

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA

**IMPACTO DEL COVID – 19 EN LAS EXPORTACIONES
TRADICIONALES PERÚ 2020**

PRESENTADO POR
MANUEL FRANCISCO TIMOTEO CASTRO

ASESOR
MG. DANIEL ENRIQUE ANDALUZ MIDEIROS

TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL
PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL
DE ECONOMISTA

LIMA, PERÚ

2024



CC BY-NC-ND

Reconocimiento – No comercial – Sin obra derivada

El autor sólo permite que se pueda descargar esta obra y compartirla con otras personas, siempre que se reconozca su autoría, pero no se puede cambiar de ninguna manera ni se puede utilizar comercialmente.

<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>



**FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA**

**TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL
IMPACTO DEL COVID – 19 EN LAS EXPORTACIONES
TRADICIONALES PERÚ 2020**

**PARA OPTAR
EL TÍTULO PROFESIONAL DE ECONOMISTA**

**PRESENTADO POR:
MANUEL FRANCISCO TIMOTEO CASTRO**

**ASESOR:
Mg. DANIEL ENRIQUE ANDALUZ MIDEIROS**

LIMA, PERÚ

2024

**“IMPACTO DEL COVID – 19 EN LAS EXPORTACIONES
TRADICIONALES PERÚ 2020”**

ASESOR Y MIEMBROS DEL JURADO

ASESOR:

Mg. DANIEL ENRIQUE ANDALUZ MIDEIROS

MIEMBROS DEL JURADO:

PRESIDENTE:

Dr. JOSÉ ANTONIO PAREDES SOLDEVILLA

MIEMBRO:

Mg. ORCAR RICARDO ALEGRE VALDEZ

SECRETARIO:

Mg. RONNY JESÚS SÁNCHEZ MATEO

DEDICATORIA

Esta tesis está dedicada a Dios por sus infinitas bendiciones, y de manera muy especial a mis amados padres, la fuente más grande de inspiración para ser mejor cada día, gracias a su fe, su confianza y a su gran apoyo hacia mí persona, hoy lograré una meta más en mi vida profesional, a mis hermanos y a todos por su gran apoyo.

AGRADECIMIENTO

Especial agradecimiento a mis Padres que fueron un gran apoyo en el desarrollo de mi tesis y a toda mi familia que se sumaron en esta aventura.

A la Universidad San Martín de Porres a mis profesores por compartir sus valiosos conocimientos en mi preparación profesional. De igual forma a mis compañeros de curso, por su valiosa amistad, y el agradable ambiente de trabajo y estudio que logramos mantener durante toda esta etapa de preparación profesional.

Y sobre todo a Dios por sus bendiciones.

NOMBRE DEL TRABAJO

RECUENTO DE PALABRAS

7093 Words

RECUENTO DE CARACTERES

38816 Characters

RECUENTO DE PÁGINAS

47 Pages

TAMAÑO DEL ARCHIVO

2.3MB

FECHA DE ENTREGA

Aug 9, 2024 1:25 PM GMT-5

FECHA DEL INFORME

Aug 9, 2024 1:26 PM GMT-5

● **11% de similitud general**

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para cada base de datos.

- 11% Base de datos de Internet
- Base de datos de Crossref
- 6% Base de datos de trabajos entregados
- 3% Base de datos de publicaciones
- Base de datos de contenido publicado de Crossref

● **Excluir del Reporte de Similitud**

- Material bibliográfico
- Material citado
- Material citado
- Coincidencia baja (menos de 10 palabras)

INDICE

PORTADA.....	1
TITULO	2
ASESOR Y MIEMBROS DEL JURADO.....	3
DEDICATORIA.....	4
AGRADECIMIENTO	5
REPORTE TURNITIN.....	6
RESUMEN.....	8
ABSTRACT	9
INTRODUCCIÓN	10
CAPITULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	12
1.1. Descripción de la situación problemática	12
1.2. Formulación del Problema	13
1.3. Objetivos de investigación	13
1.3.1. Objetivo general	13
1.3.2. Objetivos específicos.....	13
1.4 Justificación de la investigación.....	13
1.5 Viabilidad de la Investigación.....	13
1.6 Limitaciones del estudio	14
CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO	15
2.1 Antecedentes de la investigación	15
2.2. Bases teóricas	16
2.3. Definiciones de términos básicos	20
CAPÍTULO III METODOLOGÍA.....	22
3.1. Diseño metodológico.....	22
3.2. Diseño muestral	22
3.3. Técnicas de recolección de datos	22
3.4. Técnicas estadísticas para el procesamiento de la información	23
3.5. Aspectos éticos.....	23
CAPÍTULO IV RESULTADOS.....	24
CAPÍTULO V CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	48
5.1. Conclusiones	48
5.2. Recomendaciones	49
FUENTES DE INFORMACIÓN	50

RESUMEN

El mundo año tras año ha tenido problemas económicos, políticos y sanitarios. La economía mundial en el año 2020 fue afectada por la pandemia llamado en su momento el Covid-19, es así como los países industrializados tuvieron una caída en sus respectivos PBI como, por ejemplo: Estados Unidos, Alemania Francia, Italia, pero también Latinoamérica fue afectada como México, Brasil, Chile, Colombia y por supuesto el Perú. Ante esta circunstancia, este trabajo de investigación tiene como objetivo principal en determinar el impacto del Covid-19 sobre las exportaciones tradicionales Perú en el 2020; llevando a cabo la metodología usada para este presente trabajo es correlacional y también se utilizó la metodología de estudio explicativo.

La investigación demuestra una caída de las exportaciones tradicionales del 2020 en el Perú fue de -US\$4,347 millones de dólares (-12.9%) producto de los descensos del valor exportado en todos los sectores tradicionales: petróleo, pesquero, agrícolas y mineros. Considerando que se hizo una proyección para el período 2016-2022 y la tendencia hubiera sido muy positiva, pero no se alcanzó por el impacto del Covid-19 en el 2020.

En conclusión, la economía peruana en especial las exportaciones tradicionales del año 2020 fueron muy afectadas, pero no en su totalidad, ya que algunos productos tradicionales de exportación se nivelaron muy rápido ante la apertura del comercio internacional, siendo muy beneficioso para el Perú.

Palabras clave: Covid-19, impacto económico, exportaciones tradicionales.

ABSTRACT

The world has had economic, political and health problems year after year. The world economy in 2020 was affected by the pandemic called Covid-19 at the time. This is how industrialized countries had a drop in their respective GDP, such as: the United States, Germany, France, Italy, but also Latin America. It was affected like Mexico, Brazil, Chile, Colombia and of course Peru. Given this circumstance, the main objective of this research work is to determine the impact of Covid-19 on traditional Peruvian exports in 2020; Carrying out the methodology used for this present work is correlational and the explanatory study methodology was also used.

The research shows a drop in traditional exports in 2020 in Peru was -US\$4,347 million dollars (-12.9%) as a result of the decreases in the value exported in all traditional sectors: oil, fishing, agriculture and mining. Considering that a projection was made for the period 2016-2022 and the trend would have been very positive, but it was not achieved due to the impact of Covid-19 in 2020.

In conclusion, the Peruvian economy, especially traditional exports in 2020, were greatly affected, but not entirely, since some traditional export products leveled off very quickly due to the opening of international trade, being very beneficial for Peru.

Keywords: Covid-19, economic impact, traditional export.

INTRODUCCIÓN

La presente investigación se centra en la crisis que causó a los países la pandemia del Covid-19 en especial a sus economías, este trabajo tiene como objetivo principal analizar el impacto del Covid-19 en las exportaciones tradicionales del Perú del año 2020.

Sus objetivos específicos son: Explicar cómo se han comportado las exportaciones tradicionales peruanas desde que apareció la pandemia llamada Covid-19 en el 2020; también es identificar que productos tradicionales de las exportaciones peruanas han sido más afectados por la crisis sanitaria que fue causada por el Covid-19 en el año 2020.

El presente trabajo tiene justificación, por lo que se propone que se investigue, se analice y se comprenda como un país tiene una vulnerabilidad ante la globalización, ya que muchas veces el Estado no reconoce tener políticas económicas asertivas cuando una pandemia afecta a una economía en consideración más a las exportaciones tradicionales.

La viabilidad del proyecto de investigación cuenta con suficiente acceso a la información pública estatal y así como internet, revistas, libros, tesis y artículos científicos.

El trabajo se presenta mediante la siguiente estructura. Una vez desarrollado la introducción en el capítulo I se presenta sobre la realidad problemática y la propuesta de este estudio, en el capítulo II se establece toda la evidencia empírica que hay en las investigaciones similares, en el capítulo III se desarrolla todo el método aplicado en este trabajo, en el capítulo IV se hace mención a los resultados

y en el capítulo V se sustentan las conclusiones y recomendaciones que aporta el presente trabajo.

CAPITULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción de la situación problemática

El mundo año tras año ha tenido problemas económicos, políticos y sanitarios. La economía mundial en el año 2020 fue afectada por la pandemia llamado en su momento el Covid-19, es así como los países industrializados tuvieron una caída en sus respectivos PBI como, por ejemplo: Estados Unidos, Alemania Francia, Italia, pero también Latinoamérica fue afectada como México, Brasil, Chile, Colombia y por supuesto el Perú.

Por toda esta crisis sanitaria en el Perú se tomó reacciones drásticas, llevando al gobierno de turno tomar medidas.

En ese contexto el Perú fue afectado desde varios sectores como: en Producto Bruto Interno - PBI, obteniendo caídas históricas del PBI en todo el año 2020, en especial en actividades económicas de transformación, las actividades económicas de servicios y las actividades extractivas. Otras variables económicas como el consumo privado y el gasto público cayeron. He de considerar que el déficit fiscal represento el 8,9 por ciento del PBI y fue el más alto desde el año 1990.

En el entorno del comercio internacional del Perú fue impactado de manera relevante el año 2020, como las exportaciones totales cayeron durante todo el año. Las exportaciones tradicionales también tuvieron una caída estrepitosa, dentro de su clasificación: exportaciones tradicionales y no tradicionales. Si se compara las exportaciones tradicionales de los países de Latinoamérica también tuvieron los mismos resultados negativos, es decir no solo afecto a Perú.

1.2. Formulación del Problema

¿Cómo el covid-19 afectó las exportaciones tradicionales del Perú, 2020?

1.3. Objetivos de investigación

1.3.1. Objetivo general

Determinar el impacto del Covid -19 en las exportaciones tradicionales Perú 2020.

1.3.2. Objetivos específicos

Explicar cómo se han comportado las exportaciones tradicionales peruanas desde que apareció la pandemia llamada Covid-19 en el 2020

Identificar que productos tradicionales de las exportaciones peruanas han sido más afectados por la crisis sanitaria que fue causada por el Covid-19 en el año 2020.

1.4 Justificación de la investigación

Este trabajo en mención hace todo lo posible de determinar el efecto del Covid-19 a las exportaciones tradicionales Perú 2020, tratando de estimar el alcance que tuvo en las exportaciones tradicionales siendo este un sector representativo en la economía peruana. También el resultado de esta investigación aporte al Estado y a la academia, incita a que se investigue, se analice y se comprenda como un país tiene una vulnerabilidad ante la globalización. El Perú no ha sido ajeno a esta pandemia, pero hace que en el futuro se aplique políticas económicas pensando en el sector exportador y en especial en las exportaciones tradiciones.

1.5 Viabilidad de la Investigación

El presente estudio posee un ilimitado acceso a la información primaria como los es en libros, tesis, revistas, artículos científicos y internet. Por otro lado, el financiamiento de este trabajo fue solo de los recursos monetarios propios del investigador.

1.6 Limitaciones del estudio

El estudio realizado para el presente trabajo no presentó limitaciones en referencia a los accesos de información.

CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes de la investigación

-BRAVO, D (2020) en el desarrollo de su investigación, teniendo como título: “Impacto del estado de emergencia, debido al COVID-19, en la producción industrial del Perú”, tiene como objetivo principal de evaluar el impacto de la producción nacional del Perú del año 2020 producto del estado de emergencia que se aplicó en el Perú por el COVID-19.

-PAREDES, A (2022) en su investigación titulada: “Influencia de la pandemia del Covid 19, en las exportaciones de jengibre en el año 2019 – 2020”, este trabajo presenta como objetivo el de determinar que las exportaciones peruanas de jengibre teniendo como referencia que el Perú en el mundo es el tercer exportador de jengibre habían sido influenciadas por la crisis sanitaria del COVID-19.

-TOSCANO, H (2020) en su investigación titulada: “Efectos del COVID-19 en las exportaciones de productos agrícolas no tradicionales peruanos, periodo 2020”, tiene como objetivo principal determinar el efecto que tuvo las exportaciones de palta, arándanos, espárragos, mando y uvas, siendo espárragos y mango los más afectados.

-VALENCIA, R (2022) en su investigación titulada: “Impacto de la pandemia por coronavirus (Covid-19) en exportaciones de minerales desde Perú hacia china”, este trabajo presenta como objetivo de sustentar sobre el impacto de la pandemia en China, así como también en Perú y establecer la relación comercial en ambos países en especial por los minerales que se comercializa en especial: zinc, plomo, y cobre.

-CEPAL (2020), realiza un informe especial llamado: “Los efectos del Covid-19 en el comercio internacional en América Latina”, en la cual presenta estimaciones sobre el impacto en la pandemia en referencia al COVID-19 en las exportaciones, importaciones, así como en el transporte y logística de todos los países de América Latina. Lo que propone una integración regional con estrategias adecuadas para la salida de esta crisis.

2.2. Bases teóricas

Teoría de Comercio Internacional

Dentro de las principales teorías económicas del comercio internacional por lo general tratan de explicar las causas y beneficios que puede brindar el comercio. Las teorías más relevantes son: las ventajas comparativas establecido por Adam Smith, la teoría de David Ricardo siendo la ventaja competitiva para el comercio, la teoría que sustenta Heckscher-Ohlin y en un enfoque actual de comercio internacional de Paul Krugman. A continuación, se analiza cada teoría:

La Ventaja Absoluta de Adam Smith se establece en la consideración de las horas de trabajo que la sociedad necesita para producir un bien o servicio, la base de este enfoque es que para llevar a cabo los requerimientos de un trabajo por unidad producida no se aplican en referencia de términos relativos o en términos relacionados de otro bien. Lo que propone la teoría es que se debe comparar las horas de trabajo de un bien en ambos países que desarrollan comercio y así se puede determinar qué país es lo suficientemente más eficiente en la producción. En conclusión, se puede definir una ventaja absoluta: “Cuando un país puede producir una unidad de un bien con menos trabajo que otro país” (Krugman, 2012, p.30)

La Ventaja Competitiva que establece David Ricardo en su teoría es sobre como las ganancias comerciales resultado de la libre interacción comercial entre los países que son compradores y vendedores, para lo cual, Jaramillo desarrolla una opinión que del comercio habrá beneficios de manera constante para aquellos países que puedan asignar los recursos escasos que tenga, haciendo su producción con el menor costo relativo en lo posible. Y plantea que, básicamente, la teoría ricardiana se fundamenta principalmente en los diferentes costos relativos de la fuerza de trabajo de los países (Jaramillo, 2017, p. 10).

La teoría de Heckscher-Ohlin considera Krugman (2012), que la teoría establecida por Heckscher y Ohlin presenta cómo llevan a cabo la interacción de las proporciones de los diferentes factores productivos de las que puede tener cada país y sobre todo como pueden ser utilizados dichos factores, siendo esta razón por la cual se conoce esta la teoría, como la teoría de las proporciones factoriales.

Nueva Teoría de Comercio Internacional, es el enfoque de Paul Krugman, establece un modelo por la cual el comercio puede presentarse cuando existe los llamados retornos crecientes, siendo visto como países se presentan con su economía de escala, teniendo la referencia donde la mayoría de los países tienen un inicio casi idéntico entre ellos. La teoría del profesor Krugman es que las empresas aportan que el país sea una economía de escala, presentando el uso de una estructura en su mercado de la forma de competencia imperfecta, y por otro lado las economías de escala que pueden ser externas a las empresas están pueden operar en mercados donde la forma sea de competencia perfecta. En conclusión, este modelo presentado por el profesor Krugman hace que el comercio internacional se desarrolle de una manera muy simple con la intención de expandir

el mercado de las empresas y hacer que la economía de escala sea totalmente aprovechada.

Teoría de Crisis Económica

Los mercados pueden entrar en crisis cuando se presenta un exceso de compras y que fue por un factor especulativo. En los mercados el comportamiento de los precios por lo general se produce de manera rápida y por otro lado cuando los precios son demasiados elevados, se puede considerar la causa a una contracción de crédito, pero regularmente se considera la solución en disminuir la oferta, pero la mejor solución sería establecer más confianza. Es así mismo evidente que este desajuste temporal de los mercados es un mal precisamente por ser de poca duración. (Mill, 1951).

Shock Externos

Los shocks externos tienen la peculiaridad de tener efectos negativos sobre el ingreso real de la economía. Cuando se presenta la disminución de los precios internacionales en la economía mundial de los productos que un país exporta, hace que el valor de exportación comience a disminuir y también sobre la cantidad que exporta; en cuanto que los precios comiencen a subir de los bienes que se importan entonces como resultado se encarecen los insumos importados de un país, así como también sobre la importación de bienes destinados que serán destinados para el consumo final de una economía, ahora un incremento de las tasas de interés en el extranjero por consecuencia presenta una fuga de capitales, esto se presenta porque los inversionista buscan un mejor rendimiento para su inversión. No obstante, este comportamiento puede tener un carácter transitorio o permanente. (Larrañaga, 1990).

Covid-19 y la pandemia

La pandemia que se presentó en el año 2020 en la ciudad Wuhan en China y que fue causada por el COVID-19, siendo este un síndrome respiratorio agudo llamado SARS-COV-2. Este brote inició con pacientes relacionados al mercado de mariscos de la ciudad, que comenzaron a presentar síntomas de neumonía y enfermedades respiratorias. (Barrios, 2020)

Pandemia y el análisis económico

Durante el año 2020 las economías en el mundo pasaron por etapas de inestabilidad económica y social, resultado por el impacto del COVID-19, pero siendo las economías emergentes las que se mostraron mas vulnerables. Las economías vieron que sus empresas comenzaron a cerrar por las causas de la pandemia y como resultado las empresas comenzaron a realizar despidos masivos de trabajadores y las actividades económicas donde hay mucho contacto del publico comenzaron a presentar bajas en sus ingresos, como: turismo, centros comerciales, centros de esparcimiento, los restaurantes, entre otros.

La Pandemia del COVID en las exportaciones

Barrutia (2021) aseguran que el efecto de la pandemia del covid-19 en exportaciones ha generado una merma significativa debido a las distorsiones de la oferta y la demanda, es decir, fluctuaciones en el PIB del país de origen y destino. La caída de las exportaciones en varios países tuvo como causa por la pandemia y por consecuencia se puede decir que el comercio exterior de los países fue seriamente afectado. (p.285)

Estado de emergencia

Siles (2020) considera que llamar un estado de emergencia es cuando un país es afectado por circunstancias que conlleven de forma negativa la paz o el orden interno, desastre que implique la vida en un país. En este caso, el ejercicio de los derechos constitucionales relacionados con la libertad y seguridad personal, la inviolabilidad de la vivienda y la libertad de reunión y tránsito podrá ser restringido o suspendido. (p, 128)

2.3. Definiciones de términos básicos

COVID 19: Enfermedad catalogada como pandemia por la OMS en 2020, la cual ha ocasionado el cierre de actividades de muchos países en el mundo en el año mencionado.

Pandemia. Consiste en una enfermedad epidémica que se propaga a muchas zonas geográficas del mundo y que afecta a una gran cantidad de seres humanos (Real Academia Española [RAE], 2020)

Crisis económica: Es un escenario de problemas reales, según Marx (1990) las crisis económicas constituyen un problema intrínseco al sistema capitalista, que se ocasiona por algún desbalance entre el sector real de la economía y el sector de bienes de capital, mientras que Schumpeter (1996) cataloga las crisis económicas como parte de la creación destructiva inmersa dentro del sistema capitalista.

Exportación. Es el traslado de un artículo o servicio a otro país con fines mercantiles, los cuales están reglamentados bajo cláusulas legítimas y regulaciones de impuestos que operan en el entorno de las relaciones de negocio entre naciones (Castro, 2020, p.7).

Exportaciones tradicionales: Son aquellos productos de exportación que presentan la mayor parte en el valor de las exportaciones peruanas. Generalmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales (BCRP, 2017).

Balanza comercial. Se entiende que cuando los países llevan a cabo comercio entre ellos en materia de productos o servicios, es referida a la balanza comercial. Asimismo, la balanza comercial compone un indicador económico principal, cuyos datos estadísticos alcanzados permiten tomar decisiones importantes en la esfera comercial, vinculando a la vez la importación y exportación, y su impacto en la economía interna de cada país (Feijoo, 2020)

Economías de escala: La reducción del costo por unidad a medida que la producción aumenta, debido a la distribución de los costos fijos entre más unidades producidas (Daniels, 2007).

Demanda del mercado: Es la suma de las demandas individuales de un bien, que depende de su precio, del precio de otros bienes, de las preferencias de los consumidores y del ingreso de ellos (Nicholson, 1997).

CAPÍTULO III METODOLOGÍA

3.1. Diseño metodológico

La metodología aplicada para esta investigación es correlacionales, para lo cual se estudió las relaciones entre las variables dependientes e independientes, es decir, para demostrar la correlación entre dos variables. También se utilizó la metodología de estudio explicativo, se aplicó para este tipo de estudio se buscó el porqué de los eventos en una economía, buscando establecer relaciones de causa- efecto del tema tratado.

3.2. Diseño muestral

Las exportaciones de productos tradicionales del Perú presentada en datos, fue la información que se consideró como población de estudio, a lo cual contempla data periódica con frecuencia mensual del 2020. En cuanto a la muestra se contempla sobre lo que se exportó, pero de los cuatro subgrupos: minería, pesquero, hidrocarburos y agrícola.

3.3. Técnicas de recolección de datos

La técnica que se aplica es la del análisis documental ya que esta investigación se desarrolla con la revisión y el análisis de todas las fuentes documentadas, y que permitirá la adquisición de una información fiable, sobre todo que la investigación se realice con datos confiables. Finalmente se utilizará en gran medida los reportes estadísticos que emiten las instituciones públicas en Perú como instrumento de recolección de datos.

3.4. Técnicas estadísticas para el procesamiento de la información

Para el presente trabajo se utilizó una hoja de cálculo electrónica de Microsoft Excel para procesar toda la información obtenida de las fuentes secundarias, ya que fueron descargadas, para posteriormente ser analizados estos datos en la investigación siendo las exportaciones tradicionales peruanas del año 2020.

3.5. Aspectos éticos

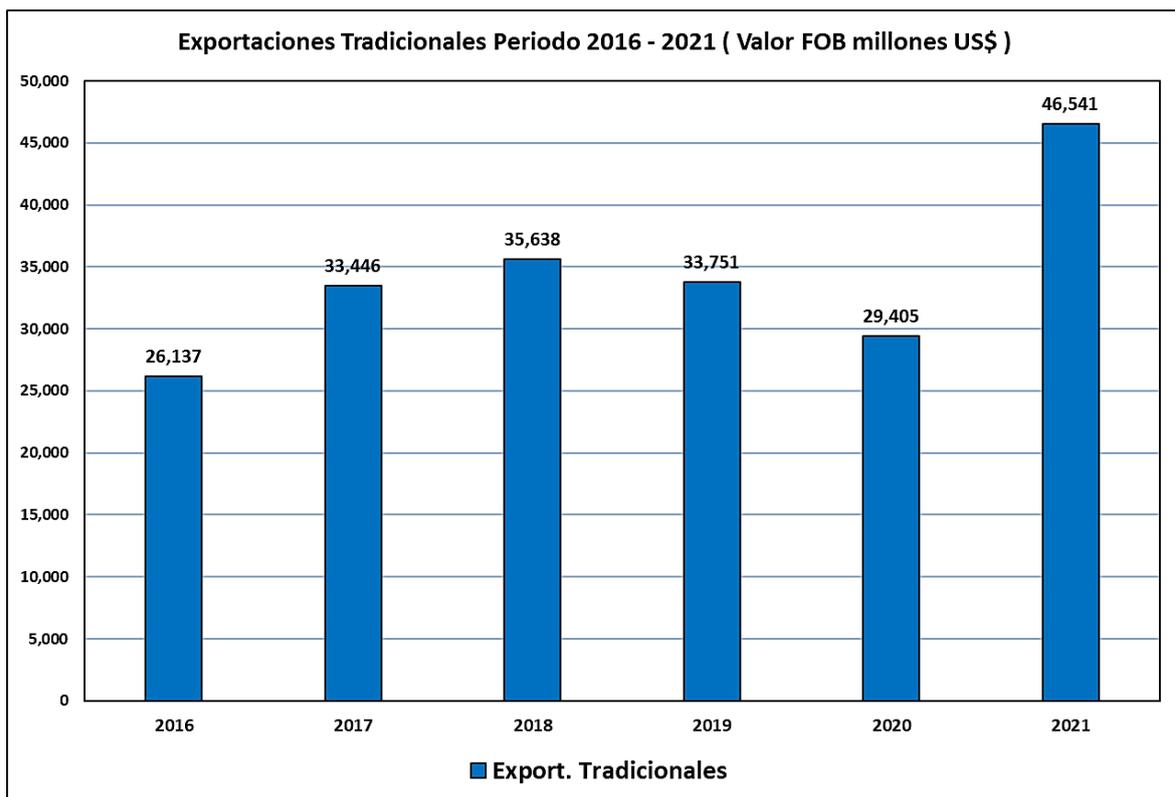
Para el investigador de este trabajo de investigación establece un compromiso que tiene que desarrollar este trabajo académico bajo los principios éticos entre la confiabilidad y de la veracidad en relación a la información y de los resultados que se obtendrán, también se respetará la autoría de los ensayos, libros, trabajos y artículos académicos que se tomaron como referencia y sobre todo respetar las normas establecidas en el código de ética por el investigador dentro de la Universidad de San Martín de Porres.

CAPÍTULO IV RESULTADOS

Exportaciones Tradicionales del Perú

Durante los últimos 5 años del periodo 2016 al 2021 las exportaciones tradicionales tuvieron una tendencia muy favorable año a año, pero como se puede apreciar en la Figura 1, en el 2018 se tuvo el nivel más alto llegando a exportar en productos tradicionales un valor de US\$ 35,638 millones, presentando una ligera caída el año 2019 de -5.29% pero para el 2021 se alcanzó un crecimiento del 58.27%.

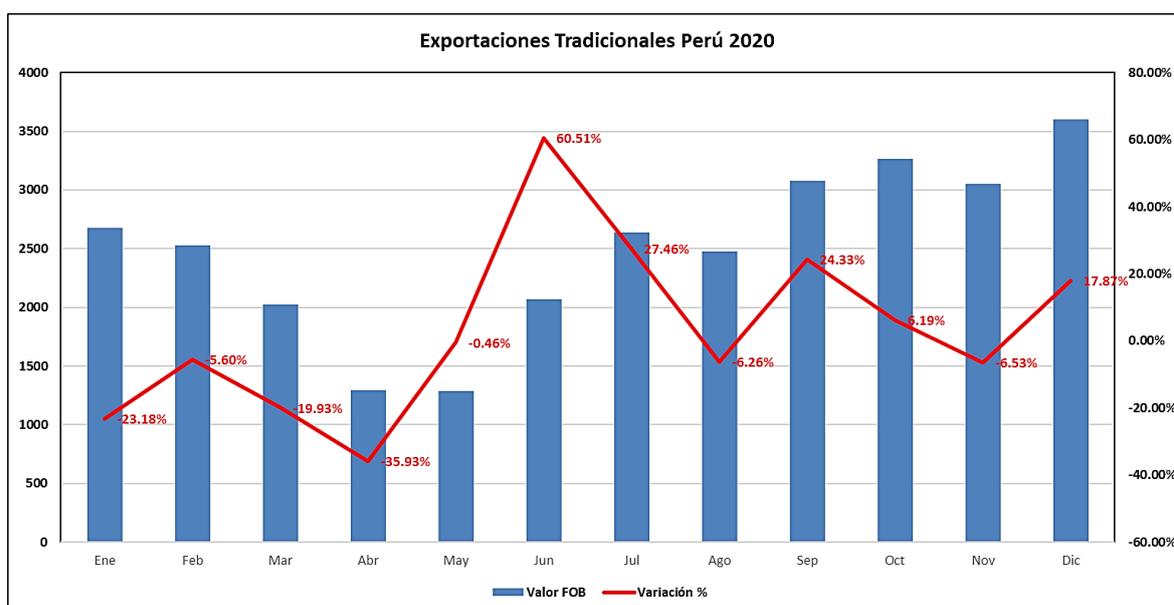
Figura 1. Exportaciones tradicionales Perú del 2016 a 2021



Fuente: Tomado del BCRP (2020)

Durante el año 2020 la economía mundial paso por una etapa difícil, considerando que los países tomaron acciones de aislamiento, evitando el avance del Covid-19, siendo la causa que muchos países dejaron de exportar y importar productos o servicios del mundo. Por este lado se puede decir que tuvo un efecto negativo sobre las exportaciones peruanas, en el año 2020 se tiene un Valor FOB de las exportaciones de US\$42,413 millones de dólares, que al llevar una comparación con el Valor FOB de las exportaciones del año 2019 (US\$ 47,688 millones) muestra una disminución muy alta siendo de -11.1% con un valor de US\$5,275 millones de dólares. En los meses de marzo y abril, fueron los meses con mayor caída durante todo el año, siendo en marzo -19.82% y abril con -34.90%.

Figura 2. Exportaciones tradicionales Perú



Fuente: Tomado del BCRP (2020)

En la Figura 2, se demuestra que las exportaciones tradicionales tuvieron en ese año 2020 el mayor descenso, considerar que en las exportaciones tradicionales posee productos de varios sectores como: el sector minero, pesquero, agro tradicional, petróleo y gas. Las exportaciones tradicionales tuvieron en si una caída

del -12.9% del año 2020 con relación al año anterior, estableciendo una pérdida en valor de –US\$4,347 millones de dólares sobre un Valor FOB de exportación, considerando que en el Perú las exportaciones tradicionales para el año 2020 alcanzaron un valor total de US\$29,405 millones de dólares en Valor FOB. En este período las exportaciones tradicionales presentaron sus mayores caídas durante los meses de marzo (-19.93%) y abril (-35.93%) respectivamente.

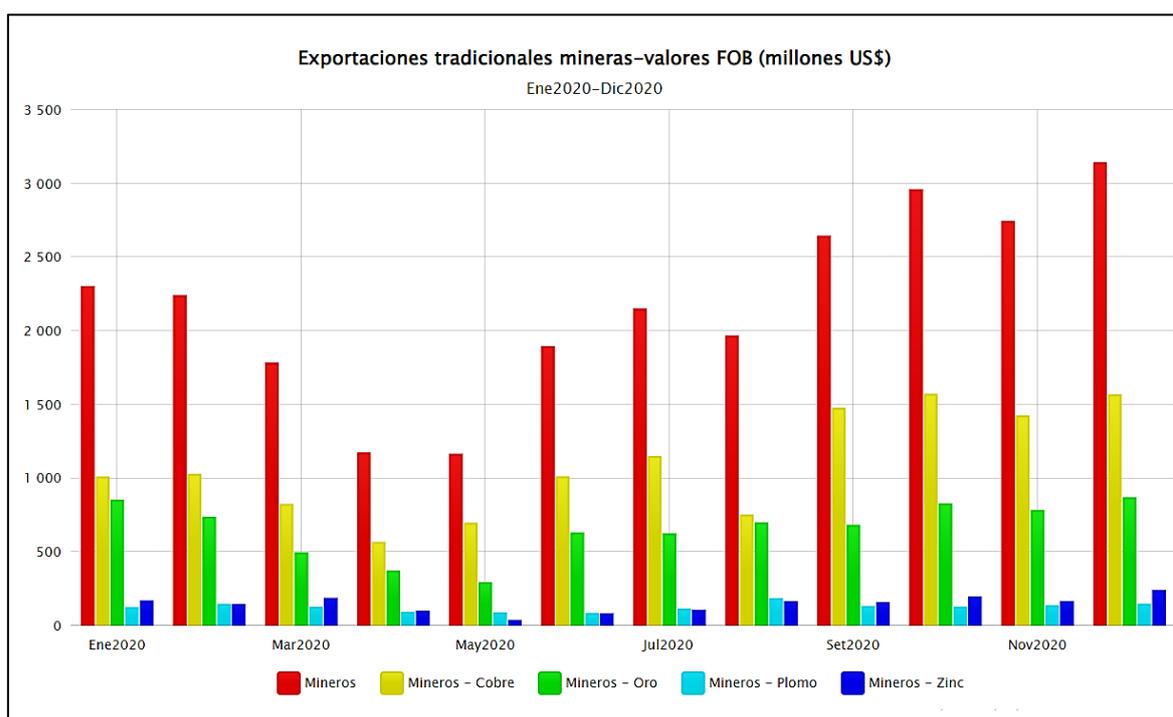
Para los meses de abril y mayo del año 2020, se puede mostrar que son los meses con mayores caídas de las exportaciones (considerando en términos de valores); se puede decir que fueron los meses donde el Perú tomó las medidas sanitarias aplicadas por el gobierno de turno del Sr. Ing. Martin Vizcarra, para lo cual aplicó el distanciamiento social obligatorio en la sociedad y también el del cierre de muchas actividades que luego estas influyeron para tener resultados negativos en las actividades logísticas, siendo esto para el sector exportador muy especial en referencia para el envío de mercadería.

Exportaciones tradicionales mineras

Durante el año 2020, la data muestra que las exportaciones mineras peruanas llegaron en un valor FOB US\$ 25,774 millones de dólares, formaron parte de un 87.65% del total de exportaciones tradicionales del Perú, y registraron para ese año una caída no común de -8.2% con relación al año 2019. Todo esto se presentó porque hubo una disminución en las ventas de Zinc Plomo de US\$388 millones en -18.5% y el Cobre con US\$1,150 millones en -8.30%. Sin embargo, Figura 3 como se muestra es que en todos los productos exportados en minerales han presentado una caída en su demanda.

Hay que considerar que la exportación tradicional minera, presentó un incremento en los meses de setiembre de US\$ 2,513 millones de 31.84% con el mes anterior y en octubre US\$ 2,813 millones de 11.94% con el mes anterior y en donde los productos minerales tales como: el oro, zinc y cobre mostraron una mayor cantidad de exportaciones al mundo.

Figura 3.- Exportaciones tradicionales mineras del Perú



Fuente: Tomado del BCRP (2020)

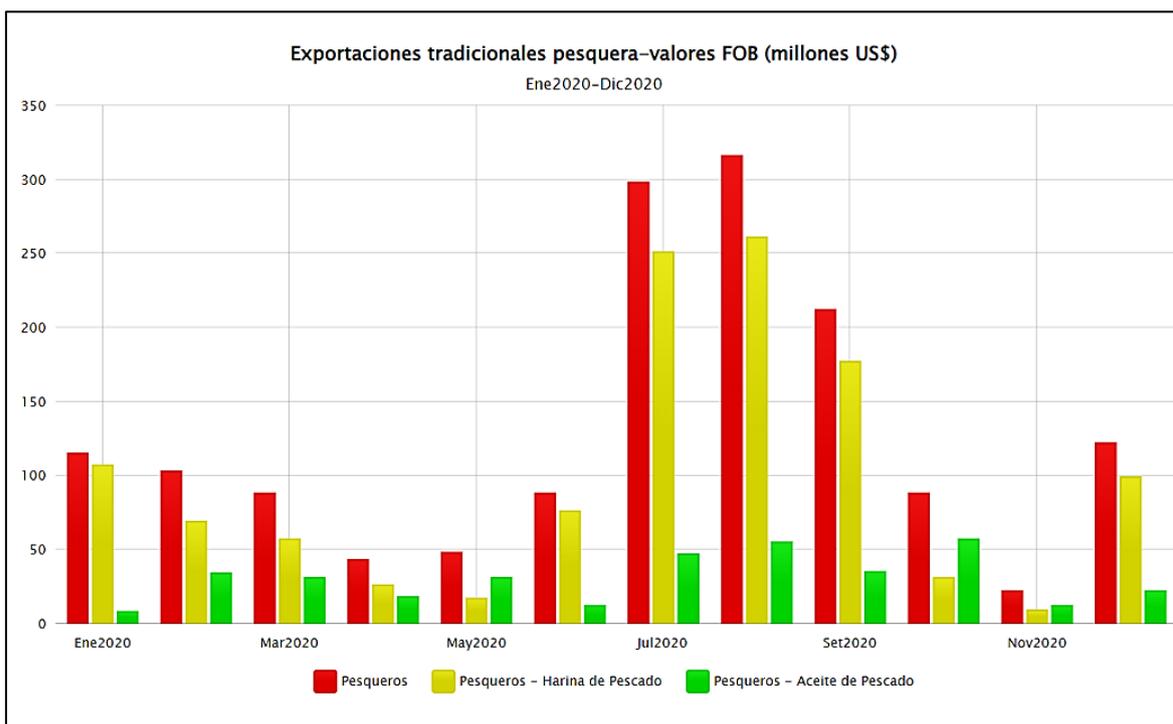
Exportaciones tradicionales pesqueras

Para el año 2020, en el Perú el total de las exportaciones pesqueras US\$ 1,546 millones, aportaron con un 5.26% del total de las exportaciones tradicionales peruanas, y presentaron una disminución no habitual de -19.80% en comparación con el año 2019. La causa de esta caída fue por las bajas ventas en lo que representa a los productos como: la harina de pescado y del aceite de pescado, todo esto se puede observar en la Figura 4; es así donde el producto la harina de

pescado presenta sus mayores caídas durante los meses de mayo US\$17 millones y de noviembre US\$9 millones; y de forma contraria tuvo su mayor crecimiento durante el mes de julio US\$ 251 millones, para luego seguir en el siguiente mes de agosto US\$261 millones, todo esto durante el año 2020.

Respecto al producto exportable denominado aceite de pescado, presento un bajo nivel de exportación en los meses de enero con US\$8 millones y de junio con US\$12 millones; y su mayor valor de exportación fue en los meses de agosto con US\$ 55 millones y el mes octubre con US\$57 millones para el año 2020, pero si se compara el año 2020 con año 2019 tuvo una caída de -12.7%.

Figura 4.- Exportaciones tradicionales pesqueras en Perú



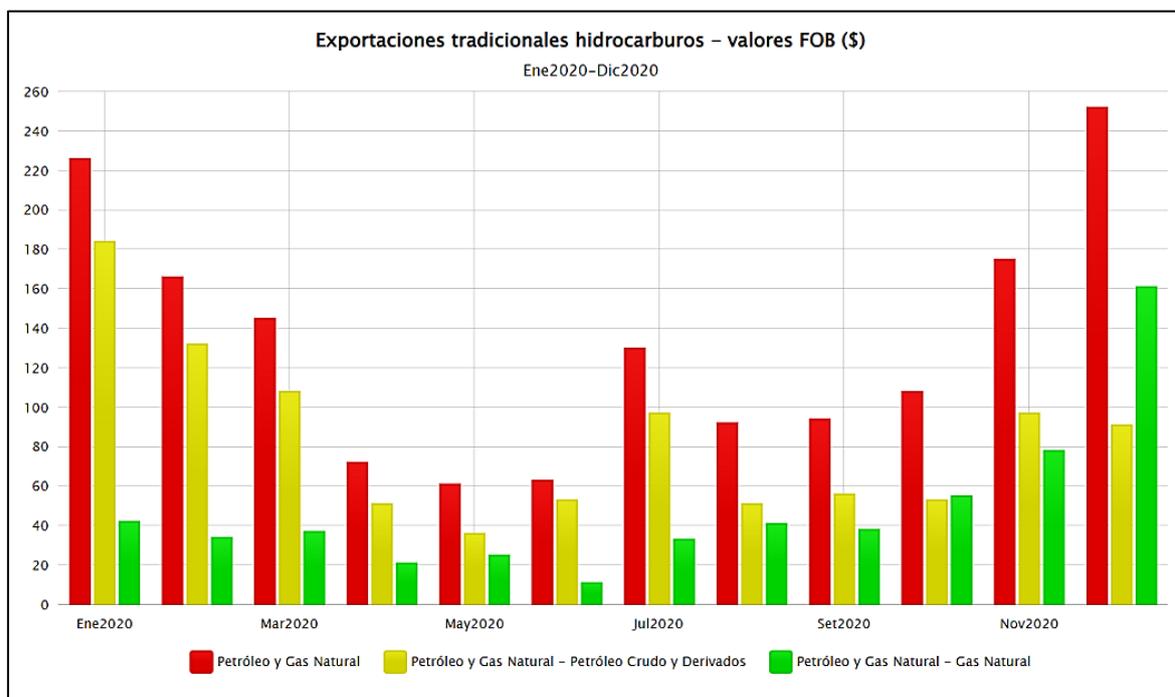
Fuente: Tomado del BCRP (2020)

Exportaciones tradicionales peruanas de hidrocarburos

Para el año 2020, en el sector de las exportaciones tradicionales en los hidrocarburos llegó a US\$1,352 millones, formado parte con un 4.6% del total de las exportaciones tradicionales peruanas, y esto presentó una caída de -54.5% en comparación con el año 2019.

Se percibe que el envío al exterior de hidrocarburos tuvo la caída por causa de las menores ventas que se presentó, en especial en los derivados del crudo y gas natural, todo esto se muestra en la Figura 5, es allí donde todos los derivados del crudo tuvieron sus respectivos descensos durante todo el año 2020, siendo los meses más representativos en abril con US\$51 millones y mayo de US\$36 millones, siendo los mayores meses de exportación en julio con US\$97 millones y noviembre a US\$97 millones respectivamente.

Figura 5.- Exportaciones tradicionales hidrocarburos en Perú



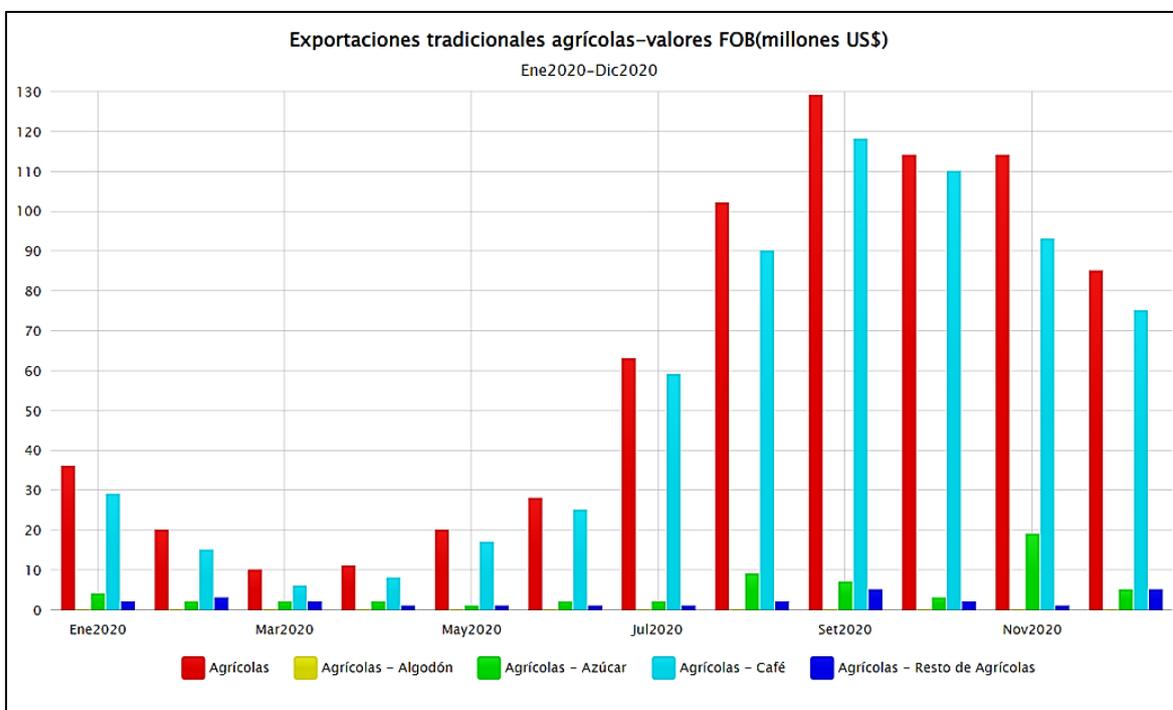
Fuente: Tomado del BCRP (2020)

En cuanto a los envíos de gas natural aumentaron sus ventas durante los meses de octubre a US\$51 millones, noviembre con US\$51 millones y finalmente en diciembre a US\$51 millones, todo esto de manera muy considerable.

Exportaciones tradicionales agrícolas

En el año 2020, el valor de las exportaciones agrícolas peruanas alcanzó a US\$ 733 millones, con una participación del 2.49% en el total dl valor FOB de las exportaciones tradicionales peruanas, pero por otro lado tuvieron una caída no esperada de -5.4% con relación al año 2019. Esta caída fue por el resultado de las menores ventas en el extranjero de algodón y como el resto de las agrícolas, todo esto se muestra en la Figura 6, en donde las exportaciones de algodón presento una caída de ese año de -24.8%.

Figura 6.- Exportaciones tradicionales agrícolas en Perú



Fuente: Tomado del BCRP (2020)

Pero durante la investigación de este tema se puede demostrar que hubo dos productos fueron muy favorecidos en el año 2020, considerando que el comercio internacional tuvo una paralización total y global. El primero, fue el azúcar que dio comienzo muy importante, porque los envíos de azúcar al exterior comenzaron a crecer en los meses de agosto (350%) y noviembre (533%), logrando alcanzar un valor FOB de exportaciones en US\$58 millones para el 2020; todo esto por un incremento de US\$18 millones más en relación con el año 2019, con un crecimiento no esperado de 44.1%. Se puede decir que la exportación de azúcar mostró su mayor descenso durante el mes de mayo con un US\$ 1 millón y esto fue causado porque el gobierno comenzó a tomar medidas de inamovilidad en todo el país, con el objetivo de frenar el incremento de casos de COVID-19.

Por otro lado, el segundo producto dentro de las exportaciones tradicionales agrícolas fue el café, es que incremento sus envíos al extranjero el 2020 llegando a un total de US\$649 millones, presentando un aumento de US\$12 millones siendo un 1.8% más en comparación con el año 2019.

Proyecciones de las Exportaciones Tradicionales

Para tener un análisis más amplio de cómo se hubiera comportado las exportaciones se hizo una proyección de las exportaciones tradicionales considerando que no se hubiera presentado el Covid-19 en el Perú.

Utilizando el Método de Mínimos Cuadrados para pronosticar el valor de las exportaciones tradiciones del 2022 y de todo el periodo 2016-2021, obtenemos dicha información en la Tabla 1:

Tabla 1.- Exportaciones tradicionales del Perú 2016-2021.

Año	Exportaciones Tradicionales
2016	26,137
2017	33,446
2018	35,638
2019	33,751
2020	29,405
2021	46,541
TOTAL	\$204,918

Fuente: Tomado del BCRP

Con los datos de la Tabla 1, se obtiene los siguientes resultados obtenidos al aplicar Mínimos Cuadrados, considerando la formula:

$$y = a + b * X$$

$$a = \frac{\sum y}{N}$$

$$b = \frac{\sum xy}{\sum x^2}$$

Con los siguientes resultados en la Tabla 2, estableciendo la variable Y a las exportaciones tradicionales.

Tabla 2.- Exportaciones tradicionales período 2016-2021 con datos de regresión.

Año	Exportaciones Tradicionales	X	x2	X.Y
2016	26,137	-5	25	-130,685
2017	33,446	-3	9	-100,338
2018	35,638	-1	1	-35,638
2019	33,751	1	1	33,751
2020	29,405	3	9	88,215
2021	46,541	5	25	232,705
TOTAL	\$204,918	0	70	88,010

Resultado de la formula:

$$Y=34,153 + 1,257.29*X$$

La proyección para el año 2022 se obtiene en la Tabla 3:

Tabla 3.- Exportaciones tradicionales y sus pronósticos 2016-2022

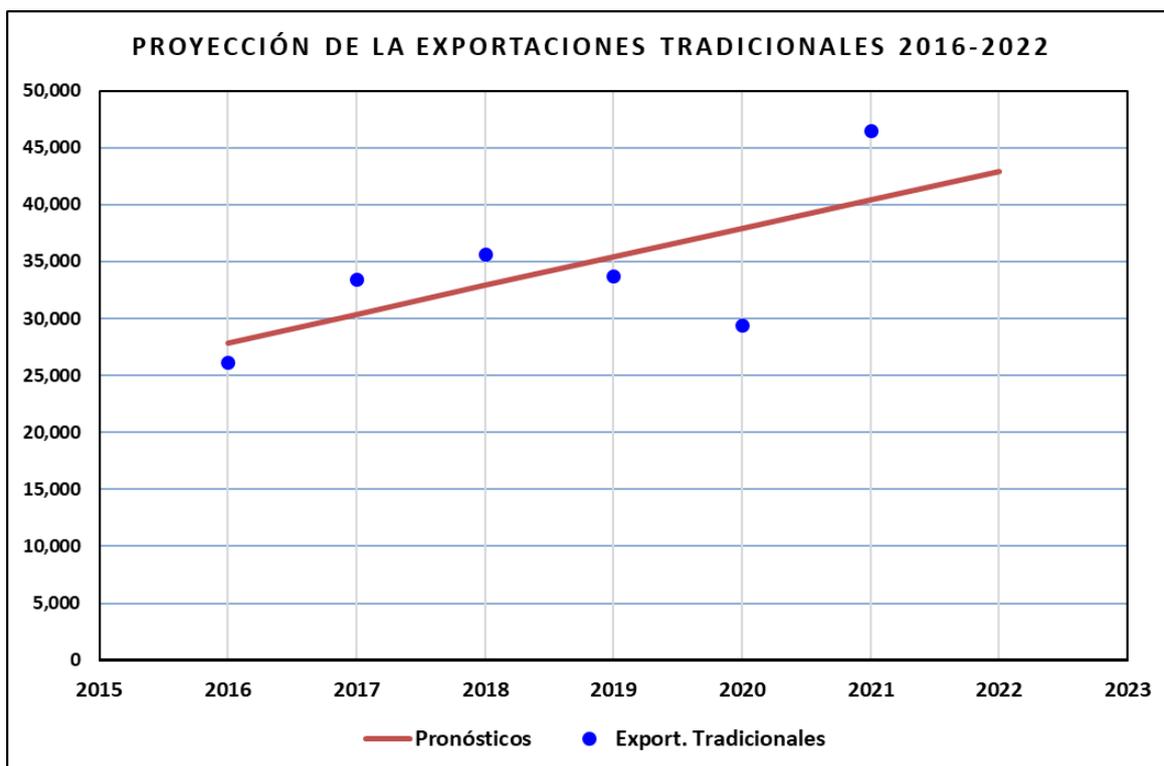
Año	Exportaciones Tradicionales	Pronósticos
2016	26,137	27,867
2017	33,446	30,381
2018	35,638	32,896
2019	33,751	35,410
2020	29,405	37,925
2021	46,541	40,439
2022		42,954.00

Elaboración propia: El autor.

Entonces la proyección para el año 2022 sería de \$42,954 millones de dólares y de la misma forma se pronosticó para todo el período 2016 al 2021, obteniendo estos resultados en la Tabla 3.

Con todos los resultados de la Tabla 3 se presenta un gráfico en la Figura 7.

Figura 7.- Proyección de las exportaciones tradicionales 2016-2022



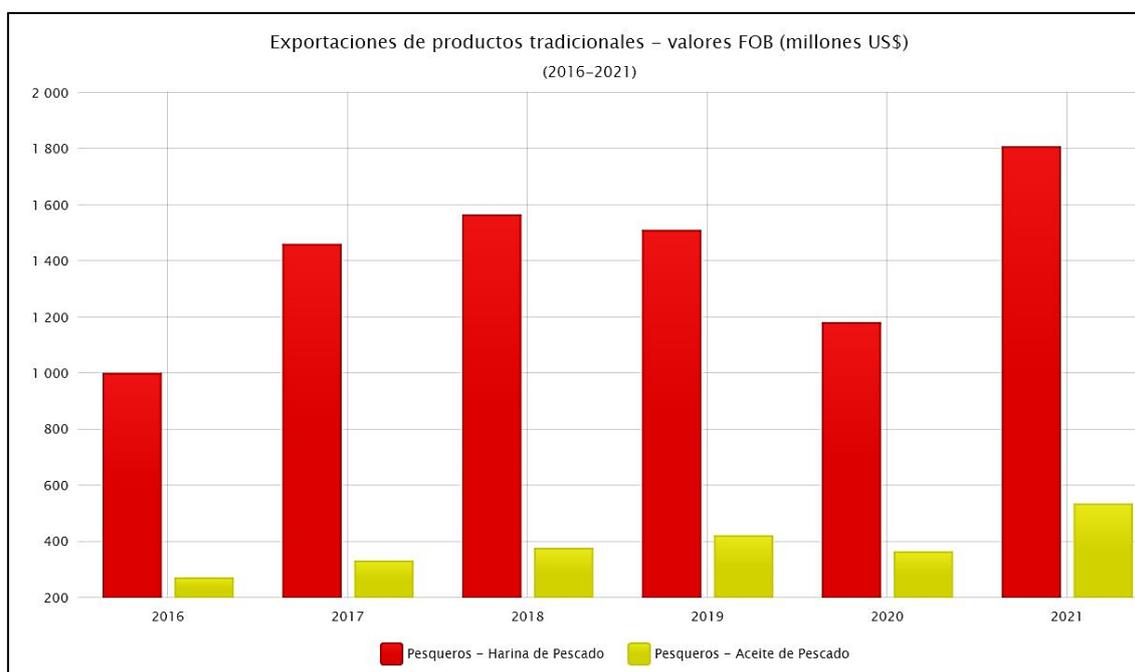
Elaboración propia: El autor.

Podemos observar en la Figura 7, que se traza una línea de tendencia con la proyección de todo el período 2016 a 2022, pero el motivo de hacer este tipo de proyección es en el sentido de considerar que si no hubiera habido la pandemia del Covid-19, la tendencia estaría normal representado en la línea roja en gráfico, pero como se visualiza en la Figura 7, las exportaciones tradicionales del año 2020 (fecha de la pandemia) tiene una dispersión muy alta sobre la línea de tendencia, en los resultados de la Tabla 3 se tiene como pronóstico para el año 2020 un Valor FOB de \$37,925 millones, pero que en la realidad solo se alcanzó el Valor FOB de \$29,405 millones, teniendo presente que las exportaciones tradicionales estaban en una buena tendencia según los datos históricos.

Proyecciones de las exportaciones tradicionales pesqueras

Para establecer el comportamiento de las exportaciones tradicionales pesqueras se presenta la Figura 8, donde se muestra cómo la Harina de Pescado tuvo una caída del -21.82 % en el año 2020, mientras que el Aceite de Pescado tuvo una caída del -13.52% respectivamente.

Figura 8.- Exportaciones tradicionales pesqueras en Perú 2016-2021



Fuente: Tomado del BCRP

Luego del análisis de este periodo se realiza una proyección del sector utilizando Método de Mínimos Cuadrados para pronosticar el valor de las exportaciones tradicionales pesqueras del 2022 y de todo el período 2016-2021, obtenemos dicha información en la Tabla 4:

Tabla 4.- Exportaciones tradicionales pesqueras del Perú 2016-2021

Año	Exportaciones Pesqueras
2016	1,269
2017	1,789
2018	1,938
2019	1,929
2020	1,543
2021	2,339
TOTAL	\$10,807

Fuente: Tomado del BCRP

Con los datos de la Tabla 4, se obtiene los siguientes resultados obtenidos al aplicar Mínimos Cuadrados en la Tabla 5, estableciendo la variable Y a las exportaciones tradicionales pesqueras.

Tabla 5.-Exportaciones tradicionales pesqueras período 2016-2021 con datos de regresión.

Año	Exportaciones Pesqueras	X	x2	X.Y
2016	1,269	-5	25	-6,346
2017	1,789	-3	9	-5,366
2018	1,938	-1	1	-1,938
2019	1,929	1	1	1,929
2020	1,543	3	9	4,628
2021	2,339	5	25	11,697
TOTAL	\$10,807	0	70	4,604

Resultado de la regresión:

$$Y = 1,801.13 + 65.78 * X$$

La proyección para el año 2022 se obtiene en la Tabla 6:

Tabla 6.- Exportaciones tradicionales pesqueras y sus pronósticos 2016-2022

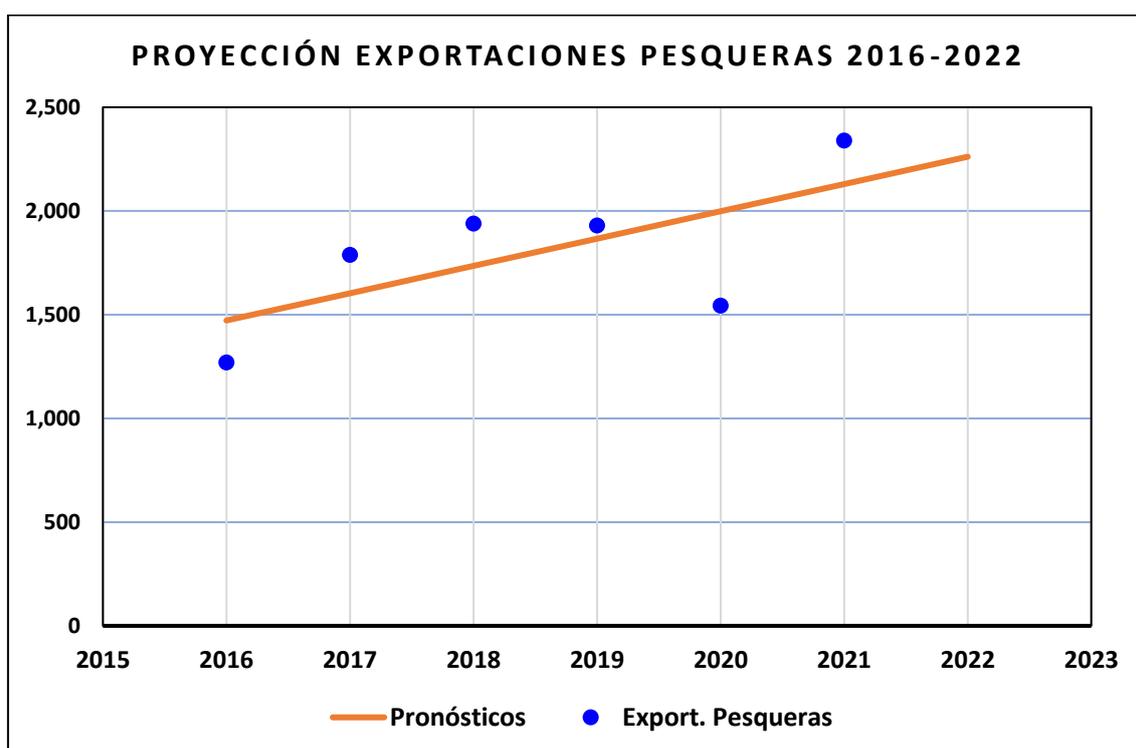
Año	Exportaciones Pesqueras	Pronósticos
2016	1,269	1,472
2017	1,789	1,604
2018	1,938	1,735
2019	1,929	1,867
2020	1,543	1,998
2021	2,339	2,130
2022		2,262

Elaboración propia: El autor.

Entonces la proyección de las exportaciones tradicionales pesqueras para el año 2022 sería de \$2,262 millones de dólares y de la misma forma se pronosticó ese período 2016-2021, obteniendo esos resultados en la Tabla 6.

Con los resultados de la Tabla 6 se presenta un gráfico en la Figura 9.

Figura 9.- Proyección de las exportaciones tradicionales pesqueras 2016-2022

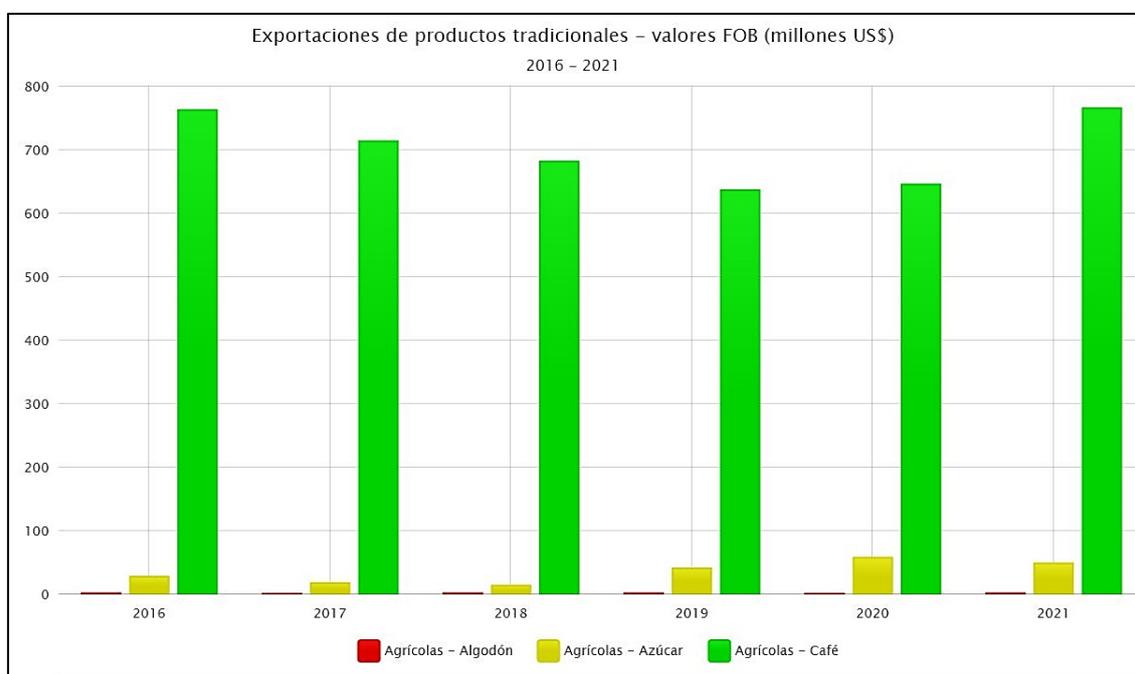


Podemos observar en la Figura 9, que se traza una línea de tendencia con la proyección de todo el período 2016-2022, pero las exportaciones pesqueras en el año 2020 tienen una dispersión muy alta.

Proyecciones de las exportaciones tradicionales agrícolas

Durante el periodo del 2016 y 2021, las exportaciones tradicionales agrícolas tuvieron una caída muy marcada por el Algodón que fue de -24.8% en el año 2020.

Figura 10.- Exportaciones tradicionales agrícolas en Perú 2016-2021



Fuente: Tomado del BCRP

Luego del análisis de este periodo se realiza una proyección del sector utilizando Método de Mínimos Cuadrados para pronosticar el valor de las exportaciones tradicionales agrícolas del 2022 y de todo el período 2016-2021, obtenemos dicha información en la Tabla 7:

Tabla 7.- Exportaciones tradicionales agrícolas del Perú 2016-2021

Año	Exportaciones Agrícolas
2016	878
2017	827
2018	762
2019	774
2020	732
2021	854
TOTAL	\$4,828

Fuente: Tomado del BCRP

Con los datos de la Tabla 7, se obtiene los siguientes resultados obtenidos al aplicar Mínimos Cuadrados en la Tabla 8, estableciendo la variable Y a las exportaciones tradicionales agrícolas.

Tabla 8.-Exportaciones tradicionales agrícolas período 2016-2021 con datos de regresión.

Año	Exportaciones Agrícolas	X	x2	X.Y
2016	878	-5	25	-4,390
2017	827	-3	9	-2,481
2018	762	-1	1	-762
2019	774	1	1	774
2020	732	3	9	2,197
2021	854	5	25	4,272
TOTAL	\$4,828	0	70	-390

Resultado de la regresión:

$$Y = 804.65 + (-5.57) * X$$

La proyección para el año 2022 se obtiene en la Tabla 9:

Tabla 9.- Exportaciones tradicionales agrícolas y sus pronósticos 2016-2022

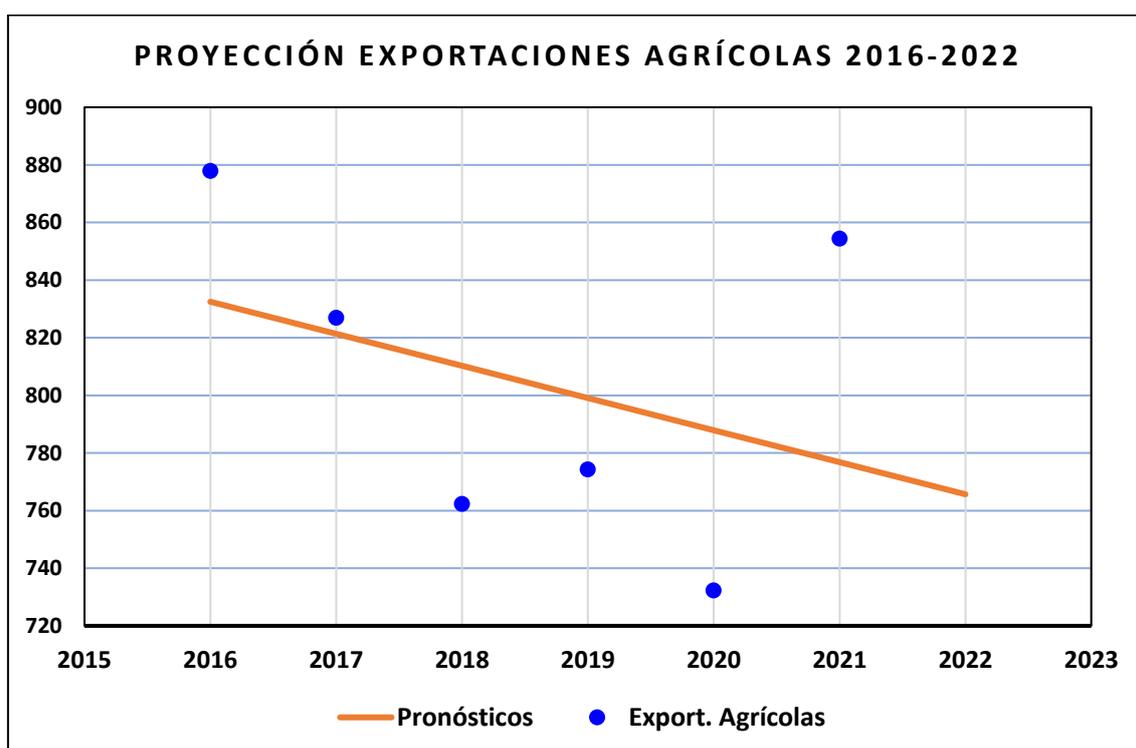
Año	Exportaciones Agrícolas	Pronósticos
2016	878	833
2017	827	821
2018	762	810
2019	774	799
2020	732	788
2021	854	777
2022		766

Elaboración propia: El autor.

Entonces la proyección de las exportaciones tradicionales agrícolas para el año 2022 sería de \$766 millones de dólares y de la misma forma se pronosticó ese período 2016-2021, obteniendo esos resultados en la Tabla 9.

Con los resultados de la Tabla 9 se presenta un gráfico en la Figura 11.

Figura 11.- Proyección de las exportaciones tradicionales agrícolas 2016-2022

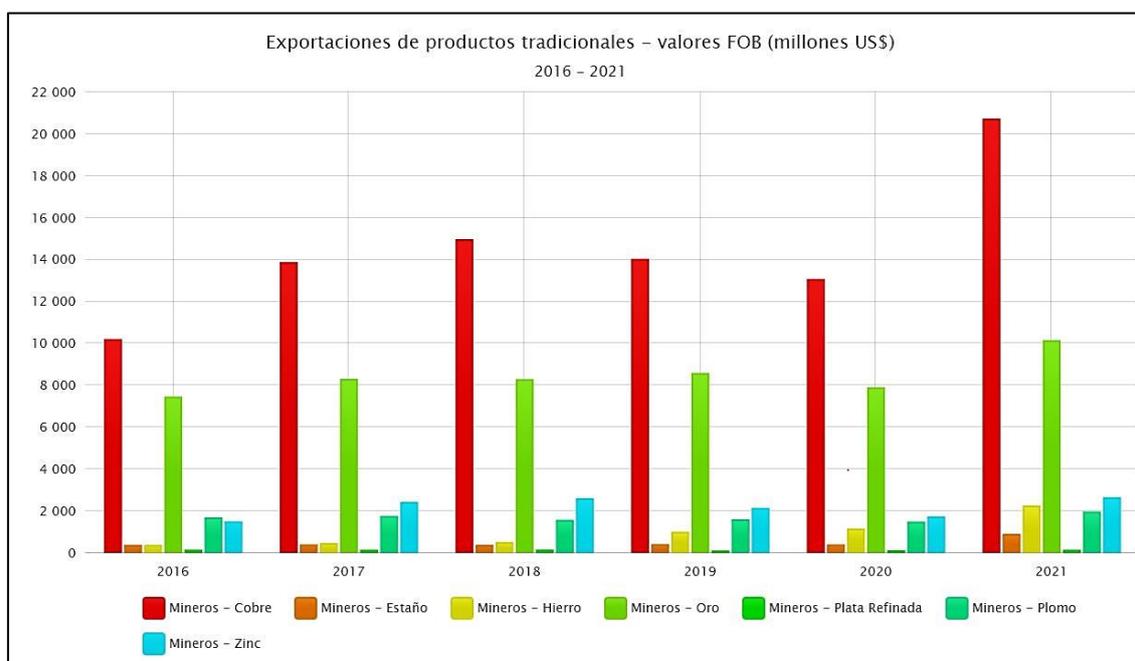


Podemos observar en la Figura 11, que se traza una línea de tendencia con la proyección de todo el período 2016-2022, pero las exportaciones agrícolas en el año 2020 tienen una dispersión muy alta.

Proyecciones de las exportaciones tradicionales mineras

En este período de estudio del 2016 al 2021 se muestra como los minerales tuvieron una caída el 2020 en especial el Zinc siendo de -18.5% seguido del Cobre con una caída de -8.2%.

Figura 12.- Exportaciones tradicionales mineras en Perú 2016-2021



Fuente: Tomado del BCRP

Luego del análisis de este periodo se realiza una proyección del sector utilizando Método de Mínimos Cuadrados para pronosticar el valor de las exportaciones tradicionales mineras del 2022 y de todo el período 2016-2021, obtenemos dicha información en la Tabla 10:

Tabla 10.- Exportaciones tradicionales mineras del Perú 2016-2021

Año	Exportaciones Mineras
2016	21,819
2017	27,582
2018	28,899
2019	28,336
2020	26,146
2021	39,680
TOTAL	\$172,461.97

Fuente: Tomado del BCRP

Con los datos de la Tabla 10, se obtiene los siguientes resultados obtenidos al aplicar Mínimos Cuadrados en la Tabla 11, estableciendo la variable Y a las exportaciones tradicionales mineras.

Tabla 11.-Exportaciones tradicionales mineras período 2016-2021 con datos de regresión.

Año	Exportaciones Mineras	X	x2	X.Y
2016	21,819	-5	25	-109,095
2017	27,582	-3	9	-82,745
2018	28,899	-1	1	-28,899
2019	28,336	1	1	28,336
2020	26,146	3	9	78,438
2021	39,680	5	25	198,402
TOTAL	\$172,461.97	0	70	84,437

Resultado de la regresión:

$$Y = 28,743.66 + 1206.25 * X$$

La proyección para el año 2022 se obtiene en la Tabla 12:

Tabla 12.- Exportaciones tradicionales mineras y sus pronósticos 2016-2022

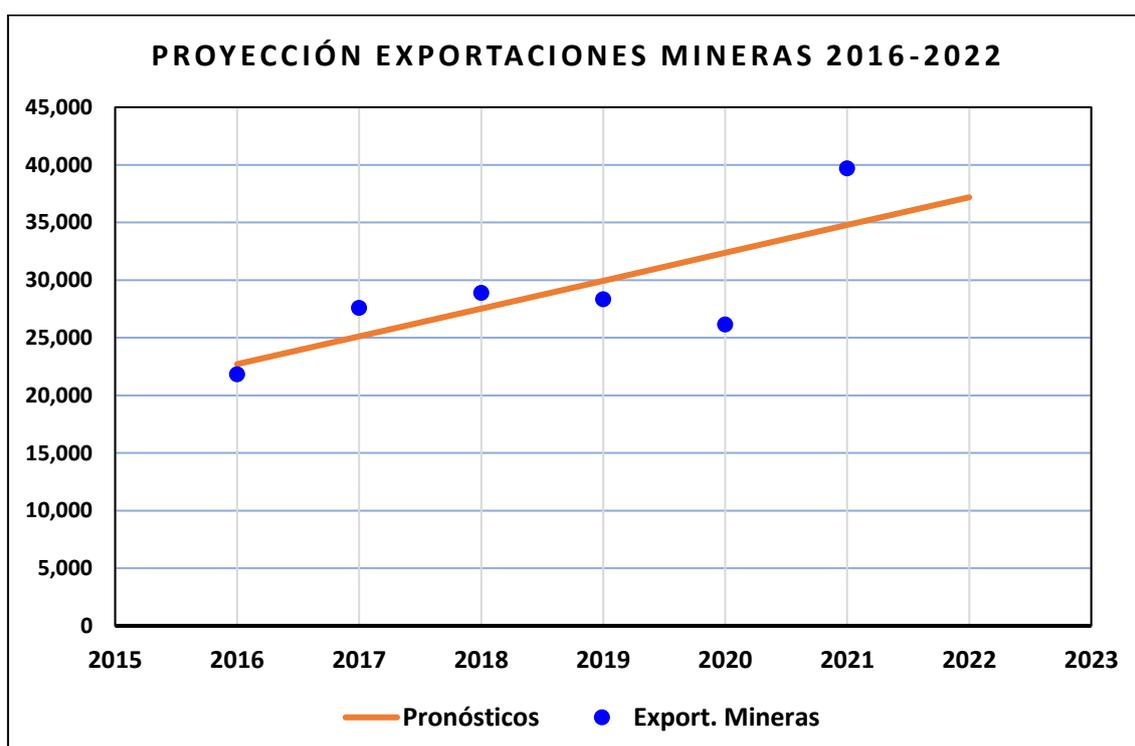
Año	Exportaciones Mineras	Pronósticos
2016	21,819	22,712
2017	27,582	25,125
2018	28,899	27,537
2019	28,336	29,950
2020	26,146	32,362
2021	39,680	34,775
2022		37,187

Elaboración propia: El autor.

Entonces la proyección de las exportaciones tradicionales mineras para el año 2022 sería de \$37,187 millones de dólares y de la misma forma se pronosticó ese período 2016-2021, obteniendo esos resultados en la Tabla 12.

Con los resultados de la Tabla 12 se presenta un gráfico en la Figura 13.

Figura 13.- Proyección de las exportaciones tradicionales mineras 2016-2022



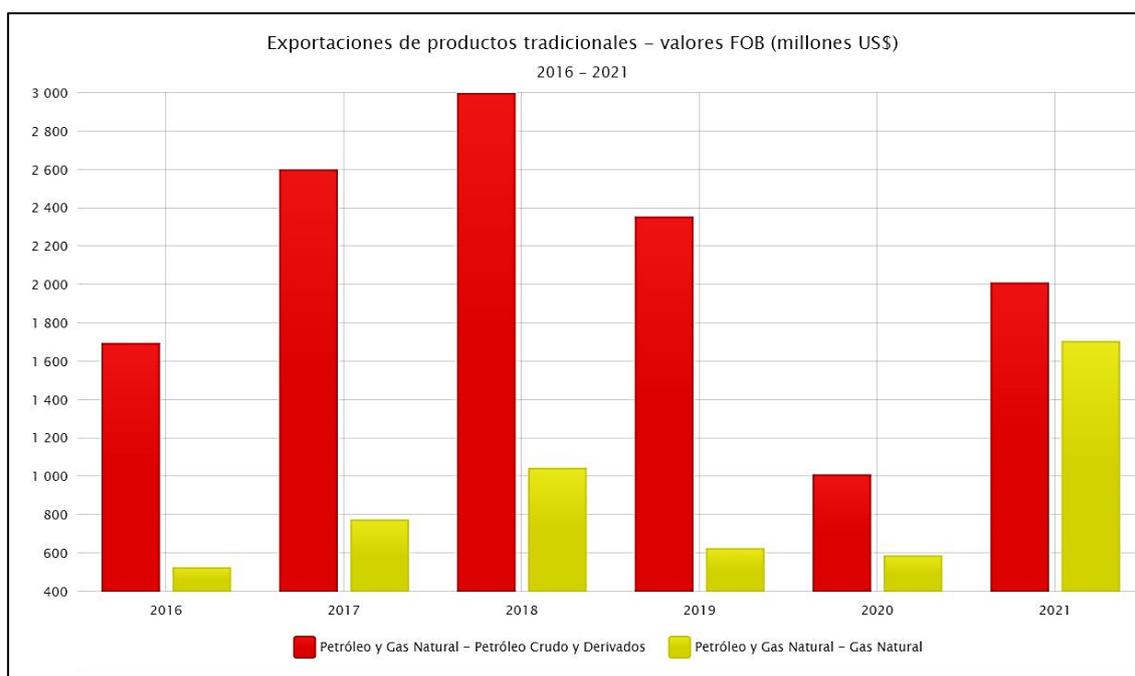
Podemos observar en la Figura 13, que se traza una línea de tendencia con la proyección de todo el período 2016-2022, pero las exportaciones mineras en el año 2020 tienen una dispersión muy alta.

Proyecciones de las exportaciones tradicionales hidrocarburos

Durante este período del 2016-2021, mostrado en la Figura 14, el sector hidrocarburos fue muy afectado por el Covid-19 presentando una caída en el Petróleo de -65.1% el año 2020 y el Gas Natural con -14.7% respectivamente.

De todo el impacto que tuvo el Covid-19 en las exportaciones tradicionales peruanas, este fue el sector más golpeado por la pandemia.

Figura 14.- Exportaciones tradicionales hidrocarburos en Perú 2016-2021



Fuente: Tomado del BCRP

Luego del análisis de este período se realiza una proyección del sector utilizando Método de Mínimos Cuadrados para pronosticar el valor de las exportaciones

tradicionales hidrocarburos del 2022 y de todo el período 2016-2021, obtenemos dicha información en la Tabla 13:

Tabla 13.- Exportaciones tradicionales hidrocarburos del Perú 2016-2021

Año	Exportaciones Hidrocarburos
2016	2,217
2017	3,369
2018	4,039
2019	2,975
2020	1,593
2021	3,711
TOTAL	\$17,903

Fuente: Tomado del BCRP

Con los datos de la Tabla 13, se obtiene los siguientes resultados obtenidos al aplicar Mínimos Cuadrados en la Tabla 14, estableciendo la variable Y a las exportaciones tradicionales hidrocarburos.

Tabla 14.-Exportaciones tradicionales hidrocarburos período 2016-2021 con datos de regresión.

Año	Exportaciones Hidrocarburos	X	x2	X.Y
2016	2,217	-5	25	-11,083
2017	3,369	-3	9	-10,107
2018	4,039	-1	1	-4,039
2019	2,975	1	1	2,975
2020	1,593	3	9	4,778
2021	3,711	5	25	18,555
TOTAL	\$17,903	0	70	1,078

Resultado de la regresión:

$$Y = 2,983.79 + 15.41 * X$$

La proyección para el año 2022 se obtiene en la Tabla 15:

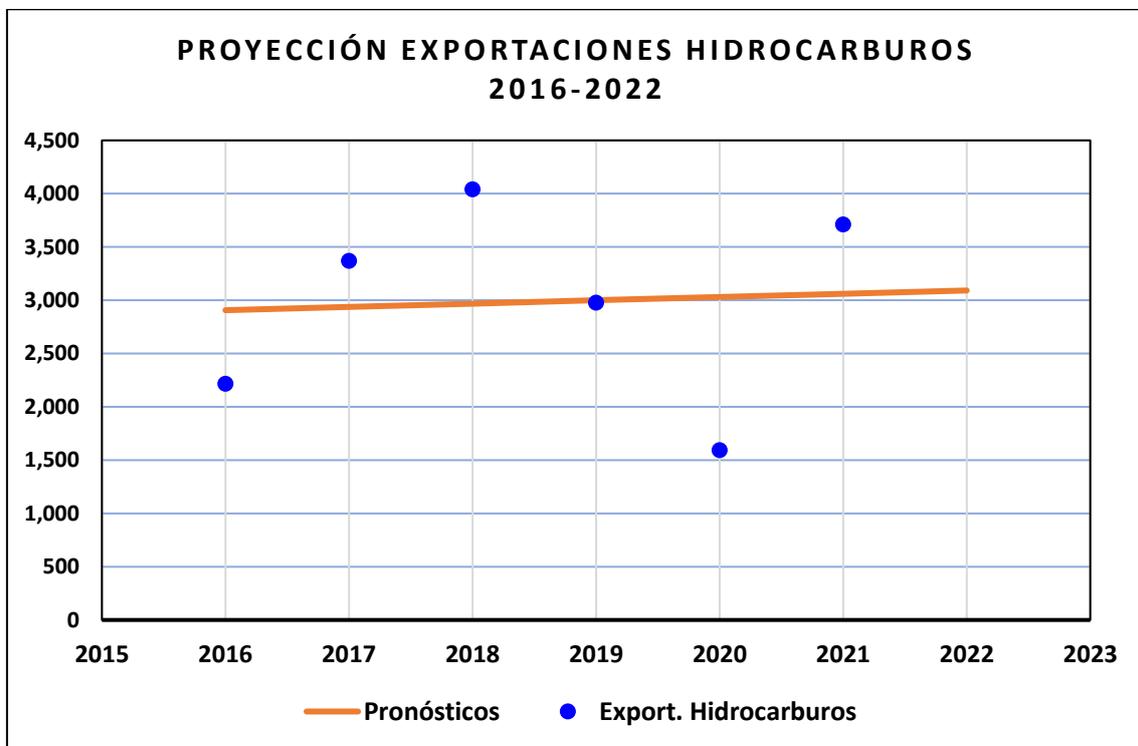
Tabla 15.- Exportaciones tradicionales hidrocarburos y sus pronósticos 2016-2022

Año	Exportaciones Hidrocarburos	Pronósticos
2016	2,217	2,907
2017	3,369	2,938
2018	4,039	2,968
2019	2,975	2,999
2020	1,593	3,030
2021	3,711	3,061
2022		3,092

Elaboración propia: El autor.

Con los resultados de la Tabla 15 se presenta un gráfico en la Figura 15.

Figura 15.- Proyección de las exportaciones tradicionales hidrocarburos 2016-2022



Entonces la proyección de las exportaciones tradicionales hidrocarburos para el año 2022 sería de \$3,092 millones de dólares y de la misma forma se pronosticó ese período 2016-2021, obteniendo esos resultados en la Tabla 15.

CAPÍTULO V CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1. Conclusiones

El presente trabajo concluye que el COVID-19 como pandemia si afectó en las exportaciones tradicionales por un valor negativo de -US\$ 4,347 millones de dólares representado en un -12.9% el año 2020; durante los doce meses de este año las exportaciones tradicionales alcanzaron del nivel más alto en el mes de diciembre por un Valor FOB de US\$ 3,312 millones, mientras que en el mes de junio alcanzo una variación positiva muy alta de 60.51%,pasando de US\$1,291 millones a US\$2,071 millones, teniendo como soporte las exportaciones peruanas del sector minero y pesquero.

Se demuestra que las exportaciones tradicionales peruanas tuvieron resultados negativos por más de US\$4,347 millones en destinar al exterior, y se presenta que su mayor descenso se registró en el mes de abril, producto de que el gobierno tomó medidas de confinamiento obligatorio para él país, y también por la inmovilización que se presentó en demasiadas actividades económicas del país, sobre todo en los agentes económicos, considerando que la pandemia con el COVID-19 se presentó en el Perú con el paciente cero en el mes de marzo del 2020.

Se identificó que los muchos productos exportables cayeron en su valor FOB durante el año 2020, por consecuencia del COVID-19, fueron los pertenecientes al sector petróleo y gas natural con -US\$1,622 millones de dólares, manera porcentual en -54.5% y pesquero con -US\$383 millones de manera porcentual en -19.8%, seguidos del sector minero con -US\$2,300 millones en un -8.2% y el sector agrícola con -US\$41 millones en un -5.4%.

5.2. Recomendaciones

El presente trabajo recomienda a la sociedad y a la academia que los resultados obtenidos sirvan para que el Estado tome acciones en un futuro en los siguientes ministerios como: Comercio Exterior y de la Producción, para que pueda establecer estrategias adecuadas ante los impactos que nos puede presentar la globalización, para poder aplacar en lo posible al Perú de situaciones muy negativas, y que en el año 2020 se presentó el caso del COVID-19, siendo una pandemia que afecto de forma directa al comercio mundial a gran escala.

También se recomienda por parte del Estado que debiese realizar un monitoreo de las exportaciones tradicionales, tanto en valor FOB, en toneladas y el comportamiento de sus precios en el mercado mundial, establecido con una frecuencia trimestral en lo mínimo, para luego identificar aquellos mercados donde exista una demanda creciente de los productos y que tienen un precio alto para su compra. Estos resultados deberían ser presentados en las páginas web gubernamentales como el Ministerio de Comercio Exterior y así las empresas que participan en las exportaciones tradicionales puedan consultar esa información y les pueda ayudar en tomar decisiones, para que puedan ingresar a nuevos mercados.

Se recomienda que el Estado debe reconocer cuál de los sectores de las exportaciones tradicionales como: petróleo y gas natural, pesquero, agrícolas, o mineros, tienen mayor número de mano de obra y que acción se debe considerar, para que esta mano de obra no sea afectada en gran medida, tener presente un aumento de la tasa de desempleo en cualquier sector afecta a la producción de un país.

FUENTES DE INFORMACIÓN

- Barrios, S. (2020). La pandemia del coronavirus y su impacto en Asia del Sur. *Journal de Ciencias Sociales*. Recuperado de <https://doi.org/10.18682/jcs.vi14.2448>
- Barrutia, I., Silva, H., & Sánchez, R. (2021). Consecuencias económicas y sociales de la inamovilidad humana bajo COVID-19: caso de estudio Perú. *Lecturas de economía*, (94), 285-303. Recuperado de http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-25962021000100285
- BCRP, (2017). Guía Metodológica de la Nota Semanal. Recuperado de <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Guia-Metodologica/Guia-Metodologica-07.pdf>
- Bravo, D., & Jara, M. (2020). Impacto del estado de emergencia, debido al COVID-19, en la producción industrial del Perú, 2020. Recuperado de <https://hdl.handle.net/20.500.12590/16600>
- Castro, W. (2020). Manual de promoción de exportaciones. Dirección Nacional de Promoción de Exportaciones. Ministerio de Comercio e Industrias. Panamá Exporta. Recuperado de <https://mici.gob.pa/wp-content/uploads/2021/10/01-manual-de-promocion-de-exportaciones.pdf>
- CEPAL, N. (2020). Los efectos del COVID-19 en el comercio internacional y la logística. Recuperado de <https://hdl.handle.net/11362/45877>

- Chavez, A., & Paredes, A. (2022). Influencia de la pandemia del Covid 19, en las exportaciones de jengibre en el año 2019-2020. Recuperado de <https://hdl.handle.net/20.500.12867/5458>
- Daniels, J., Radebaugh, L., & Sullivan, D. (2007). Negocios internacionales: ambientes y operaciones. Pearson educación.
- Feijoo, J., Estupiñán, S., Mora, D., & Granados, J. (2020). Balanza comercial y producto interno bruto en Ecuador. Revista Venezolana de Gerencia: RVG, 25(3), 602-616. Recuperado de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/8890928.pdf>
- Jaramillo, D. M. (2017). La especialización de la producción como estrategia competitiva para los productores de café y cacao. <http://repositorio.utmachala.edu.ec/handle/48000/11287>
- Jiménez, F. (1998). La nueva teoría del comercio internacional. Recuperado de <https://repositorio.pucp.edu.pe/index/handle/123456789/46789>
- Krugman, P. R., Obstfeld, M. (2012). Economía internacional: teoría y política. Editorial: Pearson.
- Larrañaga, O. (1990). La política fiscal y los shocks externos. Repositorio Digital de la CEPAL. Recuperado de <https://hdl.handle.net/11362/9137>
- Mill, J. (1951). Principios de Economía Política. Fondo de Cultura Económica.
- Marx, K. (1990). El Capital. Tomo I. Editorial Progreso.
- Nicholson, W. (1997). Teoría Microeconómica. España: McGraw Hill.

- Ramírez, H., Montenegro, J., & Estupiñán, N. (2021). Análisis del impacto económico y social por la pandemia del COVID 19 y su influencia en los emprendimientos ecuatorianos. *Dominio de las Ciencias*, 7(2), 1320-1342. Recuperado de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/8231847.pdf>
- Ricce, E., & Toscano, H. (2020). Efectos del COVID 19 en las exportaciones de productos agrícolas no tradicionales peruanos, periodo 2020. Recuperado de <http://hdl.handle.net/20.500.12894/7661>
- Schumpeter, J (1996). *Capitalismo, socialismo y democracia*. Ediciones Folio.
- Siles, A. (2017). Problemática constitucional del estado de emergencia en Perú: Algunas cuestiones fundamentales. *Estudios constitucionales*, 15(2), 123-166. Recuperado de <http://dx.doi.org/10.4067/S0718-52002017000200123>
- Valencia, R. (2022). Impacto de la pandemia por coronavirus (COVID-19) en exportaciones de minerales desde Perú hacia China. Recuperado de <https://hdl.handle.net/20.500.12724/16345>