



**FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU
INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS
EMPRESAS DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA
METROPOLITANA EN EL AÑO 2022**

**PRESENTADA POR
NICOLAS EDUARDO ARROYO ROJAS
ROSSMERY CANDY CARO GUERRA**

**ASESOR
CRISTIAN ALBERTO YONG CASTAÑEDA**

**TESIS
PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR PÚBLICO**

**LIMA – PERÚ
2023**



CC BY-NC-ND

Reconocimiento – No comercial – Sin obra derivada

El autor sólo permite que se pueda descargar esta obra y compartirla con otras personas, siempre que se reconozca su autoría, pero no se puede cambiar de ninguna manera ni se puede utilizar comercialmente.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>



**FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y FINANCIERAS
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU
INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS EMPRESAS
DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA METROPOLITANA EN EL AÑO
2022**

**PARA OPTAR
EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR PÚBLICO**

**PRESENTADO POR:
NICOLAS EDUARDO ARROYO ROJAS
ROSSMERY CANDY CARO GUERRA**

**ASESOR:
Dr. CRISTIAN ALBERTO YONG CASTAÑEDA**

**LIMA, PERÚ
2023**

**EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU
INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS EMPRESAS
DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA METROPOLITANA EN EL AÑO
2022**

ASESOR Y MIEMBROS DEL JURADO

ASESOR:

Dr. CRISTIAN ALBERTO YONG CASTAÑEDA

MIEMBROS DEL JURADO:

PRESIDENTE:

Dr. JUAN AMADEO ALVA GÓMEZ

SECRETARIO:

Dra. MARIA EUGENIA VASQUEZ GIL

MIEMBRO DE JURADO:

Dr. SABINO TALLA RAMOS

DEDICATORIA

Dedicado a nuestros padres, familiares y amigos, con mucho cariño, los cuales estuvieron presentes durante la realización del presente trabajo y nos dieron su firme apoyo incondicional para poder lograr nuestras metas.

AGRADECIMIENTO

Agradecemos a nuestros asesores y profesores, por sus enseñanzas y recomendaciones que nos ayudaron a culminar satisfactoriamente nuestra tesis. A nuestros amigos de la universidad por ser testigos y ser parte de nuestra formación profesional.

PAPER NAME

TESIS_Arroyo Rojas%2C Nicolas Eduardo y Caro Guerra%2C Rossmery Candy.doc

X

AUTHOR

NICOLAS EDUARDO ARROYO ROJAS

WORD COUNT

22064 Words

CHARACTER COUNT

118071 Characters

PAGE COUNT

119 Pages

FILE SIZE

899.1KB

SUBMISSION DATE

Aug 21, 2023 12:30 PM GMT-5

REPORT DATE

Aug 21, 2023 12:46 PM GMT-5

● 19% Overall Similarity

The combined total of all matches, including overlapping sources, for each database.

- 18% Internet database
- 1% Publications database
- Crossref database
- Crossref Posted Content database
- 9% Submitted Works database

● Excluded from Similarity Report

- Bibliographic material
- Quoted material
- Cited material
- Small Matches (Less than 10 words)

ÍNDICE

PORTADA	i
TÍTULO	ii
DEDICATORIA	iv
AGRADECIMIENTO	v
ÍNDICE	vii
ÍNDICE DE TABLAS	x
ÍNDICE DE FIGURAS	xi
RESUMEN	xii
ABSTRACT	xiii
INTRODUCCIÓN	xiv
CAPÍTULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	15
1.1 Descripción de la realidad problemática	15
1.1.1 Delimitaciones de la investigación	18
1.1.2 Delimitación Espacial.....	18
1.1.3 Delimitación Temporal	18
1.1.4 Delimitación Social.....	18
1.1.5 Delimitación Conceptual	19
1.2 Formulación del Problema	19
1.2.1 Problema Principal.....	19
1.2.2 Problemas Específicos	20
1.3 Objetivos de la Investigación	20
1.3.1 Objetivo Principal.....	20
1.3.2 Objetivos Específicos.....	20
1.4 Justificación de la Investigación	21
1.4.1 Importancia.....	21
1.4.2 Viabilidad de la investigación	21
1.5 Limitaciones	21
CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO	22
2.1 Antecedentes de la Investigación	22
2.1.1 Antecedentes Nacionales	22
2.1.2 Antecedentes Internacionales.....	25
2.2 Bases Teóricas	28
2.2.1 Definición del contrato de comodato o cesión en uso	28
2.2.1.1. Adquisición de bienes no fungibles	30
2.2.1.2. Toma de decisiones	32
2.2.1.3. Desarrollo Económico	35
2.2.2 Costos operativos	36

2.2.2.1. Costos fijos	39
2.2.2.2. Costos variables.....	40
2.3 Definición de Términos.....	41
CAPÍTULO III HIPÓTESIS Y VARIABLES.....	42
3.1 Hipótesis Principal	42
3.2 Hipótesis Secundarias	42
3.3 Operacionalización de variables	43
3.3.1 Variable independiente	43
3.3.2 Variable dependiente.....	44
CAPÍTULO IV METODOLOGÍA	45
4.1 Diseño Metodológico	45
4.1.1 Tipo de Investigación.....	45
4.1.2 Nivel de Investigación.....	45
4.1.3 Método.....	45
4.1.4 Diseño	46
4.1.5 Enfoque	46
4.2 Diseño muestral	47
4.2.1 Población.....	47
4.2.2 Muestra.....	48
4.3 Técnicas de Recolección de Datos	50
4.3.1 Descripción de los métodos, técnicas e instrumentos	50
4.3.2 Procedimiento de comprobación de validez y confiabilidad.....	50
4.4 Técnicas para el procesamiento de la información	53
4.5 Aspectos Éticos	54
CAPÍTULO V RESULTADOS.....	55
5.1 Presentación	55
5.2 Interpretación de resultados	56
5.3 Contrastación de hipótesis	78
CAPÍTULO VI DISCUSIÓN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	99
6.1. Discusión.....	99
6.2. Conclusiones	105

6.3. Recomendaciones	107
FUENTES DE INFORMACIÓN.....	109
ANEXOS	113
ANEXO N° 1 MATRIZ DE CONSISTENCIA	114
ANEXO 2 ENCUESTA.....	115

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Operacionalización de la variable independiente (X)	43
Tabla 2. Operacionalización de la variable dependiente (Y)	44
Tabla 3. Población considerada especializada para muestra	47
Tabla 4. Distribución muestral para las encuestas	49
Tabla 5. Tabla de validez	50
Tabla 6. Rangos de nivel de confiabilidad	51
Tabla 7. Cálculo del alfa de Cronbach mediante Excel	52
Tabla 8. Resumen de procesamiento de casos en SPSS	52
Tabla 9. Estadísticas de fiabilidad en SPSS	53
Tabla 10. Comodato o cesión en uso.....	56
Tabla 11. Maquinaria y equipo	58
Tabla 12. Control de activos.	59
Tabla 13. Eficiencia.....	61
Tabla 14. Poder de negociación.	62
Tabla 15. Sostenibilidad.	64
Tabla 16. <i>Gestión</i>	65
Tabla 17. Costos operativos.	67
Tabla 18. Seguro de riesgos.	68
Tabla 19. Alquiler de equipos.....	70
Tabla 20. Reparaciones y mantenimientos.....	71
Tabla 21. Prestadores de servicios.....	73
Tabla 22. Fuentes de financiamiento.	74
Tabla 23. Intereses y comisiones.	76
Tabla 24. Valores calculados X1: Adquisición de bienes no fungibles vs Y1: Costos fijos ..	79
Tabla 25. Valores esperados X1: Adquisición de bienes no fungibles vs Y1: Costos fijos ..	81
Tabla 26. La adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.....	82
Tabla 27. Tabla de contingencia X1 VS Y1	82
Tabla 28. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS.....	83
Tabla 29. La toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.....	85
Tabla 30. Tabla de contingencia X2 VS Y2	86
Tabla 31. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS.....	86
Tabla 32. El desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.	90
Tabla 33. Tabla de contingencia X3 VS Y3	90
Tabla 34. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS.....	91
Tabla 35. Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.....	94
Tabla 36. Tabla de contingencia X VS Y.....	95
Tabla 37. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS.....	95

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. Comodato o cesión en uso	57
Figura 2. Maquinaria y equipo.....	58
Figura 3. Control de activos.	60
Figura 4. Eficiencia.	61
Figura 5. Poder de negociación.....	63
Figura 6. Sostenibilidad.....	64
Figura 7. <i>Gestión</i>	66
Figura 8. Costos operativos.	67
Figura 9. Seguro de riesgos.	69
Figura 10. Alquiler de equipos.....	70
Figura 11. Reparaciones y mantenimientos.....	72
Figura 12. Prestadores de servicios.....	73
Figura 13. Fuentes de financiamiento.	75
Figura 14. Intereses y comisiones.	76
Figura 15. Gráfico de Chi-Cuadrado X1 VS Y1	83
Figura 16. La adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.....	84
Figura 17. Gráfico de Chi-Cuadrado X2 VS Y2.....	87
Figura 18. La toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.....	88
Figura 19. Gráfico de Chi-Cuadrado X3 VS Y3.....	92
Figura 20. El desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis	93
Figura 21. Gráfico de Chi-Cuadrado X VS Y	96
Figura 22. Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso se obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.	98

RESUMEN

El propósito de la tesis en cuestión fue analizar el impacto del contrato de comodato o cesión en uso en los costos operativos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana, con el propósito de mejorar el entendimiento y aplicación de este tipo de contrato en la adquisición de las máquinas para el tratamiento de diálisis, así como determinar las obligaciones y derechos que tienen tanto el comodante y comodatario y cómo se refleja esto en la contabilidad. Teniendo en cuenta las ventajas y desventajas que tiene este contrato y como afecta en el control de activos, así como en sus costos fijos, variables y financieros, esta investigación también permite una mejor toma de decisiones lo que impulsa el desarrollo económico de las empresas del sector.

Se puntualizó en determinar si el contrato de comodato o cesión en uso incide en los costos operativos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022.

Asimismo, en relación con la investigación esta se desarrolló de tipo aplicada y de nivel descriptivo y explicativo, pues se analizó la información teórica sobre el tema ejecutado y se utilizó el cuestionario como técnica de recolección de datos, con el fin de la obtención de la información directa sobre las empresas del sector de diálisis que estuvieron involucradas en nuestro tema de investigación. Asimismo, se encuestaron a 36 personas de las áreas de Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad cuyos resultados fueron analizados y graficados estadísticamente para presentarlos en los resultados de la tesis. En consecuencia, se deduce que el contrato de comodato o cesión en uso efectivamente tiene un impacto en los costos operativos de las empresas pertenecientes al sector de diálisis en la zona de Lima Metropolitana.

Palabras clave: Comodato, costos operativos, diálisis.

ABSTRACT

The purpose of this thesis was to determine the impact of the commodatum contract or assignment in use on the operating costs of companies in the dialysis sector in Metropolitan Lima, in order to improve the understanding and application of this type of contract in the acquisition of machines for dialysis treatment, as well as to determine the obligations and rights of both the donor and the bailee and how this is reflected in the accounting.

Considering both the strengths and weaknesses of this agreement and its influence on asset management, along with its fixed, fluctuating, and monetary expenses, this study also facilitates improved decision-making. This, in turn, fosters the economic progress of companies within the industry.

We focused on determining whether the commodatum contract or assignment in use has an impact on the operating costs of companies in the dialysis sector in Metropolitan Lima in the year 2022.

Similarly, the study employed an applied, descriptive, and explanatory approach, involving an examination of theoretical material related to the topic and employing a questionnaire as a means of gathering data. The aim was to directly gather information from the dialysis sector companies participating in our investigation. Likewise, 36 people were surveyed, including managers, chief administrative officers and accountants, whose results were analyzed and statistically plotted to present them in the results of the thesis. Consequently, it is deduced that the commodatum contract or assignment in use effectively has an impact on the operating costs of the companies belonging to the dialysis sector in the area of Metropolitan Lima.

Key words: Commodatum, operating costs, dialysis.

INTRODUCCIÓN

La finalidad de esta tesis será demostrar si el contrato de comodato o cesión en uso influye en los costos operativos de las del sector de diálisis en Lima Metropolitana. En ese sentido, es importante que las empresas que hagan uso de este tipo de contrato conozcan como este afecta a los costos operativos de la empresa, ya que al utilizar un bien que no es de su propiedad, usarlo durante el periodo que dure el contrato y realizar el mantenimiento adecuado para que funcione correctamente, tiene un efecto contable y administrativo tanto en el comodante como en el comodatario.

El presente trabajo contiene seis capítulos, los cuales se detallan de la siguiente manera: planteamiento del problema, marco teórico, hipótesis y variables, metodología, resultados, discusión, conclusiones y recomendaciones, además de las fuentes de información y los anexos.

El primer capítulo se dedica a la exposición del Contexto Problemático, en el que se aborda la realidad problemática existente. Esto abarca la presentación de la problemática junto con la definición de los objetivos e hipótesis, la argumentación de su relevancia, la identificación de las limitaciones y la evaluación de la viabilidad de la investigación.

En el segundo capítulo se presenta el Marco Teórico, donde se incluyen los precedentes de la investigación, los fundamentos conceptuales y el compendio de vocabulario con relación a las dos variables e indicadores correspondientes.

En el tercer capítulo se observan las Hipótesis y variables, donde se formularon la hipótesis general, las hipótesis secundarias y la operacionalización de la variable dependiente e independiente.

En el cuarto capítulo se presentan la Metodología, especificando el tipo, diseño, método y el nivel de investigación, así como también la población y muestra de los gerentes

y administradores de las empresas del sector de diálisis, las técnicas de recolección de datos y de procesamiento de la información y los aspectos éticos.

En el capítulo cinco se consignan los resultados, el cual presenta lo obtenido de acuerdo con la aplicación del proceso estadístico de la información recogida con la ayuda del instrumento del cuestionario a los trabajadores de las empresas del sector de diálisis, haciendo uso de las tablas y gráficos que muestran claramente las respuestas y permiten contrastar las hipótesis dadas.

Finalmente, el sexto capítulo se mencionan las discusiones, conclusiones y recomendaciones, luego del análisis de los resultados conseguidos en el capítulo anterior, de los cuales tendrán que contener la síntesis de la investigación realizada, teniendo en cuenta sus variables e indicadores. Así concluyendo luego con las fuentes de información y los anexos correspondientes utilizados para el desarrollo de la investigación.

Los autores

CAPÍTULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Descripción de la realidad problemática.

Las empresas del sector de diálisis en el Perú enfrentan una serie de desafíos en términos de costos operativos. Uno de los mayores desafíos es el alto costo de los equipos y suministros necesarios para realizar los tratamientos de diálisis. Estos costos pueden ser especialmente altos para las empresas más pequeñas y aquellas que operan en áreas remotas o de bajos ingresos.

Adicionalmente, los costos asociados a los insumos médicos, como los productos químicos empleados en la limpieza de los equipos, pueden ser considerablemente notables. La ausencia de una regulación adecuada en esta esfera, así como la gestión en la toma de decisiones empresariales, también puede conllevar a que las compañías deban afrontar costos elevados por estos materiales.

Según información del Ministerio de Salud (2015), indicó lo siguiente:

La ERC es un problema de salud pública en el Perú y existe una gran demanda de pacientes en estado 5 (Fase terminal) y muy poca oferta de servicios para su tratamiento. Como la hemodiálisis es una de sus principales formas de terapia de sustitución renal, la infraestructura física y el equipamiento es insuficiente y están colapsados, es importante buscar alternativas de solución. (p.11)

Es por ello por lo que los centros de diálisis en Perú están en constante mejora no solo de los procedimientos médicos que esta práctica conlleva sino también, en la optimización de sus costos fijos y variables que de por sí, ya son elevados. De acuerdo con

lo mencionado anteriormente uno de los principales problemas de desarrollo económico en los centros de diálisis en el Perú es la falta de acceso equitativo a la atención médica de calidad para los pacientes con insuficiencia renal crónica.

Esto se debe a varias razones, como la falta de recursos económicos y altos costos financieros para invertir en equipos de diálisis modernos, la falta de capacitación de los profesionales médicos y la falta de acceso a medicamentos y suministros médicos necesarios.

Siguiendo con la problemática, nos encontramos con dificultades al momento de la toma de decisiones en los centros de diálisis debido a que existe una falta de información y datos precisos. Los profesionales médicos, gerentes y administradores de los centros de diálisis a menudo tienen que tomar decisiones basadas en suposiciones o en la experiencia personal, en lugar de datos y evidencia empírica.

Como se sabe, los costos operativos son aquellos gastos incurridos para poder producir el producto o servicio que brinda la empresa, son los desembolsos necesarios para hacer funcionar a la organización, algunos ejemplos de estos costos son: las máquinas con la que se realiza el proceso de la diálisis, el mantenimiento de locales y maquinarias, la mano de obra directa, los materiales para poder fabricar o brindar el servicio, entre otros. Estos recursos son necesarios porque permiten que la empresa siga operando.

Otro factor que influye en los costos operativos de las empresas de diálisis en el Perú es la necesidad de mantener equipos y suministros en buen estado y cumplir con las normas de seguridad y calidad, ya que de acuerdo con el Fondo Intangible Solidario de Salud (FISSAL) las máquinas de hemodiálisis no pueden tener más de siete años de funcionamiento o treinta mil horas de uso, dependiendo de lo que ocurra primero.

Es por ello, que estas empresas celebran contratos de comodato o cesión de uso para la adquisición de los bienes no fungibles, sin afectar sus costos operativos puesto que, según Domínguez (2020) el comodato es aquel contrato en el que: "...se cede un bien no fungible, es decir que no se puede sustituir por otro" (pp. 56-57), un ejemplo: una máquina de diálisis, el cual luego se devuelve en el periodo estipulado en el contrato.

Esto puede requerir inversiones significativas en capacitación y mantenimiento preventivo, así como en la puesta en marcha de sistemas de control de calidad y seguridad, por lo que muchas veces las empresas adquieren préstamos que aumentan sus costos financieros.

Además, las empresas de diálisis en el Perú también enfrentan costos operativos relacionados con la contratación y retención de personal calificado, especialmente de médicos y enfermeras especializados en diálisis. La falta de personal calificado puede afectar negativamente la calidad de los tratamientos y aumentar los costos a largo plazo.

Para el año 2022, el sector de diálisis en Perú ha sido un mercado en crecimiento debido al aumento de la incidencia de enfermedades renales y la creciente conciencia sobre la importancia del tratamiento de diálisis en la población.

En estadísticas, desde el 2021 hasta el 2022 se ha observado que el FISSAL a través del Sistema Integral de Salud ha financiado más de 1.2 millones de sesiones de hemodiálisis a los pacientes de insuficiencia renal crónica brindando el tratamiento tanto en establecimientos públicos como privado, de los cuales en el MINSA se atiende alrededor del 20% de pacientes mientras que con EsSalud el 80% de ellos.

También la presidenta de la Asociación Nacional de Pacientes de Diálisis y Trasplante mencionó que, a comparación de otros países, en el Perú aún se siguen realizando tecnología antigua, por lo que provoca que sea menos efectivo y el tiempo del tratamiento que lleve el paciente sea mayor.

1.1.1 Delimitaciones de la investigación

Luego de haber descrito la problemática del estudio de investigación, con fines metodológicos, a continuación, el trabajo se delimita en los aspectos siguientes:

1.1.2 Delimitación Espacial

La presente investigación se realizó en las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana.

1.1.3 Delimitación Temporal

El periodo en el cual se delimitó la investigación corresponde al año 2022.

1.1.4 Delimitación Social

La metodología utilizada para la recopilación de datos fue a través de la implementación de una encuesta dirigida a los responsables de la administración, contabilidad y gerencia en las compañías pertenecientes al ámbito de la diálisis en la zona Metropolitana de Lima.

1.1.5 Delimitación Conceptual

a. Contrato de comodato o cesión de uso

De acuerdo con nuestro Código Civil en el artículo 1728° se menciona que: En el comodato existen dos partes, una llamada comodante quien se encuentra obligado a entregar gratuitamente un bien no consumible, es decir, aquel que no deja de existir una vez se haya hecho uso de tal; mientras que la otra parte llamada comodatario, es la persona que va a hacer uso del bien y que luego una vez utilizado por un periodo de tiempo determinado tendrá que devolverlo.

b. Costos operativos

Con respecto a ello, Yepes (2015) indica que: "...los costos de operación son aquellos que tienen los propietarios por tener el equipo funcionando en el lugar de trabajo. Estos costos son generalmente más grandes que los de propiedad" (p.36)

Por lo que el concepto de costos operativos en las empresas del sector de diálisis estaría comprendido por las máquinas para los tratamientos renales, los insumos que utilizan dichas máquinas y el personal que las manipula.

1.2 Formulación del Problema

1.2.1 Problema Principal

¿Cómo el contrato de comodato o cesión en uso incide en los costos operativos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022?

1.2.2 Problemas Específicos

- a. ¿De qué manera la adquisición de bienes no fungibles incide en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis?
- b. ¿En qué medida la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis?
- c. ¿De qué forma el desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis?

1.3 Objetivos de la Investigación

1.3.1 Objetivo Principal

Determinar si el contrato de comodato o cesión en uso incide en los costos operativos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022.

1.3.2 Objetivos Específicos

- a. Determinar si la adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.
- b. Demostrar si la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.
- c. Analizar si el desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.

1.4 Justificación de la Investigación

La razón por la que se realiza la presente investigación es debido a que las empresas realizaban préstamos para adquirir las máquinas de diálisis, lo cual daba como resultado altos costos operativos, los mismos que se pueden reducir haciendo uso del contrato de comodato el cual permite la cesión gratuita de estos bienes, y es por ello, que se necesita conocer detalladamente sobre este tipo de contrato y la incidencia que tiene en los costos operativos de las empresas del sector de diálisis.

1.4.1 Importancia

La realización de la presente investigación es de vital importancia para que las empresas del sector de diálisis tengan un conocimiento verídico y comprobado acerca de cómo el contrato de comodato o cesión en uso influye de manera positiva en los costos operativos dentro de la organización, en este tipo de negocio que es uno de los más demandados dentro del sector salud.

1.4.2 Viabilidad de la investigación

Llevar a cabo el estudio resultó viable debido a la disponibilidad de información digital y la experiencia requerida en el campo, lo que posibilitó la ejecución exitosa de esta investigación.

1.5 Limitaciones

Las limitaciones que se presentaron a lo largo de la investigación fueron resueltas por los autores acudiendo a fuentes confiables a través de la búsqueda en repositorios y revistas confiables tanto en el tema de “El contrato de comodato o cesión en uso” como en los “Costos Operativos”, asimismo, también se consultó a los actores de las empresas del sector de diálisis, tales como los administradores, gerentes y contadores de las empresas de diálisis.

CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes de la Investigación

Reconociendo la relevancia de las numerosas investigaciones efectuadas a lo largo de los años, hemos recopilado datos basándonos en nuestro propio estudio, lo que nos ha permitido identificar tesis e investigaciones vinculadas a nuestra propia investigación. En este sentido, presentamos lo siguiente:

2.1.1 Antecedentes Nacionales

Rojas (2020), en su tesis titulada "El contrato de cesión en uso y la seguridad jurídica de las comunidades nativas en la región San Martín, 2020" para la obtención del grado de Maestro en Gestión Pública de la Universidad César Vallejo.

Se planteó como propósito principal del estudio la identificación de la conexión entre el contrato de cesión en uso y la seguridad legal de los territorios de las comunidades nativas en la región de San Martín en el año 2020. Para alcanzar este objetivo, se realizó una investigación de carácter básico, de tipo no experimental y enfoque cuantitativo, con un enfoque descriptivo correlacional. La información se obtuvo a través de una encuesta y dos cuestionarios. Se utilizaron métodos estadísticos descriptivos y el coeficiente de Spearman para establecer las relaciones entre variables. En el transcurso de la investigación, se llegó a la conclusión de que existe una correlación significativa entre el contrato de cesión en uso y la seguridad jurídica de las comunidades nativas en la región de San Martín durante el año 2020. Por tanto, se sugiere la implementación de programas de fortalecimiento de capacidades para los miembros de estas comunidades, a fin de que puedan evitar caer en engaños por parte de terceros con respecto a los procesos de titulación de sus tierras comunales y comprendan el verdadero alcance del contrato de cesión en uso como una herramienta válida para la protección de sus derechos territoriales.

Esta presente investigación nos permite tomar como referencia el método empleado, en este caso a nivel descriptivo correlacional, la técnica de recolección de datos que es la encuesta, además nos expresa la importancia de firmar un contrato de comodato con el objetivo de tener una seguridad jurídica como menciona, es decir, que tanto el comodante como el comodatario conocen sus derechos y obligaciones respecto al bien cedido, de acuerdo con lo estipulado en el contrato.

Bazán (2020), en su tesis: “La gestión estratégica de costos y su influencia en los costos de operación de la Compañía Minera Atacocha S.A.A. – 2016” para la obtención del título profesional de Ingeniero de Sistemas y Computación de la Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión.

La investigación adoptó un enfoque científico como método general, siguiendo los pasos tradicionales de planteamiento del problema, formulación de hipótesis, desarrollo del marco teórico, recolección, análisis e interpretación de datos, conclusiones y recomendaciones correspondientes. Los métodos teóricos utilizados para obtener información relevante acerca de la variable independiente fueron el enfoque inductivo-deductivo, analítico-sintético y el hipotético-deductivo. Por otro lado, como método empírico se seleccionó el diseño preexperimental, permitiendo la manipulación de la variable independiente de gestión estratégica de costos.

El autor llegó a la conclusión de que la Gerencia Estratégica de Costos opera como una estrategia de liderazgo en costos y diferenciación, partiendo de un entendimiento técnico-económico de los procesos de negocio, y que un incremento en el volumen de operación conlleva a mayores volúmenes de venta. Las recomendaciones proporcionadas por el autor sugieren que una Gestión Estratégica de Costos efectiva debe ser considerada como un proceso de evaluación sistemática en el ámbito minero, estableciendo metas a largo plazo. Asimismo, se enfatiza que el Liderazgo Empresarial no solo debe plantear desafíos en

términos de costos operativos, sino también complementarlos con el análisis de costos en los Proyectos de Inversión.

La investigación que se ha encontrado servirá para evaluar el método de investigación aplicado, así como también darle importancia al liderazgo dentro de la gestión de costos, por lo que, la toma de decisiones respecto a estos es clave para poder optimizar los desembolsos realizados en el proceso productivo, así como también tener en cuenta las posibles deficiencias en el área y como mejorar esta para que la empresa siga siendo sostenible en el tiempo.

Cerna y Sánchez (2022) en su tesis denominada: “Riesgos, beneficios y restricciones del contrato de comodato en el derecho de propiedad del nuevo adquirente del bien inmueble en el Código Civil Peruano” para la obtención del título profesional de Abogado de la Facultad de Derecho y Ciencias Políticas de la Universidad Nacional de Ucayali.

El objetivo primordial de la investigación consistió en examinar los posibles riesgos, ventajas y limitaciones asociados al contrato de Comodato en relación con el derecho de propiedad del recién adquirente del inmueble. Los métodos empleados corresponden a un enfoque descriptivo de investigación, con la técnica de entrevistas aplicada a una muestra compuesta por treinta abogados residentes en Pucallpa.

Los resultados obtenidos revelaron que, a pesar de que el nuevo propietario retiene su derecho sobre el inmueble y mantiene la facultad de ejercer todas las atribuciones pertinentes, se encuentra limitado en cuanto a su uso y disfrute mientras esté en posesión del comodatario, estando obligado a respetar los términos del contrato de comodato.

Los autores concluyeron que los riesgos asociados al contrato de comodato se centran en la posibilidad de que no se cumpla con la entrega del inmueble en el plazo establecido, mientras que los beneficios del contrato no tienen un enfoque económico, sino más bien altruista. Además, se sugiere tipificar el comodato de bienes inmuebles como un

contrato formal y solemne, similar a la donación, y se hace hincapié en la importancia de buscar asesoramiento profesional antes de celebrar un contrato de comodato.

La presente tesis es relevante para nuestra investigación puesto que demuestra que el contrato de comodato puede ser aplicado en las empresas siempre y cuando ambas partes mantengan una buena relación laboral de confianza y de esa manera, puedan cumplir con los acuerdos que el contrato incluye. Asimismo, tener en cuenta las restricciones que este contrato tiene y así no infringir en ningún desacierto y que el contrato no concluya antes de lo determinado.

2.1.2 Antecedentes Internacionales

Casanova, Núñez, Navarrete y Proaño. (2021) en el artículo científico: “Gestión y costos de producción: Balances y perspectivas” de la Revista de Ciencias Sociales de Venezuela.

El propósito de este estudio es analizar de manera teórica la gestión y los costos de producción mediante la aplicación del método de costeo basado en actividades. La investigación tiene como intención presentar la contabilidad de costos de producción como un enfoque en la gestión empresarial, y examinar cómo esta perspectiva impacta de manera dinámica en los costos de producción. La metodología se basa en una revisión descriptiva y documental de investigaciones centradas en la gestión de costos de producción. El enfoque de la investigación es teórico, fundamentado en la consulta de documentos como artículos científicos y libros relacionados con el tema en cuestión. El alcance es exploratorio y descriptivo, utilizando un método deductivo y analítico.

Las conclusiones a las que llegó el autor indican que, sin importar el tipo de empresa o actividad económica, el objetivo es obtener utilidades, lo cual demanda la implementación de criterios unificados en la gestión de procesos de planificación, organización, ejecución y evaluación. Esta estrategia contribuye al adecuado control de las actividades productivas, y

en este contexto, los costos de producción representan los egresos más significativos. Además, la investigación demuestra que la gestión se ve dinámicamente influida por los costos de producción en el momento de proporcionar información, mientras que las decisiones tomadas en la gestión impactan los costos de producción.

Esta investigación servirá para afirmar que los costos operativos permiten que la empresa pueda contar con los recursos esenciales para operar, es función de los gerentes de finanzas, costos y los administradores evaluar constantemente estos costos, verificar que los gastos que se realizan en esta área sean pertinentes, y que exista un uso sostenible de estos, tener en cuenta también aquellos que no generan productividad.

Rabanete (2020) en su artículo: “La gratuidad como elemento esencial del contrato de comodato. El comodato en interés del comodante” de la Revista Boliviana de Derecho.

El propósito fundamental de esta investigación consiste en establecer si los contratos en cuestión, que han sido pasados por alto en la literatura jurídica y que presentan confusiones en la jurisprudencia, y en los cuales el comodante tiene un interés por los posibles beneficios que puedan derivarse de ellos, modifican la esencia legal del comodato. Además, se busca determinar cuándo estos contratos dejan de ser considerados como comodatos, al cambiar el carácter gratuito del contrato por uno oneroso, y cómo esta modificación altera la naturaleza jurídica del contrato para convertirlo en otro tipo de contrato típico.

Al ser un contrato gratuito es considerado de ayuda mutua, con el propósito de poder manejar los costos fijos derivados de ciertos bienes, además sirve de herramienta para la obtención y futuras contrataciones, en este contrato el comodante obliga al comodatario a ciertas cláusulas a modo de cambio por la cesión de uso de su bien.

La investigación nos permitirá confirmar que este contrato al ser bilateral consiste en un acuerdo entre dos partes, en la cual una de ellas, la beneficiada a la cual se cede el bien llamada comodatario, por lo que tiene la obligación frente al comodante de preservar el bien

en buen estado, mientras que el propietario cede de manera gratuita y se compromete a cumplir el plazo establecido. Por lo que nos permitirá, determinar el efecto que tiene este contrato frente a los costos operacionales.

Ponzinibbio (2018) en su trabajo de investigación titulada: “Capacidad y Costos de operaciones de cobros en oficinas comerciales de una empresa de servicios públicos” para la Especialización en Costos y Gestión Empresarial de la Universidad de Buenos Aires.

La investigación se centró en dos aspectos fundamentales. En primer lugar, se aprovecharon los sistemas informáticos de la empresa para analizar las operaciones realizadas en cada una de las oficinas. Por otro lado, se llevaron a cabo entrevistas con el personal de estas oficinas para recabar sus opiniones sobre el problema planteado y, al mismo tiempo, validar las conclusiones obtenidas a partir de la información extraída de los sistemas. El enfoque del estudio abarcó una fase inicial exploratoria que evolucionó hacia una etapa explicativa, permitiendo así abordar las cuestiones planteadas.

Las conclusiones del autor indican que la evolución de los cobros en las oficinas comerciales ha ido disminuyendo año tras año, mayormente debido al aumento de nuevas entidades externas y métodos de pago que simplifican el proceso de abonar las facturas por parte de los clientes. En términos contables y de costos, las erogaciones para actividades de cobro nunca son activables y se reflejan directamente en los resultados financieros. En cuanto a las recomendaciones, el autor sugiere que cualquier medida adoptada con el propósito de reducir la cantidad de efectivo recaudado en las oficinas resultará siempre favorable en este sentido.

Esta información nos servirá para evaluar que gracias a las entrevistas se pudo consultar a los colaboradores de la empresa acerca de los costos de operación, los cuales se realizan con el propósito de mantener en operatividad los bienes de capital de la organización para el proceso productivo, además de que dependiendo de la actividad económica de la

empresa variarán los costos operacionales, ya que depende de lo que es necesario para poder ejecutar sus operaciones.

2.2 Bases Teóricas

2.2.1 Definición del contrato de comodato o cesión en uso

En palabras del autor **Domínguez (2020)**, este nos indica definiendo al contrato de comodato como:

El comodato constituye un tipo de contrato de cesión de uso, gratuito, legal y unilateral por el cual una persona titular cede a otra el uso de una cosa establecida o bien infungible con el compromiso a futuro de devolver los bienes tal y como se recibieron. En resumen, es un contrato en el que una parte entrega sin costo alguno a la otra parte un artículo único para su uso durante un período determinado, con la obligación de ser devuelto posteriormente. (p. 56)

El análisis del comodato es preciso y conciso. Se destaca que se trata de un contrato de préstamo de uso gratuito y unilateral, donde una persona cede a otra el uso de un bien no intercambiable. Además, se resalta el compromiso, mediante el contrato, de devolver los bienes en las mismas condiciones en las que fueron recibidos.

Por otro lado, según **Guzmán (2007)** nos indica que el comodato se entiende como definición:

Por el depósito voluntario, el depositario se compromete a recibir y resguardar un bien, con la obligación de devolverlo al depositante cuando este lo solicite. En todos los casos mencionados, se destaca la importancia de que una de las partes asuma dicha obligación. Se entiende que en la donación y en el mutuo,

la obligación es a transferir el donante el bien al donatario, o el mutuante la cantidad de consumibles al mutuario; en el comodato, es a entregar el comodante la cosa inconsumible al comodatario; y en el depósito, a recibir el depositario el bien y a entregarlo en devolución al depositante después. (p. 37)

En el caso del comodato, la obligación principal es entregar al comodatario un bien o un conjunto de bienes que no se consumen por parte del comodante. En el caso en específico de los centros de diálisis, lo que se busca es que estas empresas celebren contratos de comodatos con proveedores que brindan estas máquinas que realizan la hemodiálisis para que, en vez de comprarlas, puedan adquirirlas mediante esta cesión de uso, comprometiéndose a devolverlas una vez terminada la fecha de término del contrato y cumpliendo con los puntos establecidos en el mismo.

En palabras de **Ortega (2006)** menciona que:

Tanto el arrendamiento como el comodato son contratos en los que se permite el uso de un bien específico. Sin embargo, hay una diferencia clave entre ellos: el arrendamiento es un contrato que implica un pago o contraprestación económica, mientras que el comodato se caracteriza por ser un contrato gratuito, es decir, no involucra un intercambio económico. En el arrendamiento existe una relación de reciprocidad tanto en términos de origen como de función, mientras que en el comodato no hay esa reciprocidad.

Se trata estructuralmente de una cesión eventual, no definitiva ni permanente, en que el arrendador o el comodante se desprenden del uso del respectivo bien por un plazo en el cual dicho atributo será ejercido por el arrendatario o comodatario según corresponda. (p.35)

Lo antes presentado explica que el contrato de comodato, también conocido como cesión de uso, es un acuerdo legal mediante el cual una persona (comodante)

entrega temporalmente un bien mueble o inmueble a otra persona (comodatario) para que lo utilice gratuitamente, pero sin adquirir la propiedad sobre el mismo. Es por ello por lo que, el contrato de comodato o cesión de uso implementado en los centros de diálisis será de importancia porque ayudará a establecer condiciones y términos favorables en cuanto a la operatividad y a los costos asociados propios del giro del negocio.

2.2.1.1. Adquisición de bienes no fungibles

Según, **Cerna y Sánchez (2022)**,

En el comodato, el objeto que se entrega puede ser tanto un bien mueble como un bien no fungible. Sin embargo, es importante destacar que estos bienes deben ser únicos y no intercambiables, es decir, no pueden ser reemplazados por otros. Además, es importante destacar que estos bienes no son de naturaleza consumible, lo que significa que no se agotan con el uso y/o consumo. (p.16)

Los bienes no fungibles son aquellos que no son intercambiables por otros bienes de manera equivalente, ya que tienen características únicas que los distinguen. En resumen:

- 1.** Los bienes no fungibles son individuales y no pueden ser sustituidos por otros idénticos.
- 2.** Cada bien no fungible posee características únicas que los distinguen, como obras de arte, objetos de colección, bienes históricos, propiedades inmobiliarias específicas, maquinaria y equipo, entre otros.
- 3.** Los bienes no fungibles a menudo tienen un valor subjetivo que puede estar determinado por la demanda o su utilidad para una actividad específica.

Según lo definido por el autor anteriormente citado:

Teniendo en cuenta que el comodante se compromete a proporcionar de manera gratuita al comodatario un objeto único que no puede ser reemplazado, con el propósito de que lo utilice para un propósito específico y lo devuelva dentro de un plazo determinado. Por un lado, encontramos al comodante, quien tiene la obligación de entregar temporalmente y sin costo alguno el bien, y, por otro lado, al comodatario, quien se compromete a devolver el bien en cuestión. (p.16)

Lo antes mencionado describe los participantes del contrato de comodato, el comodatario que se compromete a devolver dicho bien en un tiempo determinado y el comodante es quien cede el bien, mientras que el comodatario se compromete a restituirlo.

En consonancia con la definición proporcionada por el autor mencionado, podemos agregar lo siguiente: “Dado que el comodato es un contrato gratuito, se constituye un beneficio del comodatario, puesto que éste viene a tener el uso del bien sin pago alguno correspondiente”. (p.22)

Con respecto a lo mencionado podemos acotar lo siguiente, este tipo de contratos podría ser ventajoso para las empresas del sector de diálisis puesto que los centros de diálisis requieren de equipos y dispositivos especializados para llevar a cabo los procedimientos de diálisis, como máquinas de diálisis, monitores, bombas de infusión, entre otros. El uso de contratos de comodato o cesión en uso puede permitir a los centros de diálisis acceder a estos equipos sin tener que incurrir en los costos

de compra o financiamiento, lo cual puede ser beneficioso en términos de disponibilidad y costos de los equipos necesarios.

Así como también, los contratos de comodato o cesión en uso pueden incluir cláusulas que establezcan la responsabilidad del comodante o cedente en términos de actualización y mantenimiento de los equipos o bienes cedidos. Esto puede asegurar que los equipos utilizados en los centros de diálisis estén en óptimas condiciones y cumplan con los estándares de calidad y seguridad necesarios, eso sumado a que los equipos utilizados en los centros de diálisis suelen estar sujetos a avances tecnológicos y actualizaciones. El uso de contratos de comodato o cesión en uso puede permitir a los centros de diálisis acceder a equipos más modernos y actualizados en comparación con la compra de equipos, lo cual puede ser beneficioso en términos de mantenerse actualizados con la tecnología más reciente.

2.2.1.2. Toma de decisiones

Según, **Fincowsky (2011)**, explica la importancia de la toma de decisiones en la empresa.

Según la complejidad y el alcance de la situación que se debe resolver, las empresas pueden adoptar diferentes tipos de soluciones, que van desde las habituales y bien definidas hasta las poco comunes y ambiguas. Estas soluciones sirven como base para clasificar las decisiones en tres categorías: rutinarias, de adaptación e innovadoras. Las decisiones rutinarias son aquellas que se toman en circunstancias comunes y no presentan mayores complicaciones. Estas decisiones están contempladas en las normas, procedimientos o criterios operativos que las empresas siguen en su rutina diaria. Las decisiones de adaptación se refieren a las elecciones que se hacen cuando hay una combinación de factores que se apartan un poco de lo habitual. Estas decisiones implican mejorar o modificar las rutinas habituales

para adaptarse a la situación. Las decisiones innovadoras se basan en el descubrimiento, identificación y diagnóstico de problemas inusuales y ambiguos, así como en el desarrollo de soluciones alternativas únicas o creativas. Estas decisiones implican un quiebre con el pasado y generalmente no siguen una secuencia lógica y ordenada. Suelen basarse en información que cambia rápidamente e incluso pueden tomarse antes de que los problemas estén completamente definidos y comprendidos. Por lo tanto, es crucial que las personas que toman estas decisiones presten especial atención a la correcta definición de los problemas y reconozcan que las primeras acciones tienen un impacto significativo en las decisiones futuras. (p.116)

La toma de decisiones relacionadas con el contrato de comodato en centros de diálisis implica considerar diversos aspectos de importancia. A continuación, se sintetizan algunos puntos destacados:

- Identificación de necesidades: Es necesario determinar los bienes o equipos específicos requeridos en el centro de diálisis y evaluar la posibilidad de obtenerlos a través de un contrato de comodato.
- Evaluación de opciones: Se debe analizar las distintas fuentes para adquirir los bienes necesarios, como proveedores comerciales, instituciones médicas o donantes, y considerar la viabilidad de establecer un contrato de comodato con ellos.

- Evaluación del comodante: Es fundamental evaluar al posible comodante, es decir, la persona o entidad propietaria de los bienes dispuesta a cederlos en comodato. Se deben verificar aspectos como su confiabilidad, experiencia en el sector de la diálisis, historial de mantenimiento de los equipos, entre otros factores relevantes.
- Condiciones del contrato: Es importante establecer claramente las condiciones del contrato de comodato, incluyendo la duración, los derechos y responsabilidades del comodante y el comodatario, las obligaciones de mantenimiento, la renovación o terminación del contrato, y cualquier otra cláusula relevante.
- Evaluación financiera: Se deben considerar los aspectos económicos del contrato de comodato, como los posibles costos asociados y compararlos con otras opciones de adquisición o alquiler de los bienes necesarios. Esto implica analizar los beneficios y las implicaciones financieras a largo plazo de optar por un contrato de comodato.

En general, la toma de decisiones en relación con el contrato de comodato en centros de diálisis debe basarse en un análisis exhaustivo de las necesidades específicas del centro, las opciones disponibles, los aspectos financieros y legales, y las consideraciones de viabilidad a largo plazo.

2.2.1.3. Desarrollo Económico

El contrato de comodato o cesión en uso puede ser utilizado en el rubro de los centros de diálisis para el uso de equipos y bienes necesarios para llevar a cabo el proceso de diálisis.

El desarrollo económico de los centros de diálisis dependerá de ciertos factores: **Según Márquez, Cuétara, Cartay y Labarca, (2020)** mencionan lo siguiente:

El desarrollo económico se define como un proceso de cambio en los aspectos económicos y sociales, con el objetivo de satisfacer las necesidades fundamentales de la población y promover mayores libertades económicas y políticas. El crecimiento económico basado en la utilización directa de los recursos naturales no puede ser indefinido, debido a que su proceso será desastroso en sus consecuencias. El desgaste, la contaminación y el uso irracional de recursos humanos finitos, se presta para un desenlace del desarrollo no deseado. (p.236)

De acuerdo con lo mencionado, concluimos que el desarrollo económico en el caso en específico de los centros de diálisis se basará en la correcta toma de decisiones que se lleve a cabo en cuanto al aprovechamiento de lo que brinda el contrato de comodato o cesión de uso.

2.2.2 Costos operativos

Los costos son aquellos desembolsos en los que la empresa incurre para poder producir un bien o servicio, el cual se encuentra relacionado con la actividad económica a la que se dedica, por lo que es necesario saber diferenciar estos costos. Estos pueden clasificarse en: costos de producción, comerciales y administrativos.

En lo que respecta a los costos operativos **López (2023)** menciona que:

Son aquellos que son generados para la obtención de los productos o servicios en la fabricación, desde el diseño y la construcción, hasta el mantenimiento de la maquinaria y el control de la calidad. Asimismo, también menciona que dentro de los costos operacionales se incluyen lo necesario para la fabricación, el mantenimiento y el control de calidad, de los que derivan los costos como el sueldo del personal de planta, en las maquinarias lo relacionado a la revisión de su funcionamiento y en las instalaciones, que estas se encuentren en buen estado para poder operar. (pp.16-17)

Por lo que, estos costos implican la obtención de los recursos necesarios para que la empresa funcione, en el caso de las empresas de diálisis al ser una organización que brinda servicios, los costos operativos son las máquinas para los tratamientos renales, los insumos de estas máquinas, los sueldos de los especialistas y técnicos que manipulan dichas máquinas, así como otros costos necesarios en la prestación del servicio.

Además, se puede decir que la contabilidad de costos tiene como objetivo encargarse de analizar la información de los costos de producción y así determinar el costo unitario del bien o servicio, de esta manera, la gerencia podrá controlar, planear y decidir sobre estos productos.

Si bien muchos autores clasifican los costos en distintas formas, **Polimeni (1999)** como se citaron en **Sepúlveda (2019)** indican que:

Estos son el resultado de sumar las erogaciones que realiza la empresa para obtener un bien o servicio con el propósito de generar un beneficio en el futuro. Por lo que estos se dividen en costos de los materiales, la mano de obra y los costos indirectos de fabricación. En lo que se refiere a los materiales, los cuales pueden ser directos o indirectos. En lo que se refiere a la mano de obra, estos son los empleados que brindan su esfuerzo ya sea físico o mental en la fabricación ya sea de manera directa o indirecta. Mientras que los costos indirectos de fabricación también conocidos como CIF son aquellos recursos que no cumplen con las características necesarias para clasificarse tanto en los materiales como en la mano de obra. (pp.16-19)

Entonces, se puede decir que los costos operativos ya sean directos o indirectos, están relacionados con la producción del producto que ofrece la empresa, por lo que, en el sector de diálisis, se le llama material a las máquinas y equipos utilizados para los pacientes renales, ya que representan un monto significativo de los recursos de la empresa y son de fácil visibilidad en el servicio dado, en el caso de la mano de obra esta constituye a los especialistas y técnicos en el área, y por último, en el caso de los CIF, serían los suministros que ayudan a ejecutar y llevar a cabo las operaciones en la prestación de la atención clínica.

Se debe tener en consideración que, en las empresas de servicios de atención médica, las máquinas permiten que los tratamientos sean mucho más efectivos, por lo que los costos de operación relacionados a los equipos son el principal recurso de las empresas de este rubro, de este modo, **Yepes (2015)** indica que:

Estos costos de producción son aquellos equipos que la empresa mantiene en propiedad y que tiene operatividad, al cumplir una función principal en el proceso productivo, y debido a sus altos precios, son los costos más grandes que se tiene. Los costos relacionados a las máquinas mismas son aquellos como los insumos en relación con los lubricantes, tales como aceites, algodón, grasa y filtros, que mantienen los equipos en buen funcionamiento. También se tienen en cuenta los gastos en el transporte de este mismo cuando se importa, así como también los impuestos en el que se incurren. Dentro del mantenimiento se tiene en cuenta las averías y reparaciones que puedan realizarse en caso la máquina necesite arreglarse, de esta manera, muchas veces no se puede estimar correctamente, cuál será el costo en la mantención de estos bienes, por lo que los costos de este tipo se suelen determinar respecto al tiempo y uso que se le dé a cada equipo. (pp. 35-39)

Estos costos son esenciales en las empresas de diálisis debido a que, las máquinas y equipos son las herramientas principales para cumplir con las necesidades de nuestros clientes, asimismo, tienen que considerarse también los costos relacionados a estos, puesto que, sin ellos, no es posible que la prestación del servicio sea efectiva.

En conclusión, respecto a los tres autores podemos decir que Yepes se asemeja mucho más a nuestra investigación puesto que está enfocado en las maquinarias, sin embargo, la información de los otros dos autores sirve de base para poder entender los principales conceptos de los costos operativos.

2.2.2.1. Costos fijos

Los costos dentro de las organizaciones se ven clasificadas ya sea como costos fijos o variables, esto se determina a través de la relación que tenga en con la producción, de esta manera, si hablamos de costos fijos de acuerdo con el **Ministerio de Salud Pública de la República de Cuba (2009)** indica que:

Se consideran costos fijos a aquellos montos que se mantienen constantes y que no dependen del nivel de actividad realizado, independientemente del volumen alcanzado en dichos niveles. Esta característica de mantenerse firme es dada puesto que se necesita incurrir en estos gastos así el volumen aumente o disminuya, es decir siempre está presente, algunos ejemplos de este tipo de costo son: el salario, en este caso de los médicos que tratan a los pacientes, así como también a la mano de obra indirecta, como enfermeros, también son costos fijos los relacionados con la depreciación de las máquinas, edificaciones, muebles y enseres, equipos de oficina, entre otros. (p.5)

En el caso de los centros de diálisis, los costos fijos son aquellos que no son vulnerables al volumen de producción, algunos ejemplos que se tiene de estos son: el alquiler del almacén de maquinaria e insumos y del local donde se atenderán a los pacientes, el salario de los empleados como médicos, enfermeros y técnicos, así

como suministros de agua, electricidad de todas las áreas de la empresa, además los seguros de vida de los trabajadores, entre otros.

2.2.2.2. Costos variables

Los costos variables son por el contrario los que cambian dependiendo del volumen de producción, que, si esta aumenta o disminuye, los costos variables también lo harán, de esa manera **Charlita (2009)** menciona que:

Estos costos variables pueden ser: el desembolso que se realiza para adquirir los medicamentos en relación con la cantidad de pacientes que se tiene, también son variables los gastos que se realizan en comida que se prepara y sirve a los pacientes hospitalizados y empleados, y por último también se considera este tipo de costos al costo en los reactivos que se necesitan para ejecutar los exámenes a las personas. (p.45)

Por lo que, en el caso del sector de diálisis, si aumentan los pacientes de tratamientos renales, los costos variables serían aquellos que están relacionados de manera directa con el servicio, por ejemplo, la cantidad de insumos de los equipos, los servicios básicos de las habitaciones donde se brindan las citas de los pacientes, la mano de obra especializada exclusivamente para estas máquinas, aumento o disminución en el mantenimiento.

2.3 Definición de Términos

- **Bienes no fungibles:** Son bienes que no pueden ser reemplazados por otros, es decir, son bienes individualizados por ciertas cualidades propias que le dan un valor distinto en el mercado. (Torres, F.)
- **Comodante:** Persona que se obliga a entregar de forma gratuita y temporal un bien no consumible. (Código Civil Peruano)
- **Comodatario:** Persona que está obligado a restituir dicho bien. (Código Civil Peruano)
- **Diálisis:** Es un tratamiento encaminado a depurar la sangre cuando los riñones no son capaces de hacerlo. (American Kidney Fund)
- **Erogaciones:** son pagos que puede realizarse en moneda, cheques, un pago digital u otra forma de pago que deduzca inmediatamente esa cantidad de dinero de tu cuenta. (Euroinnova)
- **ERC:** La Enfermedad Renal Crónica (ERC) es una enfermedad en la que los riñones están dañados y, por lo tanto, no pueden filtrar la sangre lo suficientemente bien ni pueden realizar correctamente las demás funciones. (Medline Plus)

CAPÍTULO III HIPÓTESIS Y VARIABLES

3.1 Hipótesis Principal

Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.

3.2 Hipótesis Secundarias

- A.** La adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.

- B.** La toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.

- C.** El desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.

3.3 Operacionalización de variables

3.3.1 Variable independiente

X: Contrato de comodato o cesión de uso

Operacionalización del contrato de comodato o cesión de uso

Tabla 1. Operacionalización de la variable independiente (X)

Definición Conceptual	Según Domínguez, (2020) se define al comodato como: El contrato de comodato constituye un contrato de préstamo de uso, gratuito, real y unilateral por el cual una persona titular cede a otra el uso de una cosa determinada con la obligación de devolverla como la recibió. (pág. 56)	
Definición Operacional	Indicadores	Índices
	X1: Adquisición de bienes no fungibles	X1.1 Maquinaria y Equipo X1.2 Control de Activos
	X2: Toma de Decisiones	X2.1 Eficiencia X2.2 Poder de Negociación
	X3: Desarrollo Económico	X3.1 Sostenibilidad X3.2 Gestión
Escala Valorativa	Ordinal	

3.3.2 Variable dependiente

Y: Costos operativos

Operacionalización de Costos operativos

Tabla 2. Operacionalización de la variable dependiente (Y)

<p>Definición Conceptual</p>	<p>De acuerdo con Gamboa y Jiménez (2023), los costos operativos son: "...recursos necesarios para que el ente económico pueda funcionar y gestionar la operación, es decir, gastos de administración + gastos de ventas." (p.51). Esto quiere decir que son aquellos desembolsos que realice la organización para que pueda funcionar y llevar a cabo su actividad económica.</p>	
<p>Definición Operacional</p>	<p>Indicadores</p>	<p>Índices</p>
	<p>Y1: Costos fijos</p>	<p>Y1.1 Seguros de Riesgos Y1.2 Alquiler de equipos</p>
	<p>Y2: Costos variables</p>	<p>Y2.1 Reparaciones y mantenimientos Y2.2 Prestadores de Servicios</p>
<p>Escala Valorativa</p>	<p>Ordinal</p>	

CAPÍTULO IV METODOLOGÍA

4.1 Diseño Metodológico

4.1.1 Tipo de Investigación

Dadas las características del estudio, esta investigación cumple con los requisitos esenciales para ser clasificada como una "investigación aplicada". Esto se debe a que el enfoque de este trabajo es inherentemente práctico y se dirige hacia la adquisición de un conocimiento innovador que pueda generar respuestas concretas a problemáticas sociales, buscando así su implementación efectiva.

Además, este estudio se realizó como principal objetivo el demostrar la influencia que tiene el contrato de comodato o cesión en uso en los costos operativos, aplicando nuevas técnicas para buenas prácticas.

4.1.2 Nivel de Investigación

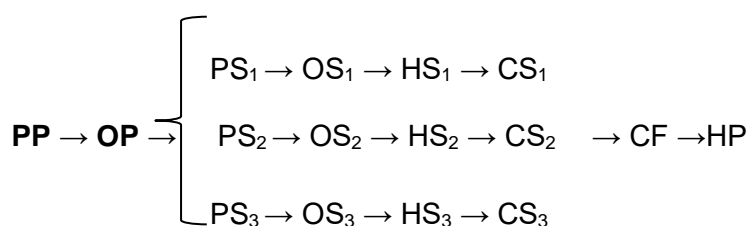
Se utilizó el nivel explicativo ya que permitió conocer las características, cualidades, propiedades, entre otros aspectos del fenómeno de estudio, se describió la razón por la que la realidad es como es. En el presente estudio se analizó las variables "Contrato de comodato o cesión en uso" y "Costos operativos" donde se evaluó de qué manera una variable influye en la otra.

4.1.3 Método

El método que se empleó en el presente estudio fue el método hipotético-deductivo y estadístico puesto que, se realizó en un caso en particular y a partir de ello se planteó el problema, y con este se indujo a una teoría para formular las hipótesis, que se validaron y verificaron de acuerdo con su confiabilidad con los instrumentos de recolección de datos y contrastación de hipótesis.

4.1.4 Diseño

Se trató de una investigación no experimental, dado que no hubo una manipulación intencionada de las variables. En lugar de eso, se basó en la observación de los fenómenos en su estado natural, los cuales fueron posteriormente analizados. El diseño metodológico de esta investigación fue el transaccional correlacional-causal debido a que se analizó el nivel de las variables y la relación entre estas en un punto en el tiempo y se establece la causalidad de estos mismos. El modelo fue el siguiente:



Donde:

PP = Problema Principal, OP = Objetivo Principal, HP = Hipótesis Principal

PS_i = Problema Secundarios _i = 1,2,3. HS_i = Hipótesis Secundarias _i = 1,2,3.

OS_i = Objetivos Secundarios _i = 1,2,3. CS_i = Conclusiones Secundarias _i = 1,2,3.

4.1.5 Enfoque

La metodología empleada en este estudio se basó en un enfoque cuantitativo, ya que sigue un orden partiendo de la identificación del problema, planteamiento de preguntas, objetivos e hipótesis, se determinó variables y se elaboró el diseño metodológico. Además, tuvo como propósito encontrar correlaciones entre las variables y dar una supuesta explicación sobre el problema que se observó. Así también se hizo empleo de datos numéricos como estadísticos y así se logró identificar las principales características de la población a través de su muestra.

4.2 Diseño muestral

4.2.1 Población

La población estuvo conformada por los gerentes y jefes administrativos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana. Los cuales se enuncian a continuación:

Tabla 3. Población considerada especializada para muestra

N°	Empresas de diálisis	RUC	N° de trabajadores	Población Específica (trabajadores especializados)
01	CENTRO DE DIALISIS SANTA ANA S.A.C.	20100904587	25	8
02	CENTRO DE DIALISIS SANTO TOMAS DE AQUINO S.A.C.	20504743722	17	4
03	CENTRO DE DIALISIS PERUANO AMERICANO S.A.C.	20607898481	22	5
04	DYALISIS CARE S.A.C.	20603884303	1	1
05	CENTRO DE DIALISIS VIRGEN DE CHAPI S.A.C.	20392451839	2	2
06	CENTRO DE DIALISIS SAN FERNANDO S.A.C.	20296123821	10	4
07	CENTRO DE DIALISIS SAN FRANCISCO S.A.C.	20553634475	6	3
08	CENTRO DE DIALISIS GRAN CHIMU S.A.C.	20601506743	4	4
09	CENTRO DE DIALISIS JESUS MARIA S.A.C.	20508155442	6	4
10	CENTRO DE DIALISIS SAN LUIS S.A.C.	20551742297	8	5
TOTAL				40

Fuente: Sunat. Creación de autoría propia.

4.2.2 Muestra

La selección tomada como muestra fue una porción representativa de la población que compartía características similares. Para lograr la obtención de una muestra ideal, se utilizó la fórmula del muestreo aleatorio simple con el propósito de estimar proporciones en relación con una población previamente conocida.

Fórmula:

$$n = \frac{Z^2 P Q N}{e^2 [N - 1] + Z^2 P Q}$$

Donde:

Z: Valor crítico de la tabla normal para el 95% de nivel de confianza es 1.96

P: Proporción (se asume P=0.5).

Q: Proporción (Q = 0.5 valor asumido debido al desconocimiento de Q)

e: Margen de error 5%

N: Población (40)

n: Tamaño óptimo de muestra

A un nivel de significancia de 95% y 5% como margen de error la muestra óptima es:

$$n = \frac{(1.96)^2 (0.50)(0.50)(40)}{(0.05)^2 [40 - 1] + (1.96)^2 (0.5)(0.5)}$$
$$n = 36$$

Un total de 36 personas representa la muestra que se utilizó para llevar a cabo la encuesta, a los Gerentes, jefes y asistentes de las empresas del sector de diálisis con este dato se obtuvo el factor de distribución muestral:

$$(f_{dm}) = n / N \qquad 8 * 0.90 = 7 \qquad n_i = \frac{n}{N} * N_i, \text{ donde } i = 1, 2, 3, \dots, k)$$

$$F_{dm} = 36 / 40$$

$$F_{dm} = 0.90$$

k = número de estratos en la población

Tabla 4. Distribución muestral para las encuestas

N°	Empresas de diálisis	RUC	Muestra (n): Índice: 0.90
01	CENTRO DE DIALISIS SANTA ANA S.A.C.	20100904587	7
02	CENTRO DE DIALISIS SANTO TOMAS DE AQUINO S.A.C.	20504743722	3
03	CENTRO DE DIALISIS PERUANO AMERICANO S.A.C.	20607898481	4
04	DYALISIS CARE S.A.C.	20603884303	1
05	CENTRO DE DIALISIS VIRGEN DE CHAPI S.A.C.	20392451839	2
06	CENTRO DE DIALISIS SAN FERNANDO S.A.C.	20296123821	4
07	CENTRO DE DIALISIS SAN FRANCISCO S.A.C.	20553634475	3
08	CENTRO DE DIALISIS GRAN CHIMU S.A.C.	20601506743	4
09	CENTRO DE DIALISIS JESUS MARIA S.A.C.	20508155442	4
10	CENTRO DE DIALISIS SAN LUIS S.A.C.	20551742297	4
TOTAL			36

Fuente: Creación de autoría propia

4.3 Técnicas de Recolección de Datos

4.3.1 Descripción de los métodos, técnicas e instrumentos

En el presente trabajo de investigación titulado: EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA METROPOLITANA EN EL AÑO 2022 , se realizó un estudio hipotético-deductivo y estadístico por lo que la técnica de recolección de datos que se utilizó fue la encuesta estructurada según la escala de Likert, la cual se aplicará a los gerentes, jefes, analistas y asistentes de las áreas de finanzas, contabilidad y administración de las empresas del sector de diálisis.

Se empleó un cuestionario compuesto por 14 preguntas que se formularon en relación con las variables, indicadores e índices previamente definidos en la estructura de este estudio de investigación. Además, se proporcionaron a los encuestados 5 opciones con diversas escalas, permitiéndoles responder de acuerdo con su propio criterio.

4.3.2 Procedimiento de comprobación de validez y confiabilidad

Validez

La estrategia de validación se diseñó con el propósito de asegurar la eficacia y el rendimiento de las técnicas y herramientas de investigación. Principalmente, se aseguró que estas herramientas midieran de manera objetiva, precisa, veraz y genuina aquello que se buscaba evaluar en relación con las variables.

Tabla 5. Tabla de validez

Calificación del instrumento de la validez por juicio de expertos

N°	Expertos	Calificación
01	Yong Castañeda. Cristian	Aprobado
02	Centeno Cárdenas, Josué Giraldo	Aprobado
03	Huarca Ochoa, Javier Marcelo	Aprobado

Fuente: Creación de autoría propia

Confiabilidad

El dispositivo en el que los resultados se manifestaron como logros sólidos y congruentes. En esta investigación actual, se utilizó la encuesta como herramienta para verificar la confiabilidad. Esta encuesta se aplicó a un 10% de la muestra, dirigida a gerentes, jefes, analistas o asistentes, como una fase piloto. Los datos recolectados en esta fase fueron procesados utilizando Microsoft Excel para obtener el indicador de confiabilidad conocido como el Coeficiente Alfa de Cronbach.

Tabla 6. Rangos de nivel de confiabilidad

Rango	Confiabilidad
0.53 a menos	Confiabilidad nula
0.54 a 0.59	Confiabilidad baja
0.60 a 0.65	Confiable
0.66 a 0.71	Muy confiable
0.72 a 0.99	Excelente confiabilidad
1	Confiabilidad perfecta

Fuente: Creación de autoría propia

Tabla 7. Cálculo del alfa de Cronbach mediante Excel

ENCUESTADOS	ITEMS														SUMA FILA
	1. ¿Está de acuerdo con que el contrato de comodato permite que las empresas del sector de diálisis adquieran los bienes necesarios a un menor costo?	2. ¿Con qué frecuencia se adquieren las máquinas y equipos de las empresas del sector de diálisis?	3. ¿Considera usted que las empresas del sector de diálisis deben contar con un riguroso control de activos que permita administrarlos óptimamente y tener la ubicación?	4. En su opinión, ¿Considera que tomar buenas decisiones al momento de obtener los activos de capital de la empresa mejora la eficiencia en la producción?	5. ¿Está de acuerdo con que contar con poder de negociación permite que se pacten mejores acuerdos con los proveedores y clientes?	6. En su opinión, ¿considera usted que la cesión en uso provoca que las empresas mantengan su sostenibilidad económica, ya que no se realiza ningún desembolso a cambio de un	7. ¿Está de acuerdo con que la gestión de maquinarias permite que se pueda medir el rendimiento de operación y mantenimiento de las máquinas y equipos de diálisis?	8. ¿Está de acuerdo con que el valor de las máquinas y equipos de diálisis tienen gran relevancia en los costos operativos?	9. ¿Considera usted que los seguros de riesgos cubren los accidentes relacionados con la manipulación de las máquinas y equipos?	10. ¿Está de acuerdo en que las empresas del sector de diálisis firmen contratos de alquiler de equipos para aminorar los costos fijos?	11. ¿Cree usted que es efectivo que las reparaciones y mantenimientos de equipos y máquinas de diálisis se realicen preventivamente, es decir antes de que se deteriore usen?	12. ¿Está de acuerdo con que las empresas del sector de diálisis contraten a prestadores de servicios para manipular las máquinas y equipos cedidos en uso?	13. ¿Cree usted que es efectivo que la empresa utilice fuentes de financiamiento externos para poder adquirir los bienes muebles de las empresas de diálisis?	14. ¿Considera usted que los intereses y comisiones que cobran las instituciones financieras por los préstamos para los bienes de capital son elevados?	
E1	4	5	4	3	4	4	3	5	5	4	5	4	3	5	58
E2	3	4	3	3	4	5	4	4	4	3	3	3	4	3	50
E35	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	67
E36	4	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	57
VARIANZA	0.751587302	0.65	1.170634921	0.511111111	0.878571429	0.673015873	0.535714286	0.694444444	0.73015873	0.884920635	0.65	0.615873016	1.13968254	1.025396825	33.1778
SUMATORIA DE VARIANZAS															10.91111111
VARIANZA DE LA SUMA DE LOS ITEMS															33.1777778

$\alpha = \frac{K}{K-1} \left[1 - \frac{\sum S_i^2}{S_T^2} \right]$	α: Coeficiente de confiabilidad del cuestionario 0.72 K: Número de ítems del cuestionario 14 S_T^2 : Sumatoria de las varianzas de los ítems 10.91 $\sum S_i^2$: Varianza total del instrumento 33.18
--	--

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. Creación de autoría propia.

Tabla 8. Resumen de procesamiento de casos en SPSS

Resumen de procesamiento de casos

		N	%
Casos	Válido	36	100.0
	Excluido ^a	0	.0
	Total	36	100.0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS 29.

Tabla 9. Estadísticas de fiabilidad en SPSS

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
.723	14

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS 29.

Interpretación:

Habiendo realizado la prueba de Confiabilidad tanto en Excel como en SPSS 29, nos dio como resultado un Alfa de Cronbach de 0.72, lo que quiere decir que de acuerdo con los rangos que se muestran en la tabla 6, nuestro instrumento fue de Excelente Confiabilidad y que nuestro cuestionario ha sido correctamente estructurado y correlacionado.

4.4 Técnicas para el procesamiento de la información

Los datos se procesaron con el uso del programa de Microsoft Excel: técnicas estadísticas y gráficos. Las hipótesis de la investigación fueron probadas y contrastadas a través del modelo estadístico Chi Cuadrado, se utilizó el software SPSS. (Statistical Package for the Social Sciences) edición IBM® SPSS® Statistics 29, versión en español, del modelo de correlación de Pearson y el nivel de confianza utilizado fue del 95%.

4.5 Aspectos Éticos

Para la realización el presente trabajo de investigación se consideró el Código de Ética Profesional del Contador Público los cuales indican como principios los siguientes valores:

- Objetividad
- Confidencialidad o secreto profesional
- Comportamiento profesional
- Observancia de las disposiciones normativas
- Independencia
- Competencia y cuidado profesional
- Integridad
- Difusión y colaboración

También se consideró la colaboración íntegra por parte de los autores de esta tesis, así como el respeto a los derechos de autor que nos ha proporcionado la información utilizada en este estudio de investigación. El desarrollo del estudio relacionado con el contrato de comodato o cesión en uso y su influencia en los costos operativos, Esta investigación ha posibilitado la comprensión de las dimensiones abarcadas por el estudio, y esta revelación no tendrá repercusiones en los principios éticos y morales, ya que cualquier información obtenida se manejará de acuerdo con las directrices establecidas para la recopilación de datos.

CAPÍTULO V RESULTADOS

5.1 Presentación

El presente capítulo corresponde al trabajo de campo realizado a 10 empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana, las cuales estuvieron conformadas por gerentes y jefes administrativos en base a la investigación “EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA METROPOLITANA EN EL AÑO 2022”.

Los resultados alcanzados abarcan la consecución de los siguientes objetivos particulares:

- a. Determinar si la adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.
- b. Demostrar si la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.
- c. Analizar si el desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.

5.2 Interpretación de resultados

Mediante la aplicación de la técnica de encuesta dirigida a 36 colaboradores del área contable de las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana, se presentan e interpretan, en forma descriptiva la tabla de frecuencias y los gráficos, utilizando la estadística descriptiva los siguientes resultados:

Variable X: Contrato de comodato o cesión en uso

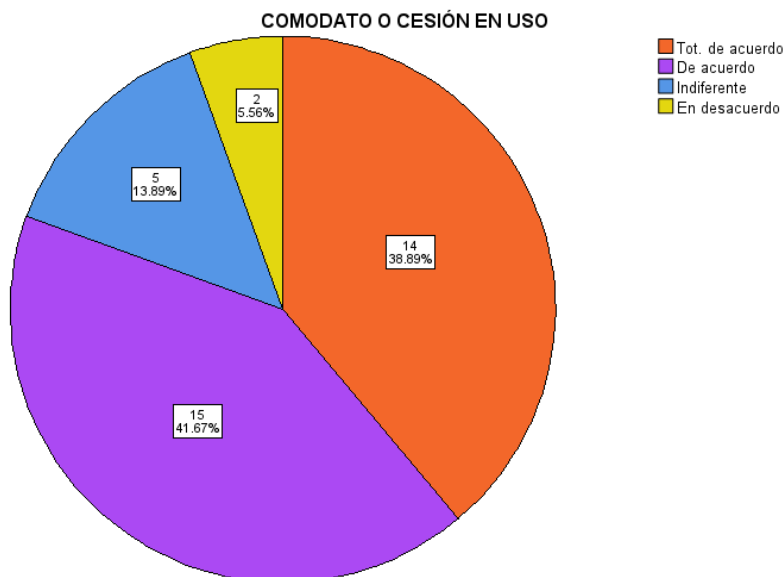
5.2.1 Ante la pregunta (X): ¿Está de acuerdo con que el contrato de comodato permite que las empresas del sector de diálisis adquieran los bienes necesarios a un menor costo?

Tabla 10. Comodato o cesión en uso

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Tot. de acuerdo	14	38.9
	De acuerdo	15	41.7
	Indiferente	5	13.9
	En desacuerdo	2	5.6
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 1. Comodato o cesión en uso



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Con relación a la tabla 10 y figura 1, se obtuvo como resultado que el 41.67% está de acuerdo con que el contrato de comodato permite que las empresas del sector de diálisis adquieran los bienes necesarios a un menor costo, así como el 38.89% está totalmente de acuerdo con esto. Por otro lado, el 13.89% es indiferente a la proposición. Mientras que el 5.56% de los encuestados están en desacuerdo y no creen que el contrato de comodato cause que se adquieran los bienes a menor costo. Además, el personal encuestado no consideró la última alternativa como una opción elegible.

Con el resultado obtenido se puede decir que un gran número de las empresas del sector de diálisis considera que celebrar el contrato de comodato les permite que puedan conseguir los bienes necesarios para las operaciones a un menor costo. Por lo cual, se puede decir que este contrato reduce los desembolsos en los recursos de la empresa.

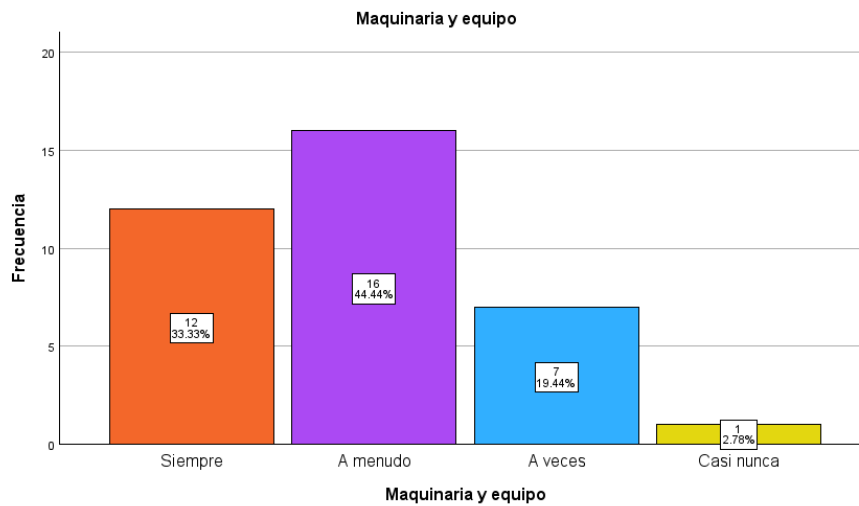
5.2.2 (X1.1) ¿Con qué frecuencia se adquieren las máquinas y equipos de las empresas del sector de diálisis?

Tabla 11. Maquinaria y equipo

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Siempre	12	33.3
	A menudo	16	44.4
	A veces	7	19.4
	Casi nunca	1	2.8
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 2. Maquinaria y equipo



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Respecto a la tabla 11 y figura 2, se tiene como resultado que el 44.44% considera que se adquieren máquinas y equipos del sector de diálisis a menudo, así como el 33.33% considera que esto es siempre, mientras que el 19.44% menciona que solo a veces se adquieren estos equipos, por otro lado, el 2.78% expresa que casi nunca se obtienen estos bienes. Es necesario mencionar que ninguno de los encuestados consideró la última opción como respuesta.

Entonces se puede expresar que en gran mayoría es frecuente que las empresas de diálisis adquieran las máquinas y equipos para sus operaciones, esto se da puesto que, los tratamientos renales requieren equipos de última generación por lo que, las empresas de este sector tienen que estar en constante renovación de estos bienes muebles.

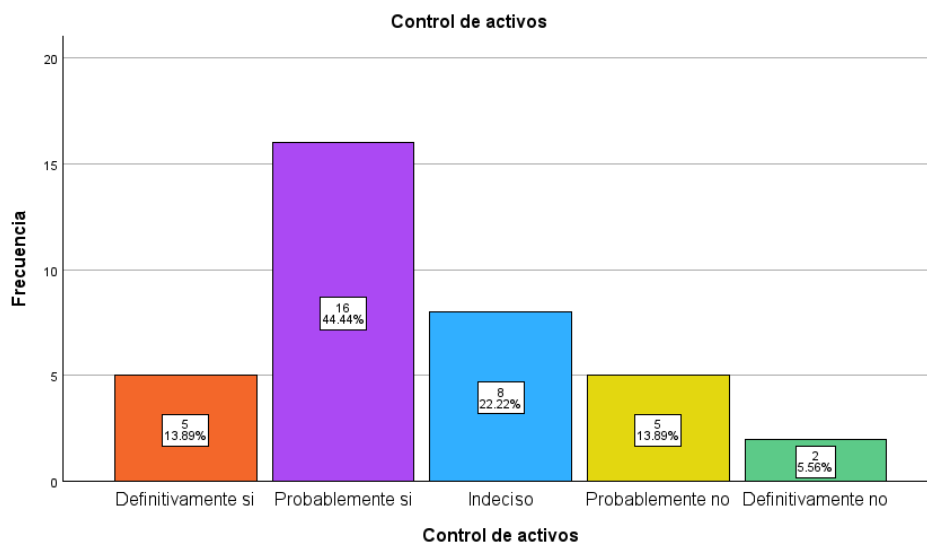
5.2.3 (X1.2) ¿Considera usted que las empresas del sector de diálisis deben contar con un riguroso control de activos que permita administrarlos óptimamente y tener la ubicación de estos en tiempo real?

Tabla 12. Control de activos.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Definitivamente si	5	13.9
	Probablemente si	16	44.4
	Indeciso	8	22.2
	Probablemente no	5	13.9
	Definitivamente no	2	5.6
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 3. Control de activos.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

De acuerdo con las respuestas de los encuestados, el 44.44% considera que probablemente sí las empresas del sector de diálisis deben contar con un riguroso control de activos que permita administrarlos óptimamente y tener la ubicación de estos en tiempo real. Asimismo, un 22.22% se encuentra indeciso y se mantiene imparcial, un 13.89% piensa que definitivamente si se debe contar con un control de activos. Mientras que un 13.89% indica que probablemente no es necesario tener un riguroso control de activos para poder administrarlos óptimamente. Por último, un 5.56% considera que definitivamente no se requiere un óptimo control de activos.

Por lo que, de acuerdo con lo obtenido expresamos que la mayoría de las empresas de diálisis consideran que el control de activos debe manejarse rigurosamente, con el propósito de supervisar el uso de estos, a través del monitoreo de estos y así conocer en qué momento y qué áreas están haciendo uso de estos. Además, esto permitirá reducir el tiempo en que se detecte alguna falla, puesto que, si se controlan y se conoce la frecuencia de uso de estos equipos, entonces, el mantenimiento que se les realice será oportuno.

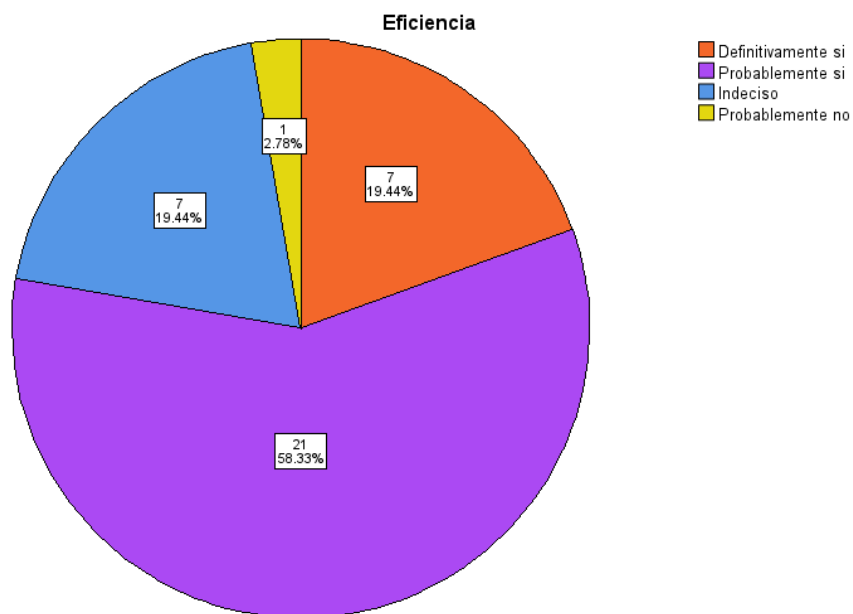
5.2.4 (X2.1) En su opinión, ¿Considera que tomar buenas decisiones al momento de obtener los activos de capital de la empresa mejora la eficiencia en la producción?

Tabla 13. Eficiencia.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Definitivamente si	7	19.4
	Probablemente si	21	58.3
	Indeciso	7	19.4
	Probablemente no	1	2.8
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 4. Eficiencia.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Respecto a la tabla 13 y figura 4, se puede observar que un 58.33% opina que probablemente sí tomar buenas decisiones al momento de obtener los activos de capital de la empresa mejora la eficiencia en la producción, así como un 19.44% indica que definitivamente sí se deben tomar buenas decisiones cuando se adquieren activos de capital, mientras que el otro 19.44% se encuentra indeciso frente a esto, y solo un 2.78% considera que probablemente no influye el tomar buenas decisiones en la eficiencia de la producción. Es necesario mencionar que el personal encuestado no consideró la última alternativa como una opción elegible.

Entonces, se puede decir que las decisiones que tomen los administradores y gerentes de las empresas de diálisis al momento de adquirir los activos de capital van a influir en la eficiencia que se tenga en la producción, por lo que se deberían pactar contratos con proveedores confiables, de esta manera, los insumos requeridos para las operaciones sean de calidad, asimismo, contar con mano de obra especializada permitirá mantener las máquinas y equipos en buen estado y la producción será constante.

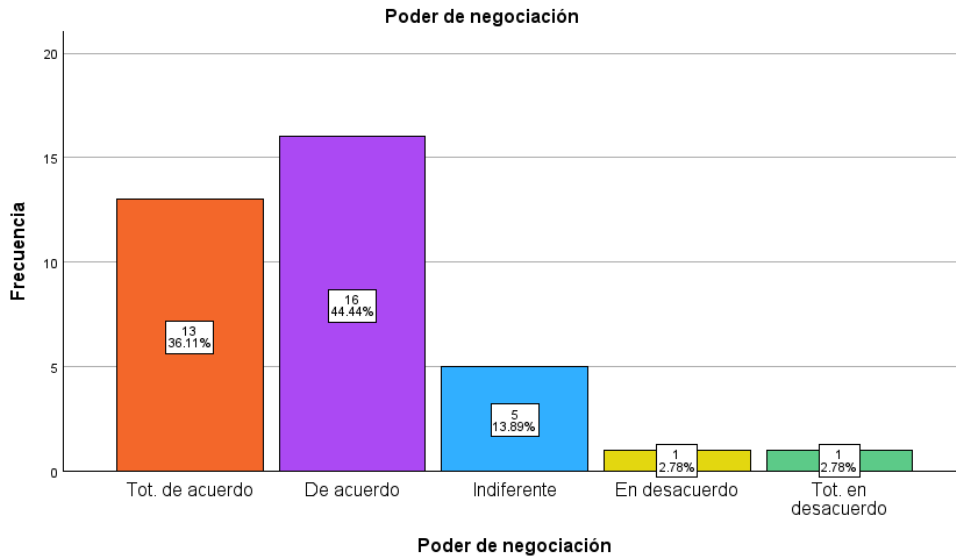
5.2.5 (X2.2) ¿Está de acuerdo con que contar con poder de negociación permite que se pacten mejores acuerdos con los proveedores y clientes?

Tabla 14. Poder de negociación.

Poder de negociación			
		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Tot. de acuerdo	13	36.1
	De acuerdo	16	44.4
	Indiferente	5	13.9
	En desacuerdo	1	2.8
	Tot. en desacuerdo	1	2.8
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 5. Poder de negociación.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

De acuerdo con la tabla 14 y figura 5, se puede decir que un 44.44% de los encuestados está de acuerdo con que contar con poder de negociación permite que se pacten mejores acuerdos con los proveedores y clientes, de esta manera el 36.11% está totalmente de acuerdo con la proposición, sin embargo, un 13.89% se encuentra indiferente respecto al poder de negociación como causa de mejores acuerdos entre proveedores y clientes, asimismo, un 5.56% (totalmente en desacuerdo + en desacuerdo) no cree que sea necesario el poder de negociación para tener mejores acuerdos empresariales.

Por lo que, en su mayoría en las empresas de diálisis, los administradores deben contar con poder de negociación que les permita pactar acuerdos justos tanto con sus proveedores como con sus clientes. Mostrar los beneficios, la proyección que tiene, así como los riesgos a los que están dispuesto a sobrellevar. De esta manera, si ambas partes conocen sus intereses y mantienen su postura clara, y así ambos puedan lograr sus propios objetivos.

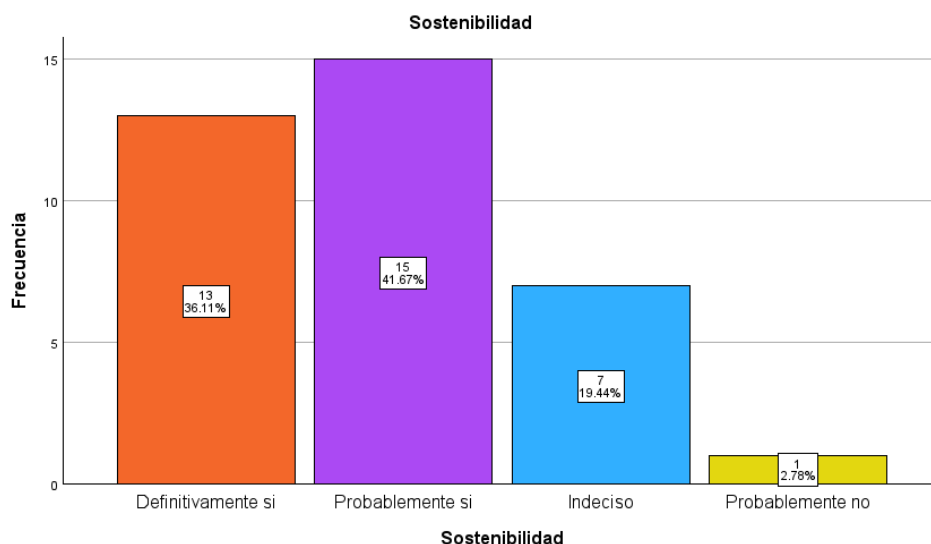
5.2.6 (X3.1) En su opinión, ¿considera usted que la cesión en uso provoca que las empresas mantengan su sostenibilidad económica, ya que no se realiza ningún desembolso a cambio de un bien, sino que se cede este de manera gratuita?

Tabla 15. Sostenibilidad.

Sostenibilidad		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Definitivamente si	13	36.1
	Probablemente si	15	41.7
	Indeciso	7	19.4
	Probablemente no	1	2.8
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS

Figura 6. Sostenibilidad.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

De acuerdo con la tabla 15 y figura 6 se puede decir que el 41.67% de los encuestados indican que probablemente si consideran que la cesión en uso provoca que las empresas mantengan su sostenibilidad económica, ya que no se realiza ningún desembolso a cambio de un bien, sino que se cede este de manera gratuita, asimismo, el 36.11% respondió que definitivamente si, mientras que el 19.44% se encuentra indeciso respecto a la cesión uso y su relación con la sostenibilidad económica. Así también el 2.78% menciona que probablemente no tenga que ver la cesión en uso respecto con la sostenibilidad económica de la empresa. Ninguno de los encuestados consideró como respuesta la última opción.

Se puede decir entonces que aceptar la cesión en uso de bienes produce que las empresas de diálisis preserven la sostenibilidad económica que tienen puesto que, este contrato no implica comprar los bienes, por lo tanto, no se genera algún desembolso, sino que este es cedido por su propietario de manera gratuita, a cambio de cumplir con ciertas obligaciones con el cedente.

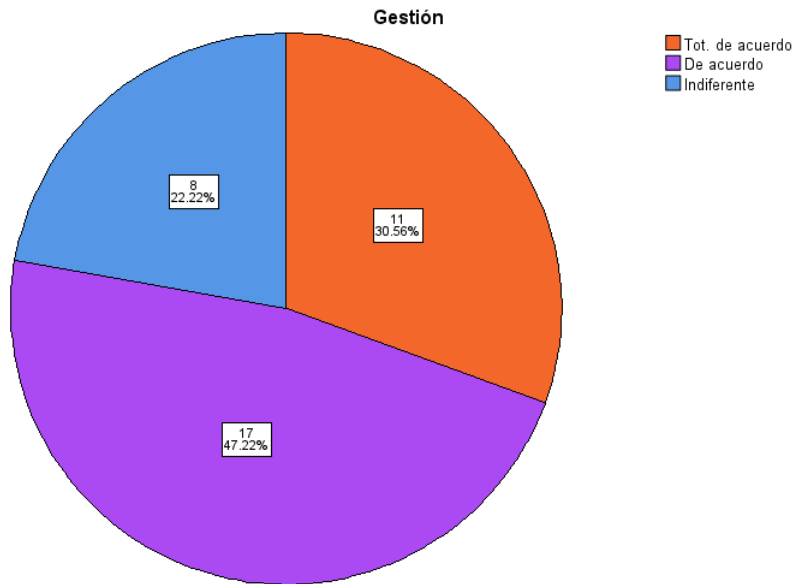
5.2.7 (X3.2) ¿Está de acuerdo con que la gestión de maquinarias permite que se pueda medir el rendimiento de operación y mantenimiento de las máquinas y equipos de diálisis?

Tabla 16. Gestión.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Tot. de acuerdo	11	30.6
	De acuerdo	17	47.2
	Indiferente	8	22.2
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 7. Gestión.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

De acuerdo con lo que se observa en la tabla 16 y figura 7 se puede decir que el 47.22% de los encuestados están de acuerdo con que la gestión de maquinarias permite que se pueda medir el rendimiento de operación y mantenimiento de las máquinas y equipos de diálisis, de esta manera el 30.56% está totalmente de acuerdo con esto, sin embargo, el 22.22% es indiferente, por otro lado, ninguno de los encuestados consideró como respuesta las dos últimas opciones.

Esto significa que si se tiene el control de las máquinas y equipos que se usan en el centro de diálisis entonces se puede calcular cual es el rendimiento de estos, de esta manera, se verifica el estado en el que se encuentran y se realiza un monitoreo de cada una de ellas, así también es necesario contar con técnicos que puedan revisar periódicamente estos equipos para detectar alguna falla o si está en buen funcionamiento, de esa manera, estos equipos no se malograrán por lo que no generarán mayores costos.

Variable Dependiente (Y): Costos operativos

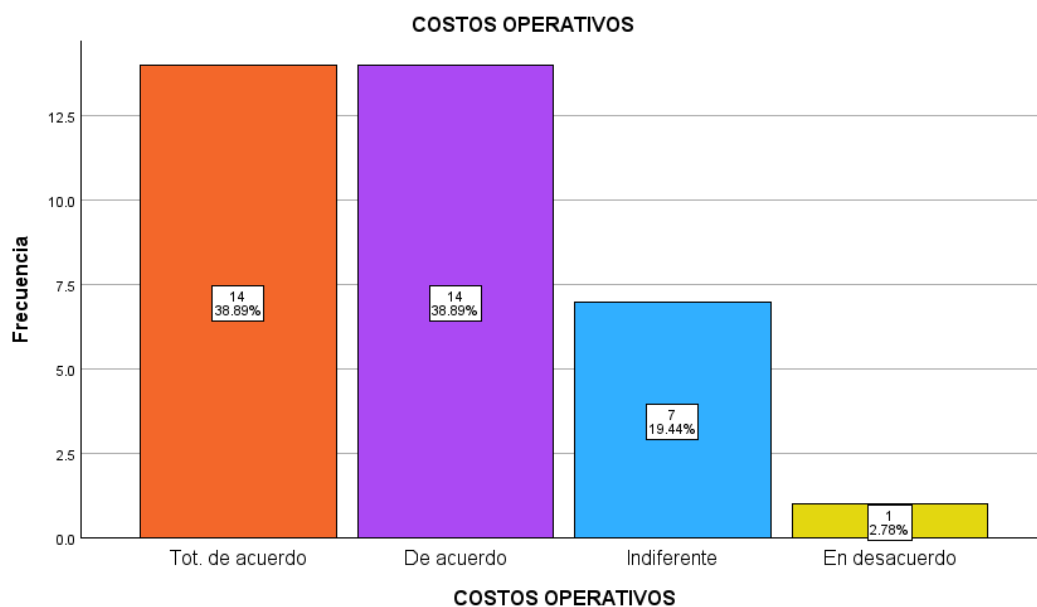
5.2.8 (Y) ¿Está de acuerdo con que el valor de las máquinas y equipos de diálisis tienen gran relevancia en los costos operativos?

Tabla 17. Costos operativos.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Tot. de acuerdo	14	38.9
	De acuerdo	14	38.9
	Indiferente	7	19.4
	En desacuerdo	1	2.8
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 8. Costos operativos.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Respecto a la tabla 17 y figura 8, el 38.89% de las empresas están totalmente de acuerdo, el otro 38.89% está de acuerdo y el 19.44% es indiferente con que el valor de las máquinas y equipos de diálisis tienen gran relevancia en los costos operativos. Por último, el 2.78% está en desacuerdo con que el valor que tienen las máquinas y equipos de diálisis tenga bastante relevancia en los costos operativos. Es necesario mencionar que ninguno de los encuestados tomó como alternativa de respuesta la última opción.

Entonces podemos decir que el monto desembolsado para la obtención de las máquinas de diálisis influye y tienen un gran impacto en los costos operativos, esto se da ya que son activos de capital que permiten que la empresa siga funcionando puesto que son esenciales para realizar las operaciones en la organización. Por este motivo, se tiene que realizar un presupuesto para la adquisición de estos bienes, ya que suelen tener precios altos al tratarse de equipos de alta gama.

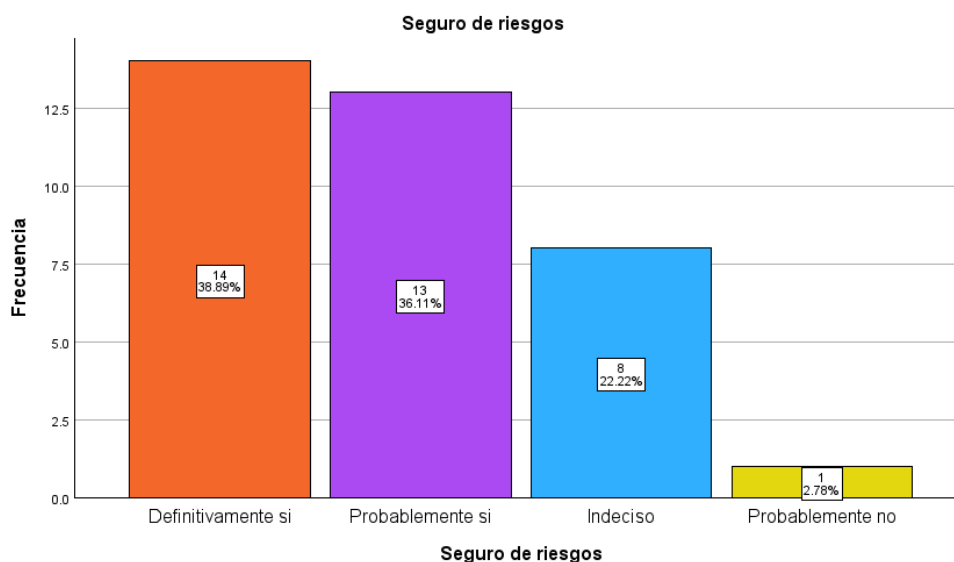
5.2.9 (Y1.1) ¿Considera usted que los seguros de riesgos cubren los accidentes relacionados con la manipulación de las máquinas y equipos?

Tabla 18. Seguro de riesgos.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Definitivamente si	14	38.9
	Probablemente si	13	36.1
	Indeciso	8	22.2
	Probablemente no	1	2.8
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 9. Seguro de riesgos.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Con relación a la tabla 18 y figura 9, se obtuvo un 38.89% que definitivamente sí considera que los seguros de riesgos cubren los accidentes relacionados con la manipulación de las máquinas y equipos, de esta manera un 36.11% considera que probablemente sí estos seguros deben cubrir los accidentes en las máquinas, mientras que un 22.22% está indeciso respecto a la pregunta, asimismo, el 2.78% cree que los seguros de riesgos probablemente no impliquen los accidentes que puedan ocurrir al manipular las máquinas, por último, los encuestados no consideraron la última alternativa como opción.

Se puede decir que la mayoría de las empresas del sector de diálisis considera que los seguros de riesgos si cubren los accidentes en caso de alguna caída, golpe, fractura, entre otros aspectos que puedan suceder al momento de hacer uso de las máquinas y equipos de este rubro, sin embargo, es importante hacer simulacros y tener capacitación sobre los primeros auxilios en caso ocurriese algún imprevisto.

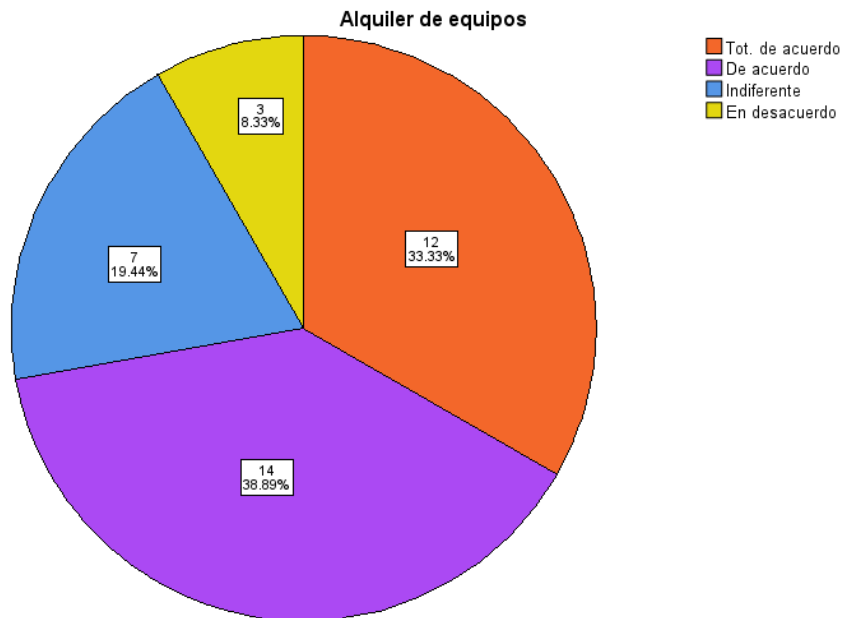
5.2.10 (Y1.2) ¿Está de acuerdo en que las empresas del sector de diálisis firmen contratos de alquiler de equipos para aminorar los costos fijos?

Tabla 19. Alquiler de equipos.

Alquiler de equipos		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Tot. de acuerdo	12	33.3
	De acuerdo	14	38.9
	Indiferente	7	19.4
	En desacuerdo	3	8.3
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 10. Alquiler de equipos.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

De acuerdo con la tabla 19 y figura 10 tenemos como resultado que el 38.89% está de acuerdo con que las empresas del sector de diálisis firmen contratos de alquiler de equipos para aminorar los costos fijos, el 33.33% está totalmente de acuerdo, el 19.44% se encuentra indiferente y por último el 8.33% está en desacuerdo con ello, los participantes de la encuesta no consideran la última alternativa como opción.

Respecto a los resultados obtenidos tenemos que las empresas consideran que es apropiado realizar contratos de alquiler de los equipos que utilizan con el propósito de reducir los costos fijos, es decir, si para adquirir una máquina especializada para los tratamientos renales sería más razonable arrendarlos a comprarlos directamente, puesto como se sabe el valor de estos es significativo y representaría un alto desembolso en estos equipos, que si bien a largo plazo son rentables, muchas veces estos tienen que ser renovados en corto tiempo porque se vuelven obsoletos.

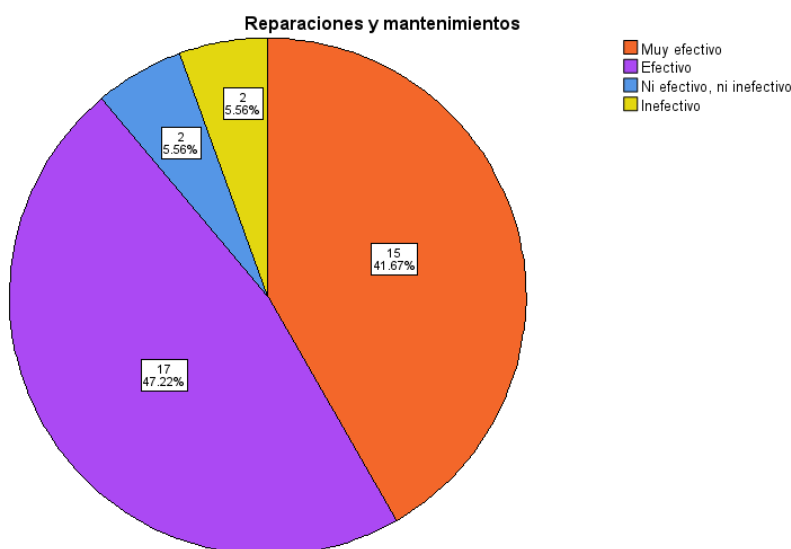
5.2.11 (Y2.1) ¿Cree usted que es efectivo que las reparaciones y mantenimientos de equipos y máquinas de diálisis se realicen preventivamente, es decir antes de que se detecte alguna falla?

Tabla 20. Reparaciones y mantenimientos.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Muy efectivo	15	41.7
	Efectivo	17	47.2
	Ni efectivo, ni inefectivo	2	5.6
	Inefectivo	2	5.6
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 11. Reparaciones y mantenimientos.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

En base a la tabla 20 y figura 11 tenemos que el 47.22% de los encuestados consideran que es efectivo que las reparaciones y mantenimientos de equipos y máquinas de diálisis se realicen preventivamente, es decir antes de que se detecte alguna falla, de esta manera, un 41.67% lo considera muy efectivo. Mas el 5.56% no lo considera ni efectivo, ni inefectivo que se realice mantenimiento preventivo, el otro 5.56% cree que esto es inefectivo, y ninguno de los encuestados consideró la última opción como alternativa de respuesta.

Por lo que, en suma, de acuerdo con la mayoría, consideramos que un mantenimiento preventivo de los activos fijos tales como las máquinas y equipos de diálisis permiten que se mantenga en conocimiento el estado actual de estos bienes, y en caso hubiese algún inconveniente este se pueda solucionar en el momento justo y así no tener un gasto extra para repararlos en el futuro.

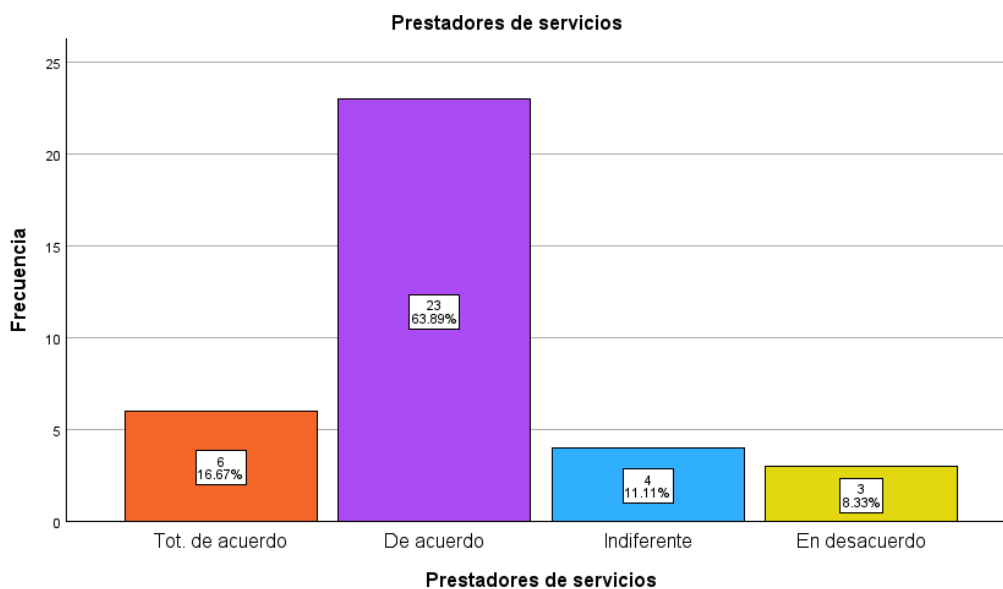
5.2.12 (Y2.2) ¿Está de acuerdo con que las empresas del sector de diálisis contraten a prestadores de servicios para manipular las máquinas y equipos cedidos en uso?

Tabla 21. Prestadores de servicios.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Tot. de acuerdo	6	16.7
	De acuerdo	23	63.9
	Indiferente	4	11.1
	En desacuerdo	3	8.3
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 12. Prestadores de servicios.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

El 63.89% de los encuestados está de acuerdo con que las empresas del sector de diálisis contraten a prestadores de servicios para manipular las máquinas y equipos cedidos en uso, el 16.67% está totalmente de acuerdo con esto. Por otro lado, el 11.11% es indiferente y un 8.33% está en desacuerdo. No se consideró la última alternativa como opción.

Entonces, la mayoría de las empresas de diálisis considera que es apropiado contratar personal a través de la prestación de servicios, ya que muchas veces se necesita gente especializada en la manipulación de equipos que no son tan comunes y por lo que se necesita de técnicos que sepan manejarlos correctamente, sobre todo al tratarse de equipos cedidos en uso, por los cuales debemos tener mucho más cuidado, para preservar su buen estado.

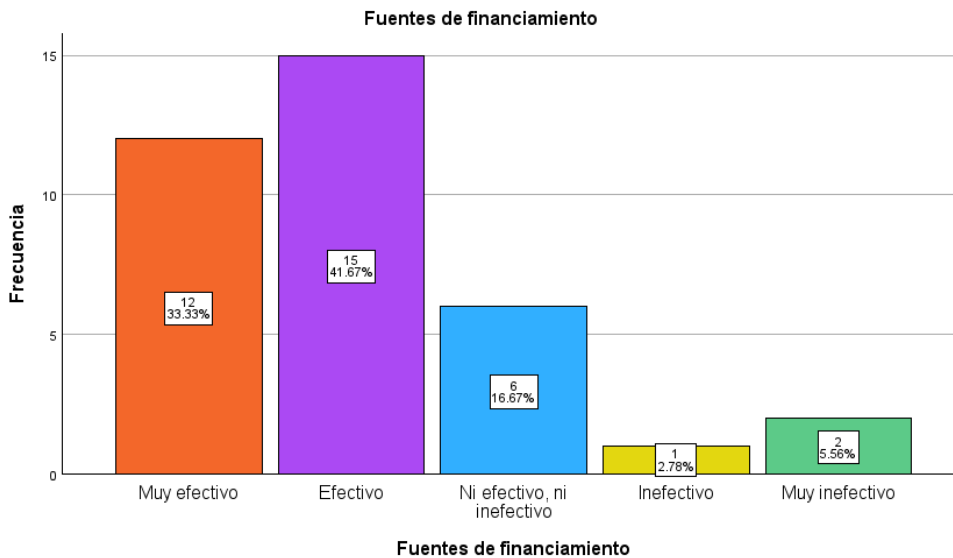
5.2.13 (Y3.1) ¿Cree usted que es efectivo que la empresa utilice fuentes de financiamiento externo para poder adquirir los bienes muebles de las empresas de diálisis?

Tabla 22. Fuentes de financiamiento.

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Muy efectivo	12	33.3
	Efectivo	15	41.7
	Ni efectivo, ni inefectivo	6	16.7
	Inefectivo	1	2.8
	Muy inefectivo	2	5.6
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 13. Fuentes de financiamiento.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

De acuerdo con los resultados obtenidos tenemos que el 41.67% de los encuestados cree que es efectivo que la empresa utilice fuentes de financiamiento externo para poder adquirir los bienes muebles de las empresas de diálisis, así como el 33.33% considera que es muy efectivo, además el 16.67% piensa que no es ni efectivo, ni inefectivo, así también el 5.56% lo considera muy inefectivo, mientras que el 2.78% lo considera inefectivo.

Como se sabe al tratarse de equipos de diálisis estos generan altos costos operativos por lo que las empresas de este sector consideran que para poder adquirirlo se necesitaría del financiamiento externo, el cual generalmente suele tratarse de las entidades financieras, esta acción alivia el gasto que tendría la empresa si lo adquiriese por sus propios recursos, sin embargo, con el financiamiento externo tienden a generar más costos financieros.

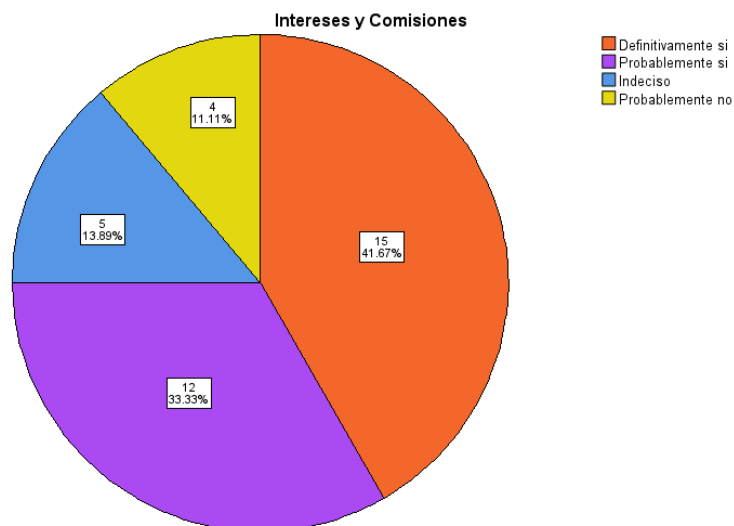
5.2.14 (Y3.2) ¿Considera usted que los intereses y comisiones que cobran las instituciones financieras por los préstamos para los bienes de capital son elevados?

Tabla 23. Intereses y comisiones.

Intereses y Comisiones		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Definitivamente si	15	41.7
	Probablemente si	12	33.3
	Indeciso	5	13.9
	Probablemente no	4	11.1
	Total	36	100.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Figura 14. Intereses y comisiones.



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

El 41.67% de los encuestados considera que definitivamente sí, los intereses y comisiones que cobran las instituciones financieras por los préstamos para los bienes de capital son elevados, el 33.33% piensa que probablemente sí los intereses y comisiones financieros son altos, así como el 13.89% está indeciso respecto a esto, el 11.11% considera que probablemente estos no sean montos altos, finalmente, ninguno tomo en consideración la última opción como respuesta.

En base a los resultados obtenidos, tenemos que las empresas de diálisis consideran que los interés y comisiones cobrados por las instituciones financieras son elevados, y esto coincide a la par por el alto monto de la compra de las máquinas de diálisis, entonces, estaría ante un caso de un exuberante gasto en los costos de producción por lo que sería adecuado a abstenerse de estar recibiendo financiamiento externo superior al interior, es decir, tratar de que los recursos que se necesite para las operaciones puedan solventarse en mayor representación por el capital de la empresa misma.

5.3 Contratación de hipótesis

Con el propósito de poner a prueba las hipótesis propuestas en nuestro estudio “**EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA METROPOLITANA EN EL AÑO 2022**” se aplicó la distribución Chi Cuadrado de Pearson, tal como se indicó arriba. Esta herramienta es apropiada para este estudio ya que se cuenta con variables cualitativas, y tienen respuestas nominales, ordinales en orden de jerarquía, desde “Totalmente de acuerdo” a “Totalmente en desacuerdo”, “Definitivamente si” a “Definitivamente no”.

De igual manera, se procedió conforme al proceso típico de una prueba de hipótesis y la elección de la decisión se realizó utilizando el enfoque convencional, con verificación del uso del método de valor de la probabilidad p comparado con el valor del nivel de significancia $\alpha=0.05$. 1- alfa = 95% es el nivel de confianza.

En general, la hipótesis nula H_0 que queremos contrastar sustenta que no existe asociación de dependencia entre las variables en estudio versus la hipótesis alternativa H_1 que afirma que si existe asociación de dependencia entre las variables.

5.3.1 Hipótesis secundaria (a)

Paso 1: Planteamos la hipótesis Nula y su Alternativa

H_0 : La adquisición de bienes no fungibles no influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.

H_1 : La adquisición de bienes no fungibles sí influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.

Paso 2: Elegimos el nivel de significancia $\alpha 0.05$ y el estadístico de prueba Chi Cuadrado:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^r \sum_{j=1}^c \frac{(o_{ij}-e_{ij})^2}{e_{ij}} \text{ donde } r = 5 \text{ número de filas y } c=5 \text{ número de columnas en}$$

nuestro caso la tabla cruzada se restringe a 4 filas y 3 columnas en relación con la recolección de datos, lo cual equivale a un total de 12 celdas, y teniendo en consideración que cada indicar cuenta con 5 opciones de respuesta ordenadas ascendentemente en forma jerárquica y según la escala de Likert.

Paso 3: Cálculo del estadístico de prueba Chi-cuadrada calculado.

La base que respalda el cálculo del estadístico de prueba, utilizado para llevar a cabo la evaluación de la hipótesis, consiste en los datos recopilados a través de una encuesta aplicada a una muestra de 36 trabajadores de las organizaciones en el ámbito de la diálisis. Las respuestas recabadas han sido organizadas en la Tabla 24.

Tabla 24. Valores calculados X1: Adquisición de bienes no fungibles vs Y1: Costos fijos

ADQUISICIÓN DE BIENES NO FUNGIBLES (X1)	COSTOS FIJOS (Y1)					
	Definitiv. no	Probab. no	Indeciso	Probab. si	Definitiv. si	Total
Definitiv. si	0	0	2	3	8	13
Probab. si	0	0	0	10	2	12
Indeciso	0	0	4	1	5	10
Probab. no	0	0	0	1	0	1
Definitiv. no	0	0	0	0	0	0
Total	0	0	6	15	15	36

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. Creación de autoría propia Excel.

Se observa que existen 10 encuestados consideran que probablemente sí la adquisición de bienes no fungibles y costos fijos se relacionan entre sí. No obstante, se está buscando un valor numérico que refleje la intensidad de esa conexión. Dicha respuesta proporcionará el resultado de la Chi cuadrado de Pearson, empleada para llegar a una conclusión en este proceso de prueba de hipótesis.

En la tabla de contingencia podemos observar tanto como una fila y dos columnas tienen cero respuestas. Por lo que se procede a dejar sin efecto para los cálculos y para las pruebas siguientes. Por lo que la tabla quedaría con $r = 4$ que representan las respuestas del indicador X1 Adquisición de bienes no fungibles y, asimismo, tenemos que $c = 3$ que representan al indicador Y1 Costos fijos. De esta manera, tomando en cuenta esto, nos da que la distribución de Chi-cuadrado corresponde a: $(4-1) \times (3-1) = 6$ grados de libertad que para un nivel de significancia $\alpha=0.05$ damos lectura en la Tabla de Chi-cuadrado cuyo valor teórico es $\chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$. (*)

Proseguimos con el cálculo de la $\chi^2_{(calculado)}$ usando los datos de la Tabla 24, se elabora la tabla 25 en el que se indican las frecuencias esperadas e_{ij} . Por ejemplo, $e_{11} = \frac{13 \times 6}{36} = 2.17$ y

$$e_{12} = \frac{13 \times 15}{36} = 5.41, \dots$$

Tabla 25. Valores esperados X1: Adquisición de bienes no fungibles vs Y1: Costos fijos

ADQUISICIÓN DE BIENES NO FUNGIBLES (X1)	COSTOS FIJOS (Y1)					
	Definitiv. no	Probab. no	Indeciso	Probab. si	Definitiv. si	Total
Definitiv. si	0	0	2.17	5.41	5.42	13
Probab. si	0	0	2	5	5	12
Indeciso	0	0	1.67	4.17	4.16	10
Probab. no	0	0	0.16	0.42	0.42	1
Definitiv. no	0	0	0	0	0	0
Total	0	0	6	15	15	36

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. Creación de autoría propia Excel.

Remplazamos la información en la fórmula del estadístico de prueba y simplificando, resulta:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^4 \sum_{j=1}^3 \frac{(o_{ij} - e_{ij})^2}{e_{ij}} = \frac{(2 - 2.2)^2}{2.2} + \frac{(3 - 5.4)^2}{5.4} + \dots + \frac{(0 - 0.4)^2}{0.4} = 18.36$$

Corroboramos con el sistema SPSS

Tabla 26. La adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válido		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
ADQUISICIÓN DE BIENES NO FUNGIBLES * COSTOS FIJOS	36	100.0%	0	0.0%	36	100.0%

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Tabla 27. Tabla de contingencia X1 VS Y1

X1: ADQUISICIÓN DE BIENES NO FUNGIBLES Y Y1: COSTOS FIJOS

			COSTOS FIJOS			Total
			Indeciso	Probablemente si	Definitivamente si	
ADQUISICIÓN DE BIENES NO FUNGIBLES	Definitivamente si	Recuento	2	3	8	13
		Recuento esperado	2.2	5.4	5.4	13.0
	Probablemente si	Recuento	0	10	2	12
		Recuento esperado	2.0	5.0	5.0	12.0
	Indeciso	Recuento	4	1	5	10
		Recuento esperado	1.7	4.2	4.2	10.0
	Probablemente no	Recuento	0	1	0	1
		Recuento esperado	.2	.4	.4	1.0
Total		Recuento	6	15	15	36
		Recuento esperado	6.0	15.0	15.0	36.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Tabla 28. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	18.363 ^a	6	.005
Razón de verosimilitud	20.295	6	.002
Asociación lineal por lineal	1.561	1	.211
N de casos válidos	36		

a. 8 casillas (66.7%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es .17.

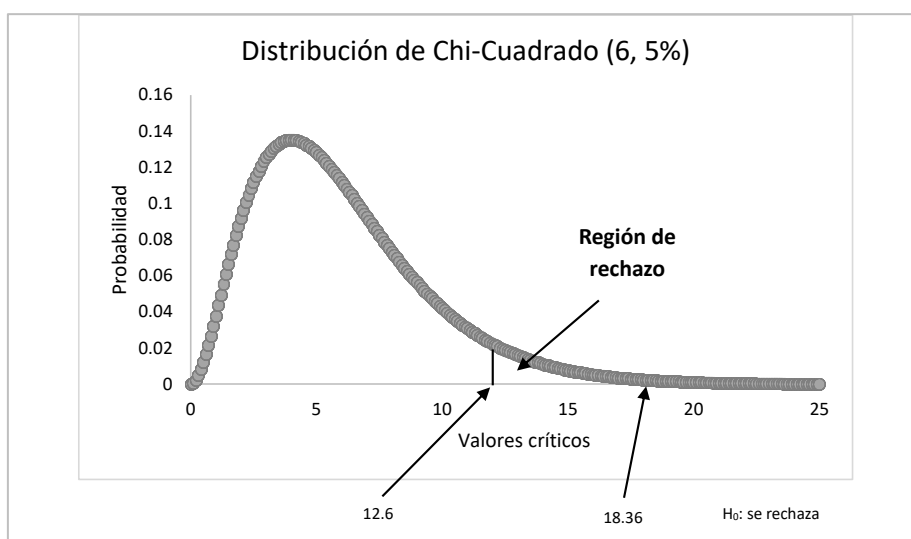
Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 4. Decisión

Al seguir las pautas de toma de decisión, se nota que en (*) el valor chi-cuadrado teórico es inferior a su valor calculado. En consecuencia, procedemos a descartar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 18.36 > \chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. En otras palabras, la hipótesis alternativa que se planteó se acepta. A continuación, se observa este resultado en la Figura 15.

Figura 15. Gráfico de Chi-Cuadrado X1 VS Y1

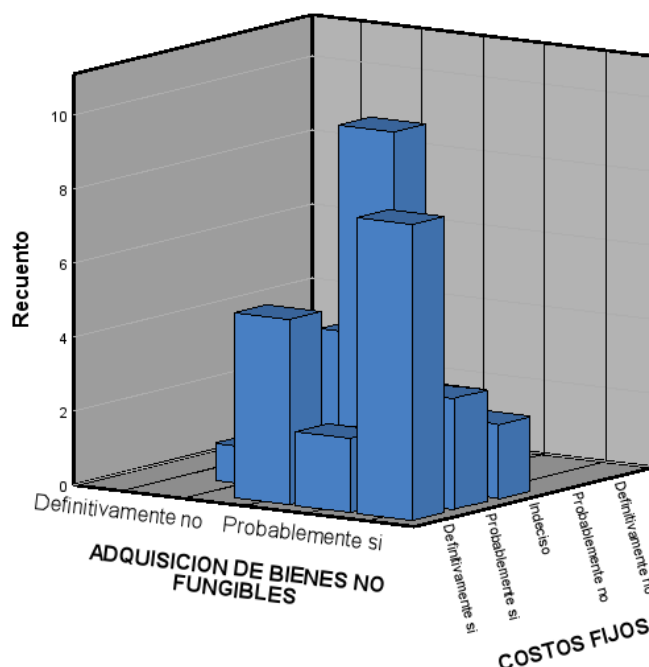


Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 5. Conclusión e interpretación

Si la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa H_1 es verdadera. Es decir, existe evidencia que sustenta que la adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis, entonces en el caso de este tipo de bienes el monto desembolsado por estos, son significativos dentro de los costos y que no se alteran por la fluctuaciones del nivel de producción, los bienes no fungibles que las empresas de diálisis adquieren son generalmente aquellos equipos para los tratamientos renales, como la diálisis, se llaman así puesto que al obtenerlos a través del comodato o la cesión en uso, estos mismos tienen que ser devueltos al propietario en buen estado, y no pueden ser reemplazados por otro.

Figura 16. La adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

5.3.2 Hipótesis secundaria (b)

Paso 1: Planteamos la hipótesis Nula y su Alternativa

H₀: La toma de decisiones no influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.

H₁: La toma de decisiones sí influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.

Paso 2: Elegimos el nivel de significancia $\alpha=0.05$ y el estadístico de prueba Chi Cuadrado:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^r \sum_{j=1}^c \frac{(o_{ij}-e_{ij})^2}{e_{ij}} \text{ donde } r = 5 \text{ número de filas y } c=5 \text{ número de columnas en}$$

nuestro caso la tabla cruzada se restringe a 4 filas y 3 columnas en relación con la recolección de datos, lo cual equivale a un total de 12 celdas, y teniendo en consideración que cada indicar cuenta con 5 opciones de respuesta ordenadas ascendentemente en forma jerárquica y según la escala de Likert.

Paso 3: Cálculo del estadístico de prueba Chi-cuadrada calculado.

La base que respalda el cálculo del estadístico de prueba, utilizado para llevar a cabo la evaluación de la hipótesis, consiste en los datos recopilados a través de una encuesta aplicada a una muestra de 36 trabajadores de las organizaciones en el ámbito de la diálisis. Las respuestas recabadas han sido organizadas en la Tabla 30.

Tabla 29. La toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válido		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
TOMA DE DECISIONES * COSTOS VARIABLES	36	100.0%	0	0.0%	36	100.0%

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Tabla 30. Tabla de contingencia X2 VS Y2

X2: TOMA DE DECISIONES Y Y2: COSTOS VARIABLES

			COSTOS VARIABLES			Total
			Indiferente	De acuerdo	Tot. de acuerdo	
TOMA DE DECISIONES	Tot. de acuerdo	Recuento	0	7	9	16
		Recuento esperado	1.8	7.1	7.1	16.0
	De acuerdo	Recuento	2	9	6	17
		Recuento esperado	1.9	7.6	7.6	17.0
	Indiferente	Recuento	1	0	1	2
		Recuento esperado	.2	.9	.9	2.0
	En desacuerdo	Recuento	1	0	0	1
		Recuento esperado	.1	.4	.4	1.0
Total		Recuento	4	16	16	36
		Recuento esperado	4.0	16.0	16.0	36.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

En la tabla de contingencia podemos observar que $r = 4$ filas que representan las respuestas del indicador X2 Toma de decisiones y, así también, tenemos que $c = 3$ columnas que representan al indicador Y2 Costos variables. Esto debido a que algunas alternativas de respuestas no fueron consideradas como opción para los encuestados. Por lo que se reduce a una distribución de Chi-cuadrado con $(4-1) \times (3-1) = 6$ grados de libertad que para un nivel de significancia $\alpha=0.05$ damos lectura en la Tabla de la Chi-cuadrado cuyo valor teórico es:

$$\chi^2_{(6,0.05)} = 12.6. (*)$$

Proseguimos con el cálculo de la $\chi^2_{(calculado)}$ usando los datos de la Tabla 30, en las cuales identificamos tanto las frecuencias observadas como las frecuencias esperadas

Remplazamos la información mostrada en la tabla 30 en la fórmula del estadístico de prueba y simplificando, resulta:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^4 \sum_{j=1}^3 \frac{(o_{ij} - e_{ij})^2}{e_{ij}} = \frac{(0 - 1.8)^2}{1.8} + \frac{(7 - 7.1)^2}{7.1} + \dots + \frac{(0 - 0.4)^2}{0.4} = 14.51$$

Corroboramos con el sistema SPSS

Tabla 31. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	14.509 ^a	6	.024
Razón de verosimilitud	12.269	6	.056
Asociación lineal por lineal	5.955	1	.015
N de casos válidos	36		

a. 8 casillas (66.7%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es .11.

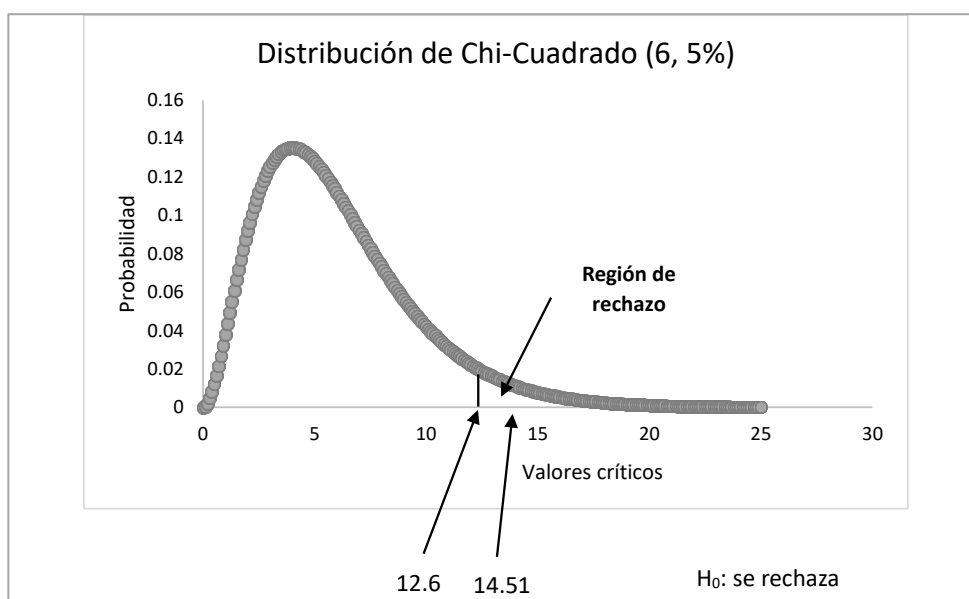
Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 4. Decisión

Al seguir las pautas de toma de decisión, se nota que en (*) el valor chi-cuadrado teórico es inferior a su valor calculado. En consecuencia, procedemos a descartar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 14.51 > \chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. Por lo que, la hipótesis alternativa que se planteó se acepta. A continuación, se observa este resultado en la Figura 17.

Figura 17. Gráfico de Chi-Cuadrado X2 VS Y2

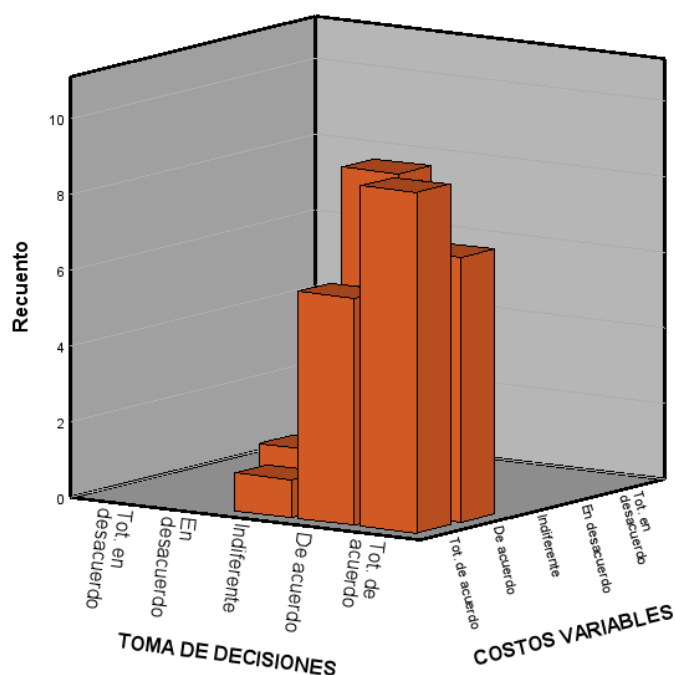


Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 5. Conclusión e interpretación

Si la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa H_1 es verdadera. Es decir, existe evidencia que sustenta que la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis. Entonces, para poder realizar alguna acción que implique cambios en los costos variables, aquellos que tienen relación con la producción, debe realizarse un análisis previo del efecto que esto tendría, un ejemplo de estos costos variables son insumos para el centro de diálisis.

Figura 18. La toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

5.3.3 Hipótesis secundaria (c)

Paso 1: Planteamos la hipótesis Nula y su Alternativa

H₀: El desarrollo económico no incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.

H₁: El desarrollo económico sí incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.

Paso 2: Elegimos el nivel de significancia $\alpha=0.05$ y el estadístico de prueba Chi Cuadrado:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^r \sum_{j=1}^c \frac{(o_{ij}-e_{ij})^2}{e_{ij}} \text{ donde } r = 5 \text{ número de filas y } c=5 \text{ número de columnas en}$$

nuestro caso la tabla cruzada se restringe a 3 filas y 4 columnas en relación con la recolección de datos, lo cual equivale a un total de 12 celdas, y teniendo en consideración que cada indicar cuenta con 5 opciones de respuesta ordenadas ascendentemente en forma jerárquica y según la escala de Likert.

Paso 3: Cálculo del estadístico de prueba Chi-cuadrada calculado.

La base que respalda el cálculo del estadístico de prueba, utilizado para llevar a cabo la evaluación de la hipótesis, consiste en los datos recopilados a través de una encuesta aplicada a una muestra de 36 trabajadores de las organizaciones en el ámbito de la diálisis. Las respuestas recabadas han sido organizadas en la Tabla 33.

Tabla 32. El desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válido		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
DESARROLLO ECONÓMICO * COSTOS FINANCIEROS	36	100.0%	0	0.0%	36	100.0%

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Tabla 33. Tabla de contingencia X3 VS Y3

X3: DESARROLLO ECONÓMICO Y Y3: COSTOS FINANCIEROS

			COSTOS FINANCIEROS				Total
			En desacuerdo	Indiferente	De acuerdo	Tot. de acuerdo	
DESARROLLO ECONÓMICO	Tot. de acuerdo	Recuento	1	1	1	11	14
		Recuento esperado	.8	1.9	5.1	6.2	14.0
	De acuerdo	Recuento	1	2	10	5	18
		Recuento esperado	1.0	2.5	6.5	8.0	18.0
	Indiferente	Recuento	0	2	2	0	4
		Recuento esperado	.2	.6	1.4	1.8	4.0
Total		Recuento	2	5	13	16	36
		Recuento esperado	2.0	5.0	13.0	16.0	36.0

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

En la tabla de contingencia podemos observar que $r = 3$ filas que representan las respuestas del indicador X3 Desarrollo económico y, así también, tenemos que $c = 4$ columnas que representan al indicador Y3 Costos financieros. Esto debido a que algunas alternativas de respuestas no fueron consideradas como opción para los encuestados. Por lo que se reduce a una distribución de Chi-cuadrado con $(3-1) \times (4-1) = 6$ grados de libertad que para un nivel de significancia $\alpha=0.05$ damos lectura en la Tabla de la Chi-cuadrado cuyo valor teórico es $\chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$. (*)

Proseguimos con el cálculo de la $\chi^2_{(calculado)}$ usando los datos de la Tabla 33, en las cuales identificamos tanto las frecuencias observadas como las frecuencias esperadas.

Remplazamos la información mostrada en la tabla 33 en la fórmula del estadístico de prueba y simplificando, resulta:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^3 \sum_{j=1}^4 \frac{(o_{ij} - e_{ij})^2}{e_{ij}} = \frac{(1 - 0.8)^2}{0.8} + \frac{(1 - 1.9)^2}{1.9} + \dots + \frac{(0 - 1.8)^2}{1.8} = 16.52$$

Corroboramos con el sistema SPSS

Tabla 34. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	16.523 ^a	6	.011
Razón de verosimilitud	17.915	6	.006
Asociación lineal por lineal	5.398	1	.020
N de casos válidos	36		

a. 8 casillas (66.7%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es .22.

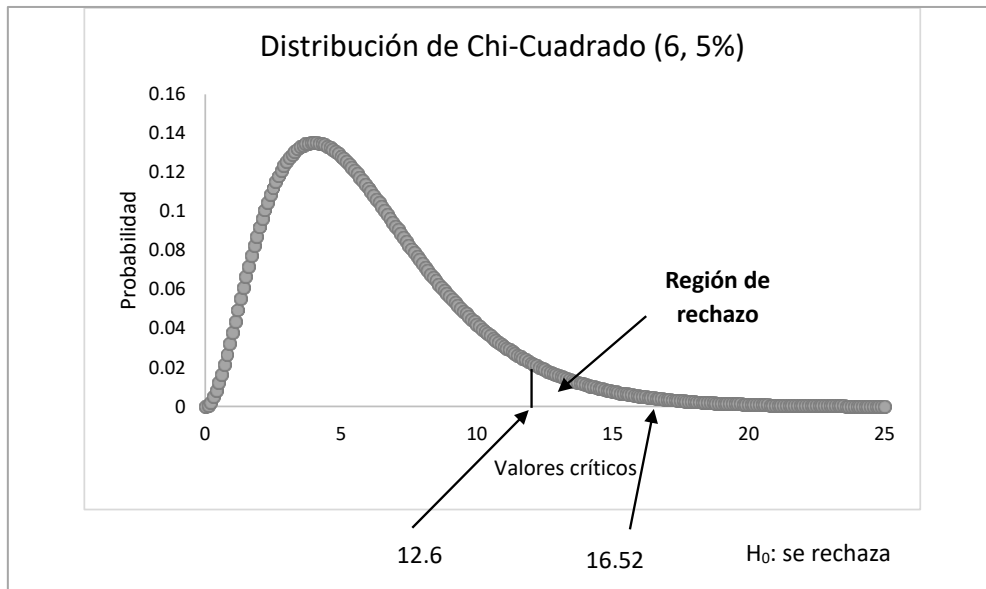
Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 4. Decisión

Al seguir las pautas de toma de decisión, se nota que en (*) el valor chi-cuadrado teórico es inferior a su valor calculado. En consecuencia, procedemos a descartar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 16.52 > \chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. Por lo que, la hipótesis alternativa que se planteó se acepta. A continuación, se observa este resultado en la Figura 19.

Figura 19. Gráfico de Chi-Cuadrado X3 VS Y3

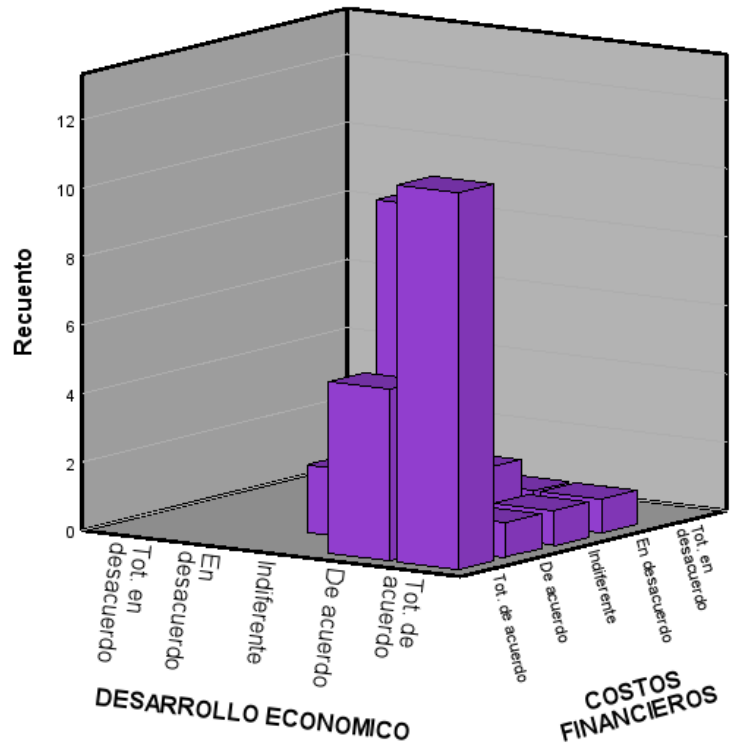


Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 5. Conclusión e interpretación

Si la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa H_1 es verdadera. Es decir, existe evidencia que sustenta que el desarrollo económico sí incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis. Por lo que, si se observa un avance positivo en la empresa, tal como una mejor cultura organizacional, gestión e innovación estará probablemente relacionada con los costos financieros, puesto que, estos existen cotidianamente dentro del mercado empresarial al realizar transacciones interbancarias y otras operaciones que se identifiquen dentro de los costos financieros.

Figura 20. El desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis



Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

5.3.4 Hipótesis principal (d)

Paso 1: Planteamos la hipótesis Nula y su Alternativa

H₀: Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso no obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.

H₁: Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.

Paso 2: Elegimos el nivel de significancia $\alpha=0.05$ y el estadístico de prueba Chi Cuadrado:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^r \sum_{j=1}^c \frac{(o_{ij}-e_{ij})^2}{e_{ij}}$$

donde $r = 5$ número de filas y $c=5$ número de columnas en

nuestro caso la tabla cruzada se restringe a 3 filas y 3 columnas en relación con la recolección de datos, lo cual equivale a un total de 9 celdas, y teniendo en consideración que cada indicar cuenta con 5 opciones de respuesta ordenadas ascendentemente en forma jerárquica y según la escala de Likert.

Paso 3: Cálculo del estadístico de prueba Chi-cuadrada calculado.

La base que respalda el cálculo del estadístico de prueba, utilizado para llevar a cabo la evaluación de la hipótesis, consiste en los datos recopilados a través de una encuesta aplicada a una muestra de 36 trabajadores de las organizaciones en el ámbito de la diálisis. Las respuestas recabadas han sido organizadas en la Tabla 36.

Tabla 35. Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válido		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
CONTRATO DE COMODATO O CESION EN USO * COSTOS OPERATIVOS	36	100.0%	0	0.0%	36	100.0%

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Tabla 36. Tabla de contingencia X VS Y

X: CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y Y: COSTOS OPERATIVOS

			COSTOS OPERATIVOS			Total
			Indiferente	De acuerdo	Tot. de acuerdo	
CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO	Tot. de acuerdo	Recuento	0	1	3	4
		Recuento esperado	.6	2.6	.9	4.0
	De acuerdo	Recuento	3	21	5	29
		Recuento esperado	4.0	18.5	6.4	29.0
	Indiferente	Recuento	2	1	0	3
		Recuento esperado	.4	1.9	.7	3.0
Total	Recuento	5	23	8	36	
	Recuento esperado	5.0	23.0	8.0	36.0	

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

En la tabla de contingencia podemos observar que $r = 3$ filas que representan las respuestas de la variable X Contrato de comodato o cesión en uso y, así también, tenemos que $c = 3$ columnas que representan a la variable Y Costos operativos. Esto debido a que algunas alternativas de respuestas no fueron consideradas como opción para los encuestados. Por lo que se reduce a una distribución de Chi-cuadrado con $(3-1) \times (3-1) = 4$ grados de libertad que para un nivel de significancia $\alpha=0.05$ damos lectura en la Tabla de la Chi-cuadrado cuyo valor teórico es $\chi^2_{(4,0.05)} = 9.49$. (*)

Proseguimos con el cálculo de la $\chi^2_{(calculado)}$ usando los datos de la Tabla 36, en las cuales identificamos tanto las frecuencias observadas como las frecuencias esperadas.

Remplazamos la información mostrada en la tabla 36 en la fórmula del estadístico de prueba y simplificando, resulta:

$$\chi^2_{(calculado)} = \sum_{i=1}^3 \sum_{j=1}^3 \frac{(o_{ij} - e_{ij})^2}{e_{ij}} = \frac{(0 - 0.6)^2}{0.6} + \frac{(1 - 2.6)^2}{2.6} + \dots + \frac{(0 - 0.7)^2}{0.7} = 14.55$$

Corroboramos con el sistema SPSS

Tabla 37. Prueba de Chi-cuadrado con SPSS

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	14.554 ^a	4	.006
Razón de verosimilitud	11.350	4	.023
Asociación lineal por lineal	9.518	1	.002
N de casos válidos	36		

a. 7 casillas (77.8%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es .42.

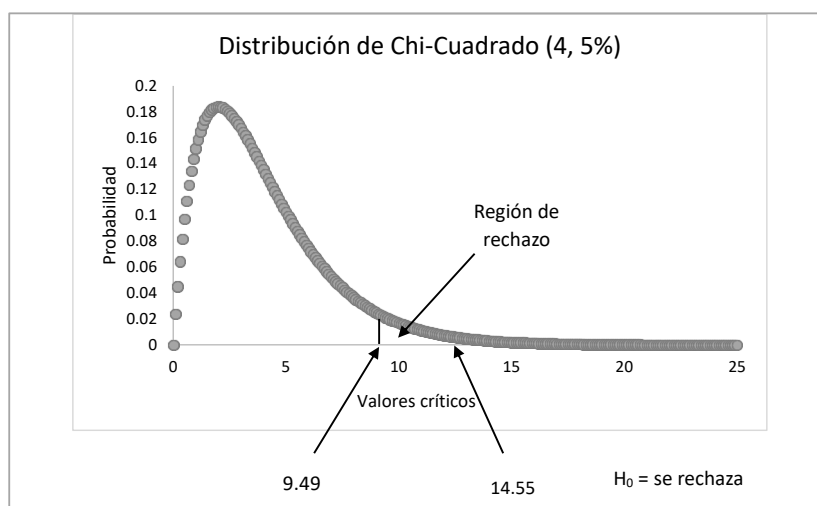
Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 4. Decisión

Al seguir las pautas de toma de decisión, se nota que en (*) el valor chi-cuadrado teórico es inferior a su valor calculado. En consecuencia, procedemos a descartar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 14.55 > \chi^2_{(4,0.05)} = 9.49$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. Por lo que, la hipótesis alternativa que se planteó se acepta. A continuación, se observa este resultado en la Figura 21.

Figura 21. Gráfico de Chi-Cuadrado X VS Y



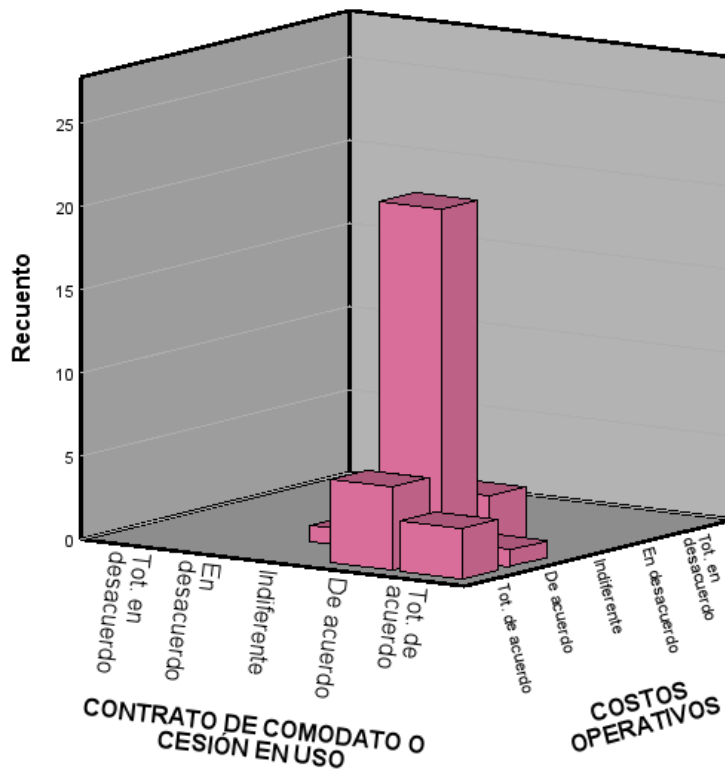
Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

Paso 5. Conclusión e interpretación

Si la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa es verdadera. Es decir, existe evidencia que sustente que si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso se obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.

Por lo que se comprueba nuestra hipótesis planteada, así que, si la empresa firma un contrato de comodato o cesión en uso, los costos operativos van a disminuir producto de que, al ser un contrato gratuito, solo se va a adquirir los insumos, mano de obra directa entre otros costos y el monto por la adquisición de las máquinas de diálisis y otros equipos no serán altos.

Figura 22. Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso se obtendrán una reducción en los costos



operativos en el año 2022.

Fuente: Gerencia General, Jefatura Administrativa y Contabilidad de las empresas de diálisis de Lima Metropolitana. SPSS.

CAPÍTULO VI DISCUSIÓN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

6.1. Discusión

Se expone el resultado de la indagación llevada a cabo, junto con la información teórica y el análisis e interpretación de la situación relevante para determinar de qué manera el contrato de comodato o cesión de uso impacta de forma significativa en los gastos operativos de las compañías del ámbito de la diálisis en la zona de Lima Metropolitana durante el año 2022.

A través de la aplicación de la investigación a una muestra específica, se validan las comparaciones hipotéticas mediante el examen de las variables y sus conexiones mutuas en relación con la situación presente en el lugar de estudio.

Con relación a la primera hipótesis específica (a): La adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis, los resultados arrojaron que el valor teórico de la Chi-cuadrado es menor que su valor calculado. Por lo tanto, procedemos a rechazar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 18.36 > \chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. Es decir, si la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa H_1 es verdadera.

Corroborando que, existe evidencia que sustenta que la adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis, lo que significa que este tipo de bienes no tiene suficiente relevancia dentro de los costos permanentes que la empresa

tiene, si bien pueden tratarse de bienes como maquinarias o equipos que a través del comodato se ceden por un determinado tiempo y que al concluir deben devolverse los mismos, de acuerdo con el resultado obtenido no provoca que se alteren los valores de los costos fijos de la empresa, porque no se adquirirán, sino que serán recibidos en calidad de cesión de uso, coincidiendo con los planteamientos de Cerna y Sánchez (2022), en su tesis titulada: *Riesgos, beneficios y restricciones del contrato de comodato en el derecho de propiedad del nuevo adquirente del bien inmueble en el Código Civil Peruano*. En los cuales se refieren que considerando que el prestador acuerda ceder de forma gratuita al beneficiario un bien especial e irremplazable, con el fin de que lo utilice para un propósito específico y lo retorne en un plazo establecido. Por una parte, está el prestador, quien tiene la responsabilidad de entregar temporalmente y sin costo alguno el bien, y, por otra parte, el beneficiario, quien se compromete a devolver el mencionado bien al término de la culminación del contrato, esto hace que las empresas del sector de diálisis ya no asuman el alto costo de las máquinas.

Asimismo, el contrato de comodato de bienes no fungibles tiene un impacto significativo en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis. El comodato es un acuerdo en el que una parte, conocida como comodante, cede temporalmente y de forma gratuita un bien a otra parte, llamada comodatario, para su uso específico. En el contexto de las empresas de diálisis, el uso de contratos de comodato para adquirir bienes no fungibles, como equipos de diálisis especializados, puede ser beneficioso desde el punto de vista de los costos fijos. En lugar de adquirir estos costosos equipos a un alto costo de compra, las empresas pueden optar por celebrar contratos de comodato con proveedores o instituciones que ya posean estos activos.

Además, el contrato de comodato puede incluir cláusulas que establezcan la responsabilidad del comodante en el mantenimiento y el reemplazo de los equipos durante la duración del contrato. Esto significa que las empresas de diálisis no tienen que asumir los costos

asociados con el mantenimiento regular, las reparaciones o la obsolescencia de los equipos, ya que son responsabilidad del comodante.

Con relación a la segunda hipótesis específica (b): La toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis, los resultados arrojan lo siguiente: El valor teórico de la Chi-cuadrado es menor que su valor calculado. Por lo tanto, procedemos a rechazar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 14.51 > \chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. Es decir, si la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa H_1 es verdadera.

Comprobando que, existe evidencia que sustenta que la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis. Entonces, para poder realizar alguna acción que implique cambios en los costos variables, aquellos que tienen relación con la prestación del servicio, debe realizarse un análisis previo del efecto que esto tendría, un ejemplo de estos costos variables son insumos para el centro de diálisis, coincidiendo con los planteamientos de Fincowsky (2011), en su revista titulada: Toma de decisiones empresariales. Contabilidad Y Negocios, sostiene que dependiendo de la complejidad y el alcance de la situación que se necesita abordar, las empresas tienen la opción de implementar diversas soluciones que varían en su nivel de convencionalidad y claridad. La toma de decisiones efectiva y bien fundamentada desempeña un papel crucial en los centros de diálisis. Las decisiones correctas y oportunas tienen un impacto significativo en la calidad de la atención al paciente, la eficiencia operativa y la sostenibilidad financiera de estos centros. Una toma de decisiones deficiente puede tener consecuencias negativas, como la disminución de la calidad de la atención, el aumento de los costos operativos, la insatisfacción de los pacientes y la disminución de la reputación del centro de diálisis. Por lo tanto, es

esencial que los centros de diálisis prioricen la implementación de procesos sólidos de toma de decisiones y fomenten una cultura de mejora continua en esta área, motivo por el cual, una buena toma de decisiones es de vital importancia para los centros de diálisis, ya que influye en múltiples aspectos de su funcionamiento y en la calidad de la atención brindada. Al tomar decisiones informadas, considerar todas las variables relevantes y promover una cultura de toma de decisiones efectiva, los centros de diálisis pueden optimizar su desempeño y garantizar una atención de calidad para sus pacientes.

Con relación a la segunda hipótesis específica (c): El desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis, se observa que los resultados arrojan lo siguiente: Que en el valor teórico de la Chi-cuadrado es menor que su valor calculado. Por lo tanto, procedemos a rechazar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 16.52 > \chi^2_{(6,0.05)} = 12.6$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. Es decir, si la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa H_1 es verdadera.

En otras palabras, hay evidencia que respalda la afirmación de que el desarrollo económico sí tiene un impacto directo en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis. Debido a que el desarrollo económico puede llevar a mejoras en la cultura organizacional, gestión e innovación de una empresa, sí está relacionado con los costos financieros diarios que surgen de transacciones y otras operaciones comunes en el mercado empresarial. Dicho resultado coincide con los planteamientos de los autores: Márquez, Cuétara, Cartay y Labarca (2020), en su revista titulada: Desarrollo y crecimiento económico: Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo. Revista De Ciencias Sociales, sostienen que el desarrollo económico se refiere a una transformación en los aspectos económicos y sociales que busca satisfacer

las necesidades básicas de la población y fomentar mayores libertades económicas y políticas. El desarrollo económico tiene un impacto significativo en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis. A medida que se produce un desarrollo económico sólido, se presentan oportunidades y desafíos para estas empresas en términos de costos financieros. Durante períodos de desarrollo económico, es probable que haya una mayor disponibilidad de financiamiento, lo que puede permitir a las empresas del sector de diálisis obtener capital para invertir en infraestructura, equipos de vanguardia y mejoras en la calidad de atención. Esto implica costos financieros asociados con la adquisición, mantenimiento y actualización de equipos médicos y tecnología. El desarrollo económico tiene un impacto directo en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis. La capacidad de adaptarse a los cambios económicos, aprovechar las oportunidades y gestionar de manera efectiva los costos financieros es fundamental para el éxito y la sostenibilidad de estas empresas en un entorno económico dinámico.

Finalmente, la hipótesis general: Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022, se observa que los resultados arrojan lo siguiente: El valor teórico de la Chi-cuadrado es menor que su valor calculado. Por lo tanto, procedemos a rechazar la hipótesis nula.

A partir de lo que se puede apreciar que $\chi^2_{(calculado)} = 14.55 > \chi^2_{(4,0.05)} = 9.49$ entonces el valor calculado cae fuera de la región de aceptación. Dicho de otra manera, la hipótesis nula se rechaza. Es decir, la hipótesis nula H_0 es falsa entonces la hipótesis alternativa H_1 es verdadera.

En otras palabras, existen pruebas que respaldan la afirmación que, si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran un contrato de comodato o cesión en uso, se logrará una reducción en los costos operativos durante el año 2022. Esto confirma nuestra

hipótesis inicial, lo cual significa que si una empresa firma dicho contrato, los costos operativos disminuirán debido a que, al ser un contrato gratuito en cuanto a maquinaria y equipo, solo se necesitará adquirir insumos, mano de obra directa y otros gastos relacionados a la prestación del servicio, mientras que los costos asociados a la adquisición de máquinas de diálisis y otros equipos no serán elevados. Dicho resultado coincide con los planteamientos del autor Rabanete (2020) en su artículo: “La gratuidad como elemento esencial del contrato de comodato. El comodato en interés del comodante” de la Revista Boliviana de Derecho. En donde menciona que el contrato de comodato o cesión de uso es un acuerdo en el cual se permite el uso de un bien sin costo alguno. Se considera como un contrato de ayuda mutua, ya que tiene como objetivo principal ayudar a manejar los costos fijos asociados a ciertos bienes. Además, este tipo de contrato puede ser una herramienta útil para obtener recursos y realizar futuras contrataciones.

En este tipo de contrato, el comodante, es decir, la persona que cede el uso del bien impone ciertas cláusulas o condiciones al comodatario, quien es el beneficiario de la cesión de uso. Estas cláusulas suelen establecerse como un intercambio por el uso del bien. En otras palabras, el comodatario se compromete a cumplir con ciertas condiciones o requisitos establecidos por el comodante a cambio de poder hacer uso del bien sin tener que pagar por ello.

6.2. Conclusiones

Después de llevar a cabo el procesamiento, la comparación, la interpretación y el análisis de las hipótesis planteadas, se obtienen las siguientes conclusiones como resultado de la investigación:

A. En esta investigación se determinó como la adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022 ya que la hemodiálisis es un procedimiento vital para los pacientes con enfermedad renal crónica, y las empresas del sector invierten en bienes no fungibles como las máquinas de diálisis de alta tecnología para brindar un tratamiento eficaz y de calidad para los pacientes. Las máquinas de diálisis conllevan un alto costo de adquisición puesto que los fabricantes de estas máquinas invierten en desarrollo e investigación, lo que se refleja en su alto precio final. Por lo tanto, la compra de estas máquinas en definitiva va a aumentar los costos fijos de las empresas del sector de la diálisis, sin embargo, si estas máquinas se adquieren en comodato o cesión de uso, estos bienes no fungibles serán brindados por los proveedores a estas empresas de diálisis sin costo alguno, lo cual permitirá que estos costos de adquisición no tengan injerencia significativa en los centros de diálisis.

B. En esta investigación se determinó como la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022 ya que los costos variables son aquellos que varían en proporción directa con la producción o la actividad de la empresa y son influenciados por las decisiones tomadas por la administración.

Las decisiones relacionadas con la adquisición de insumos y suministros médicos tienen un efecto directo en los costos variables de las empresas de diálisis. La elección de proveedores, negociación de contratos y compras estratégicas pueden determinar el mejor costo de servicio esperado para el tratamiento de diálisis. Una buena toma de

decisiones en esta área puede ayudar a reducir los costos variables al obtener precios competitivos y asegurar la calidad de la prestación del servicio.

- C. En esta investigación se determinó como el desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022 ya que el desarrollo económico influye en los costos financieros de las empresas del rubro a través de la disponibilidad y el costo de los recursos. Durante períodos de desarrollo económico sólido, es probable que haya un mayor acceso a financiamiento, lo que podría ayudar a las empresas a obtener capital para invertir en muebles y equipos, instalaciones y tecnología de vanguardia. En este sentido, las empresas del sector deben evaluar y adaptarse a los cambios en el entorno económico para lograr una gestión financiera sólida y sostenible, aprovechando las oportunidades y mitigando los riesgos asociados con los costos financieros.

Finalmente se llega a la conclusión, que el contrato de comodato o cesión en uso tiene incidencias en los costos operativos de las organizaciones del sector de diálisis en Lima Metropolitana, Este tipo de contrato permite a las empresas acceder a bienes no fungibles, como las máquinas de diálisis, sin incurrir en los altos costos de adquisición. Al recibir estos equipos en comodato o cesión, las empresas pueden reducir los costos fijos asociados con la compra, mantenimiento y reemplazo de las máquinas. Esto les brinda una mayor flexibilidad financiera y les permite destinar recursos adicionales a otros aspectos importantes de su operación. En definitiva, el contrato de comodato o cesión en uso representa una estrategia eficiente para minimizar los costos operativos y garantizar la sostenibilidad de las empresas de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022.

6.3. Recomendaciones

- A. Evaluar las opciones de contrato de comodato o cesión en uso con proveedores confiables: Es importante realizar un análisis exhaustivo de los proveedores que ofrecen este tipo de contratos. Se deben considerar aspectos como la reputación, experiencia y calidad de los equipos ofrecidos. Es fundamental asegurarse de que el proveedor pueda cumplir con las condiciones y términos instaurados en el contrato, incluyendo el mantenimiento y reemplazo oportuno de los equipos. Asimismo, realizar un seguimiento riguroso del rendimiento y calidad de los equipos: Aunque el contrato de comodato o cesión en uso reduce los costos fijos de adquisición, es fundamental realizar un seguimiento continuo del rendimiento y calidad de los equipos proporcionados. Esto implica llevar a cabo evaluaciones periódicas de los equipos para verificar su funcionamiento óptimo y asegurar que se cumplan los estándares de calidad requeridos. Además, se recomienda establecer una comunicación fluida con el proveedor para resolver cualquier problema o necesidad que surja durante el período de comodato o cesión.
- B. Negociar cláusulas claras y flexibles en el contrato: Para asegurar una gestión eficiente de los costos operativos, es fundamental establecer cláusulas que permitan una flexibilidad en el uso de los equipos. Esto puede incluir la posibilidad de actualizaciones tecnológicas, modificaciones en los plazos de comodato o cesión, y un proceso claro de mantenimiento y reparación de los equipos. La negociación de cláusulas claras y flexibles brinda mayor control y adaptabilidad a las empresas frente a posibles cambios en sus necesidades operativas.
- C. Para garantizar una gestión financiera sólida y sostenible, las empresas del sector deben evaluar de manera continua y adaptarse a los cambios en el entorno económico. Esto implica aprovechar las oportunidades que ofrece el desarrollo

económico, como el acceso a financiamiento favorable, al tiempo que se toman medidas para mitigar los riesgos asociados con los costos financieros, se recomienda a las empresas del rubro de diálisis en Lima Metropolitana estar atentas al desarrollo económico y sus implicaciones en los costos financieros. Al evaluar y adaptarse a los cambios económicos, estas empresas pueden tomar decisiones informadas para lograr una gestión financiera sólida, aprovechar las oportunidades de inversión y mitigar los riesgos financieros asociados.

Estas recomendaciones permitirán a las organizaciones del sector de diálisis en Lima Metropolitana maximizar los beneficios del contrato de comodato o cesión en uso, minimizando los costos fijos, operativos y financieros, asegurando consigo la disponibilidad y calidad de los equipos necesarios para brindar un tratamiento eficaz y de calidad a los pacientes con enfermedad renal crónica.

FUENTES DE INFORMACIÓN

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Álvarez, A. (2004). Administración de maquinaria agrícola. Universidad Nacional de Colombia. Recuperado de: https://www.google.com.pe/books/edition/Administraci%C3%B3n_de_maquinaria_agr%C3%ADcola/hlw6efSKUasC?hl=es-419&gbpv=1&dq=COSTOS+OPERATIVOS+definicion&pg=PA79&printsec=frontcover

Cerna Rodriguez, A. D. N., & Sanchez Carpio, L. A. R. (2022). Riesgos, beneficios y restricciones del contrato de comodato en el derecho de propiedad del nuevo adquirente del bien inmueble en el código civil peruano. Recuperado de <http://repositorio.unu.edu.pe/handle/UNU/5775>

Charlita Hidalgo, P. (2009). Gestión de costos en salud: teoría, cálculo y uso (2a. ed.). Bogotá, Colombia: Ecoe Ediciones. Recuperado de <https://elibro.net/es/ereader/bibliotecafmh/69097?page=42>.

Código Civil. (2020). Lima: Ministerio de Justicia.

Guzmán Brito, Alejandro. (2007). The Transformation of the Real Contracts to Consensual Contracts. Revista de derecho (Valparaíso), (29), 35-60. <https://dx.doi.org/10.4067/S0718-68512007000100001>

López de Ponce, A. (2023). *Cálculo de costes en procesos de mecanizado por corte y conformado: FMEH0209*. 1. IC Editorial. Recuperado del repositorio E-Libro: <https://elibro.net/es/ereader/bibliotecafmh/228794?page=16>

Ministerio de Salud Pública de la República de Cuba (2009). Manual de Instrucciones y Procedimientos de Costos en Salud. Recuperado de: <http://www.dncontabilidad.sld.cu/Doc/act/manuales/MANUAL%20DE%20COSTOS%20EN%20SALUD.pdf>

Ministerio de Salud. (2015). Análisis de la situación de la enfermedad renal crónica en el Perú, 2015. Recuperado de: <https://www.gob.pe/institucion/minsa/informes-publicaciones/285012-analisis-de-la-situacion-de-la-enfermedad-renal-cronica-en-el-peru-2015>

Ortega-Piana, M. A. (2006). Arrendamiento y comodato: Algunos comentarios sobre su regulación normativa. *Ius Et Praxis*, (36-37), 34-54. Recuperado de <https://doi.org/10.26439/iusetpraxis2006.n36-37.3697>

Sepúlveda, L. Y. (2019). *Manual para la asignatura de costos: empresas de producción y servicios*. Medellín, Corporación Universitaria Remington. Recuperado de <https://elibro.net/es/ereader/bibliotecafmh/105647?page=16>.

Yepes, V. (2015). *Coste, producción y mantenimiento de maquinaria para construcción*. España: Editorial de la Universidad Politécnica de Valencia. Recuperado de <https://elibro.net/es/ereader/bibliotecafmh/57395?page=36>.

REFERENCIAS HEMEROGRÁFICAS

Casanova, C., Núñez, R., Navarrete, C. & Proaño, E. (2021). Gestión y costos de producción: Balances y perspectivas. *Revista de Ciencias Sociales*, 27(1), 302-314. Recuperado de: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7817700>

Domínguez, C. (2020). Sobre el comodato o préstamo de uso. *Revista Boliviana de Derecho*, 29(1), 54-97. Recuperado de: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7226106>

Franklin Fincowsky, E. (2011). Toma de decisiones empresariales. *Contabilidad Y Negocios*, 6(11), 113-120. Recuperado de: <https://doi.org/10.18800/contabilidad.201101.009>

Márquez Ortiz, L. E., Cuétara Sánchez, L. M., Cartay Angulo, R. C., & Labarca Ferrer, N. J. (2020). Desarrollo y crecimiento económico: Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo. *Revista De Ciencias Sociales*, 26(1), 233-253. Recuperado de <https://doi.org/10.31876/rcs.v26i1.31322>

Rabanete, I. (2020). La gratuidad como elemento esencial del contrato de comodato. El comodato en interés del comodante. *Revista Boliviana de Derecho*, 30(1), 276-327. Recuperado de: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7521508>

TESIS

Bazán, W. (2020). *La gestión estratégica de costos y su influencia en los costos de operación de la Compañía Minera Atacocha S.A.A. – 2016*. [Tesis para obtener el título profesional de Ingeniero de Sistemas y Computación, Universidad Nacional de Ucayali]. Repositorio Alicia: <http://repositorio.undac.edu.pe/handle/undac/1990>

Cerna, A. y Sánchez, L. (2022). *Riesgos, beneficios y restricciones del contrato de comodato en el derecho de propiedad del nuevo adquirente del bien inmueble en el Código Civil Peruano*. [Tesis para obtener el título profesional de Abogado, Universidad Nacional de Ucayali]. Repositorio Alicia: http://repositorio.unu.edu.pe/bitstream/handle/UNU/5775/B9_2022_UNU_DERECHO_T_2022_AMBAR_CERNA_ET_AL_V1.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Ponzinibbio, A. (2018). *Capacidad y Costos de operaciones de cobros en oficinas comerciales de una empresa de servicios públicos*. [Trabajo de investigación para obtener la Especialización en Costos y Gestión Empresarial, Universidad de Buenos Aires]. Recuperado de: http://bibliotecadigital.econ.uba.ar/download/tpos/1502-1210_PonzinibbioA.pdf

Rojas, M. (2020). *El contrato de cesión en uso y la seguridad jurídica de las comunidades nativas en la región San Martín, 2020*. [Tesis para obtener el grado de Maestro en Gestión Pública, Universidad César Vallejo]. Repositorio Alicia: <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/52452>

ANEXOS

ANEXO N° 1 MATRIZ DE CONSISTENCIA

MATRIZ DE CONSISTENCIA					
EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA METROPOLITANA EN EL AÑO 2022					
Autores: Arroyo Rojas, Nicolas Eduardo – Caro Guerra, Rossmery Candy					
FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	OBJETIVO DE LA INVESTIGACIÓN	FORMULACION DE LA HIPÓTESIS	OPERACIONALIZACIÓN		METODOLOGÍA
Problema Principal	Objetivo Principal	Hipótesis General	VARIABLE INDEPENDIENTE	INDICADORES	1. Tipo de investigación: Aplicada 2. Nivel de investigación: Explicativa 3. Población: 40 personas de 10 empresas del sector. 4. Muestra: 36 personas entre Gerentes, Jefes Administrativos y Contadores 5. Muestreo: Aleatorio simple, como fuente del muestreo probabilístico 6. Técnica: Encuesta 7. Instrumento Cuestionario 8. Técnicas para el procesamiento de información: Software estadístico, conocido por sus siglas SPSS, versión 29
¿Cómo el contrato de comodato o cesión en uso incide en los costos operativos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022?	Determinar si el contrato de comodato o cesión en uso incide en los costos operativos de las empresas del sector de diálisis en Lima Metropolitana en el año 2022.	Si las empresas del sector de diálisis de Lima Metropolitana celebran el contrato de comodato o cesión en uso obtendrán una reducción en los costos operativos en el año 2022.	X: Contrato de comodato o cesión en uso	X1: Adquisición de bienes no fungibles X2: Toma de Decisiones X3: Desarrollo Económico	
Problemas Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Secundarias	VARIABLE DEPENDIENTE	INDICADORES	
a. ¿De qué manera la adquisición de bienes no fungibles incide en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis? b. ¿En qué medida la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis? c. ¿De qué forma el desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis?	a. Determinar si la adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis. b. Demostrar si la toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis. c. Analizar si el desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.	a. La adquisición de bienes no fungibles influye en los costos fijos de las empresas del sector de diálisis. b. La toma de decisiones influye en los costos variables de las empresas del sector de diálisis. c. El desarrollo económico incide en los costos financieros de las empresas del sector de diálisis.	Y: Costos Operativos	Y1: Costos Fijos Y2: Costos Variables Y3: Costos Financieros	

ANEXO 2 ENCUESTA

Instrucciones:

La Técnica de la Encuesta, está orientada a buscar información de interés sobre el tema “**EL CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO Y SU INCIDENCIA EN LOS COSTOS OPERATIVOS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR DE DIÁLISIS EN LIMA METROPOLITANA EN EL AÑO 2022**”; al respecto, se pide elegir la alternativa que considere correcta en las preguntas que a continuación se acompaña, su aporte será de mucho interés en este trabajo de investigación. Se agradece su participación.

VARIABLE INDEPENDIENTE (X): CONTRATO DE COMODATO O CESIÓN EN USO

X. ¿Está de acuerdo con que el contrato de comodato permite que las empresas del sector de diálisis adquieran los bienes necesarios a un menor costo?

- a) Totalmente de acuerdo
- b) De acuerdo
- c) Indiferente
- d) En desacuerdo
- e) Totalmente en desacuerdo

X1. Adquisición de bienes no fungibles

X1.1. ¿Con qué frecuencia se adquieren las máquinas y equipos de las empresas del sector de diálisis?

- a) Siempre
- b) A menudo

- c) A veces ()
- d) Casi nunca ()
- e) Nunca ()

X1.2 ¿Considera usted que las empresas del sector de diálisis deben contar con un riguroso control de activos que permita administrarlos óptimamente y tener la ubicación de estos en tiempo real?

- a) Definitivamente si ()
- b) Probablemente si ()
- c) Indeciso ()
- d) Probablemente no ()
- e) Definitivamente no ()

X2. Toma de decisiones

X2.1 En su opinión, ¿Considera que tomar buenas decisiones al momento de obtener los activos de capital de la empresa mejora la eficiencia en la producción?

- a) Definitivamente si ()
- b) Probablemente si ()
- c) Indeciso ()
- d) Probablemente no ()
- e) Definitivamente no ()

X2.2 ¿Está de acuerdo con que contar con poder de negociación permite que se pacten mejores acuerdos con los proveedores y clientes?

- a) Totalmente de acuerdo ()
- b) De acuerdo ()
- c) Indiferente ()

- d) En desacuerdo ()
- e) Totalmente en desacuerdo ()

X3. Desarrollo económico

X3.1 En su opinión, ¿considera usted que la cesión en uso provoca que las empresas mantengan su sostenibilidad económica, ya que no se realiza ningún desembolso a cambio de un bien, sino que se cede este de manera gratuita?

- a) Definitivamente si ()
- b) Probablemente si ()
- c) Indeciso ()
- d) Probablemente no ()
- e) Definitivamente no ()

X3.2 ¿Está de acuerdo con que la gestión de maquinarias permite que se pueda medir el rendimiento de operación y mantenimiento de las máquinas y equipos de diálisis?

- a) Totalmente de acuerdo ()
- b) De acuerdo ()
- c) Indiferente ()
- d) En desacuerdo ()
- e) Totalmente en desacuerdo ()

VARIABLE DEPENDIENTE (Y): COSTOS OPERATIVOS

Y. ¿Está de acuerdo con que el valor de las máquinas y equipos de diálisis tienen gran relevancia en los costos operativos?

- a) Totalmente de acuerdo ()
- b) De acuerdo ()

- c) Indiferente ()
- d) En desacuerdo ()
- e) Totalmente en desacuerdo ()

Y1. COSTOS FIJOS

Y1.1. ¿Considera usted que los seguros de riesgos cubren los accidentes relacionados con la manipulación de las máquinas y equipos?

- a) Definitivamente si ()
- b) Probablemente si ()
- c) Indeciso ()
- d) Probablemente no ()
- e) Definitivamente no ()

Y1.2 ¿Está de acuerdo en que las empresas del sector de diálisis firmen contratos de alquiler de equipos para aminorar los costos fijos?

- a) Totalmente de acuerdo ()
- b) De acuerdo ()
- c) Indiferente ()
- d) En desacuerdo ()
- e) Totalmente en desacuerdo ()

Y2. COSTOS VARIABLES

Y2.1 ¿Cree usted que es efectivo que las reparaciones y mantenimientos de equipos y máquinas de diálisis se realicen preventivamente, es decir antes de que se detecte alguna falla?

- a) Muy efectivo ()

- b) Efectivo ()
- c) Ni efectivo, ni inefectivo ()
- d) Inefectivo ()
- e) Muy inefectivo ()

Y2.2 ¿Está de acuerdo con que las empresas del sector de diálisis contraten a prestadores de servicios para manipular las máquinas y equipos cedidos en uso?

- a) Totalmente de acuerdo ()
- b) De acuerdo ()
- c) Indiferente ()
- d) En desacuerdo ()
- e) Totalmente en desacuerdo ()

Y3. COSTOS FINANCIEROS

Y3.1 ¿Cree usted que es efectivo que la empresa utilice fuentes de financiamiento externos para poder adquirir los bienes muebles de las empresas de diálisis?

- a) Muy efectivo ()
- b) Efectivo ()
- c) Ni efectivo, ni inefectivo ()
- d) Inefectivo ()
- e) Muy inefectivo ()

Y3.2 ¿Considera usted que los intereses y comisiones que cobran las instituciones financieras por los préstamos para los bienes de capital son elevados?

- a) Definitivamente si
- b) Probablemente si
- c) Indeciso
- d) Probablemente no
- e) Definitivamente no