar	plancha		E1	Tmp	Tomar la pla	ancha	. 1		E	11h 1		Ci		700	CS	
	Corte de								en la maquina		T-E T-E		7 m 7 m	Ti		99200.00		
5	plancha para 2	Cortar plan	ncha para		E2	Ttm	Ingresar la	olancha	Tomar		DC	10080		Paros		55200.00		E EL ERROR DE Ro pertenece a
-		Idistanciad	ores		LZ	Tull	en la maqui	na	distanciadore	5	Ap +Ci		O cs	Tej		99194.00		+/- 1%, EXISTE
	distanciadores						Tomar		Retirar		DC	10080	O cs	Error v	ualta			EN LOS TIEMPOS
		Retirar pie	zas cortadas		E3	Tmp	distanciado	***		مامام	∑Tob	10040	O cs	cero		0.40%	OBS	RVADOS.
							aistalicidao	162	distanciadore	o de la	DIF	400.0	O cs	0010				
															e = DIFx 100	2		
															DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3200	3400	3800	3300	3500	3000	3100	3500	3300	3000	3500	3400	3700	3700	3500	3100	3375
	E1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	95	95	100	100	110	110	100	100	110	90	100	100	110	100	110	102.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Corte de	F2	1200	1500	1300	1200	1400	1300	1200	1300	1400	1500	1400	1200	1500	1300	1400	1400	1343.75
plancha para 2 distanciadores	- [Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa15	Aa 16	Aa prom
		110	100	95	110	110	100	110	110	110	90	95	110	100	110	100	100	103.75
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	_	1300	1700	1400	1400	1800	1800	1400	1800	1300	1600	1400	1800	1300	1500	1700	1700	1556.25
	E3	Aa1	Aa2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	95	110	110	90	95	110	90	110	100	110	90	110	110	95	95	101.875

Figura JJ22 Operación 5 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

E1 Acomodar plancha Tn χ^2 T <intervalo] CICLO Aa (Aa-Ar) f*d2 d h = 157 (Tmenor+(Tmenor Tob (Tn prom * Tmenor+h (Aa*Tob)/100 +h))/2 3520 12390400 107.813 110 3200 110 0 3228.50 3400 3230 10432900 101 471 100 3307 3385 50 95 3800 3610 13032100 90.789 90 28 14 3464 3542.50 3621 100 3300 10890000 104.545 105 3699.50 12250000 98.571 16 3856.50 100 3500 3500 100 3778 110 10890000 115.000 115 3935 4070.00 3000 3300 111.290 110 11628100 100 3500 3500 12250000 100 m1 1.9375 10 110 115.000 115 157.50 3000 3300 10890000 h= m2 5.1875 $m_2 = \sum fxd^2$ 157.00 3150 9922500 100 -10 12 100 3400 3400 11560000 101.471 100 σ= T_{medio} = 3454.2 13 100 3700 3700 13690000 93.243 95 5 Tiempo menor T_n = c.s 14 110 16564900 93.243 95 15 4070 Tiempo mayor $T_n =$ 15 Tn promedio = 100 3500 3500 12250000 98.571 100 0 3450.00 .: SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 3100 54000 16 3410 | 11628100 | 111.290 55200 191159000 m₁ = media aritmética de las desviaciones PROM ERROR -0.625 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real Error de -0.625% < +/-5% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $C.V = \frac{\sigma.100}{\text{Tmedio}} < 6\%$ ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE CV = coeficiente de variación ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, $N' = \underbrace{\frac{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}_{}^{}$ N' = número de observaciones del elemento EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: necesarios a cronometrar x = tiempo normal de cada lectura del elemen 100 --- 5 x = A.Tob75---- 3.75

Figura JJ23 Operación 5 – Elemento E1 Elaborado por: los autores

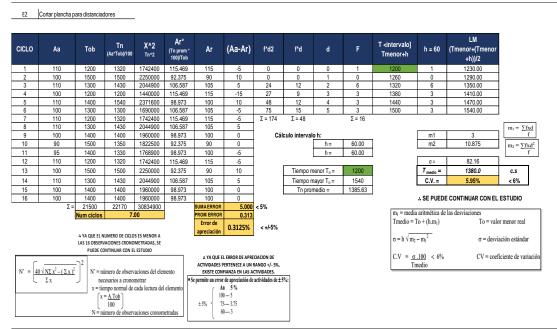


Figura JJ24 Operación 5 – Elemento E2 Elaborado por: los autores

E3 Retirar piezas cortadas

LM Ar T <intervalo] X^2 Tn CICLO Aa (Aa-Ar) f*d (Tmenor+(Tmenor Tob (Tn prom ' 100)Tob (Aa*Tob)/100 Tmenor+h +h))/2 2044900 1465.50 1430 120.745 120 110 1300 -10 0 1615 2608225 92.335 1501 1536.50 1700 90 110 1400 1540 2371600 112.121 110 20 10 1572 1607.50 110 110 63 21 1643 1400 1540 2371600 112.121 1676.50 90 1800 1620 2624400 87.205 85 16 4 1 1710 1710.00 1710 2924100 87.205 10 $\Sigma = 99$ $\Sigma = 35$ 110 1400 1540 2371600 112.121 110 0 2624400 87.205 $m_1 = \sum fxd$ 110 2044900 120.745 120 -10 Cálculo intervalo h: m1 2.1875 1300 2560000 98.105 71.50 6.1875 10 100 1600 1600 100 0 h= m2 $m_2 = \sum fxd^2$ 71.00 11 110 2371600 112.121 110 1400 1540 0 h= 12 90 1800 1620 2624400 87.205 85 σ= 84.08 1585.3 13 110 1300 1430 2044900 120.745 120 -10 Tiempo menor T_n = T_{medio} = 1430 C.S 5 5.30% 14 110 1500 1650 2722500 104.646 105 Tiempo mayor T_n = 1710 C.V. = < 6% 2608225 92.335 15 95 1700 1615 90 5 Tn promedio = 1569.69 1700 1615 .: SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 95 2608225 92.335 16 90 39525575 25115 UMAERROF 24900 m₁ = media aritmética de las desviaciones Num ciclos ROM ERROR 0.938 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real Error de 0.9375% <+/-5% apreciación ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO C.V = <u>\sigma .100</u> < 6% ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE CV = coeficiente de variación ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, Tmedio $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ N' = número de observaciones del elemento EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: Σx necesarios a cronometrar An 5% x = tiemno normal de cada lectura del element 100---5 x = A.Tob75---- 3.75 100 60---3 N = número de observaciones cronometradas

Figura JJ25 Operación 5 – Elemento E3 Elaborado por: los autores

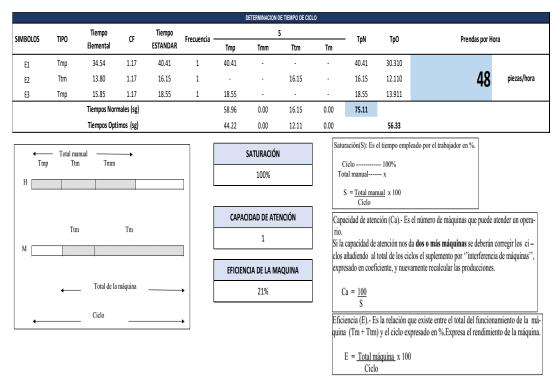


Figura JJ26 Tiempo estándar de la operación 5 Elaborado por: los autores

	10	OPERAC	nón	FIFE	IFNITAC	CIMPOLOC	TINO		MAICHIZO	FINA	u		OPERACIO	ÓN "N° 6 Per	forado de 2	distanciadore	15	-		
N		UPEKAL	JUN	ELEI	IENTOS	SIMBOLOS	TIPO	u	OMIENZO	FINA	AL.	T	111	130 m	Ар		1100	Œ		
								Tomar	nc	Ingresar		E	11	150 m	Ci		900	CS		
			l	Acomodar dis	tanciadores	F1	Tmp		••	*		T-E		20 m				_		
							'	distanci	iadores	distanciado	res a	T-E		20 m	Ti		115600.00	.: YA	QUE EL ERROF	R DE
		Perforad	o de 2					Ingresa	r	Tomar		DC		600 cs	Paro	S	5		A CERO PERTEN	
6	i		II.	Perforar dista	nciadores	F2	Ttm	١,٠				Ap +Ci		000 cs	Tej		115595.00		INGO +/- 1%, EX Nza en los tie	
		distancia	aores					aistanci	iadores a	distanciado	res	DC		600 cs 900 cs	Erro	or vuelta	0.60%		OBSERVADOS.	.mi o
				No. 10 a	. 1	-	١.	Tomar		Retirar		∑Tob DIF		900 cs 0.00 cs	CE	ro "e"	U.DU%			
			ŀ	Retirar distan	ciadores	F3	Tmp	distanci	indorec	distanciado	roc	DIF	/00	J.00 CS		e = DIFx	100			
								uistaiiti	iduul CS	uistailtiauu	<u> </u>					e = DIFX	_			
		ELEMENTOS Tob 1 Tob 2 To																		
OPERACIÓN	ELEME	ENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
			2100	2500	2600	2000	2200	2300	2800	2300	2000	2700	2000	2100	2200	2700	2300	2300	2318.75	
	F	1	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
			110	90	90	110	110	110	90	110	110	90	110	110	110	95	100	100	102.8125	
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Perforado de 2	F	, [3500	3400	3100	3100	3000	3300	4000	3500	3800	3700	3300	3200	3000	3400	3100	3300	3356.25	
distanciadores		-	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
			95	95	100	110	110	95	90	95	95	95	100	100	110	95	110	95	99.375	
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	F.	,	1800	1700	1500	1700	1600	1700	1600	1500	1400	1400	1800	1400	1700	1700	1800	1800	1631.25	
	r.	, [Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
			95	95	100	95	100	95	100	100	110	110	95	110	95	110	95	95	100	

Figura JJ27 Operación 6 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

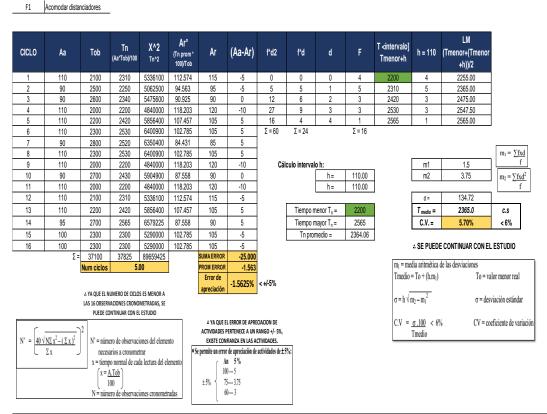


Figura JJ28 Operación 6 – Elemento F1 Elaborado por: los autores

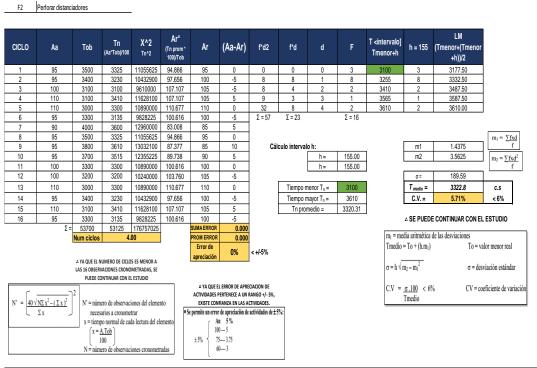


Figura JJ29 Operación 6 –Elemento F2 Elaborado por: los autores

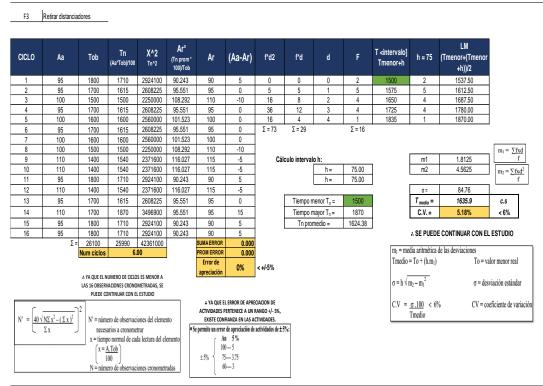


Figura JJ30 Operación 6 –Elemento F3 Elaborado por: los autores

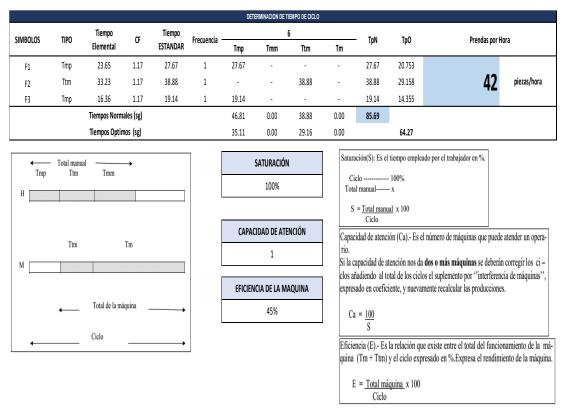


Figura JJ31 Tiempo estándar de la operación 6 Elaborado por: los autores

								OPERACIÓN	"N° 7 Repujac	lo de distanciadores		
N°	OPERACIÓN	ELEMENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIENZO	FINAL	T	12h 0	m	Ар	1000	ß
				_	Tomar las piezas	Ingresar	E	12h 18	m	Ci	800	ß
		Colocar distanciadores	G1	Tmp	perforadas	distanciadores a la	T-E	18	m			
					helinianas		T-E	18	m	Ti	104400.00	
,	Repujado de	Repujar distanciadores	G2	Ttm	Ingresar	Tomar	DC	106200	CS	Paros	8	∴ YA QUE EL ERROR DE
,	distanciadores	inchalai noraintanni co	UZ	IUII	distanciadores a la	distanciadores	Ap +Ci	1800	CS	Tej	104392.00	VUELTA CERO PERTENECE A
				_	Tomar	Retirar	DC	106200	CS	Error vuelta		UN RANGO +/- 1%, EXISTE CONFIANZA EN LOS TIEMPOS
		Retirar distanciadores	G3	Tmp	distanciadores	distanciadores	∑Tob	105300	CS	cero "e"	0.85%	OBSERVADOS.
					UISTO IILIOUUI ES	ubtailtiauui Co	DIF	900.00	CS	cero e		OBSERVABOS:
										$e = \frac{DIFx 100}{DC}$		

OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2400	2600	2100	2000	2400	2500	2200	2700	2100	2200	2700	2200	2800	2100	2200	2300	2343.75
	G1	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa16	Aa prom
		100	95	110	110	100	100	110	95	110	110	95	110	100	110	100	100	103.4375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Repujado de	G2	2400	2900	2700	2900	2100	2700	3000	2700	2600	2800	2400	2800	2900	2400	2500	2100	2618.75
distanciadores	02	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa10	Aa 11	Aa 12	Aa13	Aa 14	Aa 15	Aa16	Aa prom
		100	95	95	90	110	95	90	95	95	95	100	95	90	100	100	110	97.1875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	G3	1400	1600	1300	1700	1500	1500	1700	1800	1500	1600	1700	1700	1700	1800	1800	1600	1618.75
	U3	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa16	Aa prom
		110	95	110	90	100	100	90	90	100	100	90	90	90	90	100	95	96.25

Figura JJ32 Operación 7 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

G1 Colocar distanciadores LM X^2 Tn^2 T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) f*d2 f*d Aa Ar h = 110 (Tmenor+(Tmeno Tmenor+h +h))/2 100 2400 2400 5760000 100.495 100 2255.00 2310 2420 2530 2600 2100 2365.00 2475.00 6100900 110 115 24 27 5336100 2310 114.851 12 2200 2400 2000 4840000 2585.00 5760000 100 2400 100.495 100 95 2800.00 6250000 5856400 109.631 110 110 2200 2420 95 110 2700 2100 2565 2310 6579225 5336100 89.329 114.851 $m_1 = \sum fxd$ Cálculo intervalo h: 1.8125 m1 110 5856400 109.631 110 h= 110.00 4.4375 $m_2 = \sum fxd^2$ 2565 6579225 89.329 110.00 12 2420 110 5856400 109.631 100 2800 2800 7840000 86.138 85 15 Tiempo menor T_n = 2399.4 C.V. = 14 110 2100 2310 5336100 114 851 115 -5 2800 4.92% < 6% 100 2200 2200 4840000 109.631 110 -10 Tn promedio = 2411.88 2300 5290000 104.864 38590 93416850 2300 37500 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO m₁ = media aritmética de las desviaciones $Tmedio = To + (h.m_1)$ -0.625% ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar A YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. C.V = <u>\sigma .100</u> < 6% CV = coeficiente de variación $= \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}_{}$ N' = número de observaciones del elemento Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%:
 An 5% 100 - 5 necesarios a cronometrar tiempo normal de cada lectura del eler $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$ 75--- 3.75 60--- 3

Figura JJ33 Operación 7 – Elemento G1 Elaborado por: los autores

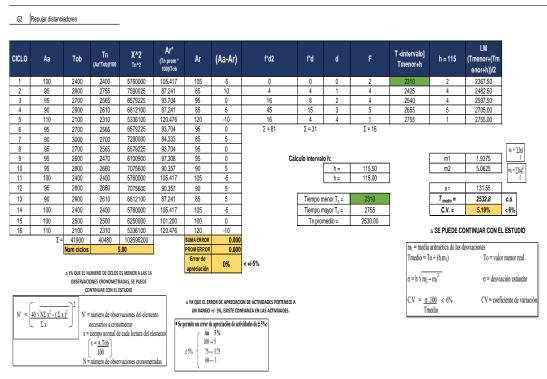


Figura JJ34 Operación 7 –Elemento G2 Elaborado por: los autores

G3 Retirar distanciadores

Χ^2 T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) f*d2 f*d h = 71 Aa Tob (Tmenor+(Tm (Tn prom ' Tmenor+h enor+h))/2 1400 2371600 110.714 110 1465.50 1600 1520 2310400 96.875 10 1536.50 110 1300 1430 2044900 119,231 120 -10 8 4 2 1572 2 1607.50 1700 1530 2340900 91.176 90 18 1643 1678.50 1500 1714 1749.50 1500 103.333 105 100 2250000 100 1500 1500 105 1800.00 2250000 103.333 1700 91.176 Σ = 61 Σ = 25 Σ = 16 1800 1620 86.111 85 105 100 1500 -5 Cálculo intervalo h: m1 1.5625 1500 2250000 103.333 10 100 2560000 96.875 71.50 3.8125 1600 1600 95 h= m2 $m_2 = \sum f x d^2$ 11 1700 90 h= 71.00 1530 2340900 91.176 83.14 12 1700 1530 2340900 91.176 90 σ= 13 1700 1540.9 c.s 90 1530 2340900 91.176 90 Tiempo menor T_n = 14 90 1800 1620 2624400 86.111 85 5 Tiempo mayor T_n = 1800 C.V. = <6% 15 1800 1800 3240000 86.111 85 15 1550.00 16 95 1600 1520 2310400 96.875 95 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 24800 38540600 m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM ERRO Num ciclos 0.313 Tmedio = To + (h.m₁) To = valor menor real 0.3125% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ CONTINUAR CON EL ESTUDIO $C.V = \sigma.100 < 6\%$ CV = coeficiente de variación ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A Tmedio $N' = \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}$ UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. N' = número de observaciones del element Se permite un error de apreciación de actividades de ±5% necesarios a cronometrar x = tiempo normal de cada lectura del elemen 100 --- 5 x = A.Tob100 75--- 3.75

Figura JJ35 Operación 7 –Elemento G3 Elaborado por: los autores

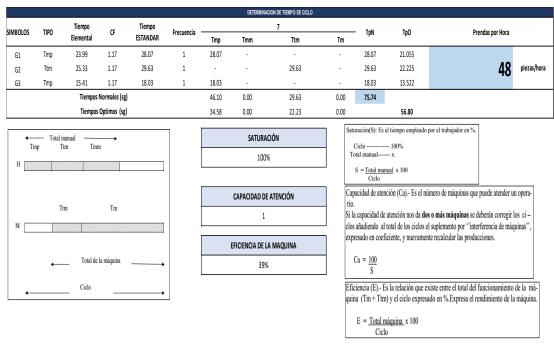


Figura JJ36 Tiempo estándar de la operación 7 Elaborado por: los autores

		ı			1	1	1		1			OPE	RACIÓN "Nº 8	3 Soldadura	de distancia	dores			
N°	OPERACIÓN		ELEMEN	TOS	SIMBOLOS	TIPO	0	OMIENZO	FIN	IAL	T		12h 30 m		Ар		1300	3	
		L	1 10			1_	Tomar	los	Ubicar los		E		14h 24 m		Ci		900 (3	
		Aco	modar distar	nciadores	H1	Tmp	distanc	iadores	distanciad	ores	T-E		54 m						
						_	Ubicar	los	Acomodar	para	T-E		54 m		Ti	319	9400.00		
	Soldadura de	5010	lar distanciad	lores	H2	Ttm	distanc	iadores	esmerilar		DC		321600 cs		Paros		6		EL ERROR DE
8	distanciadores	F				71	Acomo	dar para	Tomar cue	rpo del	Ap +Ci		2200 cs		Tej	319	394.00		O PERTENECE / +/- 1%, existe
		ESM	erilar soldad	ura	Н3	Ttm	esmeri	lar	tanque		DC		321600 cs		Error vuelt	a 0.3	70/		N LOS TIEMPO
		Dati.			H4	T	Tomar	cuerpo del	Retirar el d	uerpo del	∑Tob DIF		320400 cs 200.00 cs		cero "e"	0.5	/76	OBSE	RVADOS.
		Ketii	rar cuerpo de	ei tanque	H4	Tmp	tanque		tanque		UIF		.200.00 (5			DIE 100	1		
OPERAC	iáu seucus		*14	7.10	Tob 3	*1.4	*	71.0		-10	7.1.0	7.1.40	-14	7.142		e = <u>DIFx 100</u>	Tob 15	Tob 16	
UPERAC	IÓN ELEMENT	105	Tob 1	Tob 2	1003	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	100 15	10016	Tprom
			2600	2700	2200	2200	2500	2700	2400	2600	2500	2300	2800	2100	2000	2700	2800	2400	2468.75
	H1		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
			90	90	110	110	95	90	100	95	100	110	90	110	110	90	90	100	98.75
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	H2		8400	7500	8000	7600	7700	6000	6500	7600	8400	6400	6500	8400	7600	7300	7300	7600	7425
	112		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
Soldadur	a de		90	95	90	95	90	110	110	95	90	110	100	90	90	95	95	95	96.25
distancia	lores		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	Н3		7900	7000	7600	7800	8400	8200	7200	7000	8200	7800	7200	7500	7100	7900	8500	8400	7731.25
			Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
			100	110	110	100	90	90	110	110	95	90	110	100	110	95	95	95	100.625
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	H4		2800	2100	2400	2700	2500	2300	2400	2100	2600	2000	2800	2000	2200	2500	2200	2800	2400
			Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
			90	110	100	90	95	100	100	110	95	110	90	110	100	95	100	90	99.0625

Figura JJ37 Operación 8 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

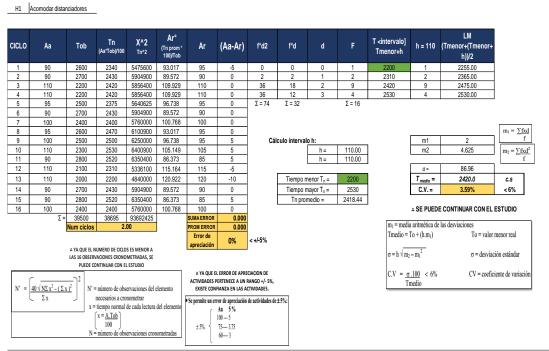


Figura JJ38 Operación 8 –Elemento H1 Elaborado por: los autores

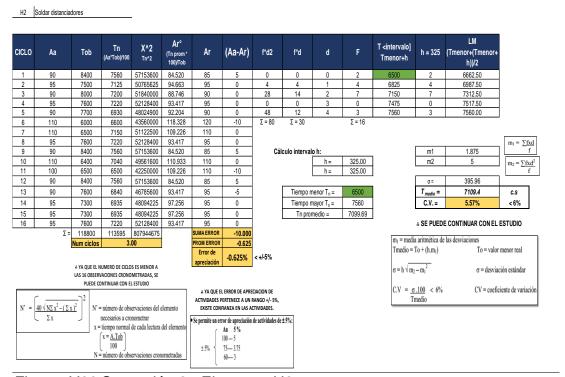


Figura JJ39 Operación 8 –Elemento H2 Elaborado por: los autores

H3 Esmerilar soldadura T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) h = 351 (Tmenor+(Tmenor-Aa Tob f*d2 (Aa*Tob)/100 Tmenor+h h))/2 100 7900 7900 62410000 98 038 100 7195.50 7371 7722 7000 7700 59290000 110.643 110 7546.50 7600 8360 7897.50 69889600 101.908 100 100 7800 7800 60840000 99.295 100 45 15 8073 8216.50 90 8400 7560 57153600 92 202 90 16 8360 8360.00 54464400 8200 7380 94.451 62726400 107.569 110 7920 110 7200 7000 7700 59290000 110.643 110 $m_1 = \sum fxd$ 8200 60684100 94.451 Cálculo intervalo h 351.00 10 7800 7020 49280400 99.295 100 -10 h= 5.5 $m_2 = \sum fxd^2$ 110 351.00 7200 7920 62726400 107.569 h= 12 100 7500 7500 348.25 56250000 103.267 105 -5 σ= 13 110 7765.9 7100 7810 60996100 109.085 110 Tiempo menor $T_n =$ C.S < 6% 14 95 7900 7505 56325025 98.038 100 -5 Tiempo mayor T_n = 8360 C.V. = 4.48% 15 95 8500 8075 65205625 91.118 90 Tn promedio = 7745.00 7980 63680400 92.202 123920 961212050 .: SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 95 8400 90 123700 m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM ERROF -0.313 Num ciclos $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real Error de -0.3125% < +/-5% apreciación .: YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO C.V = <u>\sigma .100</u> < 6% Tmedio CV = coeficiente de variación A YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%. $= \frac{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}$ N' = número de observaciones del elemento EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. Σχ necesarios a cronometrar Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: = tiempo normal de cada lectura del eleme An 5% 100---5 100 75---- 3.75

60---- 3

Figura JJ40 Operación 8 –Elemento H3 Elaborado por: los autores

H4 Retirar cuerpo del tanque Ar° Tn (Aa*Tob)/100 X^2 Tn^2 T <intervalo] CICLO Tob (Aa-Ar) f*d2 f*d h = 110 (Tmenor+(Tmeno (Tn prom 1 100)/Tob Tmenor+h h))/2 2520 84.219 2100 5336100 112,292 110 2310 2365.00 2400 2400 5760000 100 24 2470.00 98.255 2430 5904900 87.338 5290000 102.527 2300 2300 105 5760000 100 2400 98.255 100 2400 5336100 112.292 $m_1 = \sum_{i} fxd_i$ Cálculo intervalo h: 1.5 2600 2470 6100900 90.697 90 m1 2200 4840000 120 110.00 3.375 $m_2 = \sum_{f} fxd^2$ 2800 6350400 84.219 110.00 12 2000 2200 4840000 117.906 120 -10 13 100 2200 2200 4840000 107.188 105 Tiempo menor T_n = T_{medio} = c.s 14 95 2500 2375 5640625 94.325 95 Tiempo mayor T_n = 2520 15 4840000 107.188 2200 .. SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 2800 38400 2520 6350400 84.219 37730 89180450 m₁ = media aritmética de las desviaciono $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real Error de -0.625% < +/-5% ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $C.V = \underline{\sigma.100} < 6\%$ CV = coeficiente de variación A YA OUE EL ERROR DE APRECIACION DE $= 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ Σχ necesarios a cronometrar e permite un error de apreciación de actividades de ±5%: tiempo normal de cada lectura del eler An 5% 100---5 $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$ 75---- 3.75 60---- 3

Figura JJ41 Operación 8 - Elemento H4

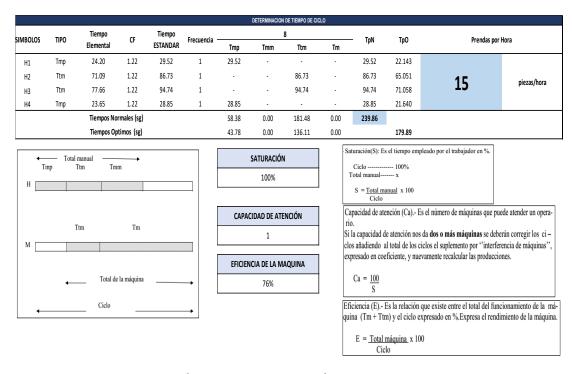


Figura JJ42 Tiempo estándar de la operación 8 Elaborado por: los autores

	N°	OPERACIÓN		EMENTOS	SIMB	nins	TIPO	COMIENZO		FINAL		OPERA	CIÓN "N' S	3 Soldadı	ıra de aro	roscado			
_	n	OFERACION		LINENTOS	Jillio	0103	IIIV	COMILITZO		IIIIAL	ī		14h30 m		Ар		900 a		
			Acomodar a	ara raccada	1	.	Tmo	Tomar el aro	Acomod	lar el aro	Ε		15h28 m		Ci		700 a	1	
			ALUITIUUdi d	di U i USLdUU	1.	1	IIIIþ	roscado	roscado		T-E		48 m						
								Acomodar el aro	Acomo	lar nara	T-E		48 m		Ti	286	400.00 ,	YA QUE E	L ERROR DE
		Soldadura de	Soldar aro r	roscado	12	2	Ttm	roscado	esmeril		DC	i	288000 cs		Paros		4		A CERO
	9										Ap+Ci		1600 cs		Tej	286	396.00		ECE A UN
		aro roscado	Esmerilar so	oldadura	[3	3	Ttm	Acomodar para		uerpo del	DC		288000 cs		Error	0.4	0.4		1%, EXISTE Za en los
								esmerilar	tanque		∑Tob		286800 cs		vuelta	0.4	2%		APOS
			Datinar ava			.	Tana	Tomar cuerpo de	l Retirar	el cuerpo del	DIF	1	200.00 cs		cero e]		OBSER	VADOS.
			retirdi tuei	rpo del tanque	! 4	1	Tmp	tanque	tanque						e =	DIFx 100			
_					· ·											DC			
OPER	ACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
			2400	2600	2100	2000	240	0 2500	2200	2700	2100	2200	2700	2200	2800	2100	2200	2300	2343.75
		11	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa!	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
			95	90	100	110	100	95	100	90	110	100	90	100	90	100	100	100	98.125
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		12	5600	5000	4500	5500	530	0 4700	5800	5100	5400	5800	6500	5800	4800	5200	6400	5400	5425
		12	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa!	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
Soldadu	ıra de aro		95	100	110	95	100	110	90	100	100	90	90	90	110	100	90	95	97.8125
ros	cado		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		13	8500	7300	8200	7400	730	0 8400	8000	8000	7400	8200	7300	7800	7300	7600	8100	7300	7756.25
	-		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa!	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
			90	110	95	100	100	90	100	100	100	90	100	100	110	95	95	95	98.125
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		14	2800	2100	2400	2700			2400	2100	2600	2000	2800	2000	2200	2500	2200	2800	2400
			Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa!	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
			90	110	100	90	95	100	100	110	95	110	90	110	100	95	100	90	99.0625

Figura JJ43 Operación 9 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

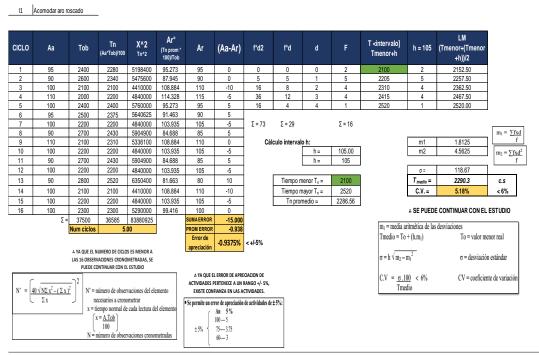


Figura JJ44 Operación 9 –Elemento I1 Elaborado por: los autores

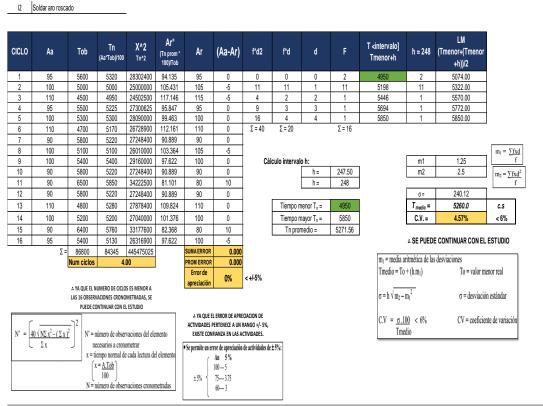


Figura JJ45 Operación 9 –Elemento I2 Elaborado por: los autores

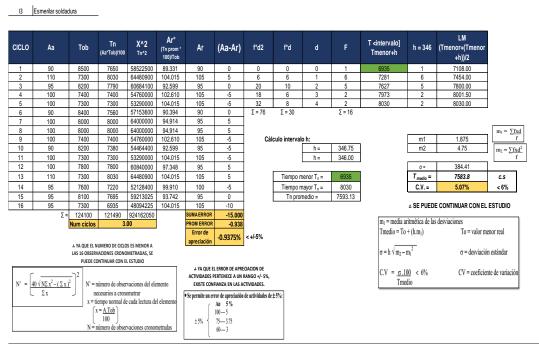


Figura JJ46 Operación 9 – Elemento I3 Elaborado por: los autores

14 Retirar cuerpo del tanque Χ^2 T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) f*d2 h = 110 (Tmenor+(Tmen (Tn prom 100)/Tob (Aa*Tob)/100 Tn^2 Tmenor+h +h))/2 2520 6350400 84.219 2800 85 0 0 2255.00 110 2100 2310 5336100 112.292 110 2310 2365.00 100 5760000 98.255 100 2700 2430 5904900 87.338 85 2520.00 Σ = 54 Σ = 24 100 2300 2300 5290000 102.527 105 100 2400 2400 5760000 98.255 100 110 5336100 112.292 110 $m_1 = \sum_{f} fxd_f$ 2100 2310 110.00 10 110 4840000 117 906 120 -10 h= $m_2 = \sum fxd^2$ 11 2800 2520 6350400 84.219 h= 110.00 85 12 110 116.67 2000 2200 4840000 117.906 120 -10 σ= 13 4840000 107.188 2365.0 c.s 100 2200 2200 105 Tiempo menor T_n = T_{medio} = -5 C.V. = 5640625 94.325 Tiempo mayor T_o = 4.93% 14 95 2500 2375 95 0 100 2200 4840000 107.188 105 Tn promedio = 2358.13 15 2200 -5 16 2520 6350400 84.219 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 85 2800 = 38400 37730 89180450 m₁ = media aritmética de las desviaciones Num ciclos -0.625 Error de $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real -0.625% <+/-5% 4 YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 4 YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE C.V = <u>\sigma .100</u> < 6% CV = coeficiente de variación ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5% Tmedio $= \frac{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}$ N' = número de observaciones del elemen EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. Σx necesarios a cronometrar * Se permite un error de apreciación de actividades de ± 5%: = tiempo normal de cada lectura del elemen 100---5 100 60----3

Figura JJ47 Operación 9 –Elemento I4 Elaborado por: los autores

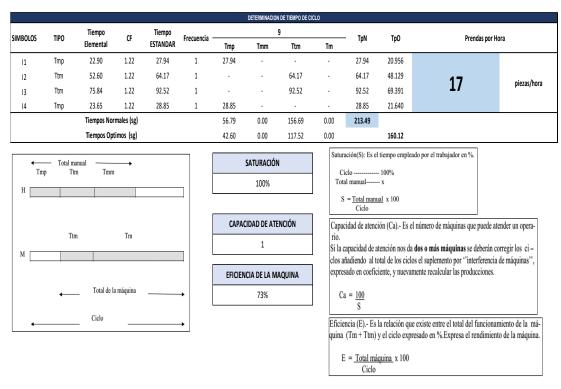


Figura JJ48 Tiempo estándar de la operación 9 Elaborado por: los autores

	ı	ı			1			1			OPERACIÓN	"N° 10 Cor	te de plan	cha para tapa	a superior				
N°	OPERACIÓN	ELE	EMENTOS	SIMBOLO	OS TIP)	COMIENZO	FINA	L	T		8h30 m		Ар		1300			
										E	8	3h 47 m		Ci		900	C		
		Acomodar p	nlancha	11	Tm	n Tom	ar la plancha	Ingresar la p	olancha	T-E		17 m		-	40	4500.00			
		Acollioudi p	nunciiu	,,	''''	P 10111	ai ia pianciia	en la maquir	na	T-E DC	10	17 m 3800 cs		Γi D	10	1600.00		EL ERROR D	
	Corte de					Ingre	esar la plancha	Tomar pieza	ıç	Ap +Ci		2200 cs		Paros Tej	10	1595.00		RO PERTENEC +/- 1%, EXIST	
10	plancha para	Cortar pland	cha	J2	Ttr	1 "	'		i.	DC DC		3800 cs		iej	10	1353.00	CONFIANZA		
	tapa superior					en ia	maquina	cortadas		ΣTob		3100 cs		Error vuelta	0.6	57%	OBSE	RVADOS.	
	topa on perior	Datirar niona	se enstados	l ın	т	Tom	ar piezas	Retirarlas de	ela	DIF		0.00 cs		cero "e"					
		Retirar pieza	ds cortadas	13	Tm	p corta	ıdas	maquina						e =	DIFx 100		•		
								-11						Ĺ	DC				
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3600	3200	3100	3100	3000	3200	3600	3400	3100	3000	3600	3600	3000	3600	3200	3600	3306.25	
	J1	Aa 1	Aa2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	100	100	100	110	100	90	95	100	110	90	90	110	95	110	90	98.75	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Corte de plancha para	J2	1700	1600	1300	1700	1300	1700	1300	1700	1600	1300	1600	1500	1700	1700	1600	1300	1537.5	
tapa	,,,	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
superior		90	100	110	90	110	90	110	95	100	110	100	100	90	95	100	110	100	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	J3	1600	1700	1500	1500	1500	1700	1400	1500	1600	1700	1700	1700	1400	1700	1700	1700	1600	
	13	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	95	100	100	100	95	110	100	95	95	95	95	110	95	95	95	98.4375	

Figura JJ49 Operación 10 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

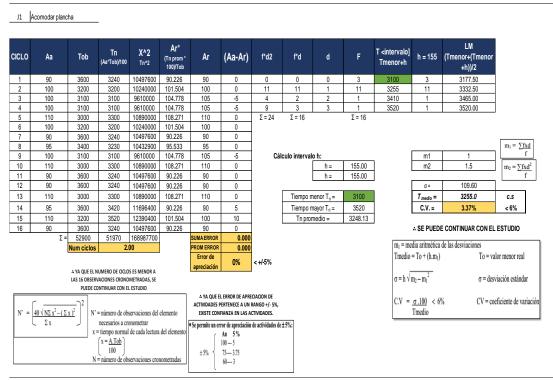


Figura JJ50 Operación 10 –Elemento J1 Elaborado por: los autores

CLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom* 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 71	LM (Tmenor+(Tmenor +h))/2	
1	90	1700	1530	2340900	89.706	90	0	0	0	0	5	1430	5	1465.50	
2	100	1600	1600	2560000	95.313	95	5	5	5	1	5	1501	5	1536.50	
3	110	1300	1430	2044900	117.308	115	-5	0	0	2	0	1572	0	1593.50	
4	90	1700	1530	2340900	89.706	90	0	54	18	3	6	1615	6	1615.00	
5	110	1300	1430	2044900	117.308	115	-5	Σ = 59	Σ = 23		Σ = 16				
6	90	1700	1530	2340900	89.706	90	0								
7	110	1300	1430	2044900	117.308	115	-5								
8	95	1700	1615	2608225	89.706	90	5								$m_1 = \sum fxd$
9	100	1600	1600	2560000	95.313	95	5	Cál	culo interval	o h:			m1	1.4375	f
10	110	1300	1430	2044900	117.308	115	-5			h=	71.50]	m2	3.6875	$m_2 = \sum fxd^2$
11	100	1600	1600	2560000	95.313	95	5			h=	71.00	1 '			f
12	100	1500	1500	2250000	101.667	100	0				•	ʻ	σ=	90.40	
3	90	1700	1530	2340900	89.706	90	0		Tiempo n	nenor T _n =	1430	l 1	T _{medio} =	1532.1	c.s
4	95	1700	1615	2608225	89.706	90	5			nayor T _n =	1615		C.V. =	5.90%	< 6%
5	100	1600	1600	2560000	95.313	95	5			nedio =	1525.00		V	0.0070	1070
16	110	1300	1430	2044900	117.308	115	-5		Піріоі	ileulu =	1020.00	J	. SE PLIEDI	E CONTINUAR CON EL	ESTUDIO
10	Σ=	24600	24400	37294550	117.000	SUMAERROR	5,000						02 1 0201	L CONTINUAN CON LL	LOTODIO
	-	Num ciclos	4,1			PROM ERROR	0.313					$m_1 = me$	dia aritmética	de las desviaciones	
	ı		UMERO DE CICLO			Error de apreciación		< +/-5%				_	= To + (h.m ₁)		lor menor real
			ACIONES CRONO INTINUAR CON EI	-,-								$\sigma = h \sqrt{r}$	m ₂ – m ₁ ²	$\sigma = \text{des}$	viación estándar
N' = [- 40 √ NΣ x² - (Σ		= número de obs		elemento	ACTIVIDADES P	LERROR DE APRE ERTENECE A UN F FIANZA EN LAS AG	RANGO +/- 5%,					<u>σ.100</u> < 6 Tmedio	% CV = co	eficiente de variac
	Σχ	X=	necesarios a cro etiempo normal	de cada lectura	del elemento		ror de apreciación An 5 % 100 5 75 3.75 60 3	de actividades de	±5%:						

Figura JJ51 Operación 10 –Elemento J2 Elaborado por: los autores

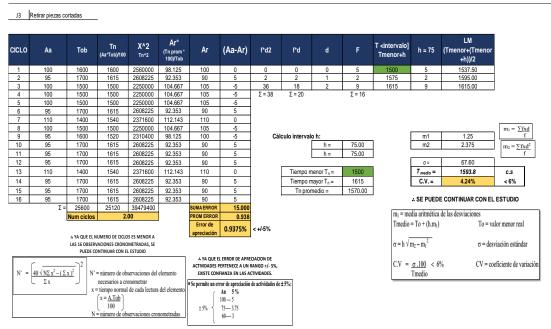


Figura JJ52 Operación 10 –Elemento J3 Elaborado por: los autores

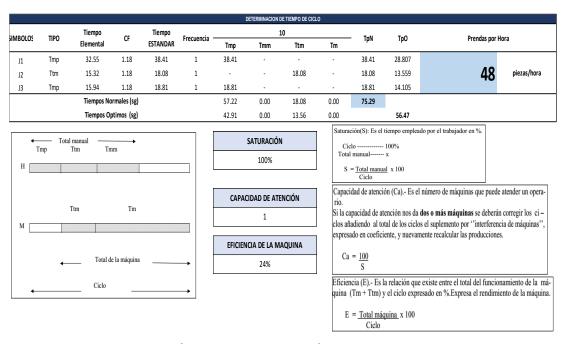


Figura JJ53 Tiempo estándar de la operación 10 Elaborado por: los autores

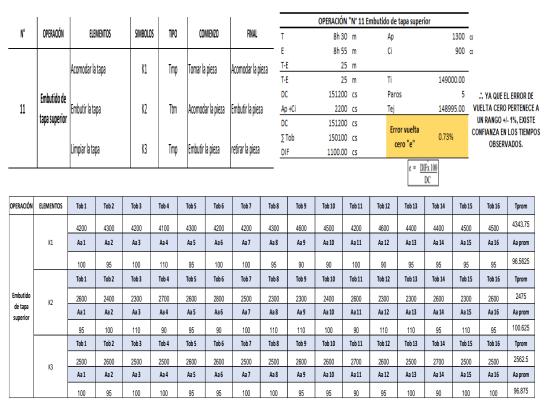


Figura JJ54 Operación 11 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

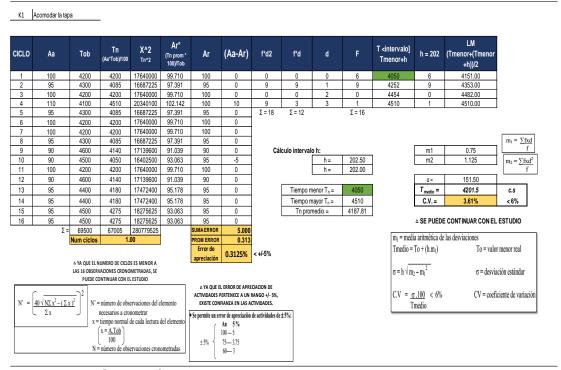


Figura JJ55 Operación 11 –Elemento K1 Elaborado por: los autores

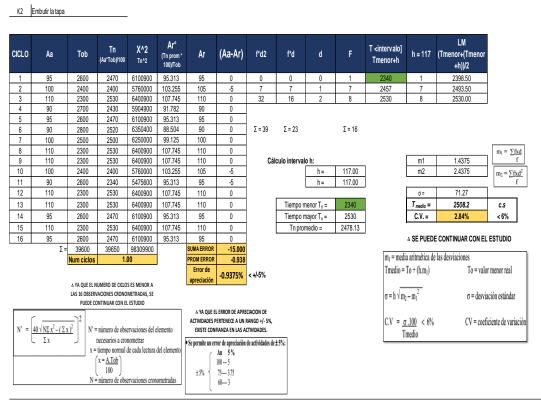


Figura JJ56 Operación 11 –Elemento K2 Elaborado por: los autores

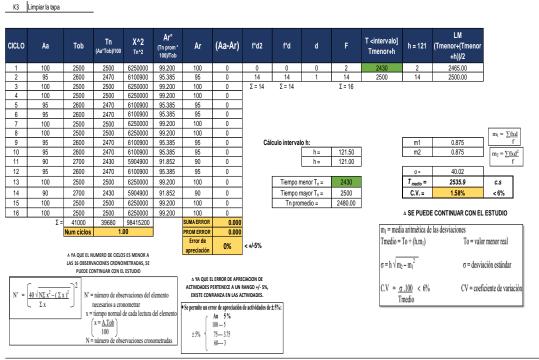


Figura JJ57 Operación 11 –Elemento K3 Elaborado por: los autores

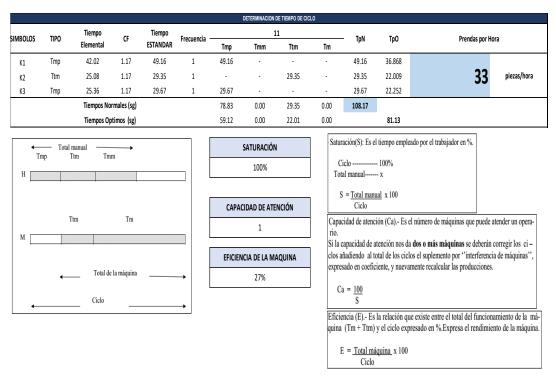


Figura JJ58 Tiempo estándar de la operación 11 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN		ELEMENTOS	,	IMBOLOS	TIPO	COMIENZO		FINAL	_	OPERA	CIÓN "Nº 12	Soldadura d	e tapa supe	rior al cuerp	0		
	OI LIMOUN		LILINE III O							- T		9h 0	m	Ар		1300	Œ	
		Acomoda	r la tapa supe	rior	L1	Tmp	Tomar la tapa		odar la tapa	E		10h 58	m	Ci		800	C	
						·	superior	super		T-E		58	m					
	Soldadura de	Soldar la	tana superior		12	Ttm	Acomodar la ta		odar para	T-E		58	m	Ti	;	348300.00	YA QU	E EL ERROR DE
12	tapa superior				-		superior	esme	rilar	DC		350400	CS	Paros		5		RO PERTENECE A
-	al cuerpo	Emerilar	:nldadura		L3	Ttm	Acomodar para	Toma	r cuerpo del	Ap +C	i	2100	CS	Tej	:	348295.00	UN RANGO) +/- 1%, EXISTE
	ai cacipo	Lilicinal	oluuuulu		٦	Tun	esmerilar	tanqu	ie	DC		350400	cs	Error vu	-lt-			EN LOS TIEMPOS
		Datirar ou	erpo del tano		L4	Tmo	Tomar cuerpo o	del Retira	ır el cuerpo de	el ∑Tob		348100	CS	cero"	(0.66%	OBSI	RVADOS.
		neurar cu	ei pu uei taiiq	ue	L4	Ш	tanque	tanqu	ie	DIF		2300.00	CS	cero	e			
		•													e = DIFx 100			
														Į	DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3500	3100	3000	3400	3500	3400	3000	3600	3500	3200	3600	3500	3200	3400	3300	3400	3350
	и	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	110	110	100	95	100	110	90	95	110	90	95	110	100	110	100	101.25
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	12	7000	6200	6900	5500	6700	6200	5600	6600	5900	6500	5900	7100	5500	7200	6800	5700	6331.25
	ŭ	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
Soldadura de		90	100	95	110	95	100	110	95	110	100	110	90	110	90	90	110	100.3125
tapa superior al cuerpo		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	L3	9200	8100	8000	8300	9200	8800	8400	8800	8300	8800	8800	8400	9300	8600	9300	9100	8712.5
	-	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90 Tob 1	110 Tob 2	110 Tob 3	100 Tob 4	90 Tob 5	110 Tob 6	100 Tob 7	95 Tob 8	100 Tob 9	95 Tob 10	95 Tob 11	100 Tob 12	90 Tob 13	100 Tob 14	90 Tob 15	100 Tob 16	98.4375 Terom
	-																	3362.5
	L4	3700 Aa 1	3200 Aa 2	3300 Aa3	3400 Aa 4	3700 Aa 5	3400 Aa 6	3200 Aa 7	3500 Aa 8	3100 Aa 9	3400 Aa 10	3300 Aa 11	3100 Aa 12	3200 Aa 13	3700 Aa 14	3600 Aa 15	3000 Aa 16	Aa prom
		90	100	100	95	95	95	100	95	100	100	100	110	100	90	100	110	98.75
-					• /	4.0				•			•					

Figura JJ59 Operación 12 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

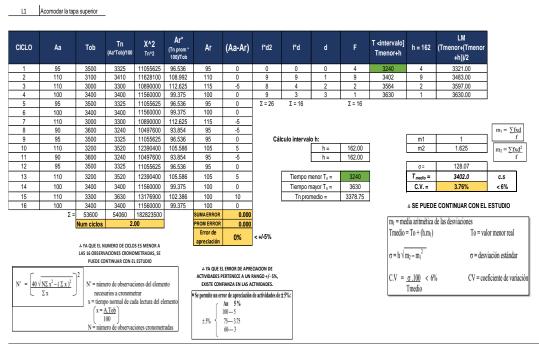


Figura JJ60 Operación 12 –Elemento L1 Elaborado por: los autores

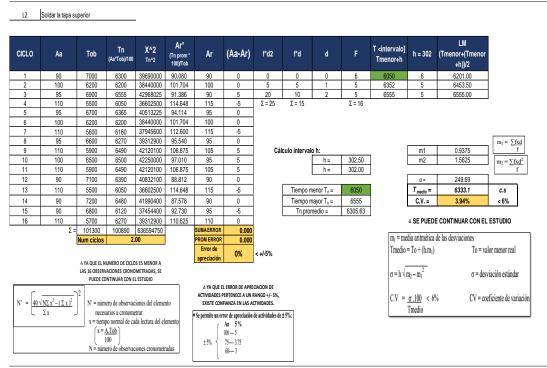


Figura JJ61 Operación 12 –Elemento L2 Elaborado por: los autores

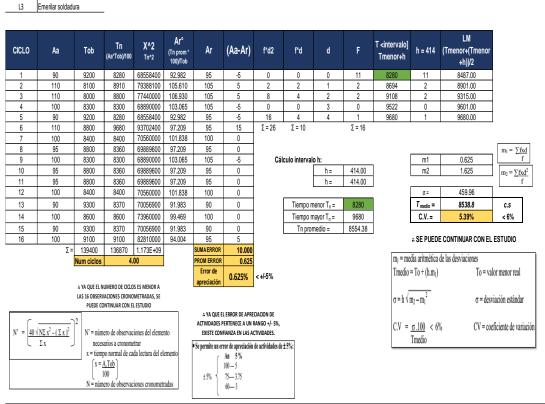


Figura JJ62 Operación 12 – Elemento L3 Elaborado por: los autores

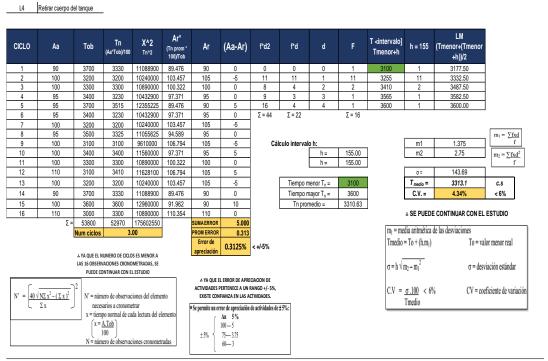


Figura JJ63 Operación 12 – Elemento L4 Elaborado por: los autores

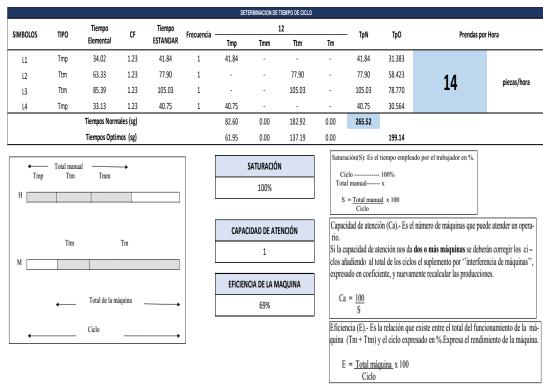


Figura JJ64 Tiempo estándar de la operación 12 Elaborado por: los autores

									-	(OPERACIÓN	"N° 13 Cor	te de plan	cha para tap	a inferio		•	
N°	OPERACIÓN	ELEM	ENTOS	SIMBOLOS	TIPO	α	OMIENZO	FINAL	. 1			130 m		/p		900	Œ	
		Acomodar pla	ncha	M1	Tmo	Tomar	a plancha	Ingresar la p	lancha _T	-E	91	148 m 18 m	(Di .		500	Œ	
	Corte de	Acuilloual pla	liciid	INIT	IIII	IVIIIai i	a piaiiviia	en la maquin		-E		18 m	1	ī	10	8400.00	•	
13	plancha para	Cortar planch	a	M2	Ttm	Ingresa	r la plancha	Tomar piezas)C		800 cs		aros		5		UE EL ERROR DI
	tapa inferio	ooraa panan	•			en la m		cortadas	_	kp +Ci OC		400 cs 800 cs	1	ej	10	8395.00		ERO PERTENEC O +/- 1%, EXIST
	'	Retirar piezas	cortadas	M3	Tmp	Tomar cortada		Retirarlas de maquina	Į3 Σ	Tob OIF	110	800 cs 0.00 cs		Error vuelta cero "e"	· -0.	91%		A EN LOS TIEMF Servados.
									_					e :	= DIFx 100 DC		•	
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3500	3000	3000	3300	3800	3600	3700	3200	3200	3000	3700	3400	3800	3400	3700	3800	3443.75
	M1	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	110	110	100	90	95	95	100	110	110	90	100	90	100	95	90	98.75
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Corte de plancha	M2	2000	1800	2000	2000	2000	1900	1900	1800	1800	2000	1700	1800	1900	1800	1800	2000	1887.5
para tapa		Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
inferio		95	110	95	90	95	100	95	110	110	90	100	100	110	100	100	90	99.375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	M3	1700	1500	1700	1700	1700	1500	1700	1700	1400	1500	1700	1500	1400	1500	1700	1600	1593.75
		Aa 1	Aa2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	100	95	95	90	100	90	95	110	100	90	110	110	100	90	95	97.5

Figura JJ65 Operación 13 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

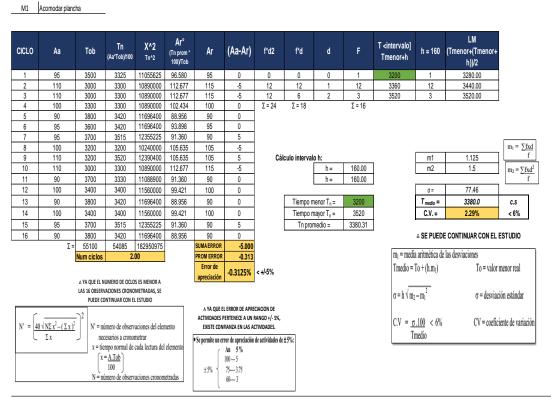


Figura JJ66 Operación 13 –Elemento M1 Elaborado por: los autores

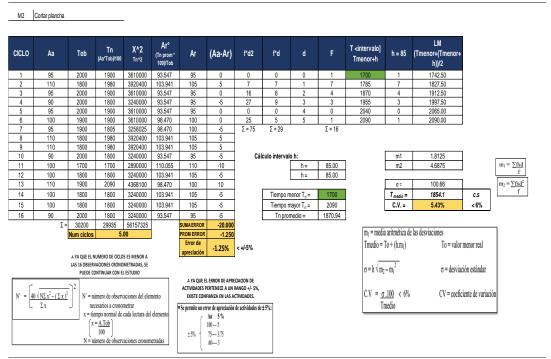


Figura JJ67 Operación 13 –Elemento M2 Elaborado por: los autores

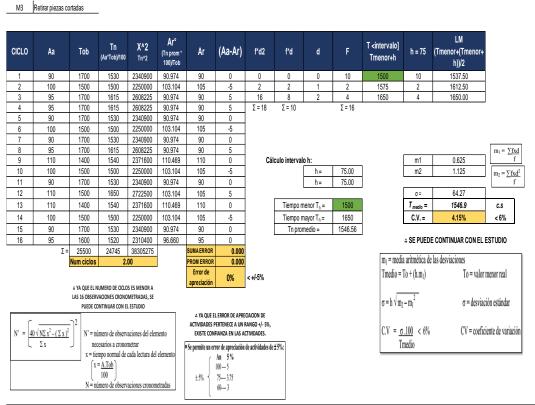


Figura JJ68 Operación 13 –Elemento M3 Elaborado por: los autores

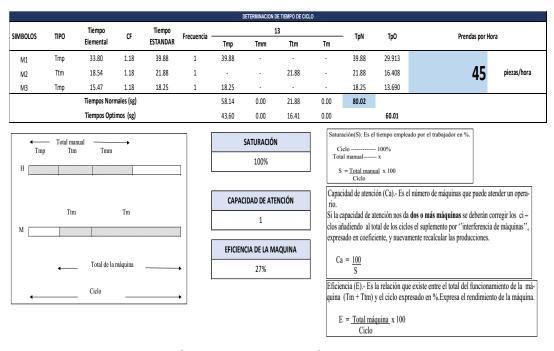


Figura JJ69 Tiempo estándar de la operación 13 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	ELEMENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIENZO	FINAL		OPERACIÓN	"N° 14 Embutio	lo de tapa inferior		•
N	UPERACION	ELEMENIOS	JIMDULUJ	IIru	COMIENZO	FINAL	T	10h 0	m	Ар	1100	Œ
							E	10h 26	m	Ci	900	C
		Acomodar la tapa	N1	Tmp	Tomar la pieza	Acomodar la pieza	T-E	26	m			
							T-E	26	m	Ti	153400.00	∴ YA QUE EL ERROR DE
14	Embutido de	Embutir la tapa	N2	Ttm	Acomodar la pieza	Embutir la pieza	DC	155400	CS	Paros	5	VUELTA CERO PERTENECE A
•	tapa inferior	Emoder to topo	IV.	Tun	//comodur la picza	Linoutii iu piezu	Ap +Ci	2000	CS	Теј	153395.00	UN RANGO +/- 1%, EXISTE
							DC	155400	CS	Error vuelta		CONFIANZA EN LOS TIEMPOS Observados.
		Limpiar la tapa	N3	Tmp	Embutir la pieza	retirar la pieza	∑Tob	154100	CS	cero "e"	0.84%	ODSERVADOS.
							DIF	1300.00	CS	CCTO C		
										$e = \frac{DIFx 100}{DC}$		

OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		4500	4600	4500	4600	4300	4100	4300	4300	4600	4400	4500	4100	4300	4300	4300	4200	4368.75
	N1	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	90	95	90	100	110	100	100	90	100	95	110	100	100	100	100	98.4375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Embutido de	N2	2700	2800	2400	2800	2900	2800	2800	2700	2300	2300	2500	2700	2900	2600	2700	2500	2650
tapa inferior		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	90	110	90	90	90	90	95	110	110	100	95	90	100	100	110	97.8125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	N3	2700	2600	2600	2600	2500	2700	2600	2500	2600	2700	2500	2700	2500	2600	2700	2700	2612.5
	no en	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	95	95	95	100	90	95	110	100	90	110	90	110	100	90	90	96.875

Figura JJ70 Operación 14 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

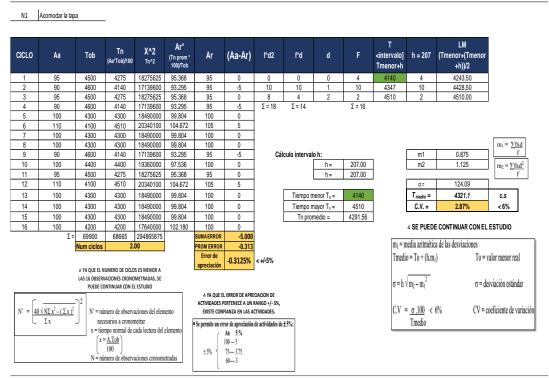


Figura JJ71 Operación 14 –Elemento N1 Elaborado por: los autores

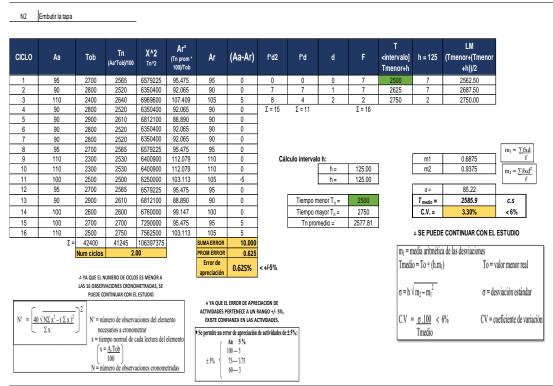


Figura JJ72 Operación 14 –Elemento N2 Elaborado por: los autores

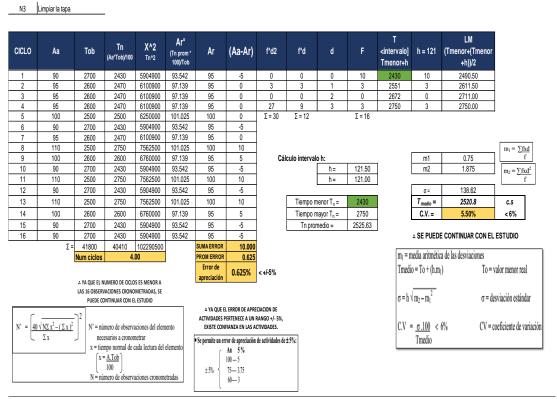


Figura JJ73 Operación 14 –Elemento N3 Elaborado por: los autores

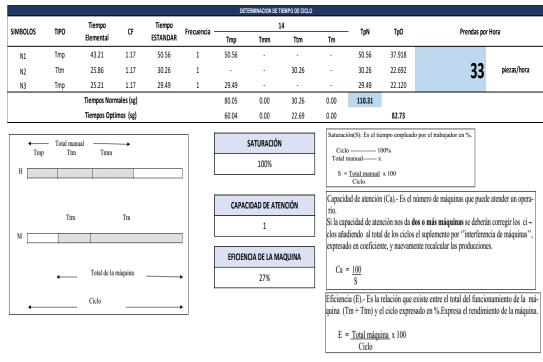


Figura JJ74 Tiempo estándar de la operación 14 Elaborado por: los autores

	ı	1				ı	1	1		ı			OPE	RACIÓN "	'N° 15 Perfor	ado de tar	a inferior		_		
N°	OPE	RACIÓN		ELEMENT	05	SIMBOLOS	TIPO	CO	MIENZO	FINA	AL	T		10h 30		Ар		120	0 cs		
								Tomar l	a taoa	Acomodar	la tapa	E		10h 55		Ci		80	0 cs		
			Coloci	ar tapa infer	ior	01	Tmp	inferior		inferior		T-E T-E		25 25		Ti		149200.0	0		
15	' '	orado de	Perfor	ar tapa infe	rior	02	Ttm		lar la tapa	Perforar la	tapa	DC		151200 2000		Paros				YA QUE EL	ERROR DE
-	tapa	inferior		o. 10po		"-		inferior		inferior		Ap +Ci DC		151200		Tej		149195.0	UN	RANGO +/-	1%, EXISTE
			Retira	r tapa inferi	or	03	Tmp	Perforal inferior		Retirar la ta inferior	pa	∑Tob DIF		149900 1300.00		Error v cero		0.86%	CON	IANZA EN L Observa	OS TIEMPO Ados.
																	e = DIFx 10 DC	00	_		
OPI	ERACIÓN	ELEMENT	TOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
				3000	3200	3000	3400	3300	3200	3100	3000	3600	3200	3100	3300	3200	3500	3700	3000	3237.5	
		01		Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
				110	100	110	95	100	100	110	110	90	100	110	100	110	95	95	110	102.8125	
				Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	erforado de tapa	02		4400	4900	4000	4000	4800	4100	4800	4900	4600	4200	4000	4800	4000	4100	4300	4200	4381.25	
	nferior			Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
				95	90	110	110	90	110	90	90	95	100	110	90	110	100	100	110	100	
				Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		03		1600	2000	1500	2000	1900	2000	1900	1500	1600	1500	1900	1800	1600	2000	1700	1500	1750	
				Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
				110	90	110	90	95	90	95	110	100	110	95	95	100	90	100	110	99.375	

Figura JJ75 Operación 15 — Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

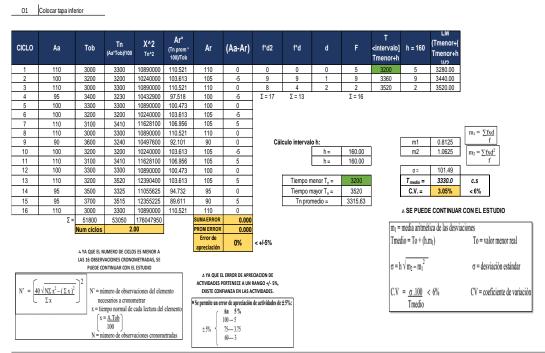


Figura JJ76 Operación 15 –Elemento O1 Elaborado por: los autores

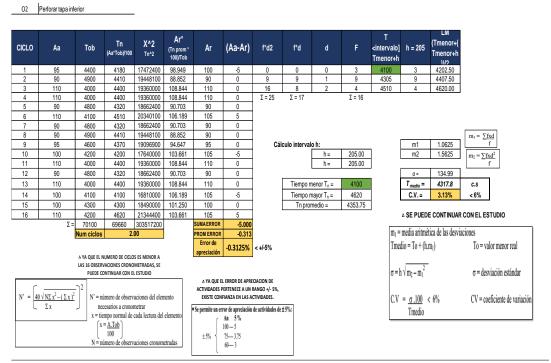


Figura JJ77 Operación 15 – Elemento O2 Elaborado por: los autores

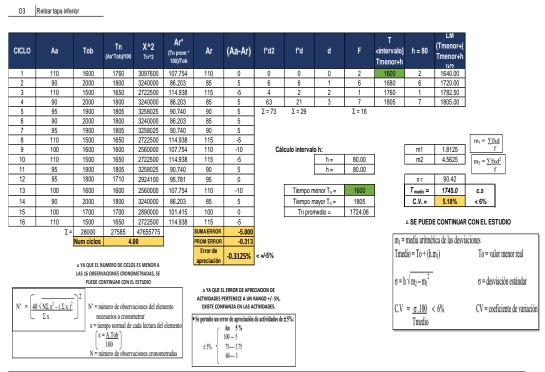


Figura JJ78 Operación 15 –Elemento O3 Elaborado por: los autores

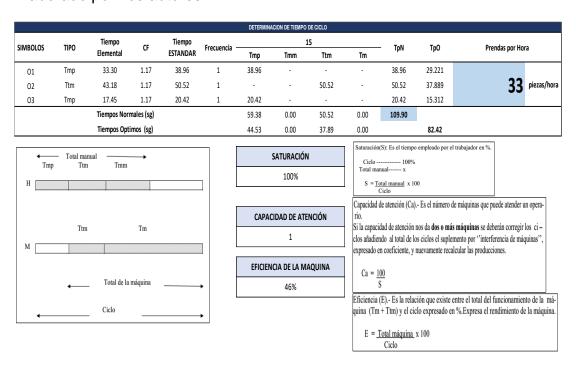


Figura JJ79 Tiempo estándar de la operación 15 Elaborado por: los autores

													_								
N°	OPERACIÓ	N		ELEMENTOS		SIMBOLOS	TIPO	COMIE	N70	FINAL		т		0 m	Ap	tapa inferio	100	_ 1			
	OFFINADO	""		LLLWILMIOS		JIMBOLOJ	IIIV	COMIL	INLU				11h 4		Ci) s			
		Δ	Arnmnd:	ar tapa infer	inr	P1	Tmp	Tomar la ta	pa	Acomodar la ta	ina	- Г-Е		2 m	-						
			icomou	ur tupu iirici			p	inferior	inferior i		-	T-E		2 m	Ti	Ti 131400.00					
16	Troquelado	de ,	Fraguals	ır tapa inferi	.	P2	Ttm	Acomodar	la tapa	Troquelar la ta	oa I	DC	13320	0 cs	Paro	S					
10	tapa infer	ior	Toqueia	ii taha iiiicii	UI	rΔ	TUII	inferior		inferior		Ap +Ci	1800 cs		Tej		131395.0	VUEL	VUELTA CERO PERTENECE		
				.,.		••	_	Troquelar la	a tapa	Retirar la tapa		DC 133200 cs ΣTob 132600 cs		O cs	Free	or vuelta			RANGO +/- 19		
		K	ketirar ta	apa inferior		P3	Tmp	inferior		inferior				O cs		ero "e"	0.45%	CONFIANZA EN L Observa			
												DIF	600.0	O cs					ODOLINA		
																e = DIFx 1	00				
																_				1	
OPERACIÓN	ELEMENTOS	To	b1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom		
		25	500	3600	2600	3200	2500	4000	2600	3200	3500	2700	3400	2900	3800	3100	3400	3900	3181.25		
	P1	Aa	a 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom		
		12	20	95	120	100	120	85	115	100	95	115	95	110	90	100	100	90	103.125		
		To	ob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom		
Troquelado	P2	32	200	3400	3200	2900	3100	2400	3100	2700	2200	2900	2600	3400	2700	2500	2900	2900	2881.25		
de tapa inferior	12	Aa	a 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom		
		9	95	90	95	100	95	110	95	100	115	100	110	90	100	110	100	100	100.3125		
		To	b1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom		
		19	900	2300	2100	1900	2600	2300	2200	1900	2200	2500	2600	1900	2200	2000	2300	2700	2225		
	P3		a1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom		
		11	10	100	100	110	90	100	100	110	100	95	90	115	100	110	100	95	101.5625		

Figura JJ80 Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom* 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 150	LM (Tmenor+(Tmenor +h))/2	
1	120	2500	3000	9000000	129.025	130	-10	0	0	0	3	2990	3	3065.00	
2	95	3600	3420	11696400	89.601	90	5	6	6	1	6	3140	6	3215.00	
3	120	2600	3120	9734400	124.063	125	-5	8	4	2	2	3290	2	3365.00	
4	100	3200	3200	10240000	100.801	100	0	45	15	3	5	3440	5	3510.00	
5	120	2500	3000	9000000	129.025	130	-10	Σ = 59	Σ = 25		Σ = 16				
6	85	4000	3400	11560000	80.641	80	5								
7	115	2600	2990	8940100	124.063	125	-10								
8	100	3200	3200	10240000	100.801	100	0								$m_1 = \sum fxd$
9	95	3500	3325	11055625	92.161	90	5	Cá	lculo interval	o h:		-	m1	1.5625	f
10	115	2700	3105	9641025	119.468	120	-5			h =	149.50		m2	3.6875	$m_2 = \sum fxd^2$
11	95	3400	3230	10432900	94.871	95	0			h =	150				f
12	110	2900	3190	10176100	111.228	110	0						σ=	167.44	
13	90	3800	3420	11696400	84.885	85	5		Tiempo n	nenor T _n =	2990		T _{medio} =	3224.4	c.s
14	100	3100	3100	9610000	104.052	105	-5	Tiempo mayor T _n =			3510		C.V. =	5.19%	< 6%
15	100	3400	3400	11560000	94.871	95	5	Tn promedio = 3225.63				1			
16	90	3900	3510	12320100	82.708	85	5		<u> </u>			_	. SE PUED	E CONTINUAR CON EL	. ESTUDIO
	Σ=	50900	51610	166903050		SUMAERROR	-15.000								
		Num ciclos	5.0	00		PROM ERROR	-0.938					$m_1 = med$	ia aritmética d	le las desviaciones	
		LAS 16 OBSERV	UMERO DE CICLO ACIONES CRONO INTINUAR CON EL	METRADAS, SE		Error de apreciación	-0.9375%	< +/-5%				Tmedio = $\sigma = h \sqrt{m}$	$\frac{\text{To} + (\text{h.m}_1)}{2 - m_1^2}$		or menor real iación estándar
N' = 4	$\frac{1}{\sum x} \sqrt{\frac{N\sum x^2 - (\sum x)^2}{\sum x}}$	ne $x = tic$	imero de observ resarios a crono empo normal de = <u>A.Tob</u> 100	metrar cada lectura de	elemento	ACTIVIDADES P EXISTE CONI	ERROR DE APRE ERTENECE A UN I FIANZA EN LAS A TOT de apreciación An 5 % 100 5 75 3.75 60 3	RANGO +/- 5%, CTIVIDADES.	±5%:		<u>7.100</u> < 6%	CV = coef	ficiente de variaci		

Figura JJ81 Operación 16 –Elemento P1 Elaborado por: los autores

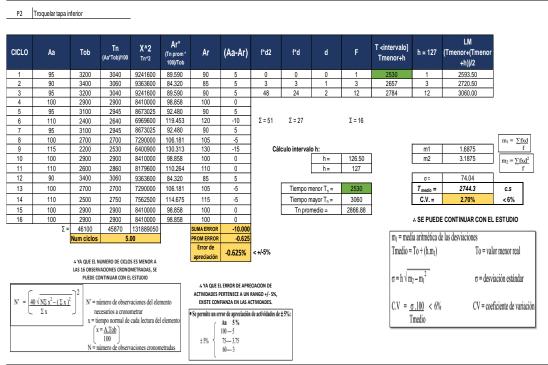


Figura JJ82 Operación 16 –Elemento P2 Elaborado por: los autores

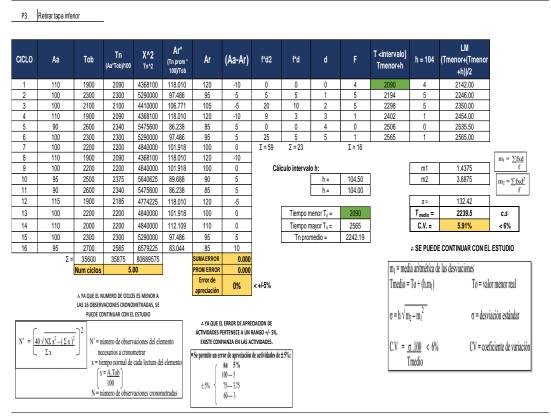


Figura JJ83 Operación 16 –Elemento P3 Elaborado por: los autores

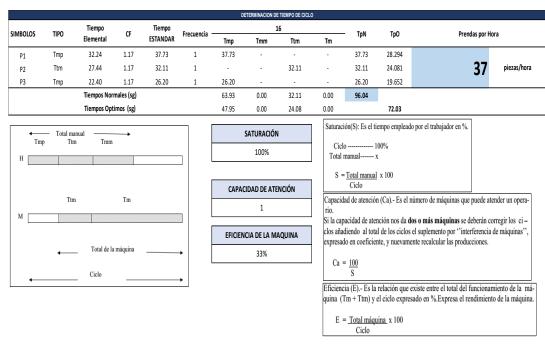


Figura JJ84 Tiempo estándar de la operación 16 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN		ELEMENTOS		SIMBOLOS	TIPO	COMIE	COMIENZO		-	0	_							
							Tomar la ta	na	Acomodar la ta			12h	0 m	Ар		10	00 cs		
		Acomoda	ır la tapa infe	rior	Q1	Tmp	inferior	Ju	inferior	Po E		12h 5	9 m	Ci		9	00 cs		
							Acomodar	a tapa		<u> </u>			9 m				_		
	Soldadura de	Acomoda	ır los niples		Q2	Tmp	inferior		Acomodar los r	P			9 m	Ti		352100.		YA QUE EL E	
17	niples a tapa inferior	Soldar la	tapa inferior	у	01	T4		:	Caldas las atala	. D	c o +Ci	35400	Ocs	Paro. Tej	S	352093.		LTA CERO PE Rango +/- 1	
	interior	niples			Q3	Ttm	Acomodar i	os nipies	Soldar los niples		C	354000 cs				332093.		IANZA EN LO	
		Emerilar	coldadura		04	Ttm	Soldar los n	inloc	Esmerilar la	smerilar la		281100 cs			r vuelta	20.59%		OBSERVA	00S.
		LITICITIO	ouiuauui a		Ų 1	Tull	Solual los lilpies		soldadura	0		72900.0		ce	ro "e"				
															e = DI				
																DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	0,1	3100	2800	2800	3000	3000	2700	3900	3700	3500	2500	3600	3300	3700	3600	3000	3700	3243.75	
		Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	110	110	100	100	115	90	90	95	115	95	100	90	95	110	95	100.625	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		2700	2800	2900	2700	2700	2500	2700	2500	2800	2700	2700	2800	2700	2800	2700	2900	2725	
	Q2	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
Soldadura de niples a		100	100	95	110	100	110	100	100	110	110	100	100	110	100	100	95	102.5	
tapa		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
inferior	Q3	6000	5500	5200	5000	6000	5200	6200	5800	6400	5900	5200	6300	4500	5300	5200	5300	5562.5	
	Ψ,	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	100	100	110	95	100	95	100	90	95	100	90	110	100	100	100	98.4375	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	Q4	5900	6400	6300	6400	5600	6100	6300	5800	6500	5500	5600	6100	6200	6100	5800	6000	6037.5	
		Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	90	95	90	110	95	90	100	90	110	110	100	95	95	100	95	97.8125	l

Figura JJ85 Operación 17 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

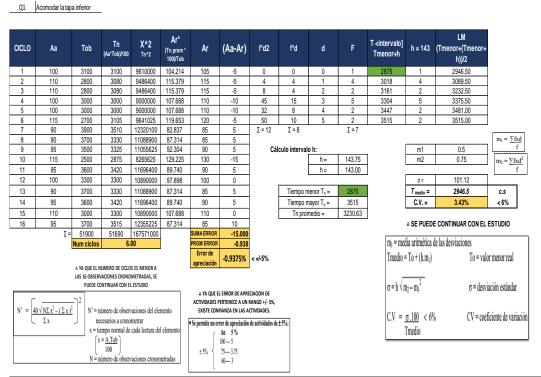


Figura JJ86 Operación 17 –Elemento Q1 Elaborado por: los autores

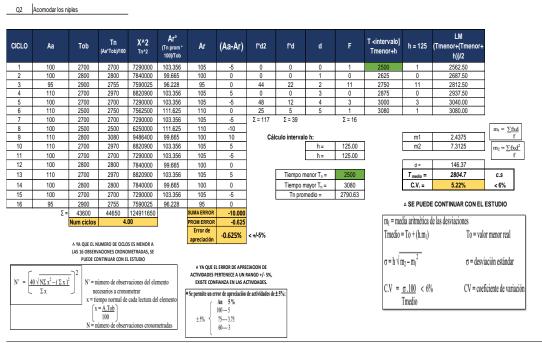


Figura JJ87 Operación 17 –Elemento Q2 Elaborado por: los autores

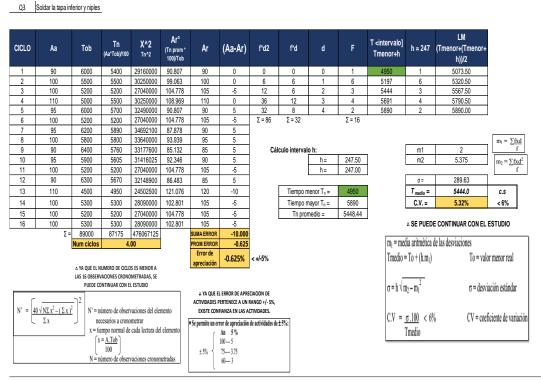


Figura JJ88 Operación 17 –Elemento Q3 Elaborado por: los autores

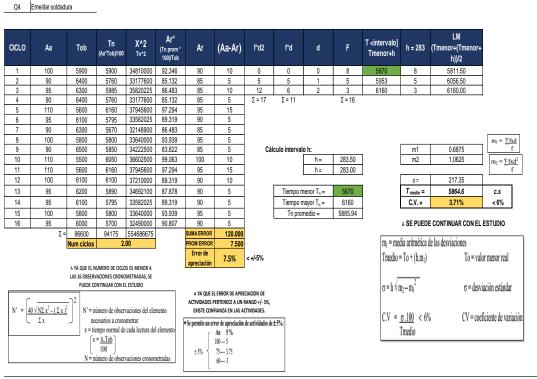


Figura JJ89 Operación 17 – Elemento Q4 Elaborado por: los autores

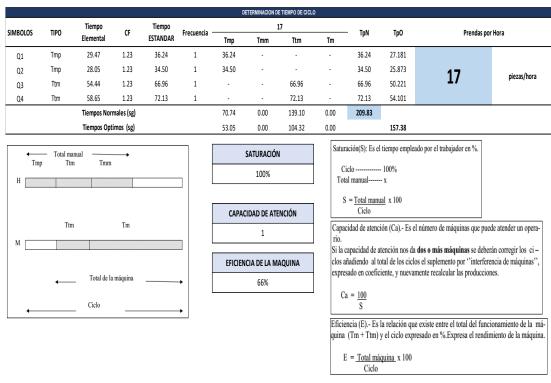


Figura JJ90 Tiempo estándar de la operación 17 Elaborado por: los autores

										_	OPEF	_							
N°	OPERACIÓN		ELEMENTOS	S	IMBOLOS	TIPO	COMIEN	ZO	FINAL	T	OLL	12h 0		Ар	iiciioi ai ca		0 cs		
		Acomoda	r la tapa infer	ior	R1	Tmp	Tomar la tapi	3	Acomodar la ta	Da T-E		12h 59 59	m m	Ci		90	0 cs		
	Soldadura de				R2	Ttm	Acomodar la tapa inferior Acomodar la tapa inferior		inferior Soldar la tapa a	T-E DC		59 354000	m cs	Ti Paros			7 VUEL	∴ YA QUE EL ERRO VUELTA CERO PERTE	
18	tapa inferior al cuerpo	Emerilar s	oldadura		R3	Ttm			cuerpo Esmerilar la soldadura Retirar el cuerp	<u>Ap +</u> DC ∑To odel DIF		1900 cs 354000 cs 353200 cs 800.00 cs			vuelta o "e"	352093.0 0.23%	•	UN RANGO +/- 1%, EXIST CONFIANZA EN LOS TIEM OBSERVADOS.	
		Retirar cuerpo del tanque		lue	R4	Tmp	soldadura		tanque	Juci <u>DIF</u>		800.00	LS.			2 = DIFx 100 DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob	7 Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	R1	3000	3500	3500	3600	3600	3400	360	3600	3400	3400	3500	3300	3300	3200	3600	3400	3431.25	
		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		110	100	100	95	95	100	95	95	100	100	95	100	100	110	90	100	99.0625	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob	7 Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	R2	6000	6500	6700	7200	6300	6600	660	7100	7200	6700	7300	7300	6600	7200	6300	6000	6725	
Soldadura		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
de tapa		110	100	100	90	110	100	100		90	100	90	90	100	90	110	110	98.75	
inferior al cuerpo		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob	7 Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
,	R3	8200	9300	9100	8700	8700	8500	820		8900	8700	8800	8100	8700	8400	8500	8100	8618.75	
		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa7		Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	96.875	
		100 Tob 1	90 Tob 2	90 Tob 3	95 Tob 4	95 Tob 5	100 Tob 6	100 Tob		95 Tob 9	95 Tob 10	95 Tob 11	100 Tob 12	95 Tob 13	100 Tob 14	100 Tob 15	110 Tob 16	Tprom	
		3300	3100	3000	3400	3700	3100	300		3400	3700	3400	3000	3100	3000	3400	3600	3300	
	R4	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7		Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	3400 Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	100	110	95	90	100	110	90	95	90	95	110	100	110	95	90	98.4375	

Figura JJ91 Operación 18 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

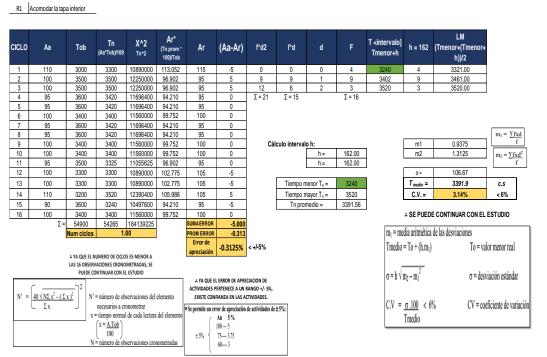


Figura JJ92 Operación 18 –Elemento R1 Elaborado por: los autores

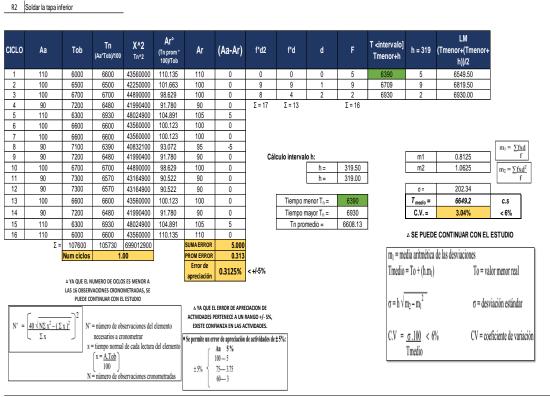


Figura JJ93 Operación 18 –Elemento R2 Elaborado por: los autores

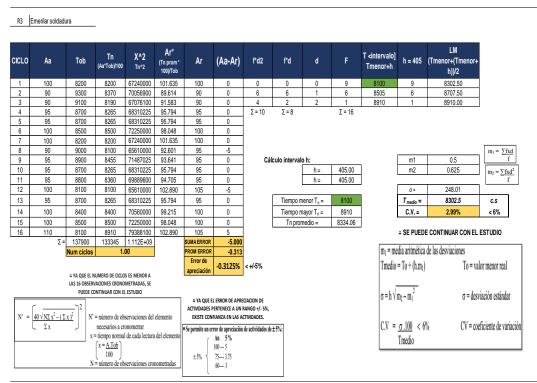


Figura JJ94 Operación 18 –Elemento R3 Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom * 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 155	LM (Tmenor+(Tmenor+ h))/2					
1	95	3300	3135	9828225	252.547	255	-160	0	0	0	4	3100	4	3177.50					
2	100	3100	3100	9610000	268.841	270	-170	6	6	1	6	3255	6	3292.50					
3	110	3000	3300	10890000	277.802	280	-170	24	12	2	6	3330	6	3330.00					
4	95	3400	3230	10432900	245.119	245	-150	Σ = 30	Σ = 18		Σ = 16								
5	90	3700	3330	11088900	225.245	225	-135												
6	100	3100	3100	9610000	268.841	270	-170												
7	110	3000	3300	10890000	277.802	280	-170												
8	90	3600	3240	10497600	231.502	230	-140							$m_1 = \sum fxd$					
9	95	3400	3230	10432900	245.119	245	-150	Cá	lculo interval	o h:		.	m1	1.125	f				
10	90	3700	3330	11088900	225.245	225	-135			h=	155.00] [m2	1.875	$m_2 = \sum fxd^2$				
11	95	3400	3230	10432900	245.119	245	-150			h=	155.00	1 .			f				
12	110	3000	3300	10890000	277.802	280	-170					_	σ=	121.00					
13	100	3100	3100	9610000	268.841	270	-170		Tiempo n	nenor T _n =	3100		T _{medio} =	3274.4	c.s				
14	110	3000	3300	10890000	277.802	280	-170		Tiempo n	nayor T _n =	3330	1	C.V. =	3.70%	< 6%				
15	95	3400	3230	10432900	245.119	245	-150		Tn pror	Tn promedio = 3230.94									
16	90	3600	3240	10497600	231.502	230	-140					∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO							
	Σ=	52800	51695	167122825		SUMAERROR	-2500.000						F						
		Num ciclos	1.	00		PROM ERROR	-156.250			$m_1 = me$	m ₁ = media aritmética de las desviaciones								
		∴ YA QUE EL N	UMERO DE CICLO	IS ES MENOR A		Error de apreciación	-156.25%	< +/-5%				Tmedio:	= To + (h.m ₁)	$T_0 = val$	or menor real				
			ACIONES CRONO ONTINUAR CON EI			∴ YA OUF F	L ERROR DE APRE	CIACION DE		$\sigma = h \sqrt{r}$	$\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ $\sigma = de$								
N' =	$40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x^2)}$	$\frac{1}{(x)^2}$	= número de ob		elemento	ACTIVIDADES F	ERTENECE A UN I FIANZA EN LAS A	RANGO +/- 5%,		OV.	- 100 - 0	N/ CV	6 to 1						
	Σχ	x:	necesarios a cr = tiempo normal $x = A.Tob \\ 100$		del elemento	• Se permite un er	ror de apreciación An 5 % 100 5	de actividades de	±5%:		<u>σ.100</u> < 6 Tmedio	% CV = coe	ficiente de variaci						

Figura JJ95 Operación 18 – Elemento R4 Elaborado por: los autores

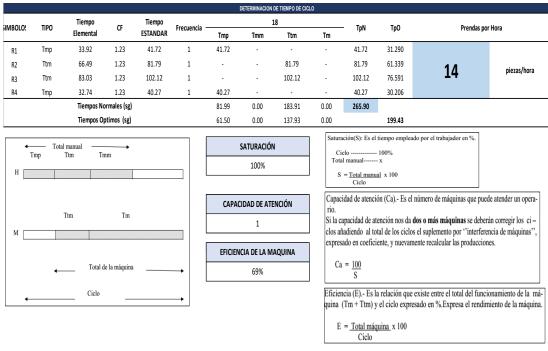


Figura JJ96 Tiempo estándar de la operación 18 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN		ELEMEN	TOS	SIMBOLOS	TIPO	(COMIENZO	FI	NAL			OPE	RACIÓN "N°	19 Enlozado	de tanque				
		Colga	ar Tangues		S1	Tmp	Tomar	tanque	Colgar el	tanque		T		9h0 m	Ap		:	2000 cs		
									1			E	16	h 25 m	Ci		:	1500 cs		
		Dese	ngrasar tand	ques	S2	Ttm	Colgar	el tanque	Hornear (el tanque		T-E		375 m						
		Deca	par tangues		S3	Ttm	Horne	ar el tanque	Decapar e	el tanque		T-E		375 m	Ti		224650	0.00	YA QUE EL ERR	ROR DE
19	Enlozado de tanque	"	, ,				'					DC	2250000 cs		Pai	ros			JELTA CERO PERT	
	tanque	Enloz	ar tanques		S4	Tmp	Decap	Decapar el tanque		Itanque		Ap +Ci	Юi 3500 cs		Tej		224648	0.00 l	JN RANGO +/- 1%, I	EXISTE
		Horn	ear tangues		S5	Ttm	Enloza	ar el tanque	Hornear e	el tanque		DC	2250	000 cs		b.		CO	NFIANZA EN LOS 1	
			nomear tanques							nomear er tanque		∑Tob	Tob 2232100 cs			ror vuelta	0.80%		OBSERVADOS	S.
		Desci	Descolgar tanques		S6	tmp	Hornear el tanque		Descolga	r el tanque		DIF				cero "e"				
															e =]	DIFx 100 DC	_			
OPERAC	IÓN ELEMEN	ITOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
			4000	5000	5000	4700	4000	4700	4500	4000	4000	5000	5000	5400	4000	4000	5000	4000	4906.25	
	S1	ı	4900 Aa 1	5200 Aa 2	5000 Aa 3	4700 Aa 4	4800 Aa 5	4700 Aa 6	4500 Aa 7	4900 Aa 8	4600 Aa 9	5300 Aa 10	5200 Aa 11	5100 Aa 12	4600 Aa 13	4900 Aa 14	5300 Aa 15	4800 Aa 16	Aa prom	
		ŀ																	99.375	
			100 Tob 1	90 Tob 2	110 Tob 3	100 Tob 4	95 Tob 5	100 Tob 6	110 Tob 7	95 Tob 8	110 Tob 9	90 Tob 10	90 Tob 11	95 Tob 12	110 Tob 13	95 Tob 14	90 Tob 15	110 Tob 16	Torom	
		ŀ	4500	4300	4600	4400	4100	4000	4100	4100	4500	4500	4600	4400	4600	4300	4600	4400	4375	
	52	İ	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
			90	100	90	95	110	110	110	110	90	95	90	95	90	100	90	95	97.5	
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	53	ļ	12200	11600	11800	12200	12200	11900	11500	12000	11500	11800	10800	12200	12000	12100	11700	11900	11837.5	
		ļ	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
Enlozad			90	100	100	90	90	95	100	95	100	95	95	90	95	90	100	95	95	
tanqu	e	ŀ	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	S4	ł	10300 Aa 1	10800 Aa 2	11000 Aa 3	10000 Aa 4	10000 Aa 5	10500 Aa 6	10100 Aa 7	11000 Aa 8	10700 Aa 9	10200 Aa 10	10400 Aa 11	10600 Aa 12	10700 Aa 13	10300 Aa 14	10700 Aa 15	10900 Aa 16	10512.5 Aa prom	
		ŀ	100	90	90	110	110	95	110	90	95	110	100	95	95	100	95	90	98.4375	
			Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	SS		102000	102000	90000	102000	96000	102000	90000	102000	90000	96000	102000	90000	96000	102000	90000	102000	97125	
	33		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		-	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	S6	-	10800	10700	10600	11000	10600	10500	10700	10600	10800	10800	10900	11000	10800	10800	10900	10500	10750	
		-	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
			95	95	100	90	100	100	95	95	95	95	90	90	95	95	90	100	95	

Figura JJ97 Operación 19 — Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

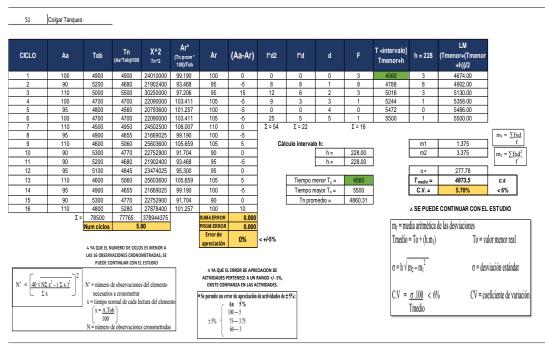


Figura JJ98 Operación 19 – Elemento S1 Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom* 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 202	LM (Tmenor+(Tmenor +h))/2	
1	90	4500	4050	16402500	94.451	95	-5	0	0	0	6	4050	6	4151.00	
2	100	4300	4300	18490000	98.844	100	0	6	6	1	6	4252	6	4353.00	
3	90	4600	4140	17139600	92.398	90	0	4	2	2	1	4454	1	4482.00	
4	95	4400	4180	17472400	96.598	95	0	27	9	3	3	4510	3	4510.00	
5	110	4100	4510	20340100	103.666	105	5	Σ = 37	Σ = 17		Σ = 16				
6	110	4000	4400	19360000	106.258	105	5								
7	110	4100	4510	20340100	103.666	105	5								
8	110	4100	4510	20340100	103.666	105	5								$m_1 = \sum fxd$
9	90	4500	4050	16402500	94.451	95	-5	Cál	culo interval	o h:			m1	1.0625	f
10	95	4500	4275	18275625	94.451	95	0			h=	202.50		m2	2.3125	$m_2 = \sum fxd^2$
11	90	4600	4140	17139600	92.398	90	0			h=	202.00]			f
12	95	4400	4180	17472400	96.598	95	0						σ=	219.76	
13	90	4600	4140	17139600	92.398	90	0		Tiempo n	nenor T _n =	4050		T _{medio} =	4264.6	c.s
14	100	4300	4300	18490000	98.844	100	0		Tiempo n	nayor T _n =	4510		C.V. =	5.15%	< 6%
15	90	4600	4140	17139600	92.398	90	0		Tn pror	nedio =	4250.31				
16	95	4400	4180	17472400	96.598	95	0						. SE PUEDI	CONTINUAR CON EL	ESTUDIO
	Σ=	70000	68005	289416525		SUMA ERROR	10.000								
		Num ciclos	3.	00		PROM ERROR	0.625					$m_1 = me$	dia aritmética	de las desviaciones	
		LAS 16 OBSER	IUMERO DE CICLO /ACIONES CRONO ONTINUAR CON EI	METRADAS, SE		Error de apreciación	0.625%	< +/-5%				Tmedio	= To + (h.m ₁)		lor menor real
$I' = 40 \sqrt{N\Sigma}$			de observacione	del elemento		ACTIVIDADES P EXISTE CON	L ERROR DE APRE PERTENECE A UN I FIANZA EN LAS A	RANGO +/- 5%, CTIVIDADES.	_			0=11/1	n2 − m1		
Σ1		$x = \text{tiempo n}$ $\begin{cases} x = \underline{A.To} \\ 100 \end{cases}$	s a cronometrar ormal de cada le b de observacione		ito	٠ ,	ror de apreciación An 5% 100 5 75 3.75 60 3	de actividades de	±5%:				<u>σ.100</u> < 69 Tmedio	% CV = cor	eficiente de variació

Figura JJ99 Operación 19 –Elemento S2 Elaborado por: los autores

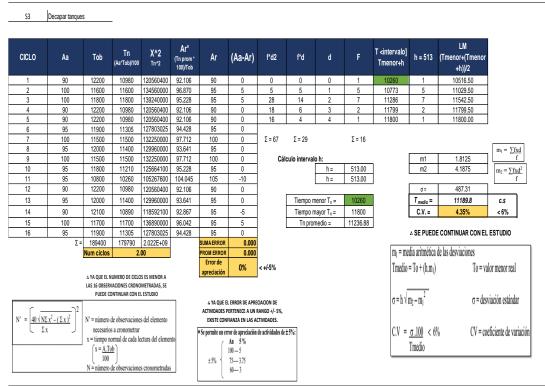


Figura JJ100 Operación 19 – Elemento S3 Elaborado por: los autores

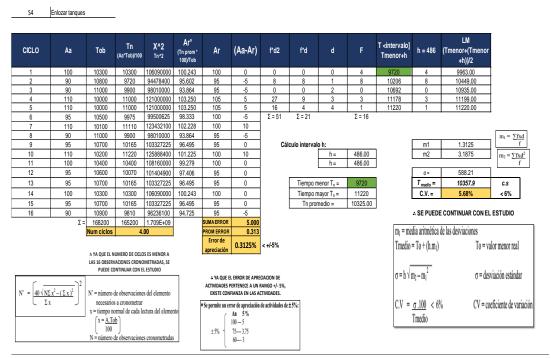


Figura JJ101 Operación 19 –Elemento S4 Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob
1	-	102000
2	-	102000
3	-	90000
4	-	102000
5	_	96000

102000

90000

6

7

8 102000 9 90000 10 96000 11 102000 12 90000 13 96000 14 102000 15 90000 16 102000 1554000

T _{medio} =	96800.0	c.s
----------------------	---------	-----

Figura JJ102 Operación 19 – Elemento S5 Elaborado por: los autores

S6 Descolgar tanques T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) (Tn prom* +h))/2 10260 105267600 94.514 10055.00 10700 10165 103327225 95.397 95 10300 100 112360000 92.795 96.297 11000 98010000 90 10600 10500 10700 10500 10165 110250000 97.214 100 $m_1 = \sum_{f} fxd_f$ 10600 10070 101404900 96.297 10260 105267600 94.514 10260 105267600 94.514 490.50 10800 h = $m_2 = \sum fxd^2$ 90 9810 96236100 93.647 h= 490.00 90 11000 9900 98010000 92.795 346.48 10300.0 10800 10260 105267600 94.514 13 95 Tiempo menor T_n = c.s 10800 10260 105267600 94.514 Tiempo mayor T_n = 10600 10900 9810 96236100 93.647 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 10500 10500 110250000 97.214 172000 163320 1.668E+09 m₁ = media aritmética de las desviaciones Num ciclos 0.000 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real 0% ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. $= \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}$ N' = número de observaciones del elemento necesarios a cronometrar C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación x = tiemno normal de cada lectura del eleme Tmedio $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$

Figura JJ103 Operación 19 –Elemento S6 Elaborado por: los autores

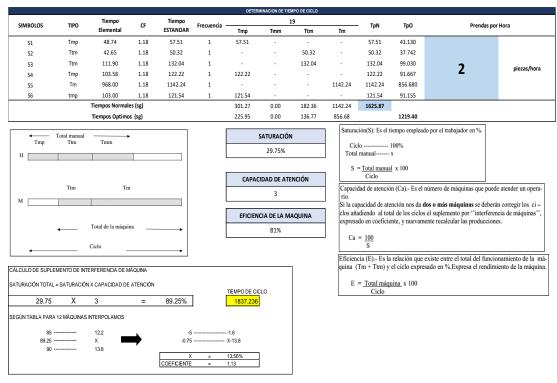


Figura JJ104 Tiempo estándar de la operación 19 Elaborado por: los autores

1		I		1	ı		ı	1									_		
N°	OPERACIÓN	ELEI	MENTOS	SIM	BOLOS	TIPO	COMIE	NZO	FINAL						n de enlozad		_		
							Tomar tang	ue	Acomodar tai	naue	T E		15h0 m 5h55 m	Ар			00 cs		
		Acomodar ta	nque enloza	do	T1	Tmp	enlozado	- 1	enlozado	.,	t T-E	1	50 55 m	Ci		ð	20 ОО		
							Acomodar t	angue	Introducir for	n en el	T-E		55 m	Ti		327900.	00		
	inspección de	Introducir fo	CO		T2	Tmp	enlozado		tangue		DC	2:	30000 cs	Par	ror.	321300			
20		Revisar cobe	rtura da laza	,			Introducir fo	- 1	Observar		Ap +Ci	J.	2100 cs	rai Tej		327896.		A QUE EL ER A CERO PER	
	*********	interna	i tui a ue ioza	'	T3	Tmp			imporfeccion	0.0	DC	3:	30000 cs	16]		J21030		ANGO +/- 1%	
		interna					tanque		importección	65	∑ Tob	-	26800 cs		rror vuelta	0.97%		ONFIANZA EI	
		Retirar tanqu	ie enlozado		T4	Tmp	Observar		Retirar tanqu	е	DIF	-	00.00 cs		cero "e"	0.5770	TIE	MPOS OBSER	(VAD
							imporfeccio	nes						_	e = [MC+ 100			
															¢ = [DC DC			
OPERACI	ÓN ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		4300	4400	4100	4100	4300	4100	4300	4600	4200	4100	4500	4000	4200	4300	4100	4600	4262.5	
	T1	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	95	110	110	95	110	95	90	100	110	95	110	100	95	110	90	100.9375	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3900	4100	4500	3900	4400	3600	4100	4500	4300	3500	4400	4000	4200	4500	3500	4300	4106.25	
	T2	Aa 1	Aa2	Aa 3	Aa4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
Inspecci	ión	100	100	90	100	90	110	100	90	95	110	95	100	95	90	110	95	98.125	
de enloz		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	-	8500	9200	9000	8700	9300	9300	8200	8500	8600	9000	9100	8400	8600	8300	8500	8300	8718.75	
	T3	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	90	95	95	90	90	110	100	100	90	90	110	100	110	100	110	98.75	
T4	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom		
	TA	3400	3400	3200	3600	3100	3100	3600	3200	3400	3500	3700	3200	3100	3300	3000	3600	3337.5	
	14	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa4	Aa5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	95	100	90	100	100	90	100	95	95	90	100	100	95	110	90	96.5625	

Figura JJ105 Operación 20 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

Operación 20 - Elemento T1

T1 Acomodar tanque enlozado

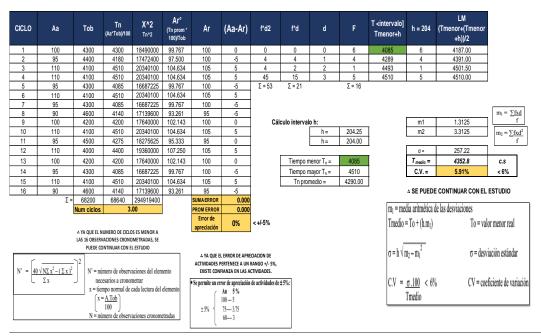


Figura JJ106 Operación 20 –Elemento T1 Elaborado por: los autores

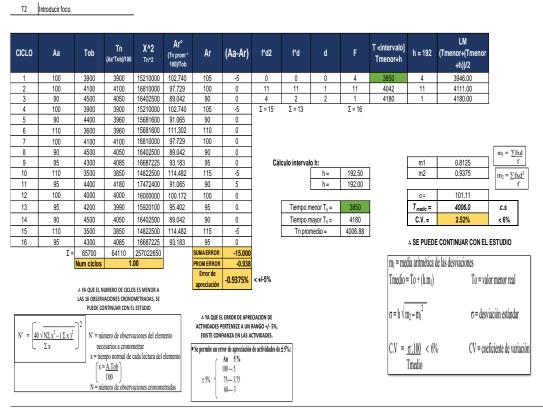


Figura JJ107 Operación 20 – Elemento T2 Elaborado por: los autores

T3 Revisar cobertura de loza inte CICLO Aa (Aa-Ar) f*d2 f*d h = 405 Tob (Tmenor+(Tmenor +h))/2 100 95 100 8500 8500 72250000 100.989 8302 50 8707.50 9200 68558400 93.305 8505 8280 73102500 95.378 9075.00 8700 8265 68310225 98.667 100 9240.00 90 9300 8370 70056900 92.302 90 9300 8370 70056900 92.302 81360400 104.684 105 110 8200 9020 100 8500 8500 72250000 100.989 100 $m_1 = \sum fxd$ 100 8600 8600 73960000 99.815 100 Cálculo intervalo h: m1 1.1875 405.00 65610000 10 90 9000 8100 95.378 h= m2 2.4375 $m_2 = \sum fxd^2$ 90 9100 8190 67076100 94.330 95 405.00 12 110 8400 9240 85377600 100 410.50 13 100 8600 8600 73960000 99.815 100 0 Tiempo menor $T_n =$ 8100 8580.9 c.s 14 110 8300 9130 83356900 103.422 105 Tiempo mayor T_n = 9240 C.V. = 4.78% < 6% 15 100 8500 8500 72250000 100.989 100 Tn promedio = 8584.06 .: SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 110 8300 9130 83356900 103.422 105 139500 137345 1.181E+09 m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM ERROF Error de $Tmedio = To + (h.m_1)$ < +/-5% To = valor menor real 0.3125% ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5% $= 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ N' = número de observaciones del elemento EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES Σχ C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% necesarios a cronometrar CV = coeficiente de variación tiempo normal de cada lectura del el-An 5% Tmedio (x = A.Tob) 100 --- 5 100 N = número de observaciones cronometrada 60----3

Figura JJ108 Operación 20 –Elemento T3 Elaborado por: los autores

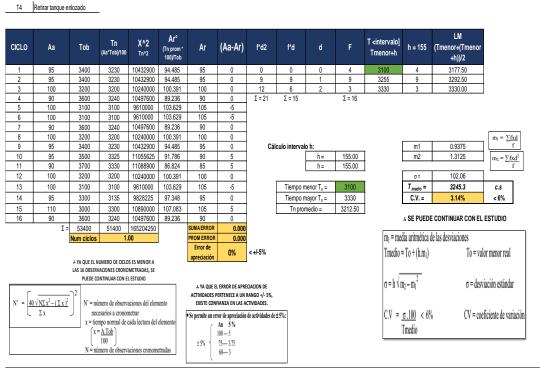


Figura JJ109 Operación 20 –Elemento T4 Elaborado por: los autores

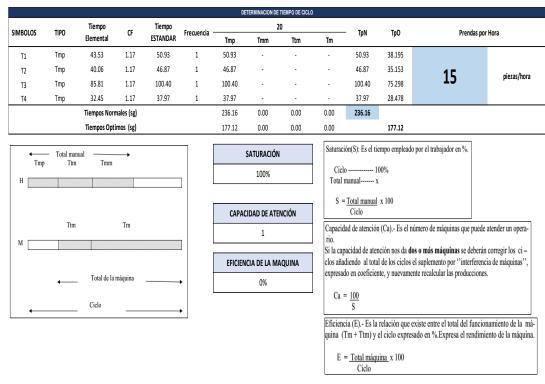


Figura JJ110 Tiempo estándar de la operación 20 Elaborado por: los autores

											OPERA	CIÓN "Nº 21	Colocación	de tubos d	e acero inc	xidable			
N°	OPERACIÓN	ELE	MENTOS	SIMBO	LOS	TIPO	COMIENZO		FINAL	ī		16h 0	m	Ар		1	000 cs		
							Tomar tanque	Acom	odar los tubos	E		16h 50	m	Ci			700 cs		
		Acomodar tu	2005	U1		Tmp	enlozado	inoxid	ables	T-E		50	m						
						_	Acomodar los tul	105		T-E		50	m	Ti		29830	0.00	∴ YA QUE EL	FRE
	Colocación de	Colocar tapa	de plastico	U2		Tmp	linoxidables	Coloc	ar tapa plastica	DC		300000	CS	Paros			5 V	JELTA CERO	
21	tubos de acero							Golne	ar hasta	Ap +0	i	1700	CS	Tej		29829	5.00	JN RANGO +/-	1%,
	inoxidable	Golpear tapa	3	U3		Tmp	Colocar tapa plas	tica ajusta		DC		300000	CS				CC	NFIANZA EN	
							Calanar hasta	- ['		∑Tob		297300	CS		vuelta	0.90%		OBSERV	ADO
		Acomodar ta	anque	U4		Tmp	Golpear hasta		r el tanque	DIF		2700.00	CS	cer	o "e"				
							ajustar	nelozi	100						e = DIF	(100			
															D				
,																			
OPERACIÓI	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
OPERACIO	ELEMENTOS	Tob 1 3900	Tob 2 3500	Tob 3 3600	Tob 4 3600	Tob : 350		Tob 7 3900	Tob 8 3700	Tob 9 4100	Tob 10 3800	Tob 11 3500	Tob 12 3900	Tob 13 3900	Tob 14 3700	Tob 15 3800	Tob 16 3900	Tprom 3768.75	
OPERACIO	U1						0 4000											-	
OPERACIO		3900	3500	3600	3600	350	0 4000 6 Aa 6	3900	3700	4100	3800	3500	3900	3900	3700	3800	3900	3768.75	
OPERACIO		3900 Aa 1	3500 Aa 2	3600 Aa 3	3600 Aa 4	350 Aa 5	0 4000 6 Aa 6	3900 Aa 7	3700 Aa 8	4100 Aa 9	3800 Aa 10	3500 Aa 11	3900 Aa 12	3900 Aa 13	3700 Aa 14	3800 Aa 15	3900 Aa 16	3768.75 Aa prom	
OPERACIO		3900 Aa 1 95	3500 Aa 2	3600 Aa 3	3600 Aa 4	350 Aa 5	0 4000 6 Aa 6 90 Tob 6	3900 Aa7 95	3700 Aa8	4100 Aa 9 90	3800 Aa 10	3500 Aa11 110	3900 Aa 12	3900 Aa 13	3700 Aa 14	3800 Aa 15	3900 Aa 16	3768.75 Aa prom 100.9375	
	U1	3900 Aa 1 95 Tob 1	3500 Aa 2 110 Tob 2	3600 Aa 3 110 Tob 3	3600 Aa 4 110 Tob 4	350 Aa 5 110	0 4000 6 Aa 6 1 90 5 Tob 6	3900 Aa 7 95 Tob 7	3700 Aa 8 100 Tob 8	4100 Aa 9 90 Tob 9	3800 Aa 10 100 Tob 10	3500 Aa11 110 Tob 11	3900 Aa 12 100 Tob 12	3900 Aa 13 100 Tob 13	3700 Aa 14 100 Tob 14	3800 Aa 15 100 Tob 15	3900 Aa 16 95 Tob 16	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom	
Colocación de tubos di	U1	3900 Aa1 95 Tob1 3700	3500 Aa 2 110 Tob 2	3600 Aa 3 110 Tob 3	3600 Aa 4 110 Tob 4 4000	350 Aa 5 110 Tob 3	0 4000 6 Aa6 1 90 5 Tob 6 0 3900 6 Aa6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700	3700 Aa8 100 Tob 8	4100 Aa 9 90 Tob 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600	3500 Aa11 110 Tob 11 4000	3900 Aa 12 100 Tob 12	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600	3800 Aa15 100 Tob15 3600	3900 Aa16 95 Tob16 3800	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5	
Colocaciór de tubos di acero	U1	3900 Aa1 95 Tob 1 3700 Aa1	3500 Aa 2 110 Tob 2 3800 Aa 2	3600 Aa 3 110 Tob 3 3500 Aa 3	3600 Aa 4 110 Tob 4 4000 Aa 4	350 Aa 5 110 Tob	0 4000 6 Aa6 90 5 Tob 6 0 3900 6 Aa6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700 Aa 7	3700 Aa 8 100 Tob 8 3500 Aa 8	4100 Aa 9 90 Tob 9 3900 Aa 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600 Aa 10	3500 Aa11 110 Tob 11 4000 Aa11	3900 Aa 12 100 Tob 12 3500 Aa 12	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800 Aa 13	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600 Aa 14	3800 Aa 15 100 Tob 15 3600 Aa 15	3900 Aa16 95 Tob16 3800 Aa16	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5 Aa prom	
Colocaciór de tubos di	U1	3900 Aa1 95 Tob1 3700 Aa1 100	3500 Aa 2 110 Tob 2 3800 Aa 2 95	3600 Aa3 110 Tob3 3500 Aa3 100	3600 Aa 4 110 Tob 4 4000 Aa 4 90	350 Aa 5 110 Tob 350 Aa 5	0 4000 6 Aa 6 90 5 Tob 6 0 3900 6 Aa 6 1 90 5 Tob 6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700 Aa 7	3700 Aa 8 100 Tob 8 3500 Aa 8 100	4100 Aa 9 90 Tob 9 3900 Aa 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600 Aa 10 100	3500 Aa11 110 Tob 11 4000 Aa11 90	3900 Aa 12 100 Tob 12 3500 Aa 12 110	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800 Aa 13	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600 Aa 14 100	3800 Aa15 100 Tob 15 3600 Aa15	3900 Aa 16 95 Tob 16 3800 Aa 16	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5 Aa prom 97.8125	
Colocaciór de tubos di acero	U1	3900 Aa1 95 Tob1 3700 Aa1 100 Tob1	3500 Aa 2 110 Tob 2 3800 Aa 2 95 Tob 2	3600 Aa3 110 Tob3 3500 Aa3 100 Tob3	3600 Aa 4 110 Tob 4 4000 Aa 4 90 Tob 4	350 Aa 9 110 Tob 350 Aa 9 110 Tob 50 Tob 60 Tob 60 Tob 60	0 4000 6 Aa 6 90 Tob 6 0 3900 6 Aa 6 1 90 Tob 6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700 Aa 7 95 Tob 7	3700 Aa8 100 Tob8 3500 Aa8 100 Tob8	4100 Aa 9 90 Tob 9 3900 Aa 9 95 Tob 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600 Aa 10 100 Tob 10	3500 Aa11 110 Tob 11 4000 Aa11 90 Tob 11	3900 Aa 12 100 Tob 12 3500 Aa 12 110 Tob 12	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800 Aa 13 95 Tob 13	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600 Aa 14 100 Tob 14	3800 Aa15 100 Tob 15 3600 Aa15 100 Tob 15	3900 Aa16 95 Tob16 3800 Aa16 95 Tob16	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5 Aa prom 97.8125 Tprom	
Colocaciór de tubos di acero	U1	3900 Aa1 95 Tob1 3700 Aa1 100 Tob1 7900	3500 Aa 2 110 Tob 2 3800 Aa 2 95 Tob 2 8200	3600 Aa3 110 Tob3 3500 Aa3 100 Tob3 7400	3600 Aa 4 110 Tob 4 4000 Aa 4 90 Tob 4 7900	350 Aa ! 110 Tob : 350 Aa ! 110 Tob : 820	0 4000 i Aa 6 i 90 5 Tob 6 0 3900 i Aa 6 i 90 5 Tob 6 0 7100 i Aa 6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700 Aa 7 95 Tob 7 7500	3700 Aa8 100 Tob8 3500 Aa8 100 Tob8 7400	4100 Aa 9 90 Tob 9 3900 Aa 9 95 Tob 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600 Aa 10 100 Tob 10 8200	3500 Aa11 110 Tob 11 4000 Aa11 90 Tob 11 7300	3900 Aa 12 100 Tob 12 3500 Aa 12 110 Tob 12 8200	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800 Aa 13 95 Tob 13 8100	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600 Aa 14 100 Tob 14 7300	3800 Aa15 100 Tob 15 3600 Aa15 100 Tob 15 7300	3900 Aa16 95 Tob 16 3800 Aa16 95 Tob 16 8100	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5 Aa prom 97.8125 Tprom 7725	
Colocaciór de tubos di acero	U1	3900 Aa1 95 Tob1 3700 Aa1 100 Tob1 7900 Aa1	3500 Aa 2 110 Tob 2 3800 Aa 2 95 Tob 2 8200 Aa 2	3600 Aa3 110 Tob3 3500 Aa3 100 Tob3 7400 Aa3	3600 Aa 4 110 Tob 4 4000 Aa 4 90 Tob 4 7900 Aa 4	350 Aa 5 110 Tob 350 Aa 5 110 Tob Aa 5 110 Aa 5 Aa 5	0 4000 6 Aa 6 90 5 Tob 6 0 3900 6 Aa 6 90 5 Tob 6 0 7100 6 Aa 6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700 Aa 7 95 Tob 7 7500 Aa 7	3700 Aa8 100 Tob8 3500 Aa8 100 Tob8 7400 Aa8	4100 Aa 9 90 Tob 9 3900 Aa 9 95 Tob 9 7500 Aa 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600 Aa 10 100 Tob 10 8200 Aa 10	3500 Aa11 110 Tob 11 4000 Aa11 90 Tob 11 7300 Aa11	3900 Aa 12 100 Tob 12 3500 Aa 12 110 Tob 12 8200 Aa 12	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800 Aa 13 95 Tob 13 8100 Aa 13	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600 Aa 14 100 Tob 14 7300 Aa 14	3800 Aa15 100 Tob 15 3600 Aa15 100 Tob 15 7300 Aa15	3900 Aa 16 95 Tob 16 3800 Aa 16 95 Tob 16 8100 Aa 16	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5 Aa prom 97.8125 Tprom 7725 Aa prom	
Colocaciór de tubos di acero	U1 U2 U3	3900 Aa1 95 Tob1 3700 Aa1 100 Tob1 7900 Aa1 90	3500 Aa 2 110 Tob 2 3800 Aa 2 95 Tob 2 8200 Aa 2 90	3600 Aa3 110 Tob3 3500 Aa3 100 Tob3 7400 Aa3 100	3600 Aa4 110 Tob 4 4000 Aa4 90 Tob 4 7900 Aa4 90	350 Aa 5 110 Tob: 350 Aa 5 110 Tob: 820 Aa 5 90	0 4000 6 Aa 6 90 5 Tob 6 0 3900 6 Aa 6 1 700 6 0 7100 6 Aa 6 1 110 Tob 6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700 Aa 7 95 Tob 7 7500 Aa 7 100	3700 Aa8 100 Tob8 3500 Aa8 100 Tob8 7400 Aa8 100	4100 Aa 9 90 Tob 9 3900 Aa 9 95 Tob 9 7500 Aa 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600 Aa 10 100 Tob 10 8200 Aa 10 90	3500 Aa11 110 Tob 11 4000 Aa11 90 Tob 11 7300 Aa11 110	3900 Aa 12 100 Tob 12 3500 Aa 12 110 Tob 12 8200 Aa 12 100	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800 Aa 13 95 Tob 13 8100 Aa 13	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600 Aa 14 100 Tob 14 7300 Aa 14 110	3800 Aa15 100 Tob 15 3600 Aa15 100 Tob 15 7300 Aa15 110	3900 Aa16 95 Tob 16 3800 Aa16 95 Tob 16 8100 Aa16	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5 Aa prom 97.8125 Tprom 7725 Aa prom 99.375	
Colocaciór de tubos di acero	U1	3900 Aa1 95 Tob1 3700 Aa1 100 Tob1 7900 Aa1 90 Tob1	3500 Aa 2 110 Tob 2 3800 Aa 2 95 Tob 2 8200 Aa 2 90 Tob 2	3600 Aa3 110 Tob3 3500 Aa3 100 Tob3 7400 Aa3 100 Tob3	3600 Aa4 110 Tob 4 4000 Aa4 90 Tob 4 7900 Aa4 90 Tob 4	350 Aa 5 11C Tob 350 Aa 5 11C Aa 5 90 Tob	0 4000 6 Aa 6 1 90 5 Tob 6 0 3900 6 Aa 6 1 90 5 Tob 6 0 7100 6 Aa 6 110 5 Tob 6	3900 Aa 7 95 Tob 7 3700 Aa 7 95 Tob 7 7500 Aa 7 100 Tob 7	3700 Aa8 100 Tob8 3500 Aa8 100 Tob8 7400 Aa8 100 Tob8	4100 Aa 9 90 Tob 9 3900 Aa 9 95 Tob 9 7500 Aa 9 100 Tob 9	3800 Aa 10 100 Tob 10 3600 Aa 10 100 Tob 10 8200 Aa 10 90 Tob 10	3500 Aa11 110 Tob11 4000 Aa11 90 Tob11 7300 Aa11 110 Tob11	3900 Aa 12 100 Tob 12 3500 Aa 12 110 Tob 12 8200 Aa 12 100 Tob 12	3900 Aa 13 100 Tob 13 3800 Aa 13 95 Tob 13 8100 Aa 13 100 Tob 13	3700 Aa 14 100 Tob 14 3600 Aa 14 100 Tob 14 100 Aa 14 110 Tob 14 110 Tob 14	3800 Aa15 100 Tob 15 3600 Aa15 100 Tob 15 7300 Aa15 110 Tob 15	3900 Aa16 95 Tob16 3800 Aa16 95 Tob16 8100 Aa16 100 Tob16	3768.75 Aa prom 100.9375 Tprom 3712.5 Aa prom 97.8125 Tprom 7725 Aa prom 99.375 Tprom	

Figura JJ111 Operación 21 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

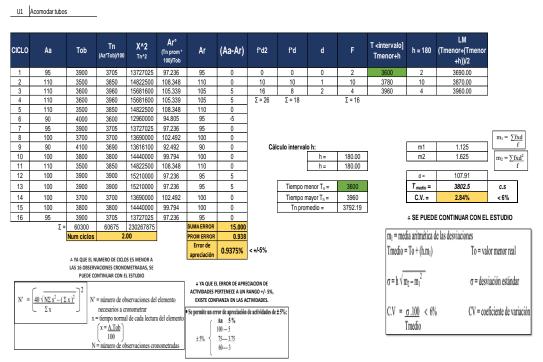


Figura JJ112 Operación 21 –Elemento U1 Elaborado por: los autores

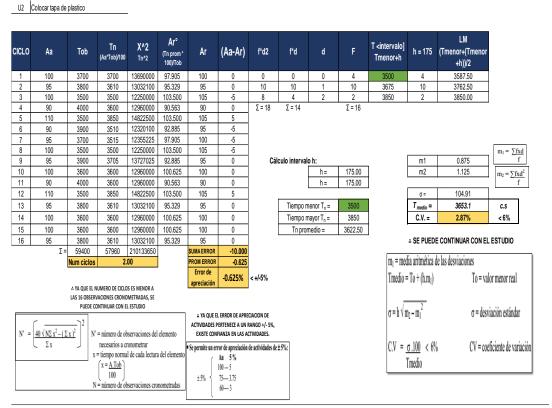


Figura JJ113 Operación 21 –Elemento U2 Elaborado por: los autores

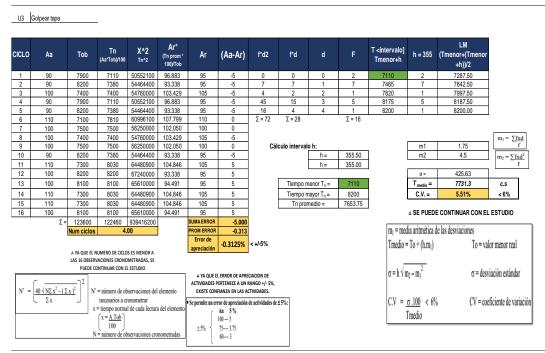


Figura JJ114 Operación 21 –Elemento U3 Elaborado por: los autores

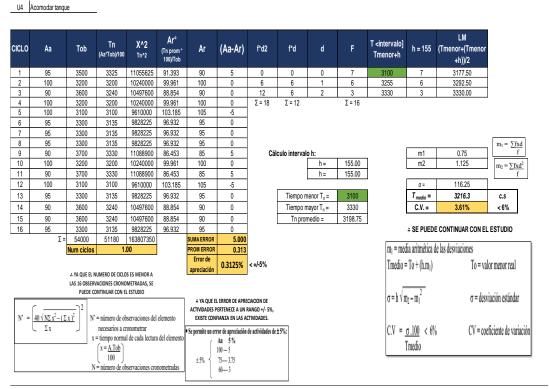


Figura JJ115 Operación 21 –Elemento U4 Elaborado por: los autores

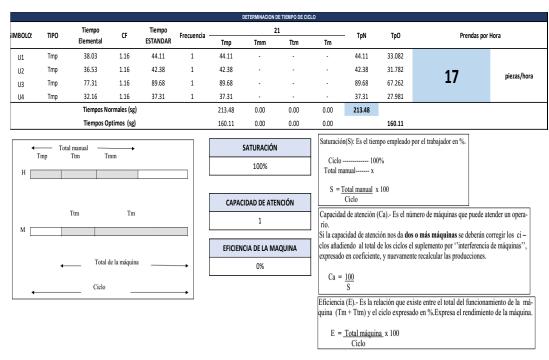


Figura JJ116 Tiempo estándar de la operación 21 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	ELE	MENTOS	SIMBO	LOS T	IPO	COMIENZO		FINAL		OPER	ACIÓN "N	l [.] 22 Prud	eba Hidros	statica	_		
		Acomodar ta	inque	V1	ī	mp To	omar tanque	Acomod	dar tanque	T E		14h0 m 15h04 m		Ap Ci		1000 800		
		Ajustar flujo	metro	V2	1	mp Ad	comodar tanque	Enrosca	r Flujometro	T-E T-E		65 m		Ti	385	5200.00		EL ERROR DE TA CERO
22	Prueba Hidrostatica	Introsucir ag	ua	V3	1	tm Er	nroscar Flujometi	Conecta de agua	ır manguera	DC <u>Ap+Ci</u>	3	387000 c: 1800 c:		Paros Tej	38	6 5194.00	RANGO +	NECE A UN 1- 1%, existe
	murostatica	Retirar agua		V4	T	mp	onectar manguer e agua	1 -		DC Σ Tob DIF	3	387000 c: 385500 c: 500.00 c:	5	Error vuelta cero "e		39%	TIE	NZA EN LOS MPOS RVADOS.
		Retirar tanqı	ie	V5	Ī	mp Re	etirar agua	Retirar t	tanque	DII	ı	300.00 6	•		= DIFx 100 DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		4500	4600	4600	4100	4100	4400	4000	4500	4000	4000	4200	4200	4300	4300	4400	4600	4300
	V1	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	90	90	110	110	95	110	95	110	110	110	110	100	100	95	90	101.25
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	V2	4000	4200	3500	3900	3800	3800	3700	3700	3700	4200	3600	4200	3800	3700	3800	3500	3818.75
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	99.0625
		95 Tob 1	90 Tob 2	110 Tob 3	95 Tob 4	100 Tob 5	100 Tob 6	100 Tob 7	100 Tob 8	100 Tob 9	90 Tob 10	110 Tob 11	90 Tob 12	100 Tob 13	100 Tob 14	95 Tob 15	110 Tob 16	99.0025 Tprom
Prueba		8700	8300	8200	8900	8400	8800	9100	8500	8600	9100	8900	8200	9000	8300	8900	8800	8668.75
Hidrostatica	V3	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	100	110	90	95	90	85	95	95	85	90	110	90	110	90	95	95
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	V4	7200 Aa 1	7500 Aa 2	7100 Aa 3	7400 Aa 4	7200 Aa 5	7500 Aa 6	7200 Aa 7	7600 Aa 8	7500 Aa 9	7000 Aa 10	7100 Aa 11	7600 Aa 12	7100	7400 Aa 14	7100 Aa 15	7400 Aa 16	7306.25
														Aa 13				99.375
		100 Tob 1	95 Tob 2	100 Tob 3	95 Tob 4	100 Tob 5	95 Tob 6	100 Tob 7	90 Tob 8	95 Tob 9	110 Tob 10	110 Tob 11	90 Tob 12	110 Tob 13	95 Tob 14	110 Tob 15	95 Tob 16	Tprom
		3500	3400	3300	3400	3700	3400	3400	3600	3400	3500	3700	3200	3300	3400	3700	3200	3443.75
	V5	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	100	100	95	90	100	100	90	95	90	95	110	100	100	95	90	96.5625

Figura JJ117 Operación 22 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

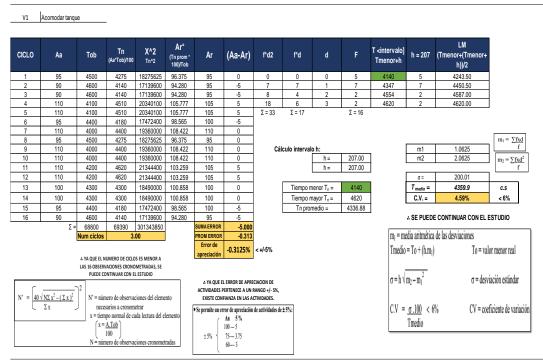


Figura JJ118 Operación 22 – Elemento V1 Elaborado por: los autores

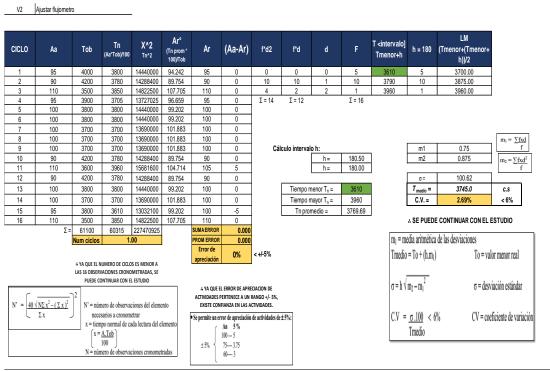


Figura JJ119 Operación 22 – Elemento V2 Elaborado por: los autores

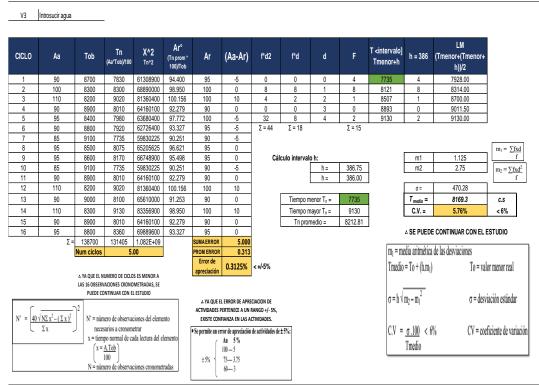


Figura JJ120 Operación 22 –Elemento V3 Elaborado por: los autores

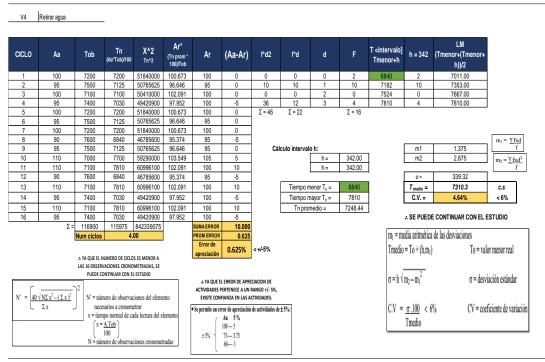


Figura JJ121 Operación 22 – Elemento V4 Elaborado por: los autores

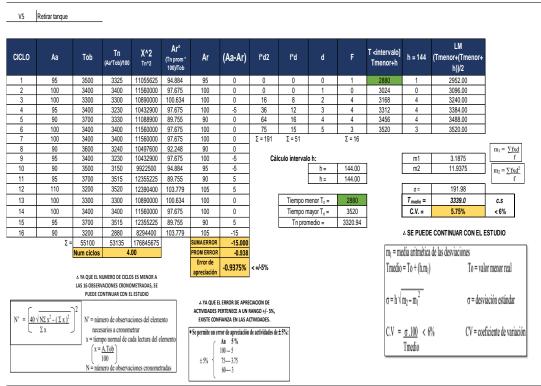


Figura JJ122 Operación 22 – Elemento V5 Elaborado por: los autores

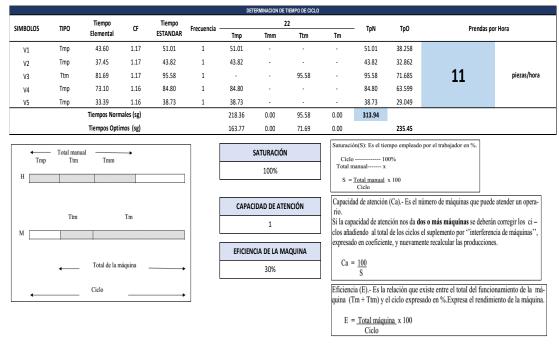


Figura JJ123 Tiempo estándar de la operación 22 Elaborado por: los autores

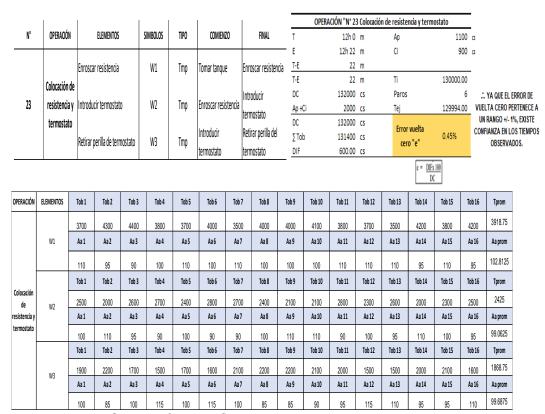


Figura JJ124 Operación 23 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

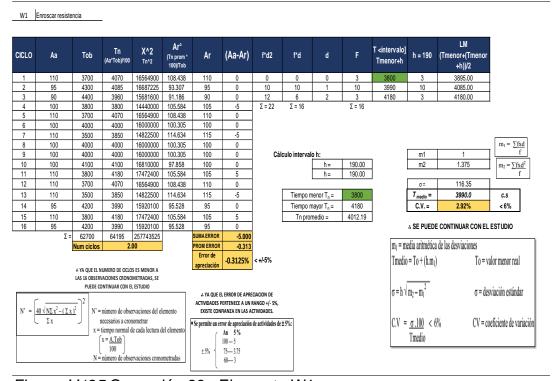


Figura JJ125 Operación 23 –Elemento W1 Elaborado por: los autores

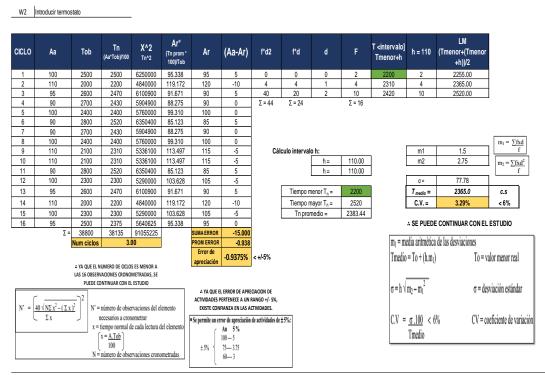


Figura JJ126 Operación 23 –Elemento W2 Elaborado por: los autores

W3 Retirar perilla de termostato

LM T <intervalo] Tn X^2 CICLO (Aa-Ar) f*d2 Aa Tob (Tn prom ' 100)/Tob Ar f*d h = 82 (Tmenor+(Tmen Tn^2 Tmenor+h +h))/2 3610000 1900 1900 96.694 95 1691.00 1870 3496900 83.509 1732 1773.00 100 1700 1700 2890000 108.070 110 -10 1814 1855.00 63 115 1500 1725 2975625 122.479 120 21 1896 1937.00 100 1700 1700 108.070 -10 16 1978 2019.00 115 1600 1840 3385600 114.824 115 2060 2080.00 4410000 100 2100 2100 87.485 85 15 2100 2100.00 1870 3496900 83.509 85 Σ = 124 Σ = 38 Σ = 16 $m_1 = \sum fxd$ Cálculo intervalo h: 2200 1870 3496900 83.509 m1 3572100 82.50 $m_2 = \sum_{c} fx d^2$ 11 95 2000 1900 3610000 91.859 90 h= 82.00 12 115 1500 1725 2975625 122.479 120 σ= 119 09 13 110 1500 1650 2722500 122.479 120 -10 Tiempo menor T_n = T_{medio} = 1844.8 c.s 14 95 2000 1900 3610000 91.859 90 Tiempo mayor T_n = 2100 < 6% 15 95 2100 1995 3980025 87.485 85 10 Tn promedio = 1837.19 : SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 110 1600 1760 3097600 114.824 115 29395 54219775 29900 UMA ERROF 0.000 m1 = media aritmética de las desviaciones 0.000 Error de $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real apreciación ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar A VA OUE EL ERROR DE APRECIACION DE $= 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. N' = número de observaciones del elemento Σχ necesarios a cronometrar $C.V = \sigma.100 < 6\%$ CV = coeficiente de variación x = tiempo normal de cada lectura del elem An 5% 100--5 Tmedio $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$ ±5% 75--- 3.75

Figura JJ127 Operación 23 –Elemento W3 Elaborado por: los autores

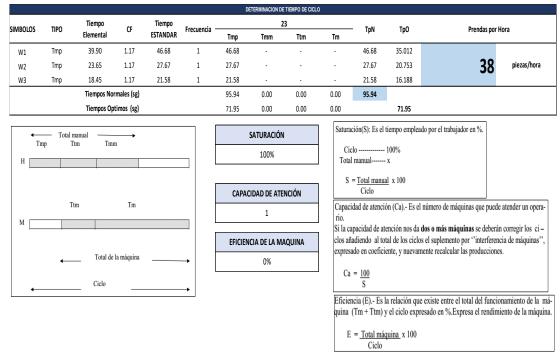


Figura JJ128 Tiempo estándar de la operación 23 Elaborado por: los autores

												OPERACIÓN	"N° 24 Cort	e de plancha	para funda		•	
	ı	1		1			ı		ı		T	12h 3		Ар		1300	CS	
N°	OPERACIÓN	E	ELEMENTOS		SIMBOLOS	TIPO	COMIE	NZO	FINAL		E	12h 4	7 m	Ci		1000	ß	
	•	Acomodar	plancha		X1	Tmp	Tomar la pla	ıncha	Ingresar la pla en la maquina		T-E T-E	1	7 m 7 m	Ti		100900.00		UE EL ERROR DE
24	Corte de plancha para funda	Cortar pla	ncha		X2	Ttm	Ingresar la p en la maqui		Tomar piezas cortadas		DC Ap +Ci DC	10320 230 10320) cs	Paros Tej	h.	100895.00	UN RAN Confianz	CERO PERTENEC Go +/- 1%, exist A en los tiemf
lunc	IUIIUA	Retirar pie	zas cortadas	5	ХЗ	Tmp	Tomar pieza cortadas	IS	Retirarlas de la maquina	l	∑Tob DIF	10550 -2300.0		cerd		-2.23%	OE	SERVADOS.
															DC = DIFx 100			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3800	3100	3400	3700	3700	3300	3700	3500	3000	3700	3300	3300	3100	3300	3100	3000	3375
	X1	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	110	100	90	90	100	90	95	100	90	100	100	110	100	110	110	99.0625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Corte de	X2	1800	1800	1600	2000	1500	1600	2000	1500	1700	1800	1600	1800	1500	1600	1600	1500	1681.25
plancha para funda		Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
ľ		95	95	110	90	110	110	90	100	95	95	110	95	110	110	110	110	102.1875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	ХЗ	1700	1400	1400	1400	1600	1600	1700	1400	1500	1500	1700	1600	1400	1400	1600	1700	1537.5
	,	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	100	100	100	95	95	90	100	100	100	90	95	100	100	95	90	96.5625

Figura JJ129 Operación 24 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

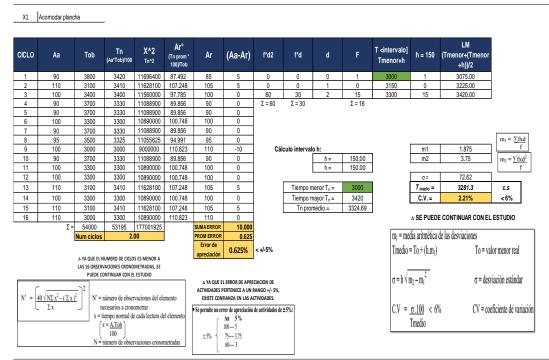


Figura JJ130 Operación 24 –Elemento X1 Elaborado por: los autores

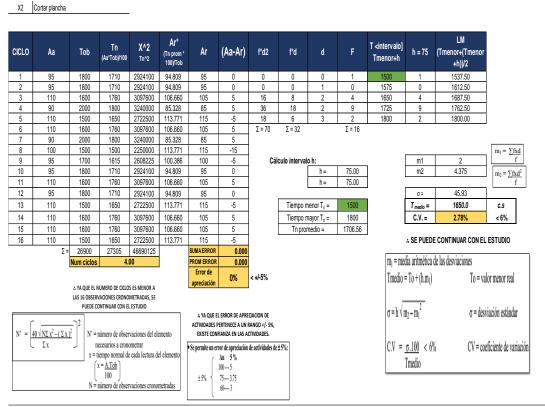


Figura JJ131 Operación 24 – Elemento X2 Elaborado por: los autores

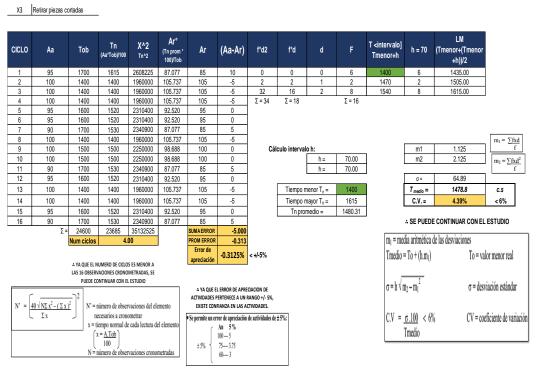


Figura JJ132 Operación 24 – Elemento X3 Elaborado por: los autores

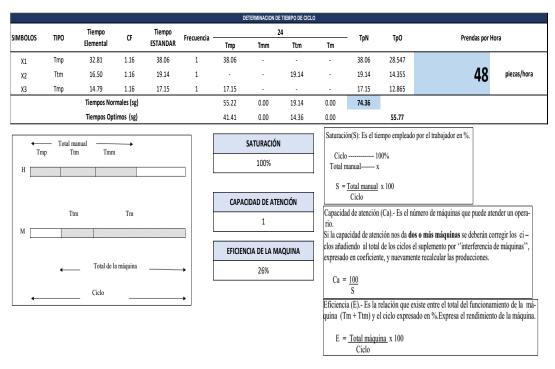


Figura JJ133 Tiempo estándar de la operación 24 Elaborado por: los autores

		1		1		ı					_		OPER	ACIÓN "N	l° 25 Rolado	de funda				
N°	OPERACIO	ÓN	ELEMENTO)S	SIMBOLOS	TIPO	CON	IIENZO	FINA	l	T		14h 3		Ар			1000	Œ	
									Ingresar la p	ie7a en	E		14h 5		Ci			700	Œ	
		Acom	nodar pieza		Y1	Tmp	Tomar la	pieza	la roladora	iiczu cii	T-E T-E			l m l m	Ti		405	500.00		
	Rolado	de					Ingresar	a pieza en	Tomar la pie	7a	DC		12720			ros	123	7	. AV UIR	EL ERROR DE
25	funda	Rolar	pieza		Y2	Ttm	la rolado		rolada		Ap +C	į) cs	Tej		125	493.00		RO PERTENECE A
						_	Tomar la	pieza	Retirar la pie	228	DC		12720		Ei	ror vuelta				+/- 1%, EXISTE En los tiempos
		Retira	ar pieza		13	Tmp	rolada		rolada		∑Tob DIF		12620 1000.0			cero "e"	0.79	9%		RVADOS.
	'	-		'				Irolaud Iro			UIF		1000.0) (2		e = D	Fy 100			
																	DC			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	5 Tob 6 Tob 7		Tob 8	Tob	9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3500	3200	4300	3100	4100	3100	4500	4200	380	00	3400	3800	3400	4200	3000	3200	3600	3650	
	Y1	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa	9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	110	90	110	85	110	85	85	100	0	100	95	100	85	110	110	110	99.0625	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob	9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Rolado de	Y2	1600	2000	1900	1900	1600	1800	1600	1500	170		2000	1900	2000	1900	1500	1800	1900	1787.5	
funda		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa		Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom 101.875	
		110 Tob 1	95 Tob 2	100 Tob 3	100 Tob 4	110 Tob 5	100 Tob 6	110 Tob 7	110 Tob 8	100 Tob	_	95 Tob 10	95 Tob 11	95 Tob 12	100 Tob 13	110 Tob 14	100 Tob 15	100 Tob 16	Tprom	
	ua.	2800	2500	2800	2400	2600	2800	2700	2100	260	00	2300	2100	2200	2700	2600	2000	2000	2450	
	Y3	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa		Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	95	90	100	95	90	95	110	95	5	100	110	100	90	95	110	110	98.4375	

Figura JJ134 Operación 25 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

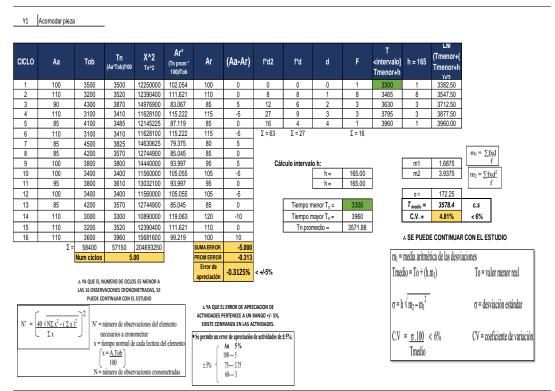


Figura JJ135 Operación 25 – Elemento Y1 Elaborado por: los autores

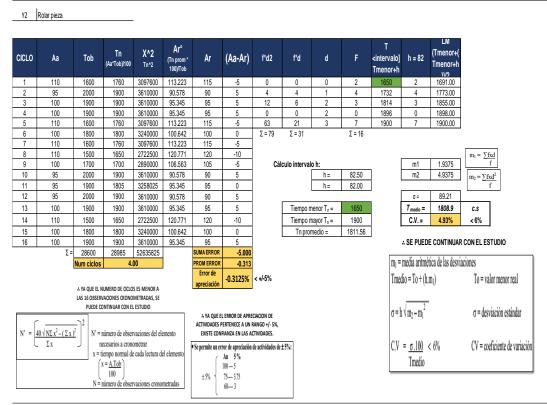


Figura JJ136 Operación 25 – Elemento Y2 Elaborado por: los autores

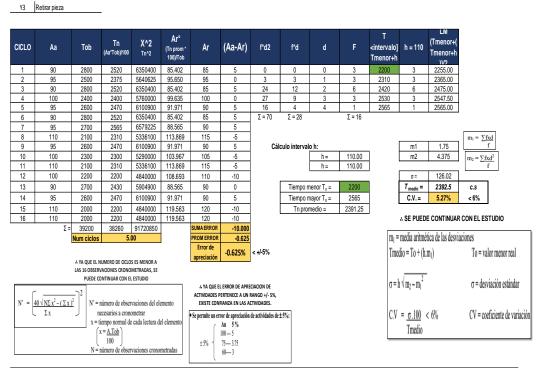


Figura JJ137 Operación 25 – Elemento Y3 Elaborado por: los autores

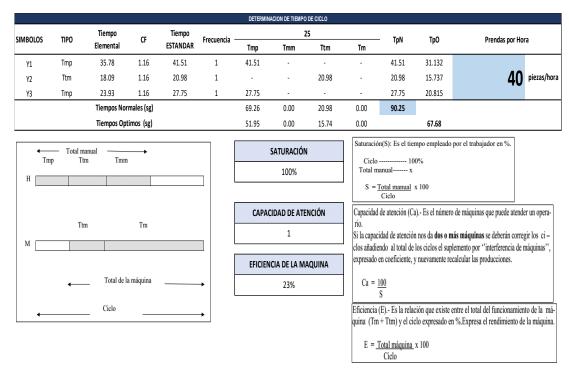


Figura JJ138 Tiempo estándar de la operación 25 Elaborado por: los autores

ut.	Αρτημαάν		CHICHTOC	CILIDALA	7100		ANUITUTA				OPER	ACIÓN "N° 2	26 Soldadura	de punto				
N°	OPERACIÓN	ti	EMENTOS	SIMBOLO	TIPO		COMIENZO	h	NAL	T	15	ih0 m	Ар			700 cs		
		Acomodor	la nioza	71	Tmn	Tor	mar la niosa	Acomodo	r la niosa	E	15h	23 m	Ci			500 cs		
		Acomodar	id hieza	1	Tmp	101	mar la pieza	Acomoda	ii ia pieza	T-E		23 m				_		
	Soldadura de				_					T-E		23 m	Ti		135600	0.00		
26	punto	Soldar pun	to por punto	22	Ttm	Acc	omodar la pieza	Soldar la	pieza	DC		800 cs	Paro	05		8	∴ YA QUE EL E	
	Fav									Ap +Ci		200 cs	Tej		135592		UELTA CERO PE	
		Retirar la p	ieza	23	Tmp	Sol	ldar la pieza	Retirar la	pieza	DC		800 cs	Err	or vuelta			UN RANGO +/- 1' Dnfianza en lo	
							-			∑Tob		200 cs	c	ero "e"	0.44%		OBSERVAL	
										DIF	600	.00 cs						
														e = <u>DIF</u>	x 100 C			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3500	3500	3900	3800	4100	4400	3100	3900	3500	4200	3300	3900	4300	4200	3300	3000	3743.75
	Z1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	110	95	95	90	90	110	95	100	90	110	95	85	90	110	110	99.0625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Soldadura	22	2600	2500	2100	2100	2400	2100	2300	2100	2000	2500	2600	2600	2400	2000	2300	2000	2287.5
de punto		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	95	110	110	100	110	100	110	110	95	90	90	95	110	100	110	101.5625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	71	2500	2800	2200	2500	2600	2800	2600	2400	2600	2300	2700	2700	2200	2400	2100	2300	2481.25
	Z3	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	90	110	100	95	90	95	100	90	100	90	90	110	100	110	110	98.75

Figura JJ139 Operación 26 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

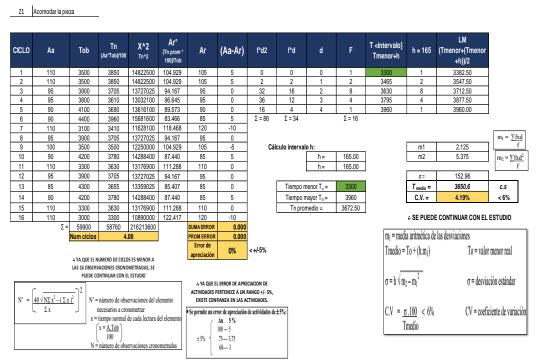


Figura JJ140 Operación 26 –Elemento Z1 Elaborado por: los autores

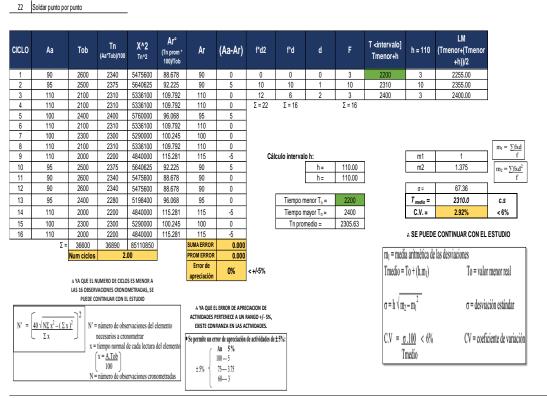


Figura JJ141 Operación 26 – Elemento Z2 Elaborado por: los autores

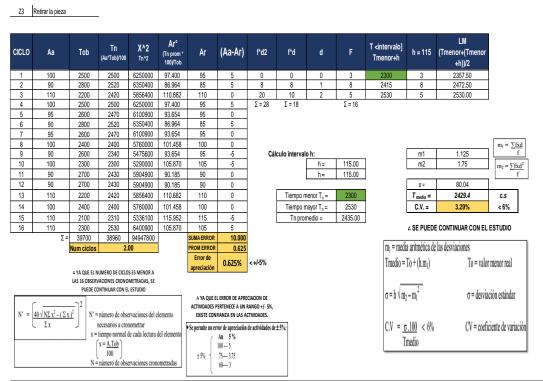


Figura JJ142 Operación 26 – Elemento Z3 Elaborado por: los autores

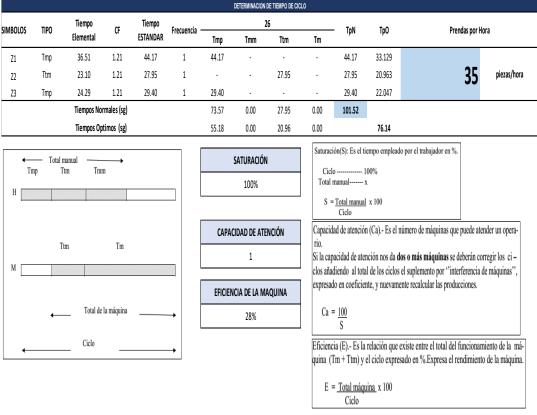


Figura JJ143 Tiempo estándar de la operación 26 Elaborado por: los autores

1						1				_		OPERA	CIÓN "N° 27	Pestañado				
N°	OPERACIÓN	ELE	MENTOS	SIMBO	ILOS	TIPO	COMIENZO		FINAL	Ţ		15h 30 m	١	Ар		1300	Z Z	
										E		15h 53 m	1	Ci		500 0	Z Z	
		Acomodar la	pieza	AB	1	Tmp	Tomar la pieza	Acomo	odar la pieza	T-E		23 m	1					
										T-E		23 m	1	Ti	13	5000.00	.: YA QUE	EL ERROR DE
27	Pestañado	Accionar la n	กาดแม่กา	AB	,	Ttm /	Acomodar la piez	1 Accion	ar la maguina	DC		136800 c		Paros		5		O PERTENECE A
LI	restallano	ACCIONAL IA II	liaquilla	AD	4	Tull /	HUUIIIUUAI IA PIEZ	a ALLIUI	iai ia iliayuilia	Ар тог		1800 c		Tej	13	4995.00		+/- 1%, EXISTE N LOS TIEMPOS
										DC C		136800 c		Error vuel	ta no	30%		VADOS.
		Retirar la pie	Za	AB	3	Tmp /	Accionar la maqu	ina Retirai	r la pieza	∑Tob DIF		1100.00 c		cero "e"	0.0	00/0		
										- 011		1100.00 €			= DIFx 100			
															DC			
OPERACIÓ	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		4500	4300	4000	3100	3200	4000	4200	3300	4000	4100	3600	3200	4300	4000	4400	3900	3881.25
	AB1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	90	95	110	110	95	90	110	95	95	100	110	90	95	90	100	97.8125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AB2	2000	2200	2000	2300	2100	2100	2400	2100	2000	2500	2100	2000	2100	2400	2400	2500	2200
Pestañado	ABZ	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	100	110	100	110	110	95	110	100	90	110	110	110	95	95	90	102.8125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	400	2300	2800	2300	2500	2300	2100	2500	2300	2500	2000	2700	2200	2200	2600	2800	2300	2400
	ABS	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
	AB3	100	90	100	95	100	110	95	100	95	110	90	100	100	90	90	110	98.4375

Figura JJ144 Operación 27 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

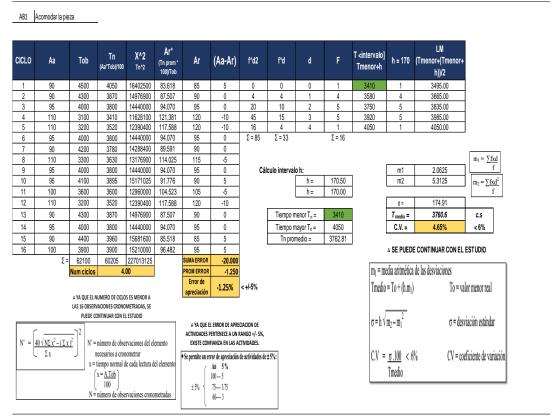


Figura JJ145 Operación 27 – Elemento AB1 Elaborado por: los autores

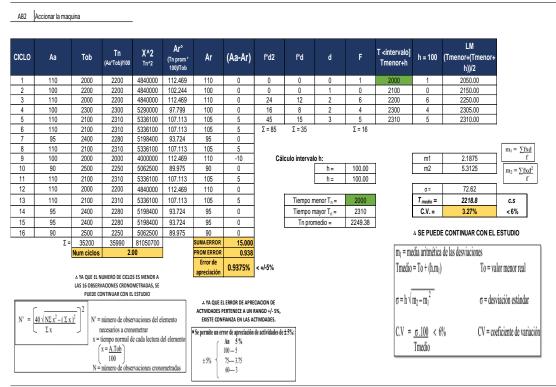


Figura JJ146 Operación 27 – Elemento AB2 Elaborado por: los autores

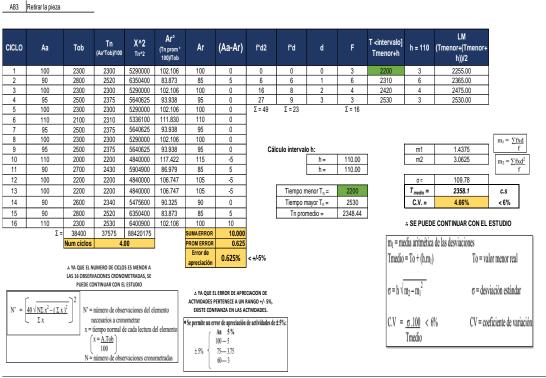


Figura JJ147 Operación 27 – Elemento AB3 Elaborado por: los autores

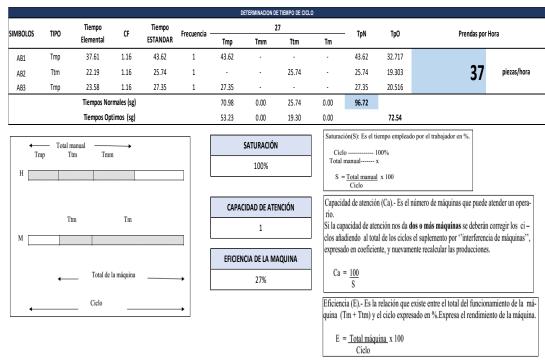


Figura JJ148 Tiempo estándar de la operación 27 Elaborado por: los autores

							.				OPERA	CIÓN "N°	28 Lavado	de funda					
N°	OPERACIÓN	ELEMEN	1105	SIMBOLOS	TIPO	COMIENZ	.0	FINAL	_ T		15h 0	m	Ар			1300	25		
		Introducir la pie	za en la tina	AC1	Tmp	Tomar la piez	a II	ntroducir la pieza	E		15h 40	m	Ci			800	zs .		
		· 	1			,			T-E		40	m							
		Rrefregar la piez compuesto	a con ei	AC2	Tmp	Introducir la p	oieza R	efregar la pieza	T-E		40	m	Ti		240	300.00	∴ YA QU	E EL ERROR	DE
	Lavado de	compuesto							DC		242400	CS	Par	OS		4	VUELTA CE	RO PERTEN	ECE A
28		Lijar la pieza		AC3	Tmp	Refregar la pi	eza Li	ijar la pieza	Ap +C		2100	CS	Tej		240	296.00) +/- 1%, EXI	
									DC		242400	CS	Fri	or vuelta			CONFIANZA	EN LOS TIE Ervados.	MPOS
		Retirara la pieza	de la tina	AC4	Tmp	Lijar la pieza	R	etirar la pieza	∑Lop		240400	CS		ero "e"	0.83	3%	ODS	LIVADOS	
					_				DIF		2000.00	CS							
		Sopletear la piez	а	AC5	Tmp	Retirar la piez	a S	opletear la pieza						e =	DIFx 100				
															DC				
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3000	2600	3000	2900	2800	3000	2600	2900	2500	2700	2800	2800	2700	3000	3100	2500	2806.25	
	AC1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	110	95	100	100	95	110	95	110	100	100	100	110	95	90	110	100.9375	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	AC2	4800	4100	4400	4200	4500	4700	4000	4300	4000	4100	4500	4500	4300	4600	4700	4200	4368.75	
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	110	95	110	95	90	110	100	110	110	95	95	100	90	90	110	100	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Lavado de	AC3	5000	4900	4900	5000	5100	4700	5000	4600	5000	4500	5100	5100	4500	5200	4700	4700	4875	
funda		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90 Tob 1	95 Tob 2	95 Tob 3	90 Tob 4	90 Tob 5	100 Tob 6	90 Tob 7	100 Tob 8	90 Tob 9	110 Tob 10	90 Tob 11	90 Tob 12	110 Tob 13	90 Tob 14	100 Tob 15	100 Tob 16	95.625 Tprom	
		2600	2900	2600	3000	2900	3000	3000	2800	3200	3100	3000	3200	3200	3000	3000	3100	2975	
	AC4	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		110	100	110	95	100	95	95	100	90	95	95	90	90	95	100	90	96.875	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	ACS	2900	2600	3000	2600	2900	3000	3000	2700	3000	2900	2800	2600	2900	2600	2900	2900	2831.25	
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	110	90	100	95	90	90	100	90	95	100	110	95	110	95	95	97.5	

Figura JJ149 Operación 28 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

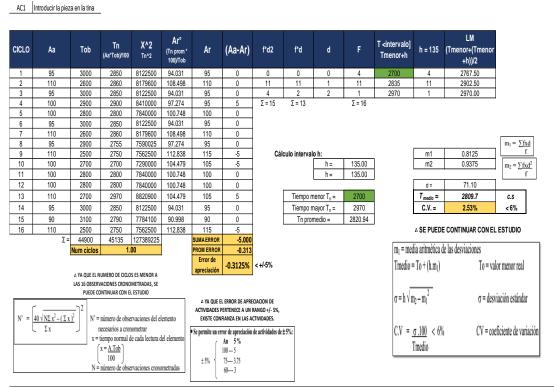


Figura JJ150 Operación 28 – Elemento AC1 Elaborado por: los autores

AC2 Rrefregar la pieza con el compuesto T <intervalo] CICLO Aa (Aa-Ar) (Tmenor+(Tmenor (Tn prom (Aa*Tob)/100 Tmenor+h +h))/2 4800 4320 18662400 90.605 90 4243.50 110 4100 4510 20340100 106.075 105 4347 4450.50 4400 95 4180 17472400 98.842 100 4554 4587.00 21344400 103.549 4500 4275 18275625 96 646 95 4700 4230 17892900 92.533 95 19360000 108.727 110 4000 4400 110 4300 18490000 $m_1 = \sum fxd$ 110 4000 4400 19360000 108 727 110 Cálculo intervalo h 1 125 10 110 4100 4510 20340100 106.075 105 h= 207.00 m2 2.125 $m_2 = \sum fxd^2$ 11 4500 4275 18275625 96.646 95 h= 207.00 191.89 12 4500 4275 18275625 96.646 95 13 100 100 4300 4300 18490000 101.141 Tiempo menor T_n = 4372.9 c.s 14 90 4600 4140 17139600 94.545 95 -5 Tiempo mayor T_n = 4620 C.V. = 4.39% <6% 15 90 4700 4230 17892900 92.533 95 -5 Tn promedio = 4349.06 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 110 4200 4620 21344400 103.549 105 69900 302956075 69585 0.000 m₁ = media aritmética de las desviaciones 0.000 0% $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real .: YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, $N' = \frac{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}$ N' = número de observaciones del elemento EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. LΣx necesarios a cronometrar C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación Se permite un error de apreciación de actividades de ± 5%: = tiempo normal de cada lectura del elem Tmedio 100--5 100 75---- 3.75 60----3

Figura JJ151 Operación 28 – Elemento AC2 Elaborado por: los autores

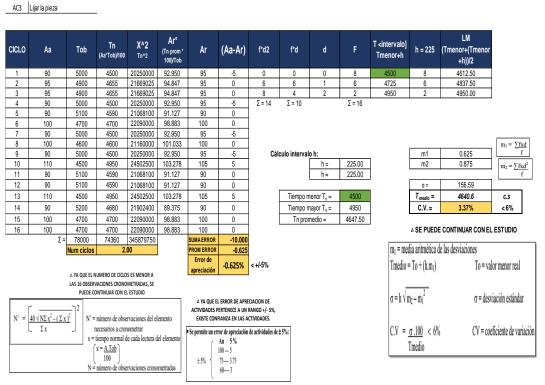
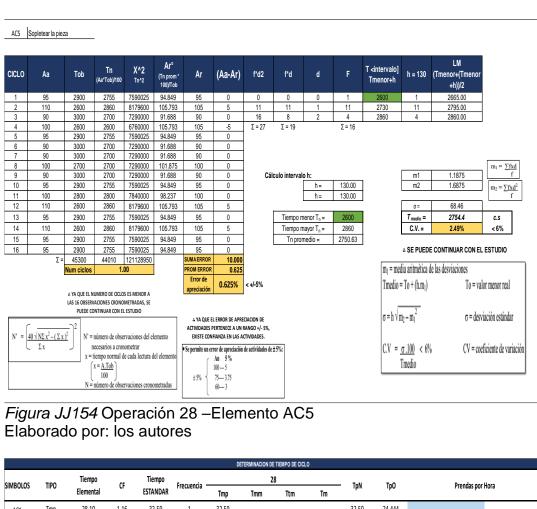


Figura JJ152 Operación 28 – Elemento AC3 Elaborado por: los autores

AC4 Retirara la pieza de la tina Ar° Tn (Aa*Tob)/100 X^2 Tn^2 T <intervalo (Aa-Ar) h = 139 (Tm CICLO f*d (Tn prom * 100)/Tob Tmenor+h 8179600 110.445 110 2859.50 2600 2860 8410000 99.019 100 2964.50 110 2600 2860 8179600 110.445 110 3000.00 2850 8122500 95.719 95 100 2900 2900 8410000 99.019 95 3000 2850 8122500 95.719 95 95.719 8122500 95 2850 100 2800 7840000 102.556 105 $m_1 = \sum fxd$ 2800 3200 8294400 89.736 90 Cálculo intervalo h: m1 0.625 10 3100 2945 8673025 92.631 95 h= 139.50 m2 0.75 $m_2 = \sum fxd^2$ 139.00 11 2850 8122500 95.719 95 12 3200 83.33 89.736 8294400 90 13 90 3200 2880 8294400 89.736 90 0 Tiempo menor T_n = c.s 2790 14 8122500 95.719 C.V. = <6% 95 3000 2850 95 0 Tiempo mayor T_n = 3000 2871.56 15 100 3000 3000 9000000 95.719 95 Tn promedio = 3100 7784100 92.631 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 2790 95 47600 45945 131972025 -5.000 m1 = media aritmética de las desviaciones Num ciclos PROM ERROR -0.313 -0.3125% $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real .. YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PLIEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ N' = número de observaciones del elemento EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES necesarios a cronometrar $C.V = \sigma.100 < 6\%$ CV = coeficiente de variación Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: tiempo normal de cada lectura del ele An 5% 100--5 Tmedio $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$ 75--- 3.75 60--- 3

Figura JJ153 Operación 28 – Elemento AC4 Elaborado por: los autores



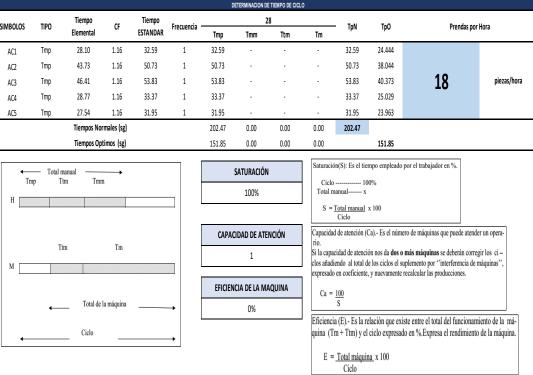


Figura JJ155 Tiempo estándar de la operación 28 Elaborado por: los autores

									_							_		
N°	OPERACIÓN	C1 C1	MENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIE	170	FINAL		OP	ERACIÓN "	N° 29 Pintad	o y hornea	do de funda		_		
	OFERHUON		MEMIUJ	JIMDULUJ	IIIV	COMILI	120	TIMAL	_ T		16h 0	m	Ар		100) cs		
		Acomodar la	pieza	AD1	Tmp	Tomar la pie	za	Acomodar la pieza	Ε		16h 38	m	Ci		70) cs		
			'			'			T-E		38	m						
		Pintar la piez	a	AD2	Ttm	Acomodar la	pieza	Pintar la pieza	T-E		38	m	Ti		225100.0	,	'A QUE EL EF	nnon ne
	Pintado v	· ·							DC		226800		Paros				'A QUE EL EF	
29	horneado de	Trasladar al h	norno	AD3	Tmp	Pintar la pie	a	Introducirla en el			1700		Tei		225095.0		ANGO +/- 1%	
	funda				,			horno	Ap +Ci				iej		223093.0	_	ANZA EN LO	*
	1	Hornear la pi	eza	AD4	Tm	Introducirla	en el	Hornear la pieza	DC		226800		Error	/uelta			OBSERVAD	
		, , , , , , , , , , , , , ,				horno			∑Tob		2864300	CS	cero	"e"	-1162.92%			
		Retirar la piez	7a	AD5	Tmp	Hornear la d	ieza	Retirar la pieza	DIF	-26	37500.00	CS						
			-						_					e = DIFx 1	00			
														DC	_			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2500	3100	3000	2700	2800	2500	2600	3100	3000	2500	2800	3100	2600	2700	2700	2500	2762.5
	AD1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	90	90	100	100	110	110	90	95	110	95	90	110	100	100	110	100.625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AD2	4100	4300	4000	4200	4100	4200		4100	3900	4000	4000	4200	3900	4000	4100	4400	4100
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100 Tob 1	95 Tob 2	110 Tob 3	95 Tob 4	100 Tob 5	95 Tob 6	100 Tob 7	100 Tob 8	110 Tob 9	110 Tob 10	110 Tob 11	95 Tob 12	110 Tob 13	110 Tob 14	100 Tob 15	90 Tob 16	101.875 Tprom
Pintado v																		3406.25
horneado	AD3	3200 Aa 1	3200 Aa 2	3700 Aa 3	3000 Aa 4	3700 Aa 5	3100 Aa 6	3800 Aa 7	3400 Aa 8	3500 Aa 9	3300 Aa 10	3600 Aa 11	3700 Aa 12	3000 Aa 13	3600 Aa 14	3300 Aa 15	3400 Aa 16	Aa prom
de funda		100	100	90	110	90	110	90	95	95	100	95	90	110	95	95	95	97.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AD4	168000	168000	162000	168000	162000	16800	0 168000	180000	168000	180000	168000	162000	168000	180000	162000	168000	168750
	AD4	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AD5	2900	3000	2800	2600	2700	2500		2500	3000	2900	2600	2500	3000	2600	3000	2700	2737.5
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6		Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	90	95	100	100	110	110	110	90	95	100	110	90	100	90	100	99.0625

Figura JJ156 Operación 29 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

AD1 Acomodar la pieza T <intervalo] Χ^2 CICLO Aa Tob (Aa-Ar) f*d2 h = 133 (Tmenor+(Tmenor Ar Tmenor+h +h))/2 2500 7562500 110.500 110 2726.50 90 3100 2790 7784100 89.113 90 2793 2826.50 2700 3000 7290000 92.083 90 Σ = 20 100 100 7840000 98.661 100 2800 2800 7562500 110.500 110 110 2500 2750 8179600 106.250 105 $m_1 = \sum_{f} fxd$ 2790 2850 90 3100 7784100 89.113 90 90 0.875 3000 8122500 92.083 m1 2500 2750 7562500 110.500 133.00 m2 1.25 $m_2 = \sum fxd^2$ 11 95 2800 7075600 98.661 100 h= 133.00 92.56 12 90 3100 2790 7784100 89.113 90 13 110 2600 2860 8179600 106.250 105 Tiempo menor T_n = 2776.4 c.s 14 100 2700 2700 7290000 102.315 100 Tiempo mayor T_n = 2860 C.V. = 3.33% < 6% 15 100 2700 2700 7290000 102.315 100 Tn promedio = 2762.50 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 110 2500 2750 7562500 110.500 110 44200 122159600 44200 10.000 m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM ERROR 0.625 Error de 0.625% $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar A YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. $= 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ N' = número de observaciones del elemento C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: x = tiempo normal de cada lectura del elem An 5% Tmedio x = A.Tob100 --- 5 100 75---- 3.75 ±5% N = número de observa 60----3

Figura JJ157 Operación 29 – Elemento AD1 Elaborado por: los autores

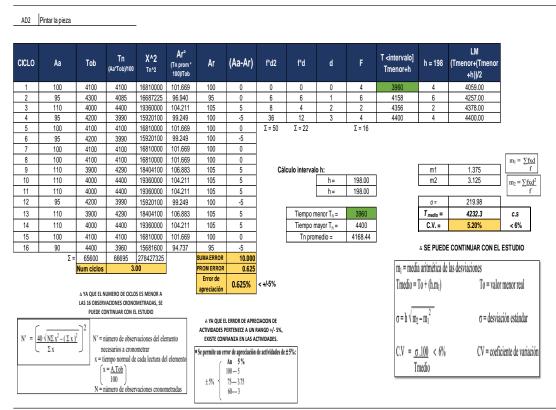


Figura JJ158 Operación 29 – Elemento AD2 Elaborado por: los autores

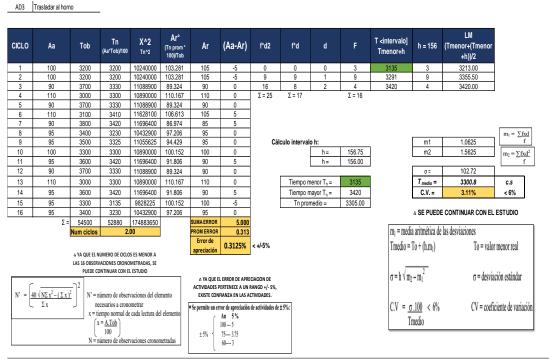


Figura JJ159 Operación 29 – Elemento AD3 Elaborado por: los autores

AD4 Hornear la pieza

CICLO	Aa	Tob
1	-	168000
2	-	168000
3	-	162000
4	-	168000
5	-	162000
6	-	168000
7	-	168000
8	-	180000
9	-	168000
10	-	180000
11	-	168000
12	•	162000
13	-	168000
14	-	180000
15	-	162000
16	-	168000
	Σ =	2700000

T _{medio} =	168800.0	c.s
----------------------	----------	-----

Figura JJ160 Operación 29 – Elemento AD4 Elaborado por: los autores

AD5 Retirar la pieza Ar° (Tn prom* 100)/Tob T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) f*d2 (Tmenor+(Tmeno +h))/2 7590025 7290000 93.039 89.938 2800 2600 2660 2600 7075600 6760000 96.362 103.774 7290000 7562500 99.931 107.925 2500 2750 7562500 107.925 110 $m_1 = \sum fxd$ Cálculo intervalo h: 3000 2700 7290000 89.938 90 m1 1.125 2900 7590025 93.039 h= 130.00 m2 $m_2 = \sum fx d^2$ 2600 2600 6760000 103,774 105 h = 130.00 110 2500 12 2750 7562500 110 107.925 13 3000 2700 7290000 89.938 90 Tiempo menor T_n = 2600 T_{medio} = 2746.3 14 100 2600 6760000 103.774 105 Tiempo mayor T_n = 90 100 15 2700 7290000 89.938 Tn promedio = 2698.13 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 2700 2700 7290000 99.931 43170 116525650 43800 m₁ = media aritmética de las desviaciones Num ciclos -0.938 -0.9375% < +/-5% $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real .. YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO σ = desviación estándar $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. $= \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}$ = número de observaciones del elemento necesarios a cronometrar = tiempo normal de cada lectura del ele C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: An 5% 100 --- 5 75---- 3.75 60---- 3 Tmedio $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$

Figura JJ161 Operación 29 –Elemento AD5 Elaborado por: los autores

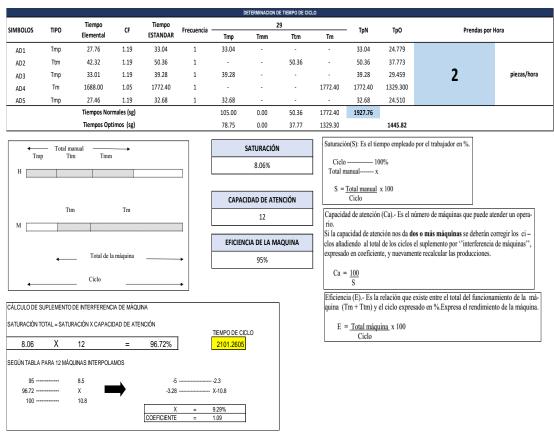


Figura JJ162 Tiempo estándar de la operación 29 Elaborado por: los autores

	,	1		1	1		1	- 1	FINAL			OPERACIÓN							
N°	OPERACIÓN		ELEMENTOS		SIMBOLOS	TIPO	COMIEN	COMIENZO		T		17h 0	n	Ар		1300	C		
30	Colocacion de	Acomod	Acomodar tanque		AE1	Tmp	Tomar tanque		Tomar funda			17h 37	m	Ci		700	C		
		Acomou			ULI	IIIIþ						37	m						
		Acomod	ar funda		AE2	Tmp	Tomar funda		Acomodar tanque y			37 m		Ti	Ti 222400.00 Paros 4				
		e	ui iuiiuu		ALZ.	ııııp			ında	DC	DC 224400 cs		Paros	∴ YA QUE EL ERROR DE					
	fundas	Emnerna	ır la funda		AE3	Ttm	Acomodar tanque y funda		Ajustar con pernos		<u>Ap +Ci</u> 2000 cs		Tej 222396.00		22396.00	VUELTA CERO PERTENECE A			
		Limpoint	11 10 101100		/ LO	1011						224400		Error vue	lta		UN RANGO +/- 1%, EXISTE CONFIANZA EN LOS TIEMPOS		
		Retirara	Retirara el tamque con la			Tmp	Aiustar con t	nernos Ri	etirar Tanque co	-	∑Tob 223600 cs			cero "e"		.36%	OBSERVADOS.		
		funda			AE4		rijustai com p	fı	funda		DIF 80		800.00 cs						
														e	= DIFx 100 DC				
												1			IV.		1		1
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	AE1	4000	4000	4000	3900	3800	3600	3900	3800	4000	4000	4100	4000	4000	3800	4000	3700	3912.5	
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	95	95	100	100	115	100	110	95	95	90	95	95	100	100	110	99.375	
	AE2	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3700	4000	3700	3700	3800	4000	3800	4000	3900	3900	3600	3600	3900	3800	3700	3700	3800	1
	AEZ -	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa15	Aa 16	Aa prom	
Colocacion		100	90	100	100	95	90	95	100	95	95	110	110	95	100	100	100	98.4375	
de fundas		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	AE3	2700	3200	3100	2600	2500	2900	2800	3100	2500	2800	2500	3000	2700	2600	3100	3100	2825	
	ALS	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	90	90	110	110	95	95	90	110	100	110	95	100	110	90	90	99.0625	
	ļ	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	AE4	3600	3200	3300	3400	3300	3400	3700	3600	3700	3100	3400	3200	3200	3700	3700	3500	3437.5	
	-	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
<u></u>		90	100	95	95	100	95	90	90	90	110	100	110	110	90	90	95	96.875]

Figura JJ163 Operación 30 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

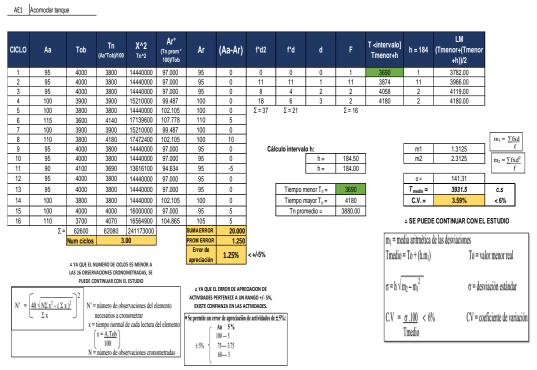


Figura JJ164 Operación 30 –Elemento AE1 Elaborado por: los autores

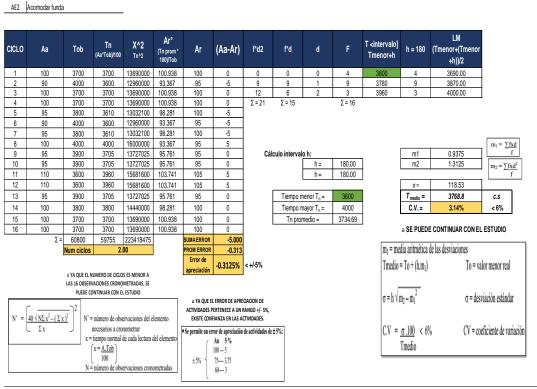


Figura JJ165 Operación 30 –Elemento AE2 Elaborado por: los autores

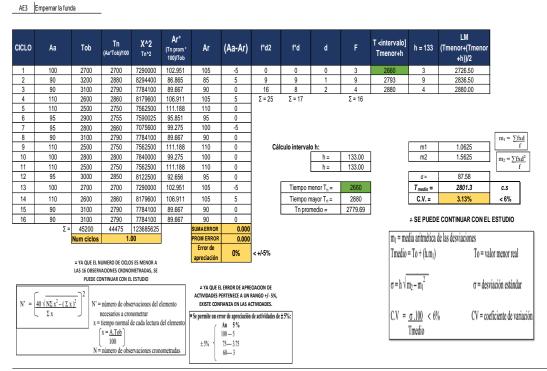


Figura JJ166 Operación 30 –Elemento AE3 Elaborado por: los autores

AE4 Retirara el tamque con la fund:

Ar T <intervalo] Tn Χ^2 CICLO h = 156 (Tmenor+(Tmenor Aa Tob (Tn prom (Aa-Ar) f*d2 f*d Tn^2 Tmenor+h (Aa*Tob)/100 90 3213 00 10497600 92 135 3600 3240 3200 3200 10240000 103.652 105 10 10 3291 3369.00 100 3447 3483.50 3300 3135 9828225 100.511 -5 4 3400 10432900 97.555 18 3520 3520.00 3230 100 3300 10890000 3300 3400 3230 10432900 97.555 3700 11088900 89.645 90 3330 3600 3240 10497600 92.135 $m_1 = \sum fxd$ 90 3700 3330 11088900 89.645 90 Cálculo intervalo h m1 1.25 156.75 10 3100 3410 11628100 106.996 105 m2 2.25 $m_2 = \sum fxd^2$ 11 100 3400 3400 11560000 97.555 100 156.00 12 129.35 110 3200 3520 12390400 103.652 105 σ= 13 110 3200 3520 12390400 103.652 105 5 Tiempo menor $T_n =$ 3330.0 c.s 14 3700 3330 11088900 89.645 90 Tiempo mayor T_n = 3520 C.V. = 15 3700 3330 11088900 89.645 90 Tn promedio = 3316.88 .. SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 11055625 94.768 3500 3325 176199350 MAERROF 55000 53070 -5.00 m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM ERROF Num ciclos -0.313 Tmedio = $To + (h.m_1)$ -0.3125% <+/-5% To = valor menor real ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, $= \frac{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}$ EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES necesarios a cronometrar $C.V = \sigma.100 < 6\%$ CV = coeficiente de variación rmite un error de anreciación de actividades de ±5%: = tiemno normal de cada lectura del elem An 5% Tmedio $x = A.Tob \over 100$ 100--5 75---- 3.75 60---3

Figura JJ167 Operación 30 – Elemento AE4 Elaborado por: los autores

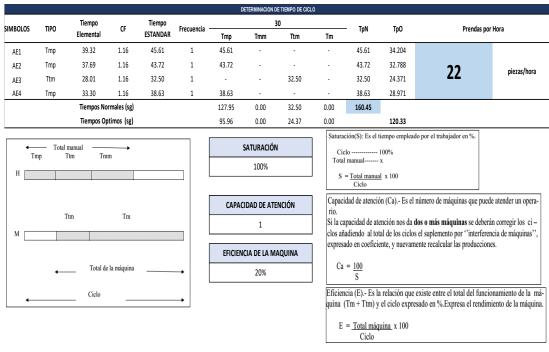


Figura JJ168 Tiempo estándar de la operación 30 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	CIEME	ELEMENTOS SIMBOLOS TIPO COMIENZO FINAL		EINAI	•	0	PERACIÓN	_										
п	UPENHUUN	ELEME			IIIV	CUM	IEIVLU	TINAL			16h 30 m		m	Ар		1000			
		Acomodar plancha		154	١.			Ingresar la pla	ncha E		16	h 38	m	Ci		70	0 cs		
	Corte de			AF1	Tmp	I omar la p	Tomar la plancha		1	Æ		18	m				_		
						Ingresor	n nlancha	en la maquina		-E		18	m	Ti		107500.0	0		
31	plancha para	Cortar plancha		AF2	Ttm	1.	a plancha	Tomar piezas		DC 10920		200		Paros	Paros			VUELTA CERO PERTENECI	
	tapa de funda	L				en la maq	uina	cortadas		∖p +Ci		.700		Tej		107496.0	_		
		Retirar piezas cortadas		AF3	Tmn	Tomar pie	ZaS	Retirarlas de la	ı)C		200		Error vuelta				UN RANGO +/- 1%, EXISTE CONFIANZA EN LOS TIEMPOS	
				Ar3	Tmp	cortadas		maquina		Tob	108700 cs			cero "e"		0.46%		OBSERVADOS.	
								-		DIF	50	0.00	CS		DIE 100	1			
															$e = \frac{DIFx 100}{DC}$				
	1														be	J			1
OPERACI	ÓN ELEMENTO:	Tob1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob:	11 Tob:	2 Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3600	3300	3800	3600	3600	3400	3500	3200	3600	3700	370	0 350	3700	3400	3200	3700	3531.25	
	AF1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 1	11 Aa1	2 Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	100	90	95	95	100	95	110	95	90	90	95	90	100	110	90	96.25	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob :	11 Tob:	2 Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Corte d planch		2000	2000	1800	1500	1500	1500	2000	1900	1700	1700	160	150	1500	1900	1500	1700	1706.25	
para tap	na	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 1	11 Aa 1	2 Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
de fund	a	90	90	100	110	110	110	90	95	100	100	100			95	110	100	101.25	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob:	11 Tob:	2 Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16		
	AF3	1600	1600	1700	1400	1500	1700	1500	1400	1600	1500	160			1400	1600	1600	1556.25	
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 1			Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	95	90	100	100	90	100	110	95	100	95	100	90	110	95	95	97.5]

Figura JJ169 Operación 31 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

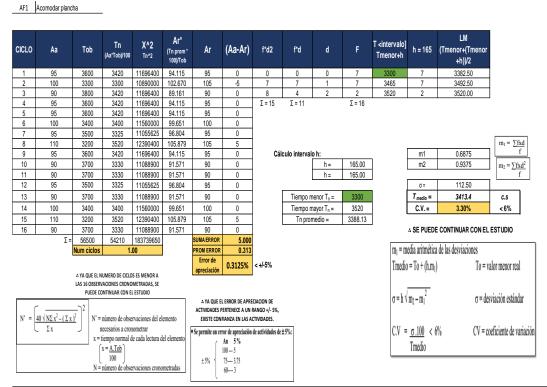


Figura JJ170 Operación 31 –Elemento AF1 Elaborado por: los autores

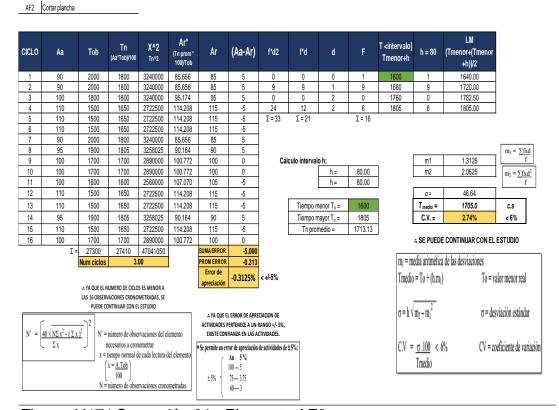


Figura JJ171 Operación 31 –Elemento AF2 Elaborado por: los autores

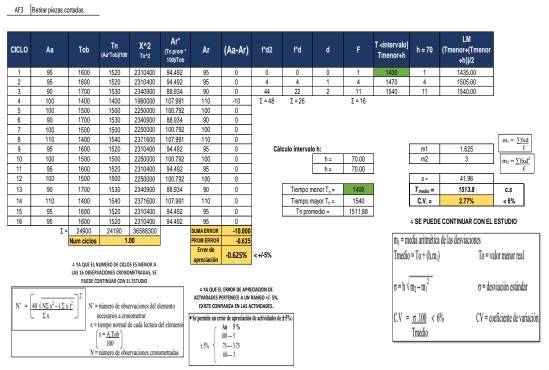


Figura JJ172 Operación 31 –Elemento AF3 Elaborado por: los autores

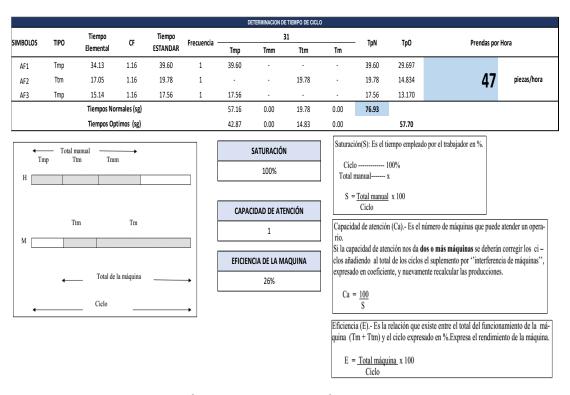


Figura JJ173 Tiempo estándar de la operación 31 Elaborado por: los autores

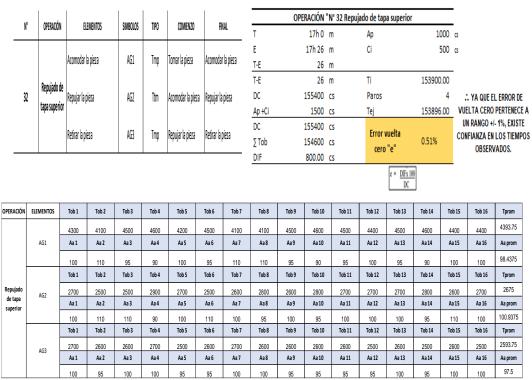


Figura JJ174 Operación 32 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom * 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f†d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 207	LM (Tmenor+(Tmenor +h))/2	
1	100	4300	4300	18490000	100.327	100	0	0	0	0	4	4140	4	4243.50	
2	110	4100	4510	20340100	105.221	105	5	9	9	1	9	4347	9	4428.50	
3	95	4500	4275	18275625	95.868	95	0	12	6	2	3	4510	3	4510.00	
4	90	4600	4140	17139600	93.784	95	-5	Σ = 21	Σ = 15		Σ = 16				
5	100	4200	4200	17640000	102.716	105	-5								
6	95	4500	4275	18275625	95.868	95	0								
7	110	4100	4510	20340100	105.221	105	5								
8	110	4100	4510	20340100	105.221	105	5								$m_1 = \sum fxd$
9	95	4500	4275	18275625	95.868	95	0	Cál	culo interval	o h:		•	m1	0.9375	f
10	90	4600	4140	17139600	93.784	95	-5			h=	207.00]	m2	1.3125	$m_2 = \sum fxd^2$
11	95	4500	4275	18275625	95.868	95	0			h =	207.00]			f
12	100	4400	4400	19360000	98.047	100	0					_	σ=	136.31	
13	95	4500	4275	18275625	95.868	95	0		Tiempo n	nenor T _n =	4140		T _{medio} =	4334.1	c.s
14	90	4600	4140	17139600	93.784	95	-5		Tiempo n	nayor T _n =	4510	1	C.V. =	3.14%	< 6%
15	100	4400	4400	19360000	98.047	100	0		Tn pror	nedio =	4314.06	İ			
16	100	4400	4400	19360000	98.047	100	0						. SE PUEDI	E CONTINUAR CON EL	. ESTUDIO
	Σ=	70300	69025	298027225		SUMA ERROR	-5.000								
		Num ciclos	2.	00		PROM ERROR	-0.313					$m_1 = mec$	lia aritmética o	de las desviaciones	
		LAS 16 OBSERV	UMERO DE CICLO VACIONES CRONO ONTINUAR CON EI	METRADAS, SE		Error de apreciación	-0.3125%	< +/-5%				Tmedio =	To + (h.m ₁)	To = va	lor menor real
N' = 40	$\frac{1}{\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}} \frac{1}{\Sigma x}$	$\int \int $	esarios a cronor	cada lectura del	elemento	ACTIVIDADES P EXISTE CONI Se permite un en ± 5%	L ERROR DE APRE ERTENECE A UN I FIANZA EN LAS AI TOT de apreciación An 5 % 100 5 75 3.75 60 3	RANGO +/- 5%, CTIVIDADES.	±5%:				12 - m ₁ σ.100 < 6% Tmedio		riación estándar eficiente de variació

Figura JJ175 Operación 31 –Elemento AG1 Elaborado por: los autores

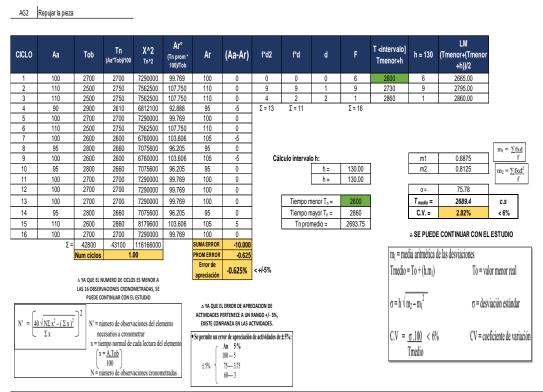


Figura JJ176 Operación 31 –Elemento AG2 Elaborado por: los autores

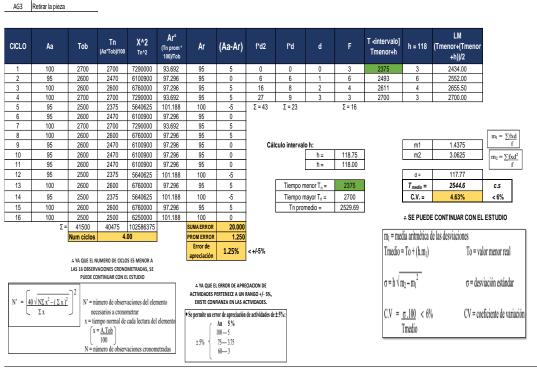


Figura JJ177 Operación 31 –Elemento AG3 Elaborado por: los autores

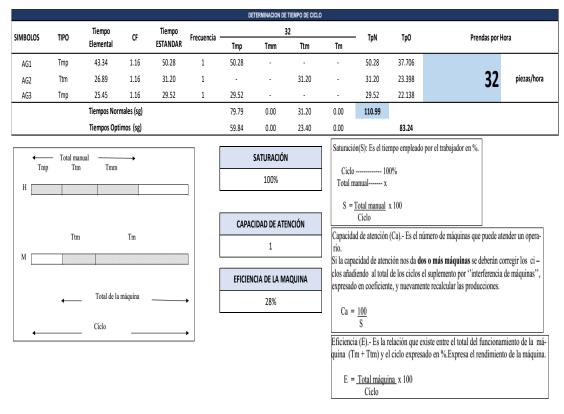


Figura JJ178 Tiempo estándar de la operación 32 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	EL	EMENTOS	SIM	BOLOS	TIPO	COMIENZO		FINAL	_		OPERACIÓ	N "N° 33 La	vado tapa s	uperior		•	
								_		- T		12h 0	m	Ар		1200	CS	
		Introducir I	a pieza en la t	ina /	AH1	Tmp	Tomar la pieza	Intro	ducir la pieza	E		12h 34	m	Ci		700	CS	
		Rrefregar la	a pieza con el			_				T-E		34	m					
		compuesto		- 1	AH2	Tmp	Introducir la pie	a Retre	gar la pieza	T-E		34	m	Ti		202100.00	. VA 0	JE EL ERROR DE
22	Lavado tapa		_			T	Deference la misera			DC		204000	CS.	Paros		4		ERO PERTENECE
33	superior	Lijar la piez	a	- 1	AH3	Tmp	Refregar la pieza	Lijar	la pieza	Ap -	+Ci	1900		Tej		202096.00		30 +/- 1%, EXISTE
		Datirara la s	منه ما ماه معمد	.	AH4	T	Liine la minaa	Datie	la minea	DC	·u	204000		iej		202030:00		IANZA EN LOS
		Ketirara ia p	oieza de la tin	a '	AH4	Tmp	Lijar la pieza	Ketira	ar la pieza	ΣTo	L	202700		Error v	ruelta	0.64%	TIEMPO	S OBSERVADOS.
		Sopletear la	nioza		AH5	Tmp	Retirar la pieza	Conle	tear la pieza	-				cero	"e"	0.0470		
		,	AND CON	IIIIþ	neurar la pieza	Suhie	tear la pieza	DIF		1300.00	CS			7				
	RACIÓN ELEMENTOS Tob1 Tob2														e = <u>DIFx 10</u>)		
															DC			
DPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2100	2600	2100	2100	2500	2300	2500	2300	2000	2400	2200	2100	2200	2400	2300	2200	2268.75
	AH1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	90	110	110	95	100	95	100	110	95	100	110	100	95	95	100	100.9375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AH2	4800	4800	4700	4700	4800	5000	4300	4600	4900	4200	4500	5000	4200	4500	4800	4700	4656.25
	74.12	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	95	100	100	95	90	110	100	95	110	110	90	110	100	95	100	99.6875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Lavado	AH3	3500	3700	3600	3300	3500	3600	3600	3500	3800	3200	3800	3200	3200	3200	3500	3200	3462.5
tapa superior	Alla	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	90	100	100	95	90	90	95	90	110	90	110	110	110	100	110	99.0625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AH4	2200	2100	2300	2600	2200	2100	2200	2300	2600	2600	2200	2100	2200	2100	2400	2300	2281.25
	Alle	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	110	100	90	100	110	100	95	90	90	100	110	100	110	95	95	99.6875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AH5	2600	2700	2600	2500	2500	2800	2900	2500	2800	2500	2500	2700	2500	2800	2700	2900	2656.25
	,,,,	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	95	100	110	110	90	90	110	90	110	110	95	110	90	95	90	99.6875

Figura JJ179 Operación 33 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

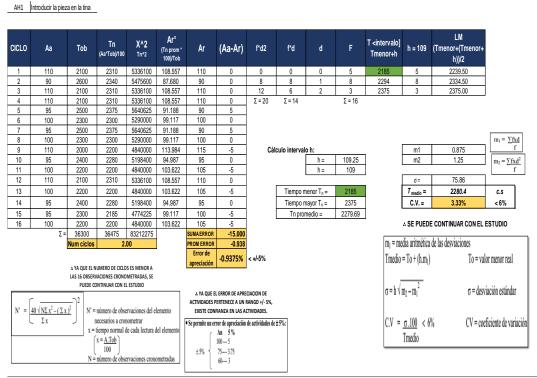


Figura JJ180 Operación 33 – Elemento AH1 Elaborado por: los autores

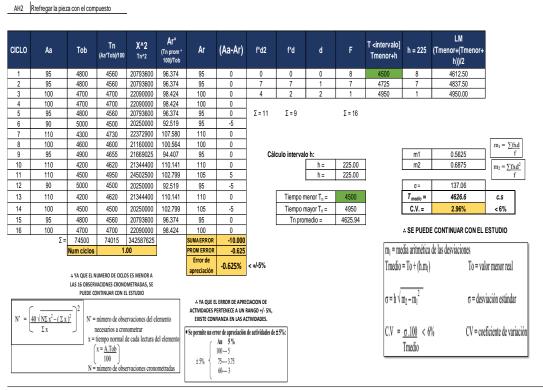


Figura JJ181 Operación 33 – Elemento AH2 Elaborado por: los autores

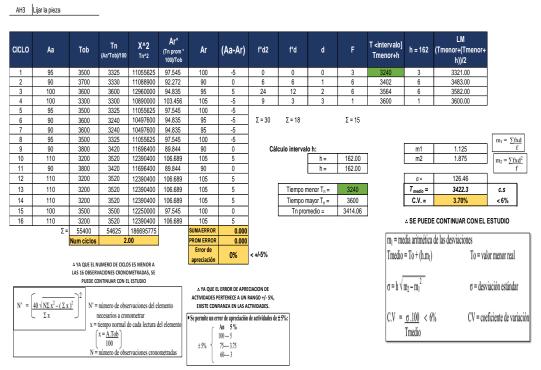


Figura JJ182 Operación 33 – Elemento AH3 Elaborado por: los autores

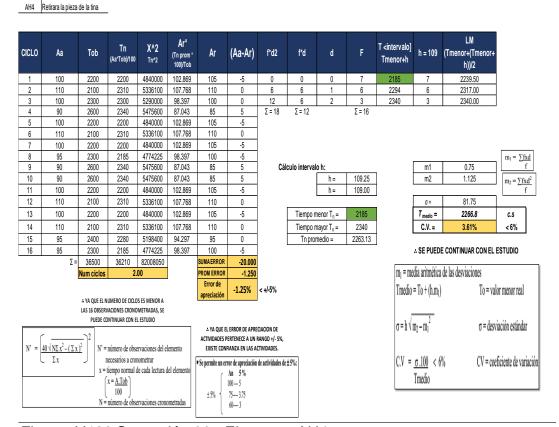


Figura JJ183 Operación 33 –Elemento AH4 Elaborado por: los autores

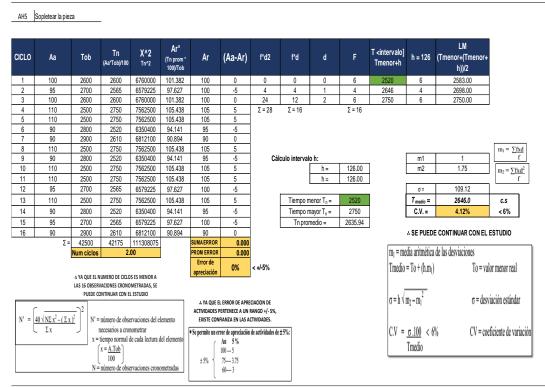


Figura JJ184 Operación 33 – Elemento AH5 Elaborado por: los autores

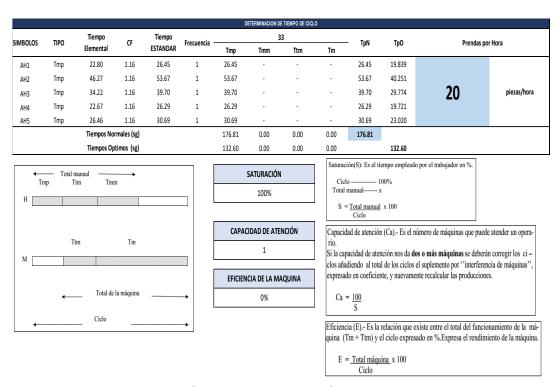


Figura JJ185 Tiempo estándar de la operación 33 Elaborado por: los autores

	OPERACIÓN		I FN TOC	SIMBOLO	s TIPO	. [COMIENZO		IAL	0	PERACIÓN "	N° 34 Pintad	o y hornead	do de tapa su	perior	_		
N°	OPERACION	ELEW	IENTOS	2IWROTO:	S IIPO	'	LOMIENZO	FIN	IAL	Т	14	h0 m	Ap		1:	300 cs		
		Acomodar la p	oieza	AJ1	Tmp	Toma	r la pieza	Acomodar	la pieza	E		36 m	Ci		_	000 cs		
										T-E		36 m	-		•			
		Pintar la pieza		AJ2	Ttm	Acom	odar la pieza	Pintar la p	ieza	T-E		36 m	Ti		211300	100	: YA QUE EL E	יחחטים חר
	Pintado y							Introducir	la en el	DC		500 cs	Par	05			TA QUE EL E Elta cero pe	
34	horneado de tapa superior	Trasladar al h	orno	AJ3	Tmp	Pintar	la pieza	horno		Ap +Ci	25	800 cs	Tej		211294		N RANGO +/- 1	
		Hornear la pie	72	AJ4	Ttm	Intro	lucirla en el	Hornear la	nieza	DC		500 cs					NFIANZA EN LO	
		riorricar la pic		100		horno		l l l l l l l l l l l l l l l l l l l	piceo	∑Tob		700 cs		or vuelta	0.89%		OBSERVA	JOS.
		Retirar la piez	а	AJ5	Tmp	Horne	ar la pieza	Retirar la p	oieza	DIF	1900	.00 cs	(ero "e"				
														e = DH	÷ 100	_		
															C			
OPERACIO	ÓN ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2300	2500	2000	2400	2000	2400	2400	2000	2400	2500	2400	2300	2300	2500	2100	2200	2293.75
	AJ1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	2400 Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	90	110	95	110	95	95	110	95	90	95	100	100	90	110	110	99.6875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AJ2	4700	4000	4100	4000	4600	4500	4800	4200	4700	4200	4800	4700	4800	4300	4800	4600	4487.5
	AJZ	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	110	110	110	95	95	90	100	95	100	90	95	90	100	90	95	97.1875
Pintado	v	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
hornead		2000	2200	1800	2100	2500	2200	2000	1900	2500	1900	2100	2300	2300	1900	2500	1800	2125
de tapa superio		Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
Superio		100	95	110	100	90	95	100	110	90	110	100	95	95	110	90	110	100
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AJ4	4000	4200	4500	4500	4500	4300	4300	4000	4300	4400	4600	4100	4400	4200	4400	4500	4325
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	100	90	90	90	100	100	110	100	95	90	110	95	100	95	90	97.8125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AJ5	2500	2400	2600	2000	2600	2100	2200	2100	2400	2300	2500	2000	2400	2600	2000	2300	2312.5
	100	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
	1	90	95	90	110	90	110	100	110	95	95	90	110	95	90	110	100	98.75

Figura JJ186 Operación 34 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

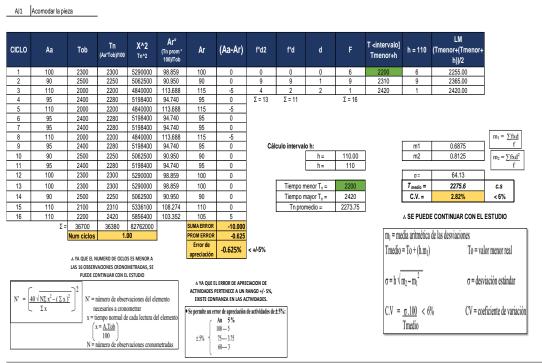


Figura JJ187 Operación 34 –Elemento AJ1 Elaborado por: los autores

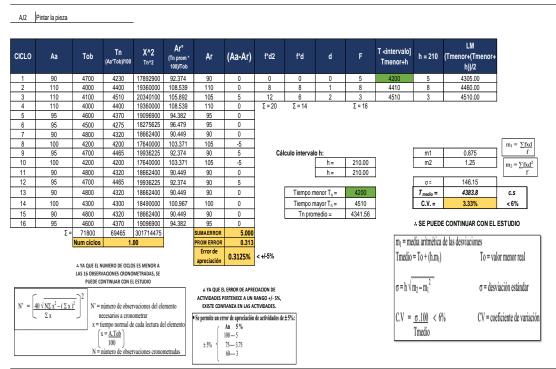


Figura JJ188 Operación 34 – Elemento AJ2 Elaborado por: los autores

AJ3 Trasladar al homo T <intervalol Tn X^2 CICLO (Aa-Ar) Aa Tob f*d2 f*d d h = 99 (Tmenor+(Tmenor (Tn prom (Aa*Tob)/100 Tn^2 Tmenor+h h))/2 4000000 105.406 100 2000 2000 105 0 0 2029.50 2200 2090 4368100 95.824 2079 2128.50 2100 4410000 100.387 100 27 90 2500 2250 5062500 84 325 85 $\Sigma = 42$ $\Sigma = 20$ 2200 2090 4368100 95.824 95 100 2000 2000 4000000 105.406 105 110 1900 2090 4368100 110.954 110 $m_1 = \sum fxd$ Cálculo intervalo h: 1.25 2500 2250 5062500 m1 10 4368100 110.954 110 h= 99.00 m2 2.625 2090 $m_2 = \sum fxd^2$ 11 100 2100 2100 4410000 100.387 100 0 h= 99.00 12 95 2300 2185 4774225 91.658 90 102.05 13 2185 4774225 91.658 90 Tiempo menor T_n = 2300 14 110 1900 2090 4368100 110.954 110 Tiempo mayor T_n = 2250 15 2250 2108.13 2500 5062500 84.325 Tn promedio = 16 110 1800 1980 3920400 117.118 115 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 33730 71237250 34000 5.000 m1 = media aritmética de las desviaciones OM ERROF 0.313 Error de 0.3125% $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real . YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%. $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. N' = número de observaciones del elemento necesarios a cronometrar $C.V = \sigma.100 < 6\%$ CV = coeficiente de variación mite un error de apreciación de actividades de ±5%: An 5 % = tiempo normal de cada lectura del elem Tmedio x = A.Tob100 -- 5 100 75---- 3.75 N = número de observaciones cronometrada: 60---3

Figura JJ189 Operación 34 – Elemento AJ3 Elaborado por: los autores

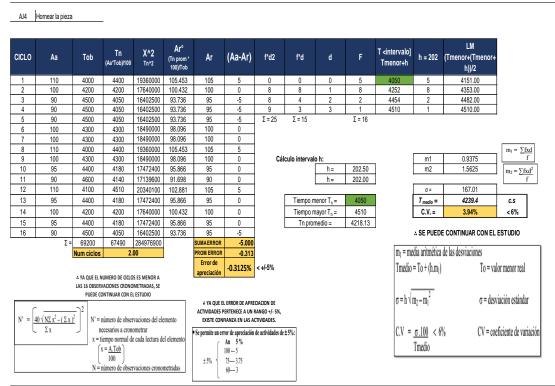


Figura JJ190 Operación 34 – Elemento AJ4 Elaborado por: los autores

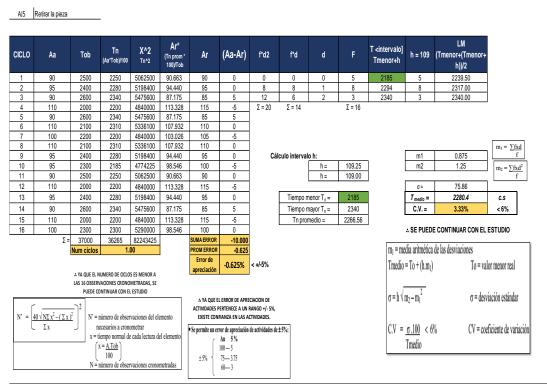


Figura JJ191 Operación 34 – Elemento AJ5 Elaborado por: los autores

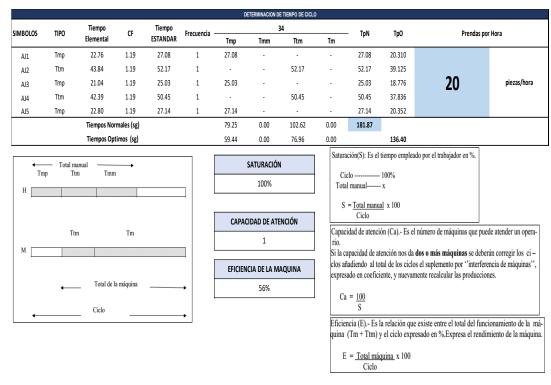


Figura JJ192 Tiempo estándar de la operación 34 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN		MENTOS	SIMBOL	۱ ۱	'IPO	COMIENZO	,	NAL	OF	ERACIÓN "N	° 35 Corte o	de plancha p	ara tapa de i	funda	_		
N	UPERALUN	1 111	MEN I US	JIMDUL	ו נט	Iru	COMIENZO	n	NAL	T	17h 3	80 m	Ар	•	100	00 cs		
								Ingrecar	a plancha	E		88 m	Ci		80	20 CC		
		Acomodar pl	ancha	AK1	1	mp	Tomar la plancha	•		T-E		18 m				_		
		·				'	'	en la maq	IUIIId	T-E DC	10860	18 m	Ti Paros		106800.0			
	Corte de						Ingresar la plancha	Tomar pi		Ap +Ci		10 cs	Tej		106796.0		/A QUE EL ER .TA CERO PE	
35	plancha para	Cortar pland	1a	AK2	1	Ttm	• '	'		DC	10860				20075011		RANGO +/- 19	
		'					en la maquina	cortadas		∑Tob	10830	00 cs		r vuelta ro "e"	0.28%	CONF	IANZA EN LO	
	tapa de funda						Tomar piezas	Retirarlas	dela	DIF	300.0	10 cs	ce	ro e			ORSEKVAD	05.
		Retirar pieza	s cortadas	AK3	1	mp	·		uciu				e =	<u>DIFx 100</u>				
		Ċ					cortadas	maquina						DC				
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tol	b5 Tob6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
																		2407.5
		3800	3200	3600	3100	35	00 3800	3800	3500	3800	3100	3200	3300	3700	3500	3200	3700	3487.5
	AK1	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa	15 Aa6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	100	95	110	9	5 90	90	95	90	110	100	100	90	95	110	90	96.875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tol	b 5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Corte de plancha	AK2	1600	1700	1700	2000	15	00 1700	1500	1500	2000	1500	1800	1800	1900	1700	2000	1600	1718.75
para tapa de funda	HILL	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa	15 Aa6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	100	100	90	11	0 100	110	110	90	110	95	95	90	100	90	100	100
		Tob 1	Tob 2	Tob3	Tob 4	Tol	b 5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AK3	1500	1700	1500	1400	15	00 1700	1600	1700	1400	1600	1400	1700	1600	1600	1500	1600	1562.5
	HAD	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa	Aa6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
	100 95		100	110	10	00 90	95	90	100	95	100	90	95	95	100	100	97.1875	

Figura JJ193 Operación 35 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

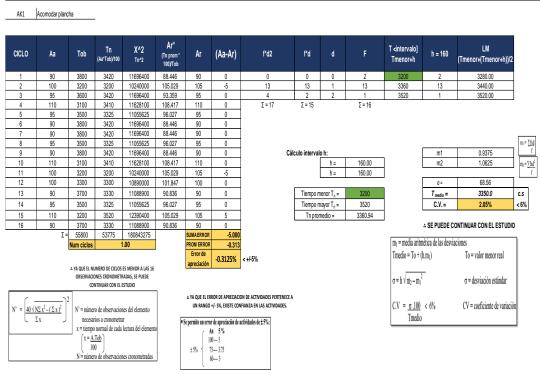


Figura JJ194 Operación 35 –Elemento AK1 Elaborado por: los autores

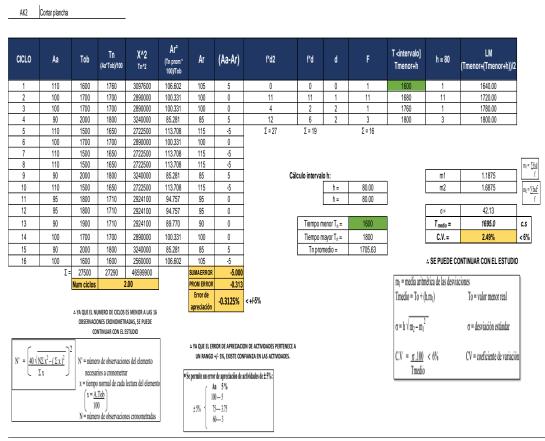


Figura JJ195 Operación 35 – Elemento AK2 Elaborado por: los autores

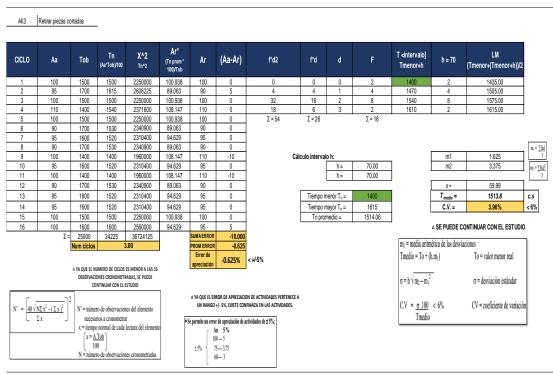


Figura JJ196 Operación 35 – Elemento AK3 Elaborado por: los autores

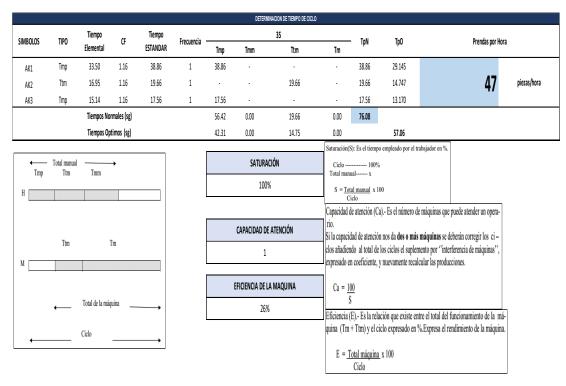


Figura JJ197 Tiempo estándar de la operación 35 Elaborado por: los autores

											*****	a. Á II				_		
N°	OPERACIÓN	ELEN	1ENTOS	SIMBOLOS	TIPO	0	MIENZO	FINAL				30 m	Repujado ta	apa interior	or	 0 cs		
										E		46 m	Ci			0 ts		
		Acomodar la	ninza	AL1	Tmp	Tomar la	กก่อง	Acomodar la	ninza	T-E		26 m	-		-			
		HLUIIIUUAI IA	NICTO	HLI	IIII	TUITIAL IC	hiera	ACUITIONAL IA	hiera	T-E		26 m	Ti		152200.0	0		
										DC		00 cs	Paro	S			A QUE EL ER	
36	Repujado tapa	Donuiar la nio		AL2	Ttm	Acomod	ar la niosa	Donuiar la nic	170	Ap +Ci		00 cs	Tej		152194.0	_	TA CERO PE	
30	inferior	nepujai ia pie	Ld .	ALL	IUII	ALUIIIUU	ar la pieza	Repujar la pie		DC 57-1		00 cs 00 cs	Err	or vuelta	0.20%		RANGO +/- 19 Anza en lo:	
										∑ Tob DIF		00 cs	C	ero "e"	0.20%		OBSERVAD	OS.
		Retirar la piez	a	AL3	Tmp	Repujar	la pieza	Retirar la piez		<u> </u>	300	00 65	e =	DIFx 100 DC		_		
		Repujar la pieza																
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		4300	4600	4200	4400	4600	4600	4400	4600	4100	4600	4400	4400	4100	4300	4500	4600	4418.75
	AL1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	90	110	95	90	90	95	90	110	90	95	95	110	100	95	90	96.5625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Repujado tapa	a AL2	2800	2400	2800	2400	2700	2400	2600	2800	2800	2800	2300	2300	2300	2700	2300	2800	2575
inferior		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	110	90	110	90	110	95	90	90	90	100	100	100	90	100	90	96.5625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AL3	2500	2600	2500	2700	2500	2500	2600	2600	2600	2500	2600	2700	2700	2500	2700	2600	2587.5
	10	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	95	100	100	95	95	100	100	95	95	90	95	100	90	100	100	96.875

Figura JJ198 Operación 36 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa'Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom* 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 207	LM (Tmenor+(Tmenor+ h))/2
1	100	4300	4300	18490000	98.946	100	0	0	0	0	10	4140	10	4243.50
2	90	4600	4140	17139600	92.493	90	0	3	3	1	3	4347	3	4450.50
3	110	4200	4620	21344400	101.302	100	10	8	4	2	2	4554	2	4587.00
4	95	4400	4180	17472400	96.697	95	0	9	3	3	1	4620	1	4620.00
5	90	4600	4140	17139600	92.493	90	0	Σ = 20	Σ = 10		Σ = 16			
6	90	4600	4140	17139600	92.493	90	0							
7	95	4400	4180	17472400	96.697	95	0							
8	90	4600	4140	17139600	92.493	90	0							
9	110	4100	4510	20340100	103.773	105	5	(Cálculo interval			,	m1	0.625
10	90	4600	4140	17139600	92.493	90	0			h=	207.00	1	m2	1.25
11	95	4400	4180	17472400	96.697	95	0			h=	207.00		-	
12	95	4400	4180	17472400	96.697	95	0						σ=	191.89
13	110	4100	4510	20340100	103.773	105	5		Tiempo n	nenor T _n =	4140		T _{medio} =	4269.4
14	100	4300	4300	18490000	98.946	100	0		Tiempo r	mayor T _n =	4620		C.V. =	4.49%
15	95	4500	4275	18275625	94.549	95	0		Tn pro	medio =	4254.69			
16	90	4600	4140	17139600	92.493	90	0					=	4 SE PUEDE C	ONTINUAR CON EL ESTU
	Σ=	70700	68075	290007425		SUMA ERROR	20.000							,
		Num ciclos	3	3.00		PROM ERROR	1.250					m ₁ = media aritm	nética de las desvia	actones
			UMERO DE CICLOS DNES CRONOMETR	ES MENOR A LAS 16		Error de apreciación	1.25%	< +/- 5%				Tmedio = To + (I	h.m ₁) —	To = valor menor real
			NTINUAR CON EL E	-4-		-		ON DE ACTIVIDADES PERTENEO	EA			$\sigma = h \vee m_2 - m_1^2$		σ = desviación estánda
_	$\frac{\sqrt{\Sigma} x^2 - (\Sigma x)^2}{\Sigma x}$	necesa	ro de observacion rios a cronometra o normal de cada			Se permite un erro		IFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. Ictividades de ± 5%:				$C.V = \underline{\sigma.100}$ Tmedio	< 6%	CV = coeficiente de vari

Figura JJ199 Operación 36 –Elemento AL1 Elaborado por: los autores

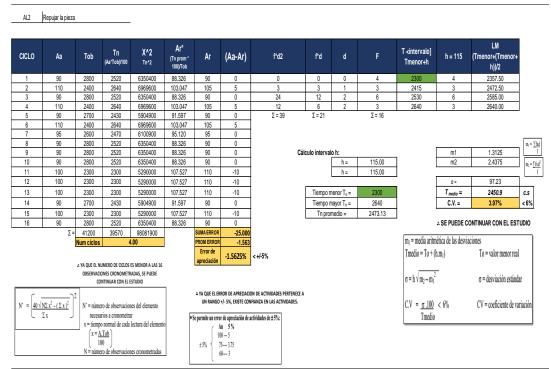


Figura JJ200 Operación 36 –Elemento AL2 Elaborado por: los autores

AL3 Retirar la pieza T <intervalo] X^2 CICLO (Aa-Ar) Aa Ar f*d2 h = 112 (Tmenor+(Tmenor+ Tob (Tn prom ' Tmenor+h (Aa*Tob)/100 h))/2 110 2500 7562500 100.275 100 0 2306.00 2750 95 2600 2470 6100900 96.418 95 2362 2418.00 100 14 100 2500 6250000 100.275 2474 2530.00 100 2700 2700 7290000 92.847 2586 2642.00 95 2375 5640625 100.275 100 12 4 2698 2724.00 2500 5640625 100.275 100 95 2750.00 2500 2375 95 95 2470 6100900 6100900 96.418 95 95 2600 2470 6100900 96.418 95 Cálculo intervalo h: m1 2.3125 2375 5640625 100.275 100 h= 112.50 7.0625 $m_2 = \sum_{i} f_i d^2$ h= 112.00 95 2600 2470 6100900 96.418 95 146.67 12 95 2700 2565 92.847 6579225 95 σ= 13 100 2700 95 Tiempo menor T_n = T_{medio} = 2509.0 c.s 2700 7290000 92.847 14 90 2500 2250 5062500 100.275 100 -10 Tiempo mayor T_n = 2750 C.V. = 5.85% <6% 15 100 2700 2700 7290000 92.847 95 Tn promedio = 2506.88 : SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 95 16 95 2470 2600 6100900 96.418 0.00 41400 40110 100851500 m1 = media aritmética de las desviaciones PROM ERROR 0.000 Error de $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real 0% < +/-5% .. YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar CONTINUAR CON EL ESTUDIO 4 YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. C.V = o.100 < 6% CV = coeficiente de variación $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ N' = número de observaciones del elemento necesarios a cronometrar Tmedio Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: tiempo normal de cada lectura del elen (x = <u>A.Tob</u>) 100 --- 5 ±5% 75--- 3.75 60---3

Figura JJ201 Operación 36 –Elemento AL3 Elaborado por: los autores

Tiempo estándar de la Operación 36 Tiempo SIMBOLOS TIPO Prendas por Hora FSTANDAR Flemental Tmp Tmm Ttm Tm 42.69 1.16 49.52 1 49.52 49.52 37.144 Tmp AL1 24.51 1.16 28.43 28.43 28.43 21.323 piezas/hora Ttm AL2 1.16 29.10 29.10 29.10 21.828 AL3 Tmp 25.09 107.06 Tiempos Normales (sg) 78.63 0.00 28.43 0.00 Tiempos Optimos (sg) 58.97 0.00 21.32 0.00 Saturación(S): Es el tiempo empleado por el trabajador en %. SATURACIÓN — Total manual Ciclo ----- 100% Total manual----- x Tmp 100% $S = \frac{\text{Total manual}}{\text{Ciclo}} \times 100$

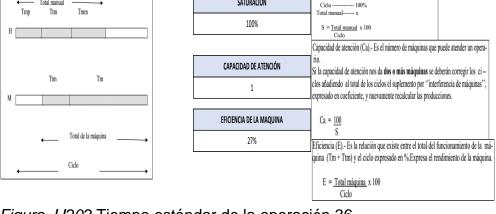


Figura JJ202 Tiempo estándar de la operación 36 Elaborado por: los autores

	l	1		1	I		I		[
N°	OPERACIÓN		ELEMENTOS		SIMBOLOS	TIPO	COM	ENZO	FINA	l	T	OPERACION 9h 0	_	elado de tapa Ap	inferior	800 cs		
				-							E	09h 23		Ap Ci		400 cs		
		1			1111	T	Tomar la t	apa	Acomodar la	ı tapa	T-E	23		-				
		ACOMOG	ar tapa inferi	Of	AM1	Tmp	inferior		inferior		T-E	23	m	Ti	135	600.00		
											DC	136800		Paros		3	: YA QUE EL I	
37	Troquelado de	Troquolo	r tana infaria	.,	AM2	Ttm	Acomodar	·la tapa	Troquelar la	tapa	Ap +Ci	1200		Tej	135		UELTA CERO F Un rango +/-	
5/	tapa inferior	Iroqueia	r tapa inferio)[AIVIZ	ILIII	inferior		inferior		DC 5 Tob	136800 136300		Error vue	lta 0.3		ONFIANZA EN L	
											DIF	500.00		cero "e'	1 0.3	7 70	OBSERVA	DOS.
		Potiror to	ipa inferior		AM3	Tmp	Troquelar	la tapa	Retirar la tap)a	DII	300.00		e = DIFx 1	00			
		inculai ta	ipa illiciloi		UIVIJ	IIII	inferior		inferior					DC				
											-		-					
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3500	3300	4000	3900	3600	3400	3700	3500	3300	3600	3900	3900	3400	3700	3400	3400	3593.75
	AM1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	110	90	100	100	100	100	110	100	100	95	95	110	95	110	115	102.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Troquelado de	AM2	3400	2200	3200	2900	3000	3100	2900	2100	2200	3400	3100	2900	2100	2000	2800	2600	2743.75
tapa inferior	AIVIZ	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		85	120	90	95	95	90	95	120	120	85	90	100	120	120	100	115	102.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AM3	2600	2400	1700	2000	2000	2700	2600	1700	2600	1800	2700	2200	2000	1700	2300	1900	2181.25
	CIVIN	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		85			110	110	80	90	120	90	110	80	100	110	120	100	115	101.875

Figura JJ203 Operación 37 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

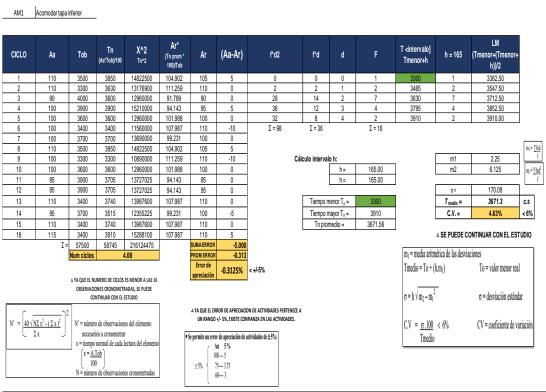


Figura JJ204 Operación 37 –Elemento AM1 Elaborado por: los autores

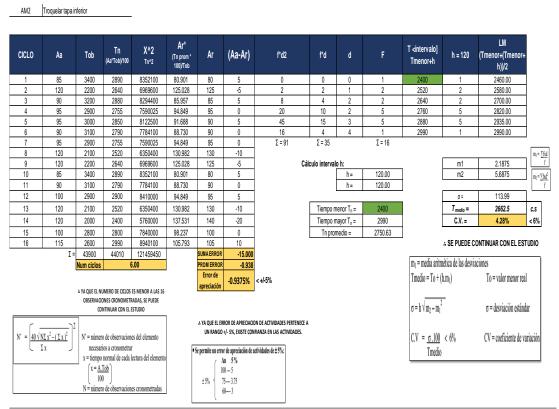


Figura JJ205 Operación 37 – Elemento AM2 Elaborado por: los autores

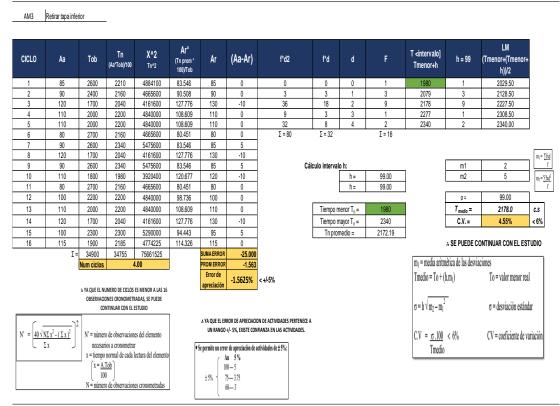


Figura JJ206 Operación 37 – Elemento AM3 Elaborado por: los autores

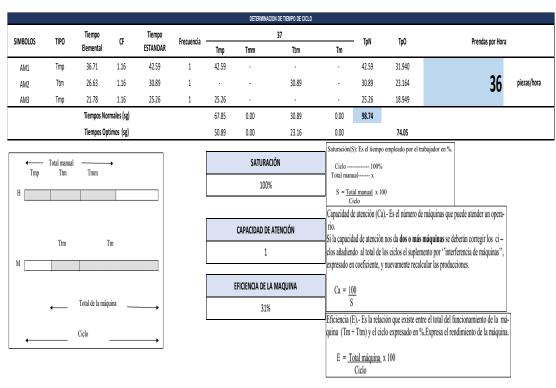


Figura JJ207 Tiempo estándar de la operación 37 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN		EMENTOS		IMBOLOS	TIPO		NENZO	FIN	AI								
N	UPERACION	EL	EIVIENTOS	,	IIWIDULU3	IIFU	CON	IIENZU	riiv					avado tapa in	ferior			
		Later de sécil	la ataua an Ia		4314	T	T		Lateral cate		T	10h 30	m	Ар		900	CS	
		Introducir I	a pieza en la	i tina	AN1	Tmp	Tomar la	pieza	Introducir	ia pieza	E	11h 05	m	Ci		500	CS	
		Rrefregar la	. nioza con c	,							T-E	35	m					
				:	AN2	Tmp	Introduci	r la pieza	Refregar la	pieza	T-E	35	m	Ti	2	206200.00		
		compuesto						Ċ			DC	207600	CS	Paros		5	. YA OUE	EL ERROR DE
20	Lavado tapa	liinale eine			4112	T	Defenses	la .a:.a.a	liinala ain		Ap +Ci	1400	CS	Tej	2	206195.00	VUELTA CER	
38	inferior	Lijar la piez	а		AN3	Tmp	Refregar	ia pieza	Lijar la piez	:a	DC.	207600					A UN RANGO	
											∑Tob	206400		Error vu	elta ,	0.58%	CONFIANZA E	
		Retirara la p	pieza de la ti	ina	AN4	Tmp	Lijar la pi	eza	Retirar la p	1672	-			cero"	e" (U.J0/0	OBSE	RVADOS.
							' '				DIF	1200.00	CS		_			
		Sopletear la	niozo		AN5	Ttm	Retirar la	niozo	Sopletear I	a niaa				e = DIF	(100			
		Supieteal id	hiera		CNIA	Tull	Netil al la	hiera	Supretear 1	a pieza				D	C			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2000	2500	2000	2400	2700	2300	2500	2500	2200	2000	2100	2600	2100	2600	2600	2100	2325
	AN1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	95	110	100	90	100	95	95	110	110	110	95	110	95	95	110	101.875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AN2	4200	4800	4500	4700	4400	4800	5000	4300	5000	4800	4500	4800	4500	4600	4400	4300	4600
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	96.875
		110 Tob 1	90 Tob 2	100 Tob 3	95 Tob 4	100 Tob 5	90 Tob 6	90 Tob 7	110 Tob 8	90 Tob 9	95 Tob 10	95 Tob 11	90 Tob 12	100 Tob 13	95 Tob 14	100 Tob 15	100 Tob 16	Torom
Lavado tapa		3800	3300	3500	3300	3800	3200	3800	3900	3800	3200	3900	3800	3500	3800	3900	3200	3606.25
inferior	AN3	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	110	100	110	90	110	90	90	90	110	90	90	100	90	90	110	97.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AN4	2000 Aa 1	2400 Aa 2	2600 Aa 3	2200 Aa 4	2400 Aa 5	2600 Aa 6	2100 Aa 7	2100 Aa 8	2500 Aa 9	2600 Aa 10	2600 Aa 11	2600 Aa 12	2400 Aa 13	2000 Aa 14	2200 Aa 15	2600 Aa 16	2368.75 Aa prom
		110	95	90	110	95	90	110	110	95	90	90	90	100	110	110	90	99.0625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AN5	2500	2500	2500	2600	2900	2600	2900	2500	2900	2600	2600	2600	2800	2800	2900	2700	2681.25
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	110	110	100	90	100	90	110	90	100	100	100	95	95	90	95	99.0625

Figura JJ208 Operación 38 — Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

AN1 Introducir la pieza en la tina LM Ar° X^2 Tn^2 Tn CICLO Ar (Aa-Ar) f*d2 <intervalo] (Tmenor+(Tmeno (Tn prom 100)/Tob (Aa*Tob)/100 Tmenor+h +h))/2 4840000 117.547 2200 110 2200 120 -10 2255.00 2000 2500 2375 5640625 94.038 2310 2365.00 110 2200 4840000 117.547 -10 24 27 100 2400 2400 5760000 97.956 100 2470 2470.00 Σ = 55 90 2700 2430 5904900 87.072 85 100 100 2300 2375 5640625 94.038 95 95 110 95 105 $m_1 = \sum fxd$ 2500 2375 5640625 94.038 1.5625 5856400 106.861 2420 2200 110.00 110 4840000 117.547 120 -10 m2 3.4375 2000 2200 $m_2 = \sum fxd^2$ 110 2100 5336100 111.949 110 2470 6100900 90.421 109.78 13 110 110 Tiempo menor T_n = T_{medio} = 2371.9 6100900 2600 2470 90.421 Tiempo mayor T_n = C.V. = 2600 2470 90 Tn promedio = 2350.94 6100900 90.421 2100 2310 5336100 111.949 110 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 37200 37615 88564175 -5.000 m1 = media aritmética de las desviaciones ROM ERRO Error de $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real -0.3125% < +/-5% ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO σ = desviación estándar $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ A YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE $= \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma v}}$ ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. N' = número de observaciones del elemento C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación necesarios a cronometrar Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: Tmedio = tiempo normal de cada lectura del eleme An 5% 100---5 $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$ 75---- 3.75 60---- 3 N = número de observaciones cronometradas

Figura JJ209 Operación 38 –Elemento AN1 Elaborado por: los autores

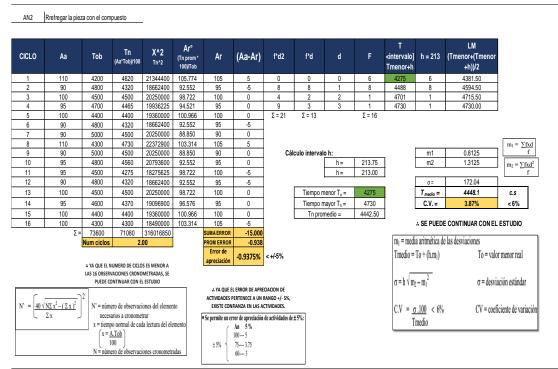


Figura JJ210 Operación 38 – Elemento AN2 Elaborado por: los autores

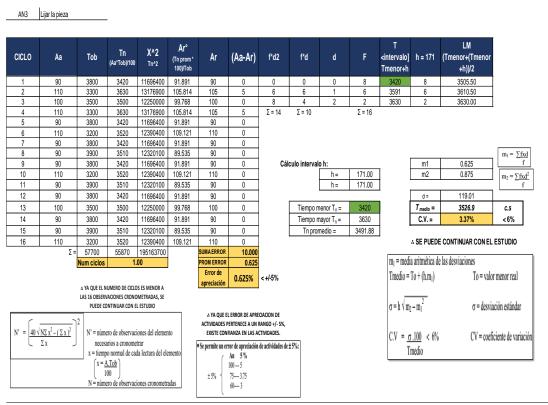


Figura JJ211 Operación 38 – Elemento AN3 Elaborado por: los autores

Operación 38 - Elemento AN4

AN4 Retirara la pieza de la tina

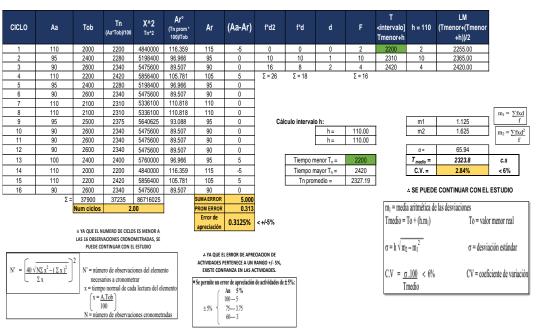


Figura JJ212 Operación 38 – Elemento AN4 Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom* 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 128	LM (Tmenor+(Tmenor +h))/2	
1	110	2500	2750	7562500	105.813	105	5	0	0	0	10	2565	10	2629.00	
2	110	2500	2750	7562500	105.813	105	5	2	2	1	2	2693	2	2721.50	
3	110	2500	2750	7562500	105.813	105	5	16	8	2	4	2750	4	2750.00	
4	100	2600	2600	6760000	101.743	100	0	Σ = 18	Σ = 10		Σ = 16				
5	90	2900	2610	6812100	91.218	90	0								
6	100	2600	2600	6760000	101.743	100	0								
7	90	2900	2610	6812100	91.218	90	0								
8	110	2500	2750	7562500	105.813	105	5								$m_1 = \sum fxd$
9	90	2900	2610	6812100	91.218	90	0	Cál	culo interval	o h:		7	m1	0.625	f
10	100	2600	2600	6760000	101.743	100	0			h=	128.25	<u> </u>	m2	1.125	$m_2 = \sum fxd$
11	100	2600	2600	6760000	101.743	100	0			h=	128.00	<u> </u>			f
12	100	2600	2600	6760000	101.743	100	0						σ=	109.69	
13	95	2800	2660	7075600	94.475	95	0		Tiempo n	nenor T _n =	2565		T _{medio} =	2645.0	c.s
14	95	2800	2660	7075600	94.475	95	0		Tiempo n	nayor T _n =	2750		C.V. =	4.15%	< 6%
15	90	2900	2610	6812100	91.218	90	0		Tn proi	nedio =	2645.31				
16	95	2700	2565	6579225	97.975	100	-5		,			-	. SE PUEDI	CONTINUAR CON EL	ESTUDIO
	Σ=	42900	42325	112028825		SUMAERROR	15.000								
		Num ciclos	1.	00		PROM ERROR	0.938					m ₁ = medi	a aritmética d	e las desviaciones	
		∴ YA QUE EL N	UMERO DE CICLO	S ES MENOR A		Error de apreciación	0.9375%	<+/-5%				Tmedio =	$To + (h.m_1)$	To = valor	r menor real
			ACIONES CRONO ONTINUAR CON E	.,.			L ERROR DE APRE					$\sigma = h \sqrt{m_2}$	- m ₁	σ = desvia	ción estándar
	$\frac{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}{\Sigma x}$		ero de observaci			EXISTE CON	FIANZA EN LAS A	CTIVIDADES.	±50/.				<u>.100</u> < 6%	CV = coefi	ciente de variacio
		$x = \text{tiemp}$ $\begin{cases} x = \underline{A} \\ 1 \end{cases}$	o normal de cac <u>v.Tob</u> 00	la lectura del ele	emento	• Se permite un er ± 5%	An 5% 1005 753.75 603	oe actividades de	13%:			T	medio		

Figura JJ213 Operación 38 – Elemento AN5 Elaborado por: los autores

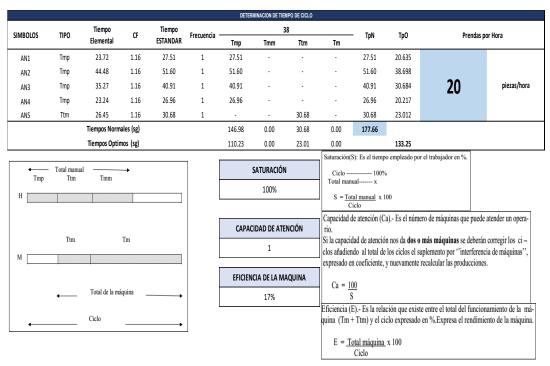


Figura JJ214 Tiempo estándar de la operación 38 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	FLI	EMENTOS		SIMBOLOS	TIPO	m	MIENZO		INAL		ODEDACIÓN	"N° 39 Pintad	lo u hornoadi	n tana infariar		-	
	V. 2				,	•	- "				. —				o tapa ililerioi	4200	•	
		Acomodar I	1 nin71		A01	Tmp	Tomar la	nioza	Acomod	ar la pieza	-		11h0 m	Ap		1200		
		Acomoual i	a hicra		HUI	IIIIþ	TUITIALIA	hicra	Acomou	ai ia pieza		1	1h 35 m	Ci		800	CS	
											<u>T-E</u>		35 m				_	
		Pintar la pie	za		A02	Ttm	Acomod	ar la pieza	Pintar la	pieza	T-E		35 m	Ti		208000.00		
	Pintado y										DC	21	.0000 cs	Paro	05	6	∴ YA QUE	EL ERROR DE
39	horneado tapa	Trasladar al	horno		A03	Tmp	Pintar la	nieza	Introduc	ırla en el	Ap+Ci		2000 cs	Tej		207994.00		RO PERTENECE
	inferior				7.00			p.020	horno		DC	21	.0000 cs	F	or vuelta			0 +/- 1%, EXISTE
						_	Introduc	cirla en el			∑Tob	20	18200 cs			0.86%		EN LOS TIEMPOS
		Hornear la p	oleza		A04	Ttm	horno		Hornear	la pieza	DIF	18	00.00 cs	0	ero "e"		OBSI	RVADOS.
							lioino								DIFx 100		•	
		Retirar la pi	eza		A05	Tmp	Hornear	la pieza	Retirar la	pieza				ę -	DC DC			
															DC			
OPERACIÓ	ÓN ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2200	2400	2200	2500	2000	2000	2200	2000	2100	2000	2400	2500	2200	2100	2400	2400	2225
	A01	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	95	100	90	110	110	100	110	110	110	95	90	100	110	95	95	101.25
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AO2	4400	4800	4100	4600	4300	4700	4300	4400	4100	4500	4700	4400	4000	4200	4300	4100	4368.75
	AUZ	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	90	110	95	100	95	100	95	110	95	90	95	110	100	95	110	99.0625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Pintado y horneado ta		1900	2000	1900	2300	2000	2400	2200	2200	1900	2400	2200	1900	2200	2300	1900	2400	2131.25
inferior		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	110	110	95	110	95	100	100	110	95	100	110	100	95	110	90	102.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	A04	4500 Aa 1	4100 Aa 2	4600 Aa 3	4600 Aa 4	4200 Aa 5	4100 Aa 6	4500 Aa 7	4400 Aa 8	4400 Aa 9	4000 Aa 10	4200 Aa11	4100 Aa 12	4200 Aa 13	4300 Aa 14	4400 Aa 15	4000 Aa 16	4287.5 Aa prom
		90			90			90						100		95		99.375
		70b 1	110 Tob 2	90 Tob 3	70b 4	100 Tob 5	110 Tob 6	90 Tob 7	95 Tob 8	95 Tob 9	110 Tob 10	100 Tob 11	110 Tob 12	Tob 13	95 Tob 14	95 Tob 15	110 Tob 16	Tprom
		2100	2600	2000	2100	2300	2000	2500	2000	2300	2000	2300	2100	2200	2300	2100	2000	2181.25
	A05	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	90	110	100	95	110	90	110	100	110	100	110	100	95	110	110	102.5

Figura JJ215 Operación 39 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

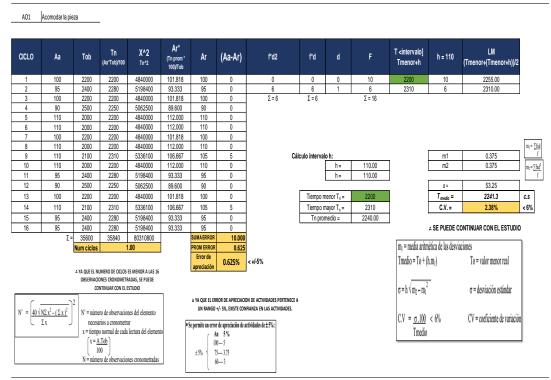


Figura JJ216 Operación 39 – Elemento AO1 Elaborado por: los autores

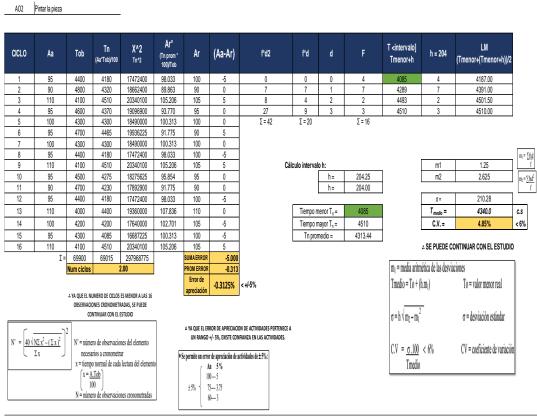


Figura JJ217 Operación 39 – Elemento AO2 Elaborado por: los autores

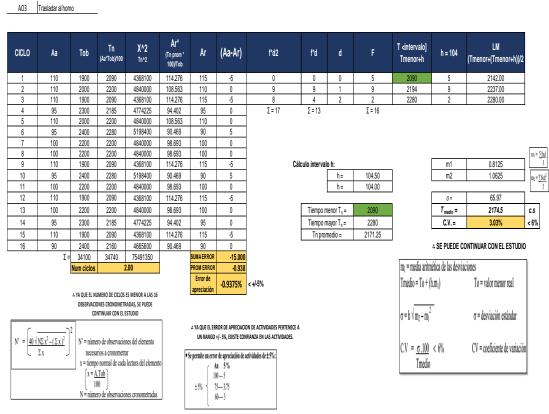


Figura JJ218 Operación 39 – Elemento AO3 Elaborado por: los autores

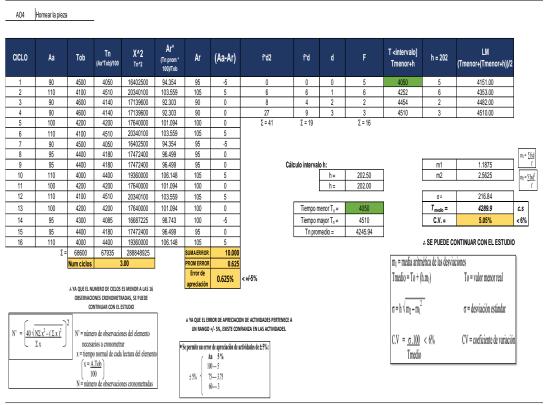


Figura JJ219 Operación 39 – Elemento AO4 Elaborado por: los autores

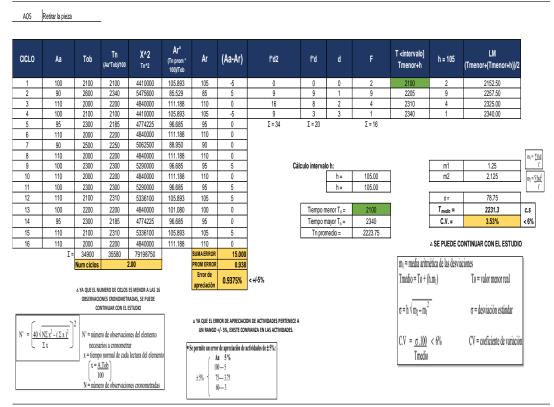


Figura JJ220 Operación 39 – Elemento AO5 Elaborado por: los autores

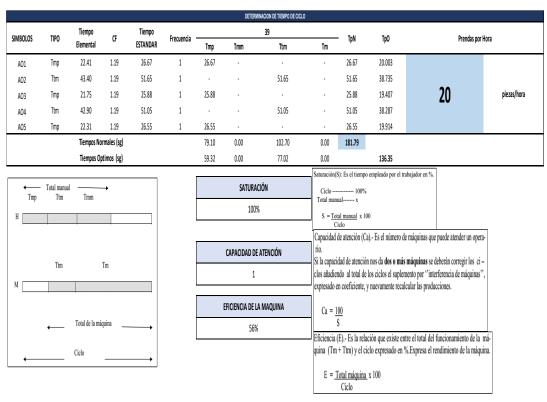


Figura JJ221 Tiempo estándar de la operación 39 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	ELEN	MENTOS	SIMBOLOS	TIPO	α	OMIENZO	FINA	l		OPERACIÓ	N "N° 40 Co	locacion de l	tapas al tanc	niie	_		
		Acomodar tar	nque y funda	AP1	Tmp	Tomar t	tanque con	Tomar tapa :	superior	T E T-E	8h 8h	30 m	Ap Ci		1	000 cs		
40	Colocacion de	Colocar tapa s	superior	AP2	Tmp			Acomodar ta superio	ipa	T-E DC Ap+Ci	2340	39 m 00 cs 00 cs	Ti Parc Tej	S	232400	3	'A QUE EL E .TA CERO PI	
40	tapas al tanque	Colocartapai	inferior	AP3	Tmp	superio		Acomodar ta inferior		DC ∑Tob DIF	2340 2334	00 cs 00 cs	Err	or vuelta ero "e"	0.26%	AUN	RANGO +/- 1 Ianza en lo Observai	1%, EXISTE DS TIEMPOS
		Retirar cuerpo	o de tanque	AP4	Tmp	Acomo	dar tapa	Retirar tanqı funda compl						e = <u>DIFx</u> DC				
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		4000	4000	4000	3900	3800	3600	3900	3800	4000	4000	4100	4000	4000	3800	4000	3700	3912.5
	AP1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	95	95	100	100	115	100	110	95	95	90	95	95	100	100	110	99.375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom 3800
	AP2	3700 Aa 1	4000 Aa 2	3700 Aa 3	3700 Aa4	3800 Aa 5	4000 Aa 6	3800 Aa 7	4000 Aa 8	3900 Aa 9	3900 Aa 10	3600 Aa 11	3600 Aa 12	3900 Aa 13	3800 Aa 14	3700 Aa 15	3700 Aa 16	Aa prom
Colocacion de		100	90	100	100	95	90	95	100	95	95	110	110	95	100	100	100	98.4375
tapas al tanque		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AP3	2700	3200	3100	2600	2500	2900	2800	3100	2500	2800	2500	3000	2700	2600	3100	3100	2825
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100 Tob 1	90 Tob 2	90 Tob 3	110 Tob 4	110 Tob 5	95 Tob 6	95 Tob 7	90 Tob 8	110 Tob 9	100 Tob 10	110 Tob 11	95 Tob 12	100 Tob 13	110 Tob 14	90 Tob 15	90 Tob 16	99.0625 Tprom
		3600	3200	3300	3400	3300	3400	3700	3600	3700	3100	3400	3200	3200	3700	3700	3500	3437.5
	AP4	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	100	95	95	100	95	90	90	90	110	100	110	110	90	90	95	96.875

Figura JJ222 Operación 40 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

AP1 Acomodar tanque y funda Tob (Aa-Ar) f*d2 (Tmenor+(Tm Tmenor+h enor+h))/2 4000 3600 12960000 92.953 95 105 3408.00 106.232 3500 3850 14822500 3491 3574.00 4100 3690 13616100 90.686 18 3657 3740.00 3500 14822500 106.232 105 12 3823 103.281 105 32 Σ = 104 100 3600 3600 12960000 3960.00 4100 3690 13616100 90.686 3700 13690000 100.490 100 100 3700 3700 3500 3325 11055625 106.232 105 2.375 m1 4100 13616100 166.25 $m_2 = \sum f x d^2$ 4200 14288400 88.527 166.00 12 153.89 4100 3895 15171025 90.686 90 σ= c.s <6% 13 3800 3610 13032100 97.845 100 Tiempo menor T_n = 3719.3 14 100 3700 3700 13690000 100 490 100 0 Tiempo mayor $T_n =$ 3960 C.V. = 4.14% 15 3500 14822500 106.232 105 Tn promedio = 3718.13 A SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 3960 15681600 103.281 105 3600 60700 59490 221534550 0.000 m₁ = media aritmética de las desviaciones PROM ERR 0.000 Tmedio = To + (h.m₁) To = valor menor real Error de < +/-5% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar CONTINUAR CON EL ESTUDIO A YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. $N' = \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}$ N' = número de observaciones del elemento Tmedio Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: An 5% 100---5 x = tiempo normal de cada lectura del eleme $\left(x = A.Tob\right)$ 75--- 3.75 ±5%

Figura JJ223 Operación 40 –Elemento AP1 Elaborado por: los autores

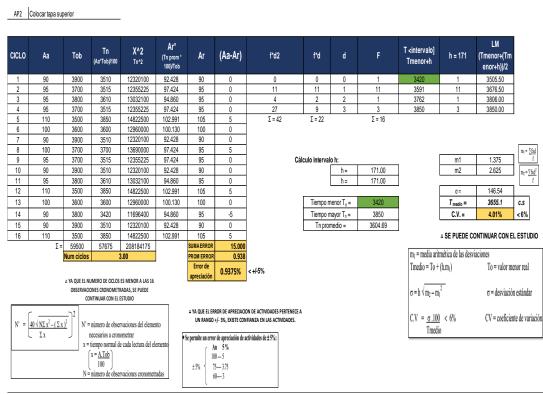


Figura JJ224 Operación 40 – Elemento AP2 Elaborado por: los autores

AP3 Colocar tapa inferior LM T <intervalo] Tn Χ^2 CICLO Aa Tob (Aa-Ar) f*d2 h = 171 (Tmenor+(Tm (Tn prom ' Tn^2 Tmenor+h enor+h))/2 3505.50 3510 12320100 92.332 90 3900 3600 3420 11696400 100.026 100 3591 3676.50 3500 14822500 3762 3806.00 3600 3420 11696400 100.026 100 18 3850 3850.00 3700 3700 13690000 97.323 95 3800 3610 13032100 94.762 100 3600 100.026 100 3600 12960000 3900 3900 3510 12320100 92,332 90 Cálculo intervalo h m1 1 3125 10 3500 3850 14822500 102.884 105 h= 171.00 m2 2.4375 $m_2 = \sum fxd^2$ 11 3900 3510 12320100 92.332 90 171.00 144.58 12 3900 3510 12320100 92.332 90 13 100 3700 3700 13690000 97.323 95 Tiempo menor T_n = 3644.4 c.s 14 3800 3610 13032100 94.762 95 Tiempo mayor T_n = 3850 C.V. = 3.97% <6% 15 3900 3705 13727025 92.332 90 Tn promedio = 3600.94 90 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 4000 3600 12960000 90.023 60200 57615 207729525 15.00 m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM FRRO 0.938 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real Error de 0.9375% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar $C.V = \underline{\sigma.100} < 6\%$ CV = coeficiente de variación UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. $N' = \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}$ Tmedio necesarios a cronometrar Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: x = tiempo normal de cada lectura del eleme An 5% $\int x = A.Tob$ 100---5 ±5% 75----3.75 N = número de observaciones cronometradas

Figura JJ225 Operación 40 –Elemento AP3 Elaborado por: los autores

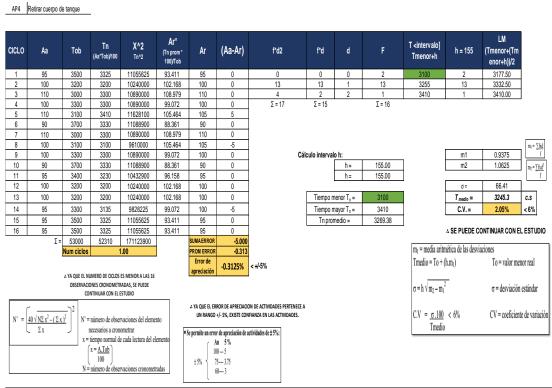


Figura JJ226 Operación 40 – Elemento AP4 Elaborado por: los autores

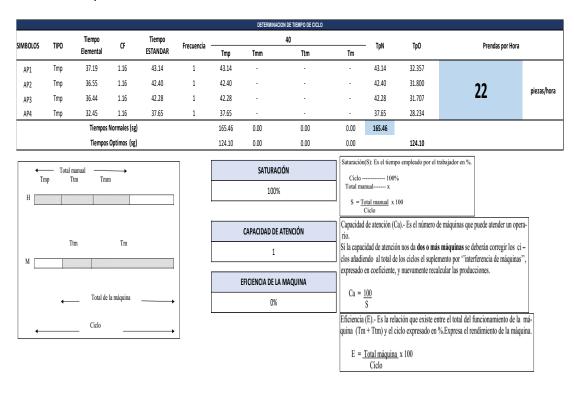


Figura JJ227 Tiempo estándar de la operación 40 Elaborado por: los autores

		I		1	1		I	ı			OPER	RACIÓN "N° 4	11 Corte de	plancha para	soportes			
N°	OPERACIÓN	ELE	EMENTOS	SIMB	OLOS	TIPO	COMIENZO		FINAL	T		11h0 r	n	Ар		1300	CS	
										_ E		11h 18 n	n	Ci		800	CS	
					.			Ingres	ar la plancha	T-E		18 r						
		Acomodar p	olancha	AC	11	Tmp	Tomar la planc	1a 1	ากแท้กา	T-E		18 n		Ti	10	05900.00		
	Corte de								naquina	DC		108000 c		Paros		6		EL ERROR DE
		C-4l			12	TL	Ingresar la plar	cha Tomar	piezas	Ap +C		2100 0		Tej	10	05894.00		O PERTENECE +/-1%, EXISTE
41	plancha para	Cortar pland	ina	AC	1/2	Ttm	en la maquina	cortad	20			108000 c		Error vue	lta o	74%		N LOS TIEMPOS
	soportes						CII Ia IIIaquilia			∑Tob DIF		800.00 c		cero "e'	" U.	.7470	OBSE	RVADOS.
		Datirar niasa			12	Tmn	Tomar piezas	Retirar	las de la	DIF		000.00 0	3		e = DIFx 10	m]		
		Retirar pieza	ds cortdods	AC	12	Tmp	cortadas	maqui	na						DC DITX IV	<u> </u>		
	I						10010000									_		
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3800	3800	3400	3200	340	0 3000	3600	3600	3300	3600	3600	3100	3800	3100	3000	3400	3418.75
	AQ1	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa!	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	90	95	100	95	110	90	90	100	90	95	110	90	110	110	95	97.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Corte de	AO2	1800	1700	1700	2000	160	0 1700	1500	1500	2000	1700	1800	1800	1900	1700	2000	1800	1762.5
plancha para soportes		Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa!	S Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
Soportes		110	100	100	90	110	100	110	110	90	110	95	95	90	100	90	100	100
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AQ3	1700	1600	1500	1400	160	0 1700	1600	1400	1500	1400	1400	1400	1700	1600	1400	1400	1518.75
	AUS	Aa 1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa!	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	95	100	100	95	90	95	100	100	100	100	100	90	95	100	100	96.875

Figura JJ228 Operación 41 –Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom* 100)/Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 160	LM (Tmenor+(Tm enor+h))/2
1	90	3800	3420	11696400	87.188	85	5	0	0	0	7	3200	7	3280.00
2	90	3800	3420	11696400	87.188	85	5	3	3	1	3	3360	3	3390.00
3	95	3400	3230	10432900	97.445	95	0	24	12	2	6	3420	6	3420.00
4	100	3200	3200	10240000	103.535	105	-5	Σ = 27	Σ = 15	•	Σ = 16	•		•
5	95	3400	3230	10432900	97.445	95	0							
6	110	3000	3300	10890000	110.438	110	0							
7	90	3600	3240	10497600	92.031	90	0							
8	90	3600	3240	10497600	92.031	90	0							
9	100	3300	3300	10890000	100.398	100	0		Cálculo interv	alo h:		_	m1	0.9375
10	90	3600	3240	10497600	92.031	90	0			h=	160.00		m2	1.6875
11	95	3600	3420	11696400	92.031	90	5			h=	160.00			
12	110	3100	3410	11628100	106.875	105	5						σ=	143.87
13	90	3800	3420	11696400	87.188	85	5		Tiempo	menor T _n =	3200		T _{medio} =	3350.0
14	110	3100	3410	11628100	106.875	105	5		Tiempo	mayor T _n =	3420		C.V. =	4.29%
15	110	3000	3300	10890000	110.438	110	0		Tnpr	omedio =	3313.13			
16	95	3400	3230	10432900	97.445	95	0						SE PUEDE C	ONTINUAR CON E
	Σ=	54700	53010	175743300		SUMAERROR	25.000							
		Num ciclos	- 2	2.00		PROM ERROR	1.563					m ₁ = media aritmética	de las desviacion	es
		OBSERVACIO	JMERO DE CICLOS ONES CRONOMETF NTINUAR CON EL I			Error de apreciación	1.5625%	< +l-5%				Tmedio = To + (h.m ₁) $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$		To = valor menor rea σ = desviación están
$N' = \left[\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}\right]^2 N' = \text{número de observaciones del elemento} \\ \text{necesarios a cronometrar} \\ \text{x = 6 iempo normal de cada lectura del elemento}$						A YA QUE EL ERROR DE APPECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +f. SK, EINSTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. Se permite au error de apreciación de actividades de ± 5%; (An. 5 %							$C.V = \frac{\sigma.100}{T \text{medio}} < 6\%$ $CV = \text{coeficiente de vari}$	

Figura JJ229 Operación 41 –Elemento AQ1 Elaborado por: los autores

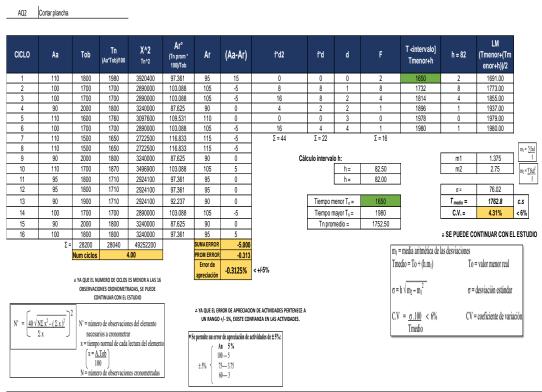


Figura JJ230 Operación 41 –Elemento AQ2 Elaborado por: los autores

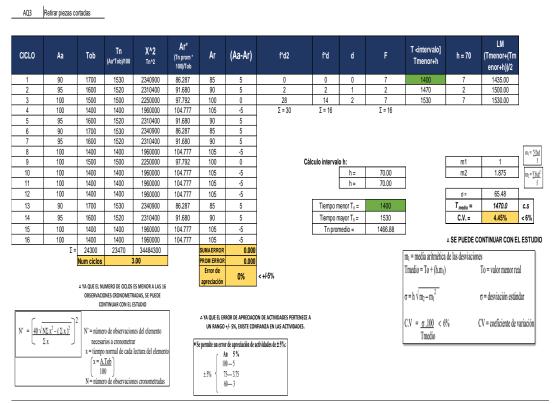


Figura JJ231 Operación 41 –Elemento AQ3 Elaborado por: los autores

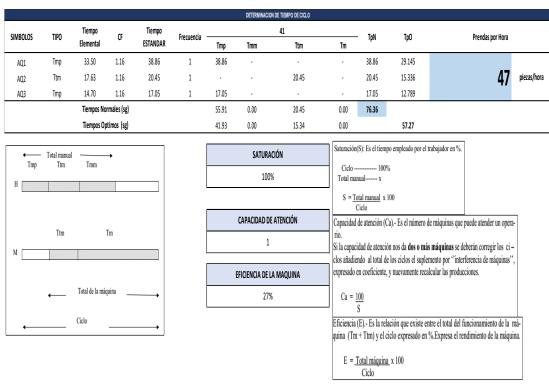


Figura JJ232 Tiempo estándar de la operación 41 Elaborado por: los autores

													OPERACIÓN "N° 42 Perforado de soportes							
M ^Q	ODEDACIÓN		MENTOC	CIMPO	100	TIDA		COMICNIZO		FINAL	T	1:	1h 30 m	Ap)	1	.100 cs			
N°	OPERACIÓN	tit	MENTOS	SIMBO	LUS	TIPO		COMIENZO		FINAL	E	1	1h 56 m	Ci			800 cs			
											T-E		26 m							
		Colocar sopi	ortes	AR	1	Tmp	Tom	ar soportes	Acomod	ar soportes	T-E		26 m	Ti		15290	0.00			
		'						'				DC 154800 cs		Paros		9		: YA QUE EL ERROR DE		
	Perforado de										Ap +Ci DC		1900 cs 4800 cs	Te]	15289		IELTA CERO PI Un rango +/- 1		
42		Perforar sop	ortes	AR	2	Ttm	Acor	nodar soporte	s Perforar	soportes	ΣTob		4800 CS 4400 CS	E	rror vuelta	0.26%		NFIANZA EN LO		
	soportes										DIF		0.00 cs		cero "e"	0.20/0		OBSERVA	DOS.	
					,		١,				DII	- 11	0.00 03	_	e =	DIFx 100				
		Retirar sopo	rtes	AR	3	Tmp	Pert	orar soportes	Ketirar i	os soportes					-	DC				
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	To	b 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3400	3000	3500	3400	30	00	3700	3200	3400	3300	3700	3700	3100	3700	3700	3300	3100	3387.5	
	AR1	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	A	15	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	110	100	100	1	10	90	110	95	110	90	90	110	90	90	100	110	100.3125	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4		b5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Perforado de	AR2	4800	4800	4500	4500	47	00	4400	4200	4100	4700	4600	4700	4000	4600	4800	4000	4500	4493.75	
soportes	AKZ	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	A	15	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	90	100	100	ç	5	100	110	110	90	95	90	110	95	90	110	100	98.4375	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	To	b 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	AR3	1900	1500	1600	1800	15	00	1700	1700	2000	1900	1600	1900	1900	1800	1900	2000	1600	1768.75	
		Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	A	15	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	110	110	95	1	10	100	100	90	90	110	95	95	95	95	90	110	99.0625	

Figura JJ233 Operación 42 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

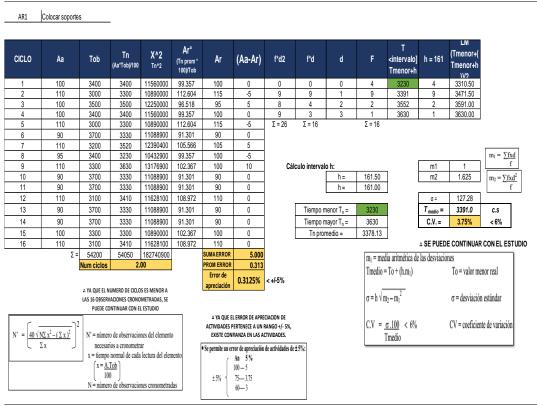


Figura JJ234 Operación 42 – Elemento AR1 Elaborado por: los autores

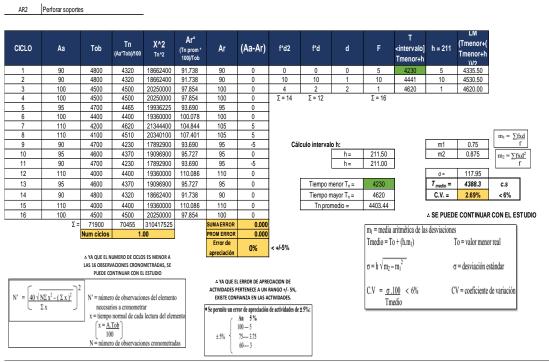


Figura JJ235 Operación 42 – Elemento AR2 Elaborado por: los autores

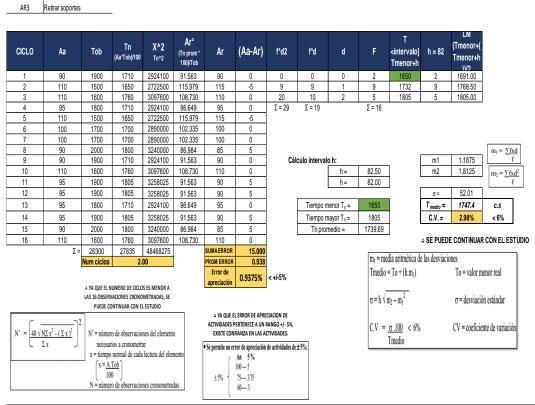


Figura JJ236 Operación 42 –Elemento AR3 Elaborado por: los autores

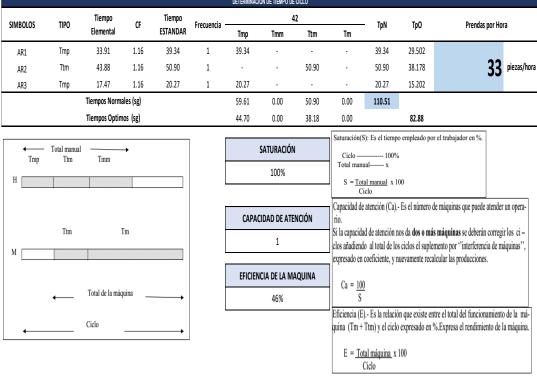


Figura JJ237 Tiempo estándar de la operación 42 Elaborado por: los autores

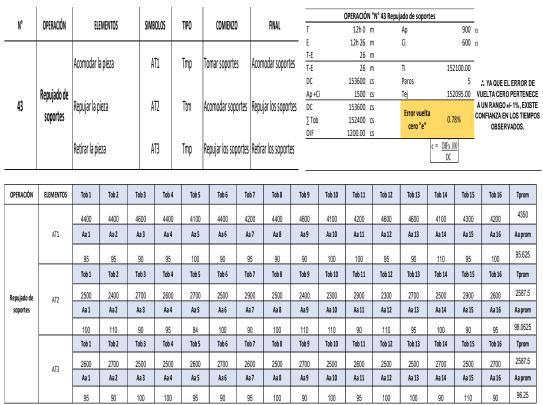


Figura JJ238 Operación 43 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

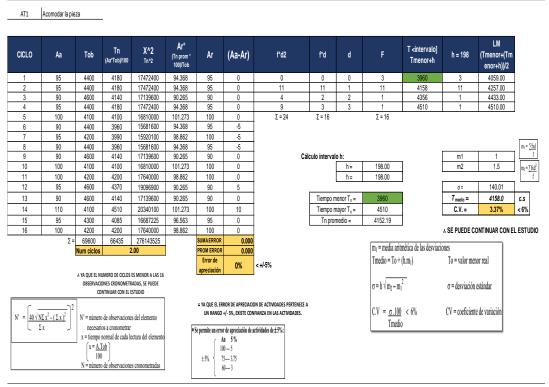


Figura JJ239 Operación 43 –Elemento AT1 Elaborado por: los autores

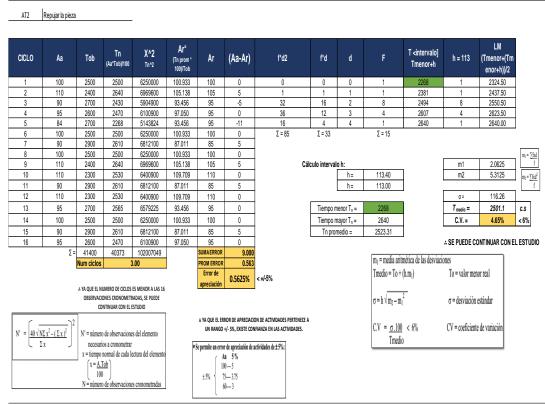


Figura JJ240 Operación 43 –Elemento AT2 Elaborado por: los autores

CICLO	Aa	Tob	Tn (Aa*Tob)/100	X^2 Tn^2	Ar° (Tn prom* 100)Tob	Ar	(Aa-Ar)	f*d2	f*d	d	F	T <intervalo] Tmenor+h</intervalo] 	h = 121	LM (Tmenor+(Tm enor+h))/2
1	95	2600	2470	6100900	95.625	95	0	0	0	0	9	2430	9	2490.50
2	90	2700	2430	5904900	92.083	90	0	6	6	1	6	2551	6	2611.50
3	100	2500	2500	6250000	99.450	100	0	0	0	2	0	2672	0	2711.00
4	100	2500	2500	6250000	99.450	100	0	9	3	3	11	2750	1	2750.00
5	95	2600	2470	6100900	95.625	95	0	Σ = 15	Σ = 9		Σ = 16			
6	90	2700	2430	5904900	92.083	90	0							
7	95	2600	2470	6100900	95.625	95	0							
8	100	2500	2500	6250000	99.450	100	0	_						
9	90	2700	2430	5904900	92.083	90	0	C	álculo interval			ח	m1	0.5625
10	100	2500	2500	6250000	99.450	100	0			h=	121.50	1	m2	0.9375
11	95	2600	2470	6100900	95.625	95	0			h=	121.00			
12	100	2500	2500	6250000	99.450	100	0					-	σ=	95.36
13	100	2500	2500	6250000	99.450	100	0		Tiempo n	nenor T _n =	2430		T _{medio} =	2498.1
14	90	2700	2430	5904900	92.083	90	0		Tiempo r	nayor T _n =	2750		C.V. =	3.82%
15	110	2500	2750	7562500	99.450	100	10		Tn pro	medio =	2486.25	1		
16	90	2700	2430	5904900	92.083	90	0					- '	∴ SE PUEDE C	ONTINUAR CON E
	Σ=	41400	39780	98990600		SUMAERROR	10.000							
Num ciclos 2.00						PROM ERROR	0.625					mética de las desviaci		
		OBSERVACIO	JMERO DE CICLOS DNES CRONOMETE NTINUAR CON EL I			Error de apreciación	0.625%	< +1-5%			Tmedio = To + $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1}$	1	To = valor men σ = desviación	
$N' = \left[\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}\right]^2$ $N' = número de observaciones del elemento necesarios a cronometrar x = 6empo normal de cada lectura del elemento$					A YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +)- SIS, EXISTE CONFANZA EN LAS ACTIVIDADES. SE permite un error de apreciación de actividades de ± 5%: As 5 %:							C.V = <u>\sigma .100</u> < 6%		

Figura JJ241 Operación 43 –Elemento AT3 Elaborado por: los autores

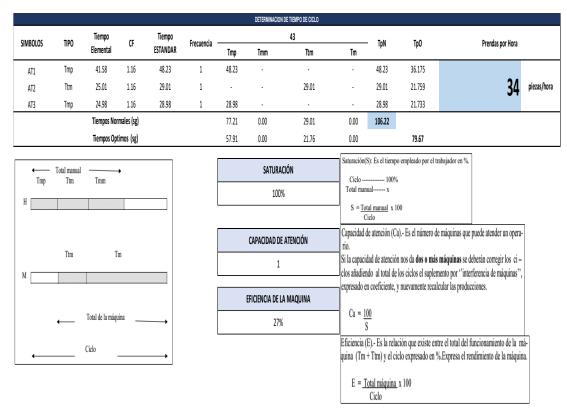


Figura JJ242 Tiempo estándar de la operación 43 Elaborado por: los autores

ı		I		I	ĺ	1		I	-		OPERA	CIÓN "N° 4	4 Lavado so	portes		_		
ν.	OPERACIÓN	ELEME	ENTOS	SIMBOLOS	TIPO	CON	IIENZO	FINAL	Ī		14h 30	m	Ар		90	00 cs		
									6		14h 55		Ci		60	00 cs		
					_	L .			_	<u>-</u>		m			446400			
		Introducir la pi	eza en la tina	AU1	Tmp	Tomar la	pieza	Introducir la pi	ieza ⁱ	-E	25 147600	m	Ti Paros		146100.0			
										p+Ci	1500		Tej		146095.0		A QUE EL EF Ta cero pe	
,,	Lavado	Rrefregar la pie	eza con el	ALID	Tmn	Introduci		Nafranau la nia	_	C .	147600				140055.0		RANGO +/- 1	
44	soportes	compuesto		AU2	Tmp	Introduci	i ia pieza	Refregar la pie	Zd ∑	Tob	146200	CS		vuelta	0.95%		ANZA EN LO	
	opo. teo	Compacato								IF	1400.00	CS	cer	o "e"			OBSERVAD	10S.
		 Retirara la piez	a da la tina	AU3	Tmp	Refregar	2 nio72	Retirar la pieza						e = <u>DIF</u> x				
		Incurara la picz	a uc la tilla	NUJ	IIIIþ	incii egai i	a picza	incurar la picza						DO	C			
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		2100	2300	2500	2500	2300	2700	2500	2300	2400	2700	2400	2000	2600	2300	2500	2300	2400
	AU1	Aa 1	Aa2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	100	95	95	100	90	95	100	95	90	95	110	95	100	95	110	98.4375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Lavado	AU2	4500	4200	4400	4200	4500	4100	4600	4800	4800	4100	4600	4000	4200	4300	4700	4700	4418.75
soportes	102	Aa 1	Aa2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	110	95	110	95	110	95	90	90	110	95	110	100	100	90	90	99.0625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AU3	2600	2500	2300	2600	2100	2300	2500	2300	2000	2000	2400	2300	2200	2400	2600	2000	2318.75
	AUS	Aa 1	Aa2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	95	100	90	110	95	95	100	110	110	95	100	100	95	90	110	99.0625

Figura JJ243 Operación 44 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

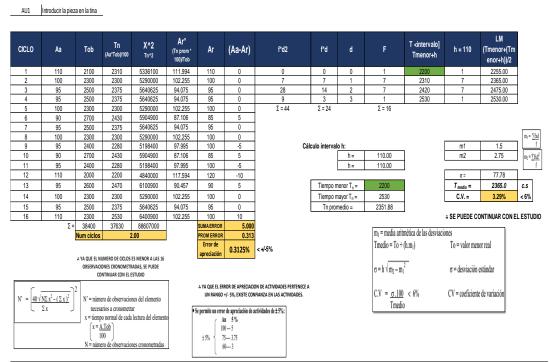


Figura JJ244 Operación 44 –Elemento AU1 Elaborado por: los autores

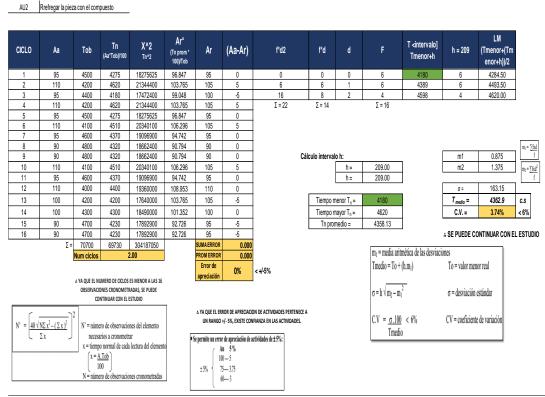
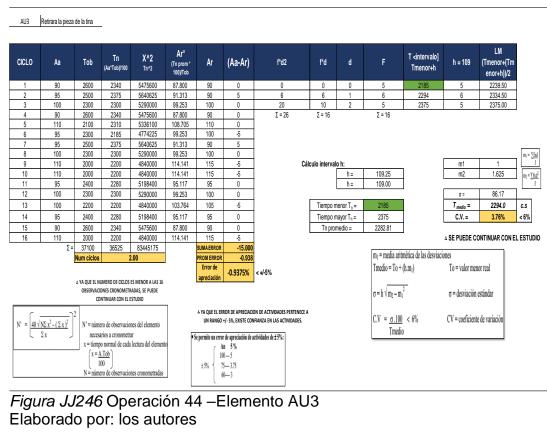


Figura JJ245 Operación 44 –Elemento AU2 Elaborado por: los autores



Tiempo estándar de la Operación 44 SIMBOLOS Prendas por Hora TIPO CF TpN TpO ESTANDAR Tmm Tm Tmp Ttm 1.16 27.43 27.43 20.576 AU1 34 piezas/hora 43.63 1.16 50.61 50.61 50.61 37.957 1 AU2 Tmp AU3 Tmp 22.94 1.16 26.61 26.61 19,958 Tiempos Normales (sg) 104.65 0.00 0.00 0.00 104.65 Tiempos Optimos (sg) 78.49 0.00 0.00 0.00 aturación(S): Es el tiempo empleado por el trabajador en %. Total manual SATURACIÓN Tmp Tmm Ttm Ciclo ---

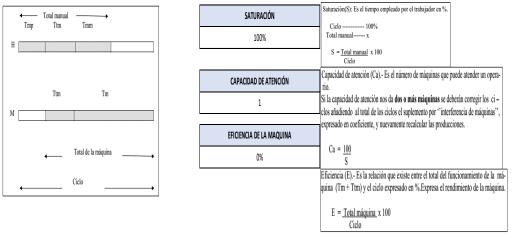


Figura JJ247 Tiempo estándar de la operación 44 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN		MENTOS	SIMBO	100	IPO	COMIENZO	1.	INAL		OPERACIÓ	ÓN "N° 45 P	intado y h	orneado de so	portes				
	UPERAUUN	ELE	INICINIUS	JINIDU	103 1	iru	CONNIENZO	,	INAL	T	1	L2h0 m		Ap		1200	cs		
		Acomodar la	nioza	AV	, ,	mp	Tomar la niosa	Acomod	ar la pieza	E	12	2h 32 m		Ci		700	CS		
		ACUITIOUAL IA	i hiera	AV.	1 1	IIIþ	Tomar la pieza	ALUIIIOU	ai ia hiera	T-E		32 m							
										T-E		32 m		Ti	191	1300.00	•		
		Pintar la piez	23	AV.	2 1	tm	Acomodar la pieza	Pintar la	pieza	DC	19	3200 cs		Paros		5	. VA OUE	EL ERROR DE	=
	Pintado y							Introduc	irla on al	Ap +Ci		1900 cs		Tej	191	1295.00		RO PERTENEC	_
45	horneado de	Trasladar al I	horno	AV:	3 T	mp	Pintar la pieza	horno	II IO CII CI	DC		3200 cs		· ·				D+/-1%, EXIST	
	soportes						January and January at	1101110		∑ Tob		2000 cs		Error vuelta	0.6	2%	CONFIANZA E	EN LOS TIEMP	OS
		Hornear la p	ieza	AVA	4 1	ītm .	Introducirla en el	Hornear	la pieza	DIF		0.00 cs		cero "e"			OBSE	RVADOS.	
		·					horno			DII	120	10.00 63		e = DIFx 100					
		Retirar la pie	172	AV:	, Т	mp	Hornear la pieza	Retirar la	nieza					DC DIFX 100					
		netiral la pie	.20	AV.	<u> </u>	ıııp	mornicui iu piczu	ncurur ic	piczu					DC					
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		2000	1500	1700	1600	200	0 1700	2000	1600	2000	1900	1500	1900	1500	2000	1800	1600	1768.75	
	AV1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	110	100	110	90	100	90	110	90	95	110	90	110	90	95	110	99.375	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	AV2	3800	3600	3600	3600	390		3700	3500	4200	4000	3800	4000	3900	3900	3600	3500	3806.25	
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	100	100	110	90	90	95	110	90	90	95	95	95	95	110	110	98.125	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Pintado y	AV3	2100	1900	2200	2200	250	00 2000	2200	2000	1900	2100	1800	1800	2200	2500	2500	2200	2131.25	
horneado de soportes	AVS	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
soportes		100	110	95	95	90	110	90	100	110	100	110	110	95	90	90	95	99.375	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		4600	4000	4300	4000	410	0 4300	4600	4600	4000	4600	4400	4100	4100	4500	4500	4000	4293.75	
	AV4	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	110	100	110	11	0 95	90	90	110	90	95	110	110	95	95	110	100.625	
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob	5 Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		2300	2200	2100	2600	210	0 2000	2600	2300	2400	2300	2100	2000	2600	2200	2600	2600	2312.5	
	AV5	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa	5 Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	110	110	90	11	0 110	90	100	95	100	100	110	90	100	90	90	99.6875	

Figura JJ248 Operación 45 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

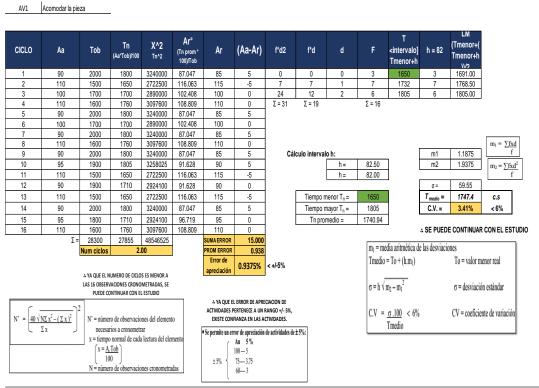


Figura JJ249 Operación 45 – Elemento AV1 Elaborado por: los autores

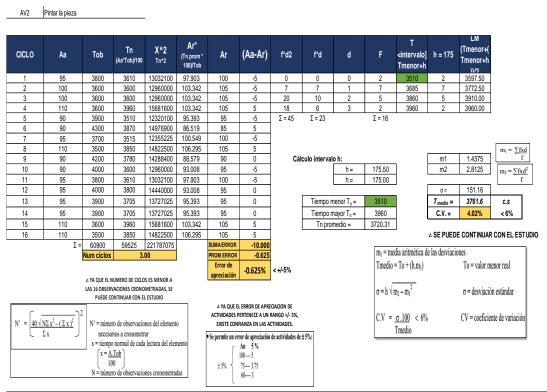


Figura JJ250 Operación 45 – Elemento AV2 Elaborado por: los autores

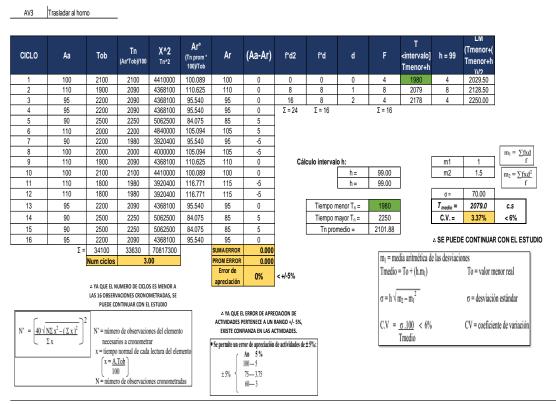


Figura JJ251 Operación 45 –Elemento AV3 Elaborado por: los autores

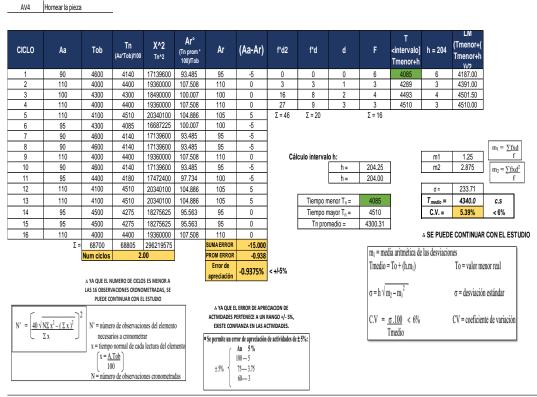


Figura JJ252 Operación 45 – Elemento AV4 Elaborado por: los autores

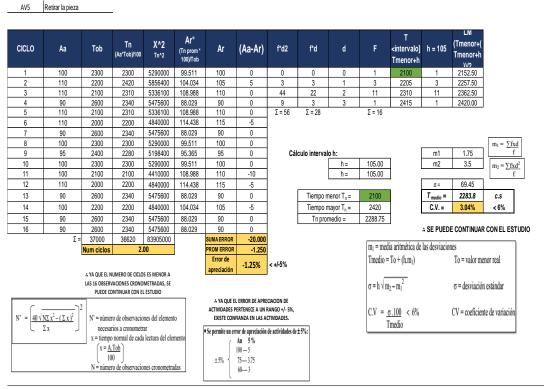


Figura JJ253 Operación 45 – Elemento AV5 Elaborado por: los autores

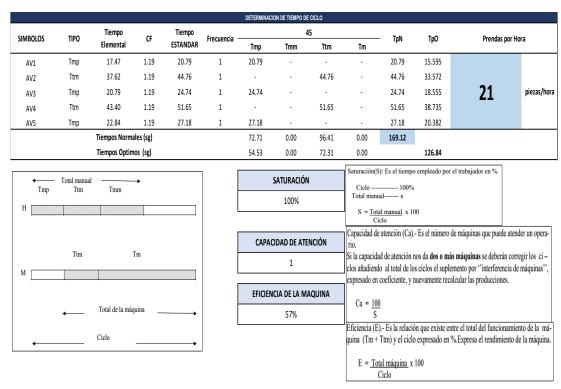


Figura JJ254 Tiempo estándar de la operación 45 Elaborado por: los autores

1				ĺ	ı	I					OPERACIÓ	N "N° 46 C	colocacion o	le soportes	;				
N°	OPERACIÓN	ELEME	NTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIEN	.0	FINAL	T		15h 0		Ap			1000 c			
		4 I II							. E T-E		15h 24 24		Ci			600 c	CS .		
		Acomodar el ta	nque con	AW1	Tmp	Tomar la plan	cha	Ingresar la plancha	T-E		24		Ti		1412	00.00			
		funda		/2		Tomar to pro-		en la maquina	DC		142800		Paro	S		8	∴ YA QUE E	L ERROR D	E
	Colocacion de					Ingresar la pl	ancha	Tomar piezas	Ap +Ci		1600		Tej		1411		VUELTA CER		
46	soportes	Ajustar los sop	ortes	AW2	Ttm	'		'	DC		142800		Erro	or vuelta	0.500		A UN RANGO CONFIANZA E		
	supurtes								∑Tob DIF		142000 800.00		CE	ero "e"	0.569	%		RVADOS.	•
		Retirar conjunt	n	VM/3	Tmn	Tomar piezas		Retirarlas de la	<u>DII</u>		000.00		e =	DIFx 100					
		' cortadas maquina		maquina					Ĺ	DC									
				,	Tob 4 Tob 5 Tob 6 Tob 7			· —										_	
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob	5 Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
		3500	3200	3200	3400	Tomar piezas Retirarlas de		3500	3600	3000	3600	3600	3500	3100	3100	3400	3400	3337.5	
	AW1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa5	Aa 6	Aa7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		90	100	100	95	95	mar piezas Retirarlas de maquina Tob 5 Tob 6 Tob 3300 3000 350 Aa 5 Aa 6 Aa 1 95 110 90 Tob 5 Tob 6 Tob		90	110	90	90	95	110	110	95	95	97.8125	
		Tob1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	3300 3000 35 Aa5 Aa6 Aa 95 110 9		Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
Colocacion	AW2	3400	3200	3500	3000	3100	310	3100	3000	3300	3500	3500	3100	3400	3400	3100	3100	3237.5	
de soportes	AWZ	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		95	100	95	110	110	100	110	100	100	95	95	100	100	100	110	110	101.875	
		Tob1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob	5 Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom	
	AW3	2200	2300	2300	2300	2600	250	2000	2200	2500	2100	2400	2600	2300	2200	2000	2300	2300	
	UIIJ	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom	
		100	95	95	95	90	95	110	100	95	110	100	95	95	100	110	100	99.0625	

Figura JJ255 Operación 46 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

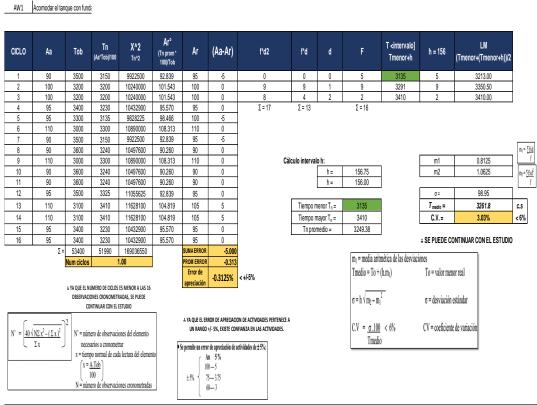


Figura JJ256 Operación 46 –Elemento AW1 Elaborado por: los autores

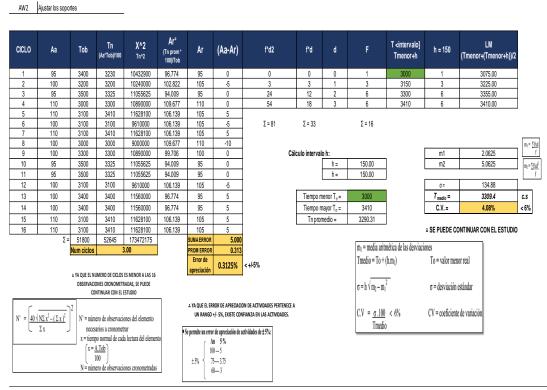


Figura JJ257 Operación 46 –Elemento AW2 Elaborado por: los autores

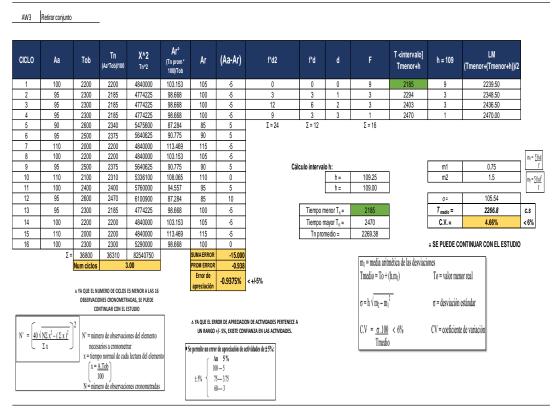


Figura JJ258 Operación 46 –Elemento AW3 Elaborado por: los autores

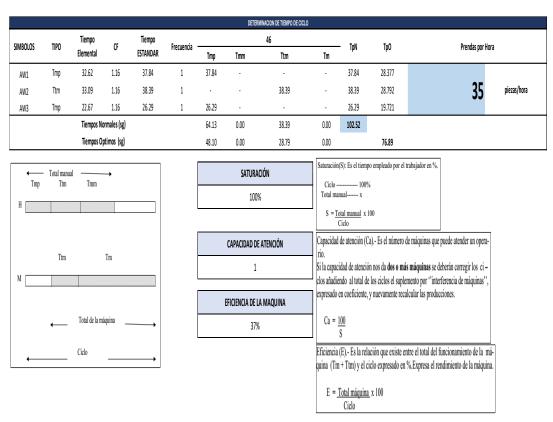


Figura JJ259 Tiempo estándar de la operación 46 Elaborado por: los autores

	,									0	PERACIÓN	I "N° 47 Prei	nstalacion e	lectrica		_		
N°	OPERACIÓN	ELEME	NTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIE	NZO	FINAL	T		15h 30		Ар		1300			
						_	_		– E		16h 0		Ci		600	cs		
		Acomodar cuer	no do tormo	AX1	Tmp	Tomar cuer	po de	Acomodar cuerpo	T-E		30					_		
		ACUITIOUAL CUEL	po de terma	HVI	IIII	terma con f	ıında	de terma con funda	T-E		30		Ti		175700.00			
									DC		177600 1900		Paros		7 175693.00		QUE EL ER	
47	Preinstalacion	Intalar cable de	corriente y	AX2	Tono	Acomodar o	tuerpo	Instalar cables de	Ap +Ci DC		177600		Tej		1/5693.00		ANGO +/- 1%	
4/	electrica	tierra		AAZ	Tmp	de terma co	n funda	corriente y tierra	Σ Tob		177000		Error vu		0.34%		NZA EN LOS	
	Ciconita	ucitu						'	DIF		600.00		cero '	'e"	0.5470	c	BSERVADO	OS.
		Datirar awaran	J. +	AX3	Tono	Instalar cab	les de	Retirar cuerpo de	5		000.00		e = Di	Ev 100		_		
		Retirar cuerpo o	ie terriid	AAS	Tmp	corriente y	tierra	terma con funda						DC				
						contente y	ucitu	termo con runos										
																	1	1
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3800	3500	4200	3500	4100	3600	3800	4000	3700	4200	3700	4100	3700	4100	3600	4200	3862.5
	AX1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	110	90	110	95	110	100	95	100	90	100	95	100	95	110	95	99.6875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Preinstalacio	n AX2	4700	4900	4900	4600	5200	5100	4800	4800	4700	4700	4900	5100	5100	5100	4800	4500	4868.75
electrica	NAZ.	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	100	100	110	90	95	100	100	110	110	100	90	90	90	100	110	100.3125
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AX3	2500	2300	2000	2400	2200	2600	2500	2600	2400	2100	2000	2500	2600	2200	2200	2200	2331.25
	7.13	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	100	110	95	100	90	95	90	100	110	110	90	90	100	100	110	98.75

Figura JJ260 Operación 47 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

Operación 47 - Elemento AX1

AX1 Acomodar cuerpo de terma

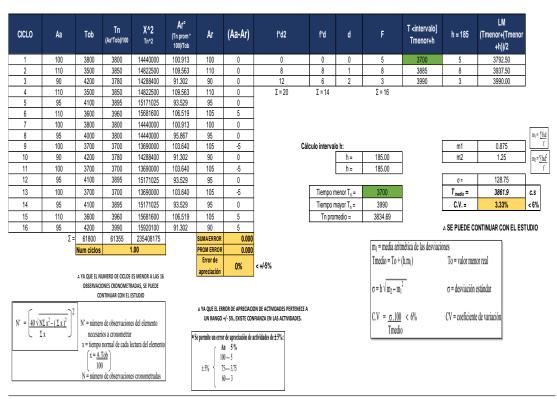


Figura JJ261 Operación 47 –Elemento AX1 Elaborado por: los autores

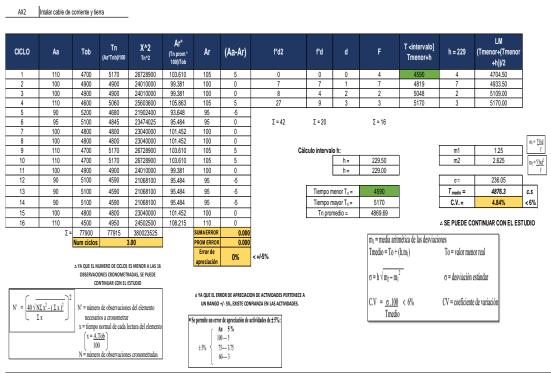


Figura JJ262 Operación 47 –Elemento AX2 Elaborado por: los autores

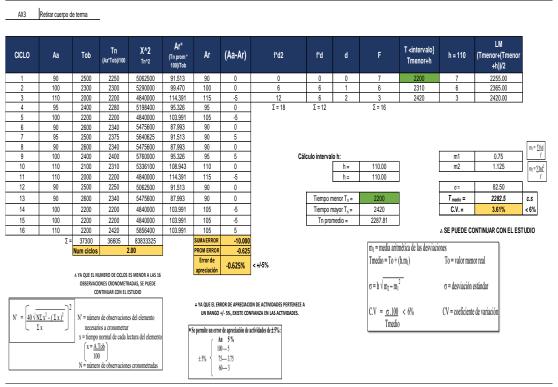


Figura JJ263 Operación 47 –Elemento AX3 Elaborado por: los autores

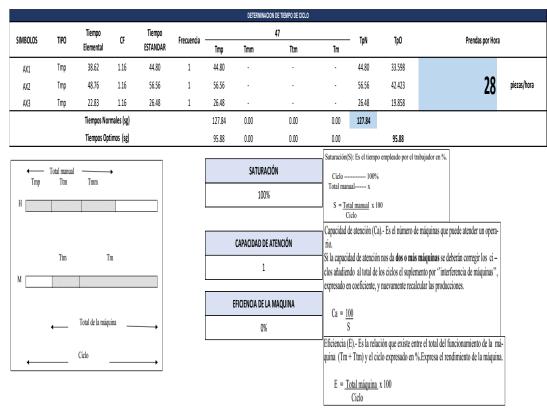


Figura JJ264 Tiempo estándar de la operación 47 Elaborado por: los autores

aut.	2050.4 0ÓU		(FUTA)				HENTA		-		OPERACIÓN	l "N° 48 In	veccion de i	ooliuretano		_		
N°	OPERACIÓN	ELEN	MENTOS	SIMBOLOS	TIPO	UN	MENZO	FINAL	ī		9h 30	m	Ар		10	00 cs		
			1			Tomar cu	ierpo de	Acomodar cue	rpo E		10h 13	m	Ci		6	00 cs		
		Acomodar cu	erpo de terma	AY1	Tmp	terma co		de terma con i	tiinaa —	-E	43	m						
									1	-E	43	m	Ti		253400.	00		
		Mazclar polio	l e isocionato	AY2	Tmp	Acomoda	ar cuerpo	Mezclar polior		-	255000		Paros			3 :	YA QUE EL E	RROR DE
48	Inyeccion de					de terma	con funda	isocionato		p+Ci	1600		Tej		253397.		LTA CERO PI	
40	poliuretano	Vertirlo entre	el tanque y la			Mezclar p	oolior e	Introducir ent	re el	C .	255000		Erro	r vuelta			N RANGO +/- 1 Fianza en lo	,
		funda		AY3	Tmp	isocionat	n	tanque y la fui	.da -	Tob	252700		cei	ro "e"	0.90%	•••••	OBSERVA	
		Tuliou .					ir entre el			lF.	2300.00	CS		DIE. 100				
		Retirar cuerpo	o de terma	AY4	Tmp			Retirar cuerpo	JWII				e = .	DIFx 100 DC				
		<u>'</u>				tanque y	la tunda	poliuretano		_				ьс				
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		4000	4000	4000	3900	3800	3600	3900	3800	4000	4000	4100	4000	4000	3800	4000	3700	3912.5
	AY1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		95	95	95	100	100	115	100	110	95	95	90	95	95	100	100	110	99.375
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AY2	3700	4000	3700	3700	3800	4000	3800	4000	3900	3900	3600	3600	3900	3800	3700	3700	3800
	AIZ	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
Inyeccion de		100	90	100	100	95	90	95	100	95	95	110	110	95	100	100	100	98.4375
poliuretano		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AY3	2700	3200	3100	2600	2500	2900	2800	3100	2500	2800	2500	3000	2700	2600	3100	3100	2825
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa15	Aa 16	Aa prom
		100	90	90	110	110	95	95	90	110	100	110	95	100	110	90	90	99.0625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AY4	3600	3200	3300		3300	3400	3700	3600	3700	3100	3400	3200	3200	3700	3700	3500	3437.5
		Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom 96.875
		90	100	95	95	100	95	90	90	90	110	100	110	110	90	90	95	90.0/0

Figura JJ265 Operación 48 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

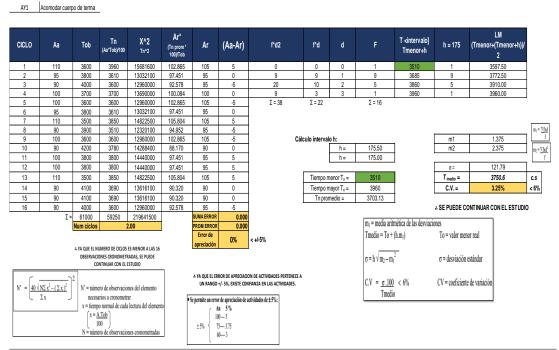


Figura JJ266 Operación 48 – Elemento AY1 Elaborado por: los autores

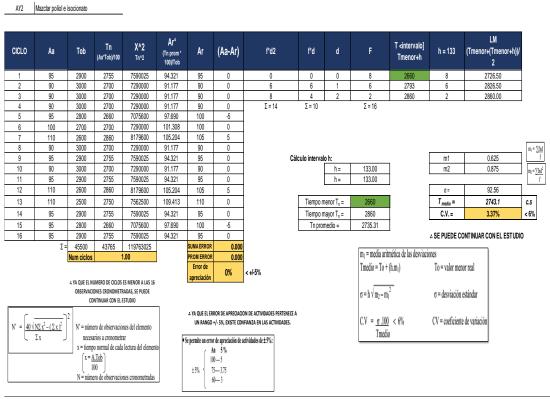


Figura JJ267 Operación 48 – Elemento AY2 Elaborado por: los autores

IM T <intervalol Χ^2 (Aa-Ar) CICLO Aa Tob f*d2 h = 270 (Tmenor+(Tmenor+h)) (Tn prom * 100)/Tob (Aa*TobV100 Tn^2 Tmenor+h 100 5500 5500 30250000 101 835 100 0 0 0 8 5550 00 5900 5605 31416025 94.931 95 5685 5820.00 6200 5580 31136400 90.338 90 5955 6057.50 30140100 5490 90 6100 91.819 6160.00 5510 5800 30360100 96.568 95 101.835 100 100 5500 5500 30250000 5900 5605 31416025 94.931 95 5415 29322225 98.262 100 100 5600 5600 31360000 100 017 100 Cálculo intervalo h: m1 0.6875 10 90 6100 5490 30140100 91.819 90 h= 270.75 m2 1.1875 n₂=∑<u>fxd²</u> f 11 6100 5490 30140100 91.819 90 h= 270.00 12 95 5900 5605 31416025 94.931 95 σ= 228.28 13 100 5600 5600 31360000 100.017 100 Tiempo menor T_n = 5600.6 c.s < 6% 14 110 5500 101.835 100 10 Tiempo mayor T_n = C.V. = 4.08% 6050 36602500 6160 15 95 5700 5415 29322225 98.262 100 -5 Tn promedio = 5600.94 A SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 16 110 5600 6160 37945600 100.017 100 10 Σ = 92700 89615 502577425 10.00 JMA ERROI m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM ERRO Num ciclos 0.62 Tmedio = To + (h.m₁) To = valor menor real Error de < +/-5% 0.625% ∴ YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar ∴ YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A $C.V = \sigma.100 < 6\%$ CV = coeficiente de variación UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ N' = número de observaciones del elemento Tmedio Σχ necesarios a cronometrar * Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: x = tiempo normal de cada lectura del elem An 5% x = A.Tob100 75--- 3.75 60---3

Figura JJ268 Operación 48 – Elemento AY3 Elaborado por: los autores

AY3 Vertirlo entre el tanque y la fur

AY4 Retirar cuerpo de terma T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) f*d2 f*d h = 155 (Aa*Tob)/100 Tn^2 Tmenor+h 3100 9610000 104.123 105 3177.50 110 10890000 107.594 110 95 3300 3135 9828225 97.813 100 3420.00 100 3100 9610000 104.123 105 3100 3240 10497600 89.661 104.123 105 100 3100 3100 9610000 9828225 97.813 100 3300 3135 3240 10497600 89.661 90 Cálculo intervalo h: 0.6875 3150 9922500 92.223 90 m1 3410 11628100 104.123 105 155.00 0.9375 h= n₂ = <u>∑fxd²</u> f 3200 10240000 100.869 100 155.00 105.68 3300 3135 9828225 97.813 100 13 3700 3330 11088900 87.238 85 Tiempo menor T_n = T_{media} = 3206.6 c.s 14 3600 3420 11696400 89.661 90 Tiempo mayor T_n = 3420 C.V. = 3.30% < 6% 11055625 92.223 3500 3325 90 Tn promedio = : SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 3500 3325 11055625 90 92.223 Σ = 53500 51645 166887025 m₁ = media aritmética de las desviaciones ROM ERROR -0.31 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real -0.3125% 'A QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16
OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE
CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar .. YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ ' = número de observaciones del elemen Tmedio necesarios a cronometrar Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: = tiempo normal de cada lectura del o x = A.Tob100---5 100 ±5% N = número de observaciones cron

Figura JJ269 Operación 48 –Elemento AY4 Elaborado por: los autores

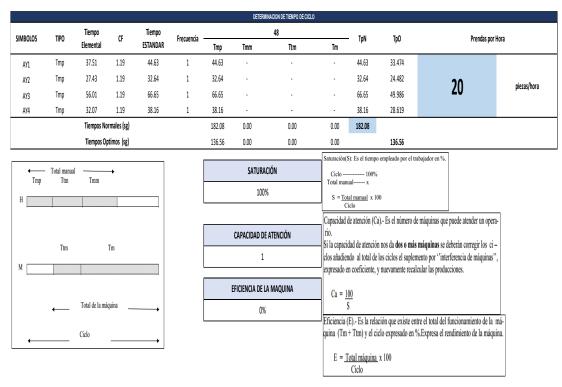


Figura JJ270 Tiempo estándar de la operación 48 Elaborado por: los autores

N°	OPERACIÓN	ELEMENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMIENZO	FINAL		OPERACIO	N "N° 49 In	stalación electrica		•
"	VI LIMUVII	LILINGINO	JIIIDOLOJ	111 0	COMILITEO	IIIII	T	16h 30	m	Ар	1100	CS
					Tomar tanque con	Acomodar tanque	E	17h 0	m	Ci	700	CS
		Acomodar cuerpo de terma	AZ1	Tmo	TOTAL LATIQUE COIT	HWIIIWAI WIIYUC	T-E	30	m			
		riconioudi cucipo uc terniu	1/61	·····y	poliuretano	con poliuretano	T-E	30	m	Ti	175800.00	
						'	DC	177600	CS	Paros	4	: YA QUE EL ERROR DE
	Instalación				Acomodar tanque	Conectar cableado	Ap +Ci	1800	CS	Tej	175796.00	VUELTA CERO PERTENECE
49	electrica	Coneccion de cables	AZ2	Tmp		January Marie	DC	177600	CS	Error vuelta		A UN RANGO +/- 1%, EXISTE
	electrica				con poliuretano	de corriente y tierra	∑Tob	176700	CS	cero "e"	0.51%	CONFIANZA EN LOS TIEMPOS OBSERVADOS.
					Conectar cableado	Retirar tanque con	DIF	900.00	CS	cero e		OBSERVADOS.
		Retirar cuerpo de terma	AZ3	Tmo	CUITECCOI CODICOUU	nculai talique coll				e = DIFx 100		
		near or each po ac terms	120	۴	de corriente y tierra	poliuretano				DC		

OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3800	3500	4200	3500	4100	3600	3800	4000	3700	4200	3700	4100	3700	4100	3600	4200	3862.5
	AZ1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	110	90	110	95	110	100	95	100	90	100	95	100	95	110	95	99.6875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Instalación	A72	4900	5100	5500	4800	4900	4800	4700	5000	4700	5300	5400	4800	4700	5300	4900	5000	4987.5
electrica	7.22	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa10	Aa 11	Aa 12	Aa13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	95	90	110	100	110	110	100	110	95	95	110	110	95	100	100	102.5
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	AZ3	2600	2300	2000	2400	2100	2200	2100	2000	2000	2600	2000	2200	2400	2000	2200	2000	2193.75
	HZ3	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		90	95	110	95	100	100	110	110	110	90	110	95	95	110	100	110	101.875

Figura JJ271 Operación 49 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

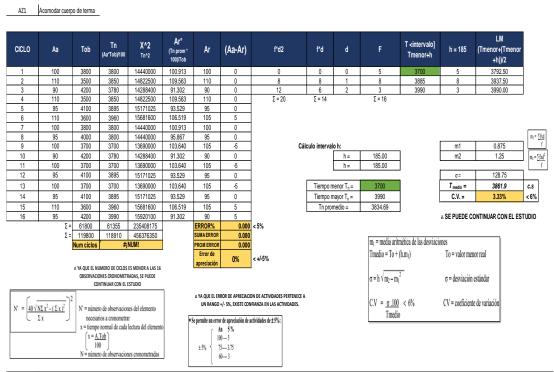


Figura JJ272 Operación 49 –Elemento AZ1 Elaborado por: los autores

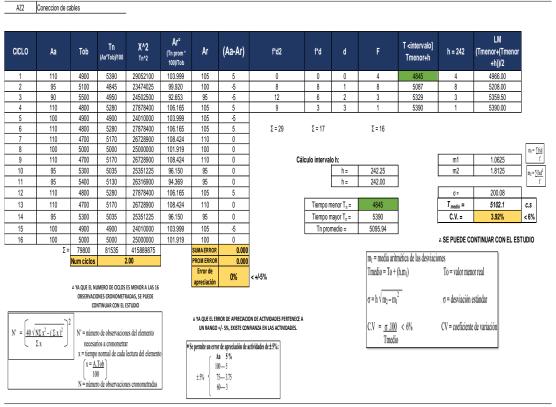


Figura JJ273 Operación 49 – Elemento AZ2 Elaborado por: los autores

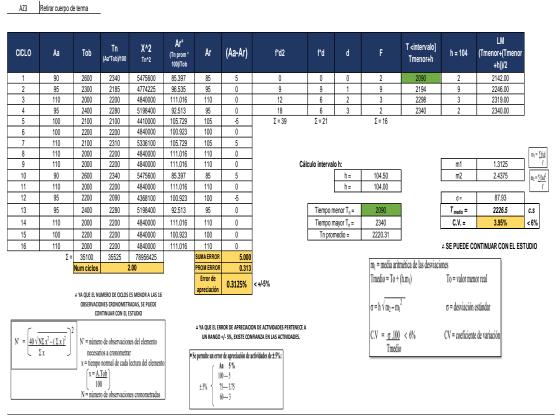


Figura JJ274 Operación 49 –Elemento AZ3 Elaborado por: los autores

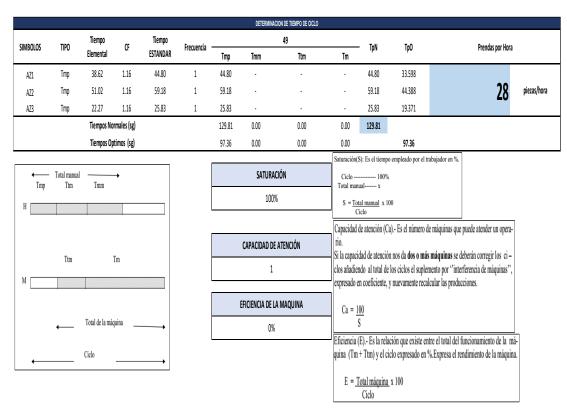


Figura JJ275 Tiempo estándar de la operación 49 Elaborado por: los autores

1		l		1	ı	ı		I	_		OPERACIÓ	N "N° 50 Ei	samble de acc	esorios				
N°	OPERACIÓN	ELEM	ENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COMI	ENZO	FINAL	T		17h 10	m	Ар		1300			
									E		17h 43		Ci		900	CS		
				004	T	Tomar tan	que con	Acomodar tanqu	lê <u>T-E</u> T-E			m						
		Acomodar cue	rpo de terma	BC1	Tmp	poliuretani	n	con poliuretano	I-E DC		198000	m	Ti Paros		195800.00			
						ľ		'		+Ci	2200		Tej		195792.00	VUELTA CE	EL ERROR	
50	Ensamble de	Ensamblar acci	erorios de	BC2	Tmp	Acomodar	tanque	Ensamblar	DC		198000				155752.00	A UN RANG		
JU	accesorios	terma		DUZ	IIII	con poliure	etano	accesorios al tan	oue Στ	ob	196500	CS	Error vu		0.76%	CONFIANZA		MPOS
						'			י חוד	:	1500.00	CS	cero "	e"		OBSE	RVADOS.	
		Retirar la terma	3	BC3	Tmp	Ensamblar		Retirar tanque co)II				e = <u>DI</u>	x 100				
						accesorios	altanque	poliuretano					I	C				
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 1	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3900	3500	3700	4100	3700	4100	3600	3700	3900	4200	4000	4200	4000	4100	3800	4200	3918.75
	BC1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	110	110	95	110	95	110	110	100	90	95	90	95	95	100	95	100
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 1	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
Ensamble de	BC2	5800	6100	6200	6400	6200	6100	5700	6200	6000	5800	6100	5900	5700	6400	6400	5800	6050
accesorios		Aa1	Aa2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		110	100	95	90	100	100	110	90	100	110	95	110	110	90	90	95	99.6875
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 1	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	BC3	2600	2500	2500	2400	2500	2000	2300	2400	2000	2000	2000	2200	2600	2400	2300	2300	2312.5
	Dω	Aa 1	Aa2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa13	Aa 14	Aa15	Aa 16	Aa prom
		90	95	95	95	95	110	100	100	110	110	110	100	90	95	100	95	99.375

Figura JJ276 Operación 50 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

BC1 Acomodar cuerpo de terma LM X^2 Tn^2 Tn (Aa*Tob)/100 T <intervalo] CICLO (Aa-Ar) f*d2 Aa (Tn prom ' Tob h = 189 (Tmenor+(Tmeno Tmenor+h +h))/2 100 15210000 100.088 3874.50 3900 3900 14822500 111.527 3969 110 3700 4070 16564900 105.498 105 12 6 4070 4070.00 Σ = 19 Σ = 13 95 110 4100 3895 15171025 95.206 95 105 0 4070 3700 16564900 105.498 4100 3895 15171025 95.206 95 110 3600 3960 15681600 108.429 110 105 100 110 3700 4070 16564900 105.498 100 3900 3900 100.088 Cálculo intervalo h: 0.8125 15210000 m1 3780 189.00 1.1875 $m_2 = \sum fxd^2$ 90 4200 14288400 92.939 95 h= m2 h= 189.00 12 90 4200 3780 14288400 92.939 95 137.25 13 95 4000 3800 14440000 100 Tiempo menor T_n = 3933.6 4100 3895 15171025 95.206 95 C.V. = Tiempo mayor T_n = 14440000 Tn promedio = 100 3800 3800 105 3903.44 102.722 4200 3990 15920100 95 ∴ SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 62700 62455 243948775 m₁ = media aritmética de las desviaciones Num ciclos ROM ERRO -0.625 Tmedio = To + (h.m₁) Error de To = valor menor real -0.625% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS, SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar A VA OUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES $N' = \underbrace{\frac{40\sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}}{\Sigma x}}$ N' = número de observaciones del elemento necesarios a cronometrar Se permite un error de apreciación de actividades de ±5%: = tiempo normal de cada lectura del elem An 5% 100---5 $\left(x = \frac{A.Tob}{100}\right)$ 75----3.75 60----3 ±5% <

Figura JJ277 Operación 50 – Elemento BC1 Elaborado por: los autores

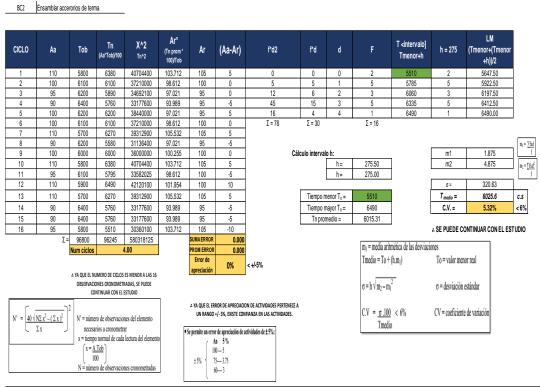


Figura JJ278 Operación 50 –Elemento BC2 Elaborado por: los autores

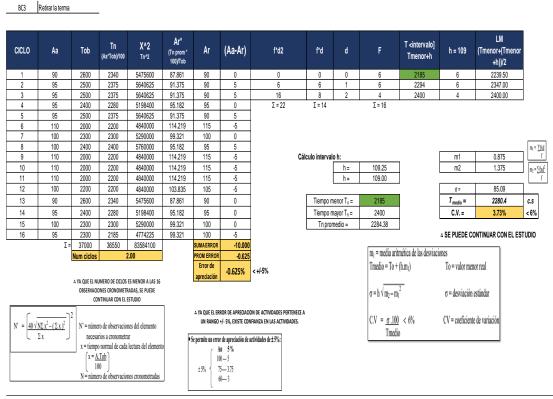


Figura JJ279 Operación 50 –Elemento BC3 Elaborado por: los autores

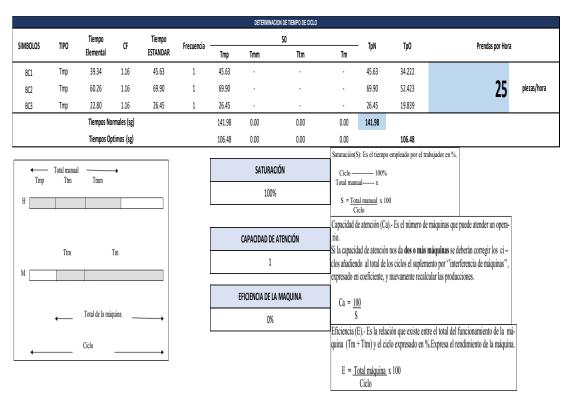


Figura JJ280 Tiempo estándar de la operación 50 Elaborado por: los autores

											RACIÓN "N°	51 Revision	final					
N°	OPERACIÓN	FIFM	ENTOS	SIMBOLOS	TIPO	COM	FN7O	FINAL		T		0 m	Ар		1300			
"	VI LINNUVII	LLLIII	LITTOU	JIIIIDOEOJ	IIIV	WIII	LITEV	IIIN		E	16h 1		Ci		900) cs		
									_	T-E T-E		3 m				_		
			11.		_	Tomar tan	que con					3 m	Ti		72800.00			
		Verificar pintu	ra de la terma	BD1	Tmp		'	Verificar acabac	los	DC An IC		0 CS	Paros		72792.00		QUE EL ERRO CERO PERT	
		'			'	poliuretan	0			Ap +Ci DC		0 G	Tej		72792.00		NGO +/- 1%.	
51	Revision final									∑ Tob		0 CS		vuelta	0.67%		ZA EN LOS 1	
								Verificar la		DIF	500.0		cer	o "e"	0.0770	01	BSERVADOS	š.
		Verificar conec	ccion electrica	BD2	Tmp	Verificar a	cabados						a = 1	DIFx 100		_		
					oneción								1	DC				
									_									
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
		3900	3500	3700	4400	3700	4100	3600	2700	3900	4200	4000	4200	4000	4100	3800	4200	3918.75
		3900	3000	3/00	4100	3/00	4100	3000	3700	3900	4200	4000	4200	4000	4100	3000	4200	
	BD1	Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa 16	Aa prom
		100	110	110	95	110	95	110	110	100	90	95	90	95	95	100	95	100
Revision final		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 15	Tob 16	Tprom
	BD2	5800	6100	6200	6400	6200	6100	5700	6200	6000	5800	6100	5900	5700	6400	6400	5800	6050
		Aa1	Aa 2	Aa3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa 7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa 15	Aa16	Aa prom
	110 100 95		95	90	100	100	110	90	100	110	95	110	110	90	90	95	99.6875	
_ :	1	1001	0-		: 4 👝	E 4	O-			:				مدام				

Figura JJ281 Operación 51 – Cronometraje y Error de vuelta cero Elaborado por: los autores

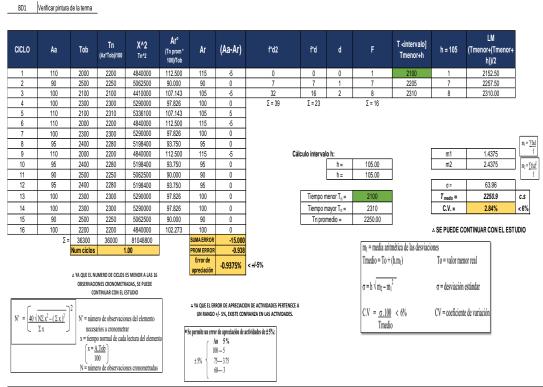


Figura JJ282 Operación 51 – Elemento BD1 Elaborado por: los autores

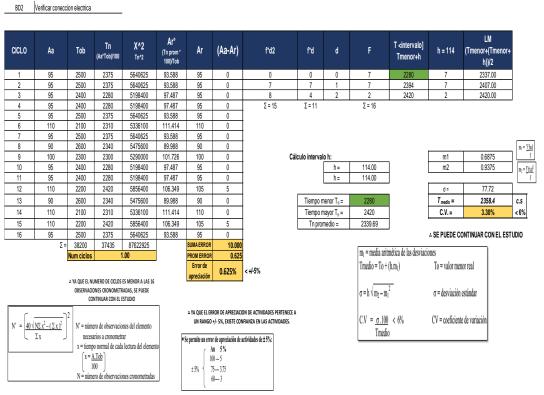


Figura JJ283 Operación 51 –Elemento BD2 Elaborado por: los autores

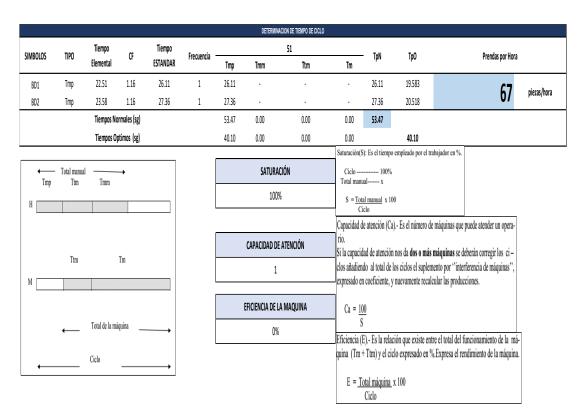


Figura JJ284 Tiempo estándar de la operación 51 Elaborado por: los autores

				II.		1		ı		0	PERACIÓN	"N° 52 Inse	rtar kit de i	instalación				
N°	OPERACIÓN	ELEME	POTA	SIMBOLOS	TIPO	COMIE	N70	FINAL	T		16h 30		Ар			000 cs		
	VI EIIIQIVII	LLLIII.	11100	JIIIDOLOJ		COMM	.nev	THE	_ E		16h 43		Ci		7	700 cs		
									T-E		23							
		Acomodar la te	rma	BE1	Tmp	Tomar la te	rma	Acomodar la terma	T-E		23		Ti		133900	_		
									DC Ap +Ci		135600 1700		Paros Tej		133895		YA QUE EL I UELTA CERO F	
	Insertar kit de		12.11.9	052			L	Insertar kit de	DC Ap +CI		135600		iej		133033		UN RANGO +/-	
52	instalación	Insertarle el Kit	de instalación	BE2	Tmp	Acomodar	la terma	instalación	∑ Tob		134800			vuelta	0.59%	CC	ONFIANZA EN L	
	IIISTOIGCIOII							IIIStalacion	DIF		800.00	CS	cero	o "e"			OBSERVA	ADOS.
		Retirar terma		BE3	Tmp	Insertar kit	de	Retirar la terma					e = [DIFx 100				
		NCUI di ICIIIId		DLJ	IIII	instalación		INCUI di la lei i la						DC				
=																		
OPERACIÓN	ELEMENTOS	Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 1	15 Tob 16	Tprom
		3900	3500	3700	4100	3700	4100	3600	3700	3900	4200	4000	4200	4000	4100	3800	0 4200	3918.75
	BE1	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa1	5 Aa 16	Aa prom
		100	110	110	95	110	95	110	110	100	90	95	90	95	95	100	95	100
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 1	15 Tob 16	Tprom
Insertar kit de	e RF2	2600	2100	2000	2100	2400	2000	2300	2000	2300	2300	2100	2500	2100	2000	2600	0 2600	2250
instalación	"	Aa1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa1	5 Aa 16	Aa prom
		90	110	110	110	95	110	95	110	100	100	110	95	100	110	90	90	101.5625
		Tob 1	Tob 2	Tob 3	Tob 4	Tob 5	Tob 6	Tob 7	Tob 8	Tob 9	Tob 10	Tob 11	Tob 12	Tob 13	Tob 14	Tob 1	15 Tob 16	Tprom
	BE3	2000	2600	2100	2000	2500	2000	2200	2600	2500	2200	2300	2400	2400	2200	2100	0 2000	2256.25
	DES	Aa 1	Aa 2	Aa 3	Aa 4	Aa 5	Aa 6	Aa7	Aa 8	Aa 9	Aa 10	Aa 11	Aa 12	Aa 13	Aa 14	Aa1	5 Aa 16	Aa prom
		110	90	100	110	95	110	100	90	90	100	100	95	95	100	110) 110	100.3125

Figura JJ285 Operación 52 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

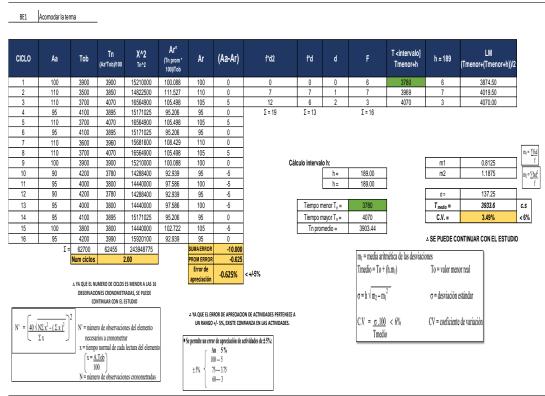


Figura JJ286 Operación 52 – Elemento BE1 Elaborado por: los autores

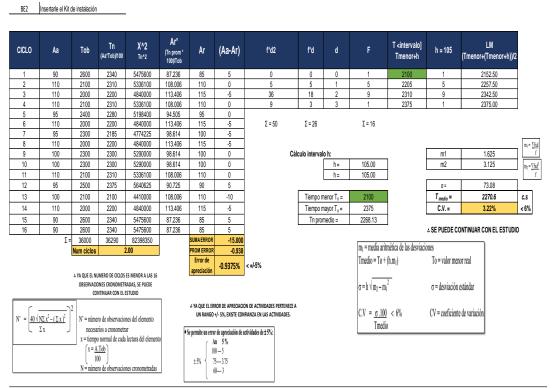


Figura JJ287 Operación 52 – Elemento BE2 Elaborado por: los autores

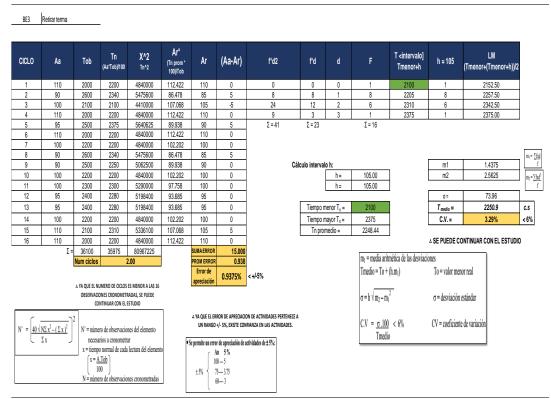


Figura JJ288 Operación 52 – Elemento BE3 Elaborado por: los autores

Tiempo estándar de la Operación 52

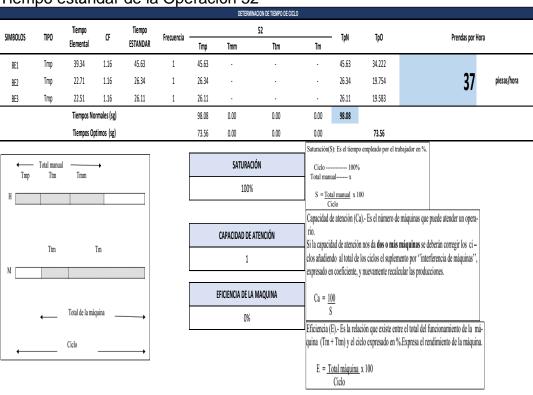


Figura JJ289 Tiempo estándar de la operación 52 Elaborado por: los autores

Operación 53 - Cronometraje y error de vuelta cero OPERACIÓN "N° 53 Embalaje OPERACIÓN ELEMENTOS COMIENZO 1300 cs 17h0 m Ap 17h 22 m Ci 800 cs 22 m T-E BF1 Armar caja de terma Tmp Tomar la caja Armar la caja T-E 22 m Ti 128700.00 DC 130800 cs Paros 4 : YA QUE EL ERROR DE Ap +Ci 2100 cs Tej 128696.00 VUELTA CERO PERTENECE A UN RANGO +/- 1%, EXISTE 53 **Embalaje** Introduccir la termas BF2 Introducir la terma DC 130800 cs Tmp Armar la caja Error vuelta CONFIANZA EN LOS TIEMPOS ∑Tob 130400 cs 0.31% cero "e" OBSERVADOS. 400.00 cs DIF Retirar la caja con la terma BF3 Introducir la terma | Sellar la caja e = DIFx 100 Tmp OPERACIÓN ELEMENTOS Tob 1 Tob 2 Tob 3 Tob 4 Tob 5 Tob 6 Tob 7 Tob 8 Tob 9 Tob 10 Tob 11 Tob 12 Tob 13 Tob 14 Tob 15 Tob 16 Torom 3100 3100 3100 3000 3000 3000 2900 3000 2900 3200 3100 3300 3000 BF1 Aa1 Aa 2 Aa 3 Aa4 Aa 5 Aa 6 Aa7 Aa 8 Aa 9 Aa 10 Aa 11 Aa 12 Aa 13 Aa 14 Aa 15 Aa 16 Aa prom 95 110 95 100 90 95 95 100 100 95 100 110 100 95 Tob 1 Tob 2 Tob 3 Tob 4 Tob 5 Tob 6 Tob 7 Tob 8 Tob 9 Tob 10 Tob 11 Tob 12 Tob 13 Tob 14 Tob 15 Tob 16 Tprom 2662.5 2800 2700 2500 2600 2900 2500 2800 2600 2700 2400 2800 2700 2500 2700 2900 2500 Embalaje Aa1 Aa 2 Aa3 Aa4 Aa 5 Aa 6 Aa7 Aa 8 Aa 9 Aa 10 Aa 11 Aa12 Aa 13 Aa 14 Aa 15 Aa 16 Aa prom 101.875 95 100 110 90 110 100 100 110 90 110 100 90 110 Tob 1 Tob 2 Tob 3 Tob 4 Tob 5 Tob 6 Tob 7 Tob 8 Tob 9 Tob 10 Tob 11 Tob 12 Tob 13 Tob 14 Tob 15 Tob 16 Tprom 2387.5 2200 2500 2600 2400 2600 2300 2500 2500 2000 2500 2200 2500 2500 2600 2300 2000 BF3 Aa1 Aa 2 Aa3 Aa4 Aa 5 Aa 6 Aa7 Aa 8 Aa 9 Aa 10 Aa 11 Aa 12 Aa 13 Aa 14 Aa 15 Aa 16 Aa prom 99.375 90 100 90 110 95 110 95 110 100 110

Figura JJ290 Operación 53 – Cronometraje y error de vuelta cero Elaborado por: los autores

BF1 Armar caja de terma LM Ar T <intervalo] X^2 CICLO h = 147 Aa Tob Ar (Aa-Ar) f*d2 (Tmenor+(Tmenor+h)) (Tn prom * 100)/Tob (Aa'Tob)/100 Tn^2 90 3300 2970 8820900 91.364 90 3018.50 95 2945 8673025 97.258 95 3190 3190.00 95 3100 2945 8673025 97.258 95 100 3000 3000 9000000 100.500 100 100 100 3000 3000 3040 9241600 94.219 100 3000 3000 9000000 100,500 100 Cálculo intervalo h: 0.4375 110 3190 10176100 103.966 2900 105 m1 147.25 0.6875 $m_2 = \sum_{f} f x d^2$ 11 110 2900 3190 10176100 103.966 105 h= 147.00 12 90 3400 3060 9363600 88.676 σ= 103.54 13 95 3200 3040 9241600 94.219 95 Tiempo menor T_n = 3009.3 c.s 14 97.258 Tiempo mayor T_n = 3300 8820900 91.364 90 Tn promedio = 3015.00 3000 3000 9000000 100 .: SE PUEDE CONTINUAR CON EL ESTUDIO 100.500 Σ= 49600 48240 145532900 IIMA FRRO 10.000 m₁ = media aritmética de las desviaciones PROM ERRO 0.625 $Tmedio = To + (h.m_1)$ To = valor menor real Error de 0.625% A YA QUE EL NUMERO DE CICLOS ES MENOR A LAS 16 OBSERVACIONES CRONOMETRADAS. SE PUEDE $\sigma = h \sqrt{m_2 - m_1^2}$ σ = desviación estándar .. YA QUE EL ERROR DE APRECIACION DE ACTIVIDADES PERTENECE A UN RANGO +/- 5%, EXISTE CONFIANZA EN LAS ACTIVIDADES. C.V = <u>\sigma.100</u> < 6% CV = coeficiente de variación $N' = 40 \sqrt{N\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2}$ N' = número de observaciones del elemento Tmedio necesarios a cronometrar = tiemno normal de cada lectura del elem An 5% (x = A.Tob) 100-5 ±5% 75---- 3.75

Figura JJ291 Operación 53 –Elemento BF1 Elaborado por: los autores

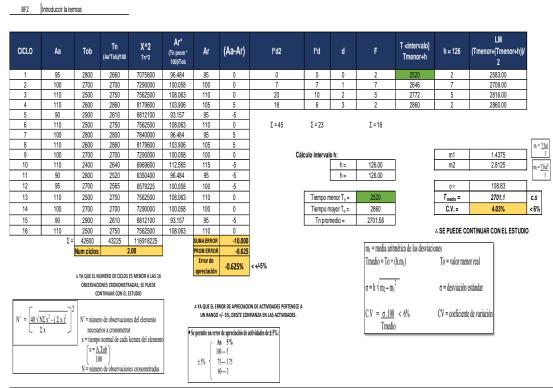


Figura JJ292 Operación 53 – Elemento BF2 Elaborado por: los autores

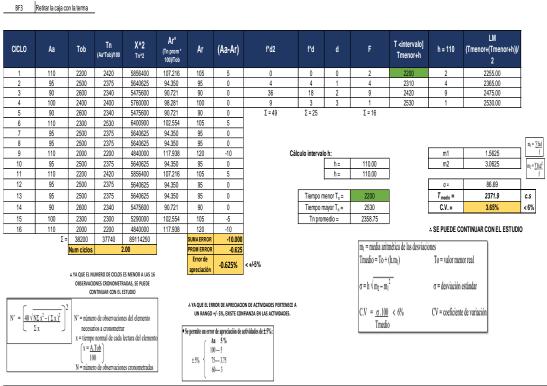


Figura JJ293 Operación 53 – Elemento BF3 Elaborado por: los autores

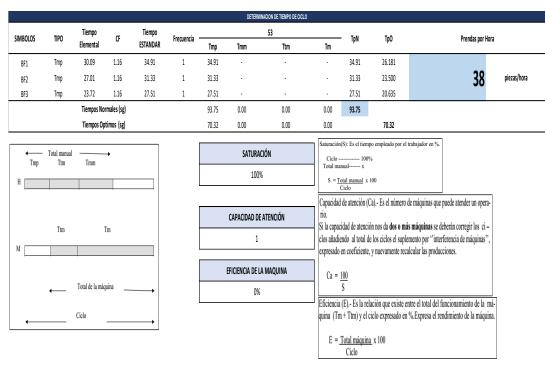


Figura JJ294 Tiempo estándar de la operación 53 Elaborado por: los autores

Apéndice KK: Matriz de identificación de peligros y evaluación de riesgos

La evaluación se realizó de acuerdo con los procesos operativos del producto patrón. Para lo cual mostraremos a continuación los peligros y riesgos de cada uno de estos con su evaluación:

Tabla KK1 Matriz IPER-Corte nacadi 📶 anta más de 30 grados más de dos horas. CORTE

Tabla KK2

Matriz IPER-Habilitado de piezas

	7017	_ ''	LN-N		100	uc	DICZU	G0								0.	QB	GEN DEL	. EVB	то _		_		M EDIDAS DE CONTROL		
									PR	OBAE	LIDAD	IP	THE STATE OF	E800		CATIVE	8	T	П	급				PREVENTIVAS		S A
N°	PROCESO	ACTIVIDAD	TAREA (R/MR/E)	PUESTO DE TRABAJO	TIPO DE PELIGRO	DESCRIPCIÓN DEL PELIGRO	Evento Peligroso	Consecuencia	A E	3 C		A B C D	A MADICE DE SEA	VALOR DEL RI	IVEL DE RESGO	RIESGO SIGNIFIK	A PERSONA	MATERIALES	▼ PROCESO	CONDICIONES D AMBIENTE	E. IMINA CION	* USTITUCION	CONTROLES DE INGENIERIA *	CONTROLES ADMINISTRATIV OS	EQUIPO DE PROTECCION PERSONAL	
			Llevar matriz a utilizar cerca de		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas esteomusculares	2 2	2 2	2	8	2	16 mc	DERADO	(NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	 Supervisión de tarea de munipulación de carga.
		Montar matriz en la prensa	prensa.		Locativo	Racks	Golpe con insumos o herramientas por caida	Lesiones Superficial, Exceriaciones, Fracturas y Contusiones Exceriaciones.	2 2	2 2	2	8	2	16 116	DERADO	NO							Elaborar columnas de soporte para evitar su caída de productos y un mejor	Capacitación de Riesgos de caidas.	Uso de Casco de Seguridad	Monitoreo de factores de riesgo de cuidas.
			Montar matriz en la prensa.		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8	2	16 wa	DERADO	(NO							anaconane no.	Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos. Procedimiento de manipulación de	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex Uso de Guantes	 Supervisión de tarea de manipulación de carga.
					Mecánico	Manipolación de carga	Corte con parte puntiagada de matriz	Herida	2 2	2 2	2	8	2	16 mc	DERADO	NO			Ц					carga. • Charla de 5 minutos • Charla de 5 minutos	Multiflex	
		Acomodar pieza en prensa	Calibrar Prensa	Operario maquinista de Máquina de Prensa	Ergonómico	Movimientos repetitivos	Calibrar la prensa con una duración por mas de dos horas.	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8	1	8 10	LERABLE	NO.								Passas Activas Indacción SST y Capacitación de Riesgos ergonómicos.	• Uso de faja ergonómica.	
		Accionar	Ubicar y fijar pieza en prensa.		Locativo	Saperficie reshaladiza y/o irregular	Caidas.	Lesiones Superficial, Exceriaciones, Fracturas y Contusiones Exceriaciones.	2 2	2 1	3	8	1	8 10	LERABLE	NO							Instalar cinta antideslizante.	Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de Inducción. Señalización.	Uso de Zapatos de Seguridad	
		pressa	Cincar y injar pieza en preisa.		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas esteomusculares	2 2	2 2	2	8	2	16 WG	ODERADO	NO.								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex.	Supervisión de tarea de munipulación de carga.
			Troquelar pieza.		Eléctrico	Instalaciones eléctricas	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemadaras.	2 2	2 1	2	7	3	21 42	ORTANTE	sı							• Instalar canaletas. • Resbicar fuentes de energia eléctrica.	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de Biesgos de contacto eléctricos. Schalización.	Uso de Guantes de palma de cuero de seguridad.	
		Retirar piezas troqueladas	Verificar dimensión de troquelado		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8 :	2	16 ws	DERADO	(NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	 Supervisión de tarea de munipulación de carga.
			Almacenar pieza troquelada		Ergonómico	Manipulación de carga	Inadecuado leventamiento de carga mayor a 25Kg	Problemas esteomusculares	2 2	2 2	2	8 :	2	16 WG	DOERADO	(NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	Supervisión de tarea de manipulación de carra.
		Acomodar	Acomodar y fijar pieza en		Mecánico	Manipulación de carga	Sufrir Corte por plancha de acero con borde filialo	Herida	2 2	2 2	2	8 :	2	16 16	DERADO	NO			П					Procedimiento de manipulación de carga. Charla de 5 minutos	• Uso de Guantes Multiflex	Supervisión.
,	HABILITADO DE	pieza en roladora	roladora.		Ergonómico	Manipolación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8	2	16 m c	DERADO	NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	• Uso de faja ergonómica. • Uso de Guantes	Supervisión de tarea de manipulación de
2	PIEZAS	Accionar roladora	Accionar o girar palanca de		Mecánico	Objetos en el suelo	Tropezar o golpearse con objetos en el saelo.	Lesiones Superficial, Exceriaciones,Fracturas y Contusiones Exceriaciones.	2 2	2 2	2	8	2	16 m c	DERADO	NO								Campaña de sensibilización de osden y limpieza. Charla de Inducción. Charla de 5 minutos	Uso de Zapatos de Seguridad. Uso de casco de Seguridad.	
		roladora	roladora.	Operario maquinista de Máquina de Roladora	Ergonómico	Movimientos repetitivos	Girar palanca de roladora con una duración por mas de dos horas por día.	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8	1	8 70	LERABLE	NO								Charla de 5 minutos Pausas Activas Inducción SST y Capacitación de Riesgos ergonómicos.	• Uso de faja ergonómica.	
		Retirar pieza	Verificar estado de pieza rolada		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas esteomusculares	2 2	2 2	2	8 :	2	16 MG	DERADO	(NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	 Supervisión de tarea de munipulación de carga.
		rolada	Almacenar pieza rolada		Ergonómico	Manipolación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas esteomusculares	2 2	2 2	2	8	2	16 w	DERADO	(NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guntes multiflex.	 Supervisión de tarea de munipulación de carga.
			Acomodar molde y pieza de		Locativo	Espacio de trahajo.	Tropezar o golpearse con objetos en el suelo.	Cortes,golpes o fracturas	2 2	2 1	2	7	1	7 10	LERABLE	NO							Instalar cinta antideslizante.	Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de Inducción. Selutiración.	Uso de Zapatos de Seguridad. Uso de Casco de Securidad. Uso de faia.	
			trahajo en el tomo.		Ergonómico	Manipolación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas esteomusculares	2 2	2 2	2	8 :	2	16 w	DERADO	(NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	ergonómica. • Uso de Guantes multiflex	Supervisión de tarea de munipulación de carea
		Acomodar			Mecánico	Plancha de acero	Corte por plancha de acero que se esta moldeando.	Herida	2 2	2 2	2	8	2	16 MG	DERADO	NO								Procedimiento de manipulación de carga. Charla de 5 minutos	Uso de Guantes Multiflex	Supervisión.
		Acomodar pieza en tomo	Accionar torno. Moldear con rodillo formador.	Operario maquinista de Máquina de Torno	Ergonómico	Movimientos repetitivos	Moldear con rodillo formador con una daración por mas de dos horas por día.	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8	1	8 70	LERABLE	NO.								Charla de 5 minutos Passas Activas Inducción SST y Capacitación de Riesgos ergonómicos.	• Uso de faja ergonómica	
					Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada bacia adelanta más de 30 grados por más de dos horas.	Problemas esteomusculares	2 2	2 2	2	8	2	16 #4	ODERADO	NO.								Charla de 5 minutos Passas Activas. Capacitación de riesgos ergonómicos Personal Certificado y/o Licencia de	Uso de zapatos de seguridad.	
		Retirar pieza	Verificar estado de pieza repujada		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8 :	2	16 ws	DERADO	(NO		_						Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	 Supervisión de tarea de munipulación de carga.
		repujada	Almacenar pieza repujada		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2 2	2	8	2	16 WG	DERADO	NO.								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	 Supervisión de tarea de munipulación de carga.

Tabla KK3

Matriz IPER-Soldadura

Λ	/ialii	Z II	PER-S	Jiuaa	urć	1																		
							RE	G0	PRO	EAB	LIDAD	Madi	800		ATIVD	ORIO	EN DEL	VENTO				MEDIDAS DE CONTROL PREVENTIVAS		93
N°	PROCESO V	ACTIVIDAD	TAREA (R/NR/E)	PUESTO DE TRABAJO	TIPO DE PELIGRO	DESCRIPCIÓN DEL PELIGRO	Evento Peligroso	Consecuencia	A B	c	, ,	INDICE DESEVE	VALOR DEL RIE	NIVEL DE RIESGO	RIESGO SIGNIFIC	MAQUINAS/ EQUIP	MATERIALES	CONTRICTONES DE	AMBIENTE	E IMINACION	CONTROLES DE INGENIERIA	ON TROLES MINSTRATIV OS	EQUIPO DE PROTECCION PERSONAL	COMPLEMENTARA Subcission of
			Asegurar y revisar el estado piezas a soldar.		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	MODERADO	oxo							ergonómicos. • Charla de 5 minutos.	ergonómica. • Uso de Guantes multifles	tarea de manipulación de carga.
			prezas a roma.		Mecánico	Plancha de acero	Sufrir Corte por pieza de acero	Herida	2 2	2	2 8	2	16	M CO ERADO	NO						Instalar canaletas.	Procedimiento de manipulación de cargo. Charla de 5 minutos Charla de Inducción.	Uso de Guantes Multiflex Uso de guantes de	Supervisión.
			Enchufur la máquina de soldur a toma de corriente. Verificar el		Eléctrico	Instalaciones eléctricus	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemaduras.	2 2	2	2 8	3	24	MPORTANT	s sı						Instatur canadetas. Reubicar facates de energia eléctrica.	Charta de Inducesor Induceión SST y Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos. Schalización.	palma de cuero.	
		Acomodar piezas para soldar	estado de la conexión del balón agamix con la máquina.		Químicos	Agamix	Inhalación o aspiración de agamix.	Asfixia	1 2	2	2 7	2	14	M COERADO	NO.							 Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de identificación de peligros y riesgos en soldadara. Schalización. 	Uso de miscara para soldar. Uso de respirador para guses.	Monitoreo de agente químico agamix.
			Ajastar el nivel adecuado de instensidad en miquina de soldar.		Fisico	Iluminación en el area de trahajo	Forzar la vista	Astenopia, cefalea.	1 2	2	2 7	2	14	M CO ERADO	NO.						Reubicar faentes de energia eléctrica.	 Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos. 		Monitores de agentes fisios (Buminación)
			Regular el flajometro de el balón de agamix (Argón con anhidrido carbónico)		Fisico	Ventilación	Exposicion a ventilacion deficiente	Asfixia.	1 3	2	3 9	2	18	M PORTANT	s sı						Implementar Métodos de extracción de humo	 Indeción SST y Capacitación de Ricegos Fisicos. Persenal Certificado y/o Liceacia de Autorización para el manejo de equipos. Asignar adecuado ambiente de trabajo. 	Uso de respirador para partículas.	Monitores de agentes fissos ventilación.
			Colocar la pinza de mas a a una parte de la estructura que se desea soldar		Eléctrico	Pinza de Masa	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemadarus.	2 2	1	2 1	2	14	M COERADO	NO NO						 Instalar canaletas. Resbicar faentes de energia eléctrica. 	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos. Señalización.	Uso de Guantes de palma de cuero de seguridad.	
			Accionan la pistola para que el currete libere el alambre hasta la tobera.		Fisico	Arco eléctrico de soldidata	Exposición a radiaciones no ionizantes	Quemadurus, conjuntiviris, perdida de la visión	1 2	2	2 1	2	14	M COERADO	NO NO							Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de identificación de peligros y ricegos en soldadara. Señalización.	Uso de miscara para soldar. Uso de pantalón y camina de cuero. Uso de mundil de cuero. Uso de guantes de cuero. Uso de guantes de cuero. Uso de zapatos de seguridad.	Monitoreo de agentes físios arco de soldadara.
3	SOLDADURA	Solar piezas	Baje la máscara de protección. Praeba contacto. Realice la soldadura.	Operario Soldador	Fisico	Arco eléctrico de soldidata	Exposición a radiaciones no ionizantes	Quemadaras, conjuntivitis, perdida de la visión	1 2	2	2 1	2	14	M COERADO	NO.							Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de identificación de peligros y riesgos en soldadara. Schalización.	Uso de miscara para soldar. Uso de pantaldo y Uso de cuero. Uso de mandil de cuero. Uso de guantes de cuero. Uso de zaparos de seguridad.	Monitoreo de agentes físios arco de soldadara.
					Químicos	Humo de soldadura	Inhalación o aspiración de particulas de polvo métalico.	Irritación de vías respiratorias,asfixia	1 2	2	2 7	2	14	M CO ERADO	NO NO							 Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de identificación de peligros y riesgos en soldadara. Schalización. 	Uso de miscara para soldar. Uso de respirador para partículas.	Monitore de agente químico humo de soldadura.
			Retire pinza de masa y desenchafe maquina de soldar.		Eléctrico	Pinza de Masa	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemadaras.	2 2	1	2 7	2	14	M COERADO	NO.						Reubicar faentes de energia eléctrica. Reubicar faentes	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos. Selalización. Personal Certificado v/o Licencia de	Uso de Guantes de palma de cuero de seguridad.	• Monitoreo de
					Fisico	Iluminación en el area de trabajo	Forzar la vista	Astenopia, cefalea.	1 2	2	2 7	2	14	M COERADO	NO.						de energia eléctrica.	 Personal Certificado y/o Lucencia de Antorización para el manejo de equipos. Charla de Inducción. 	• Uso de guantes de	Monitoreo de agentes fisios (Buminación)
			Espere que la zona que ah sido soldada se enfrie para ser esmerilada.		Mecánico	Pieza	Contacto con pieza recien soldada	Quemadura	2 2	2	2 8	2	16	MODERADO	isso							Capacitación de riesgos en soldadura. Señalización. Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos	cueso. Uso de uniforme de horneado.	
			Enchufar maquina esmeriladora.		Eléctrico	Instalaciones eléctricas	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemadaras.	1 2	2	2 7	3	21	M PORTANT	sı						Reshicar faentes de energia eléctrica.	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos. Señalización.	Uso de Guintes de palma de cuero de seguridad.	
		Esmerilar soldadara	Ajustar disco en maquina. Ajustar velocidad de máquina.		Eléctrico	Instalaciones eléctricas	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemadaras.	1 2	2	2 1	3	21	MPORTANT	sı						 Instalar canaletas. Reubicar faentes de energia eléctrica. 	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos. Señalización.	Uso de Guantes de palma de cuero de seguridad.	
			Esmerilar.		Mecánico	Objetos en el suelo	Tropezar o golpeanse con objetos.	Lesiones Superficial, Excoriaciones, Fracturas y Contusiones Excoriaciones.	2 2	2	2 8	2	16	MODERADO	oso							Campaña de sensibilización de order y limpieza. Charla de Inducción. Charla de 5 minutos	Segaridad. • Uso de casco de Segaridad.	
					Ergonómico	Movimientos repetitivos	Operario expuesto a una tarea por mas de 2 hes	Problemas osteomusculares	1 2	2	2 7	1	7	TOLERABLE	NO NO							Charla de 5 minutes Passas Activas Inducción SST y Capacitación de Riesgos ergonómicos.	Uso de faja ergonómica.	Supervision
		Retirar tanque soldada	Retirar tanque		Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada hucia adelanta más de 30 grados por más de dos horas.	Problemas osteomusculares	1 2	3	2 8	2	16	M COERADO	NO.							Charla de 5 minutos Pausas Activas. Capacitación de riesgos ergonómicos Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	Uso de zapatos de seguridad.	

Tabla KK4

Matriz IPER-Enlozado y pintado

/\	ıaırı.	<u> </u>	ZEK-EI	noza	y pintado																				
							RIES	GO .	PR	OBABI	IDAD	DAD	00		TIVO	٥	RIGEN E	DEL EVE	NTO			MEDIDAS DE CONTROL			
												VER	RIESC		IFICA"		2	8	S DEL			bi .	PREVENTIVAS		RIAS
N°	PROCESO V	ACTIVIDAD	TAREA (R/NR/E)	PUESTO DE TRABAJO	TIPO DE PELIGRO	DESCRIPCIÓN DEL PELIGRO	Evento Peligroso	Consecuencia	A B	C V	D +1	INDICE DE SE	VALOR DEL	NIVEL DE RIESGO	RIESGO SIGNI	PERSONA	A GUINASV ED	◆ PROCESO	CONDICTONES	ELIMINACION	USTITUCION ✓	CONTROLES DE INGENIERIA	CONTROLES ADMINISTRATIV OS	EQUIPO DE PROTECCION PERSONAL	COMPLEMENTA
			Prender Homo.Regular		Pińco	Temperatura del área de trabajo	Exposición al calor	Deshidratación, fatiga, hiperhidrosis (exceso de sudoración), alteraciones cardiovasculares.	2 2	2	3 9	2	18	MPORTANT	ı sı							Implementar Métodos de extracción de calor.	Inducción SST y Capacitación de identificación de pelignos y riesgos. Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos. Charla de Inducción.	Uso de traje para trabajo a altas temperaturas. Uso de guantes de	Monitoreo de agentes físios de temperatura.
		tanques	temperatura.		Mecánico	Homo de enlozado	Contacto con el homo en funcionamiento	Qaemadara	2 2	2	2 8	2	16	MCOERADI	oso								- Charla de Inducción Inducción SST Señalización Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos - Charla de Inducción.	cuero. Uso de uniforme de horneado.	Monitoreo de
		Desengrasar los tanques	Ingresar tanques al Horno por 5 min.		Fisico	Ventilación	Exposicion a ventilacion deficiente	Asfixia.	2 3	2	3 11	2	20	MPORTANT	s sı							Implementar Métodos de ventilación.	Inducción SST y Capacitación de riesgos químicos. Señalización. Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	Uso de respirador para guses ácidos.	agentes físio de ventilación.
			Retirar los tanques del homo. Llevarlos a zona de decapado.	Operario de manejo de homo	Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	MODERADO	xo xo								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	Supervisión de tarea de manipulación de carga.
			Ubicar tanque en rejilla. Sumergir Tanque en tina con decapante		Químicos	Liquido decapante.	Probabilidad de daño por inhalación o aspiración.	liritación de vías respiratorias,asfíxia	2 2	2	2 8	3	24	MPORTANT	s sı							Establecer un almacen de productos peligrosos.	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de triegos químicos. Sefulización. Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	Uso de respirador para guses ácidos.	Monitoreo de agente químico Líquido decapante
		Decapar los tanques			Ergonómico	Manipulación de carga	Inadecuado leventamiento de carga mayor a 25Kg	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	MODERADO	xo xo								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	 Supervisión de tarea de manipulación de carga.
			Secar en frío con aire a presión por 3 min aprox.		Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada hacia adelanta más de 30 grados por más de dos boras.	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	M ODERADO	, xo								Charla de 5 minutos Pausas Activas. Capacitación de riesgos ergonómicos Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	Uso de zapatos de seguridad.	
	ENLOZADO Y		Trasladar a la zona de enlozado	Operario de manejo de ścidos	Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	MODERADO	X0								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	Supervisión de tarea de manipulación de carga.
4	PINTADO	Enlozar los	Buño interior (inmersión) de tanque con frita		Químicos	Frita	Inhalación y/o contacto con la piel y/o vista.	Asfixia, intoxicacion	2 2	2	2 8	3	24	MPORTANT	ı sı							Establecer un almacen de productos peligrosos.	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de riesgos químicos. Sethalización. Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	Uso de respirador para gases ácidos. Uso de traje de seguridad para ácidos. Uso de zapatos de seguridad.	Monitoreo de agente químico Frita.
		tanques	Secar en frio con sopladores.		Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada hacia adelanta más de 30 grados por más de dos boras.	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	M ODERADO	o zo								Charla de 5 minutos Pausas Activas. Capacitación de riesgos ergonómicos Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	Uso de zapatos de seguridad.	
			Rociar con frita la parte esterior del tanque	Operario especialista en	Químicos	Frita	Inhalación y/o contacto con la piel y/o vista.	Asfitia intoxicacion	2 2	2	2 8	3	24	MPORTANT	E SI							Establecer un almacen de productos peligrosos.	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de riesgos químicos. Señalización.	Uso de respirador para gases ácidos. Uso de traje de seguridad para ácidos.	Monitoreo de agente químico Frita.
		Homear los	Ingresar tanques al Homo por 15 min.	Frita	Pisico	l'emperatura del área de trabajo	Exposición al calor	Deshidratación, fatiga, hiperhidrosis (exceso de sudoración), alteraciones cardiovasculares.	2 2	2	3 9	2	18	MPORTANT	t sı							 Implementar Métodos de entracción de calor. 	 Inducción SST y Capacitación de identificación de peligros y riesgos. Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos. 	Uso de traje para trabajo a altas temperaturas.	Monitoreo de agentes físios de temperatura.
		tanques			Mecánico	Homo de enlozado	Contacto con el homo en funcionamiento	Qaemadara	2 2	2	2 8	2	16	MODERADI	200									Uso de guantes de cuero. Uso de uniforme de horneado.	
			Revisar el enlozado en la parte de		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	MODERADO	x0								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multifles	 Supervisión de tarea de manipulación de carga.
		Retirar los tanques	la soldadura 18	Operario de manejo de homo	Pisico	lluminación en el area de trahajo	Forzar la vista	Astenopia, cefalea.	1 2	2	2 7	2	14	MODERADO	, xo							Reubicar fuentes de energia eléctrica.	 Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos. 		Monitoreo de agentes físios (Iluminación)
				Almacenar Tanques		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2 2	2	2 8	2	16	M CO ER AD	oxo								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos.	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex

Tabla KK5

Matriz IPER-Ensamblaje

			_				RIES	GO	PR	ROBABI	ILIDAE		2		0 ^	-	ORIGE	(DEL EVI	ENTO				MEDIDAS DE CONTROL		
ı												P	RIESGO		ICATIVO		POS		DEL				PREVENTIVAS		84
N	PROCESO V	ACTIVIDAD	TAREA (R/NR/E)	PUESTO DE TRABAJO	TIPO DE PELIGRO	DESCRIPCIÓN DEL Peligro	Evento Peligroso	Consecuencia	A I	B C	D .	A B C C C C C C C C C C C C C C C C C C	VALOR DEL R	NIVEL DE RIESGO	RIESGO SIG		ĭ	MATERIALES		ELIMINACION	USTITUCION	CONTROLES DE INGENIERIA		EQUIPO DE PROTECCION PERSONAL	COMPLEMENTARIAS
			Trasladar a la zona de ensamblaje		Ergonómico	Posturas Forzadas	Espaldo inclinado hacia adelanta más de 30 grados por más de dos horas.	Profiemas osteomusculures	2	2 2	2	8 1	2 16	M ODER AD	0 NO								Charla de 5 minutos Pausas Activas. Capacitación de risegos ergunómicos Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	• Uso de zapatos de seguridad.	
		Puesta de accesorios			Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces/hora	Problemas osteomisculares	2	2 2	2	8 :	2 16	M ODERAD	NO NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Gumtes multiflex	• Supervisión de tarea de manipulación de carga.
			Poner accesorios(tubos agua caliente, fina y defogue, resistencia , brida)	Openzio de instalación eléctrica	Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada hacia adelanta más de 30 grados por más de dos horas.	Problemas osteomusculares	2	2 2	2	8 :	2 16	M ODERAD!	0 NO								Charla de 5 minitos Pausas Activas. Capacitación de risegos ergunómicos Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	• Uso de zapatos de seguridad.	
5		Acomodar tanque y funda	Colocar y Hjar funda (bose,cuerpo y tapa)		Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada hacia adelanta más de 30 grados por más de dos horas.	Problemas osteomusculares	2	2 2	2	8	2 16	M ODERAD	0 NO								Charla de 5 minutos Pausas Activus. Capacitación de risegos ergunómicos Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	Uso de zapatos de seguridad.	
			Realizar el cableado.		Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada hacia adelanta más de 30 grados por más de dos horas.	Problemas osteomusculares	2	2 2	2	8 2	2 16	M ODERADI	NO NO								Charla de 5 minutos Pausas Activas. Capacitación de riesgos	• Uso de zapatos de seguridad.	
		Inyecctar poliuretno	Inyección del poliuretano		Químicos	Poliuretano	Ceguera por particulas	Conjuntivitis, perdida de la visión	2	2 2	2	8	3 24	N PORTANT	E SI							Establecer un almacen de productos peligrosos.	Charla de Inducción. Inducción SST y Capacitación de niesgos químicos. Schalización.	Uso de guantes de neopreno. Uso de lentes de seguridad.	• Monitorco de agente químico Poliuretano.
		Instalación	lastalació de sistema eléctrico. Operació de inyectrado y essamblaje	Ergonómico	Posturas Forzadas	Espalda inclinada hacia adelanta más de 30 grados por más de dos horas.	Problemas osteomusculares	2	2 2	2	8 1	2 16	M ODERADI	0 NO								Charla de 5 minutos Pausas Activas. Capacitación de riesgos ergunómicos Personal Certificado y/o Licencia de Autorización para el manejo de equipos.	• Uso de zapatos de seguridad.		
		eléctrica	Verificación de funcionamiento del sistema eléctrico.		Eléctrico	Instalaciones eléctricas	Contacto eléctrico	Shock eléctrico, quemaduras.	2	2 2	2	8 3	3 24	NPORTANT	E SI							*Instalar canaletas *Reubicar fuentes de energia eléctrica	• Inducción SST y Capacitación de Riesgos de contacto eléctricos. Señalización.	• Uso de Guantes de palma de cuero de seguridad.	
			Almacenar Tanques en productos semiterminados		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces / hora	Problemas osteomusculares	2	2 2	2	8 2	2 16	M ODER AD	20								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Churla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	• Supervisión de tarea de manipulación de carga.

Tabla KK6

Matriz IPER-Empaquetado y encajonado

						RIES	G0	PRO	BABI	LIDAD	ΔA	0		ov		ORIGE	NDEL EV	ENTO		MEDIDAS DE CONTROL				
								I		ŀ	6	ESG		ICATI		POS		DEL				PREVENTIVAS		SAS
PROCESO	ACTIVIDAD	TAREA (R/NR/E)	PLESTO DE TRABAJO	TIPO DE PELIGRO	DESCRIPCIÓN DEL PELIGRO	Evento Peligroso	Consecuencia	A B		A + B D + C + D	INDICE DE	VALOR DEL RIESGO	NIVEL D RIESGO	RIESGO SIG	PERSONA	MAQUINAS/ EQUIPO	MATERIALES	CONDICIONES	FLIMINACION	USTITUCION	CONTROLES DE INGENIERIA	CONTROLES	EQUIPO DE PROTECCION PERSONAL	COMPLEMENTAR
				Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces/hora	Problemas osteomusculares	2 2	2	2	3 2	16	M ODERAC	10 NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex.	 Supervisión di tarea de manipulación di carga.
	Acomodar terma	Ubicar tanque en mesa de turbajo.		Locativo	Espacios de trabajo.	Tropezar o golpearse con objetos	Cortes,golpes o fracturas	2 2	1	2	1	7	TOLERABI	LE NO							•Redistribución de planta. • Instalar cinta antideslizante.	Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de Inducción. Señalización.	• Uso de Zapatos de Seguridad	Monitoreo de factores de riesq disergonómico
			Operario de almacen	Mecánico	Objetos almacenados en alturas	Caída de producto en proceso	Cortes,golpes o fracturas	1 2	2	2	1 2	14	M ODERAL	10 NO							Elaborar columnas de soporte para evitar su caída de productos y un mejor almacenamiento.	Capacitación de Riesgos de caidas.	• Uso de Casco de Segundad	*Supervision
	Colocar bolsa	Colocar stickers al tanque. Introducir tanque en bolsa	openio de minera	Mecánico	Apilición.	Cuida de posducto en proceso	Cortes,golpes o fracturas	1 2	2	2	2	14	M ODERAL	10 NO							Elaborar columnas de soporte para evitar su caída de productos y un mejor almacenamiento.	· Capacitación de Riesgos de caidas.	• Uso de Casco de Seguridad	Supervision
				Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces/hora	Problemas osteomusculares	2 2	2	2	3 2	16	M ODERAC	10 NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	Uso de faja ergonómica. Uso de Guantes multiflex	 Supervisión di tarea de manipulación di carga.
	Introducir KIT de terma	Agregar kit de instalación en la bolsa con el tanque.		Fisico	lluminación en el area de trabajo	Forzar la vista	Astenopía, cefalea.	1 2	2	2	2	14	M OGERAC	10 NO							Reubicar fuentes de energia eléctrica.	 Personal Certificado y/o Licencia d Autorización para el manejo de equipos. 		 Monitoreo di agentes físios (Iluminación)
EMPAQUETADO YENCAJONADO		Amar corrugado.		Fisico	Iluminación en el area de trabajo	Forzar la vista	Astenopía, cefalea.	1 2	2	2	2	14	M ODERAC	10 NO							Reubicar fuentes de energia eléctrica.	 Personal Certificado y/o Licencia d Autorización para el manejo de equipos. 		• Monitoreo d agentes físios (Iluminación)
Lacabovabo	introducir termi a corrugado armado	Colocar tanque en bolsa con kit dentro del corrugado		Mecánico	Materia prima y/o productos en proceso	Vias de acceso obstrealizadas.	Problemus osteomusculares	1 3	2	2	3 2	16	M ODERAL	10 NO							Elaborar columnas de soporte para evitar su caída de productos y un mejor almacenamiento.	Charla de Inducción Capacitación de Riesgos de caídas.	• Uso de casco de Seguridad	
	Embalar	Sellar corrugado.		Ergonómico	Espacio de trabajo.	Tropezar o golpearse con objetos	Cortes,golpes o fracturas	1 2	1	2	i 1	6	TOLERAB	LE NO							Distribución de planta.	Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de Inducción. Campaña de sensibilización de order y limpieza.	*	
	corrugado	Embalar caja con terma.	Operario de almacen	Mecánico	Objetos en el suelo	Tropezar o golpearse con objetos.	Lesiones Superficial, Excoriaciones, Fracturas y Contuniones Excoriaciones.	2 2	2	2	3 2	16	M ODER AC	10 NO								Campaña de sensibilización de order y limpieza. Charla de Inducción. Charla de 5 minutos	Uso de Zapatos de Seguridad. Uso de casco de Seguridad.	
		Paletizar.		Mecánico	Superficie resbaladiza y/o irregular	Probabilidad de sufrir Caidas.	Lesiones Superficial, Excoriaciones, Fracturas y Contuniones.	1 2	1	2	i 1	6	TOLERABI	LE NO							•Redistribución de planta. • Instalar cinta antideslizante.	Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de Inducción.	• Uso de Zapatos de Seguridad	Monitoreo de factores de ries disergonómico
	Almacenar en Productos	raeuál.		Ergonómico	Manipulación de carga	Leventamiento de carga mayor a 25 Kg mas de dos veces/hora	Problemas osteomosculares	2 2	2	2	3 2	16	M ODERAC	10 NO								Capacitación de Riesgos ergonómicos. Charla de 5 minutos	•Uso de faja ergonómica. •Uso de Guantes multiflex	 Supervisión ó tarea de manipulación o carga.
	terminados	Trasladar a almacen de productos terminados.		Mecánico	Materia prima y/o productos en proceso		Problemas osteomusculares	1 3	2	2	3 2	16	M ODERAL	10 NO							Elaborar columnas de soporte para evitar su caída de productos y un mejor almacenamiento.	Charla de Inducción Capacitación de Riesgos de caidas.	Uso de casco de Seguridad	

Apéndice LL: Avance de las actividades de mejora

Se presenta el cuadro del cumplimiento de las actividades, las horas hombre y el costo total a lo largo de los meses de implementación respecto al cronograma planificado.

Tabla LL1 Avance de las actividades de la gestión estratégica

	Julio				Agosto				Septiembre					
	1era Medicić	n	2era Medición											
	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total		
Gestión Estratégica														
Desarrollando la estrategia, con el <i>Balanced Scorecard</i>	x	15	11.5	172.5										
estratégicos, las iniciativas y los logros a largo plazo Por medio de charlas, documentos recordatorios y	x	15	11.5	172.5	x	20	11.5	230						
Desarrollando la estrategia, con el <i>Balanced Scorecard</i> Presentando los objetivos estratégicos, las iniciativas y los logros a largo plazo Por medio de charlas,					x	20	11.5							

Tabla LL2 Avance de las actividades de la gestión por procesos

	Julio				Agosto			Septiembre					
	1era Medició	n			2era Medició	on		3era Medició	3era Medición				
	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	
Gestión por Procesos													
Dando a conocer el mapa de procesos propuesto.	x	8	11.5	92									
Mostrando la caracterización de cada uno de los procesos.	x	8	11.5	92									
Entregando a las fichas de los indicadores por procesos. Entrega formal del Manual de Procesos con las revisiones aprobadas por la empresa.	х	15	11.5	172.5									

Tabla LL3 Avance de las actividades de la gestión de operaciones

	Julio				Agosto				Septiembre					
	1era Medicio	ón			2era Medicio	ón			3era Medició	3era Medición				
	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total		
Gestión de Operaciones														
Evaluar el histórico de ventas y realizar el mejor pronostro	x	6	11.5	69										
Clasificación de materiales por comercialización					х	4	11.5	46						
Evaluar el stock de seguridad y el lote económico actual.					x	4	11.5	46						
Elaborar MRP					x	5	11.5	57.5						
Elaboración de matriz de lanzamiento de pedidos					x	4	11.5	46						
Elaboración de una ficha de evaluación de proveedores									x	4	11.5	46		
Elaboración de un cuadro consolidado de la evaluación de proveedores									x	5	11.5	57.5		

Elaboración de una ficha de recepción de materiales	х	5	11.5 ^{57.5}	į
Elaboración de un cuadro de cumplimiento de pedidos a despachar	x	5	11.5 ^{57.5}	;

Elaborado por: los autores

Tabla LL4 Avance de las actividades de la gestión de calidad

	Julio				Agosto				Septiembre			
	1era Medició	ón			2era Medició	n			3era Medició	n		
	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total	Actividades Logradas	HH Utilizadas	Costo MOD	Sub - Total
Gestión de la Calidad												
Establecer la política de calidad y difundirla, para generar conciencia									x	10	11.5	115
Capacitar en la importancia del control estadístico de los procesos									x	40	11.5	460
Desarrollo del manual de procedimientos en control estadístico de procesos												
Capacitar en la ejecución de toma de muestras de los procesos críticos									x	40	11.5	460
Poner en práctica el control estadístico de los procesos indicando las medidas que se deben de tomar si se detectan defectuosos									x	20	11.5	230
Recopilando información para inicio de la implementación	х	5	11.5	57.5								
Inventariar los equipos y máquinas	х	8	11.5	92								
Determinar la criticidad de las máquinas y equipos	x	8	11.5	92								

Elaborando el plan de mantenimiento en base a la criticidad y los tiempos de	x	8	11.5	92
mantenimiento				
Estableciendo el flujo para la				92
elaboración y control del	Χ	8	11.5	32
mantenimiento a detalle				

mantenimiento a detalle
Elaborado por: los autores

Tabla LL5 Avance de las actividades de la gestión del desempeño laboral

	Julio				Agosto				Septiembre			
	1era Medici	ón			2era Medici	ón			3era Medici	ón		
Gestión del Desempeño	Actividade s Logradas	HH Utilizada s	Cost o MOD	Sub - Total	Actividade s Logradas	HH Utilizada s	Cost o MOD	Sub - Total	Actividade s Logradas	HH Utilizada s	Cost o MOD	Sub - Total
Laboral												
Elaboración y presentación de la <i>Skill Matrix</i>					x	20	11.5	230				
Evaluación del estado actual de los uniformes y creación del cuadro de control de los mismos					x	20	11.5	230				
Entrega de uniformes y actualización del cuadro de control										25		287. 5
									X		11.5	
Capacitación de Resiliencia									Х	40	11.5	460
Elaboración y presentación del programa " <i>HAPPY FRIDAY</i> "										25	44.5	287. 5
Estudiar, mejorar e identificar mejores formas de control de peligros basados en la matriz IPER	x	30	11.5	345					х		11.5	
Priorización de riesgos en matriz IPER	x	20	11.5	230								

Identificar los nuevos riesgos que surgieron en el lapso de tiempo de no actualización del mapa	х	20	11.5	230								
Capacitación de riesgos en planta	X	45	11.5	517. 5								
Análisis de la implementación de medidas de control con Gerencia General	x	20	11.5	230								
Definir comité de SST	х	25	11.5	287. 5								
Definir brigadistas de emergencia	x	25	11.5	287. 5								
Elaboración y entrega de formatos de control de SST									x	20	11.5	230
Elaboración y presentar política de seguridad y salud en el trabajo									x	20	11.5	230
Evaluación del estado actual de epp's					X	20	44.5	230			11.5	
Identificar las zonas que requieren de señaléticas							11.5		x	20	44.5	230
Implementación de pausas activas y charlas de 5 min					x	40	44.5	460			11.5	
Elaboración y presentar el mapeo general de señalética							11.5		x	20	11 5	230
											11.5	

Instalación de seña acuerdo al mapa ge señaléticas										x	15	11.5	172. 5
Entrega y registro d	e EPP'S					x	20	11.5	230			11.5	
Exponer el resultado checklist 5's a la ge planificar campaña Elección de comité	encia y 5's. de	x	20	11.5	230			11.5					
auditorías 5's y elab plan de trabajo.	oración del					X	20	11.5	230				
Capacitación de sensibilización.						x	45	11.5	517. 5				
Aplicación y auditor 1's SEPARAR.	as de la					x	25	11.5	287. 5				
Aplicación y auditor 2's SITUAR.	as de la					x	25	11.5	287. 5				
Aplicación y auditor 3's SANITIZAR.	as de la					x	25	11.5	287. 5				
Aplicación y auditor 4's ESTANDARIZAI								11.0		x	30	11.5	345
Aplicación y auditor 5's SOSTENER.	as de la									x	30	11.5	345
Aplicar método Gurdeterminar área req						x	60	11.5	690			11.5	
Elaborar tabla de re diagrama relacional	laciones y					x	25	11.5	287. 5				
								11.5					

Elaborar plano de distribución de planta propuesta	X	25	11.5	287. 5			
Presentar el plano propuesto a la gerencia			11.0	x	20	11.5	230

Elaborado por: los autores

Apéndice MM: Manual de procesos

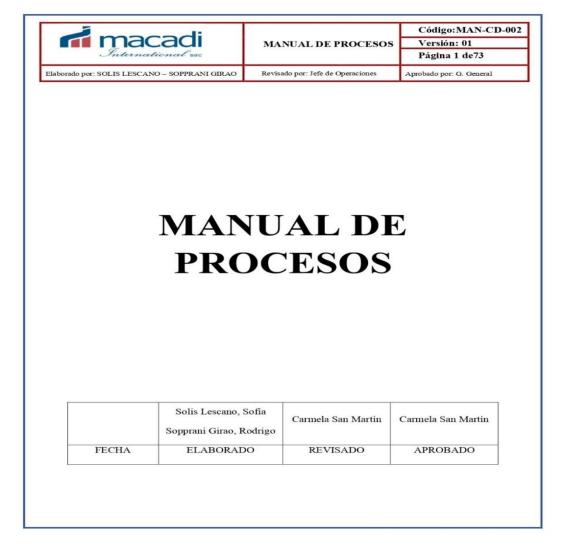


Figura MM1 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International sac Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	MANUAL DE PROCESOS Revisado por: Jefe de Operaciones	Código:MAN-CD-00: Versión: 01 Página 2 de73 Aprobado por: G. General
	ÍNDICE	
ÍNDICE		2
CAPÍTULO 1: ASPECTOS GENERALES -		5
1.1 Finalidad		5
1.2 Contenido		5
1.3 Alcance		6
CAPÍTULO 2: RELATIVO A LA EMPRESA	A	7
2.1 Datos generales		7
2.2 Misión		7
2.3 Visión		7
2.4 Valores		8
2.5 Estrategias de la empresa		8
CAPÍTULO 3: DEFINICIÓN DE TERMINO	OS	9
3.1 Proceso		9
3.2 Macro-Proceso		9
3.3 Actividad		9

Figura MM2 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

m acadi		Código:MAN-CD-00
IIIIacaui	MANUAL DE PROCESOS	Versión: 01
International sac		Página 3 de73
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Operaciones	Aprobado por: G. General
3.4 Procedimiento		
3.4 Flocedimento		<i>,</i>
3.5 Mapeo de Proceso		10
3.6 Caracterización de Proceso		10
3.7 SIPOC		10
CAPÍTULO 4: MAPA DE PROCESOS		11
CAPÍTULO 5: ALINEAMIENTO ESTRATI	ÉGICO	12
CAPÍTULO 6: MACROPROCESO ESTRA	TÉGICO	13
6.1 Planificación estratégica		13
6.2 Control estratégico		16
CAPÍTULO 7: MACROPROCESO OPERA	ACIONAL	19
7.1 Proceso de Gestión Comercial		19
7.2 Proceso de Diseño y Desarrollo del Proc	ducto:	23
7.3 Proceso de Planificación y Control de la	Producción:	26
7.4 Proceso de Logística de Entrada:		31
7.5 Proceso de Corte:		34
7.6 Proceso de Habilitado de Piezas:		36

Figura MM3 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

		Código:MAN-CD-002
m acadi	MANUAL DE PROCESOS	Versión: 01
International sec		Página 4 de73
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Operaciones	Aprobado por: G. General
7.7 Proceso de Soldadura:		38
7.8 Proceso de Enlozado y Pintado:		40
7.9 Proceso de Ensamblaje		42
7.10 Proceso de Empaquetado y Encajonac	do	44
7.11 Proceso Producción		46
7.12 Proceso de Logística de Salida:		49
7.13 Proceso de Servicio post-venta:		52
7.14 Proceso de Gestión de Recursos Huma	anos	56
7.15 Proceso de Finanzas		59
7.16 Proceso de Compras		61
7.17 Proceso Mantenimiento de Máquinas	y Equipos	63
7.18 Proceso Seguridad y Salud en el Traba	jo	67
7.19 Proceso Gestión de Calidad		70

Figura MM4 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



CAPÍTULO 1: ASPECTOS GENERALES

1.1 Finalidad

El presente manual de procesos de la empresa Macadi International S.A.C. es un documento que tiene por finalidad:

- Disponer de un documento debidamente codificado y reconocido, que sistematice las actividades de los diferentes procesos estratégicos, operacionales y de soporte de la organización. De este modo alcanzar la estrategia de la organización y facilitar información a los directivos y personal sobre sus funciones y ubicación en la estructura orgánica.
- Reducir el tiempo y esfuerzo en la realización de las tareas encargadas al personal, evitando confusión en las instrucciones brindadas o los procesos responsables de cada actividad.
- Proporcionar un documento básico como herramienta de trabajo para sistematizar las actividades de los diferentes procesos a cargo de diversas áreas de la empresa

1.2 Contenido

Las organizaciones buscan estandarizar sus procesos por varias razones, entre ellas, facilitar las comunicaciones sobre cómo gira el negocio y con ello lograr el aseguramiento de la calidad de los procesos involucrados, para esto es fundamental contar con un Manual de Procesos.

Todos los procesos involucrados en la empresa, se definen y detallan en este documento con todos sus componentes y explicados para una adecuada comprensión del funcionamiento de los procesos.

Figura MM5 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Para elaborar el Manual de Procesos fue esencial observar cómo se desarrollan los procesos y también fue necesaria la ayuda de los operarios, responsables y jefes de la empresa, ya que son ellos los que conocen con más detalle el funcionamiento de sus respectivos procesos.

Finalmente la presentación de la información y explicación de todos los procesos involucrados se encuentra detallada de manera gráfica mediante cuadros para una mejor compresión.

1.3 Alcance

Lo expuesto en el presente manual aplica para todos los involucrados dentro de la empresa Macadi International S.A.C. Se aplica la estandarización desde el momento de la aprobación de este manual, hasta la comunicación de creación de una nueva versión.

Los procesos están seccionados en tres macro procesos: estratégicos (relacionados al control de la planificación de la organización), operacionales (relacionados a los procesos involucrados en el giro del negocio) y de apoyo (relacionados al soporte de los procesos operacionales).

Para cada proceso desarrollado se determina un responsable, objetivo y alcance específico.

Figura MM6 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

Código:MAN-CD-002

Versión: 01 Página 7 de73

Aprobado por: G. General



CAPÍTULO 2: RELATIVO A LA EMPRESA

2.1 Datos generales

Macadi International S.A.C. es una empresa mediana con experiencia en la fabricación y comercialización de termas y campanas. La experiencia del equipo de trabajo, les permitió incorporar nuevas líneas de producción ofreciendo al mercado soluciones en la fabricación de mobiliarios y equipamiento institucional. Actualmente, la empresa se encuentra en crecimiento y de acuerdo al alineamiento estratégico la empresa está orientada a una estrategia de desarrollo del producto, que consiste en mejorar la producción y la calidad de los productos.

RUC Razón Social	20510518404
Razón Social	Macadi International
Tipo de empresa	Sociedad Anónima Cerrada
Dirección	Av. Guardia Peruana 1035 - Urb. La Campiña
Dirección Ciudad / Distrito	Lima / Chorrillos
Teléfono	(51) (1) 252-1954 / 251-4792

2.2 Misión

Somos una empresa peruana especializada en la fabricación de termas y productos diversos con larga vida útil para nuestros clientes a nivel nacional. Contamos con procesos de alta calidad orientados a la mejora continua y con un agradable clima laboral que influye en el desempeño de nuestros trabajadores con valores como la responsabilidad y el trabajo en equipo

2.3 Visión

Posicionarnos como una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos que cuentan con larga vida útil, mediante una cultura de mejora continua.

Figura MM7 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

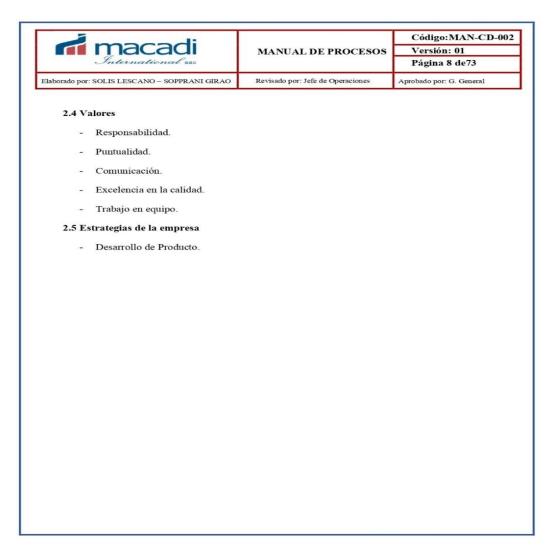


Figura MM8 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



CAPÍTULO 3: DEFINICIÓN DE TERMINOS

A continuación, se detallan los términos relevantes para la adecuada comprensión del Manual de Proceso.

3.1 Proceso

Conjunto de actividades mutuamente relacionadas que utilizan las entradas para proporcionar un resultado previsto. Cualquier actividad, o conjunto de actividades ligadas entre sí, que utiliza recursos y controles para transformar elementos de entrada en resultados.

3.2 Macro-Proceso

Los Macro procesos agrupan a los procesos que comparten un objetivo común. En una organización los Macro procesos pueden clasificarse en: Macro procesos estratégico,

Operaciones y de Apoyo o Soporte, de acuerdo al impacto que tienen en la Misión y Visión organizacional.

3.3 Actividad

Es el componente básico de un proceso o sub-proceso ya que es la agrupación de las tareas que se llevan a cabo para trasformar las entradas e resultados. El menor objeto de trabajo identificado en un proceso.

3.4 Procedimiento

Forma específica para llevar a cabo una actividad o un proceso. Los procedimientos pueden estar documentados o no.

Figura MM9 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



3.5 Mapeo de Proceso

Es la representación gráfica de la estructura de procesos que conforman el Sistema de Gestión de la Calidad. Representa la agrupación de procesos de similares características y naturaleza, de alto nivel y que refleja cómo se organiza una institución.

3.6 Caracterización de Proceso

La caracterización de un proceso es el desarrollo y explicación detallada de un proceso, en el que se menciona el nombre de proceso, responsable, objetivo principal, alcance del proceso, proveedores, entradas, actividades que lo comprenden, salidas, clientes, indicadores para medir el proceso, riesgos potenciales y controles para ellos, además de documentación y recursos internos y externos.

3.7 SIPOC

La metodología SIPOC se utiliza para la caracterización de procesos, sirve para definir y organizar los componentes principales de un proceso. Es un conjunto de sílabas en inglés que facilitan la comprensión del proceso. Sus siglas significan:

- S: Suppliers (Proveedores).
- I: Inputs (Entradas).
- P: Process (Actividades).
- O: Outputs (Salidas).
- C: Clients (Clientes).

Figura MM10 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

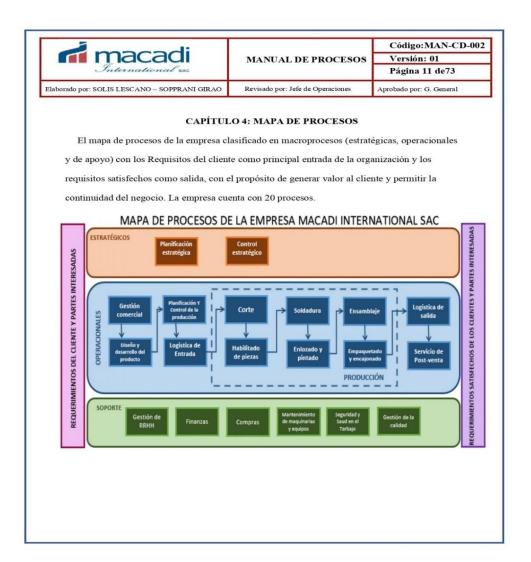


Figura MM11 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

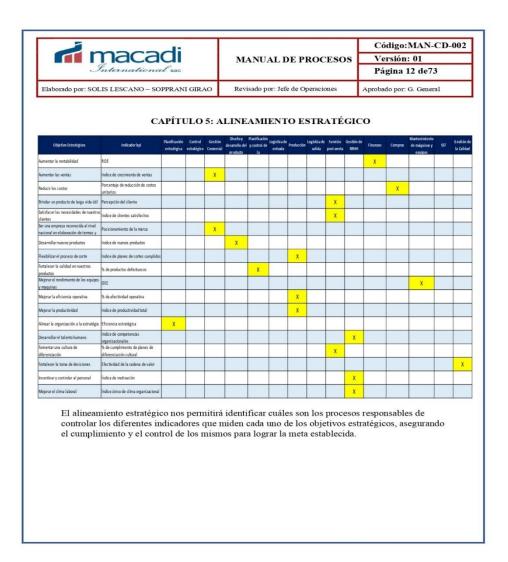


Figura MM12 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



CAPÍTULO 6: MACROPROCESO ESTRATÉGICO

Los procesos estratégicos contienen procesos referentes al planteamiento de políticas y estrategias, fijación de objetivos y revisiones por la dirección, en este caso se cuenta con los siguientes procesos estratégicos:

- Planificación Estratégica.
- Control Estratégico.

6.1 Planificación estratégica

Este proceso consiste en analizar e identificar empíricamente los objetivos estratégicos y evaluar el alcance de los mismos desarrollando la mejora continua dentro de la organización. Además, se identifica el direccionamiento de la empresa que se desea alcanzar en el futuro y lograr alinear la organización a la estrategia.

Figura MM13 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM14 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

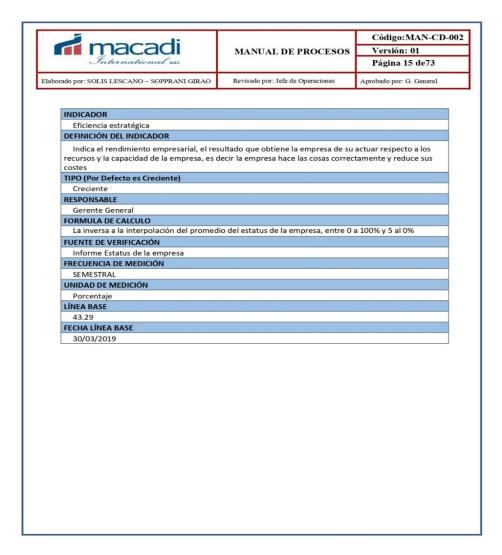


Figura MM15 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM16 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

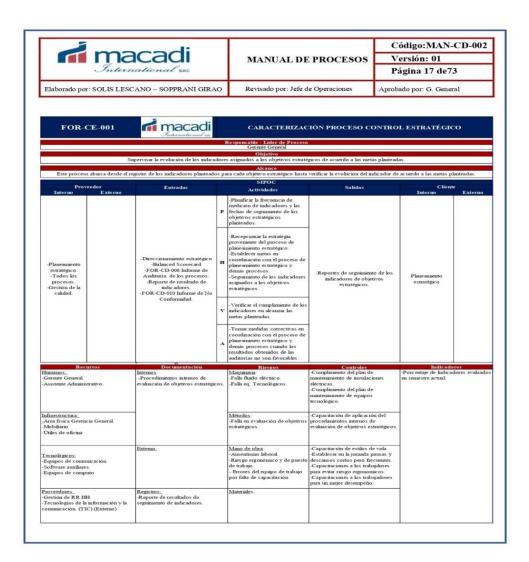


Figura MM17 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

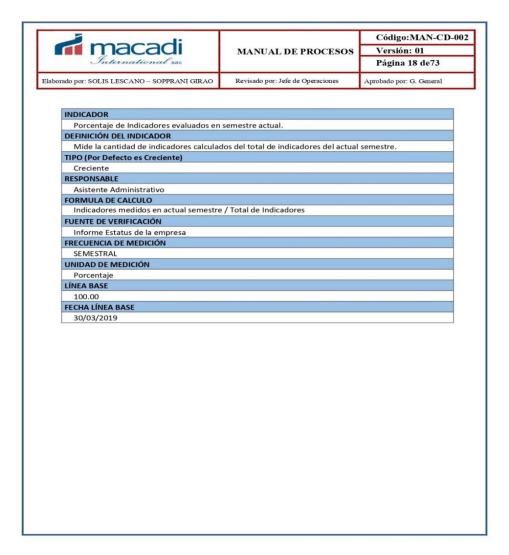


Figura MM18 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



CAPÍTULO 7: MACROPROCESO OPERACIONAL

El macroproceso operacional incluye los procesos que debe realizar la organización para cumplir con su razón de ser, es decir, el corazón de la organización. Cada proceso dentro de este macroproceso corresponde a las actividades misionales de la empresa. Estos procesos corresponden a un objetivo específico, que deriva de las funciones definidas para la organización que satisfaga o contribuya en satisfacer los requerimientos o necesidades básicas de la empresa.

7.1 Proceso de Gestión Comercial

Este proceso tiene como fin la captación de clientes y gestionar los requerimientos de los mismos. Planifica las reuniones con el cliente, la fecha de entrega del producto con el cliente y la comunicación con producción, genera el pedido a través de una orden de venta, especifica los requerimientos del cliente, verifica la conformidad del pedido, y rectifica el pedido de ser necesario. Entre sus indicadores se encuentra la tasa de falla en negociación, el % de cumplimiento de plan ventas y el % de incremento de ventas mensuales.

Figura MM19 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

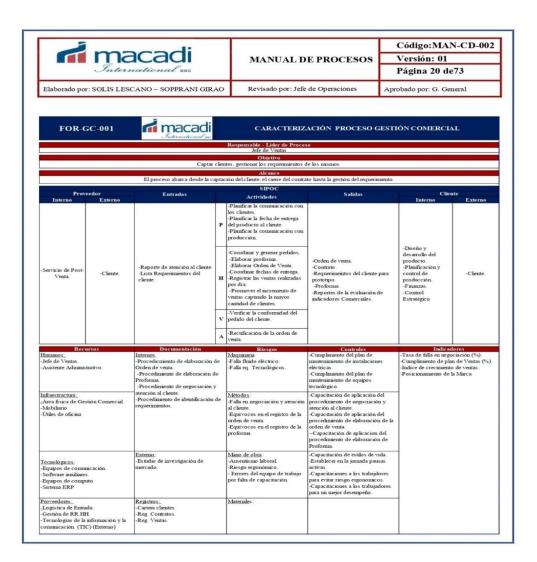


Figura MM20 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

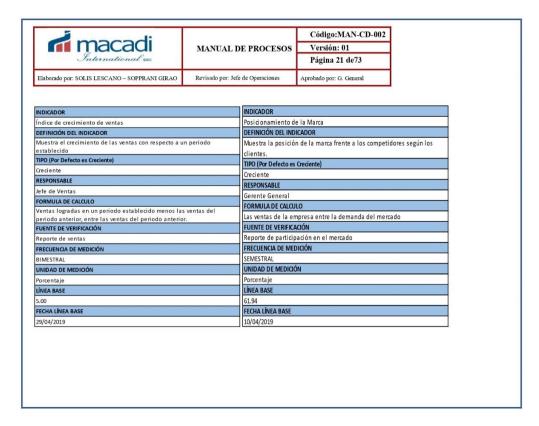


Figura MM21 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

macadi International soc	MANUAL DE	PROCESOS	Código:MAN-CD-002 Versión: 01 Página 22 de73				
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de	e Operaciones	Aprobado por: G. General				
INDICADOR		INDICADOR					
Cumplimineto de Plan de Ventas		Tasa de falla	a de negociación				
DEFINICIÓN DEL INDICADOR		DEFINICIÓN E	DEL INDICADOR				
Mide el cumplimiento de las ventas programadas	mensualmente.	Mide las ne	gociaciones que no fueron cerradas en el mes.				
TIPO (Por Defecto es Creciente)		TIPO (Por Def	ecto es Creciente)				
Creciente		Decreciente					
RESPONSABLE		RESPONSABL					
Jefe Administrativo	·	Jefe Adminis	trativo				
FORMULA DE CALCULO		FORMULA DE	CALCULO				
(Ventas realizadas / Ventas programadas) x 100			nes falladas/ total de negociaciones) x 100				
FUENTE DE VERIFICACIÓN		FUENTE DE V	SOUTH OF THE POST				
Reporte de Gestión Comercial		Reporte de Gestión Comercial					
FRECUENCIA DE MEDICIÓN		FRECUENCIA DE MEDICIÓN					
Mensual		Mensual					
UNIDAD DE MEDICIÓN		UNIDAD DE MEDICIÓN					
Porcentaje		Porcentaje					
LÍNEA BASE		LÍNEA BASE					
90		10					
FECHA LÍNEA BASE		FECHA LÍNEA	BASE				
10/04/2019		10/04/2019					

Figura MM22 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM23 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM24 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

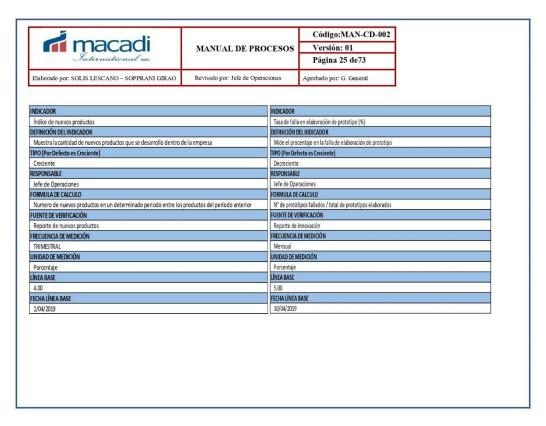


Figura MM25 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

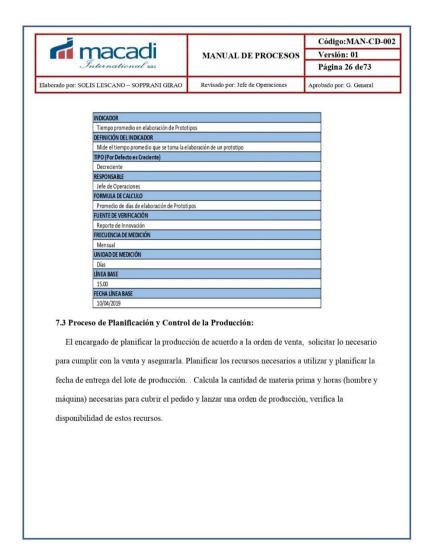


Figura MM26 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM27 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

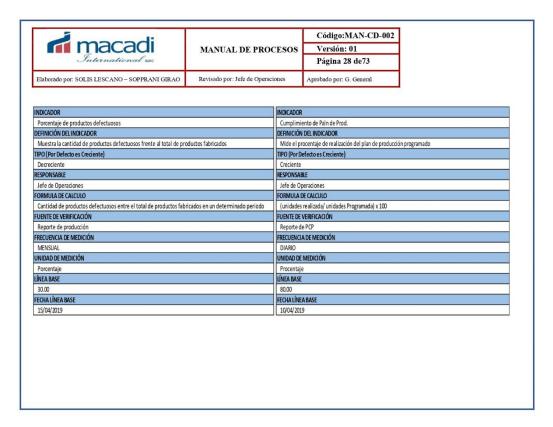


Figura MM28 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

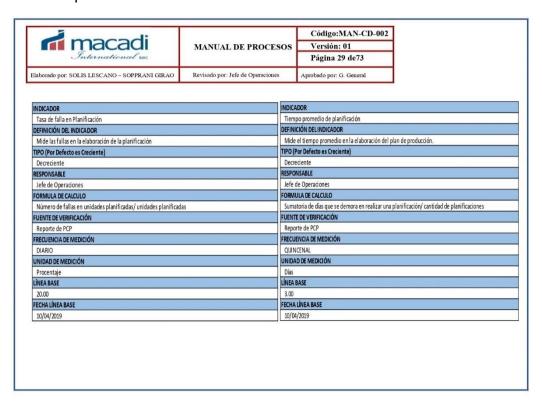


Figura MM29 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

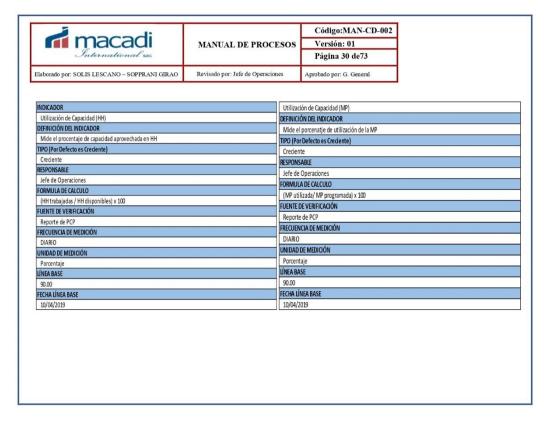


Figura MM30 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

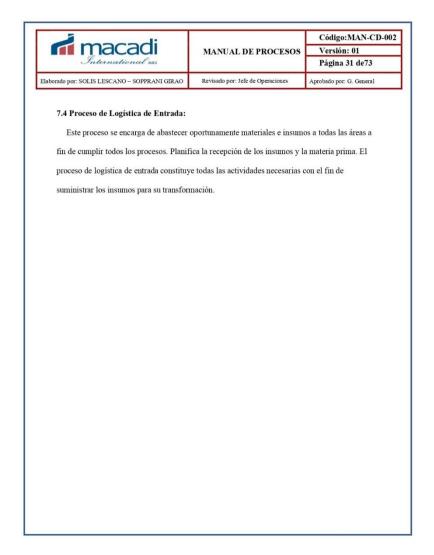


Figura MM31 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International SSC Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO			MANUAL DE PROCESOS Revisado por: Jefe de Operaciones			Código:MAN-CD-002 Versión: 01 Página 32 de73 Aprobado por: G. General		
				Responsable - Lider de Proces Coordmador Logistico	0			
		Abastecer oportunamente i	naten	Objetivo ales e insumos a todas las áreas a	fin de cumplir todos los pro	cesos.		
	El proce	sabarca desde la recepción de oro	len de	Aleance compra hasta la recepción y distr	ibución de insumos a los áre	as corres	pondientes.	
Prove Interno	eedor Externo	Entradas	Г	SIPOC Actividades	Salidas		Cliente Interno	Externo
-Congress -Plendicación y constitue de producción - Producción - Producción - Research - Research - Research - Research - Research - Research - Research - Research - Research - Research - Research - Research - Research	istico.	-Orden Compra -Orden Producción -Osten Producción -Ostenales e insumos -Ficha specificaciones tecnicas Decumentación Intenso. Decumentación	A	Plantifar in recepcion de materiale e municiale e anumeros. Recepcionar la materia prima de los proviedores, alimente de materia prima de los proviedores, alimente de materia prima de materiale de la materiale de la materiale de la materiale de la materiale de la materiale de la materiale de la materiale de la materiale, la candida de nateria prima de materiale, la candida de materiale de la ma	-Cumplimiento del plan de mantenimiento de natalacio	e e	-ComprasProducción -Producción -Producción -Procesos -Solicitates -Control EstrategicoPranario	materiales (%
-Asis tente Logitico InfinestruchusAves fissca Logistica de EuradaAbbilana -Utiles de oficina		materiales e mumos. -Proce-dimento de abatacimiento de materiales e mumos. -Proce-dimento de abatacimiento de materiales e mumos. -Proce-dimento de abatacimiento de materiales e assumos.		Métodos: -Inadecuada recepción de materiales e msumos Inadecuado abas tecimiento de materiales o insumosInadecuado almuceramiento de materiales o insumos.	elèctrica. Cumplimiento del plan de matrenamento de equipos tecnològico. Cumplimiento del plan de matrenamento de equipos tecnològico. Cumplimiento del plan de matrenamento de carritos di trasporte manual. Capacatación de aplicación procedimiento de recepción materiales e matrenamento. Capacatación de aplicación procedimiento de abusteem materiales e matrenamento de abusteem procedimiento de abusteem procedimiento de aplicación procedimiento de aplicación procedimiento de aplicación procedimiento de aplicación procedimiento de abusteem en terminos.	i de i de i de mento de mento	-Rotación de inventario	
Tecnológicos; -Equipos de commicación, -Software auxiliares. -Equipos de computo -Sistema ERP		Exemo: Ficha específicaciones técnicas. Registros:		Mano de obra: -Autentismo laboral -Riesgo ergonómico y de puesto de trabajoErrores del equipo de trabajo por falta de capacitación. Materiales:	- Capacitación de estilos de - Éstablecer en la jornada pa descassos cortos preo frec - Capacitaciones a los trabaj para evitar riesgo ergonomio - Capacitaciones a los trabaj para un mejor desempelo. - Verificar las berramientas adecuadas para el puesto d y conservarlas en buenas condiciones y sin desperfec - Verificar estado de maten	usas y uentes dores cos adores e trabajo		
Proveedores: -Logi strea de entrada -Gestión de RR HHTecnologías de la información y la comunicación (TIC)(Externo)		Reg. Entrega de materiales e insumos. Reg. Recepción de materiales e insumos.		-Materiales e insumos en mal estado.	- verincar estado de maten. instemos.	mp.0 C		

Figura MM32 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

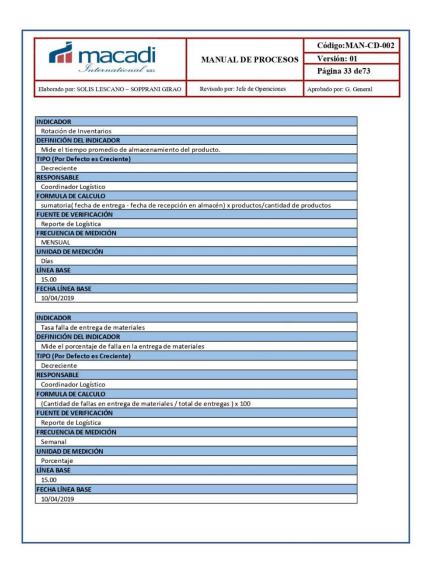


Figura MM33 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

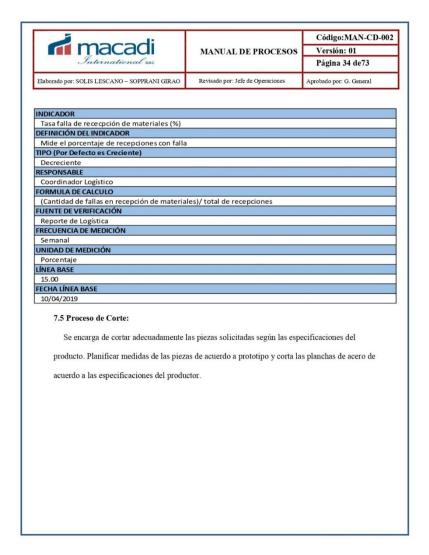


Figura MM34 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

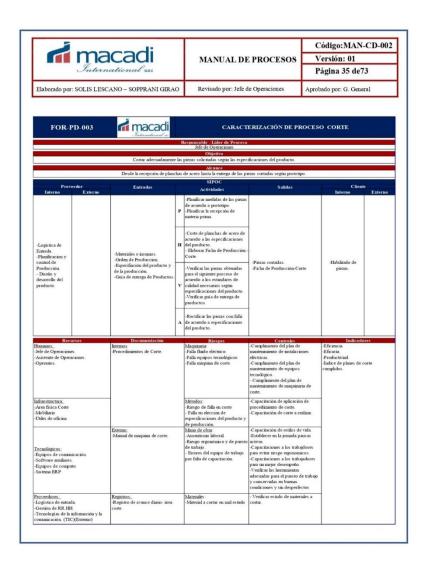


Figura MM35 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM36 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

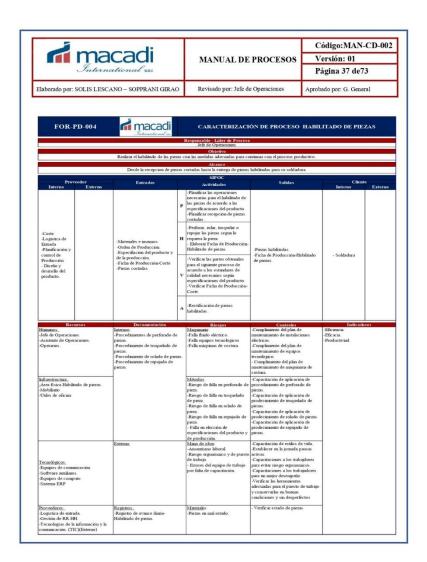


Figura MM37 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

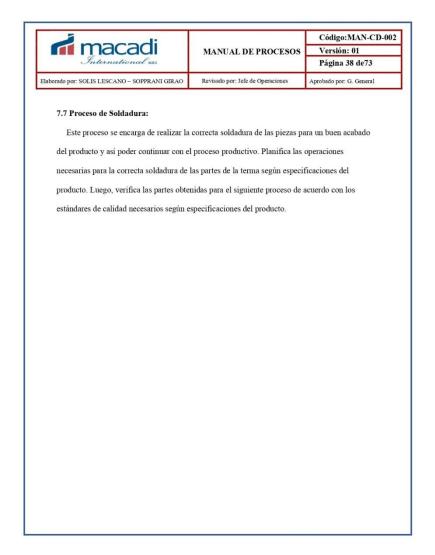


Figura MM38 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

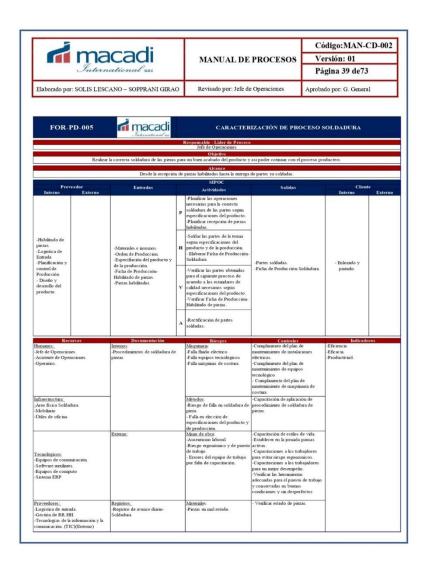


Figura MM39 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

		Código:MAN-CD-002		
m acadi	MANUAL DE PROCESOS	Versión: 01		
International soc		Página 40 de73		
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Operaciones	Aprobado por: G. General		
7.8 Proceso de Enlozado y Pintado: Es aquel proceso que, realiza el corre				
buen acabado y diseño del producto. En	loza y pinta las partes de la terma se	egun especificaciones		
del producto y de la producción. Tambio				

Figura MM40 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM41 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

macadi International soc	MANUAL DE PROCESOS	Código:MAN-CD-00: Versión: 01 Página 42 de73
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Operaciones	Aprobado por: G. General
7.9 Proceso de Ensamblaje Aquí, se realiza un correcto ensambla producto y de la producción, para obtene terminado y entregar de acuerdo a las es por el cliente.	er el producto terminado. Verifica e	el estado del producto

Figura MM42 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM43 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM44 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM45 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

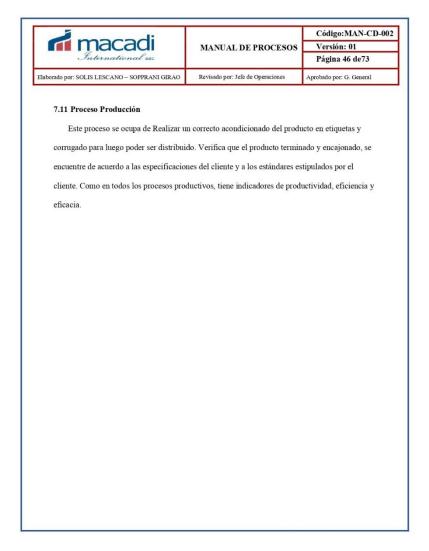


Figura MM46 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

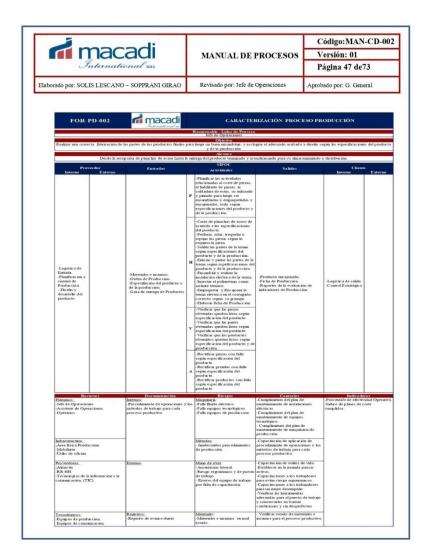


Figura MM47 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

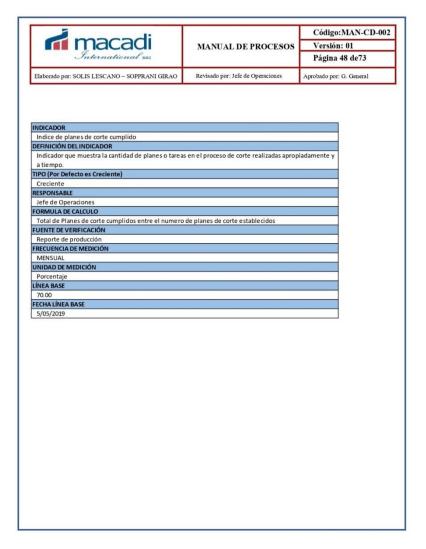


Figura MM48 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

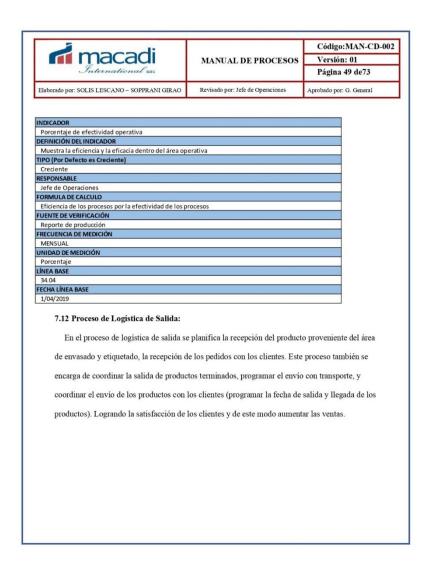


Figura MM49 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM50 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

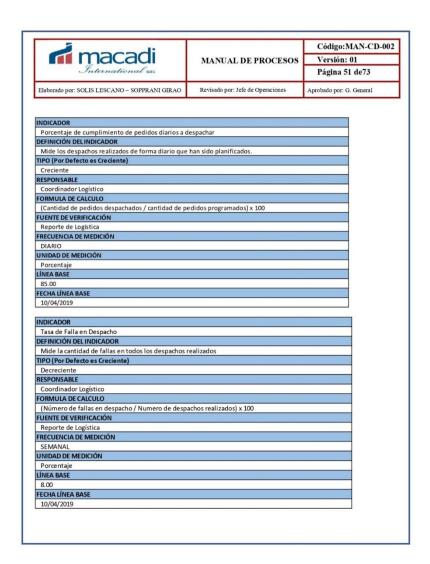


Figura MM51 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

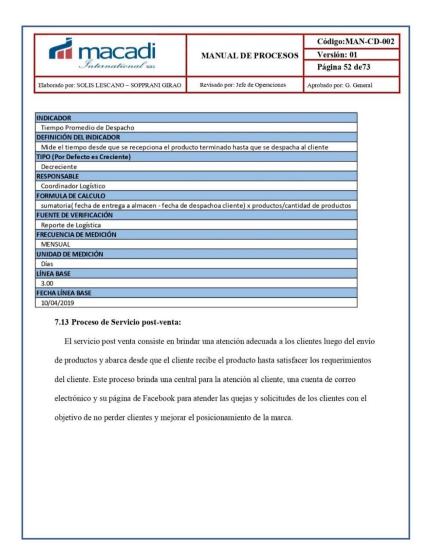


Figura MM52 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura MM53 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

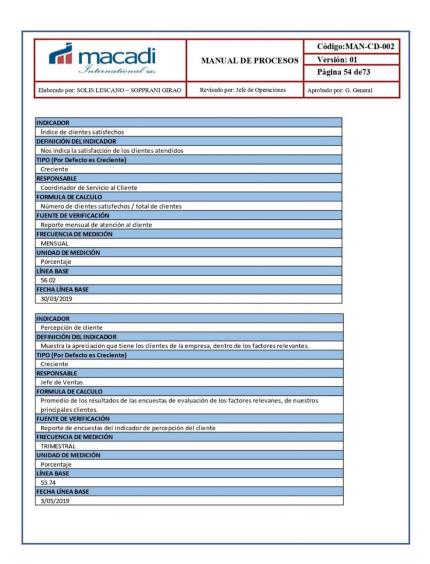


Figura MM54 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

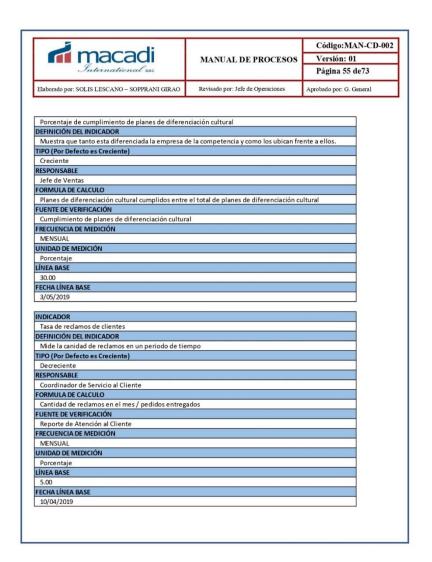


Figura MM55 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

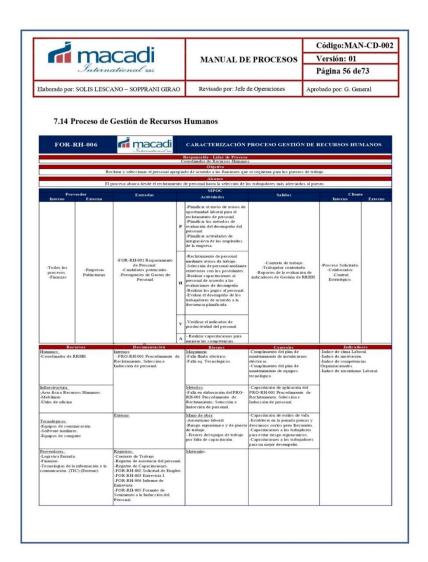


Figura MM56 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

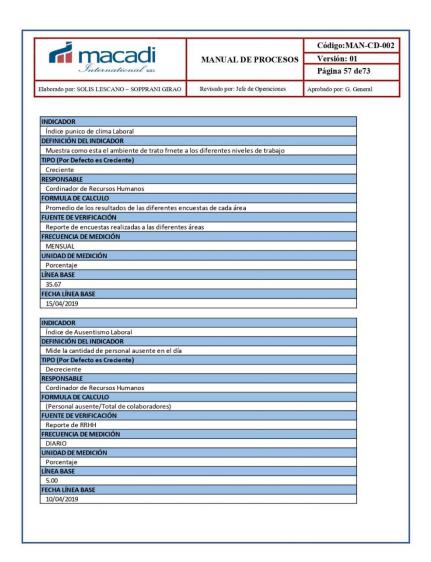


Figura MM57 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

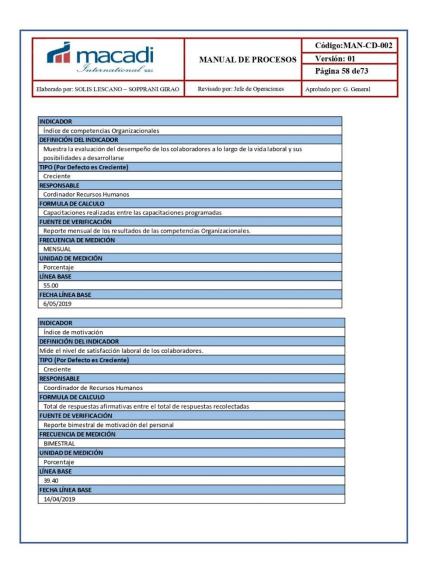


Figura MM58 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

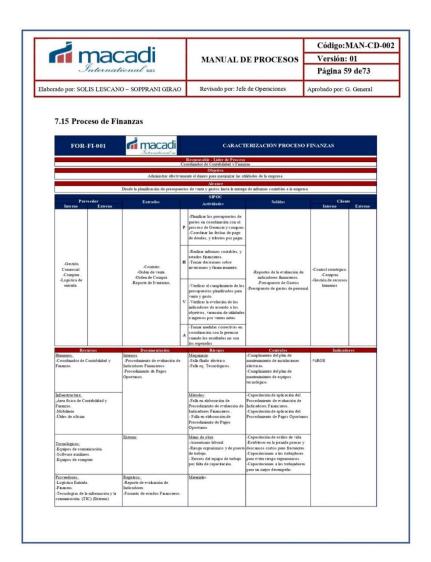


Figura MM59 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

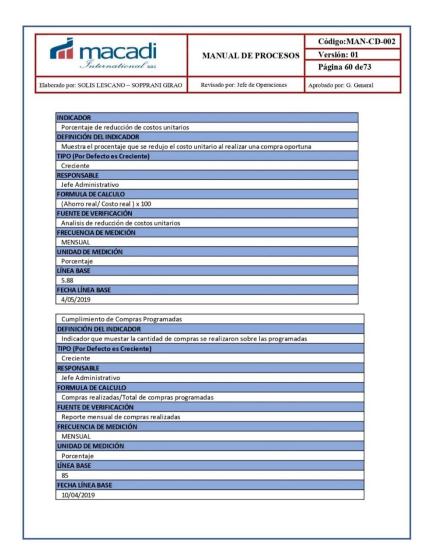


Figura MM60 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International Susc			MANUAL DE PROCESOS V		V	Código:MAN-CD-00 Versión: 01 Página 61 de73		
					bado por: G. General			
7.16	Proceso de	Compras						
For-co-004 macadi			CARACTERIZACIÓN PROCESO COMPRAS					
			-)	Responsable - Lider de Proceso Jefe Administrativo				
-	c	omprar los materiales necesarios al	lme	Objetivo aor costo de acuerdo a los requeri	mientos para las ordenes de	producci:	ón.	
E	proceso consiste	en la compra de materia prima y ab	arca	Alcance desde la recepción de la lista de r	equerimiento de materiales l	asta la con	mpra de los recursos.	
	eedor	Entradas		SIPOC	Salidas		Client	
Interno	Externo	2000000		-Evaluar a los proveedores			Interno	Externo
-Finanzos -Logistica de Entrada		Soleitul de Compra. Provedor. Provedor. Schización de provedores.	P	mediante cotizaciones y la calidad de materiales. -Planificar las fechas de envio de materiales a la planta de producción.	contractors y h te materials of envis that factus de envis that a la planta de that the material prima de endorse. Onden de compra Reporter de la evaluación de indicadores de Compra.		-Logistica de entradaFasanzaControl Es tratégico.	
	-Proveedor.		н	los proveedores. -Recibir las boletas por cada				
		v	-Verificar la conformidad de la compra realizada. (Precio, cantidad) - Devolución de Boleta en caso					
			A	se encontrara discrepancias.				
Recursos Humanos Jefe Administrativo		Internos: - PRO-CO-001 Procedimiento de Gestón de Compras		Maquinaria -Falla fluido eléctrico -Falla eq. Tecnológicos.	Controles -Cumplimiento de liplan de mantenimiento de instalacia eléctricas. -Cumplimiento del plan de mantenimiento de equipos tecnológico.		IndicadoresCump limiento de compras programadas -Porcentaje de reducción de co- unitarios.	
Infraestructura -Area física de Compras -Mobiliano -Utiles de oficina				Métodos: -Falla en elaboración de PRO- CO-001 Procedimiento de Compras.	-Capacitación de aplicació CO-001 Procedimiento de	n de PRO- Compras		
Tecnológicos. Equipos de comunicación. Software auxiliares. Equipos de computo		Externo,		Mano de obra: -Ausentismo laboralRies go ergonómico y de puesto de trabajo Errores del equipo de trabajo por falta de capacitación.	-Capacitación de estilos de vida -Establecer en la prinada passas y descansos cortos pero frecuentesCapacitaciones a los trabajdores para evitar riesgo ergonomicosCapacitaciones a los trabajadores para un mejor desempeño.			
ProveedoresLogistica EntradaFinanzasTecnologías de la información y la conumicación. (TIC) (Externo)		Registros: -FOR-CO-003 Orden de compraFOR-CO-001 Lista Maestra de Proveedores.		Materiales:				
-Logistica Entrada. Finanzas -Tecnologías de la información y la		-FOR-CO-003 Orden de compra -FOR-CO-001 Lista Maestra de		Materiales:	para un mejor desempeño.			

Figura MM61 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

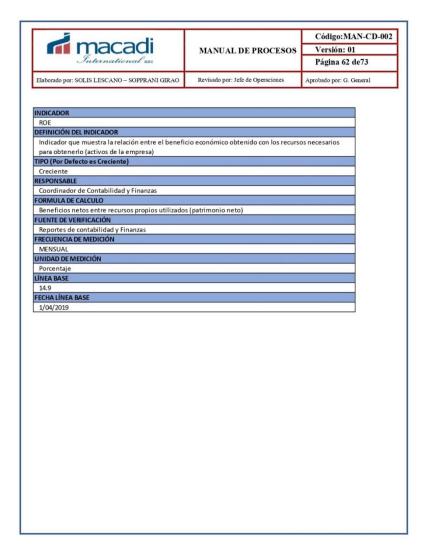


Figura MM62 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

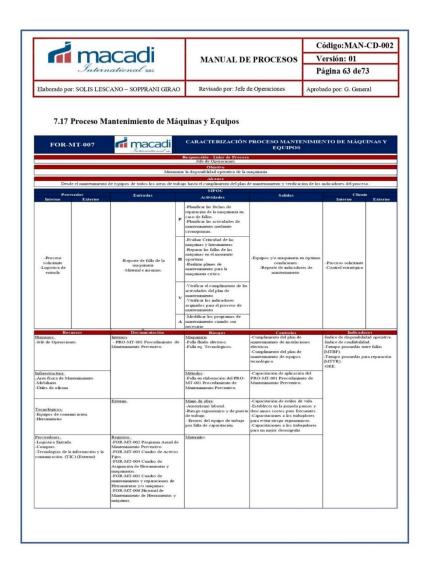


Figura MM63 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

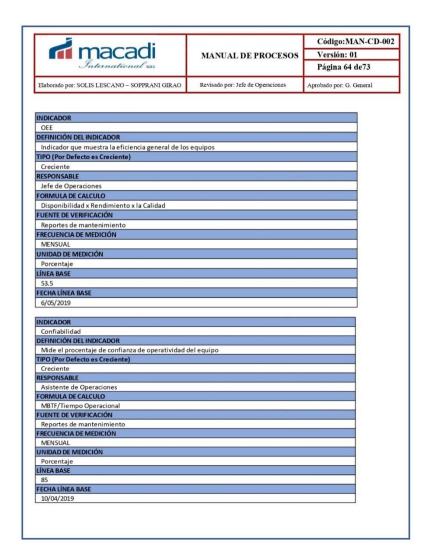


Figura MM64 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

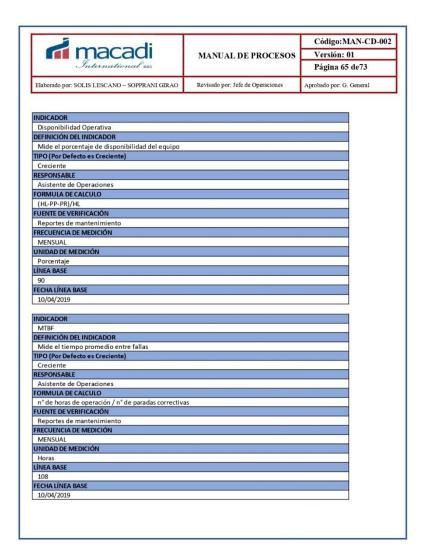


Figura MM65 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

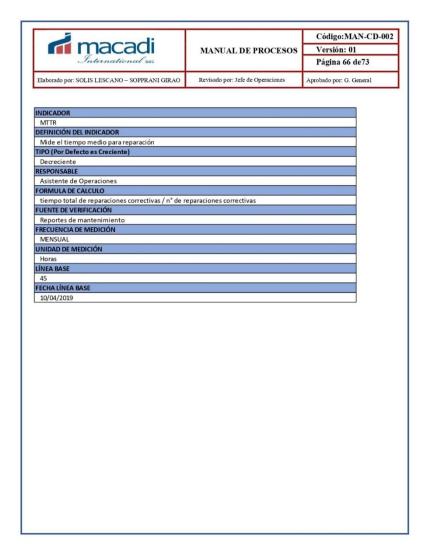


Figura MM66 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

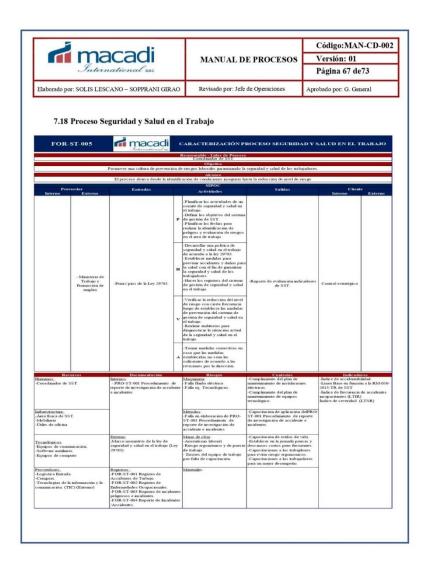


Figura MM67 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

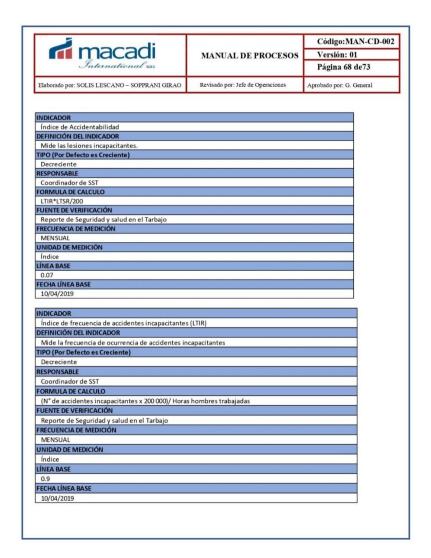


Figura MM68 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

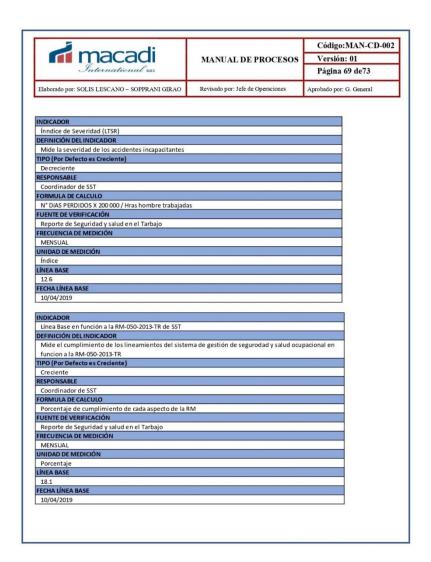


Figura MM69 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

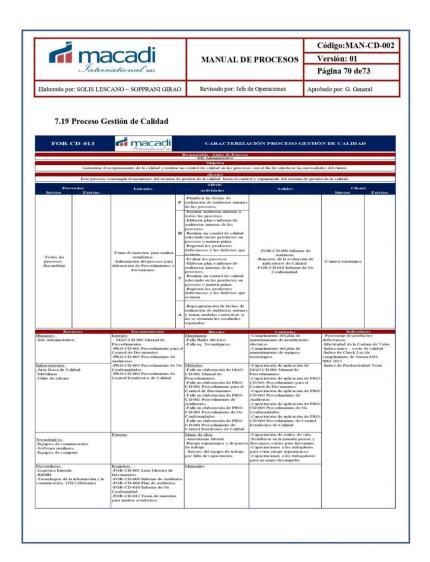


Figura MM70 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

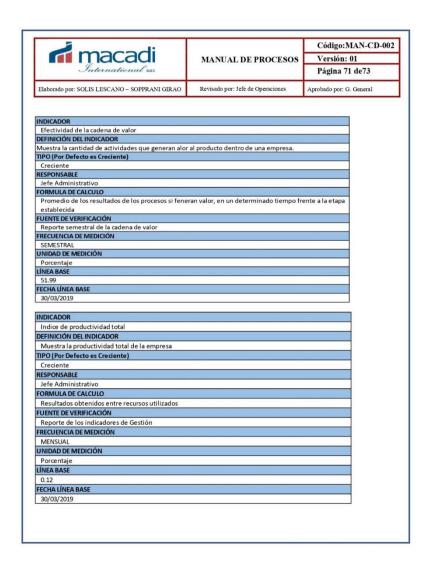


Figura MM71 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

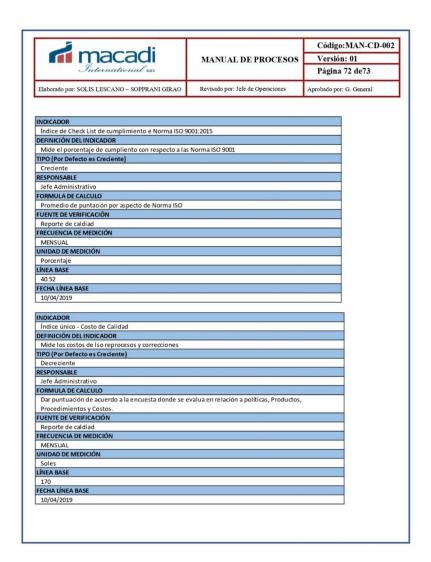


Figura MM72 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

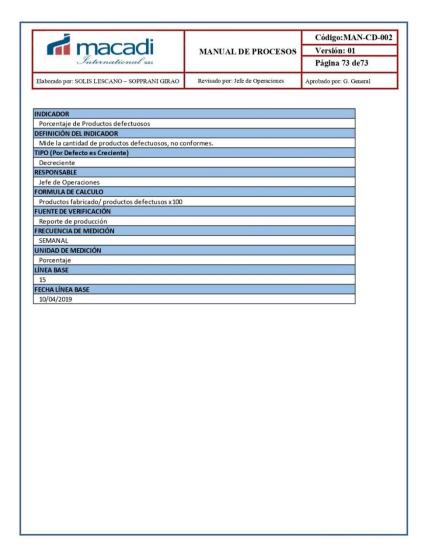


Figura MM73 Manual de procesos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

Apéndice NN: Manual de organización y funciones

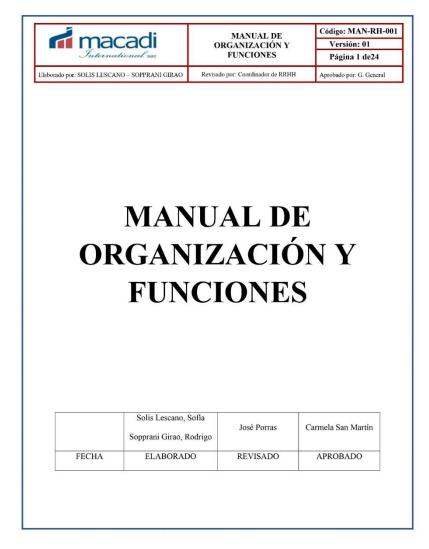


Figura NN1 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

macadi International soc	MANUAL DE	Código: MAN-RH-001			
	ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES	Versión: 01			
	FUNCIONES	Página 2 de24			
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Coordinador de RRHH	Aprobado por: G. General			
ÍNDICE					
ÍNDICE2					
CAPÍTULO 1: ASPECTOS GENE	CAPÍTULO 1: ASPECTOS GENERALES 4				
1.1 Finalidad4					
1.2 Justificación — 4					
1.3 Alcance — 5					
CAPÍTULO 2: RELATIVO A LA EMPRESA 6					
2.1 Misión	2.1 Misión 6				
2.2 Visión					
2.3 Valores					
2.4 Estrategias de la empresa 6					
2.5 Objetivos Estratégicos — 6					
	CAPÍTULO 3: ESTRUCTURA ORGÁNICA8				
3.1 Niveles jerárquicos					
3.2 Descripción de la estructura orgánica8					
3.3 Organigrama estructural9					
CAPÍTULO 4: DESCRIPCIÓN DE LAS FUNCIONES10					
4.1 Funciones de la gerencia general10					

Figura NN2 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

macadi Juternational soc	MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES	Código: MAN-RH-001 Versión: 01 Página 3 de24		
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Coordinador de RRHH	Aprobado por: G. General		
4.2 Funciones del Asistente Administrativo				
4.3 Funciones del Jefe Administrativo				
4.4 Funciones del Coordinador de Contabilidad y Finanzas14				
4.5 Funciones del Coordinador de Recursos Humanos15				
4.6 Funciones del Coordinador de Sistemas de Información ————————————————————————————————————				
4.7 Funciones del Jefe de Operaciones ————————————————————————————————————				
4.8 Funciones del Asistente de Operaciones ————————————————————————————————————				
4.9 Funciones del Coordinador Logístico19				
4.10 Funciones del Asistente Logístico20				
4.11 Funciones del Coordinador Seguridad y Salud en el Trabajo21				
4.12 Funciones del Operario				
4.13 Funciones del Jefe de Ventas————————————————————————————————————				
4.14 Funciones del Coordinador de Servicio al cliente				

Figura NN3 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES

Código: MAN-RH-001 Versión: 01 Página 4 de24

Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO Revisado por: Coordinador de RRHH

Aprobado por: G. General

CAPÍTULO 1: ASPECTOS GENERALES

1.1 Finalidad

El presente manual de organizaciones y funciones de la empresa Macadi International S.A.C. es un documento que tiene por finalidad:

- Presentar las funciones determinadas de los puestos de trabajo, para que contribuya en el cumplimiento de los objetivos funcionales de cada dependencia, así como las responsabilidades y obligaciones asignadas al puesto de trabajo, en correlación con el marco legal y normativo correspondiente.
- Facilitar información a los directivos y personal sobre sus funciones y ubicación en la estructura orgánica.
- Facilitar el proceso de inducción y adiestramiento del personal nuevo y de orientación al personal en servicio, así como la aplicación de programas de capacitación.

Todo el personal está en la obligación de cumplir con lo establecido en el presente manual de organización y funciones.

1.2 Justificación

El alineamiento estratégico la empresa Macadi International S.A.C. presenta una estrategia de desarrollo del producto, la cual se obtendrá a través de la mejora de la producción y de la calidad; respaldada de un ordenado flujo de trabajo de trabajo que maximice la eficiencia.

Buscando la limitación de funciones y maximizar la eficiencia se presenta un organigrama funcional adecuadamente articulado. Motivo por el cual se realiza el presente manual de

Figura NN4 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

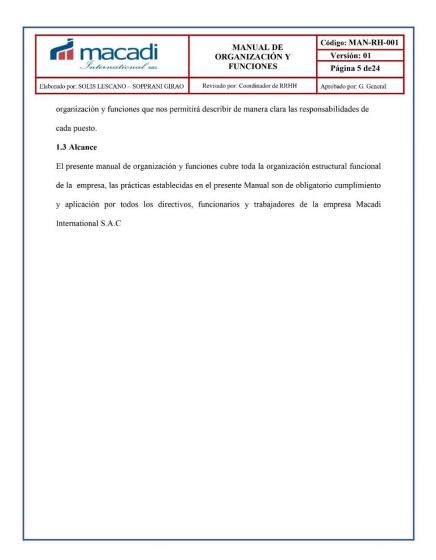


Figura NN5 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



CAPÍTULO 2: RELATIVO A LA EMPRESA

2.1 Misión

Somos una empresa peruana especializada en la fabricación de termas y productos diversos con larga vida útil para nuestros clientes a nivel nacional. Contamos con procesos de alta calidad orientados a la mejora continua y con un agradable clima laboral que influye en el desempeño de nuestros trabajadores con valores como la responsabilidad y el trabajo en equipo

2.2 Visión

Posicionarnos como una empresa reconocida a nivel nacional en la elaboración de termas y productos diversos que cuentan con larga vida útil, mediante una cultura de mejora continua.

2 3 Valores

- Responsabilidad.
- Puntualidad.
- Comunicación.
- Excelencia en la calidad.
- Trabajo en equipo.

2.4 Estrategias de la empresa

- Desarrollo de Producto.

2.5 Objetivos Estratégicos

- Aumentar la rentabilidad.
- Aumentar las ventas.
- Reducir los costos.

Figura NN6 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

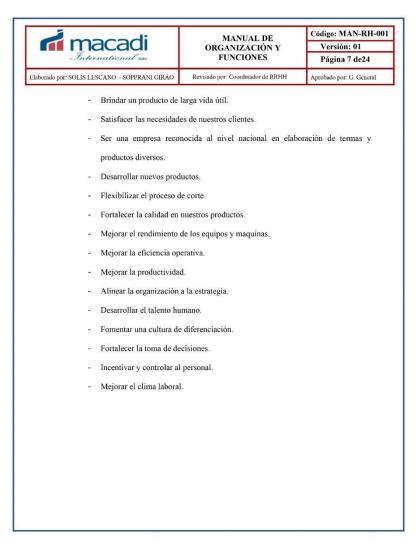


Figura NN7 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

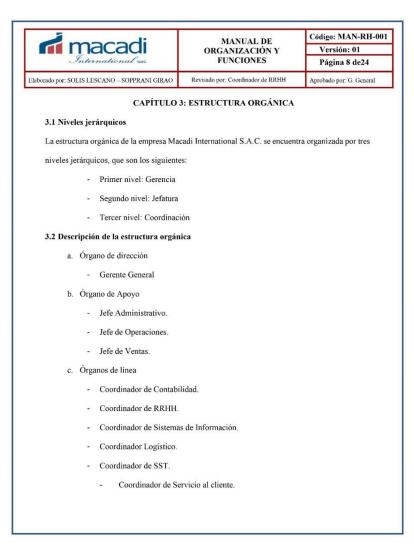


Figura NN8 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

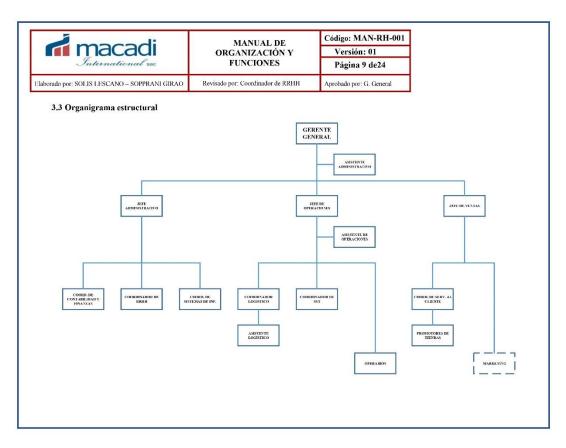


Figura NN9 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN10 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

m acadi	MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y	Código: MAN-RH-00 Versión: 01
International sec	FUNCIONES	Página 11 de24
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Coordinador de RRHH	Aprobado por: G. General
 Orientación a los result Capacidad de planifica 	tados. ción y negociación.	

Figura NN11 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN12 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

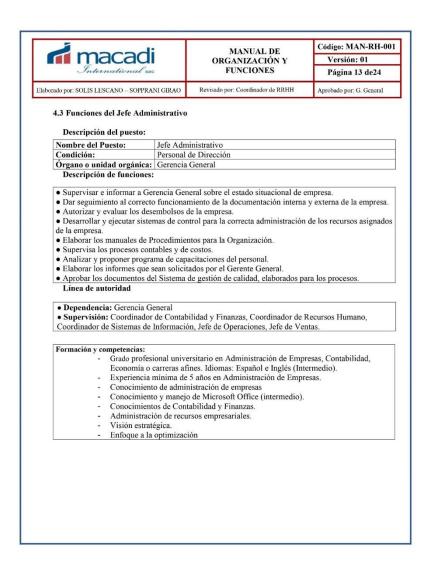


Figura NN13 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN14 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN15 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN16 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN17 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

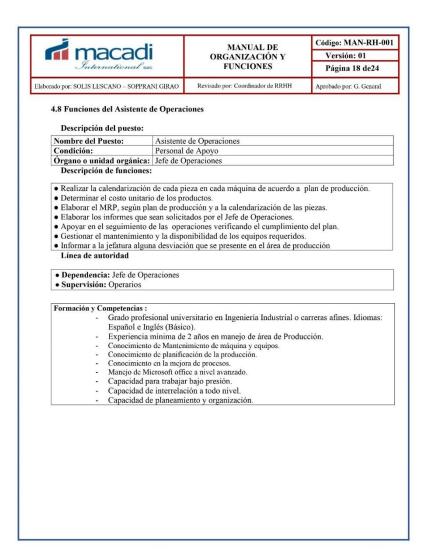


Figura NN18 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN19 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

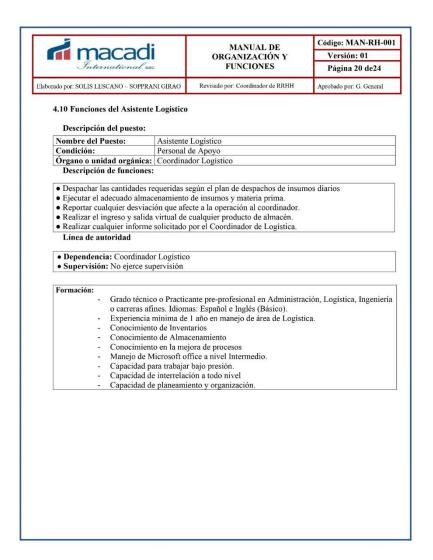


Figura NN20 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

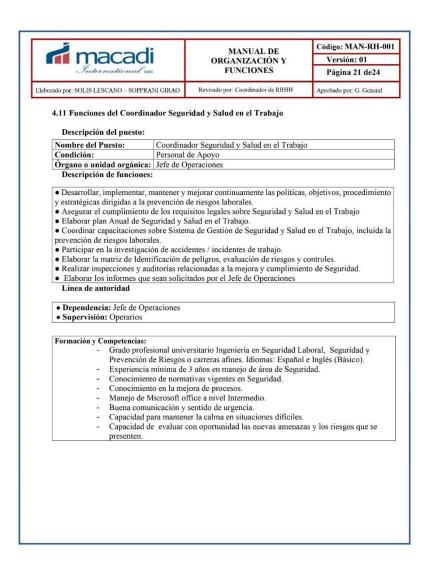


Figura NN21 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN22 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

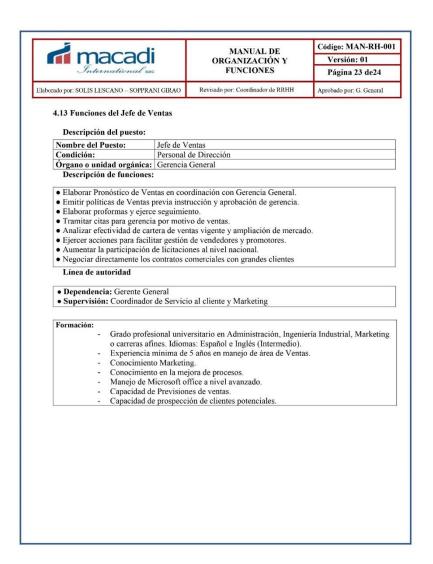


Figura NN23 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.



Figura NN24 Manual de organización y funciones – Macadi International S.A.C.

Apéndice OO: Manual de procedimientos

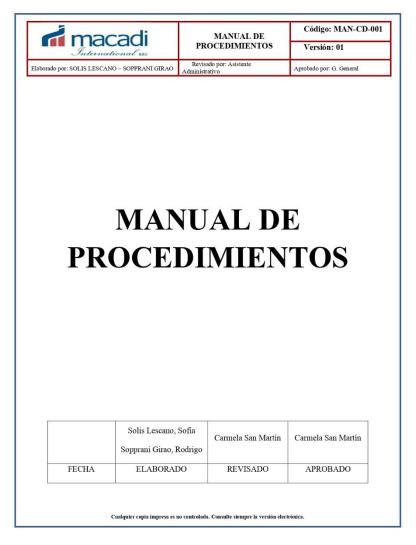


Figura OO1 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

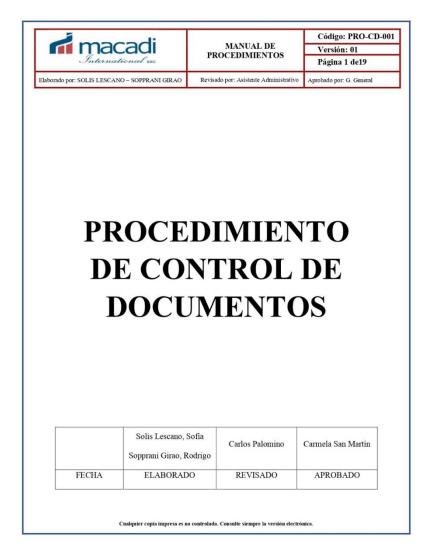


Figura OO2 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International sac Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS Revisado por: Asistente Administrativo	Código: PRO-CD-001 Versión: 01 Página 2 de19 Aprobado por: G. General			
ÍNDICE 2 1. AUTORIZACIONES 3 2. BITÁCORA DE CAMBIOS Y MEJORAS 3 3. PROPÓSITO 3 4. ALCANCE 3 5. RESPONSABILIDADES 3 6. FRECUENCIA DE REVISIÓN 4 7. VOCABULARIO 4 8. ENLACE CON INFORMACIÓN DOCUMENTADA CONTROLADA 5 9. DIAGRAMA DE FLUJO 6 10. DESARROLLO 7 11. CONTROL Y RETENCIÓN DE INFORMACIÓN DOCUMENTADA 15 12. ANEXOS 15 ANEXO 12.1 LISTA MAESTRA DE DOCUMENTOS 16 ANEXO 12.2 SOLICITUD DE MODIFICACIÓN DE DOCUMENTO 17 ANEXO 12.3 SOLICITUD DE CREACIÓN DE DOCUMENTO 18 ANEXO 12.4 ACTA DE REUNIONES 19					
Cualquier copia impresa es s	Cualquier copia impresa es no controlada. Consulte siempre la versión electrónica.				

Figura OO3 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

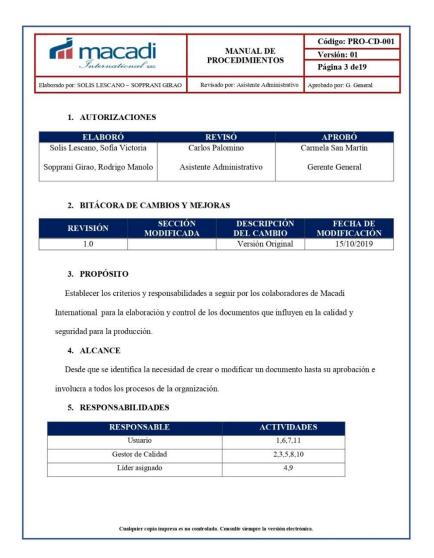


Figura OO4 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



6. FRECUENCIA DE REVISIÓN

Este procedimiento se debe revisar con frecuencia semestral para comprobar la efectividad de los procedimientos que conciertan en el presente manual editar el manual si ha habido modificaciones en los procedimientos.

7. VOCABULARIO

Procedimiento: Documento que describe un proceso, donde se pueden identificar las actividades, responsabilidades y recursos necesarios.

Instructivo: Describe de manera detallada la forma de desarrollar una actividad o tarea, normalmente realizada sólo por una persona o involucra a un solo proceso y no la interacción de más de un proceso.

Formato: Medio de soporte de papel o electrónico, diseñado como herramienta para el registro de datos resultantes de los procesos; es un tipo de documento. También recibe nombres como formulario, plantilla, forma, etc.

Registro: Presenta resultados obtenidos y/o proporciona evidencia de las actividades desarrolladas

Documentos de Origen Interno: Documentos como manuales que son elaborados por Macadi International y están registrados en la Lista Maestra.

Documentos de Origen Externo: Macadi International necesita una serie de documentos de origen externo que contienen regulaciones, directrices y diversas informaciones que atañen a las actividades de la empresa. Los mismos requieren ser controlados en cuanto a su actualización y

Cualquier copia impresa es no controlada. Consulte siempre la versión electrónica

Figura OO5 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

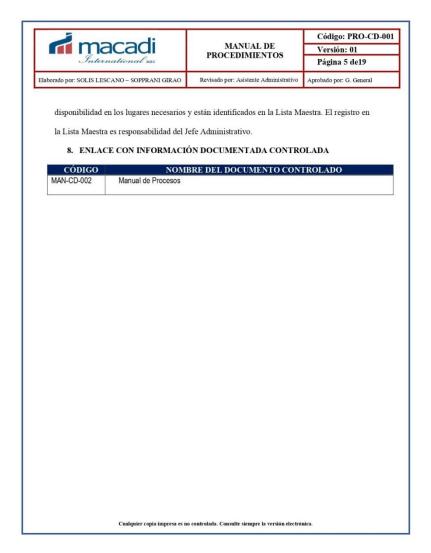


Figura OO6 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

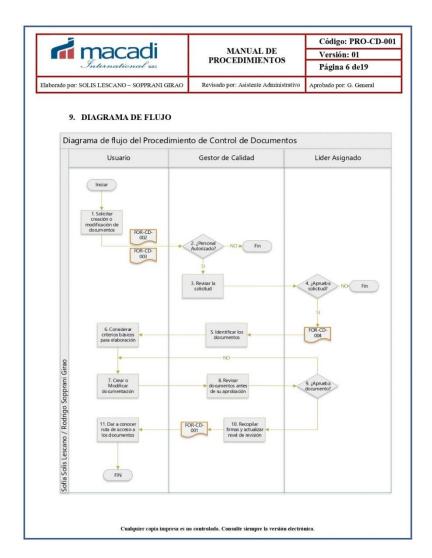


Figura OO7 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

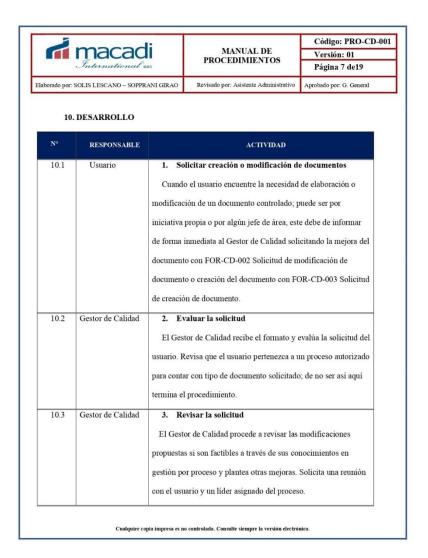


Figura OO8 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

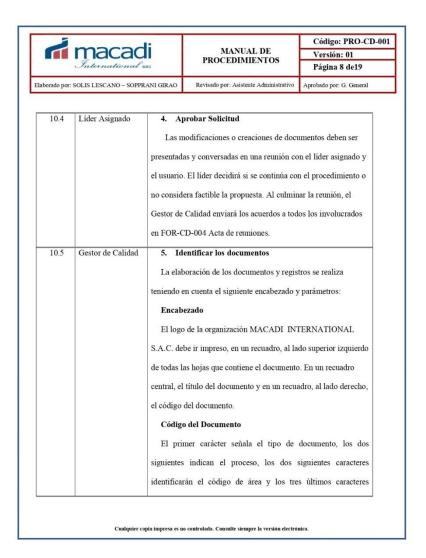


Figura OO9 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

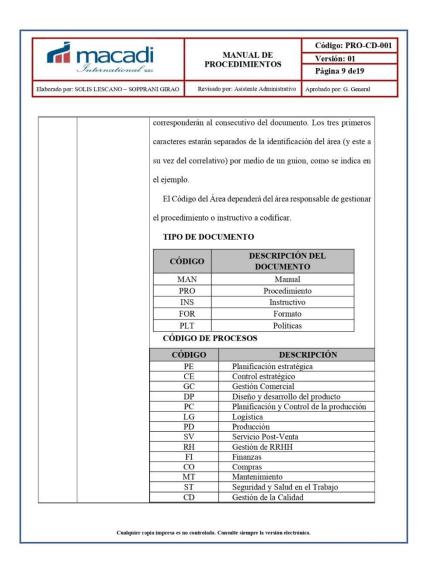


Figura OO10 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

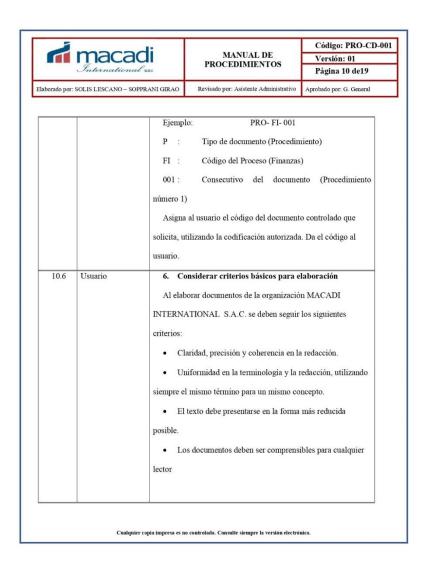


Figura OO11 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

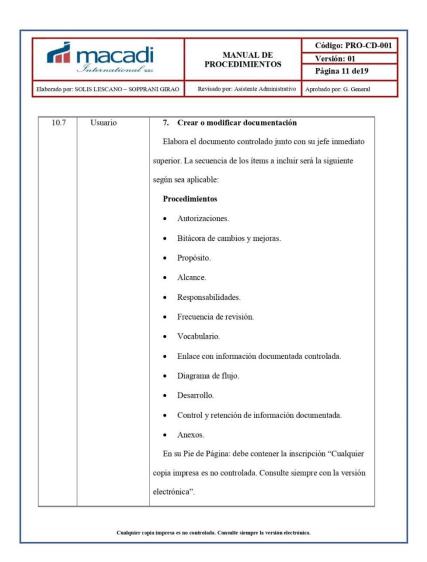


Figura OO12 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

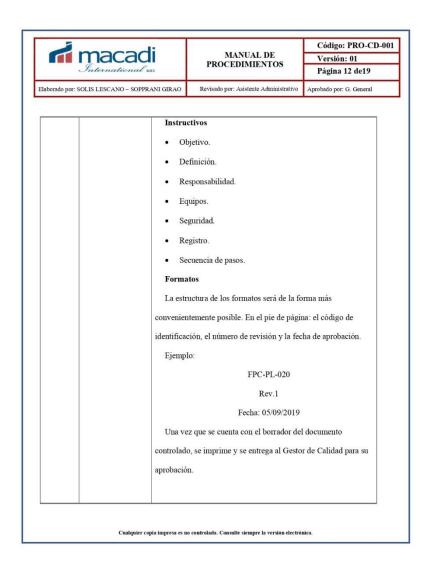


Figura OO13 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

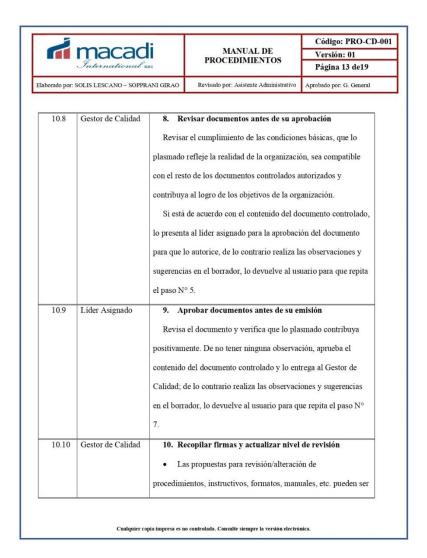


Figura OO14 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

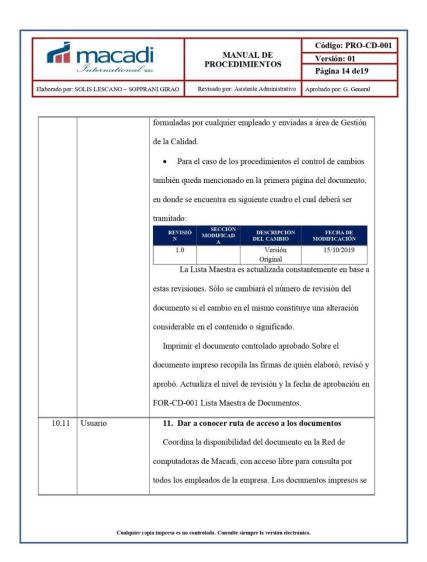


Figura OO15 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO16 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

Elaborado por: SOLIS LESCANO - SOPPRANI GIRAO ANEXO 12.1 LISTA MAESTR Inacadi Sutarnational vac	PROCE Revisado por:	NUAL DE DIMIENTOS Assistente Administrativo UMENTOS		
N° NOMBRE DEL DOCUMENTO CONTRO	LADO CÓDIGO	N° DE VERSIÓN VIGENTE	FECHA DE AUTORIZACIÓN	
Cualquier copia impresa es no controlada. Consulte siempre la versión electrònica.				

Figura OO17 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

a macadi		Código: PRO-CD-0
m acadi	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS	Versión: 01
International sec	TROCEDIMIENTOS	Página 17 de19
rado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Asistente Administrativo	Aprobado por: G. General
ANEXO 12.2 SOLICITUD DE M	ODIFICACIÓN DE DOCUMEN	то
macadi International soc	SOLICITUD DE MO DE DOCUMEI	
minus o pur po ou pure	The state of the s	
TÍTULO DEL DOCUMENTO: CÓDIGO:	FECHA DE	SOLICITUD:
MODIFICACIÓN:		
ANULACIÓN:		
JUSTIFICACIÓN:		
SOLICITUD: (Nombre y firma de quien sol NOMBRE:	iicita la modificación o anulación) FIRMA:	
NOMBRE:	FIRMA:	
NOMBRE: APROBACIÓN:	FIRMA:	
NOMBRE: APROBACIÓN: (Marca con X en el recuadro, según el caso)	FIRMA:	
NOMBRE: APROBACIÓN: (Marca con X en el recuadro, según el caso)	FIRMA:	
NOMBRE: APROBACIÓN: (Marca con X en el recuadro, según el caso)	FIRMA:	

Figura OO18 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

ANEXO 12.3 SOLICITUD DE CI	
macadi International soc TIPO DEL DOCUMENTO:	SOLICITUD DE CREACIÓN DE
International sac	DOCUMENTOS
	FECHA DE SOLICITUD:
JEFATURA:	I MOMENT OF THE PARTY OF THE PA
ÁREA:	
PROCESO:	
NOMBRE PROPUESTO DEL DOCUMEN DESCRIPCIÓN GENERAL DE LAS ACTI	
SOLICITUD: (Nombre y firma de quien sol	olicita la modificación o anulación)
NOMBRE:	FIRMA:
APROBACIÓN:	RECHAZADA:
APROBACIÓN: (Marca con X en el recuadro, según el caso)	
(Marca con X en el recuadro, según el caso)	

Figura OO19 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

mac Internal	cadi		MANUAL I PROCEDIMIEN		Código: PRO-C Versión: 01 Página 19 de19	
rado por: SOLIS LESCA	NO – SOPPRANI (JIRAO	Revisado por: Asistente Administrativo		Aprobado por: G. General	
ANEXO 12.4	ACTA DE RE	UNION	ES			
ma Suan	acadi		ACTA DE	REUNI	ONES	
Lugar:			-			
Fecha:						
Asunto:						
Autor :						
Tipo: A = Actividad Status:	D =	= Decisión	IN= Informativo En Proceso		Pendiente	
Nr.	Tipo	Pur	itos a Discutir	Respon	sables Status	
1						
2						
3						
3 4						
				1		

Figura OO20 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

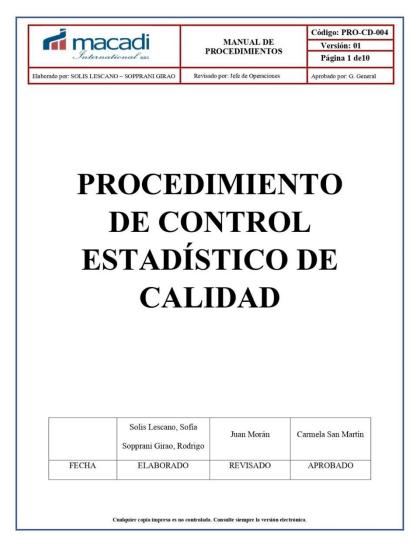


Figura OO21 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International sac Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS Revisado por: Jefe de Operaciones	Código: PRO-CD-004 Versión: 01 Página 2 de10 Aprobado por: G. General
ÍNDICE		
2. BITÁCORA DE CAMBIOS Y 3. PROPÓSITO	MEJORAS	3
5. RESPONSABILIDADES 6. FRECUENCIA DE REVISIÓ:	N	3
8. ENLACE CON INFORMACION DIAGRAMA DE FLUJO	ÓN DOCUMENTADA CONTRO	LADA 4
11. CONTROL Y RETENCIÓN 12. ANEXOS————————————————————————————————————	N DE INFORMACIÓN DOCUME	9
Cualquier copia impresa es n	io controlada. Consulte siempre la versión electróni	ca.

Figura OO22 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

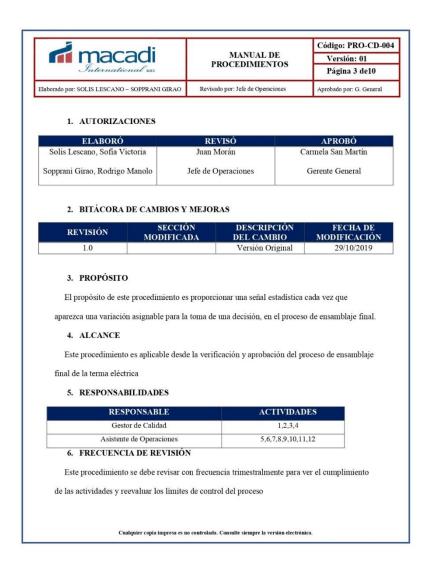


Figura OO23 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



7. VOCABULARIO

Causas asignables: Es causada por situaciones o circunstancias especiales que no están de manera permanente en el proceso y fácilmente de ser identificado y eliminado.

Carta de Control: Es una gráfica que sirve para observar y analizar la variabilidad y el comportamiento de un proceso a través del tiempo.

Control Estadístico de Procesos: Rama de calidad que consiste en la colecta, análisis e interpretación de datos, establecimiento de calidades, comparación de desempeños, verificación de desvíos, todo eso para su utilización en las actividades de mejoría y control de calidad de productos, servicios y diagnóstico de defectos.

Límites de Control: Es cuando los límites de control se calculan con la distribución de probabilidades del estadístico para que logren un porcentaje de cobertura específico.

Cartas P: Muestra las variaciones en la fracción de artículos defectuosos por muestra o subgrupo; es ampliamente utilizada para evaluar el desempeño de procesos.

Articulo defectuoso: Es un producto que no reúne ciertos atributos, por lo que no se permite que pase a la siguiente etapa del proceso; puede ser reprocesado o de plano desechado.

8. ENLACE CON INFORMACIÓN DOCUMENTADA CONTROLADA

NOMBRE DEL DOCUMENTO CONTROLADO
Manual de Procesos
Caracterización Proceso Gestión de Calidad

Cualquier copia impresa es no controlada. Consulte siempre la versión electrónica.

Figura OO24 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

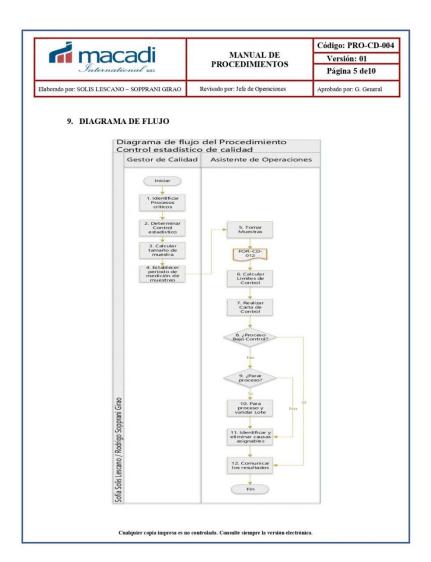


Figura OO25 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO26 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

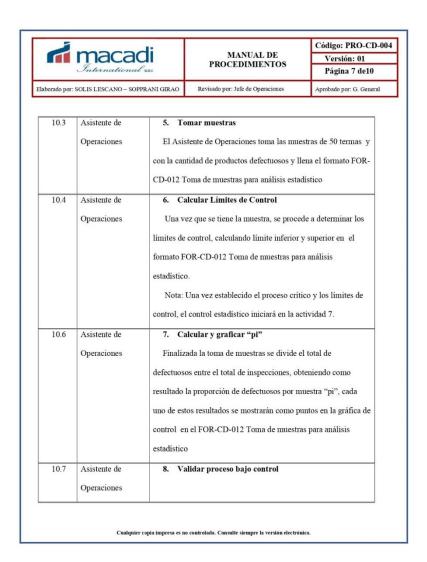


Figura OO27 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

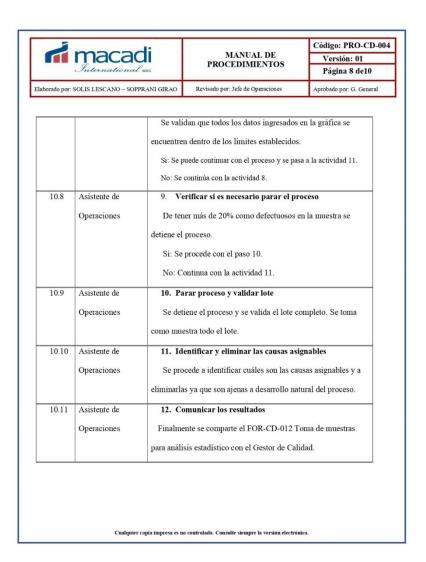


Figura OO28 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

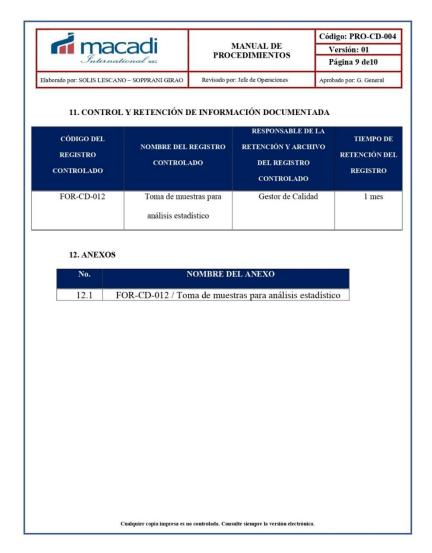


Figura OO29 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura 0030 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura 0031 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

m acadi	MANUAL DE	Código: PRO-MT-00 Versión: 01
International sec	PROCEDIMIENTOS	Página 2 de17
laborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Operaciones	Aprobado por: G. General
	ÍNDICE	
ÍNDICE		2
1. AUTORIZACIONES		3
2. BITÁCORA DE CAMBIOS Y	MEJORAS	3
3. PROPÓSITO		3
4. ALCANCE		
	V	
	,	
8. ENLACE CON INFORMACIO		
9. DIAGRAMA DE FLUJO		
	DE INFORMACIÓN DOCUM	
12. ANEXOS	DE INFORMACION DOCUM	11
ANEXO 12.1 EVALUACIÓN DE	CRITICIDAD DE HERRAMIEN	
MÁQUINAS		
ANEXO 12.2 PROGRAMA ANUA	L DE MANTENIMIENTO PRE	VENTIVO13
ANEXO 12.3 CUADRO DE ACTIV	VOS FIJOS	14
ANEXO 12.4 CUADRO DE ASIGN		
ANEXO 12.5 CUADRO DE MANI	TENIMIENTO V DEDADACIÓN	15
HERRAMIENTAS Y/O MÁQUINAS		16
ANEXO 12.6 HISTORIAL DE MA	NTENIMIENTO DE HERRAM	IENTAS V
ANEAO 12.0 HISTORIAL DE MA	differential of the meadain	17

Figura 0032 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

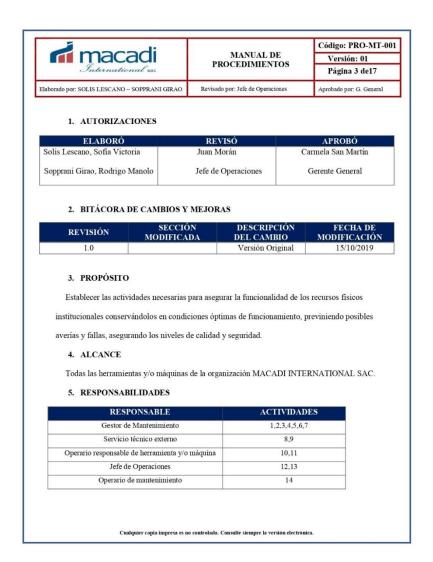


Figura OO33 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

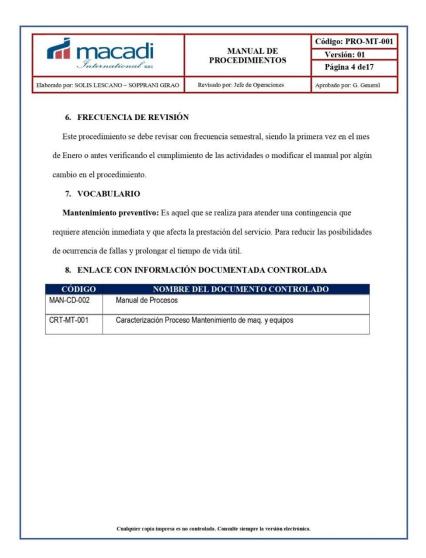


Figura OO34 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

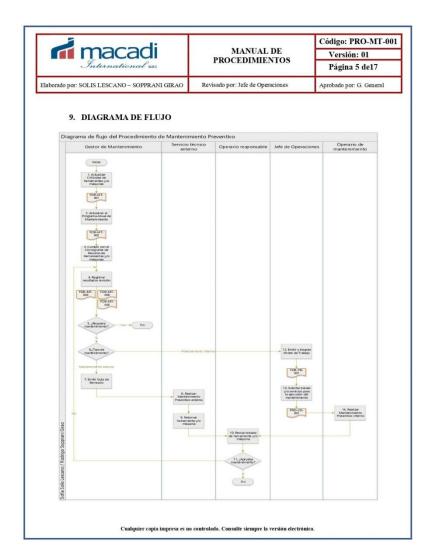


Figura 0035 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO36 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

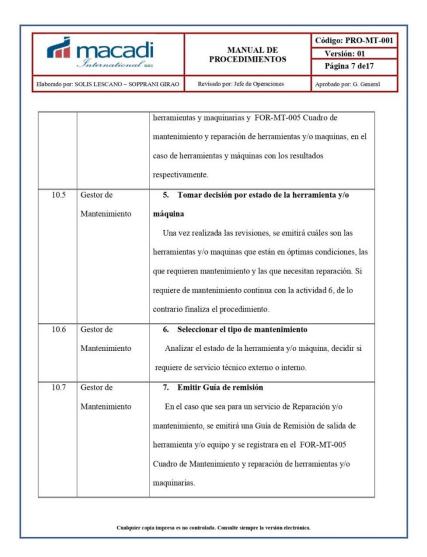


Figura OO37 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

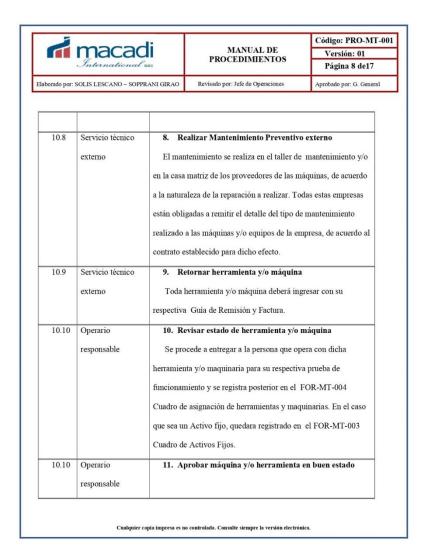


Figura OO38 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

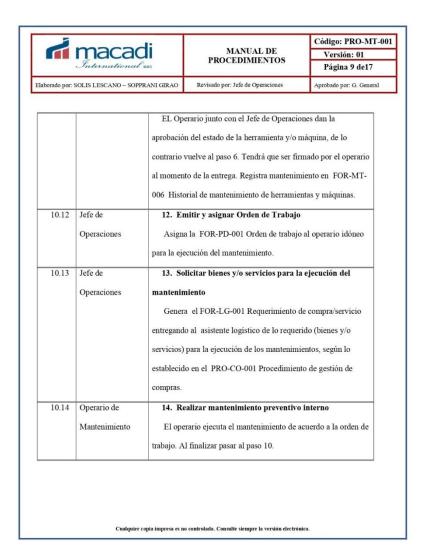


Figura OO39 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO40 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

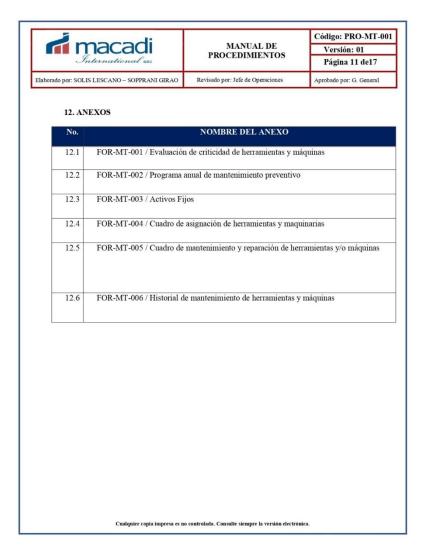


Figura 0041 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

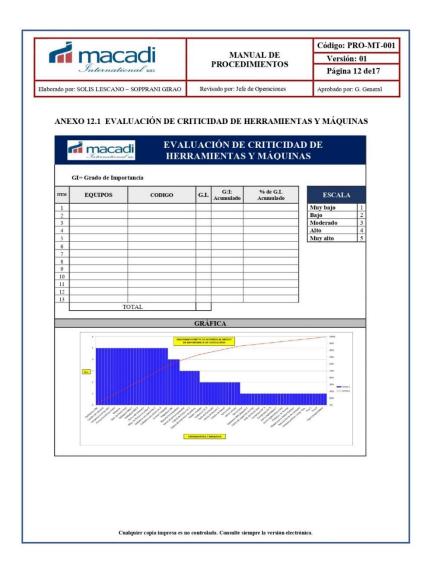


Figura 0042 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

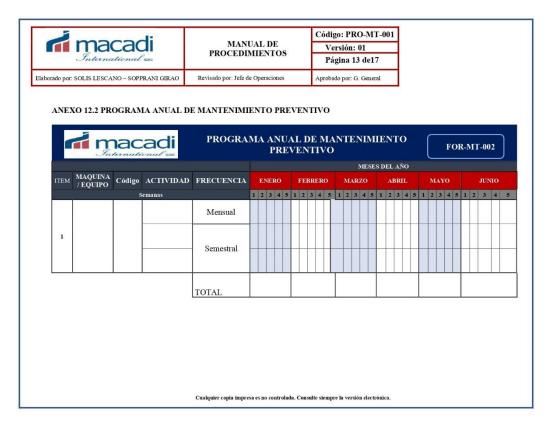


Figura OO43 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

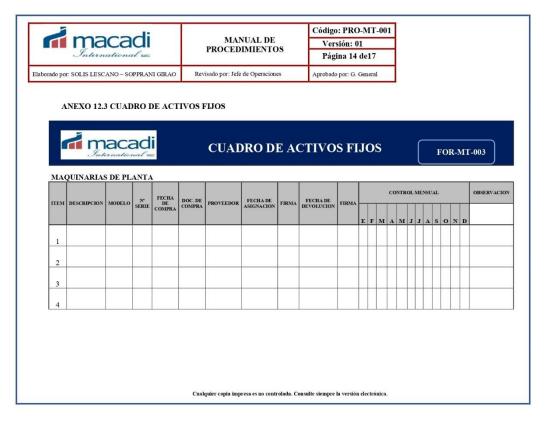


Figura OO44 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO45 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

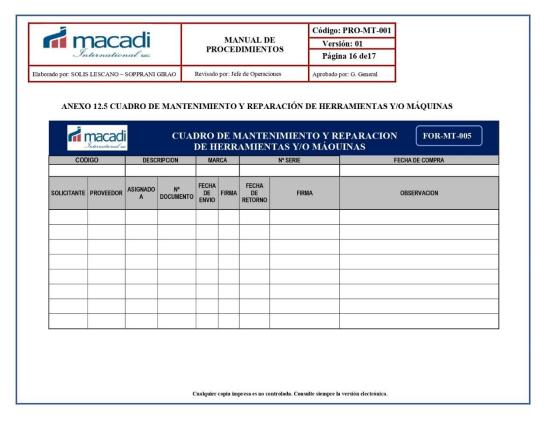


Figura OO46 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

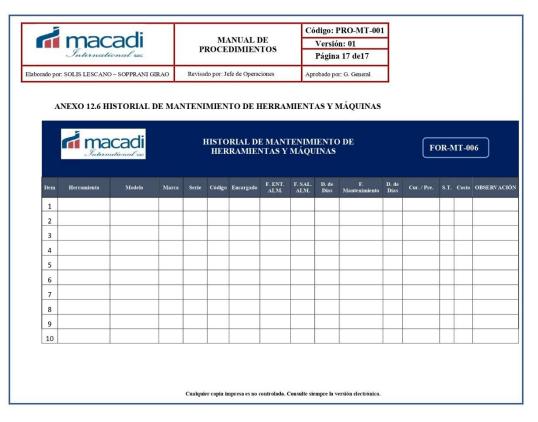


Figura OO47 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

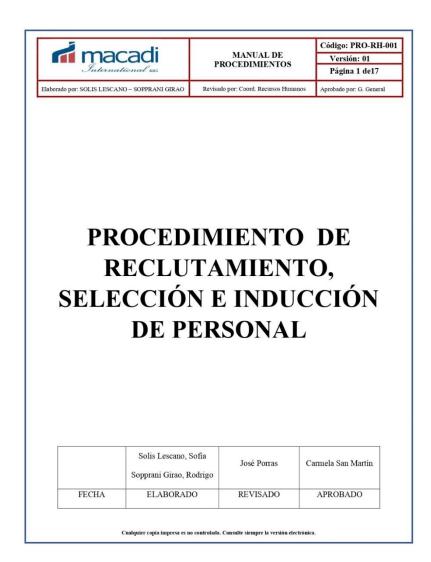


Figura OO48 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS	Código: PRO-RH-001
m acadi		Versión: 01
International sec	TROCEDIMENTOS	Página 2 de17
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Coord. Recursos Humanos	Aprobado por: G. General
	ÍNDICE	
ÍNDICE		2
1. AUTORIZACIONES		3
2. BITÁCORA DE CAMBIOS Y	MEJORAS	3
3. PROPÓSITO		3
4. ALCANCE		3
5. RESPONSABILIDADES		4
6. FRECUENCIA DE REVISIÓ	N	4
7. VOCABULARIO		4
8. ENLACE CON INFORMACI	ÓN DOCUMENTADA CONTROL	ADA4
9. DIAGRAMA DE FLUJO		5
10. DESARROLLO		6
11. CONTROL Y RETENCIÓN	N DE INFORMACIÓN DOCUMEN	NTADA11
12. ANEXOS		12
ANEXO 12.1 PLAN DE AUDITO	RÍAS	13
ANEXO 12.2 ACTA DE REUNIÓ	N DE APERTURA Y CIERRE DE	AUDITORÍAS -14
ANEXO 12.3 INFORME DE AUD	ITORÍA	16
ANEXO 12.4 ACCIÓN CORRECT	TIVA, PREVENTIVA Y DE MEJO	PRA18
Cualquier copia impresa es r	o controlada. Consulte siempre la versión electrónic	1.

Figura 0049 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

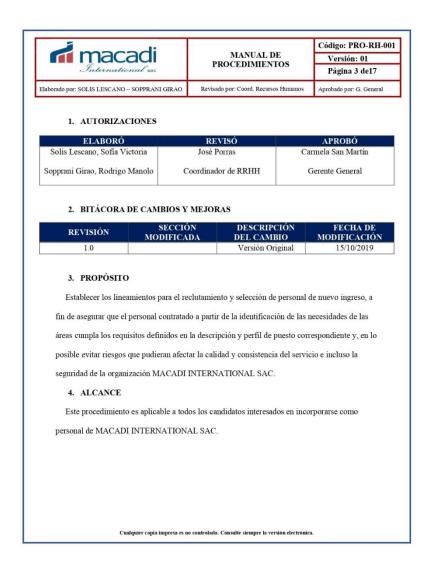


Figura OO50 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

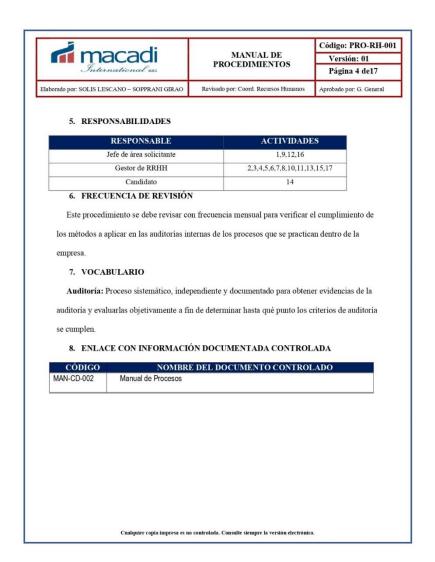


Figura 0051 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

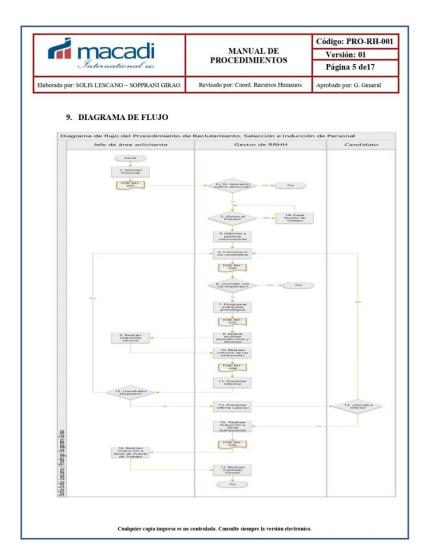


Figura 0052 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO53 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

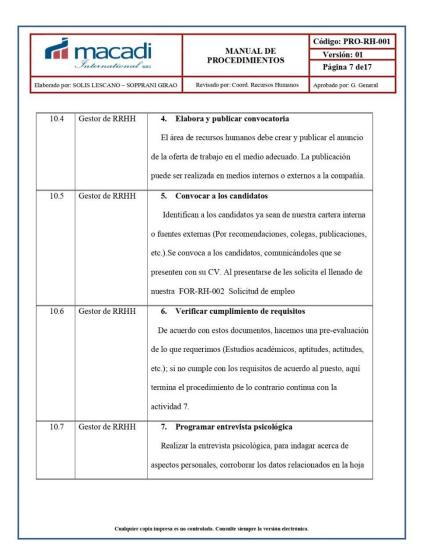


Figura OO54 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

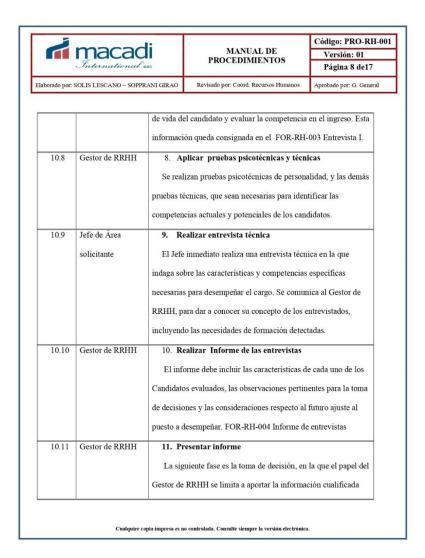


Figura OO55 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

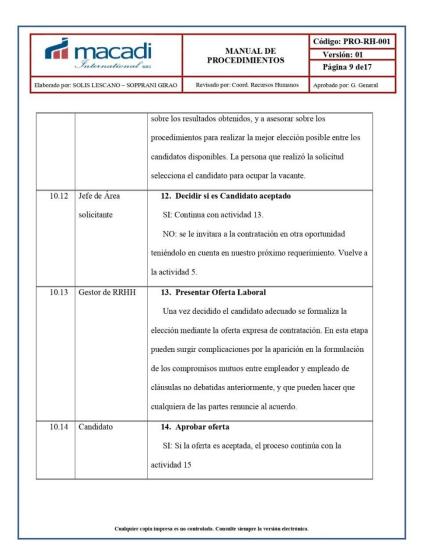


Figura OO56 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

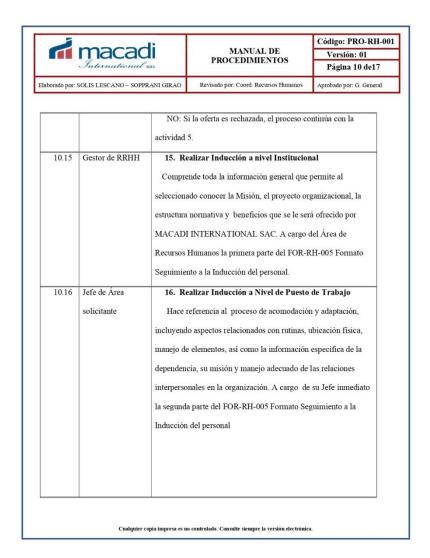


Figura OO57 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO58 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

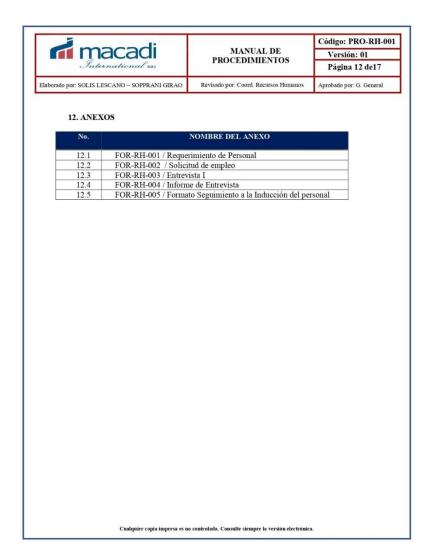


Figura 0059 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

MANUAL DE PROCEDIMIENTOS MANUAL DE PROCEDIMIENTOS Aprobado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO Revisado por: Coord. Recursos Humanos APROBADO por: G. General ANEXO 12.1 REQUERIMIENTO DE PERSONAL							
Fecha	International sac de Presentación ad de Personal Requerio		MENTO DE	PERSONAL	Área So	FOR-RH	-001
N°	Puesto de Trabajo	Motivo	Labor a desempeñar		Haber	Forma de requerimiento	
1	Tuesto de Trabajo	Motivo				Campaña	Plaza Fija
					4		
	V°B° Jefe de área	/Growgoone-way	B° Gerente Gene	eral		Cordinador	de RRHH
FECHA HORA:		FECHA: HORA:		FECHA: HORA:			
HOKA:			esa es no controlada. Co	nsulte siempre la versión electrón	*		

Figura OO60 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International second por: SOLIS LESCANO - SOPPRANI GIRAO			MANUAL DE PROCEDIMIENTOS			Código: PRO-RH-0 Versión: 01 Página 14 de17		
		Revisado por: Coord. Recursos Humanos			Aprobado por: G. General			
ANEXO 12.2 SO		DE EMP		Е ЕМІ	PLEO (FOR-R	H-002	
1. Datos personales Nombre				Estado Civil:				4
Domicilio:				teléfono:				⊒
Fecha de nacimiento: Documento de Identidad:			-	Lugar Libreta Milita				-
RUC				Camet Extraje	ria:			⊒
ESSALUD.				L.C.				⊒ .
2. Instrucción				Támino e	lo-			=
Primaria :				Término año	Colegio Colegio			
Técnica :				Instituto				_
Universidad :				Grado				-
3. Trabajos anteriores Empresa					Teléfono :			=
Dirección:	44							
Ingreso	Salió:			Motivo:				-1
Puesto desempeñado: Empresa				Sueldo o jorn	Teléfono			-
Dirección:	-9				,			3
Ingresó:	Salió:			Motivo				-
Puesto desempeñado: Empresa				Suekto o jorn	Teléfono			-
Dirección:					1. c.c.ono			
Ingreso:	Salió:			Motivo				-
Puesto desempeñado: 4. Carga Familiar				Sueldo o jorn		1000		
Nombre		Edad	Paren	tesco	Ocupación		Vive con Ud.	
		_			1	-		-
	3							3
						_		-
								-
						77		7
					-	_		-1
								⊣
5. Postula a :								
Puesto que solicita : Que otro puesto puede dese	empeñar:				5.0			-
Puede desempeñarlo inmedi	atamente:				Des de cuando:			7
Pretensiones de sueldo / jon		u m fo m not	on wets t					-
6. Indique a 3 persona Nonbre	s que puedan da		Domicilio		Profesión / Oficio	-	Teléfono	-
1					OIL II			
2								-
 Tiene Familiares qui 	e trabajan er la	onwest a o	Sons or	lo meants	nyla .			mi .
Nombre	a adagan en la	I president	Domicibo	20 reconflic	Parentesco	T	Vive con Ud	=
1								7
3								-
Hago saber que todos los da	tos proporcionados	a la Empresa son v	eridicos. C	ualquier dato	falso invalidará la preser	te solicitud		7
					fecha			
	Jefe de personal				Firma del se	dicitante		-
	so de la empresa)							
Observaciones (solo para us								
Observaciones (solo para us								1
Observaciones (solo para us								-
Observaciones (solo para us								_
Observaciones (solo para us								

Figura 0061 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

		Código: PRO-RH-0
m acadi	MANUAL DE	Versión: 01
International sec	PROCEDIMIENTOS	Página 15 de17
aborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Coord. Recursos Humanos	Aprobado por: G. General
ANEXO 12.3 ENTREVISTA I		
macadi International no	ENTREVISTA I	
Nombre:		
Edad:	Estado C	ivil:
Cargo al que aspira:	,	
Jefe Inmediato:		
Entorno Familiar:		
Formación Académica:		
Experiencia Laboral		
Adecuación para el cargo: (Verificar si la		
Adecuación para er cargo: (vermear si i	a persona tiene ias nadindades dei cargo)	
Verificación de Competencias: (Identifi	Figur el la nerrona eventa con les compatencias	nava el cargo definidas en el
manual de funciones)	and a sa persona cucina con ao competencias	para at car go octimoas en er
Expectativas frente al cargo:		
Entrevista realizada por:		
Entrevista realizada por:		

Figura OO62 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

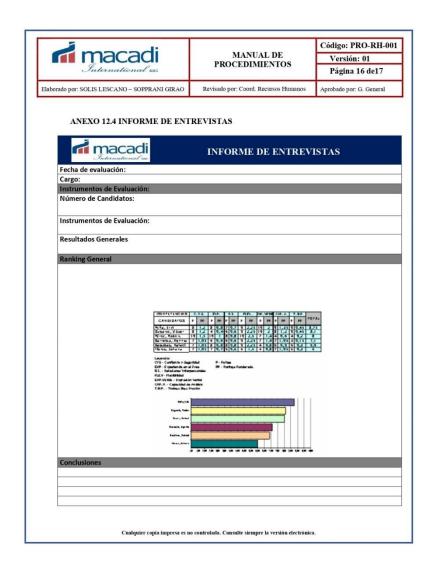


Figura 0063 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

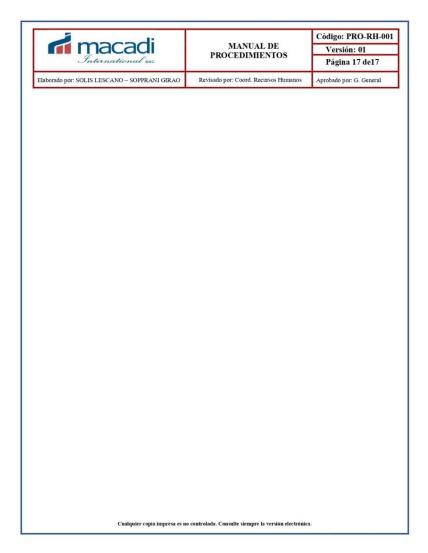


Figura 0064 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

📶 macadi	MANUA		Código: PRO-RH- Versión: 01	
International soc	PROCEDIMI	ENTOS	Página 18 de17	
rado por: SOLIS LESCANO – SOPPRAN	II GIRAO Revisado por: Coord. Re	cursos Humanos	Aprobado por: G. General	
MARCA HARDY AND THE STREET OF	MOTIVO DE INDUCCION (o el firmato)	Nº BON Nº	PERSONAL solidad y elementomento de cada un us se estradam segun corresponda, un se estradam segun corresponda, lista Inducetta graveral.	
Normativista General Normativista Sterina Drassignama Masion Decorrido por las initalaciones físicas	Regiamento Interno de Trabajo (personal de planta)	Nombre y firma del pr		
2.1. EN	2. INDUCCIÓN ESPECIFICA (aplicado por jefe inmedi DUCCIÓN ESPECIFICA PARA EL DESARROLLO DE	L TRABAJO		
Funciones del Area		Aceptación. Indu	cción especifica en el puesto de trabajo:	
Responsabilidades del cargo Entrega del puesto de trabajo Presentación de Compañeros	□Pisu operativo del Area/zona □Recorrido por el lugar de Trabajo □Funciones a desempeñas	Firma de quien recibe	induccion.	
Procesos y procedimientos del Area	Dtras (indique):	Nombre, firma del jefe	umaeduto	
2.2. COMPETENCIAS BÁ	SICAS EN TECNOLOGÍA, USO DE SISTEMAS DE INI	FORMACIÓN Y APLICAT	rivos	
Inducción en uso y manejo de sistemas de auformación, obligaciones	aplicativos específicos que va a utilizar de acuerdo con el cargo que va a desarrollar. Otras competencias comideradas en la infucción	u Aceptación. Tecno Fama de quen recibe	logia y sistemas de información: indoccon	
Politicas de seguridad de la información Asignación de contraseñas de aplicativos y Sistemas de	(emucie):	Nombre y firma del pr	ofesional asignado	
Indique a cuales tendrá acceso:	2.3. SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD			
□Politica de Calidad	Procedimientos del Area	Α.	ceptación. SGC	
□Otyetavos de Calidad □Mapa de Procesos	□Procedimientos específicos relacionados con su cargo □ Producto no conforme del proceso	Firma de quien recibe	inforcios	
☐ Indicadores de Proceso ☐ Indicadores de Proceso ☐ Mapa de riesgos de la unidad	Otras (indique):	Nombre y firms del pr	o festo nal asigna do	
	2.4. SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO			
Reglamento interno de SST	Rutas de evacuación y puntos de encuentro / plan de emergencias	Aceptac Fama de quen recibe	ión Salud ocupacional: induccion	
Comité se SST Accidente de trabajo / Incidente de trabajo / enfermedad profesional	□Brigadas de emergencias □Aplicación de la matriz IPER	Nombre y firms del pr	ofesional asignado	
	Otras (adique)			
3. F Aceptación por parte del Jefe de RRHH	EVISION Y ACEPTACIÓN FINAL DE LOS INTERVE	NIENTES	parte de quien recibe induccion	
Farma	Aceptación per parte del Jefs Inmediato F mas	Fama	parte de quien récitée manicción	
	A CONTRACTOR OF THE CONTRACTOR	Nombre		
Nombre: DNI	Nombre: DNI:	DNI:		

Figura 0065 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO66 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

macadi International soc	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS	Código: PRO-CO-001 Versión: 01 Página 2 de14
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe Administrativo	Aprobado por: G. General
ÍNDICE	ÍNDICE	
2. BITÁCORA DE CAMBIOS Y	MEJORAS	3
3. PROPÓSITO		3
4. ALCANCE		3
5. RESPONSABILIDADES		4
6. FRECUENCIA DE REVISIÓ	N	4
7. VOCABULARIO		4
tion transferance to the t	ÓN DOCUMENTADA CONTRO	
9. DIAGRAMA DE FLUJO		
	N DE INFORMACIÓN DOCUMI	
ANEXO 12.1 REQUERIMIENTO		s nescopulation de concesso de source de la re
ANEXO 12.2 LISTA MAESTRA I		
ANEXO 12.3 ACTA DE REUNIO		
ANEXO 12.4 ORDEN DE COMPI	RA DE BIENES Y/O SERVICIOS	314
Cualquier copia impresa es r	no controlada. Consulte siempre la versión electrón	tica.

Figura OO67 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

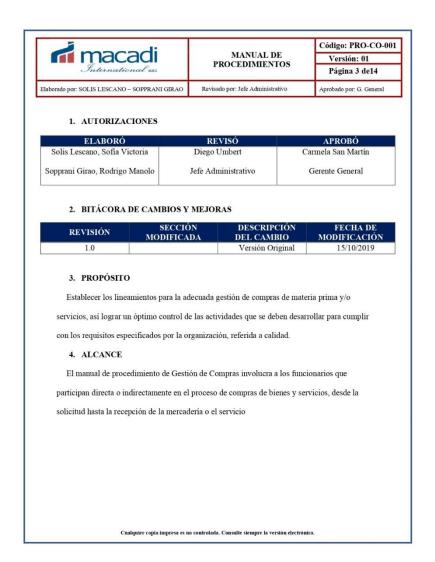
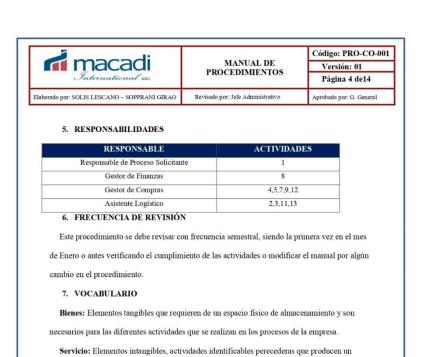


Figura OO68 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



8. ENLACE CON INFORMACIÓN DOCUMENTADA CONTROLADA

hecho que se realizan por parte de terceros de acuerdo a los pedidos generados.

bienes y/o servicios.

CÓDIGO	NOMBRE DEL DOCUMENTO CONTROLADO
MAN-CD-002	Manual de Procesos
CRT-CO-001	Caracterización Proceso Compras

Órdenes de compra: Documento mediante el cual se solicita al proveedor el suministro y este se compromete con la entidad, especificando la fecha de solicitud y fecha de entrega de los

Cualquier copia impresa es no controlada. Consulte siempre la versión electrónica.

Figura OO69 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

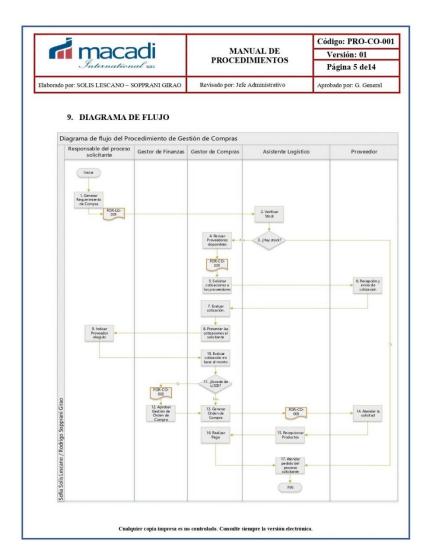


Figura OO70 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

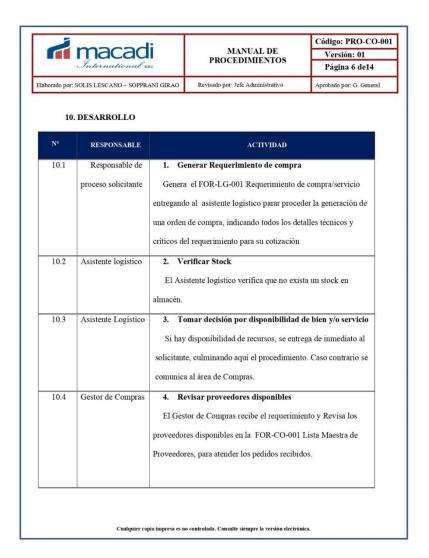


Figura 0071 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

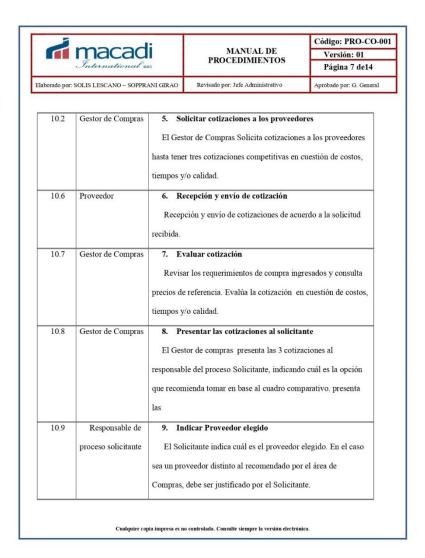


Figura OO72 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

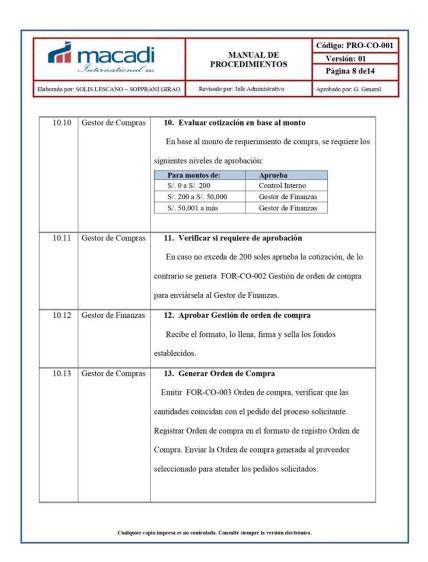


Figura OO73 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

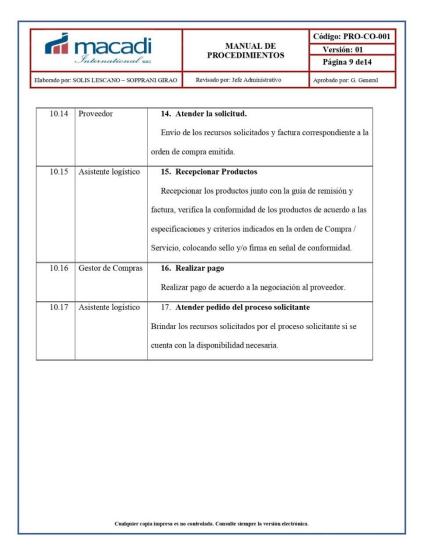


Figura OO74 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO75 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

macadi International soc			ANUAL DE DIMIENTOS	Código: PRO-CO-0 Versión: 01		
	International sac		Desired const	efe Administrativo	Página 11 de14 Aprobado por: G. General	
	1 REQUE		DE COMPRA/S		RA / SERVICIO	
Área Solicita	nternational	Sac		N° de Requerimiento		
Nombre del				Fecha de emisión:		
Código del Producto	Cantidad	Unidad de Medida	Detalle del Bien y/o Servicio	Presentación	Caracteríticas	
1						
	Área L	ogística		Área de Compras		

Figura 0076 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

Elaborado por: SOLIS L	Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO ANEXO 12.2 LISTA MAESTRA DE I			Código: PRO-CO- Versión: 01 Página 12 de14 Aprobado por: G. General	
Nombre	Productos / Servicio	Dirección	Teléfonos	E-mail	Contacto
	Diligenciado por:				
	Firma: Cargo:			-	
	Cualquier copia impresa es n	o controlada. Consulte	siempre la versión electró	nica.	

Figura OO77 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

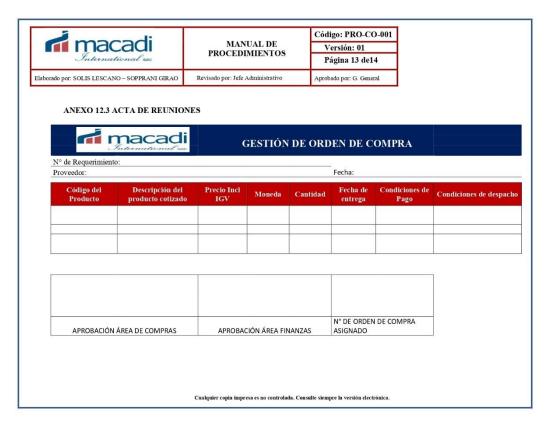


Figura OO78 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

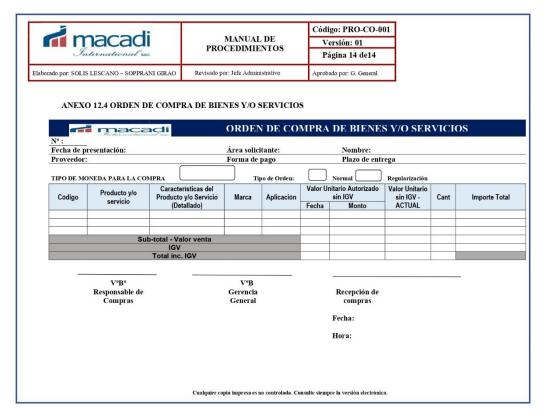


Figura OO79 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

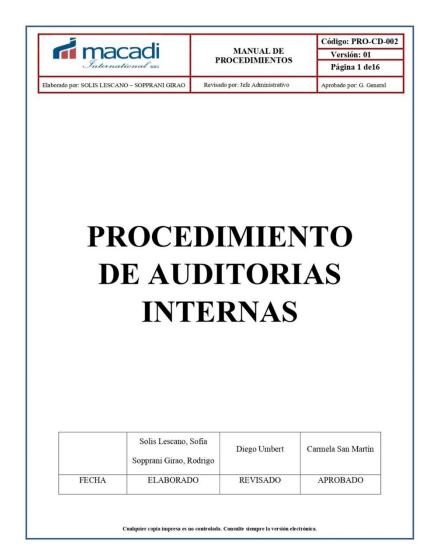


Figura OO80 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International SOC Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS Revisado por: Jefe Administrativo	Código: PRO-CD-002 Versión: 01 Página 2 de16 Aprobado por: G. General
	ÍNDICE	
1. AUTORIZACIONES 2. BITÁCORA DE CAMBIOS Y 3. PROPÓSITO 4. ALCANCE 5. RESPONSABILIDADES 6. FRECUENCIA DE REVISIÓ 7. VOCABULARIO 8. ENLACE CON INFORMACI 9. DIAGRAMA DE FLUJO 10. DESARROLLO 11. CONTROL Y RETENCIÓN	ÓN DOCUMENTADA CONTRO N DE INFORMACIÓN DOCUMI RÍAS N DE APERTURA Y CIERRE DI ITORÍA	3 3 3 3 4 4 0LADA 5 6 7 ENTADA 12 12 13 E AUDITORÍAS -15
Cualquier copia impresa es s	o controlada. Consulte siempre la versión electrón	tica.

Figura 0081 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

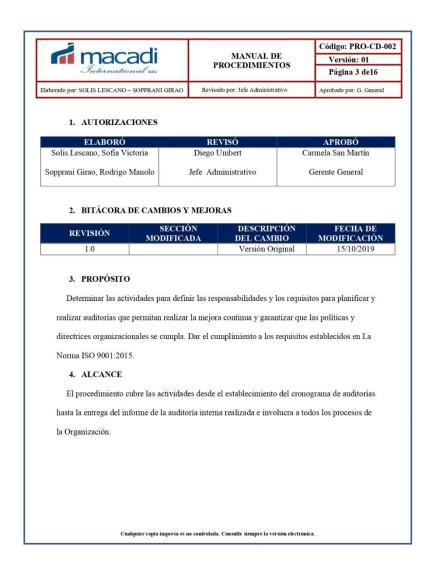


Figura OO82 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



5. RESPONSABILIDADES

RESPONSABLE	ACTIVIDADES
Gerente General	1
Jefe Administrativo	2,3,4
Equipo Auditor	5,6,7,8,10,11
Líder del Proceso Auditado	9

6. FRECUENCIA DE REVISIÓN

Este procedimiento se debe revisar con frecuencia mensual para verificar el cumplimiento de los métodos a aplicar en las auditorías internas de los procesos que se practican dentro de la empresa.

7. VOCABULARIO

Auditoría: Proceso sistemático, independiente y documentado para obtener evidencias de la auditoría y evaluarlas objetivamente a fin de determinar hasta qué punto los criterios de auditoría se cumplen.

Programa de Auditorías: Documento en el que se establece el cronograma de las auditorías a realizarse durante el año.

Plan de auditorías: Documento que establece las agendas de cada auditoría.

Informe de Auditoría: Documento elaborado por el auditor líder y/o equipo auditor, a través del cual se reportan los hallazgos de la auditoría, los resultados y no conformidades detectadas (sí existen) durante el desarrollo de la auditoría.

Hallazgo: No Conformidades, Observaciones y Oportunidades de Mejora detectadas en auditorías internas o externas al Sistema de Gestión de la Calidad.

Cualquier copia impresa es no controlada. Consulte siempre la versión electrónica.

Figura OO83 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

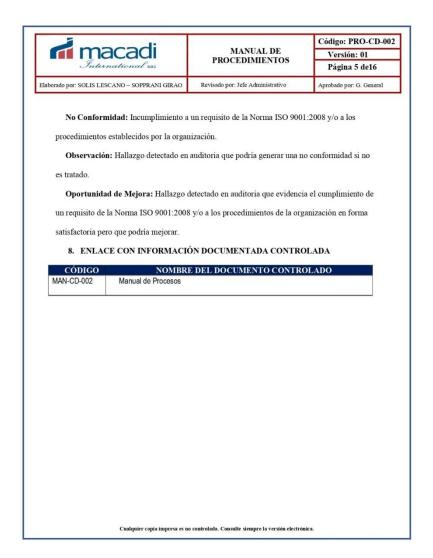


Figura OO84 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

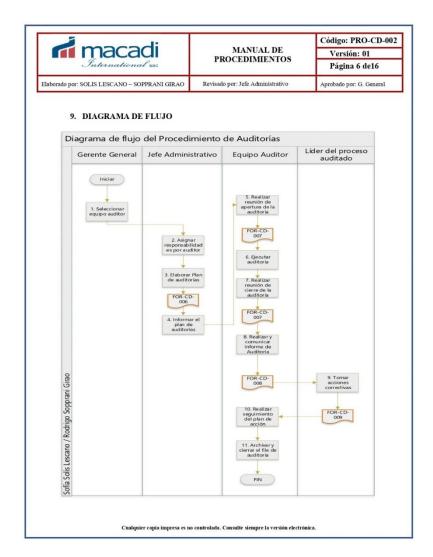


Figura OO85 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

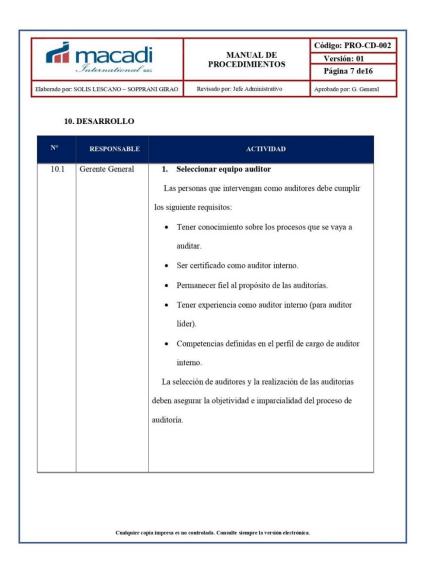


Figura OO86 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

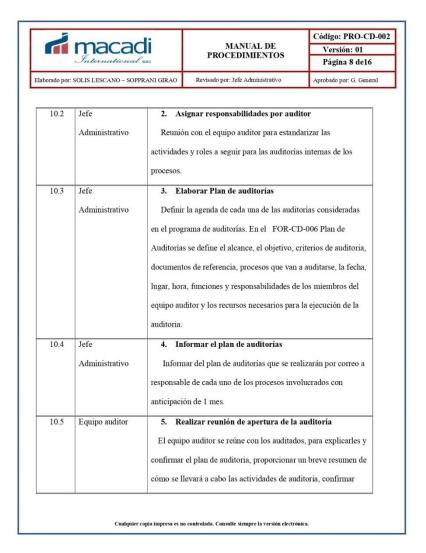


Figura OO87 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

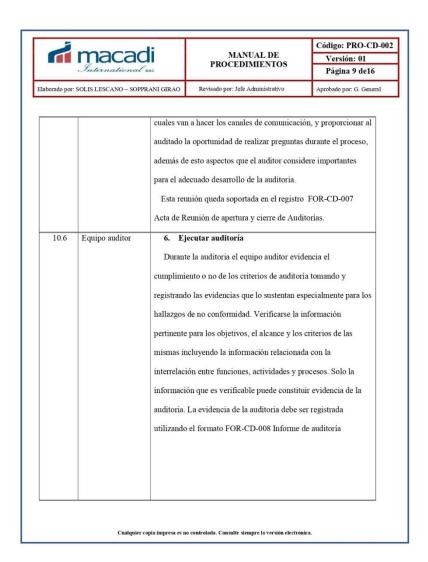


Figura OO88 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

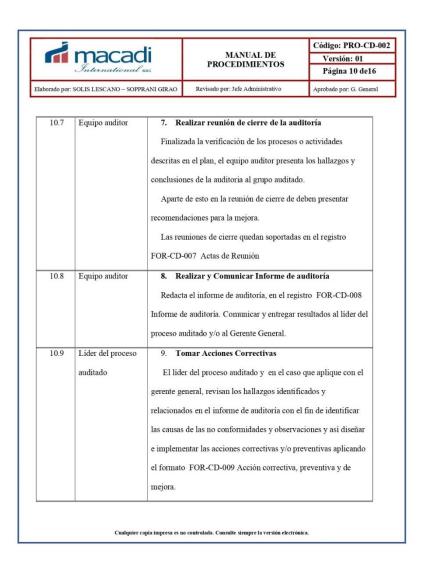


Figura OO89 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

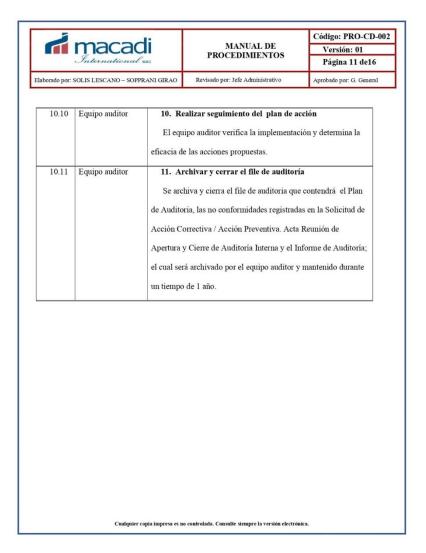


Figura OO90 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura 0091 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO92 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

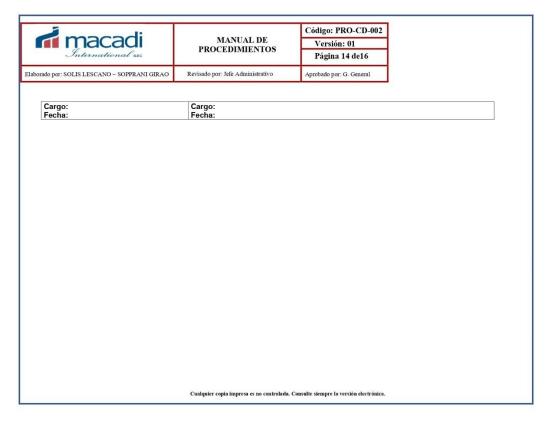


Figura OO93 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

macadi		MANUAL DE PROCEDIMIENTO	Código: PRO-CD Versión: 01
Internationa	sac		Página 15 de16
rado por: SOLIS LESCANO – SO	PPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe Administrativo	Aprobado por: G. Genera
ANEXO 12.2 ACTA DE		ACTA DE REUNIÓN CIERRE DE A	DE APERTURA Y
N°			
ALCANCE:			
		APERTURA	
FECHA:		HORA:	LUGAR:
OBSERVACIONES:		A SAGE	2301111
ASISTEN' NOMBRE	CARGO	APERTURA FIRMA	CIERRE FIRMA
NOMBRE	CARGO	FIRMA	FIRMA
		CVERRE	
FECHA:		CIERRE HORA:	LUGAR:
OBSERVACIONES:		, and the	Doorne.
Cualquie	r copia impresa es no	controlada. Consulte siempre la versión	electrónica.

Figura 0094 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

macadi Snternational sac	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS	Código: PRO-CD-002 Versión: 01 Página 16 de16
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe Administrativo	Aprobado por: G. General
ANEXO 12.3 INFORME DE AUI	DITORÍA	
macadi International soc	INFORME DE AUDITORÍA	
Auditoria No Lugar:	Fecha:	
OBJETIVO:		
ALCANCE:		
CRUPO AUDITOR	AUDITADOS	
GRUPO AUDITOR	AUDITADOS	
GRUPO AUDITOR OCCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AU		
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AI	UDITORIA FORTALEZAS	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AI	UDITORIA	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AL	UDITORIA FORTALEZAS NO CONFORMIDADES	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AL	UDITORIA FORTALEZAS	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AI	FORTALEZAS NO CONFORMIDADES S A MEJORAR (Observaciones)	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AI	UDITORIA FORTALEZAS NO CONFORMIDADES	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AI	FORTALEZAS NO CONFORMIDADES S A MEJORAR (Observaciones)	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AI	FORTALEZAS NO CONFORMIDADES S A MEJORAR (Observaciones)	
DOCUMENTOS DE REFERENCIA PARA LA AL	FORTALEZAS NO CONFORMIDADES S A MEJORAR (Observaciones)	

Figura 0095 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

ma Intern	cac	ik	MANUAL DE Versión PROCEDIMIENTOS		go: PRO-CD-(ersión: 01	
Intern	ationat	sac			Página 17 de16	
orado por: SOLIS LESC	ANO – SOPP	RANI GIRAO	Revisado por: Jefe Administrativo Aprobado po		do por: G. General	
n in		adi	TIVA, PREVEN ACCIÓN O	TIVA Y DE ME. CORRECTIVA, PRI MEJORA		A Y DE
	TIPO DE ACCIÓN	0	RIGEN	PROCES	o	No.
DESCRIPCIÓN DE	L HALLAZO	ю:				
Identificada Por:				FECHA:		
CORRECCIÓN (Cu	ando aplique)				
RESPONSABLE DE IMPLEMENTACIÓ METODOLOGÍA A DE CAUSAS:	N:			Fecha de o propuesta	іетте	
			CAUSAS			
Se generan o cambia peligros/Aspectos:	in los SI	NO		en nuevos controles o los existentes	SI	NO
CONTROLES IMPLEMENTADOS	s					
		P	LAN DE ACCION	· ·		
	ACCIÓN O	ACTIVIDAD		RESPONSABLE		IA DE CIERRE ROPUESTA
		SECH	IMIENTO DE LA AC	ción		
		SEGU	IMIENTO DE LA AC	CION		
207.20						
ESTADO EFICACIA DE LA ACCIÓN TOMADA				EVALUACIÓN EFIC	ACIA	
FECHA EVALUAC DE EFICACIA:	IÓN					

Figura OO96 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO97 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

m acadi	MANUAL DE	Código: PRO-CD-003 Versión: 01					
International sec	PROCEDIMIENTOS	Página 2 de16					
Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Operaciones	Aprobado por: G. General					
	ÍNDICE						
ÍNDICE		2					
1. AUTORIZACIONES		3					
2. BITÁCORA DE CAMBIOS Y	MEJORAS	3					
3. PROPÓSITO		3					
		-					
	N	an internal control of the control o					
	7. VOCABULARIO — 4						
	ÓN DOCUMENTADA CONTRO						
	9. DIAGRAMA DE FLUJO						
	N DE INFORMACIÓN DOCUME						
12. ANEXOS		13					
ANEXO 12.1 TARJETA DE NO	CONFORMIDAD	14					
ANEXO 12.2 INFORME DE NO O	CONFORMIDAD	15					
ANEXO 12.3 CCONTROL DE NO	CONFORMIDADES	16					
Cualquier copia impresa es r	o controlada. Consulte siempre la versión electrón	ica.					

Figura OO98 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

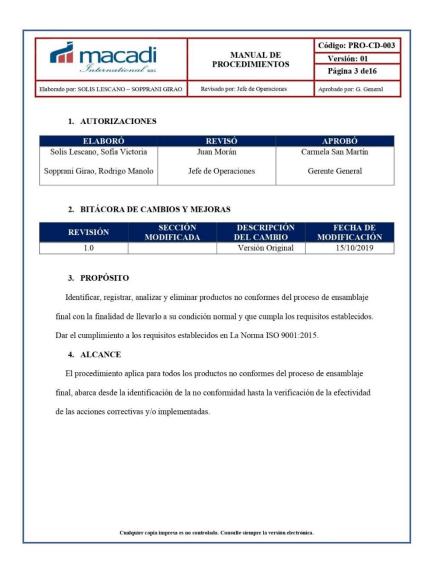


Figura OO99 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO100 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

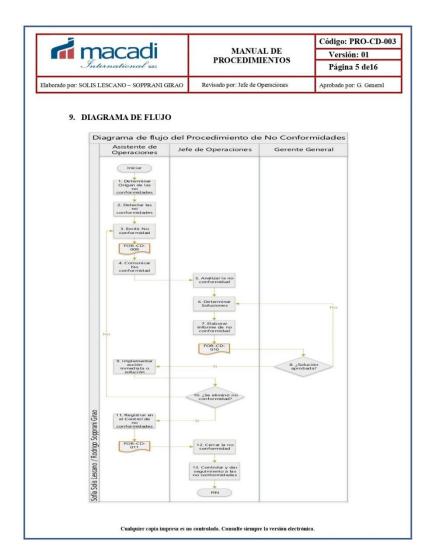


Figura 00101 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

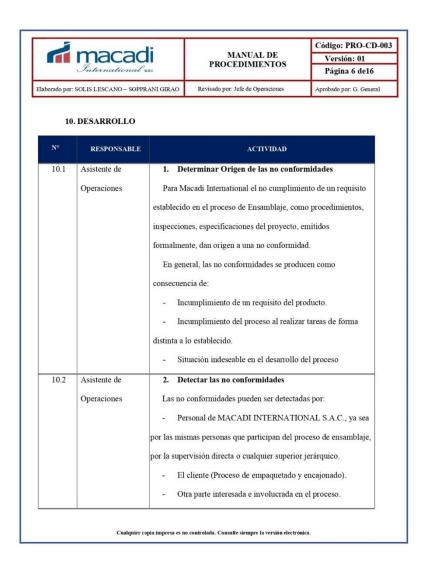


Figura OO102 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

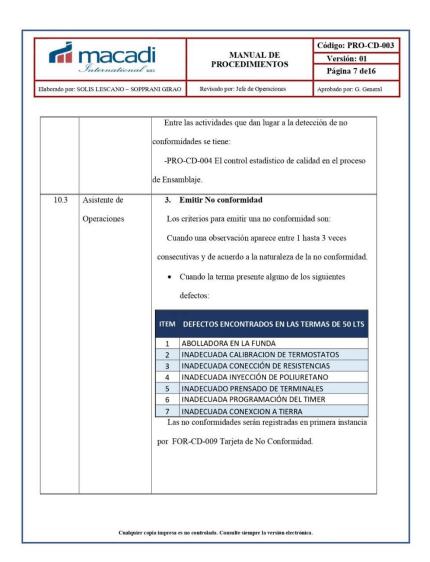


Figura OO103 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

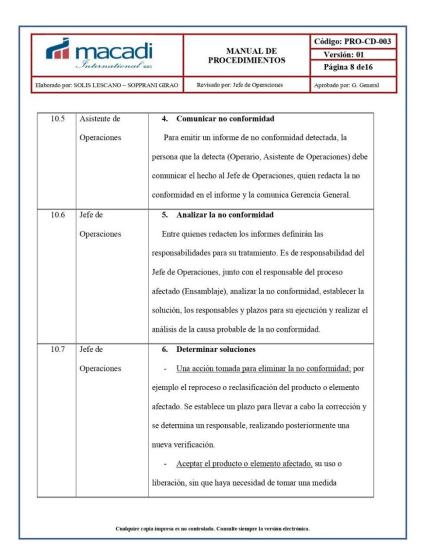


Figura OO104 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

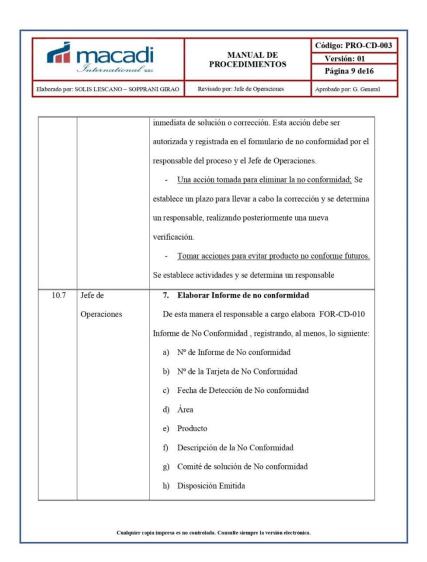


Figura OO105 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

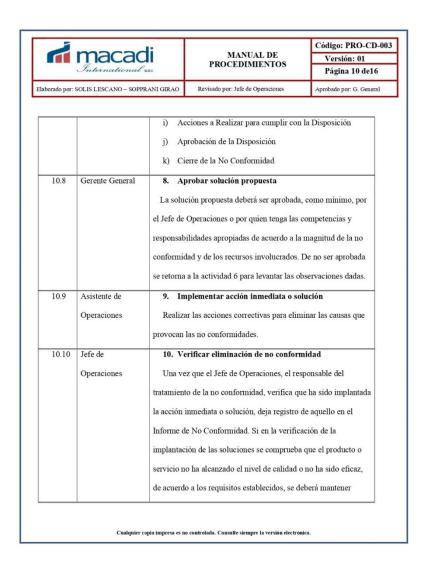


Figura OO106 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

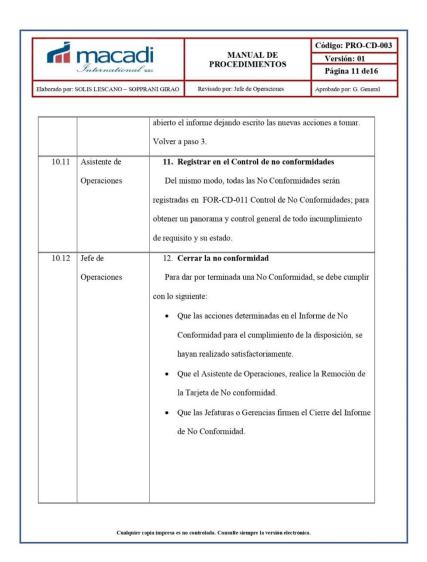


Figura OO107 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

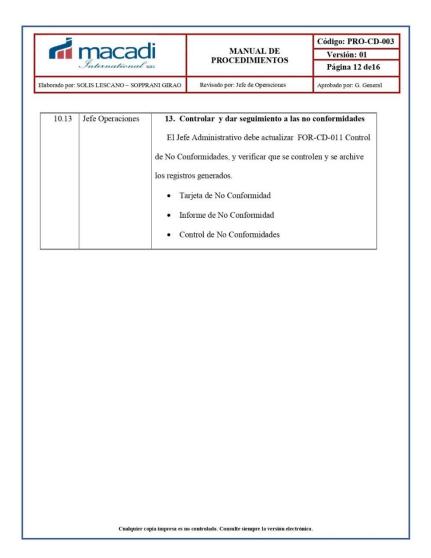


Figura OO108 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO109 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

_			
, manandi			: PRO-CD-00
macadi	MANUAL DI PROCEDIMIENT	OS Vers	sión: 01
International sac		Pági	na 14 de16
aborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Operacio	ones Aprobado	por: G. General
ANEXO 12.1 TARJETA DE NO CO	NFORMIDAD		
macadi International sac	TARJETA DE I CONFORMIDA		OR- 009
NO UTILIZA	IR ESTE E	LEMEN	TO
Nº Tarjeta :	Fe	echa:	
Producto/Servicio:	Áı	rea:	
Descri	pción de la No Conformid	ad	
Preparado por:			
Remoción o	le la Tarjeta de No Confo		
	de la Tarjeta de No Confo	rmidad Firma	Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha
Remoción o	de la Tarjeta de No Confo		Fecha

Figura OO110 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

macadi	MANUAL DE VO		Código: PF				
macadi Suternational sec			Versión: Página 1	and the state of			
aborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	Revisado por: Jefe de Ope	raciones	Aprobado por:	G. General			
ANEXO 12.2 INFORME DE NO CO.	ANEXO 12.2 INFORME DE NO CONFORMIDAD INFORME DE NO CONFORMIDAD						
Nº Informe:	Nº Tarjeta :		Fecha de detección:				
Área:		Producto	/ Servicio:				
	Descripción de la No Conformid	ad					
Preparado por:			Fecha:				
	mité de Solución de No Conform	idades		-			
Nº Nombre		-	Puesto	Firma			
2							
3							
4							
5	Disposición Emitida			1			
Rechazo Reelaboración							
Accione	s a Realizar para cumplir con la	Disposición					
g = 310 =	Aprobación de la Disposición Aprobado por:		Fecha:	Firma			
SI NO	Aprobado por .		гесца.	Firma			
	Cierre de la No Conformidad		,				
Actividad	Área	Nombre	Fecha	Firma			
1 Inspección Satisfactoria 2 Aprobación Final							
3 Venficación del Cierre							

Figura OO111 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International so Solid Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRA ANEXO 12.3 CCONTR	NI GIRAO	Revisado	MANUAL DE OCEDIMIENTOS por: Jefe de Operaciones PRMIDADES	Código: PRO-CD-0 Versión: 01 Página 16 de16 Aprobado por: G. General	03	
	cac	CONTROL DE NO CONFORMIDADES				ADES
N° Informe de No conformidad	Fecha	Área	Producto/Servicio	Descripción	Estado	Observación
			-			
		Cualquier	copia impresa es no controlada. Const	ulte siempre la versión electrónic	a.	

Figura OO112 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

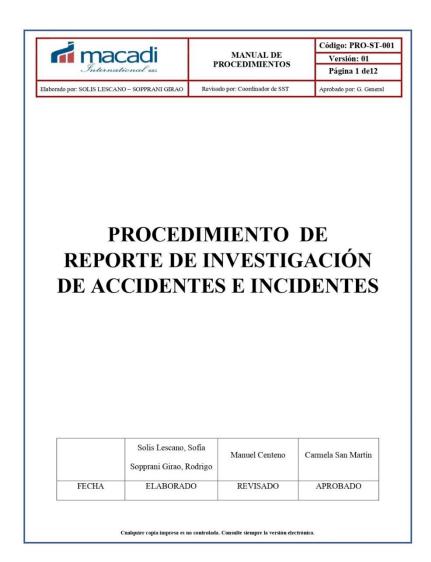


Figura OO113 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

International sac Elaborado por: SOLIS LESCANO – SOPPRANI GIRAO	MANUAL DE PROCEDIMIENTOS Revisado por: Coordinador de SST	Código: PRO-ST-001 Versión: 01 Página 2 de12 Aprobado por: G. General
1. AUTORIZACIONES	N DE INFORMACIÓN DOCUME CIDENTES DE TRABAJO	3 3 3 3 3 4 4 0LADA 4 5 6 ENTADA 9 9 10 10 1DENTES 11
Cualquier copia impresa es 1	no controlada. Consulte siempre la versión electrón	ica.

Figura OO114 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

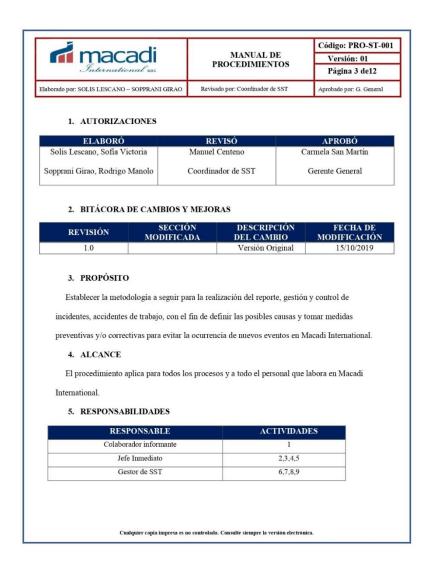


Figura OO115 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO116 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

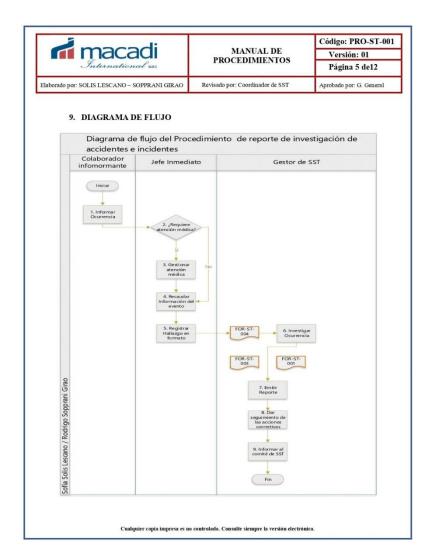


Figura OO117 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura OO118 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

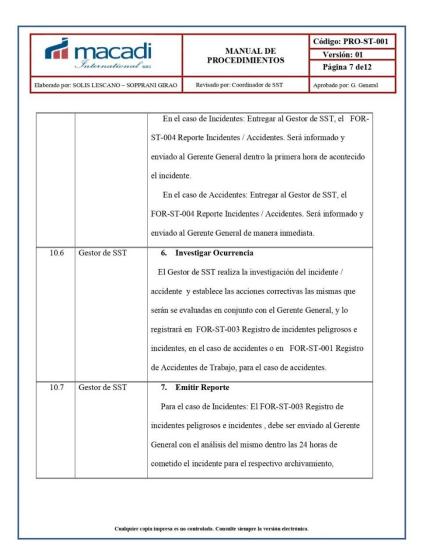


Figura OO119 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

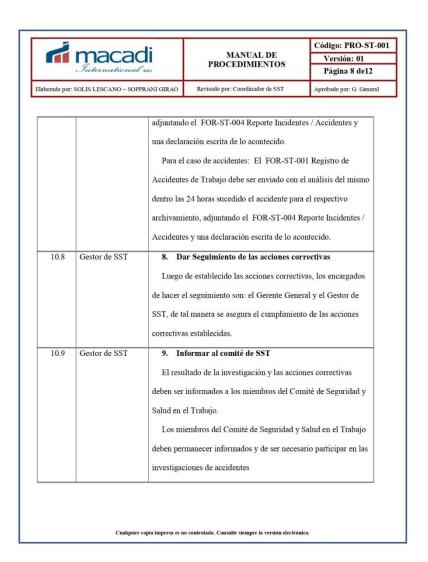


Figura OO120 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores



Figura 00121 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

	Tn.	nac ternal	Cal	di			P	M. ROCE		AL D			Versió	PRO-ST-0 on: 01 a 10 de12
orado por: S	OLIS	LESCAN	O – SOI	PRANI	GIRAC	0	Revisa	do por: C	oordir	iador de	SST	A	Aprobado po	r: G. General
ANEX	O 12	.1 REG	ISTR	O DE	ACC	IDEN	TES	DE T	RAB	AJO				
ri n	nac	adi			1	REGIS	TRO	DE AC	стр	ENTE	S DE	TRABA	ю	
Nº BEGIS TRO						DAT	POS DEL EN	(PLEADOR PRO	NC IPAL					
BAZON SOCIAL O DENOMENACION SOCIAL														
		Mile												
		SO QUELAS AC					E ALTO RE	1560				ASEGURADORA		
Nº TRABAJADO	NES APILL	ABOS ALSETR	Nº TRAB	JABORES NO	O AFB.IADOS	AL SCTR				Ne	MINE DE LA	ASEGURADORA		
				cor	MPLET AR SO	to s icontr	ATA SERVIC	SOS DE EVIEN	MEDIACIÓ	N O TERCER	EACION:			
			D.					CERUZACIÓN, O				отвов:		
RAI	ONSOCI	AL O BENOMEN	CION S OCIAI											
		acc												
		SO QUELAS AC					E ALTO RE	1360						
Nº DE TRABAJ	SCTR.	J'BLABOS AL	Nº DE TRAI	LA LA DORES	NO APELLIDO	S ALSCER				Ne	SM RE DE LA	ANEGURADORA		
							BATOS BE	T. T. BAB AJADO						
		APRI	швоз у ном	RES DEL TR	ARAJADOR A	CCID ENTABO			_	T	N+ BN	I/CE	T	EBAD
		10000											1	2000
AREA	PUEST	O DE TRABAPO	ANTIGUE	DAD EN EL	SEND F: M	TURNO B/T/N	TIPO DE	CONTRATO	THMP	D DE EXPERIE	IN CLAEN EL	Nº HORAS TRA	BAJADAS EN LA JO	DENADA LABORAL (Astr
							ACION BES	ACCIDENTE	E TRABAR					
	_	ASO		_	NA DE ENICEO INVESTIGACE	_				LUGAR EXA	CTO BONDE	OCURRO EL ACC	IDENTE	
Dis	MES	AÑO	HORA	DEA	MES	ANO								
MARI	ARCON	X) GRAVEBAD B	EL ACCIDENT	E DE TRABA	0	MAA	BEAR CON	X) GRADO DEI	ACCIDIO	TE DIC APACI	TANTE (DE S	ERTL CASO)	N° BLUE B DESCANS MEDICO	O TRABAJADORES
ACCIDENTE		ACCIDENTE IMPACTANTE		MORTAL		TOTAL TEMPORAL		PARCIAL TEMPORAL		PARCEAL PERMANEN TE		TOTAL PERMANEN TE	минсо	AFECTABOS
		SCHREARTE	DEL CUERPO I	ESTONADO (DE SEN EL CA		-				-			-
								AC CEDENTE DE						
					DESCRIPCIO	ON DE LAS CA	ELM QUE	ORIGENARION I	IL ACCIDED	TEDETHAR	480			
							MIDIDAG	CORRECTIVA						
		pwer-	IÓN DE LA ME					RESPONSAB	no	HADE EJECT	K 10 N	Completor en la	fecha de ejecución pr	opnests, el ESTADO de la a (realizada, pradicato, ca
		DESCRIPC	DE LA ME	ACORRI	D'A			1.8	Bla	MIS	ASO	pt+u+u+u+i+i+i	eperantia)	e overdrede, pradvate, ea
8														
3 -														
4								STRO VIELA			_			
						Cargo	IS DELEGI	B TRO Y BE LA	INVESTIGA	Feebe		For		
Namehou												, , , ,		
N markon						Carga				Frake:		Fire		

Figura OO122 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

	m	aci	ad	i		PD		ANU.			E	Código: PRO-ST- Versión: 01
	Inte	rnatio	nal s	ac		110	OCE	DIN	HIST.	103		Página 11 de12
rado por: S	OLIS LE	SCANO-	SOPPR.	ANI GIRA	0	Revisado	por: C	oordin	ador d	e SST		Aprobado por: G. Genera
	exo 1		GISTE								INCIDI	ENTES
N° REGISTR		of con										
RAZÓN S	OCIAL O DE	NOMINACIÓ:	SOCIAL	1	DATOS	DEL EMPLE	ADOR PR	GNCIPAL				
	н	vc		-								
Completar sól	o si contrata :	ervicios de int										
BAZON *	OCIAL O PE	DATO NOMINACIÓ:		EADORDED	TERMEDIACI	ON, TERCES	UZACIÓN	N, CONTE	RATISTA,	SUBCON	TRATE IA, OT	ROS
ALLON S		UC C		-5								
-				Com	qteur sólo en i	OS DELTRA	BAJADO	PR (A): fecte a traf	sajador (e:	0.		
	APELLII	OOS YNOMB	RES DEL TRA	BAJADOR AC	CIDENTADO		-		N°	DNI/CE		EDAD
ÁREA	PU	ES TO DE	ANTIGÜE EMI	DAD EN EL PLEO	SENO F/M	TU	RNO T/N	THEMPS EL.Pt	DE EXP	ERIENCIA CTRABAS	EN N° HOI	RAS TRABAJADAS EN LA JORNAD LABORAL (ANTES DEL SUCESO)
				NVE	TIGACIÓN D	EL INCIDEN	TE PELIO	BOSO O	INCIDEN	TE	_	
					AR CON (X) S							
	NCIDENTE P							No	MENTE	(a		
		OTENCIALMI DOS				D		LLAR TIP	O DEATI	ENCIÓN E DE SER E	N	
01,0000	AFECTA		0755				1.500		(ASO)		20	
		OCUBRIÓ EL O INCIDENTI			A DE INICIO I				LUG	AR EXACT	O DONDE OCT	жио и несно
DÍA	MES	AÑO	HORA	DÍA	MES	AÑO	-					
		-		DES	CRIPCIÓN DE	LINCIDENT	E PELIGE	ROSO O I	NCMENT	nic.		
			DESCRE	PCIÓN DE LA	S CAUSAS QU	E ORICENAR	ON H. P	NCIDENT	E PELIGR	080 O P	CEDENTE	
					8	EDIDAS CO	RRECTIV	CAS				
DESC	REPCIÓN DE CARS E PARA	LA MEDIDA C ELIMINAR LA ECURRENCIA	ORRECTIVA CAUSA V PR	A EVENIR	RESP	ONSABLE		PECHA	MES .	UCIÓN	ESTADO (Roalizada, Pendiente, En Ejecución).
1.	1.41	as United CD						DIA	MES	ANO		
2.												
3.												
4.				_				-				
				RES	PONS ABLES I	DEL REGES TI	RO YDE	LAINVES	TIGACIÓ	N N		
Nombre:					Cargo:				Fecha		Firms	
Nombre					Cargo				Fecha		Firms	
				RES	Cargo:	DEL REGES TI	RO Y DE I	LAINVES	Fechae	N		

Figura OO123 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

	mac	adi		PR		UAL D			digo: PRO- Versión: 01 Página 12 d	
	Onternation	rece sac						_	Pagina 12 d	212
rado por:	SOLIS LESCANO	- SOPPRANI GIRAO	Revi	sado	por: Coo	rdinador de	SST	Apr	obado por: G. Ge	neral
L- DATO LUGAR LABOR	macadi Intransferent va S GENERALES:	EPORTE DE INC						identes		
II DESC	RIPCION DEL INCII	DENTE/ACCIDENTE:	Seguridad			Salud Ocupaci	mal		Medio Ambiente	
REPORTAL	OO POR:		EMPF							
N°	INDICAR LUGAR I	CL DE INCIDENTE/ACCIDENT	TIPO DE							
1	Almacenes		-	9	Operación d	e Carga y desca	rga			_
3	Área de Despacho Corredores o Pasillos		10	Manipulación de Materiales Caida de Personar						
4	Escaleras			11 Caida de Personas 12 Operación de Montacarga						
	Baño			13	Operación d	le Stocka				_
6 7	Oficina Estacionamiento Vehiculo			14	Intencación	a Manuales / El				
8	Otro (Especifique)			16	Energia Elec	trica.	CHEAL			_
				17	Temperatur	as Extremas	90 V.			
				18	Falta de Cku Sintomas de	erdas de Protecc	ion			
				20	No Uso de l					
				21		contaminación	por Materia	iles Peligroso		_
					Otros					
	ACIÓN DEL SUCESO:	Acto subestándar		1	Condición s	ubestándar		Incidente (cuasi A	ccidente)	
III EVA	EVALUACIÓN EVALUACIÓN	DENTE/ACCIDENTE CAUSAS a) Acto Subestándar:	SINMEDLA	TAS		CAUSAS BA	SICAS			
LUGAR DE TIPO DE C. NIVEL DE I REITERATI	uesco	E bj Condictón Subertáné	lar:			b) Factor de T	rabajo:			
Gerente Ge	_							FECHA:	FIRMA	
Coordinado	de SST:									
IV DETI	ERMINACIÓN DE LA	AS ACCIONES A TOMAR:								
SUPERVIS	OR RES PONSABLE:							Fecha de ejecucio	in:	_
V VERII		ACCIONES TOMADAS:			Ejecutado			Pende	nte	
Coordinado	n					Fechai			Firme:	
V VERII Observacion	TCACIÓN DE LAS A	.CCIONES TOMADAS:			Ejecutado				nie 🔲	

Figura OO124 Manual de procedimientos – Macadi International S.A.C. Elaborado por: los autores

Apéndice PP: Cadena de valor – Índice único de la creación de valor

Se establece la cadena de valor actual, con las actividades primarias y secundarias apreciadas en el mapa de procesos ya determinado.

Creación de valor de la cadena

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS DE SOPORTE

Actividad: GESTIÓN DE RRHH

Ν°	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Índice clima laboral	Porcentaje	35.67	0.30	Α	24.33	Α	14.33	58.90%	17.67%
2	Índice de ausentismo laboral	Porcentaje	5.00	0.15	R	5.00	R	3.00	60.00%	9.00%
3	Índice de Competencia Organizacionales	Porcentaje	55.00	0.25	Α	15.00	Α	5.00	33.33%	8.33%
4	Índice de Motivación	Porcentaje	39.40	0.30	Α	25.60	Α	20.60	80.47%	24.14%
		-		1.00						59.14%

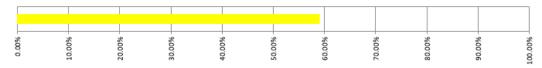


Figura PP1 Creación de valor de los indicadores de gestión de RRHH Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Gestión de RRHH es de 59.14%, lo que indica que su creación de valor bordea lo mínimo aceptable.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS DE SOPORTE

Actividad: MANTENIMIENO DE MAQUINARIAS Y EQUIPOS

N°	Indicadores (5)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Confiabilidad	Porcentaje	85.00	0.30	Α	10.00	Α	5.00	50.00%	15.00%
2	Disponibilidad operativa	Porcentaje	90.00	0.25	Α	8.00	Α	4.00	50.00%	12.50%
3	MTBF	Horas	108.00	0.20	Α	7.00	Α	3.00	42.86%	8.57%
4	MTTR	Horas	45.00	0.15	R	4.00	R	3.00	75.00%	11.25%
5	OEE	Porcentaje	53.50	0.10	Α	16.50	Α	6.50	39.39%	3.94%
				1.00						51.26%



Figura PP2. Creación de valor de los indicadores de mantenimiento, máquinas y equipos

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Mantenimiento es de 51.26%.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS DE SOPORTE

Actividad: FINANZAS



Figura PP3. Creación de valor de los indicadores de finanzas Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Finanzas es dé 67.74%, porcentaje que se encuentra en el intervalo medio.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS DE SOPORTE

Actividad: COMPRAS

N'	Indicadores (2)	Unidad	Base	Peso		Meta	L	.ogro	GAP	Puntaje
1	Cumplimiento de compras programadas	Porcentaje	85.00	0.60	Α	10.00	Α	8.00	80.00%	48.00%
2	Porcentaje de reducción de costos unitarios	Porcentaje	5.88	0.40	Α	4.22	Α	2.22	52.61%	21.04%
				1.00						69.04%

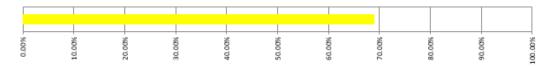


Figura PP4 Creación de valor de los indicadores de compras Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Compras es de 69.04%, un porcentaje bueno, cercano a lo excelente.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS DE SOPORTE

Actividad: GESTIÓN DE LA CALIDAD

N'	Indicadores (5)	Unidad	Base	Peso		Meta	L	.ogro	GAP	Puntaje
1	Efectividad de la Cadena de Valor.	Porcentaje	51.99	0.15	Α	33.01	Α	18.01	54.56%	8.18%
2	Índice de Check List de cumplimiento de Norma ISO 9001:2015	Porcentaje	40.52	0.25	Α	14.48	Α	14.71	101.59%	25.40%
3	Índice de Productividad Total.	Porcentaje	0.02	0.20	Α	0.03	Α	0.02	66.67%	13.33%
4	Índice único - costo de calidad	Soles	170.00	0.15	R	40.00	R	30.00	75.00%	11.25%
5	Porcentaje de productos defectuosos	Porcentaje	15.00	0.25	R	5.00	R	6.00	120.00%	30.00%
				1.00						88.16%



Figura PP5 Creación de valor de los indicadores de gestión de la calidad Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Gestión de la Calidad es de 88.16%, un proceso clave para el cumplimiento de los objetivos del proyecto.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS DE SOPORTE

Actividad: SEGURIDADY SALUD OCUPACIONAL

N'	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso		Meta	L	.ogro	GAP	Puntaje
1	Índice de Accidentabilidad (IA)	Índice	0.07	0.20	R	0.02	R	0.01	50.00%	10.00%
2	Índice de frecuencia de accidentes incapacitantes (LTIR)	Índice	0.90	0.25	R	0.20	R	0.10	50.00%	12.50%
3	Índice de severidad (LTSR)	Índice	12.60	0.25	R	1.00	R	1.00	100.00%	25.00%
4	Línea Base en función a la RM-050- 2013-TR de SST	Porcentaje	18.10	0.30	Α	10.00	Α	8.00	80.00%	24.00%
				1.00						71.50%



Figura PP6 Creación de valor de los indicadores de seguridad y salud en el trabajo

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Seguridad y Salud en el Trabajo es de 71.50%.

Para las actividades primarias:

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS OPERACIONALES

Actividad: GESTIÓN COMERCIAL

N°	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Cumplimiento de plan de Ventas (%).	Porcentaj e	90.00	0.30	Α	5.00	Α	4.00	80.00%	24.00%
2	Índice de Crecimiento de Ventas.	Porcentaj e	5.00	0.25	Α	5.00	Α	3.00	60.00%	15.00%
3	Posicionamiento de la Marca.	Porcentaj e	61.94	0.15	Α	13.06	Α	8.06	61.72%	9.26%
4	Tasa de falla en negociación (%).	Porcentaj e	10.00	0.30	R	4.00	R	2.00	50.00%	15.00%
				1.00		-		-		63.26%

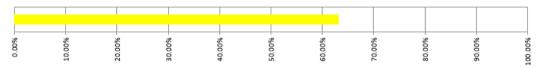


Figura PP7 Creación de valor de los indicadores de gestión comercial Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Diseño y desarrollo es de 63.26%. Si bien el indicador en sí es bajo, la brecha no es amplía.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS OPERACIONALES

Actividad: DISEÑO Y DESARROLLO DEL PRODUCTO

N°	Indicadores (3)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Índice de Nuevos Productos	Porcentaj e	4.00	0.30	Α	6.00	Α	4.00	66.67%	20.00%
2	Tasa de falla en elaboración de prototipo(%).	Porcentaj e	5.00	0.40	R	2.00	R	1.00	50.00%	20.00%
3	Tiempo promedio en elaboración de prototipos.	Días	15.00	0.30	R	3.00	R	2.00	66.67%	20.00%
				1.00						60.00%

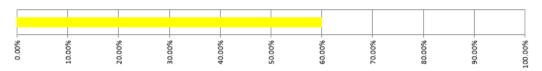


Figura PP8 Creación de valor de los indicadores de diseño y desarrollo del producto

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso de Diseño y desarrollo se aprecia un porcentaje final de 60%.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS OPERACIONALES

Actividad: PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE LA PRODUCCIÓN

N°	Indicadores (6)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Cumplimiento de Plan de prod. (%)	Porcentaj e	80.00	0.25	Α	5.00	Α	6.00	120.00%	30.00%
2	Porcentaje de productos defectuosos.	Procentaj e	30.00	0.15	R	10.00	R	5.00	50.00%	7.50%
3	Tasa de falla en planificación (%)	Porcentaj e	20.00	0.10	R	5.00	R	2.00	40.00%	4.00%
4	Tiempo promedio de planificación.	Días	3.00	0.15	R	2.00	R	1.00	50.00%	7.50%
5	Utilización de capacidad (HH)	Porcentaj e	90.00	0.15	Α	5.00	Α	3.00	60.00%	9.00%
6	Utilización de capacidad (MP)	Porcentaj e	90.00	0.20	Α	7.00	Α	3.00	42.86%	8.57%
				1.00						66.57%



Figura PP9 Creación de valor de los indicadores de planificación de la producción

Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Planificación de Producción es 66.57% la reducción del cumplimiento de las brechas de cada indicador del proceso afecta directamente a la producción, será un proceso que se le tome mayores acciones correctivas para que la futura medición se de mayor puntuación.



Actividad: LOGISTICA DE ENTRADA

N°	Indicadores (3)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Rotación de inventarios	Días	15.00	0.30	R	5.00	R	3.00	60.00%	18.00%
2	Tasa falla de entrega de materiales (%).	Porcentaj e	15.00	0.30	R	10.00	R	5.00	50.00%	15.00%
3	Tasa falla de recepción de materiales (%).	Porcentaj e	15.00	0.40	R	10.00	R	8.00	80.00%	32.00%
				1.00						65.00%

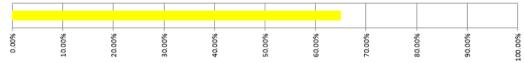


Figura PP10 Creación de valor de los indicadores de logística de entrada Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Logística de Entrada es de 65%, una entrega de valor buena más aún puede mejorar.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR **PROCESOS OPERACIONALES** Actividad: PRODUCCIÓN Ν° Indicadores (2) Unidad Base Meta Logro Porcentaj 1 Índice de planes de Corte Cumplidos 70.00 15.00 53.33% Porcentaj 35.50 42.96% 2 Porcentaie de efectividad Operativa 34.50 0.50 30.50 85.92% 69.62% 1.00 20.00% 30.00% 9600

Figura PP11 Creación de valor de los indicadores del proceso productivo Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

Para la confiabilidad del proceso del Proceso productivo se aprecia un porcentaje final de 69.62%, refleja una confiabilidad medianamente buena.



Figura PP12 Creación de valor de los indicadores de logística de salida Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de Logística de Salida es de 69.50%. Con una brecha de hasta 2 % con respecto a la meta.

INDICE ÚNICO DE LA CADENA DE VALOR PROCESOS OPERACIONALES

Actividad: SERVICIO DE POST-VENTA

N°	Indicadores (4)	Unidad	Base	Peso		Meta		Logro	GAP	Puntaje
1	Índice de Clientes satisfechos	Porcentaj e	56.02	0.30	Α	28.98	Α	18.98	65.49%	19.65%
2	Percepción del cliente	Porcentaj e	55.74	0.25	Α	34.26	Α	24.26	70.81%	17.70%
3	Porcentaje de cumplimiento de planes de diferenciación cultural	Porcentaj e	30.00	0.20	Α	20.00	Α	10.00	50.00%	10.00%
4	Tasa de reclamos de clientes	Porcentaj e	5.00	0.25	R	3.00	R	2.00	66.67%	16.67%
				1.00						64.02%



Figura PP13 Creación de valor de los indicadores de postventa Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Cadena de valor

La creación de valor del proceso de postventa es de 64.02%.

Apéndice QQ: Verificar – Radar estratégico

Se vuelve a realizar la evaluación del radar estratégico para tener la segunda medida de la posición estratégica que indica esta herramienta.

1 MOVILIZACIÓN : MOV	VILIZAR LA ORGANIZACIÓN PARA EL CAMBIO A TRAVES DEL LIDERAZO	O EJECUTIVO
Es la primera actividad de la gestión est gestión.	rratégica, la responsabilidad de la persona de vértice, para poner en marcha,—empezar, movilizar- el proceso de cambio y	migrar hacia la nueva
Debe ser así porque es responsabilidad d	el que fija la ESTRATEGIA el materializarla, llevarla a la accion e , implementarla.	
Para ello debe liderar y organizar un eq	uipo de proyecto que sea el que lleve a cabo la difusión, el despliegue , la sincronizacion y el asumir el sistema de gestión	por toda la organización
COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
LA VISION, MISION Y ESTRATEGIA ESTÁN CLARAMENTE DEFINIDAS	•La Estrategia está definida y formalizada por escrito •Existe alto conocimiento de la Misión y Visión por parte del Empresario y de los niveles Ejecutivos •Existe decidida intención por parte del Empresario y de la Alta Gerencia de liderar la estrategia •Existe el convencimiento en el Empresario y en la Gerencia que la Gestión Estratégica es su misión principal	2 2 2 3
LOS EJECUTIVOS LIDERAN EL CAMBIO ESTRATEGICO CREAN EQUIPO LIDER DEL PROYECTO	Existe el convencimiento por el Empresario de la importancia de liderar el proceso de cambio/adaptación Existe un lider de proyecto de Gestión estratégica conocido, aceptado y secundado por todos El lider ha configurado un equipo de proyecto compacto y equilibrado para el paso a Gestión estratégica Están bien delimitados los 4 estadios de la GE: Financiero, de Mercado, de Procesos y de Cultura de Empresa	2 2 3 2
LOS EJECUTIVOS COMUNICAN EL SENTIDO DE URGENCIA	El Empresario tiene bien asumida la urgencia y la necesidad de adaptarse continuamente al cambio La Gerencia y los Ejecutivos aceptan el desafio del cambio permanente y lo asumen como un reto profesional La Propiedad y la Alta Gerencia asumen su rol de capacitadores hacia el resto de la organización La Alta Gerencia asume la tarea de concienciar a toda la organización de la importancia y la urgencia del cambio	2 2.0

2 TRADUCCIÓN : TRA	DUZIR LA ESTRATEGIA EN TERMINOS OPERACIONALES	
Es la actividad principal de la gestión,	la que define las líneas estratégicas a lo largo de las cuales se debe alinear los esfuerzos de organización.	
	ija los objetivos, inductores, delimita las metas y define las iniciartivas estrategicas, actividades y tareas clave lograrlos., como la administracion de su cadena de valor.	, los cronogramas y los
Es la creación e implementación de Co	uadro de Mando Integral(Balanced Scorecard), como una herramienta de la METODOLOGIA DE GESTIÓN EN ESTE	RATEGICA.
COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
LA ESTRATEGIA ESTA EXPLICITADA A TRAVES DE UN MAPA ESTRATEGICO COMO PARTE DEL PROCESO DE PLANEAMIENTO: LOS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS	La Empresa tiene definidas las áreas de trabajo La Empresa tiene definido y alineados los objetivos estrategicos de la empresa La Empresa tiene definidos las grandes dimensiones o campos de actuacion de la empresa (perspectivas) La Empresa tiene definidos el mapa estrategico organizacional La Empresa tiene definidos el despliegue de sus objetivos a los niveles inferiores de la organizacion	1 3 3 2 2 3
LOS INDICADORES SON UTILIZADOS PARA COMUNICAR LA ESTRATEGIA Y SON BALANCEADOS EN LAS PERSPECTIVAS	*Los inductores descriptores estan identificados en funcion a los objetivos Estratégicos * Los indicadores inductores están claramente identificados * La empresa tiene delimitada las actividades de su cadena de valor * Los indicadores descriptores de procesos están identificados	3 1 1
LAS METAS SON ESTABLECIDAS PARA CADA INDICADOR Y LAS INICIATIVAS ESTRATEGICAS	Las iniciativas estrategicas , actividades y tareas a realizar están determinados La metas a alcanzar estan claramente delimitadas La empresa tiene cuantificados los indicadores descriptores de resultados alcanzados	2 3 2

3.- ALINEAMIENTO: ALINEAR LA ORGANIZACIÓN EN TORNO A LA ESTRATEGIA

Es el beneficio principal del método, el que incrementa la eficiencia de la gestión.

Establece la necesidad de que todos los elementos activos de la empresa estén en función y siempre con la mira puesta del mismo objetivo.

Los activos intangibles —recursos humanos, sistemas y cultura de la organización- deben estar permanentemente enfocados hacia los objetivos estratégicos, de manera que se conviertan en el objetivo personal de cada uno de los miembros del equipo, de las unidades de negocio, areas y/o departamentos, etc...

COMPONENTES CARACTERÍSTICAS A EVALUAR SCORE • La Empresa tiene definidos los mapas estrategicos de niveles inferiores LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS Los miembros de su gerencia conocen y utilizan la información necesaria 2.3 ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES Los miembros de 1 os EE-UN participan en la formulacion de la estrategia DE NEGOCIO Mediante reuniones periódicas, existe un elevado nivel de coordinación dentro de sus gerencias • Los Gerentes programan reuniones periodicas para evaluar la información necesaria con sus unidades de soporte LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS · Los miembros de las areas/ secciones conocen y utilizan la información necesaria 2.5 ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES · Los miembros del equipo de cada area/ seccion participan en la confección / revisión de su informacion DE NEGOCIO Mediante reuniones periódicas, existe un elevado nivel de coordinación dentro de cada area/seccion

4.- MOTIVACIÓN: MOTIVAR PARA HACER DE LA ESTRATEGIA UN TRABAJO DE TODOS

Para que exista motivación imprescindible, el estímulo tiene que estar necesariamente ligado a la remuneración.

El mayor valor de una empresa es su act	ivo de capital humano; es preciso alinaer sus objetivos económicos y profesionales con los de la empresa.	
Para que las metas individuales sean bien	asumidas como tales, es necesario atarlas a resultados y estos, a la remuneración variable.	
COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
LA COMUNICACIÓN ES ABIERTA Y TRANSPARENTE, PARA QUE SEA FLUIDA	La comunicación está establecida regularmente La empresa tiene y usa: Murales, Reuniones informativas, Website, Mail, Facebook, Twitter, Blogs, etc Existen mecanismos de comunicación para canalizar inquietudes, ideas, sugerencias, etc La Gerencia tiene una política de puertas abiertas para quejas y sugerencias	2 2 1 1
LAS METAS INDIVIDUALES ESTÁN ESTABLECIDAS Y DETERMINADAS	Existe una definición de Metas mensuales, trimestrales y anuales para cada uno EL superior de cada persona tiene adoptada una posición de ayuda al logro de los objetivos de su equipo Los objetivos de cada uno están definidos en función de los resultados del equipo Las metas individuales se determinan por consenso entre el responsable y el colaborador	2 2 3 2.3
MEDIANTE LA REMUNERACIÓN VARIABLE, LA EMPRESA ASOCIA TALENTOS	Se celebran reuniones de creatividad con periodicidad establecidda La empresa tiene establecida una parte de la remuneración como variable según resultados La remuneración variable global de la empresa debe mejorar los resultados en dos años Existe un mecanismo para premiar las inciativas y las sugerencias de los colaboradores	3 2 1 2

5 LA GESTIÓN DE LA E	ESTRATEGIA: GESTIONAR LA ESTRATEGIA A TRAVES DE UN PROCES	SO CONTINUO
Es la actividad principal de la gestión, la	a que define las lineas estratégicas a lo largo de las cuales se debe alinear los esfuerzos de organización.	
Establece los mapas estratégicos, fija lo	s objetivos, delimita las metas y define las acciones clave, los cronogramas y los recursos que se deben asignar para logra	arlos.
Es la creación e implementación de Cua	idro de Mando Integral(Balanced Scorecard), como la herramienta de la METODOLOGIA DE GESTIÓN EN ESTRAT	EGIA.
COMPONENTES	CARACTERÍSTICAS A EVALUAR	SCORE
EL PRESUPUESTO ESTÁ ESTABLECIDO Y EXISTE UN MÉTODO DE SEGUIMIENTO	Existe un presupuesto formalizado cada año antes del inicio de nuevas estrategias y/o tecnologia El Presupuesto tiene un seguimiento / monitoreo periódico El Presupuesto se revisa y ajusta al menos trimestralmente Existe un mecanismo para premiar las inciativas y las sugerencias de los colaboradores	1.8
LA EMPRESA TIENE SISTEMAS PARA SEGUIMIENTO DE LAS OPERACIONES	La empresa dispone de sistemas que la ayuden con sus labores (ruteo, gestión, etc) La Empresa dispone de un elevado grado de formalización de la información de gestión y/o otras actividades La Empresa dispone de sistemas de información para el seguimiento de sus operaciones El Sistema aporta información estratégica para la toma de decisiones	3 3 2 3
LA EMPRESA REALIZA UN SEGUIMIENTO SISTEMÁTICO DE LA GESTION ESTRATÉGICA	 La empresa tiene periódicamente establecidas reuniones de Consejo de Administración y se formalizan actas La empresa tiene establecidas reuniones periódicas de Comité de Dirección, Departamentos, etc La empresa tiene establecidas periódicamente reuniones para evaluar los indicadores La empresa tiene una reunión anual de redefinición del la Estrategia 	3 2 3 3

RADAR DE POSICIÓN ESTRATÉGICA. ENFOCADOS AL OBJETIVO FINAL	
LA VISION, MISION Y ESTRATEGIA ESTÁN CLARAMENTE DEFINIDAS	2.3
LOS EJECUTIVOS LIDERAN EL CAMBIO ESTRATEGICO Y CREAN EQUIPO LIDER DEL PROYECTO MOVILIZAR	2.3
LOS EJECUTIVOS COMUNICAN EL SENTIDO DE URGENCIA	2.0
LA ESTRATEGIA ESTA EXPLICITADA A TRAVES DE UN MAPA ESTRATEGICO COMO PARTE DEL PROCESO DE PLANEAMIENTO: LOS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS	2.
LOS INDICADORES SON UTILIZADOS PARA COMUNICAR LA ESTRATEGIA Y SON BALANCEADOS EN LAS PERSPECTIVAS TRADUCIFICADOS.	2.
LAS METAS SON ESTABLECIDAS PARA CADA INDICADOR Y LAS INICIATIVAS ESTRATEGICAS SON CLARAMENTE DEFINIDAS	2.
LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO	2.
LA ESTRATEGIA CORPORATIVA ES UTILIZADA PARA GUIAR LAS ESTRATEGIAS DE LAS UNIDADES DE NEGOCIO ALINEAR	2.
LA COMUNICACIÓN ES ABIERTA Y TRANSPARENTE, PARA QUE SEA FLUIDA	1.
LAS METAS INDIVIDUALES ESTÁN ESTABLECIDAS Y DETERMINADAS MOTIVAR	2.
MEDIANTE LA REMUNERACIÓN VARIABLE, LA EMPRESA ASOCIA TALENTOS	2.
EL PRESUPUESTO ESTÁ ESTABLECIDO Y EXISTE UN MÉTODO DE SEGUIMIENTO	1.3
LA EMPRESA TIENE SISTEMAS PARA SEGUIMIENTO DE LAS OPERACIONES GESTIONAL	2.
LA EMPRESA REALIZA UN SEGUIMIENTO SISTEMÁTICO DE LA GESTION ESTRATÉGICA	2.

Figura QQ1 Radar estratégico – Verificar Fuente adaptado por los autores del *software* V&B Consultores – Radar Estratégica

Apéndice RR: Verificar - Diagnóstico situacional

Se presenta el segundo análisis del diagnóstico situacional después de haber implementado los planes de mejora, según vemos ya tenemos varias puntuaciones en el campo de "totalmente de acuerdo", indicando que ya se tenía puntos establecidos con buen pronóstico, sin embargo, aún faltaría mucho para poder alcanzar la meta, así que se debe seguir mejorando.

						INSU	MOS ES	TRATÉC	SICOS			
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	Escala	TO	TALMEN	ITE EN I	DESACU	ERDO	TC	TALME	NTE DE	ACUERI	00
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	ESCAIA	- 1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	¿Conocemos claramente cuáles son los segmentos de mercado objetivo, en los cuales se deben enfocar los esfuerzos de la organización?	4				x						
2	¿Tenemos un claro conocimiento de las necesidades de los clientes y el mercado, para cada uno de dichos segmentos objetivo?	6						х				
3	¿Monitoreamos periódicamente la situación de nuestros competidores claves?	5					Х					
4	¿Conocemos claramente las necesidades de nuestros empleados?	5					Х					
5	¿Comprendemos qué es lo que esperan nuestros Directores?	5					Х					
6	¿Mantenemos herramientas y metodologías que nos permiten determinar las principales tendencias (impulsores y bloqueadores) que afectarán el sector y el país (tecnológicas, económicas, sociales, culturales, demográficas, políticas, etc.)?	4				х						
7	¿Poseemos datos sobre el desempeño de nuestros proveedores y socios claves?	6						Х				
8	¿Realizamos análisis comparativos de bechmarking para identificar nuestra posición competitiva?	3			Х							
9	¿Tenemos claramente identificadas nuestras principales fortalezas, oportunidades, limitaciones y riesgos (FLOR) a trakés del analisis del desempeño de nuestros procesos, el desempeño de nuestros proveedores y socios cla	5					x					
10	¿Tenemos claramente identificada la propuesta de valor diferenciada que le proveeremos a los clientes?	5					x					
		4.8			-					-		

Figura RR1 Diagnóstico situacional – Insumos estratégicos.

						DISE	ÑO DE E	STRAT	EGIA			
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	Escala	TO	TALMEN	ITE EN I	ESACU	ERDO	TC	TALME	NTE DE	ACUERI	Ю
	IIII OLOGILO / DLOGOLIDOILO GLIVEO	Loouit	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
11	¿Tenemos claramente definidas y documentadas la misión ó razón de ser de la organización?	7							х			
12	¿Tenemos claramente definidos y documentadas un conjunto de valores centrales de la organización?	7							x			
13	¿Tenemos claramente definida y documentada la visión de la organización, incluyendo qué, cuándo y cómo?	7							х			
14	¿Tomando como base la información prioritaria sobre los insumos estratégicos y la definición de la misión, valores y visión, la organización define una propuesta de valor, para clientes y procesos?	7							х			
15	¿Las diferentes propuestas estratégicas de valor definidas, son trasladados hacia un conjunto de objetivos estratégicos claros?	6						х				
16	¿Para cada uno de los objetivos estratégicos, definimos un grupo de indicadores claves del desempeño, los cuales nos permitan monitorear el avance hacia el logro de los objetivos planteados?	6						х				
17	¿Para cada uno de los indicadores claves del desempeño, se cuenta con una clara definición operativa que incluye: frecuencia de medición, fuente de captura de datos, responsables, etc.?	5					х					
18	¿Para cada uno de los indicadores claves del desempeño, describimos metas de corto y largo plazo?	5					х					
19	¿Tenemos identificadas inductores, iniciativas y proyectos concretos de cómo vamos a conseguir dichas metas?	5					x					
20	¿Para cada una de las iniciativas planteadas, tenemos descritos cronogramas de implementación, con fechas, recursos y responsables identificados?	5					х					
		6										

Figura RR2 Diagnóstico situacional – Diseño de estrategia.

					D	ESPLIE	GUE DE	LA EST	RATEG	IA		
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	Escala	TO	TALMEN	ITE EN I	DESACL	JERDO	TC	TALME	NTE DE	ACUER	00
	IIII OLOGICEO / BEOGGERBOICEO GERTEO	Locuit	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
21	¿Tenemos una clara determinación y documentación de los procesos que componen nuestra cadena de valor (procesos claves y de apoyo)?	6						x				1
22	¿Tenemos definidos y documentados las relaciones de nuestros procesos de la cadena de valor, en cuanto: entradas, proveedores, actividades, salidas, clientes y sus requisitos?	6						х				
23	¿Para los procesos claves de la cadena de valor tenemos identificados un conjunto de indicadores de: eficiencia, calidad, impacto, etc.?	6						х				
24	¿Para cada uno de las áreas ó procesos de la organización, tenemos identificados: objetivos, metas, KPI's e iniciativas?	5					х					
25	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de los procesos de la cadena de valor, son adecuadamente priorizados con los de la organización?	5					х					
26	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de los procesos de la cadena de valor, son adecuadamente sincronizados "entre sí" (horizontalmente), de manera de garantizarse coordinación y flujo continuo?	6						x				
27	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de la organización están adecuadamente sincronizados con el trabajo y la estrategia de nuestros proveedores, distribuidores y socios claves (en el caso se requiera)?	6						х				
28	¿Nuestros presupuestos están directamente relacionados con el apoyo de los objetivos, metas, indicadores e iniciativas delinidas a nivel de la organización y procesos?	4				х						
29	¿Los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de los mandos medios y supervisores son definidos a través de un proceso de cascadeo (causa-efecto) de desde el nivel gerencial?	5					х					<u></u>
30	¿Tenemos claramente alineado las actividades y funciones claves de nuestro trabajo diario con los objetivos, metas, indicadores e iniciativas de la organización?	6						х				
			l									

Figura RR3 Diagnóstico situacional – Despliegue de la estrategia.

						APRE	NDIZAJ	EYME	JORA			
	IMPULSORES / BLOQUEADORES CLAVES	Escala	TOT	ALMEN	TE EN	DESAC		то	TALME	NTE DE	ACUER	
31	¿Tenemos un calendario de mediciones, que nos permite monitorear y documentar sistemáticamente los indicadores claves del desempeño?	6	1	2	3	4	5	х	/	8	9	10
32	¿Tenemos un sistema de evaluación, control, determinación de causas y refinamiento de las principales metas de la organización y de nuestros procesos?	6						х				
33	¿Los actuales sistemas de información (software y hardware) nos proveen los datos y estadísticas necesarios para controlar objetivos, metas, indicadores, iniciativas y recursos?	6						x				
34	¿Contamos con un sistema de evaluación, control, determinación de causas y refinamiento de mis principales metas personales?	3			х							
35	¿Las Acciones correctivas son definidas e implementadas cuando el desempeño de los procesos y estrategia no están de acuerdo a las metas trazadas?	5					х					
36	¿Nuestros jefes y supervisores mantienen procesos de seguimiento, coaching y retroalimentación sistematizadas de nuestro desempeño?	5					х					
37	¿Se cuenta con una clara definición de las competencias gerenciales y los conocimientos específicos de un puesto de trabajo, para apoyar el logro de la estrategia, los objetivos y las metas a todo nivel?	4				x						
38	¿Los procesos de recursos humanos (selección, evaluación, capacitación, carrera, remuneración, etc.) están claramente relacionados con los objetivos, metas e iniciativas de la organización, los procesos?	6						x				
39	¿La evaluación del desempeño y mi compensación están claramente conectadas con los objetivos, metas e iniciativas claves del BSC?	6						х				
40	¿Los líderes de alto nivel, comunican la visión, estrategia y objetivos y la refuerzan continuamente para apoyar el logro de una cultura de ejecución?	4				х						
		5.1										

Figura RR4 Diagnóstico situacional – Aprendizaje y mejora.

Apéndice SS: Verificar - Cadena de valor

Se realizó la comparación del índice de confiabilidad de los indicadores de la cadena de valor y del índice único de la cadena de valor:

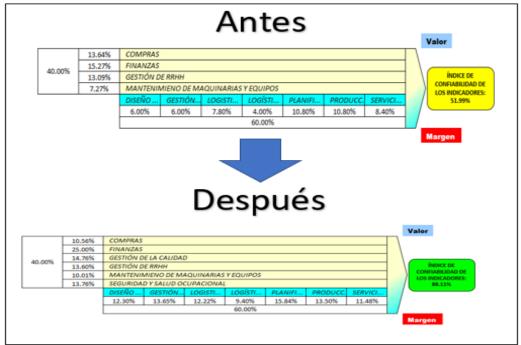


Figura SS1 Verificar – Índice de confiabilidad de los indicadores Elaborado por: los autores

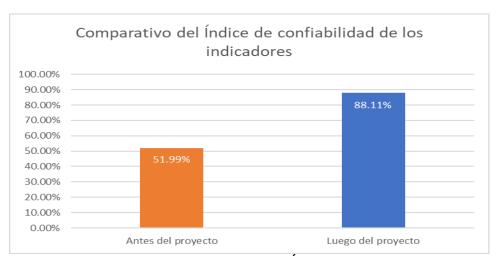


Figura SS2 Verificar – Comparativo del Índice de confiabilidad de los indicadores

Elaborado por: los autores

De las figuras anteriores se observa que el índice de confiabilidad tuvo un incremento de 36.12% pasando de 51.99-% a 88.11%.

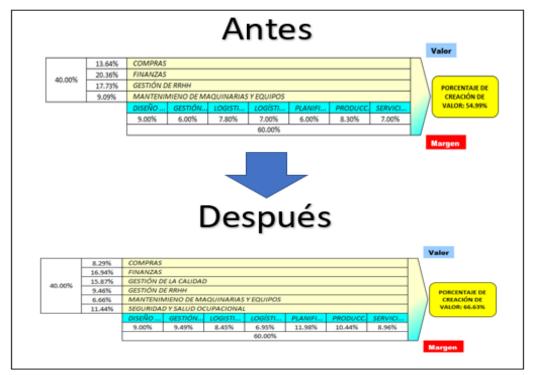


Figura SS3 Verificar - Porcentaje de creación de valor Elaborado por: los autores

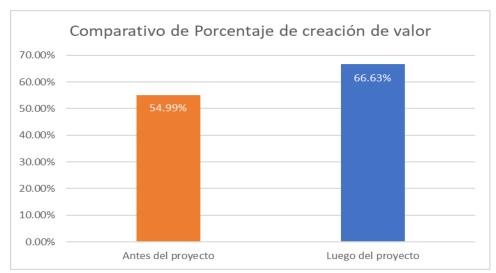


Figura SS4 Verificar – Comparativo de la Cadena de Valor Elaborado por: los autores

De igual manera se realizó el comparativo del Porcentaje de creación de valor, obteniendo un aumento de 11.64% respecto a la situación inicial del proyecto.

Apéndice TT: Verificar – Norma ISO 9001:2015

Se presenta el detalle del cuestionario de la Norma ISO 9001:2015, como se aprecia las respuestas a comparación de la primera vez que se diagnosticó, han mejorado, aunque se deben seguir mejorando hasta que logren el nivel apropiado según el nivel de evaluación.

		CUESTIONARIO DE EVALUACIÓN DE LOS REQUISITOS EN BASE A LA N	ORMA ISO 9001:2015					
I	SO	PREGUNTA	RESPONSABLE		NIV	ΈL	DE	
900	1:2015	FREGUNTA	RESPONSABLE	1	2	3	4	5
		4. ENTORNO/CONTEXTO DE LA ORGANIZACIÓN						
1	4.1.	¿La organización analiza de manera periódica su entorno, en los aspectos que le puedan influir?	Alta dirección		2			
2	4.2.	¿Se han analizado y definido cuáles son las "partes interesadas" de la organización?	Alta dirección			3		
3	4.2.	¿La organización identifica, analiza y actualiza información sobre las necesidades y expectativas de sus clientes, proveedores, empleados y otras partes interesadas?	Alta dirección / Líderes de los procesos			3		
4	4.1.	¿La organización cuenta con una dirección estratégica, derivada de la información clave interna y externa?	Alta dirección		2			
5	4.3.	¿La organización ha establecido el alcance del sistema?	Alta dirección			3		
6	4.4.	Para cada proceso identificado dentro del alcance del SGC ¿existe un manual de políticas y procedimientos que especifique el proceso?	Líderes de los procesos			3		
7	4.4.	¿Se han definido los procesos y la documentación necesarios para asegurar la calidad de los productos y servicios?	Líderes de los procesos			3		
8	4.4.	¿Se han establecido las responsabilidades y autoridades para el personal que labora en los procesos?	Líderes de los procesos / Líder de recursos humanos			3		
9	4.4.	¿Existen objetivos para asegurar la eficacia y mejora de los procesos?	Líderes de los procesos			3		
10	4.4.	¿Se ha analizado cuál es la información del sistema de gestión de la calidad que es necesario documentar?	Líderes de los procesos		2			
11	4.4.	¿Existe una partida presupuestaria específica suficiente para gestionar de manera eficaz el sistema de gestión y el cumplimiento de los objetivos de los proceso?	Alta dirección / Líder de las finanzas		2			
						3		

Figura TT1 Evaluación del requisito 4. Contexto de la organización Fuente adaptado por los autores de la Norma ISO 9001:2005

		5. LIDERAZGO				
12	5.1.1.	¿La dirección revisa el cumplimiento de los objetivos para el desarrollo de la dirección estratégica en función de las necesidades detectadas?	Alta dirección		3	
13	5.1.2.	¿El equipo directivo asegura el enfoque al cliente de la organización, sus procesos, productos y servicios?	Líderes de los procesos		3	
14	5.1.2.	¿El equipo directivo identifica de manera sistemática cuál es la normativa legal y reglamentara que aplica a los procesos, productos y servicios de la organización?	Líderes de los procesos	2		
15	5.1.2.	¿El equipo directivo asegura el cumplimiento legal y reglamentario aplicable a la organización?	Líderes de los procesos		3	
16	5.2.1. 5.2.2.	¿El equipo directivo ha definido, actualiza y comunica la Política de Calidad y asegura que ésta es accesible?	Alta dirección / Líderes de los procesos			4
17	5.3.	¿El equipo directivo revisa periódicamente el SGC?	Alta dirección / Líderes de los procesos		3	
18	5.3.	¿El equipo directivo ha establecido cómo conocer las necesidades de los clientes?	Alta dirección / Líderes de relaciones con el cliente	2		
19	5.3.	¿Se han definido y actualizado los roles, responsabilidades y autoridades del personal?	Alta dirección / Líder de recursos humanos / Líderes de los procesos		3	
	l .		dc 103 p1000303		3	

Figura TT2 Evaluación del requisito 5. Liderazgo Fuente adaptado por los autores de la Norma ISO 9001:2005

	6. PLANIFICACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD						
20		¿El sistema de gestión implantado incluye el análisis de riesgos y oportunidades por la actividad de la organización?	Líderes de los procesos		2		
21	1 D. I.Z.	¿Existe un plan de tratamiento de riesgos y oportunidades por la actividad de la organización?	Líderes de los procesos		2		
22	6.2.1.	¿Se han definido y documentado los objetivos de calidad?	Alta dirección / Líderes de los procesos			3	
23	6.2.2.	¿Se ha definido un plan de mejora enfocado al cumplimiento de objetivos?	Líderes de los procesos			3	
24	24 6.3. ¿Se actualiza el sistema de gestión de manera sistemática en función de las necesidades defectadas?				3		
6. PLANIFICACIÓN DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD - NIVEL DE APLICACIÓN $ ightarrow$						3	

Figura TT3 Evaluación del requisito 6. Sistema de Gestión de Calidad Fuente adaptado por los autores de la Norma ISO 9001:2005

		7. SOPORTE				
25		¿La organización ha determinado y proporciona los recursos necesarios para gestionar el sistema?	Alta dirección / Líder de las finanzas		3	
26	7.1.2.	¿La organización cuenta con el personal suficiente y capaz para cumplir con las necesidades de los clientes y los requisitos legales aplicables?	Líderes de los procesos / Líder de recursos humanos		3	
27	7.1.3.	¿La organización cuenta con las infraestructuras y equipos necesarios para lograr la conformidad de sus productos y servicios?	Líderes de los procesos / Líder de gestión de la infraestructura		3	
28	7.1.4.	¿Se analiza y mantiene el entorno ambiental para el buen funcionamiento de los procesos, productos y servicios?	Líder de gestión de la infraestructura / Líder de RH / Líderes de los procesos	2		
29	7.1.5.	¿Se utilizan sistemas de medición adecuados y éstos se mantienen para asegurar su fiabilidad?	Líder de metrología y calibración / Líderes de los procesos / Líder de gestión de la infraestructura		3	
30	7.1.5.	En caso de no existir normativa ¿Se ha identificado un sistema de calibración o verificación adecuado?	Líder de metrología y calibración		3	
31	7.1.6.	¿Existe un plan de formación del personal, adaptado a las necesidades actuales y futuras de los procesos, productos y servicios de la organización?	Líder de recursos humanos / Líderes de los procesos	2		
32	7.2.	¿Se realiza una evaluación y seguimiento del desempeño de las personas?	Líder de recursos humanos / Líderes de los procesos	2		
33	7.3.	¿El personal es consciente de la política de calidad, los objetivos, los beneficios del SGC y la mejora?	Líderes de los procesos		3	T
34	7.4.	¿Se han definido cuáles son las comunicaciones internas y externas relevantes para el sistema de gestión de calidad?	Líderes de los procesos		3	
35	7.5.1.	¿Se ha documentado la información necesaria del SGC de calidad para asegurar su efectividad?	Líder de la información documentada / Líderes de los procesos		3	
36	7.5.2.	¿Se actualiza y controla de manera eficaz la información documentada del SGC y se asegura su accesibilidad?	Líder de la información documentada / Líderes de los procesos	2		
37	7.5.3.	¿Se actualiza y controla de manera eficaz la información externa necesaria a nivel estratégico y operativo?	Líder de la información documentada / Líderes de los procesos	2		
		7 SOPORTE	NIVEL DE APLICACIÓN →		3	_

Figura TT4 Evaluación del requisito 7. Soporte Fuente adaptado por los autores de la Norma ISO 9001:2005

		8. OPERACIÓN					
38	8.1.	¿Existe una planificación, ejecución y control de los procesos del SGC?	Líder del SGC / Líderes de			3	
39	8.2.1. 8.2.2.	¿Existe un proceso de comunicación con el cliente para definir los requisitos de los productos y servicios?	Líder de relaciones con el cliente		:	3	
40	8.2.3.	¿Se adaptan los productos producidos y servicios prestados a las exigencias y cambios de los clientes y/o partes interesadas?	Líder de relaciones con el cliente		:	3	
41	8.2.3.	¿Se adaptan los productos producidos y servicios prestados a los requisitos legales y reglamentarios?	Líder de relaciones con el cliente		1	3	
42	8.2.4.	¿Se comunican los cambios que afectan a productos y servicios al personal correspondiente?	Líder de relaciones con el cliente			3	
43	8.3.1.	¿La organización cuenta con un proceso definido de diseño y desarrollo?	Líder de D+D de nuevos			3	
44	8.3.2.	¿El proceso de diseño y desarrollo incluye su planificación, verificación y validación?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios		2		
45	8.3.3.	¿Se tienen en cuenta los requisitos aplicables, de cliente y legales en el diseño y desarrollo de los productos y servicios?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios			3	
46	8.3.4.	¿Se controla el proceso de diseño y desarrollo para que cumpla con lo planificado?	Líder de D+D de nuevos			3	
47	8.3.5.	¿Los resultados del diseño y desarrollo cumplen con los requisitos y con el suministro de productos y servicios?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios		:	3	
48	8.3.6.	¿Se controlan los cambios en requisitos de diseño y desarrollo de productos y servicios, incluso mientras se producen/prestan?	Líder de D+D de nuevos productos y servicios			3	
49	8.4.1.	¿Se realiza una evaluación, seguimiento y reevaluación de proveedores?	Líder de relaciones con proveedores				4
50	8.4.2.	¿Se garantiza mediante controles que los proveedores cumplen con los requisitos aplicables y legales?	Líder de relaciones con proveedores		:	3	
51	8.4.3.	¿La organización comunica a los proveedores los requisitos aplicables?	Líder de relaciones con proveedores			3	
52	8.5.1.	¿La organización ha identificado e implantado el sistema de control de producción o prestación de servicios?	Líderes de los procesos de realización de productos o				4
53	8.5.2.	¿En caso de ser necesario, la organización identifica y controla las salidas de procesos internos y externos?	Líder de identificación y trazabilidad			3	
54	8.5.3.	¿La organización cuida y protege los bienes de clientes y proveedores?	Líder de control de la calidad			3	
55	8.5.4.	¿La organización asegura la conformidad de productos y servicios durante su producción y prestación, según los requisitos?	Líder de control de la calidad			3	
56	8.5.5.	a la entrega de productos y prestación de los servicios?	Líder de control de la calidad				4
57	8.5.6.	¿La organización revisa y controla los cambios no planificados para asegurar la conformidad de productos y servicios?	Líder de control de la calidad			3	\perp
58	8.6.	¿La organización ha implementado las disposiciones planificadas, en las etapas adecuadas, para verificar que se cumplen los requisitos de los productos y servicios?	Líder de control de la calidad		:	3	
59	8.7.	¿La organización identifica y controla los procesos, productos y servicios no conformes?	Líder de control de la			3	
						3	

Figura TT5 Evaluación del requisito 8. Operación Fuente adaptado por los autores de la Norma ISO 9001:2005

60 9.1.1. ¿La organización hace seguimiento, medición, análisis y evaluación del sistema de gestión? Alta dirección / Líderes de los procesos 61 9.1.2. ¿Se obtiene el grado de satisfacción de los clientes respecto la organización, productos y servicios? Líder de las relaciones con el cliente 3 62 9.1.3. ¿La organización analiza y evalúa la información clave? Alta dirección / Líderes de los procesos 3 63 9.2.1. ¿La organización realiza auditorías internas a intervalos planificados Líder de auditorías internas / Alta dirección 3 64 9.2.2. ¿La organización planifica, establece, implementa y mantiene un programa de auditorías? Líder de auditorías internas / Alta dirección 3 65 9.3.1. ¿La dirección revisa el SGC para asegurar su eficacia? Alta dirección 2 66 9.3.2. ¿La dirección toma decisiones y acciones en base a los resultados de la revisión del SGC? Alta dirección 2			9. EVALUACIÓN DEL DESEMPEÑO				
9.1.3. ¿La organización analiza y evalúa la información clave? 62 9.1.3. ¿La organización realiza auditorías internas a intervalos planificados 63 9.2.1. ¿La organización realiza auditorías internas a intervalos planificados 64 9.2.2. ¿La organización planifica, establece, implementa y mantiene un programa de auditorías? 65 9.3.1. ¿La dirección revisa el SGC para asegurar su eficacia? 66 9.3.1. ¿La dirección torma decisiones y acciones en base a los resultados de la revisión del SGC? Alta dirección Alta dirección	60	9.1.1.	¿La organización hace seguimiento, medición, análisis y evaluación del sistema de gestión?			3	
9.2.1. ¿La organización realiza auditorías internas a intervalos planificados 63 9.2.1. ¿La organización planifica, establece, implementa y mantiene un programa de auditorías? 64 9.2.2. ¿La organización planifica, establece, implementa y mantiene un programa de auditorías? 65 9.3.1. ¿La dirección revisa el SGC para asegurar su eficacia? 66 J. Alta dirección 67 Alta dirección 68 J. Alta dirección 69 J. Alta dirección 69 J. Alta dirección	61					3	
Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección Alta dirección	62	9.1.3.	¿La organización analiza y evalúa la información clave?			3	
64 9.2.2. Alta dirección 65 9.3.1. ¿La dirección revisa el SGC para asegurar su eficacia? Alta dirección 2 La dirección toma decisiones y acciones en base a los resultados de la revisión del SGC? Alta dirección	63	9.2.1.	¿La organización realiza auditorías internas a intervalos planificados			3	
i La dirección toma decisiones y acciones en hase a los resultados de la revisión del SGC? Alta dirección	64	9.2.2.	¿La organización planifica, establece, implementa y mantiene un programa de auditorías?			3	
66 9.3.2. ¿La dirección toma decisiones y acciones en base a los resultados de la revisión del SGC? Alta dirección	65	9.3.1.	¿La dirección revisa el SGC para asegurar su eficacia?	Alta dirección	2		
	66	9.3.2.	¿La dirección toma decisiones y acciones en base a los resultados de la revisión del SGC?	Alta dirección	2		

Figura TT6 Evaluación del requisito 9. Evaluación del Desempeño Fuente adaptado por los autores de la Norma ISO 9001:2005

	10. MEJORA						
67	10.1.	¿La organización cumple requisitos de cliente, mejora su satisfacción y los resultados del SGC?	Líder de relaciones con el cliente			3	
68	10.2.	¿La organización controla y corrige las NC?	Líderes de los procesos			3	
69		¿La organización analiza las NC y adopta medidas para eliminar las causas (acciones correctivas)?	Líderes de los procesos			3	
70		¿La organización mejora continuamente la eficacia del SGC?	Líderes de los procesos		2		
71		¿La organización selecciona y utiliza herramientas de investigación para mejorar el desempeño?	Líderes de los procesos			3	
						3	

Figura TT7 Evaluación del requisito 10. Mejora Fuente adaptado por los autores de la Norma ISO 9001:2005

Apéndice UU: Verificar - Check list mantenimiento

Nuevamente se realiza la evaluación del mantenimiento con la finalidad de comparar ambos resultados, el resultado antes de implementar el plan de mejora y el resultado una vez implementado.

Tabla UU1

Checklist de mantenimiento – Manejo de información

MA	NEJO DE INFORMACIÓN				
		RESPUEST	ΓAS		OBS
Νº	PREGUNTA	NINGUNO	PARCIAL	TODOS	OBS
1	¿Posee los catálogos e información técnica de todos los equipos? ¿Posee fichas de		X		
2	inventario para cada equipo? ¿Tiene procedimientos			X	
3	de trabajos de mantenimiento establecidos?		x		
4	¿Posee cada equipo un programa de trabajos de mantenimiento? ¿Tiene registros de		X		
5	tiempo de cada mantenimiento realizado?		x		
6	¿Tiene un registro de los implementos usados para el mantenimiento? ¿Tiene clasificados a los			X	
7	proveedores de partes y piezas? ¿Tiene registros de los			X	
8	operarios que trabajan en los equipos? ¿Tiene un programa de			X	
9	capacitación completo implementado? ¿Tiene información		X		
10	precisa para llevar índices de control de eficiencia?			Х	

Fuente adaptado por los autores del Checklist de mantenimiento

Tabla UU 2

<u>Resultado – Manejo de información</u>

Resultado

Resultado	
Puntaje obtenido	40
Puntaje máximo	50
Índice de MI	80%
Brecha	20%

Fuente adaptado por los autores del Checklist de mantenimiento

Como se aprecia el indicador de manejo de la información a mejorado, esto se debe a la creación de fichas por cada máquina y herramienta, las fichas de asignación de cada operario de las máquinas y herramientas que utilizan. También hay puntos que se deben mejorar aun como son los de las capacitaciones y de los proveedores de piezas de refacción.

Tabla UU3

Checklist de mantenimiento – Criticidad de equipos.

IDAD EQUIPOS					
REGUNTA	RESPUESTAS NINGUNO	PARCIAL	TODOS	OBS	
Tiene las áreas de oducción separadas por gún criterio?			x		
Fiene identificados por algún digo sus equipos?			x		
riene clasificado sus equipos o componentes según su iticidad ante una falla?			x		
Puede cuantificar la cidencia de la falla de un quipo sobre otro(s)?		x			
Fiene identificado para cada quipo los riesgos para el perario?		x			
Sabe cuánto tiempo toma ida proceso en la línea de oducción?			x		
Fiene estipulado tiempos stándares para el antenimiento de equipos?		x			
Fiene calculado el volumen e trabajos de mantenimiento ue puede hacer al mes?		x			
	REGUNTA Tiene las áreas de oducción separadas por gún criterio? Tiene identificados por algún digo sus equipos? Tiene clasificado sus equipos o componentes según su ticidad ante una falla? Puede cuantificar la sidencia de la falla de un uipo sobre otro(s)? Tiene identificado para cada uipo los riesgos para el erario? Sabe cuánto tiempo toma da proceso en la línea de oducción? Tiene estipulado tiempos tándares para el antenimiento de equipos? Tiene calculado el volumen trabajos de mantenimiento	REGUNTA REGUNTA RESPUESTAS NINGUNO Tiene las áreas de oducción separadas por gún criterio? Tiene identificados por algún digo sus equipos? Tiene clasificado sus equipos o componentes según su ticidad ante una falla? Puede cuantificar la sidencia de la falla de un uipo sobre otro(s)? Tiene identificado para cada uipo los riesgos para el erario? Sabe cuánto tiempo toma da proceso en la línea de oducción? Tiene estipulado tiempos tándares para el entenimiento de equipos? Tiene calculado el volumen trabajos de mantenimiento e puede hacer al mes?	REGUNTA RESPUESTAS NINGUNO PARCIAL Tiene las áreas de oducción separadas por gún criterio? Tiene identificados por algún digo sus equipos? Tiene clasificado sus equipos o componentes según su ticidad ante una falla? Puede cuantificar la cidencia de la falla de un uipo sobre otro(s)? Tiene identificado para cada uipo los riesgos para el erario? Sabe cuánto tiempo toma da proceso en la línea de oducción? Tiene estipulado tiempos tándares para el x antenimiento de equipos? Tiene calculado el volumen trabajos de mantenimiento x e puede hacer al mes?	REGUNTA RESPUESTAS NINGUNO PARCIAL TODOS Tiene las áreas de oducción separadas por gún criterio? Tiene identificados por algún digo sus equipos? Tiene clasificado sus equipos o componentes según su ticidad ante una falla? Puede cuantificar la cidencia de la falla de un uipo sobre otro(s)? Tiene identificado para cada uipo los riesgos para el erario? Sabe cuánto tiempo toma da proceso en la línea de oducción? Tiene estipulado tiempos tándares para el antenimiento de equipos? Tiene calculado el volumen trabajos de mantenimiento e puede hacer al mes?	RESPUESTAS NINGUNO PARCIAL TODOS Tiene las áreas de oducción separadas por yún criterio? Tiene identificados por algún digo sus equipos? Tiene clasificado sus equipos o componentes según su ticidad ante una falla? Puede cuantificar la cidencia de la falla de un uipo sobre otro(s)? Tiene identificado para cada uipo los riesgos para el erario? Sabe cuánto tiempo toma da proceso en la línea de oducción? Tiene estipulado tiempos tándares para el antenimiento de equipos? Tiene calculado el volumen trabajos de mantenimiento e puede hacer al mes?

Fuente adaptado por los autores del *Checklist* de mantenimiento

Tabla UU4

Resultado – Criticidad de equipos

Resultado	
Puntaje obtenido	32
Puntaje máximo	40
Índice de CE	80%
Brecha	20%

Fuente adaptado por los autores del Checklist de mantenimiento

Dentro del análisis de criticidad de equipos se logró asignar un código a todas las herramientas y equipos, dando un punto de mejora en el mantenimiento, por otro lado, el punto del cálculo de volumen de trabajo de mantenimiento aún se tiene que mejorar.

Tabla UU 5
Checklist de mantenimiento – Mantenimiento actual.

MA	NTENIMIENTO ACTUAL				_
		RESPUESTAS			OBS.
Νº	PREGUNTA	NINGUNO	PARCIAL	TODOS	020.
1	¿Se revisan todos los equipos cada vez que comienza un turno?		X		Se revisan las que se usarán
2	¿Los operadores de los equipos realizan tareas simples de mantenimiento autónomo?			X	
3	¿Se mantiene una bitácora de mantenimientos diarios?		х		
4	¿Se sabe cuánto tiempo se requiere para hacer el diagnóstico de una falla? ¿Sabe cuánto es el tiempo		х		
5	de abastecimiento para cada grupo de repuestos? ¿Tiene cuantificado el		x		
6	tiempo de producción perdido por parada de máquinas?	x			
7	¿Mantiene un control sobre el tiempo empleado en reparaciones?		x	X	
8	¿Mantiene un control sobre el tiempo realizar el mantenimiento preventivo?		X		

Fuente adaptado por los autores del Checklist de mantenimiento

Tabla UU6

Resultado – Mantenimiento actual.

Puntaje obtenido	28
Puntaje máximo	40
Índice de MA	70%
Brecha	30%

Resultados

Fuente adaptado por los autores del *Checklist* de mantenimiento

Por último, el análisis de mantenimiento actual también se aprecia una mejora en su índice, esto gracias a la concientización e implementación del mantenimiento autónomo, un punto de mejora que se puede apreciar es el tiempo de producción perdido por parada de máquinas.

Apéndice VV: Verificar - Clima laboral

Para la comparación de la mejora del clima laboral presentaremos las figuras comparativas de cada aspecto para tener mejora apreciación.

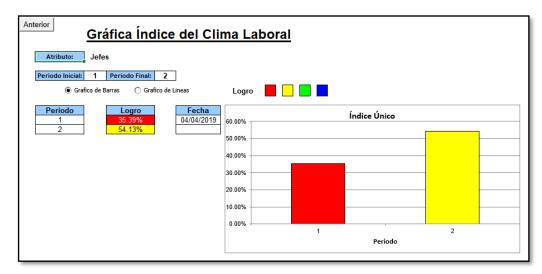


Figura VV1 Evaluación de clima laboral – jefes Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de Clima laboral – V&B Consultores

Se puede apreciar que el aspecto de "jefes" dentro de análisis de clima laboral presenta una mejora significativa, esto es parte a la apreciación de los aspectos de evaluados presentados que tomaron conciencia los que poseen un rango de jefe. Pero hay que recalcar que aún se debe mejorar hasta tener una evaluación según el semáforo de color verde e incluso mejor en azul.

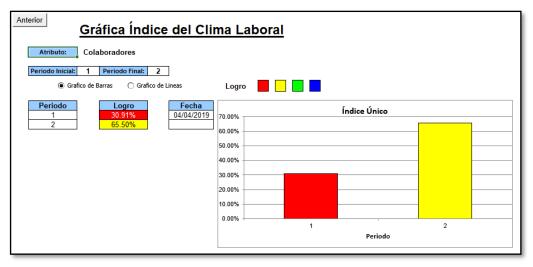


Figura VV2 Evaluación de clima laboral – jefes Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de Clima laboral – V&B Consultores

En el aspecto de colaboradores se aprecia el mayor porcentaje de crecimiento, gracias a actividades de integración que se dieron durante la implementación de los planes.

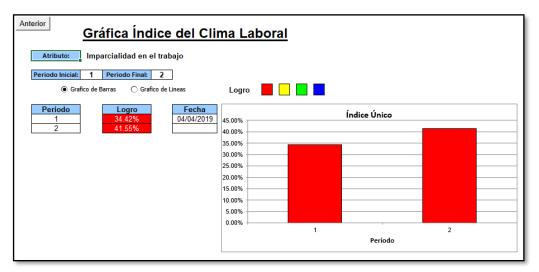


Figura VV3 Evaluación de clima laboral – Imparcialidad en el trabajo Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de Clima laboral – V&B Consultores

El aspecto de "imparcialidad en el trabajo" es uno de los que menor variabilidad han tenido en el índice de clima laboral, ya que los planes no tienen un enfoque al trato en general de la alta dirección hacia los colaboradores.

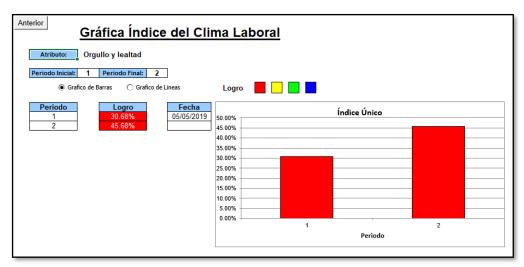


Figura VV4 Evaluación de clima laboral – Orgullo y lealtad Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de Clima laboral – V&B Consultores

El aspecto de "orgullo y lealtad" es el aspecto que menos variabilidad ha tenido, considerando que este aspecto se debe trabajar con mayor frecuencia

durante más tiempo para poder mejorar la idea que tienen los colaboradores con su centro de trabajo.

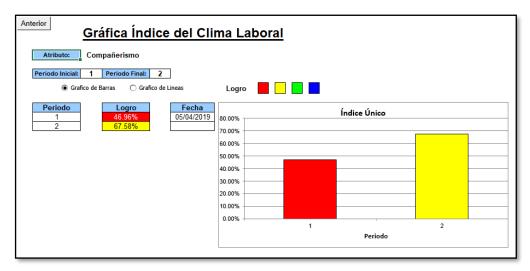


Figura VV5 Evaluación de clima laboral – Orgullo y lealtad Fuente adaptado por los autores del *software* Índice de Clima laboral – V&B Consultores

Por último, el aspecto de "compañerismo" que, si ha tenido una mejora significativa, también debido a las interacciones de los colaboradores dentro de los planes realizados.

Apéndice WW: Verificar - Check list 5'S

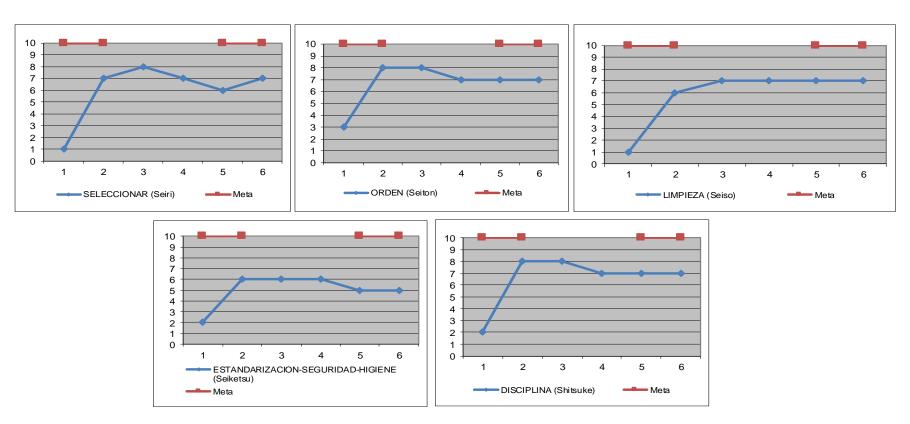


Figura WW1 Verificar – Checklist de 5'S Fuente adaptado por los autores del software Check list de 5'S

Apéndice XX: Verificar – Índice de motivación

Tabla XX1 Verificar – Respuesta del índice de motivación.

Preguntas	Si	No
Me siento satisfecho con mi trabajo en	6	2
Macadi International S.A.C.	0	
El salario que recibo satisface mis	2	6
necesidades básicas		
Estoy motivado y me gusta el trabajo que	4	4
desempeño	•	·
Me siento identificado con mi puesto de		
trabajo, participo activamente en él y	4	4
considero mi desempeño importante		
Mi trabajo me brinda beneficios sociales	_	
(Vacaciones, licencias por paternidad, etc).	5	3
Los beneficios de salud que me brinda la	3	5
empresa satisfacen mis necesidades	3	5
He cumplido las expectativas que tenía al	3	5
empezar a trabajar	3	J
Macadi International S.A.C. valora mi	4	4
contribución y se ocupa de mi bienestar	7	
Las cargas de trabajo están bien repartidas	5	3
Conozco los riesgos y las medidas de		
prevención relacionados a mi puesto de	6	2
trabajo		
Las condiciones de trabajo de mi línea son	5	3
seguras	<u> </u>	
El nombre de la empresa y su posición en	6	2
el sector son gratificantes para mi	Ŭ	
Recibo información de cómo desempeño mis labores	5	3

58 46 **Si No**

55.8% 44.2%

Apéndice YY: Verificar – Línea base de sistema de gestión de SST

Presentaremos el resumen de las respuestas afirmativas y negativas de la line base del SGSST, como se mencionó tenemos un aumento de respuestas negativas en todos los aspectos, pero volvemos a resaltar de que aún no se llega al puntaje aprobatorio, por lo que se debe seguir mejorando.

Tabla YY1

Verificar – Resumen de las respuestas del análisis.

Resumen	Si	No	Total
1. Compromiso e Involucramiento	8	2	10
2. Política de seguridad y salud ocupacional	8	4	12
3. Planeamiento y aplicación	8	10	18
4. Implementación y operación	13	12	25
5. Evaluación Normativa	7	3	10
6. Verificación	19	6	25
7. Control de información y documentos	6	5	11
8. Revisión por la dirección	5	1	6
Total	74	43	117

Elaborado por: los autores

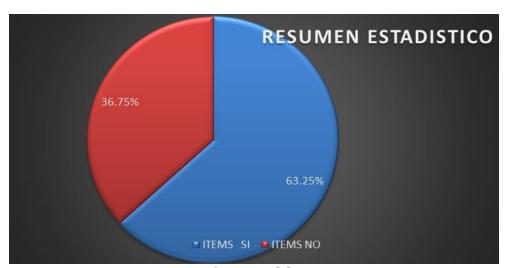


Figura YY1 Resumen del análisis de SST

Apéndice ZZ: Verificar - Indicadores de gestión

Se presenta el cálculo de los indicadores de gestión de los últimos meses que se recolectaron información, estos meses son los posteriores de la implementación de los planes de mejora.

Tabla ZZ1

Verificar – Calculo de la eficacia

EFICACIA

EFICACIA									
Descripción	Producción Programad a	Producció n Lograda	Horas Programada s	Horas Empleada s	Puntuación de Apreciació n de los clientes	Eficacia Operativ a	Eficaci a de Tiempo	Eficacia Cualitativ a	Eficaci a Total
SEPTIEMBR E	156	130	120	124	7	83%	97%	70%	56%
OCTUBRE	71	59	55	58	8.5	83%	95%	85%	67%
NOVIEMBRE	30	24	23	24	8	80%	96%	80%	61%
DICIEMBRE	30	26	23	26	8	87%	88%	80%	61%
ENERO	60	52	46	48	7.5	87%	96%	75%	62%
TOTAL	347	291	267	280	39				

Tabla ZZ2 Verificar – Calculo de la eficiencia EFICIENCIA

Mes	Materia prima planifica da (kg)	Materia prima usada (kg)	Hora s Extra s (H- H)	Horas Normal es H-H)	Horas Totale s H-H)	Consu mo de energía (KW)	Programa do de energía (KwH)	Eficienc ia Materia prima	Eficienc ia H-H	Eficiencia Presupue sto	Eficienc ia
SEPTIEMB RE	4548.64 8	5203.7	4.0	120.0	124.0	23400	19500	87%	97%	83%	70%
OCTUBRE	2070.21 8	2370.4	3.0	55.0	58.0	10650	8850	87%	95%	83%	69%
NOVIEMBR E	874.74	874.7	1.0	23.0	24.0	4500	3600	100%	96%	80%	77%
DICIEMBR E	874.74	874.7	3.0	23.0	26.0	4500	3900	100%	88%	87%	77%
ENERO	1749.48	1749.5	2.0	46.0	48.0	9000	7800	100%	96%	87%	83%
TOTAL	10117.8 26	11073.012 92	13	267	280	52050	43650				

Tabla ZZ3 Verificar – Calculo de la productividad PRODUCTIVIDAD

Mes	Día s	Producci ón	Horas Totale s (H- H)	Cost o H - H (S/.)	Costo Materia Prima (S/.)	Hora s por Dia KwH)	Cost o KwH (S/.)	Productivid ad H - H	Productivid ad Materia Prima	Productivid ad (KwH)	Productivid ad Total
SEPTIEMB RE	23	130	124.0	719.2	2601.8266 56	142. 6	64.17	0.1807563 96	0.0499648 97	2.0258687 86	0.0384024 96
OCTUBRE	25	59	58.0	336.4	1185.1998 05	66.7	30.01 5	0.1753864 45	0.0497806 36	1.9656838 25	0.0380249 01
NOVIEMBR E	23	24	24.0	139.2	437.37	27.6	12.42	0.1724137 93	0.0548734 48	1.9323671 5	0.0407477 21
DICIEMBR E	22	26	26.0	150.8	437.37	29.9	13.45 5	0.1724137 93	0.0594462 35	1.9323671 5	0.0432162 89
ENERO	25	52	48.0	278.4	874.74	55.2	24.84	0.1867816 09	0.0594462 35	2.0933977 46	0.0441433 64
TOTAL		189	182	1055. 6	3787.0264 61	209. 3	94.18 5				_